

МОСКОВСКИЙ ФИНАНСОВО-ЮРИДИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ МФЮА

Кировский филиал

**АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ**

Материалы международной научно-практической конференции

Выпуск 14

Том 2

Киров

2015

Редакционная коллегия:

О.К. Акулова, директор Кировского филиала МФЮА

Е.В. Каранина, доктор экономических наук, профессор

Сборник содержит материалы международной научно-практической конференции «**Актуальные вопросы современной науки и образования**», проходившей в рамках Недели вузовской науки в Кировском филиале Московского финансово-юридического университета с 14 по 17 апреля 2015 года.

Сборник содержит 8 разделов, более 150 статей и тезисов выступлений, прозвучавших на конференции.

Для студентов высших учебных заведений, аспирантов, профессорско-преподавательского состава, практических работников.

Издается по решению оргкомитета конференции.

Материалы представлены в авторской редакции.

Содержание

РАЗДЕЛ I.	17
СЕКЦИЯ ОБЩЕГУМАНИТАРНЫХ НАУК	
Коршунова Марина Павловна <i>Образы подростков в пьесе Ф. Ридли «Брокенвилль» (Разрушенск)</i>	17
Кулябина Елизавета Васильевна <i>Портрет человека современной эпохи</i>	19
Медведев Никита Дмитриевич <i>Проблема свободы в романе К. Кизи «Полет над гнездом кукушки»</i>	23
Мирзоева Равана Алихан кызы <i>Образы журналистов в зарубежной прозе конца XIX века</i>	28
Опарина Наталья Сергеевна <i>Проблемы современного общества в драматургии М. Равенхилла</i>	31
Петрова Дарья Юрьевна <i>О проблеме трудоустройства бакалавров</i>	35
Полуэктов Владимир Сергеевич, Седьурова Юлия Андреевна <i>Виртуалистика как часть современной философии</i>	39
Савлук Анастасия Васильевна, Исупова Кира Александровна <i>Феномен гипертекста в современной культуре</i>	44
Хавула Ирина Владимировна, Вагапов Алан Русланович <i>Концепция коллективного бессознательного</i>	48
Яговкина Виктория Владимировна, Шмидт Александр Владимирович <i>Нейминг: особенности и ошибки</i>	51
РАЗДЕЛ II.	53
СЕКЦИЯ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ И БЕЗОПАСНОСТИ ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ	
Агалакова Дарья Степановна <i>Холестерин и здоровье</i>	53

Артемихина Елена Александровна, Ефремова Юлия Олеговна <i>Физическая подготовленность как составляющая здорового образа жизни</i>	56
Атрясьев Роман Юрьевич <i>Роль физической культуры и спорта в духовном воспитании личности</i>	58
Балезина Алина Александровна <i>Роль адаптивной физической культуры в профессиональной реабилитации лиц с ограниченными возможностями здоровья</i>	62
Баталова Елизавета Александровна <i>Проблема физического воспитания и подготовки квалифицированных кадров в области физической культуры</i>	63
Благодир Роман Сергеевич <i>Влияние физических нагрузок на функцию высшей нервной деятельности студента</i>	66
Вихарева Дарья Владимировна, Елькина Ольга Олеговна <i>Влияние физической подготовленности на здоровье человека</i>	68
Воробьева Ксения Андреевна <i>Йога как составляющая здорового образа жизни</i>	70
Долгоаршинных Татьяна Ренатовна <i>Влияние физической культуры на формирование личностных качеств человека</i>	72
Дудырина Екатерина Сергеевна <i>К вопросу о роли Физической подготовленности в формировании здорового образа жизни</i>	73
Каграманова Сабина Руслановна <i>Сравнительный анализ уровня лизоцима слюны у спортсменов атлетов и дзюдоистов</i>	75
Карьгина Анастасия Александровна, Куковьякина Виктория Михайловна <i>Критерии здорового образа жизни и их характеристика</i>	77
Копосова Анастасия Олеговна, Суриков Дмитрий Викторович <i>Оценка влияния калланетики на дыхательную систему у женщин с избыточной массой тела</i>	79

Косарева Евгения Викторовна <i>Профессионально-прикладные аспекты физического воспитания</i>	81
Костина Алёна Александровна, Чеснокова Наталья Александровна <i>Значение физической культуры и спорта в обществе</i>	83
Кощеев Петр Сергеевич <i>Современные системы подготовки специалистов в области спорта</i>	85
Михайлова Елизавета Юрьевна <i>Физическая реабилитация при хроническом гастрите</i>	87
Мицина Татьяна Владимировна <i>Исследование популярности Скандинавской ходьбы среди кировчан</i>	90
Полякова Алена Владимировна, Процюк Евгения Александровна <i>Физическая культура как один из факторов здорового образа жизни студентов</i>	94
Сафронова Раксана Анатольевна <i>Роль и значение физической культуры в жизни студентов</i>	98
Табылдиева Гульнур Маратовна <i>Здоровый образ жизни</i>	100
Тасмагамбетова Жанна Сериковна, Процюк Евгения Александровна <i>Влияние малоподвижного образа жизни на здоровье студента</i>	104
Тебеньков Александр Сергеевич <i>Спортивное состязания, как часть системы физического воспитания в Древней Греции</i>	108
Фоминых Максим Николаевич <i>Влияние утренней гимнастики на работоспособность и эмоциональное состояние студентов</i>	110
Шаклеин Александр Владиславович <i>Бег как составляющий здорового образа жизни</i>	112

РАЗДЕЛ III.	113
СЕКЦИЯ УГОЛОВНО-ПРАВОВЫХ ДИСЦИПЛИН	
Дитятъева Анна Сергеевна <i>Обстоятельства, исключющие ответственность медицинских работников</i>	113
Добровольская Александра Михайловна <i>Понятие и виды уголовного преследования лиц, уклоняющихся от содержания несовершеннолетних детей в правовых системах государств СНГ</i>	118
Енаева Елена Вячеславовна, Бабошина Анастасия Сергеевна <i>Современная система и состояние российской криминологии</i>	123
Измайлова Яна Олеговна <i>Причины совершения преступлений несовершеннолетними</i>	128
Коротаева Валерия Александровна <i>Сравнительно-правовой анализ уголовной ответственности за незаконное проведение искусственного прерывания беременности</i>	132
Кротова Алёна Алексеевна <i>Эффективность правового регулирования уголовной ответственности за незаконный оборот наркотиков в РФ</i>	136
Савиных Елена Владимировна <i>Состояние предупреждения преступности в Кировской области</i>	139
Савиных Елена Владимировна <i>Правовое регулирование и проблемы общего и профессионального образования осужденных к лишению свободы</i>	142
Старовойтова Дарья Алексеевна <i>О профилактике бытовой насильственной преступности в РФ</i>	146
Федорова Наталья Игоревна <i>Роль гражданского общества в профилактике преступности</i>	151
Федорова Наталья Игоревна <i>Проблемы возврата и применения наказания в виде смертной казни в Российской Федерации</i>	154

Якимова Екатерина Дмитриевна <i>Проблемные вопросы назначения и исполнения уголовного наказания в виде штрафа, пути их решения</i>	160
РАЗДЕЛ IV.	165
СЕКЦИЯ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ И ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВЫХ ДИСЦИПЛИН	
Ашихмина Марина Александровна <i>Установление опекуна над несовершеннолетними: актуальные вопросы теории и практики</i>	165
Бабинцева Александра Владимировна <i>К вопросу о правовом регулировании расследования и учета несчастных случаев на производстве</i>	168
Белоглазова Анна Викторовна <i>Имя и место жительства гражданина</i>	171
Берестова Анжела Владимировна <i>Гарантии и компенсации, предоставляемые лицам, совмещающим работу с обучением</i>	173
Благова Анастасия Андреевна <i>Прокурорский надзор за исполнением земельного законодательства: проблемы осуществления и пути совершенствования</i>	176
Благова Анастасия Андреевна <i>Признание фактически брачных отношений семьей</i>	181
Богомолова Валерия Сергеевна <i>Особенности правового регулирования труда работников Крайнего Севера</i>	184
Брылякова Анастасия Владимировна <i>Актуальные вопросы дисциплины труда по российскому трудовому праву</i>	187
Буракова Альбина Михайловна <i>Признание гражданина умершим</i>	190

Быкова Анна Александровна <i>Правое регулирование труда женщин</i>	192
Вершинина Анна Андреевна <i>Правовое регулирование оплаты труда работников</i>	194
Вохмянин Илья Андреевич <i>Биржевые сделки</i>	196
Вохмянина Ирина Алексеевна <i>Средства индивидуальной и коллективной защиты работников: актуальные вопросы теории и практики</i>	198
Габдурахманова Лилия Фанисовна <i>Правовое регулирование экологического аудита</i>	200
Галкин Александр Сергеевич <i>Актуальные вопросы трудоустройства инвалидов</i>	203
Гвоздкова Анастасия Сергеевна <i>Особенности правового регулирования товарищества на вере</i>	205
Данилова Ольга Альбертовна <i>Правовые проблемы консервации земель</i>	207
Елькин Дмитрий Михайлович <i>Навязывание услуг по ОСАГО: реакция, проблемы, решение</i>	212
Ермакова Надежда Константиновна <i>Страхование профессиональной ответственности медицинских работников в России</i>	215
Задорина Ксения Андреевна <i>Правовое регулирование договора дарения в современном гражданском праве</i>	218
Запольских Юлия Андреевна <i>К проблеме определения юридической природы налогового правонарушения</i>	220
Запольских Юлия Андреевна <i>К вопросу о прокурорском надзоре в сфере жилищно-коммунального хозяйства в Российской Федерации</i>	222

Запольских Юлия Андреевна <i>Актуальные проблемы правового регулирования фактических брачных отношений в Российской Федерации</i>	226
Захваткин Павел <i>Договор банковского счёта</i>	230
Зейналова Анастасия Закировна <i>Санкции в гражданском праве</i>	231
Кетова Виктория Николаевна <i>Актуальные проблемы правового регулирования двойного налогообложения</i>	233
Кетова Виктория Николаевна <i>Актуальные вопросы правового регулирования деятельности прокуратуры</i>	236
Кетова Виктория Николаевна <i>Актуальные проблемы правового регулирования обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств</i>	240
Кислицина Юлия Сергеевна <i>Эволюция конституционализма в России на современном этапе</i>	245
Кравинская Дарья Вадимовна <i>Особенности заключения договора энергоснабжения с физическими лицами</i>	249
Кузнецова Александра Сергеевна <i>Актуальные вопросы правового регулирования охраны редких и исчезающих животных в Российской Федерации</i>	253
Литвиненко Кристина Сергеевна <i>Страховой интерес как категория страхового права</i>	256
Македон Любовь Александровна <i>Актуальные проблемы правового регулирования отпусков в трудовом праве</i>	259
Машковцева Алина Анатольевна <i>Испытательный срок при приеме на работу: актуальные вопросы теории и практики</i>	261

Морозовская Ксения Анатольевна <i>Проблемы становления правового государства</i>	263
Мышкина Олеся Сергеевна <i>Право на забастовку</i>	269
Панова Елена Александровна <i>Отказ от ребенка</i>	271
Панова Елена Александровна, Рычкова Яна Сергеевна <i>Прокурорский надзор в сфере миграции</i>	275
Перминова Анастасия Владимировна <i>Правовое регулирование материальной ответственности работников по российскому трудовому праву</i>	280
Пивоварова Анастасия Владиславовна <i>Договор аренды зданий и сооружений</i>	282
Полубоярцева Мария Сергеевна <i>Имущественное страхование в туризме</i>	285
Попыванова Татьяна Александровна <i>Конструкция договора энергоснабжения</i>	290
Разина Марина Андреевна <i>Лицензирование в сфере природопользования и охраны окружающей среды</i>	294
Рычкова Яна Сергеевна <i>К вопросу страхования от невыезда</i>	298
Сабашников Иван Александрович <i>Защита прав детей при усыновлении (удочерении) в Российской Федерации: проблемы теории и практики</i>	302
Савиных Елена Владимировна <i>Современные проблемы участия прокурора в гражданском процессе</i>	305
Сенькина Анастасия Николаевна <i>Актуальные проблемы правового регулирования поощрений за труд работников</i>	308
Сидорова Анастасия Михайловна <i>Работа в ночное время: актуальные вопросы теории и практики</i>	310

Слаутина Ксения <i>Правовое регулирование предоставления банковского кредита</i>	312
Смолева Елизавета Евгеньевна <i>Договор купли-продажи недвижимости</i>	315
Соболева Екатерина Евгеньевна <i>К вопросу о некоторых проблемах налогового законодательства РФ и путях его совершенствования</i>	318
Соболева Екатерина Евгеньевна <i>К вопросу о законодательном регулировании деятельности прокуратуры в Российской Федерации</i>	321
Соболева Екатерина Евгеньевна <i>Брачный договор в российском и зарубежном законодательстве</i>	324
Спиридонов Даниил <i>Правовое регулирование безналичных расчетов</i>	328
Стародубцева Олеся Сергеевна <i>Актуальные вопросы правоспособности и дееспособности граждан по российскому гражданскому праву</i>	329
Суслова Анастасия Сергеевна <i>Работа в выходные и праздничные дни: актуальные вопросы теории и практики</i>	333
Толстогузов Алексей Сергеевич <i>Опасные условия труда</i>	336
Турушева Вера Ивановна <i>Актуальные вопросы теории и практики персональных данных работника</i>	340
Тюлькин Никита Михайлович <i>Правовое регулирование лоббистской деятельности: опыт Соединенных Штатов Америки</i>	343
Ушакова Дарья Андреевна <i>Психологические особенности принятия решений судебными приставами</i>	346

Хавула Ирина Владимировна, Вагапов Алан Русланович <i>Актуальные проблемы в реализации принципа разделения властей в Российской Федерации</i>	351
Харчина Наталья Викторовна <i>Надзор за соблюдением жилищных прав детей, оставшихся без попечения родителей</i>	354
Харчина Наталья Викторовна <i>Правовые проблемы экологических платежей</i>	359
Харчина Наталья Викторовна <i>Альтернативные способы разрешения семейных споров</i>	363
Цуркан Анна Сергеевна <i>Правовое регулирование полного товарищества в российском гражданском праве</i>	368
Чепурная Александра Николаевна <i>Приоритет публичных интересов в земельном законодательстве Российской Федерации</i>	370
Яптик Диана Валерьевна <i>Международные карточные платежные системы</i>	376
РАЗДЕЛ V.	379
СЕКЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК	
Абдуллаева Гулнур Асановна <i>Обзор состояния телекоммуникационного рынка Республики Казахстан</i>	379
Айткажы Айдана Аскарровна <i>Накопительная пенсионная система в Республике Казахстан</i>	382
Алдабергенов Еркин Нурланович, Бигалимов Марлен <i>Космическая энергетика - энергетика будущего Казахстана</i>	398
Алдабергенов Еркин Нурланович <i>Налоговая система Республики Казахстан</i>	403
Алдабергенов Еркин Нурланович <i>Проблемы реформирования налоговой системы Республики Казахстан</i>	407

Бабурин Дмитрий Евгеньевич <i>Дестимулирование банками потребления домашних хозяйств</i>	417
Базекенова Салтанат Бауыржанқызы <i>Вступление Республики Казахстан в ВТО: проблемы и перспективы</i>	419
Благова Анастасия Андреевна <i>Введение налога на роскошь</i>	423
Валуевич Марина Валентиновна, Удалова Виктория Михайловна <i>Специфика управления банковскими рисками в условиях высокой изменчивости валютного курса</i>	427
Вохмянин Денис Викторович <i>Влияние процессов международной интеграции на финансовую систему России</i>	434
Гавриленко Мария Александровна <i>Особенности формирования и развития лизинга в России</i>	438
Дуйсенбекова Айгерим Азатқызы <i>Понятие инвестиционной стратегии и ее роль в развитии предприятия</i>	441
Енаки Валерия Валерияновна <i>Государственная поддержка малого предпринимательства в регионе</i>	444
Ерпенова Манара Кадырбековна <i>Организация финансов специальных экономических зон</i>	446
Каирбаева Айдана Мансуровна <i>Экономические аспекты развития делового туризма в условиях глобализации</i>	452
Кендерова Дана Бейсембаева, Миханова Жанна Асылбекқызы, Мырзагалиева Асема Алматыовна <i>Перспективы развития агротуризма в Республике Казахстан</i>	456
Лелётко Екатерина Александровна <i>Совершенствование маркетинговой деятельности ОАО «Знамя индустриализации»</i>	461
Мусурғалиева Адина Дулатовна <i>Проблемы управления государственным долгом Республики Казахстан</i>	467

Наурызбекова Дария Аскаровна <i>Источники финансовых ресурсов и меры стимулирования внутренних сбережений</i>	472
Оспанова Алия Сериковна, Аканбаева Зарина Сериковна <i>Тенденции развития взаимоотношений банковского и реального секторов Казахстана</i>	477
Пахтусова Анна Александровна <i>Актуальные вопросы взаимодействия ФТС России и ФНС России (на примере ИФНС по г. Кирову)</i>	482
Пашко Александр Владимирович <i>ВТО и ЕАЭС: разные векторы интеграции</i>	488
Пими́на Валерия Вадимовна <i>Современные подходы к оптимизации затрат на предприятии</i>	490
Раушанкосова Дана Тугелбаевна <i>Роль роста добычи нефти в решении экономических проблем Республики Казахстан</i>	495
Рыжков Артем Игоревич <i>Анализ финансовой базы муниципального образования «Город Кирово-Чепецк» и пути её укрепления</i>	497
Сараева Екатерина Евгеньевна <i>Мерчандайзинг как основа успешного функционирования торгового предприятия</i>	503
Серик Бибинур Нурлановна <i>Некоторые проблемы модернизации и пути их решения в экономике Казахстана</i>	507
Смирнов Дмитрий Олегович <i>К вопросу о встроенных дестабилизаторах российской экономики</i>	510
Танас Марина Юрьевна <i>Торговые операции вятских купцов</i>	512
Чериязданова Айжан Кабылкаковна <i>Перспективы совместного развития фондовых бирж в странах ЕвразЭс</i>	517

Шубина Екатерина Вячеславовна <i>Политика деоффиоризации экономики России: история и содержание вопроса</i>	520
РАЗДЕЛ VI. СЕКЦИЯ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА	532
Бахтина Елизавета Андреевна <i>Таможенная статистика и её роль во внешнеторговой деятельности</i>	532
Беляева Илона Владимировна <i>Правоохранительная деятельность таможенных органов: зарубежный опыт</i>	535
Лепилина Анастасия Константиновна <i>Правоохранительная деятельность таможенных органов: результаты и направления повышения эффективности</i>	539
Макушенко Мария Вячеславовна <i>Анализ рисков, связанных с исчислением и уплатой таможенных платежей при различных таможенных процедурах</i>	542
Миколаенко Влада Игоревна <i>Из истории развития таможенного мундира</i>	546
РАЗДЕЛ VII. СЕКЦИЯ ПСИХОЛОГИИ И ПЕДАГОГИКИ	549
Захарова Алёна Владимировна <i>Сравнительный анализ психологических особенностей национальной игрушки</i>	549
Лунеева Елена Валерьевна <i>Выявление симптомов неудовлетворенности жизнью с помощью тренинга «Цветочная терапия» Эдварда Баха</i>	553
Николаев Александр Эдуардович <i>Синдром эмоционального выгорания педагогических работников г. Витебска и г. Смоленска: сравнительный анализ</i>	559
Швецова Анастасия Васильевна <i>Проблема проявления активности у безработной молодежи</i>	564

РАЗДЕЛ VIII.	569
СЕКЦИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ	
Артемихина Елена Александровна	569
<i>Право и информация</i>	
Тебеньков Александр Сергеевич, Чернядьев Андрей Павлович	572
<i>Защита авторских прав в сети Интернет</i>	

Раздел I.

СЕКЦИЯ ОБЩЕГУМАНИТАРНЫХ НАУК

*Коришунова М.П.,
студентка 3 курса филологического факультета
Вятского государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Валова О.М.,
канд. филол. наук, доцент кафедры
русской и зарубежной литературы
Вятского государственного гуманитарного университета*

Мир подростка в пьесе Ф. Ридли «Брокенвиль» («Разрушенск»)

Образ подростка – одна из ведущих и ключевых тем литературы. В определенном смысле эта тема универсальная, не ограниченная рамками какой-либо национальной литературы или конкретного временного периода. Явления вечные и присущие всем без исключения людям не могут не получить отражения в художественной литературе.

Предметом нашего исследования стала пьеса Филиппа Ридли (род. 1964) «Брокенвиль» («Разрушенск»), написанная в 2001 году. Молодежные театры и школы Британии просили Департамент образования Королевского Национального театра порекомендовать пьесы для постановки. Нужны были современные увлекательные пьесы с интересными сюжетными линиями, герои которых по возрасту соответствовали бы молодым людям, которые их играли.

Театры стали просить лучших драматургов написать пьесы для тинэйджеров (11-19 лет). Проект имел два этапа и длился 6 лет, в результате чего был создан сборник новых пьес, и 150 школ и театров выбрали лучшую.

Действие пьесы «Брокенвиль» разворачивается на фоне разрушенного дома, где все говорит о недавней катастрофе, но действие произведения не вносит разъяснений причин этой разрухи.

В доме 10-летний мальчик, который перед сном пытается почитать сказку и засыпает. Комната постепенно наполняется героями, им 14-15 лет. Они точно не помнят, кто они сами, не помнят, что случилось, не помнят названий многих предметов или явлений. Последней является Старуха, ей за 80.

Проснувшийся ребенок плачет, и Старуха хочет его утешить. Вместе с другими героями она начинает представлять сказки. Как правило, сказку придумывает кто-то из героев, а Старуха, советуясь с Ребенком, подсказывает сюжетные ходы.

Подростки понятия не имеют, почему они оказались все вместе в одном помещении и что они здесь делают. Но как только начинает

рассказываться сказка, каждый из них обретает свое «я». Один становится королем, другая – королевой, тот – принцем, а та – принцессой. Сколько сказочных перипетий и трансформаций предстоит им в их новой вымышленной жизни! Любовь, брак, рождение детей и управление королевством. Обычные житейские ситуации переплетаются с вымышленными, волшебными, речь и мышление подростков в пьесе не отличается от того, что мы наблюдаем в современной действительности:

Старуха. Король Тату отправился к Волшебнику Портфелю.

Тату. Я? С какой стати?

Старуха. Ребёнок же родился? А ты жив!

Тату. А, да! Точно! – Эй, Волшебник Портфель. Я все еще жив. И смотри! Никаких лягушек. Значит, я теперь не помру. Так?

Портфель. Все мы когда-нибудь помрем.

Тату. Блин, ты же понял, что я имею в виду. [1, с. 523]

С каждой новой историей отношения героев усложняются, их чувства, перетекая от одного фантастического сюжета к другому, обостряются, их личности (дотоле скрытые под скромными прозвищами) оживают. Каждый предмет окружающей обстановки становится поводом для развития действия, стимулом сочинить лихо «закрученную» интригу, поменять героев местами или сделать моральный вывод.

Сначала сочинение и «проигрывание» сказок подростками не складывается, десятилетний ребенок, ради которого все как будто и делается, то и дело готов заплакать, но к пятой сказке он совсем веселый, дети активно играют, занимая все пространство сцены, сказки становятся добрее, красивее, и философичнее.

Примечателен и образ старухи в пьесе. Умудрённая опытом женщина с пониманием реагирует на выходки ребят, она умело управляет с подростками, она знает жизнь, она может объяснить молодому поколению любые сложные ситуации и направить их энергию в нужное русло.

Действие не случайно разворачивается на фоне разрушенного дома. Картина, представленная Ридли, символична: «Разрушенный дом: потолок обвалился, стены вот-вот упадут, окна разбиты, лестница. На полу куски кирпича. Большая лужа.

Повсюду следы того, что здесь жила семья; валяются фотографии в рамках, игрушки и так далее. Еще кровать, стол, стулья. Все говорит о том, что здесь произошла какая-то катастрофа. При свете луны дом становится похож на склад чьих-то воспоминаний» [1, с. 497]. Перед нами наглядно представлено, что творится в душе тинейджера, уже вышедшего из детства, но еще не попавшего в настоящую взрослую жизнь. Они похожи на птенцов, едва научившихся летать, выпавших из гнезда, и не определивших точно, кто они.

В пьесе раскрывается роль искусства в становлении подростка. Автор размышляет над тем, как искусство, фантазия может «раскрасить» жизнь,

изменить ее в лучшую сторону. Зритель понимает, что именно через сказки дети проникают во взрослые проблемы, знакомятся с ними и выносят из них свой опыт.

Сказка (или игра в сказку) учит новым отношениям в обществе, она учит любви настоящей, а не такой пошлой, какой часто видят ее подростки. В лице Старухи дети получают мудрость, а искусство сказки помогает им преодолеть свой трудный возраст, одиночество, закомплексованность.

В современной английской драматургии многие писатели обращаются к проблемам подростков, что вполне закономерно: это те, кому предстоит строить общество XXI века, это те, от кого зависит наша старость.

Литература

1. Антология современной британской драматургии. М.: Новое литературное обозрение, 2008. 768 с.
2. Доценко Е.Г. С. Беккет и проблема условности в современной английской драме Урал.гос.пед. ун-т. – Екатеринбург, 2005. – 391с.
3. Драгунова Т.В. Психологические особенности подростков // Возрастная педагогическая психология / Под ред. А.В.Петровского. – М., 1973.-152с.

*Кулябина Е.В.,
студентка 3 курса экономического факультета
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Родыгина С.Н.,
канд. филос. наук, зав. кафедрой общегуманитарных и социально-
экономических дисциплин Кировского филиала МФЮА*

Портрет человека современной эпохи

*«Оглядываясь на прошлое, мы осознаём неизбежные перемены в том, что
считается социально приемлемым поведением. Иногда они поражают нас,
бросая вызов привычному образу мыслей».
(Д.С. Янг «iКона. Стив Джобс».)*

Большинство людей, изо дня в день, задаются одним и тем же вопросом: что значит быть современным человеком? Искать ответ на данный вопрос задача не из легких, так как любому обществу свойственно постоянное изменение. Актуальность данной статьи обусловлена тем, что каждый человек современного общества должен соответствовать его требованиям. В данной работе автор попытается представить портрет человека современной эпохи.

Современный человек является сложноорганизованным социальным существом, поведение которого зависит как от биологических факторов (физиологические потребности, инстинкты), так и от множества небιологических - культура общества (традиции, культурные ценности),

законы государства, личные моральные убеждения, мировоззрение и религиозные взгляды, но степень влияния этих факторов различна для отдельных индивидов. [1]

Говоря о современном человеке как об общественном существе, необходимо обратиться к различным трактовкам этой философской категории, которую пытались объяснить авторы разных эпох. Так средневековый мыслитель Фома Аквинский (1225 г. - 1274 г.), рассматривая человека как социальное создание, говорил: «Для людей жизнь в обществе является условием их способности к самореализации. Даже язычники могут жить достаточно хорошей жизнью». [2]

Ф. Аквинский желал подчеркнуть, что социальная и политическая жизнь людей должна быть направлена на создание добродетельной и счастливой жизни для членов общества. Выполнение этого условия ведет к реализации главной цели – духовному спасению. Осуществление этой цели детерминируется не только обществом, но и внутренней потребностью самой личности. Т.е., будучи религиозным философом, Ф. Аквинский рассматривает земную самореализацию человека в религиозном контексте.

Совершенно другой вариант изучения самореализации человека в обществе предложил Зигмунд Фрейд (1856 – 1939 г.). Он рассматривал стремление к самореализации через доминантные инстинкты человека. С его точки зрения, самореализация локализуется в бессознательном слое человеческой психики и проявляется в «стремлении к удовольствию», присущем человеку с рождения. Этой инстинктивной потребности в самореализации противостоят навязанные обществом императивные требования культуры (нормы, традиции, правила и т.д.), основная функция которых состоит в цензуре бессознательного. [3]

Современные мыслители предлагают свой взгляд на проблему человека. Например, исследование особенностей современного человека и общества его порождающего, предложено Ф. Уэбстером. В работе «Теории информационного общества» он писал: «Аналитики все больше и больше начинают говорить об информации как о главном отличительном признаке современного мира. Нам говорят, что мы входим в информационную эру, что новые «способы информации» превалируют, что мы живем в «электронном обществе» и подходим к «виртуальной экономике», движущей силой которой стала информация, что мы уже существуем в условиях «глобальной информационной экономики».

Очень многие эксперты заходят еще дальше и называют Соединенные Штаты, Великобританию, Японию, Германию и другие страны со сходным уровнем жизни информационными обществами. Идея информационного общества пришлась по душе политикам и тем, кто политику определяет, а также ведущим бизнесменам, тем более что Европейский Союз спешит войти в «глобальное информационное общество» по примеру Японии, которая приняла эту концепцию в начале 1970-х годов». [4]

Таким образом, Ф. Уэбстер подчеркивает, что информационализация всех сфер жизни является главной особенностью современного общества.

Как же отражается это новшество на жизни конкретных людей? Для одних оно означает становление общества действительно профессионального и заботливого по отношению к своим членам (электронные регистратуры медицинских учреждений; банковские карты); другие ощущают на себе усиление контроля со стороны различных структур (установка видео наблюдения на улицах в общественных местах); для третьих это возможность включения в высокообразованный слой (электронные библиотеки), многих других захлестнет волна пустячных сообщений, сенсаций и сбивающей с толку пропаганды (глобальная сеть интернет).

Политические экономисты ведут разговоры о том, что в новой «электронной экономике», преимущество в которой получает предприниматель, обладающий знаниями, которые позволяют быстро действовать и быстро принимать какое-либо решение; для тех же, кого волнует культура, киберпространство и виртуальная реальность представляются неуютным местом для работы воображения и изобретательской деятельности. [5] Таким образом, в новых жизненных условиях налицо заметное разделение людей на категории профессионалов (умеющих ориентироваться в условиях новой экономики и политики) и обывателей, не обладающих этими знаниями.

Сходные рассуждения о современном обществе и человеке в нем предлагает также социолог М. Кастельс (род. 1942 г.), который так же говорил об информационном обществе. «Россия переходит от индустриальной эпохи к информационному веку. Это переход, в который вовлечены все страны. Новая коммуникационная система, все больше говорящая на универсальном цифровом языке, одновременно интегрирует в глобальном масштабе производство и распространение слов, звуков и изображений в нашей культуре и приспособливает их к персональным вкусам и настроениям индивидов.

Интерактивные компьютерные сети растут, создавая новые формы и каналы коммуникации, формируя жизнь и формируясь жизнью в одно и то же время». М. Кастельс также указывает на неоднозначную роль информационных сетей и систем в человеческой жизни, поскольку они «...не только увеличивают человеческие силы в организации и интеграции, но они и одновременно подрывают традиционную западную концепцию независимого субъекта... для компьютерно неграмотных, лишенных потребления групп и необеспеченных коммуникацией территорий остается все меньше места. Когда сеть отключает «я», то «я» конструирует свой смысл без глобального инструментального соотнесения.

В этой ситуации на выручку приходят идеи религиозного фундаментализма. Важно, что фундаментализм, будь он исламским или христианским, будет распространяться в мире, когда глобальные сети богатства и власти связывают представителей глобальной элиты, одновременно обрывая связи и исключая большие сегменты обществ, регионов и целые страны» [6]. В этих рассуждениях мыслитель доказывает, что помимо положительного влияния на общество, бурное развитие

информационных технологий обостряет уже существующую проблему глобального мира - поиска человеком своей идентичности, которая способна расширяться до масштабов наций и стран.

Характеристика современного человека представлена также в теории еще одного философа и социолога - А.И.Ракитова (род. 1928 г.). Он полагает, что переход к информационному обществу означает, что важнейшим продуктом социальной деятельности становятся производство, эксплуатация и использование услуг и знаний, причем удельный вес знаний в этом сочетании возрастает. Подлинное информационное общество должно обеспечить правовые и социальные гарантии того, что каждый гражданин общества, находящийся в любом пункте и в любое время, сможет получить всю необходимую для его жизнедеятельности и решения стоящих перед ним проблем информацию. Информационное общество - это общество, где все средства информационной технологии, т.е. компьютеры, интегрированные системы, кабельная, спутниковая и другая связь, видеоустройства, программное обеспечение, научные исследования нацелены на то, чтобы сделать информацию общедоступной и активно внедряемой в производство и жизнь. [7]

Также А.И.Ракитов считает, что: «Основным критерием информационного общества служат количество и качество имеющейся в обращении информации, ее эффективная передача и переработка. Дополнительным критерием является доступность информации для каждого благодаря относительной ее дешевизне. Это означает, что огромная масса людей переключается из сферы производства продукции в сферу производства и распространения информации. Соответственно возникает особая информационная экономика, играющая все более важную роль во всех промышленно развитых странах. В ней выделяются два сектора. Первый производит информационные продукты и услуги для непосредственного потребления, второй - для производства других продуктов. Информационное общество демонстрирует такой уровень развития экономики, когда информационный сектор экономики выходит на первое место по числу занятых в нем трудящихся» [8].

Рассматривая проблему с экономического ракурса, А.И.Ракитов все же акцентирует внимание на роли информации в жизни человека, подчеркивая, что она должна быть актуальной и доступной, т.е. ориентированной на благо всех членов общества. По сути, речь идет о гуманизации информационной и экономической системы.

Подводя итог рассуждениям, следует отметить, что рассмотренные точки зрения не исчерпывают все возможные аспекты проблемы, а лишь намечают контур ее исследования. При этом очевидно, что современным человеком сегодня можно назвать того, в чьих руках находятся «ниточки информационной паутины», дёргая за которые, он может управлять процессами, как в профессиональной сфере, так и повседневной жизни.

Обобщая представленные идеи, можно утверждать, что определяющим фактором общественной жизни в целом является информация, к которой от

капитала переходят экономические и социальные функции. Как следствие, все большую роль в социальной системе начинают играть организации, специализирующиеся на создании, обработке и хранении информации (университеты, банки данных и пр.), а промышленные корпорации теряют главенствующую роль. Определяющим фактором социальной дифференциации становится уровень знаний и профессиональное мастерство, а не собственность. Деление на «имущих» и «неимущих» приобретает принципиально новый характер: привилегированный слой формируют люди, имеющие широкий доступ к информационному ресурсу, тогда как те, кто к нему не относится, попадают в категорию «новых бедных». Соответственно, очаг социальных конфликтов смещается из экономической в научную и профессиональную сферы.

Литература:

1. Барлоу Р. «Надежность информационных систем» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://knowledge.allbest.ru>
2. Кастельс М. «Информационная эпоха» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://mashka-inc.narod.ru>
3. Ракитов А. И. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://revolution.allbest.ru>
4. Сабиров А. Г. «Феномен человека в современной философской антропологии» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.egpu.ru>
5. Скирбекк Г. «История философии. Фома Аквинский – законы и человек как общественное существо» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://society.polbu.ru>
6. Уэбстер Ф. «Теории информационного общества» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.docme.ru>
7. Фрейд З. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://anthropology.rchgi.spb.ru>
8. Хохлов Ю. Е., Шапошник С. Б. «Институт развития информационного общества» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://eregion.ru>

*Медведев Никита,
ученик 11 класса МБОУ СОШ с УИОП № 30 г. Кирова,
Науч. руководитель: Валова О.М.,
канд. филол. наук, доцент кафедры
русской и зарубежной литературы
Вятского государственного гуманитарного университета*

Проблема свободы в романе К. Кизи «Полет над гнездом кукушки»

В середине XX века, после завершения Второй Мировой войны, США и американская литература вступали в новую эпоху поствоенного мира.

Американские писатели и критики уже в пятидесятых годах задавались вопросом, что ждёт литературу на новом этапе?

Одной из центральных проблем во второй половине XX века становится проблема взаимоотношений личности и общества, противостояния личности безличностной и антииндивидуалистической цивилизации, навязывающей стандартизацию. [4, с. 399]

Американский писатель Кен Элтон Кизи (1935 - 2001) вошел в историю литературы, по сути, как автор одного произведения. «Пролетая над гнездом кукушки» («One Flew Over the Cuckoo's Nest», 1962) стала культовой книгой для поколения 1960-х годов, и в настоящее время справедливо считается классикой мировой литературы. Книга отразила настроения молодых американских бунтарей 60-х, восставших против социальных и моральных ценностей своих родителей.

Идея книги начинает формироваться, по большей части, во время его работы ночным санитаром в госпитале ветеранов. В 1959 году, будучи студентом Стэнфордского университета, Кизи идет работать помощником психиатра в госпиталь ветеранов «Menlo Park», где добровольно участвует в экспериментах по изучению воздействия на организм ЛСД, мескалина и других психоделиков. Больница теперь ассоциируется у Кизи с подавлением инакомыслия, служебный персонал – с агрессорами, принуждающими людей им подчиняться.

Действие романа «Полет над гнездом кукушки» происходит в психиатрической больнице в городе Сейлеме, штат Орегон. Повествование идёт от лица одного из пациентов Вождя Бромдена. Автор не даёт портретной характеристики героя, останавливаясь на двух его особенностях: высоком росте и кажущемся отсутствии контакта с миром, он нем и глух. «Вместо описания внешности героя Кизи заостряет внимание на тотальном чувстве страха, который испытывает полукровка», - отмечает Е.С. Биченова [2, с. 13].

Одним из главных героев является свободолюбивый пациент Рэндел Патрик Макмерфи, переведённый в психиатрическую больницу из тюрьмы. Предполагается, что он симулировал психическое расстройство только для того, чтобы избежать каторжных работ. Другие пациенты представлены в романе, возможно, не как душевнобольные, а как нормальные люди, отвергнутые больным обществом. «До чего унылая команда, черт возьми. Ребята, кажись вы не такие уж сумасшедшие...», «Черт, я удивляюсь, до чего вы все нормальные. Если меня спросить, вы ничем не хуже любого оглоуда с улицы...» [3].

Рэндел Макмерфи не согласен подчиняться системе. Собой он олицетворяет силу и движение к свободе, возбуждая в других пациентах желание вырваться из «гнезда» и прокладывать свой путь. Но система настолько приучила их нуждаться в своей опеке, что те не представляют жизни на свободе, жизнь за стенами поликлиники кажется им недоброжелательной и даже опасной: «Мистер Макмерфи... Друг мой... Я не курица, я кролик. Врач – кролик. Вот Чесвик – кролик, Билли Биббит –

кролик. Все мы тут кролики разных возрастов и категорий и скачем – прыг-скок – по стране Уолта Диснея. Только поймите меня правильно, мы здесь не потому, что мы кролики – кроликами мы были бы повсюду, – мы здесь потому, что не можем приспособиться к нашему кроличьему положению. Нам нужен хороший волчище вроде сестры – чтобы знали свое место» [3].

Образ медсестры мисс Гнуссен в романе олицетворяет саму систему или законы: «Под ее руководством внутренний мир – отделение – почти всегда находится в полном соответствии. Но беда в том, что она не может быть в отделении постоянно. Часть ее жизни проходит во внешнем мире. Так что она не прочь и внешний мир привести в соответствие. Трудится она вместе с другими такими же, я их называю комбинатом – это громадная организация, которая стремится привести в соответствие внешний мир так же, как приведен внутренний» [3]. По словам Бромдена, цель старшей медсестры – превратить больницу в четкий и налаженный механизм. Примечательно также, что пациенты больницы сравниваются рассказчиком с неисправными механизмами.

Одной из особенностей работы Комбината является режим дня для пациентов. Он работает как отлаженный механизм, все должно исполняться с точностью до секунды без малейшего сбоя в работе. В отделении мисс Гнуссен никто не имеет права ошибаться или «выходить из строя»: «Здесь исправляют ошибки, допущенные в домах по соседству, в церквах и школах, - больница исправляет», - отмечает Е. Шурыгина. [5, с. 157]

Механизмы присутствуют везде, вплоть до снов-галлюцинаций Вождя. Он представляет больницу некой фабрикой, где рабочие разрезают пациентов. «Кровь не течет - только сыплется струей зола и ржавчина, изредка мелькнет проводок или стекляшка. Рабочий уже по колено в этой трухе, похожей на окалину» [3]. Вождь боится, он знает, что скоро все станут механизмами, такими же как мисс Гнуссен и санитары; внутри живых людей не останется ничего живого, они будут лишь плотью, не способной прогрессировать и жить.

Мисс Гнуссен также изображена в виде безупречного механизма, заключенного в женское тело. Она представляет собой устройство по управлению Комбинатом. Четкими, автоматическими движениями она держит власть, которые Вождь представляет себе как сеть проводов. И все, что подразумевают под собой свободу и жизнь исключено из ее идеальной психиатрической больницы. Все, что имеет хотя бы намек на жизнь, старшая сестра пытается удалить из Комбината как инфекцию, способную заразить ее почти «атрофированных» подопечных. Среди пациентов есть исключения, например, старик Пит.

Старик Пит, ставший отсталым из-за халатности врачей роддома, не представляет для мисс Гнуссен никакой опасности. Он не может взбунтоваться, пойти против ее устойчивых правил, потому что для него это бессмысленно, как и все, что его окружает. «Оттого что дурак, он не попал в лапы Комбинату. Им не удалось отформовать его» [3]. Именно поэтому мисс

Гнуссен и не пытается превратить Пита в мертвую машину - она считает его уже мертвым, испорченным механизмом.

Герой-рассказчик при описании мисс Гнуссен сравнивает ее с механической куклой, голос которой похож на вой электрической пилы, а в руках вместо женской сумки ящик со всевозможными инструментами для починки пациентов. И это сравнение с куклой также наталкивает на мысль о том, что все, связанное с мисс Гнуссен, является мертвым и бесчувственным. «Она еще больше расстроена и обозлена - в такой злобе я ее никогда не видел. Кукольная улыбка исчезла, вытянулась в раскаленную докрасна проволоку» [3]. То как сестра при ярости становится большой, как напоминает раскаленный докрасна паяльник, как после ее прикосновений губами плавится чашка, как она вбивает свою сумку в рот одному из санитаров: все это олицетворяет безжизненность, апатию. «Постепенно губы ее опять собираются под белый носик, сбегаются, как раскаленная проволока, когда ее нагрели до плавления, и она померцала секунду, а потом опять вмиг отвердела, стала холодной и неожиданно тусклой» [3].

В подчиненных у мисс Гнуссен три «черных санитаря», сестры-практикантки и, как это ни странно, главврач. «Годами она подбирала свой идеальный персонал» [3]. Главными критериями их отбора стали беспрекословное повиновение и ненависть к ней и пациентам. Если того и другого достаточно, значит, они пригодны для осуществления и применения законов, установленных ей самой. Подчиненные мисс Гнуссен с масками вместо лиц, с гипертрофированными телами и желанием убить живое в пациентах.

Старшая сестра, мисс Гнуссен, увидев опасность со стороны нового пациента, Макмерфи, решает привести его в соответствие своей больнице, то есть сделать еще один механизм, который будет находиться под влиянием Комбината.

С каждым разом сны-галлюцинации героя-рассказчика уступают сном о его юности, доме, отце. Сны позволяют Вождю вспомнить, каким он было до того, как из него сделали заводной механизм. Он вспоминает об этом с сожалением, хочет снова стать «большим», сильным человеком внутри своего большого тела. И Макмерфи помогает Вождю поверить в то, что тот с каждым днем становится больше, описывает ему, как на него будут смотреть люди, когда Вождь окончательно осмелеет и избавится от проводов и рычагов мисс Гнуссен. Все, что нужно сделать Вождю, это поднять за рычаги тяжеловесный пульт в ванной, тогда Вождь снова станет живым.

Последняя попытка Макмерфи подтолкнуть пациентов лечебницы к деятельности - вечеринка в больнице с выпивкой и женщинами. Эти люди на протяжении нескольких лет, а кто-то и десятилетий, были всего лишь машинами во власти, которую сформировала мисс Гнуссен, такой же механический агрегат, как и они. Только благодаря Макмерфи пациенты начинают вспоминать о жизни, о прошлом или думать о будущем. Сидя на полу и распивая алкоголь, они начинают осознавать то, что они существуют на самом деле, что никто не вкручивает им микросхемы в головы или

вживляет в них провода. С алкогольным опьянением эти мужчины вспоминают о том, что когда-то они были совсем не такими, у них были ценности, мечты, удовольствия. И все этого они лишились, попав в больницу, где Комбинат превратил их в холодных и стальных кукол без лиц.

Все время, когда Макмерфи и мисс Гнуссен вели между собой войну, каждый пытаясь перетянуть пациентов на свою сторону, сами пациенты делали то, что им предлагали, но сами при этом не действовали. Они попеременно были манекенами без лиц для мисс Гнуссен и взрослыми веселыми мужчинами для Макмерфи. Пациенты видели, как в конфликте двух враждующих сторон мисс Гнуссен становится устройством по уничтожению всего, что еще может бороться или желает свободы.

Мисс Гнуссен побеждает Макмерфи. Она доводит его до иступления, до той степени, что «все его веселье давно испеклось между двумя электродами» [3]. Мисс Гнуссен отправила его в буйное отделение, думая, что на этом бой окончен, считая, что Комбинат и она победили. Мисс Гнуссен решила, что теперь шумный бунтарь стал ничем иным, как полоумным агрегатом, следовательно, от безвольных пациентов можно не ожидать ничего непредсказуемого. Мисс Гнуссен решает привести в порядок больницу, истребить все, чему Макмерфи научил пациентов, но у нее не получается. Дух Макмерфи, его жизненная сила все еще присутствует в отделении и пациенты один за другим решаются на серьезный шаг - уйти из лечебницы. И тогда старшая сестра прибегает к другому методу, она решает показать, как «выжгла» Макмерфи изнутри, сделала его своим безжизненным манекеном.

Именно лишенный жизни вид Макмерфи дает Вождю толчок к действию. И Вождь душит уже мертвого внутри Макмерфи. Вождь решает убежать для того, чтобы не стать одним из этих устройств с кучей гаек и оголенными проводами. «Тяжелый приземистый пульт блеснул на хромированных деталях и стеклах приборов - такой холодный, что, казалось, слышишь, как он щелкает, падая на металл. Я набрал полную грудь воздуха, нагнулся и схватил рычаги. Я напряг ноги и почувствовал, как под машиной что-то хрустнуло. Снова натужился и услышал, как выдираются из пола провода и муфты» [3]. Все еще надеясь на то, что сможет выжить вне Комбината, он ломает пульт, тем самым заканчивая череду механизации пациентов.

Анализируя различные трактовки романа К. Кизи, О. Анцыферова и В. Седова полагают, что «исцеление» Бромдена «дает основание полагать, что здесь имеет место своеобразная «психотерапия» <...>. Работа с психикой человека является средством для освобождения его из-под гнета репрессивного общества и подспорьем на пути к обретению самоидентификации» [1, с. 283].

20 сентября 2013 года состоялась премьера спектакля «Над кукушкиным гнездом» по роману К. Кизи в Кировском государственном театре юного зрителя (режиссер Б. Павлович), и до настоящего времени постановка пользуется огромным интересом, спектакли неизменно проходят

при полных залах. Это говорит об актуальности проблем, затронутых автором, о том, что взаимоотношения человека и общества зачастую превращаются в противостояние свободы и системы. Роман показывает, что достижение личностью свободы в современных условиях необыкновенно трудно, но необходимо и возможно.

Литература

1. Анцыферова О.Ю., Седова В.Р. Кен Кизи. Завершенный гештальт: роман К. Э. Кизи «Полет над гнездом кукушки»// Америка: Литературные и культурные отображения. Иваново, 2012. С. 276-289.
2. Биченова Е.С. Основные мотивы романа Кена Кизи «Полет над гнездом кукушки»// Вестник Санкт-Петербургского университета. Сер. 9: Филология. Востоковедение. Журналистика. 2009. № 3. С. 12-17.
3. Кизи К. Полет над гнездом кукушки// <http://loveread.ws/contents.php?id=16728>
4. Михальская Н.П. Зарубежная литература. XX век. М.: Дрофа, 2003. 464 с.
5. Шурыгина Е.Н. Лингво-когнитивные особенности концепта «Американский индивидуализм (на материале романа Кена Кизи «Пролетая над гнездом кукушки»// Вестник Тверского государственного университета. Серия: Филология. 2014. № 2. С. 154-160.

*Мирзоева Р.А.,
студентка 5 курса филологического факультета
Вятского государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Валова О.М.,
канд. филол. наук, доцент кафедры
русской и зарубежной литературы
Вятского государственного гуманитарного университета*

Образы журналистов в зарубежной прозе конца XIX века

За всю свою долгую историю существования общество пережило три информационных революции. Первая была связана появлением письменности, вторая – с изобретением печати, третья – с появлением и развитием электронных средств передачи информации.

Переход от первой информационной революции ко второй совершил И. Гутенберг, который создал печатный станок, учитывающий все технические достижения с древних времен. Основой станка служили подвижные литеры, с помощью которых можно было делать множество копий. Распространение информации с этого момента становится действительно массовым. Первая газета, выпущенная чисто типографическим способом, издателем которой был Иоганн Каролус, появилась в Германии в 1609 году. В этом же году в Аугсбурге появилась

другая еженедельная газета, которую издавал Лука Шульте. За 20 лет еженедельные газеты печатались уже в 30 европейских городах.

Третья информационная революция напрямую связана с современным миром, в котором журналистика считается четвертой властью, способной сильно влиять и в чем-то даже изменить общество. От журналистов узнают информацию, передают ее из уст в уста и верят ей.

Целью нашей работы является рассмотрение образа журналиста в произведениях Г. де Мопассана «Милый друг» и Р. Роллана «Жан-Кристоф».

В «Милом друге» представлен типичный журналист времен Третьей республики, а уже положительные типы, описанные в романе, скорее исключение из правил. Но интересно, что Поль Лафарг, например, (французский экономический и политический деятель, писатель), считал большой заслугой Мопассана то, что он, «единственный из современных писателей, в романе «Милый друг» осмелился приподнять уголок завесы, скрывающей бесчестье и позор буржуазной прессы» [1, с. 129].

Действие романа «Милый друг» (1885 г.) протекает в основном в Париже 1880-х гг. Сюжет произведения незатейлив и повествует о любовных и карьерных успехах Жоржа Дюруа, который попадает в журналистику случайно: он просто в нужное время и в нужном месте был представлен издателю. Бывший работник железной дороги, он тяжело справляется с творческим трудом. Свою новую карьеру Дюруа начинает в должности репортера, затем, благодаря любовным связям, достигает новых вершин - становится руководителем отдела хроники, который «должен быть вечно настороже; он должен быть недоверчивым, предусмотрительным, сметливым, гибким, проворным. Кроме того, он должен все преподносить в такой форме, которая усиливала бы эффект» [2, с.129]. Последнее повышение героя, описанное Мопассаном, снова произошло благодаря любовной интриге: Жорж занял пост главного редактора «Французской газеты», женившись на дочери ее издателя, при этом являясь бывшим любовником жены издателя.

На протяжении всего повествования не только Жорж Дюруа не вызывает симпатии у читателя, но вообще мало кто из журналистов её вызывает. Так, Шарль Форестье – заведующий отделом политики, успешно пользуется талантом своей жены (Мадлена пишет статьи за мужа, как потом и за Дюруа). Сен Потен (фр. «святой сплетник») – не выполняет своих профессиональных обязанностей и вместо того, чтобы идти на интервью, придумывает ответы за своих предполагаемых собеседников. К тому же этот мужчина при любой возможности сплетничает о ком угодно и с кем угодно. Образ журналиста в «Милом друге» очень ярко показывает не только проблемы журналистики XIX века, но и социально-нравственные недостатки общества.

Сам Мопассан в своем очерке «Мужчина – проститутка» так пишет о журналистах: «Правда, всякий хороший журналист должен быть немного проституткой, то есть подчиняться вкусам публики, быть достаточно гибким, чтобы бессознательно следовать за всеми оттенками ходячих мнений, быть

уклончивым и разнообразным, скептическим и доверчивым, злым и самоотверженным, увлекающимся и ироничным, всегда казаться убежденным, не веря ни во что» [3, с.1]. В этом с Мопассаном можно согласиться, все эти качества необходимы журналистам, но о продаже себя за карьеру, какую мы видим в «Милом друге» здесь нет ни слова.

Еще одно произведение, в котором поднимается проблема журналистики – «Жан-Кристоф» (1904- 1912) - роман – поток из 10 книг, за который Роллан получил Нобелевскую премию по литературе. Это история жизни немецкого музыканта, некоторыми чертами и фактами жизни напоминающего Бетховена. Некоторые исторические факты, описанные в произведении (революционное движение во Франции (1847 г.), Третья республика – политический режим, существовавший с 1870 года) позволяют нам сделать вывод о том, что время действия в романе – середина и конец XIX века.

П.Р. Шереметьева пишет, что в XIX веке, «как и в предыдущем веке, газета часто продолжает оставаться творением одного человека, который находит авторов, собирает и публикует статьи знаменитых коллег, просвещенных ценителей, зарабатывающих на жизнь, занимаясь различной деятельностью: политикой, образованием, искусством» [4]. Это утверждение в романе Роллана подтверждает образ Теофиля Гужара, который приходит в журналистику не по призванию, а вынужденно, из политики.

Так что же такое журналистика в Европе XIX века? Такого понятия как «журналист» не существовало долгое время, сначала журналистами стали называть литераторов, затем – редакторов и писателей. Понятий «журналист» и «журналистика» в их современном смысле тогда не было. Шереметьева пишет: «Если понятие "журналист" и существовало, особенности профессии не были определены, и это подразумевало, что всякий человек, умеющий писать, мог стать журналистом» [4]. И становился. Подтверждения этому мы также находим в романе. В первую очередь, это сам Кристоф, которого журналистом в полной мере считать нельзя, так как все его писательское наследие – это всего несколько статей, и единственное, что действительно привлекало Кристофа – это музыка.

Основной темой его журналистского творчества также становится музыка и все, что с ней связано. В рамках этой темы Ролланом поднимаются следующие проблемы:

- Сама музыка и ее «ценители»: публика, как считает Крафт, «из боязни попасть впросак аплодировала всем. <...> Страдания художника для вас – только представление» [5, с. 65]. То есть Кристоф считает современное ему общество филистерским, не способным понять и оценить истинное искусство, а способным лишь поглощать все подряд.

- Музыканты и исполнители. О певцах он пишет так: «И ушам и глазам было от них одинаково больно». Жан-Кристоф считает, что немецкие артисты «ухитрились бы найти мысль даже в шерстяном носке – и ровно столько же, не больше и не меньше, в статуе Микеланджело» [5, с.70].

- Музыкальные критики. Имея возможность в журнале выражать свое мнение, Кристоф не забыл и о критиках: «...он перешел к атаке на злополучного критика и, разобрав весь тот вздор, который был им написан за последнее время, беспощадно расправился с ним» [5, с. 72].

Устами матери Кристофа, Луизы, Роллан так пишет о современных ему журналистах: «ее ужасала их злость; они всё и вся разносили, всё и вся оплевывали; и чем больше нагромождали клеветы, тем веселее им становилось. Не нравились они ей: ума и учености у них не отнимешь, да больно уж злые» [5, с.138].

Бесчестность методов журналистской работы представлена в эпизодах сотрудничества Кристофа с Мангеймом: чтобы хоть как-то смягчить тон Кристофа в критических статьях, Мангейм, когда-то предложивший Жан - Кристофу начать писать, а сейчас желающий прекратить его карьеру, пошел на уловку. Он предложил вычитывать его статьи на предмет неточностей и ошибок, но на самом деле просто переписывал их так, как было необходимо на тот момент. Получалось так, что Кристоф не ругал очередного «деятеля искусства», а хвалил его. Узнав о махинациях, Кристоф порвал свои отношения с газетой, такой измены он выдержать не мог и не хотел.

Таким образом, негативное отношение выдающихся зарубежных писателей Ги де Мопассана и Романа Роллана к журналистике XIX века очевидно. Они отмечают такие ее черты как жажда сенсаций, продажность, лживость, отсутствие профессионализма в целом. Писатели обращают внимание читателей на нелицеприятные стороны журналистики, заостряют внимание на нравственных проблемах, связанных с информационной политикой.

Литература

1. Лафарг П. Литературно-критические статьи. - М.: 1936- 387 с.
2. Мопассан Г. де. Милый друг. – СПб.: Правда, 2012 - 416 с.
3. Мопассан Ги де. Мужчина-проститутка // Ги де Мопассан. Собрание сочинений в 7 томах. – М.: Правда, 1977. Т.3, – 1 с.
4. Шереметьева П.Р. Зарождение и становление профессии журналиста во Франции (XVII - XIX вв) // Медиаскоп, 2014. - № 2. <http://www.mediascope.ru/node/1515>
5. Роллан Р. Собрание сочинений в 9 томах. - М.: Правда, 1983. Т.2, - 448 с.

*Опарина Н.С.,
студентка 3 курса филологического факультета
Вятского государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Валова О.М.,
канд. филол. наук, доцент кафедры
русской и зарубежной литературы
Вятского государственного гуманитарного университета*

Проблемы современного общества в пьесе М. Равенхилла «Продукт»

В связи с естественным изменением общества и личности в целом, в драматургии конца XX – начала XXI в зарубежной литературе получило развитие такое направление, как модернизм, а после и постмодернизм.

Тема «маленького человека» пользуется особой популярностью. Мы можем наблюдать ее у Тома Стоппарда, Гарольда Пинтера. Драматурги с особым интересом рассматривают проблему подлинной сущности человека. Возникает вопрос: «Что есть человек? Цельное существо с разумом и идеями или это лишь совокупность тех представлений, с которыми к нему относятся окружающие, и набор масок на разные случаи жизни?».

На волне постмодернизма в конце XX века возникает новая театральная техника, разработанная английским театром «Роял Корт» – «Verbatim», что в переводе с латинского означает «дословно».

Вербатим – это «поток сознания» героя, тем он и отличается от интервью. Ценность заключается в том, что при расшифровке текста и написании сценария учитываются особенности устной речи – паузы, оговорки, обрывки фраз – то есть то, что указывает на психологическое состояние человека и позволяет глубже вникнуть в суть проблемы.

Спектакли, представленные в технике вербатим, а также созданные при помощи других новых театральных технологий, посвящены актуальнейшим современным проблемам [3. С. 318].

Тематика, привлекающая западных драматургов остросоциальна, раскрываемые проблемы связаны с изнасилованиями, инцестом, гомосексуализмом, наркотиками. Персонажи соответствующие – это маргиналы, люди с нетрадиционной сексуальной ориентацией, психическими отклонениями, наркоманы.

Зачастую современные спектакли, и отечественные, и зарубежные – это «квинтэссенция» насилия, мата и вульгарности. То, что раньше считалось неприличным, стало модным и популярным. По мнению Е. Г. Доценко, «жестокость направлена на усиление злободневности произведения, а план собственно театральных аллюзий в то же время подчеркивает вневременную специфику произведения. Герой пьесы, достаточно жалкий как личность, не имея даже достаточных возможностей презентовать собственную индивидуальность, тем не менее, «выводит» с собой на сцену персонажей Эсхила и Шекспира» [3, с. 331].

Происходящее напрямую связано с феноменом массовой культуры и «культом молодежи», то есть культом молодости как выражения физической мощи. Он существует параллельно с культом насилия, секса и вульгарности везде и повсюду, и в первую очередь в информатике и искусстве, где пошлость стала «нравственной» нормой [2, с. 4].

«Быть оригинальным и новым, быть интересным» — вот что требует от художника постмодернистская культура. Для этого театра не имеет значения, что скажет критика, и совершенно неважно, как реагирует зал. Важным его признаком является противопоставленность театрам коммерческим, целью

которых является штамповка окупаемых спектаклей, и театрам с классическим репертуаром, ставящим лишь пьесы, проверенные временем.

Цель экспериментального театра — трансформировать взгляд зрителя, пребывающего во власти стереотипов, заставив его думать, вызвав шок и растерянность от столкновения с необычными текстами и их воплощением. Публика в каком-то смысле находится в центре эксперимента, в результате которого меняется ее отношение к произведениям искусства, причем для экспериментального театра важен сам процесс переосмысления и осмысления зрителем всего действия [5].

Один их наиболее известных в России британских драматургов направления вербатим - Марк Равенхилл (род. 1966), который известен своими эпатажными пьесами и постановками. В своем интервью газете «Свобода» автор отмечает: «Мы просто хотели сочинять пьесы, которые нарушили бы ход мыслей людей, удивили бы их, возможно, шокировали бы — но, хотелось надеяться, так, чтобы этот шок подтолкнул их к новому видению происходящего» [1].

Основная проблема, которую Марк Равенхилл затрагивает в своем творчестве - это проблема обесценивания личности. «Быть или иметь?» - такой вопрос автор ставит перед героями своих пьес, таких как «Shopping&Fucking» (1996), «Четкие полароидные снимки» (1999), «Продукт» (2005), и его герои, делая выбор между материальными ценностями и духовными, отдают предпочтения первым.

Откликаясь на современные веяния, Равенхилл развивает темы чувства и долга. Особенно ярко это представлено в пьесе «Продукт», где режиссер рассказывает молоденькой актрисе сценарий нового фильма, обещающий стать кассовым.

Главная героиня – Эми – образец успешной женщины, у которой в результате теракта погиб бойфренд, влюбляется в террориста Мохаммеда. Рассматривая эти образы мы находим, что Эми, несмотря на громкие слова о том, что «Я – свобода, я – прогресс, я - демократия – а ты – страх и тьма, и зло» [4], представляет собой человека, который живет только для себя, не имеет принципов и целей, мыслит штампами и готова пойти за кем угодно, кто скрасил бы ее одиночество. Мохаммед же – часть отлаженной идейной системы, он твердо знает, кто он, что собой представляет и зачем живет: «Есть Рок, есть воля Аллаха, есть наше Дело» [4]. Оказывается, что Мохаммед как личность значит больше, чем Эми, хоть и несет в себе зло.

Равенхилл мастерски показывает оборотную сторону страсти. Ради своих чувств Эми отказывается от каких-либо моральных принципов и получив благословение от самого Усамы, соглашается на участие в террористическом акте.

Впустив к себе террориста, она так и не познала суть его дела, чего он хочет добиться массовыми убийствами. Героиня не сознает, что в этой истории ей нет оправдания. Поведение Мохаммеда можно объяснить его религиозными соображениями, его культурой, он видел это с детства и для него убивать за идею – норма, а чем объяснить стремления Эми? Ее решение

больше похоже на каприз неудовлетворенной жизнью и собой девушки, чем на поступок взрослого, умного, ответственного человека.

Равенхилл затрагивает важную проблему, которая с каждым годом становится все острее – проблема взросления человека. Общество, особенно американское, живет без религии и морали. Воскресные походы в церковь и молитвы перед ужином – это штампы, образцы поведения, которые даются подрастающему поколению изначально, но истинный смысл их после открывается не каждому. Подростков учат, как надо поступать, а почему так надо – не объясняют. Возникает противоречие – если я знаю, что это плохо, но не знаю, почему оно таково, значит, для меня это плохим и не является. Общество отказывается взрослеть и нести ответственность за свои поступки – ведь так жить гораздо легче.

Равенхилл предал своей пьесе форму «рассказ в рассказе». История Эми – это монолог Джеймса, обращенный к Оливии. Джеймс – кинопродюсер, и его основная цель – заработать как можно больше за счет интересного сценария. На примере персонажа Джеймса Равенхилл показывает, что человеческая трагедия теперь является только материалом для заработка: «Что это за история? Что это за... больше трех миллионов за уикенд не собрать. Что это такое? Говно» [4].

Для Джеймса актриса Оливия – лишь путь к успеху, возможность заработать на ней. На протяжении всего рассказа он ни разу не упоминает ее имени, и, если брать в расчет то, что это произведение для сцены, есть одна деталь – постоянная актриса для этой роли не обязательна, каждый раз она разная, ведь ей не приходится говорить, она лишь сидит и внимает речи режиссера. Джеймс, несколько раз задав ей вопросы по поводу сценария и ее мыслей, так и не дожидается ответа, его не интересует ее мнение, он ощущает себя хозяином над ней, снисходит до нее и обесценивает как личность: «Давай пойдем, кто она такая, давай? Давай потихонечку разбираться, кто такая Эми?», «Это на грани, да? Это, блядь – это, блядь, реально на грани. Как ты считаешь? Что ты об этом думаешь? Скажи что-нибудь. Просто, чтобы я представлял, так ли я... Ах ты сука, сука. Я тебя обожаю, сука ты этакая. Снимаю шляпу ...» [4] Хотя, чтобы добиться цели он способен и унизиться, ему не важно, каким способом можно достичь необходимого, ему нужен лишь результат.

Суть комментариев построена на отличном знании Равенхиллом всей банальной и примитивной цепи современной культурной конвенции – соглашения идеологов и культработников, всей огромной армии создателей кино- и прочих продуктов между собой о том, что будет востребовано на фестивалях и конкурсах, а что – нет. Например, при словах сценария: «Господи! Господи! Господи!» – герой Равенхилла говорит в сторону: «Если они это не вырежут» [4]. Истерика, душевный срыв героини соседствует с комментариями насчет постановки сцен: «Да, моя жизнь ничего не стоит. Да, я у меня полно дел, но это ничего не значит. Да, все эти вещи – просто хлам и барахло. Да, я никогда не верила в Бога... (Над этим куском у нас работает настоящий театральный драматург)» [4]. Тонкая сатира присутствует даже

при описании гибели молодого человека Эми, который выбросился из башни при взрыве 11 сентября. Юношу звали Трой, и Джеймс называет эту сцену «падением Троя».

Рассмотрев творчество Марка Равенхилла на примере пьесы «Продукт» мы видим, что он затрагивает болезненные вопросы современности, и показывает, что, к сожалению, клише поп – культуры, возможно, единственный язык, на котором можно обсудить их.

Литература

1. Асланян А. Марк Равенхилл «Британский театр похож на советское сельское хозяйство» // Свобода. 2010
2. Болдырев Н. Райское лето плоти, или Поздняя осень духа // Автограф. Челябинск-Арт. 2002. № 1 (14). С. 4
3. Громова М.И. Русская драматургия XX – начала XXI века. М.: Флинта: Наука, 2005. 368 с.
4. Доценко Е.Г. С. Беккет и проблема условности в современной английской драме: Монография / Урал. гос. пед. ун-т. Екатеринбург, 2005
5. Равенхилл М. Продукт // <http://coollib.net/b/258107/read>
6. Смирнов И. Субкультурная революция// Газета. 2009, №6

*Петрова Д.Ю.,
студентка 2 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Пибеев И.А.,
ассистент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА)*

О проблеме трудоустройства бакалавров

До недавнего времени высшие учебные заведения Российской Федерации выпускали только дипломированных специалистов. Выполняя международные стандарты, в 2003 г. Россия вступила в Болонский процесс, подписав 19 сентября 2003г. Декларацию о создании общеевропейского пространства высшего образования (Болонскую декларацию). В Декларации говорится, что принимаемая система базируется на двух главных этапах: получение высшего образования и получение ученой степени. Так теперь помимо специалистов активно идет подготовка «бакалавров» и «магистров». Бакалавриат – базовое высшее образование, ориентированное на практическое применение полученных знаний в течении 4 лет. Студент получает фундаментальную подготовку в широкой области знаний по выбранному направлению. Кроме того, в программу бакалавриата входят базовые сведения из других научных областей. Данный уровень высшего профессионального образования не имеет узкой специализации. Выпускнику выдается диплом о высшем профессиональном образовании с присвоением

степени «бакалавр». В дальнейшем он может продолжить обучение в магистратуре, получив более углубленную подготовку по узкой специализации.

По оценкам российских экспертов, присоединение России к Болонскому процессу преждевременно. Это порождает путаницу с учебными программами, вызывая снижение общего качества образования, и возможные проблемы в трудоустройстве людей с дипломом бакалавров «Такая модель подготовки кадров разрушает систему непрерывного высшего образования. Студенты в полной мере раскрывают свой потенциал только на пятом курсе», – рассказал проректор по учебной деятельности Самарской государственной академии Евгений Грузинов.¹

Четырехлетний бакалавриат воспринимается как неполное высшее образование из-за существенно укороченной программы обучения в сравнении с программами специалиста (5-6 летнее обучение) и магистра (6-летнее обучение). Кроме того, по планам министерства большинство российских студентов смогут претендовать лишь на бакалавриат, магистратура будет местом для избранных — она появится не во всех вузах, а поступить в нее смогут лишь отличники и студенты-платники.

Но, несмотря на мнения экспертов, сторонники двухуровневой системы образования выделяют множество достоинств. Они считают, что проблемы с трудоустройством не возникают «Бакалавриат, как вид квалификации, принят по международной классификации и приветствуется работодателями во всем мире»². Также они аргументируют это тем, что времени учеба в бакалавриате занимает меньше, при этом необходимая базовая программа дается та же, что и за традиционную пятилетку. А в зависимости от пожеланий работодателя, специализированные знания можно добрать за счет дополнительных курсов или внутрикорпоративного обучения. Кроме этого, программы подготовки бакалавров в соответствии с Федеральными государственными образовательными стандартами позволяют перейти к любой совместимой профессии без получения второго высшего образования. Кроме того, по Закону «Об образовании» второе высшее образование является платным, а бакалавр может продолжить обучение в магистратуре иного профиля на бюджетной основе, т.к. получает образование по программе третьего уровня.

Российские компании не спешат раскрывать объятия бакалаврам. Каждый четвертый работодатель, нанимающих молодых специалистов, негативно оценивает переход на двухуровневую систему высшего образования. Несмотря на международное признание степени бакалавра, в России квалификация специалиста по сей день остается более привычной,

¹ Семёнова Анна, Ишков Сергей, Профессия – недоучка: [Электронный ресурс]. 2014. URL: <http://www.newizv.ru>. (Дата обращения: 11.12.2014).

² Тюменский государственный архитектурно-строительный университет Тобольский филиал: [Электронный ресурс]. ТФ ТюмГАСУ 2009-2010. URL: <http://www.tfgasu.ru>. (Дата обращения: 11.12.2014).

актуальной и востребованной на рынке труда. Многие считают, что при этой системе людям, которые получают высшее образование на первой ступени, не дают полноценного высшего образования. Поэтому некоторые работодатели по-прежнему предпочитают брать на работу только специалистов, тем самым создавая проблемы с трудоустройством большого количества бакалавров.

Проблема трудоустройства актуальна. Так по итогам мониторинга, в России на апрель 2014 года в среднем среди молодежи в возрасте до 25 лет уровень безработицы составляет 22%³. Высокий уровень безработицы замечен в возрастной группе 20-24 лет (11,7%). Можно сказать, что за последний год безработица среди молодежи выросла. Также об этом свидетельствует в первую очередь обилие российских форумов, на которых постоянно проводятся опросы и задаются вопросы о сложностях принятия на работу выпускников-бакалавров.

Для активных студентов, желающих как можно раньше начать свою профессиональную деятельность и получить финансовую независимость, диплом бакалавра не будет являться помехой. Так в целом, представители предприятий выразили готовность рассматривать выпускников-бакалавров как потенциальных и перспективных сотрудников, особенно при наличии у молодого специалиста желания и готовности профессионально развиваться, достигать новых высот, обучаться. Это подтверждает проведенный порталом Career.ru⁴ Всероссийский опрос компаний, нанимающих молодых специалистов, который показал, что для:

- 57% компаний, нанимающих молодых специалистов признались, что не видят значимых различий, между разными видами высшего образования;
- 79% компаний рассказали, что для их потенциального сотрудника достаточно образования бакалавра;
- 69% компаний заявили, что при трудоустройстве в их компанию бакалавры и магистры имеют равные шансы.

Данной позиции придерживается и Александр Алексеевич Большаков, проректор по учебной работе ТюмГАСУ: «Сейчас главная проблема не в том, что на смену привычным выпускникам-специалистам приходят мало известные бакалавры. Проблема в самом отношении к высшему образованию. Сейчас все стремятся получить его, причем, приложив минимум усилий. А образование – это не то, что само собой «образуется». Его еще нужно суметь воспринять при получении. Деление высшего образования на две ступени в этом отношении – благо. Большинство студентов, которые готовы и способны получить фундаментальное,

³ Информационно-правовой портал ГАРАНТ.РУ, Уровень безработицы в апреле 2014 года составил 5,3%: [Электронный ресурс]. ООО "НПП "ГАРАНТ-СЕРВИС" 1990-2014. URL: <http://www.garant.ru>. (Дата обращения: 12.12.2014).

⁴ Римма Авшалумова, Работодатели недовольны выпускниками, но все равно их нанимают: [Электронный ресурс]. ЗАО Бизнес Ньюс Медиа, 1999—2014. URL: <http://www.vedomosti.ru>. (Дата обращения: 11.12.2014).

ориентированное на практику образование, освобождаются от необходимости вникать в непосильные для них научные исследования. А магистров, способных к занятию наукой, много и не нужно»⁵. Именно поэтому он считает, что выпускники-бакалавры сталкиваются с абсолютно идентичными проблемами при трудоустройстве, что и выпускники-специалисты и магистры. Особой разницы от названия диплома специалисты не выявили.

Также диплом бакалавра не будет являться явной помехой при трудоустройстве, если работодателей больше интересует опыт работы.

В соответствии с действующим законодательством следует признать, что квалификация (степень) «бакалавр» в настоящее время дает гражданину полное право претендовать на занятие всех тех должностей, для которых квалификационными требованиями предусмотрено наличие у претендента высшего профессионального образования (без конкретизации соответствующего уровня), если иное не установлено федеральными законами.

Таким образом, анализируя всё выше вышеизложенное, можно сделать вывод о том, что на данный момент проблема трудоустройства бакалавров существует. Данная проблема возникает из-за нескольких факторов. В зависимости от ситуации можно выделить такие факторы как отсутствие рабочих мест, опыта работы, глубоких познаний в выбранной студентом сфере; отсутствие желания подстраиваться под условия современной экономики; предвзятое отношение работодателей к диплому бакалавра и нежелание признавать его полноценным дипломом о высшем образовании. Но, несмотря на разносторонность факторов, для решения данной проблемы всё же не помешало бы создать положительный имидж бакалавра, определить его нишу в кадровой системе, сформировать спрос на специалистов такого уровня. Именно эти действия будут отправной точкой в процессе решения проблемы трудоустройства бакалавров и стимулировании студентов и работодателей.

Литература

1. Тюменский государственный архитектурно-строительный университет Тобольский филиал: [Электронный ресурс]. ТФ ТюмГАСУ 2009-2010. URL: <http://www.tfgasu.ru>. (Дата обращения: 11.12.2014).
2. Римма Авшалумова, Работодатели недовольны выпускниками, но все равно их нанимают: [Электронный ресурс]. ЗАО Бизнес Ньюс Медиа, 1999—2014. URL: <http://www.vedomosti.ru>. (Дата обращения: 11.12.2014).
3. Сайт «Анкетер», опрос на тему «Занятость студентов ВУЗов»: [Электронный ресурс]. 2014. URL: <http://www.anketer.ru>. (Дата обращения 11.12.2014).

⁵ Тюменский государственный архитектурно-строительный университет Тобольский филиал: [Электронный ресурс]. ТФ ТюмГАСУ 2009-2010. URL: <http://www.tfgasu.ru>.

4. Информационно-правовой портал ГАРАНТ.РУ, Уровень безработицы в апреле 2014 года составил 5,3%: [Электронный ресурс]. ООО "НПП "ГАРАНТ-СЕРВИС" 1990-2014. URL: <http://www.garant.ru>. (Дата обращения: 12.12.2014).
5. Анастасия Соколова, Проблема трудоустройства выпускников высших учебных заведений в контексте Болонского Процесса // Международные гуманитарные связи: [Электронный ресурс]. URL: <http://mgs.org.ru> (Дата обращения: 10.12.2014).
6. Анна Семенова, Сергей Ишков, Профессия – недоучка: [Электронный ресурс]. 2014 . URL: <http://www.newizv.ru>. (Дата обращения: 11.12.2014).

*Полуэкттов В.С., Седьурова Ю.А.,
студенты 1 курса юридического факультета
Кировского филиала МФЮА,
Науч. руководитель: Родыгина С.Н.,
канд. филос. наук, зав. кафедрой общегуманитарных и социально-
экономических дисциплин Кировского филиала МФЮА*

Виртуалистика как часть современной философии

Неотъемлемой чертой жизни современного человека является его тесное взаимодействие с виртуальной реальностью. Каждый день мы сталкиваемся с ней в экономической и профессиональной сфере, в образовании, развлечениях и других сферах жизни.

Сегодня с помощью компьютера симулируется общение с виртуальными собеседниками – участниками чатов, социальных сетей, зарабатываются деньги при размещении рекламы, выигрываются в виртуальных казино, можно даже покаяться в содеянном в виртуальных исповедях на web-страницах, открываемых священниками в качестве виртуальных приходов. Эти взаимодействия осуществляются как виртуальные аналоги реальных социальных взаимодействий.

В связи с этим возникает необходимость осмысления феномена виртуальной реальности и её роли в жизни людей. Виртуальная реальность - это реальность, отличная от действительного, материального мира, основой которой являются нематериальные понятия - информация, мысли и образы. Это искусственно созданная компьютерными средствами среда, в которую можно проникать, меняя ее изнутри, наблюдая трансформации и испытывая при этом реальные ощущения.

Исследования категории виртуального имеют длительную историю. Еще в латинском языке использовалось слово «*virtus*» - доблесть», «необычное качество», а в римской литературе оно употреблялось для обозначения необычной боевой доблести. Таким образом, идея виртуальности насчитывает около 3000 лет [1; с. 5-6].

Активно изучение проблем виртуальной реальности началось во второй половине 20 века идея виртуальности возникла независимо друг от друга и почти одновременно в нескольких сферах науки и техники. В квантовой физике были открыты так называемые виртуальные частицы, характеризующиеся особым статусом существования в отличие от других элементарных частиц. В компьютерной технике появилось понятие виртуального объекта (виртуальная память, виртуальная машина и др.). В 1985 году в самолетостроении была разработана виртуальная кабина самолета, особым образом посредством головного шлема предоставляющая летчику информацию о полете и боевой обстановке. В результате агрессивной рекламной компании по продвижению виртуальных компьютеров на рынок, термин «Виртуальная реальность» стал в массовом сознании ассоциироваться именно с компьютерами.

Сам термин - «Виртуальная реальность» придумал в начале 1980-х годов Жарон Ланье - создатель первой фирмы, выпускающей бытовые компьютеры. В настоящее время категория виртуальности возвращается в современную науку и философию, что нашло отражение в возникновении специального направления - виртуалистики, включающей в себя философский, научный и практический разделы. В российской науке ярким представителем виртуалистики является А.Н. Носов (1952 - 2002) - основатель Центра виртуалистики Института человека РАН, начавший заниматься проблематикой виртуального еще в 1984 г.

Само понятие виртуальная реальность можно рассматривать с технической, психологической и философской точек зрения.

Чаще всего говорят о том, что виртуальную реальность породило развитие техники. Появление первого Персонального Компьютера в 1979 году и создание прообраза сети интернет в 1969 году изменило жизнь людей до неузнаваемости. С их помощью пользователи могут обмениваться информацией, путешествовать, совершать покупки и все это не выходя из дома. Виртуальная реальность применяется для обучения в тех профессиях, где эксплуатация реальных устройств и механизмов связана с повышенным риском либо связана с большими затратами (пилотирование самолётов, работа диспетчеров).

Компьютерные игры основаны на взаимодействии игрока с создаваемым ими виртуальным миром. Многие из них основаны на отождествлении игрока с персонажем игры, видимым или подразумеваемым. В этом случае виртуальная реальность плотно связана с психической деятельностью человека, что дает возможность изучать ее и с точки зрения психологической науки. В этом случае виртуальная реальность понимается как отражение в самообразе характера. Сам образ отражает в психике ее текущие состояния, а в самообразе представлено не все содержание психики (мировоззрение, самооценка и т.д.), а только выполняемый акт деятельности, независимо от того, является ли этот акт внешним или чисто психическим.

Самообраз - это табло, на котором отражено текущее состояние разворачивающегося образа. Ощущения характера протекания психических

процессов в самообразе и есть виртуальные переживания, и эти переживания образуют виртуальную реальность. Итак, формально, виртуальная реальность есть отражение характера актуализации образа, а по содержанию тождественна содержанию образа. Поэтому виртуальная реальность может возникнуть на любом образе, каким бы элементарным он ни был, но будет переживаться как полноценная реальность. Примером может быть ситуация, когда человек в своей голове придумал для себя образ, например «я – президент» и в отношении этого его основная задача - верить в этот придуманный образ, даже при отсутствии каких-либо значимых качеств данного образа «я – президент».

Еще один вариант понимания виртуальной реальности предлагается в философии. С этой точки зрения виртуальную реальность считают новой сферой человеческой жизни, а информационное пространство - формой существования виртуальной реальности. Информационное общество напрямую связано с виртуальной реальностью, так как основу этого общества составляет информация, а основная работа с информацией проходит с помощью виртуальной реальности через компьютер и интернет.

Основу теории информационного общества заложили Дэниел Белл [6; с.330-342] и Элвин Тоффлер [8; с. 95-116]. Именно в их фундаментальных трудах, вышедших в 1980-х гг., были сформулированы основные черты этого общества, которое Элвин Тоффлер назвал «Третьей волной». Более точным было бы назвать эти «волны» квантовыми скачками на уровне энергетической согласованности нескольких колебательных процессов во времени. Для возникновения Первой Волны, по словам Э. Тоффлера, потребовались тысячелетия, но она, в конце концов, позволила большей части человечества перейти от племенного этапа (простых приматов, занимающихся охотой-сбором) к этапу развитых аграрно-феодальных цивилизаций. Вторая Волна произошла гораздо быстрее - за несколько столетий она перевела почти всё человечество от аграрно-феодально-сельской экономики к индустриально-рыночной городской. Третья Волна, как утверждает Э. Тоффлер, продолжает набирать силу и достигнет кульминации всего через несколько десятилетий. Мы называем её «информационным взрывом», «постиндустриальной экономикой» и т. п.

В философском осмыслении феномена виртуальной реальности очевидна его связь с виртуалистикой. Виртуалистика - это философский раздел, изучающий сферы деятельности человека с применением сложных моделирующих систем, компьютерной техники. Это не отрицание традиционной философии и науки, а расширение поля действия: виртуалистика вводит в мировоззрение новую реальность и предлагает новый взгляд на мир. Она конструируется вокруг идеи виртуальной реальности.

Однако в современной философии виртуальная проблематика представляет собой единое проблемное поле, в котором рассматриваются проблемы виртуальности, виртуальной реальности и виртуальных технологий. Соответственно, в рамках исторических исследований

виртуальной проблематики устанавливается смысловое значение ее исходных терминов – «виртуальность» – это объект или состояние, которые реально не существуют, но могут возникнуть при определенных условиях и «виртуальный» (иначе потенциальный – могущий быть, но почему-либо не существующей, возможный). В формируемых при этом исследовательских подходах, как правило, основным изучаемым объектом выступает виртуальная реальность (компьютерная, психологическая и т.д.).

Одним из таких подходов становится симулятивный подход Жана Бодрийера (1929 – 2007) – одного из крупнейших философов современности, профессора социологии Парижского университета. Виртуальную реальность он понимает как знаковую реальность, гиперреальность. По его словам, весь мир у наших ног и доступен нам с экрана монитора. Виртуальное у Жана Бодрийера связано с проблемой искусственного интеллекта. Он полагает, что интеллектуальные машины демонстрируют некий спектакль мышления. Они виртуальны.

Интеллектуальные машины искусственны в одном специфическом смысле этого слова – они разлагают на простые моменты различные языковые, познавательные и телесные процессы, чтобы потом создать их искусственные модели. Но речь идет не о том, что генерируются реальные объекты, а о том, что они изменяются, и на их место подставляются иллюзорные. Так примером является применение искусственного интеллекта той или иной степени проработанности создателями компьютерных игр. Стандартной задачей искусственного интеллекта в играх является отыскание пути в двухмерном или трехмерном пространстве, расчет верной стратегии и так далее.

Затрагивая проблему человека, Жан Бодрийер говорит о том, что он также виртуален [7; с.251-264]. Виртуальный человек становится окончательно безжизненным за экраном компьютера. Отсутствие его движения при работе за компьютером оказывается препятствием мышлению. Интеллектуальные виртуальные машины порождают виртуального человека. Примером может послужить ситуация, когда человек, сидя за компьютером, перестает обращать внимание на всех людей окружающих его в реальной жизни, ему лишь интересно то, что происходит в его «виртуальной жизни» (кем он в ней является, как к нему относятся и т.д.).

Таким образом, пользователь не просто смотрит на действия, происходящие на экране, он является одной из сторон виртуальной коммуникации. Обращаясь к рассмотрению виртуальной коммуникации, философ говорит и о том, что экран - это виртуальная реальность, допускающая только самые абстрактные формы коммуникации. Коммуникация, осуществляющаяся на основе слов, жестов и взоров обязательно предполагает другого участника общения. Иначе протекает виртуальная коммуникация. Экран наших образов, интерактивный экран одновременно и далекий и близкий: слишком близкий чтобы быть истинным, и слишком далекий, чтобы быть ложным.

В нашем обществе никого не удивляет ситуация, когда общение в виртуальной среде приводит к знакомству и даже влюбленности в виртуального персонажа, в связи с чем, человек может «выпадать» из реальной жизни. Может показаться, что в этом нет ничего необычного, поскольку любовь часто вытесняет собой все остальное. Однако виртуальная любовь может не только нести благо и радость, а превратиться в наказание за полное доверие ко всемирной паутине. В ней могут быть не только свидания и первые поцелуи, но и целый ряд опасностей, грозящих разрушением реальной жизни и потерей самого ценного – здоровья и времени.

Таким образом, Жан Бодрийяр затрагивает проблемы виртуальной реальности, искусственного интеллекта, а так же проблему человека. Действительно, эти проблемы актуальны в наше время, так как в современном обществе человек существует в двух мирах: реальном и виртуальном. Но жестко встает проблема полного погружения человека в виртуальный мир. Виртуализация захватывает все новые сферы бытия человека, не только расширяя свое присутствие, но и вызывая смещение в определении человеком места своего нахождения, своего статуса, собственной идентичности.

С информационной точки зрения, виртуальная реальность и ее категории представляется нам как результат технического прогресса, сделавший возможным изменения в психологии и мировоззрении. Затрагивая психологическую точку зрения, виртуалистика не просто изучает особенности и механизмы появления и восприятия виртуальной реальности человеком, но и предоставляет возможности лечения различных заболеваний. С философской точки зрения, виртуалистика интегрирует в себе различные подходы к пониманию виртуального и его роли в жизни людей.

Таким образом, рассматривая виртуалистику с разных сторон, можно сделать общий вывод, что виртуалистика – современная мультидисциплинарная наука, предоставляющая широкие возможности для дальнейшего исследования. Она выводит человека на абсолютно новый уровень понимания осознания бытия и собственной идентичности. Виртуалистика дает обоснование для адекватного применения систем компьютерной виртуальной реальности, дает возможность адекватного включения технологии компьютерных виртуальных реальностей во все сферы человеческой жизни: воспитание, образование, медицину и прочее.

Таким образом, рассматривая виртуалистику как часть современной философии можно сделать вывод, что она является неотъемлемой частью человеческой жизни, несмотря на то, что каждый из нас не придает никакого значения этому, а рассматривает ее как естественно сменяющиеся события.

Литература

1. Носов, Н.А. Манифест виртуалистики [Текст] / Носов Н.А. - Москва, 2001.
2. Бодрийяр, Ж. Общество потребления. Его мифы и структуры. Культурная революция [Текст] / Ж. Бордийяр. – Москва, 2006.

3. Основные положения виртуалистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.виртуалистика.рф>
4. Демченко, Л.М., Закирова, Т.В. Проблема взаимосвязи технического и социального в становлении «Симулятивной реальности» как способа человеческого бытия в философии Ж. Бодрийера [Текст] / Демченко Л.М., Закирова Т.В.- Москва, 2011.
5. Уилсон, Р.А. Психология эволюции [Текст] / Роберт Антон Уилсон. – Киев, 2001.
6. Белл, Д. Социальные рамки информационного общества. Новая технократическая волна на Западе [Текст]/ Д. Белл.- Москва, 1986.
7. Теоретическая виртуалистика. Новые проблемы, подходы и решения [Текст]. – 2008.
8. Тоффлер. Э. Третья волна [Текст]/ Э. Тоффлер. – Москва, 1999.
9. Аль-Ани, Н.М. Философия техники: очерки истории и теории: учебное пособие [Текст] / Н. М. Аль-Ани. -Санкт – Петербург, 2004.

*Савлук А.В., Исупова К.А.,
студентки 1 курса юридического факультета
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Родыгина С.Н.,
канд. филос. наук, зав. кафедрой общегуманитарных и социально-
экономических дисциплин Кировского филиала МФЮА*

Феномен гипертекста в современной культуре

В своей работе «Информационная эпоха: экономика, общество и культура» Мануэль Кастельс утверждает, что современный мир построен «... вокруг информационных технологий. Информационного общества, информатизации, информационного суперхайвэя» и называет его сетевым [2]. Одним из проявлений сетевого общества в культуре и повседневной жизни, по мнению авторов, является гипертекст. Гипертекст - способ организации текста (и вид текста), появившийся с внедрением в жизнь компьютерных технологий обучения. Он дает возможность пользователю, работая с одним текстом, мгновенно воспользоваться другим, а затем вернуться к работе с основным. Чаще всего второй текст носит характер поясняющий, дополняющий по отношению к первоначальному контенту. Связь текстов между собой организуется с помощью системы гиперссылок [4]. Гиперссылка - часть гипертекстового документа, ссылающаяся на другой элемент (команду, примечание, изображение и т.п.) в том же или другом документе.

Понятие «гипертекст» ввел американский социолог, философ и первооткрыватель в области информационных технологий Теодор Нельсон (род. 1937 г.), который опубликовал его в своей работе «A File Structure for

the Complex, the Changing and the Indeterminate» в трудах Национальной Конференции Association for Computing Machinery в 1965г.

Однако история гипертекстовых ссылок значительно древнее. Одной из первых попыток использования перекрестных ссылок принято считать толкование Книги псалмов Гильберта Порретанского из Пуатье (около 1150 г.). Специальные пометки на полях отсылали читателя на страницы в других местах книги. Как целостное литературное произведение по принципу гипертекста написана «Поэма без героя» А.А. Ахматовой. «Поэма» была начата ею в 1940 году и создавалась на протяжении всей дальнейшей жизни.

Первая же попытка описать «гипертекстовую машину» была предпринята американским инженером, разработчиком аналоговых компьютеров, администратором и организатором научных исследований Вэнниваром Бушем в 1945 году. Он предложил проект электронно-механического устройства «Мемекс» (Memex), с помощью которого тексты, записанные на микрофильмы, связывались между собой так, что переход от одного к другому осуществляется непосредственно, даже если физически они расположены далеко друг от друга. Тексты, связанные между собой, оставляли «след», траекторию движения по тексту. Т.о. окончательный продукт приобрел разветвленную структуру. В представленных примерах нетрудно увидеть черты, характерные для структуры глобальной сети Internet сегодня. Однако воплотить эти разработки во времена В. Буша так и не удалось. Причина заключалась не только в громоздкости самого устройства, но и в принципиальной новизне организации информации, то есть несоответствии мышления пользователей того времени революционным идеям В. Буша.

Первую работающую гипертекстовую систему (она называлась NLS, от *On Line System*) продемонстрировал изобретатель, заложивший основы интерактивного программирования, Дуг Энгельбарт в 1968 году. В течение последующих лет шло активное развитие гипертекстовых систем. И в 1989 году британский учёный и изобретатель Тим Бернерс-Ли, работая над внутренней сетью организации CERN (Европейский совет по ядерным исследованиям в Женеве), предложил глобальный гипертекстовый проект, ныне известный как Всемирная паутина. В начале 1990-х он и его коллеги создали язык HTML, который, вплоть до сегодняшнего дня служит основой для создания сайтов [1].

Как уже было отмечено, введение и активное использование технического новшества невозможно без интеллектуальной и мировоззренческой готовности пользователей к его восприятию и потреблению. Так в середине XX века, наряду с техническими новшествами, в философских исследованиях М. Хайдеггера, Г.Г. Гадамера, П. Рикера, получили развитие герменевтические идеи, согласно которым мир воспринимается как текст, в котором главной средой человеческого существования является язык. В связи с этим мыслителями и литературоведами разрабатывались проблемы прояснения роли знака, символа и языка.

Так в литературоведении гипертекст рассматривается как форма организации текстового материала, при которой его единицы представлены не в линейной последовательности, а как система явно указанных возможных переходов, связей между ними. Следуя этим связям, можно читать материал в любом порядке, образуя различные варианты текстов [4]. Среди тех, кто пытался решить «литературную задачу» был Теодор Нельсон (род. 1937 г.). «Под «гипертекстом» - писал Т. Нельсон - я понимаю непоследовательную запись. Обычно процесс письма осуществляется последовательно по следующим двум причинам. Во-первых, потому, что он является производным от речи..., которая не может не быть последовательной (так как у нас для этого только один канал), и, во-вторых, потому, что книги неудобно читать иначе как последовательно. Однако мысли образуют структуры, которые не являются последовательными - они связаны многими возможными переходами» [5].

Свою гипертекстовую систему он назвал «Ксанаду» (Xanadu) по имени «волшебного места, хранимого в литературной памяти». Это название он взял из поэмы С.Т. Кольриджа «Кубла Хан». «Ксанаду» была представлена в книге Нельсона «Literary Machines». Свои цели Т. Нельсон описывал следующим образом: «Руководствуясь идеями, характер которых литературный, а не технический, мы создали систему для хранения и поиска текста, в котором введены взаимосвязи и «окна». Наша фундаментальная единица, документ, может иметь «окна» на любые другие документы. «Информационное тело» системы эволюционирует, непрерывно расширяясь без изменения своей основы. Новые связи и новые «окна» постоянно добавляют новые пути доступа к старому материалу. Окна здесь не что иное, как гиперссылки на другие фрагменты сети. Впрочем «окно» наверно точнее и «литературнее» чем гиперссылка, так как отражает проход в иное смысловое пространство, а не просто переход к другому документу» [6].

Простейшим примером гипертекста представляется любой словарь или энциклопедия, где каждая статья имеет отсылки к другим статьям этого же словаря. В результате читать такой текст можно по-разному: от одной статьи к другой, по мере надобности, игнорируя гипертекстовые отсылки; читать статьи подряд, справляясь с отсылками; наконец, пуститься в гипертекстовое плавание, то есть от одной отсылки переходить к другой [4].

Уже сегодня существует особая художественная литература, один из представителей которой гиперроманист Майкл Джойс, в 1990 г. создал роман «Полдень», который можно читать только на дисплее компьютера. В этом тексте художественного произведения, кроме традиционных предложений, имеются маркеры, гипертекстовые ссылки, позволяющие, переключая «кнопки» и высвечивая, например, имя какого-либо героя, изменять сюжет, попадать в прошлое и будущее, менять расположение эпизодов и т.д., в чем и заключается концепция этой книги. А в 1995 году появился самый разветвленный российский гипертекстовый «РОМАН», написанный литературоведом Романом Лейбовым [7].

Так какие же черты современной культуры обеспечивают функционирование и востребованность гипертекста.

Во-первых, это убыстрение темпов жизни, а значит поиска и обработки информации. Гипертекстовая система делает возможным быстрый поиск необходимой информации при переходе от ссылки к ссылке. Однако, такой процесс опасен возможностью «запутать» в обилии ссылок, забыв о начальной цели работы. Особенно остро это проявляется при обращении пользователя к данным социальных сетей, когда путешествие по страничкам друзей и знакомых затягивается на длительное время и отвлекает от поставленной цели.

Во-вторых, согласно мысли М. Кастельса, переход жизненного уклада «...от индустриальной эпохи к информационному веку» который «основан на революции в информационных технологиях (чипы, компьютеры, телекоммуникации, Интернет)» ... новая коммуникационная система, все больше говорящая на универсальном цифровом языке, одновременно интегрирует в глобальном масштабе производство и распространение слов, звуков и изображений в нашей культуре и приспособливает их к персональным вкусам и настроениям индивидов. Интерактивные компьютерные сети растут по экспоненте, создавая новые формы и каналы коммуникации, формируя жизнь и формируясь жизнью в одно и то же время» [2].

Именно гипертекстовая система обеспечивает интерактивность всей информационной системы, а также создает возможные варианты коммуникативных каналов. Эти каналы формируются в соответствии с предпочтениями и интересами пользователя, который вырабатывает собственную систему поиска и методику обработки полученной информации. Например, один пользователь знает, как найти нужную информацию на просторах Всемирной паутины, а другой в состоянии работать только с определенными сайтами (например, неуверенный пользователь зачастую довольствуется информацией Википедии).

В-третьих, для современной культуры характерны детерриторизация и децентрализация. Детерриторизация (т.е. деконструкция территориальности) функционирует как проявление глобализма, присущего современному миру. Особое значение для явления детерриторизации имеет категория свободы. Так человек, находящийся в сети Internet с легкостью преодолевает политические, социальные, пространственные границы. Децентрализация продолжает уход от традиций культуры Нового времени, в которой существование вещей выстраивалось в сложные системы. Т.о. осуществлялась центрация, которая позволяла выделять в системе знаний о мире главное и второстепенное, внутреннее и внешнее, ядро и периферию. В современной культуре отказ от центристских подходов означает «... изменение самого способа отношения человека с миром. Децентрализация – ... переход к другой модели реальности... Это предпосылка отказа от субъект-объектного отношения, самого деления мира на субъективное и объективное, на чем стояла и стоит классическая философия» [3].

Философы постмодернизма Ж. Делез и Ф. Гваттари ввели специфическое понятие для обозначения отсутствия структуры и неупорядоченности бытия – «ризома». Ризома (фр. «rhizome» - корневище) подразумевает воплощение нового типа межпредметных связей — нелинейных, хаотичных, бесструктурных, антииерархичных, множественных, запутанных. Аналогом ризомы представляется лабиринт. Он также не имеет четкой структуры и центра и периферии, в нем множество ответвлений, тупиков и коридоров [3]. В виртуальной среде аналогом лабиринта представляется гипертекстовая система, обладающая теми же качествами, что и ризома в философии.

Таким образом, подводя итог вышесказанному, можно сделать следующие выводы:

1. Гипертекст - это сложное понятие, обеспечивающее оптимизацию работы с информацией в сетевом обществе.
2. Особенности жизни сетевого общества диктуют структуру информационных систем. В связи с этим, гипертекстовая структура документов отвечает требованиям поиска информации.
3. Существование и функционирование гипертекстов возможно в ситуации восприятия мира как глобального текста, который можно читать в произвольном порядке.

Литература

1. Дуванов, А.А История гипертекста [Электронный ресурс]. – Режим доступа: // <http://inf.1september.ru>
2. Кастельс, М. Информационная эпоха: экономика, общество и культура [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gumer.info>
3. Кутырев В.А. Философия постмодернизма. – Нижний Новгород: Изд-во Волго-Вятской академии государственной службы, 2006. – 95 с.
4. Словарь литературоведческих терминов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://slovar.lib.ru>
5. Эпштейн В.Л. Введение в гипертекст и гипертекстовые системы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.lingvolab.chat.ru>
6. Машина культуры – культура гипертекста [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://jarki.ru>
7. Гипертекстовый «РОМАН» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://kodu.ut.ee>

*Хавула И.В., Ваганов А.Р.,
студенты 1 курса юридического факультета
Калининградского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Дробышева Т.Т.,
доцент кафедры гуманитарных наук
Калининградского филиала МФЮА*

Концепция коллективного бессознательного

В современном мире нам не обойтись без знаний психологии. Наиболее интересной темой на сегодняшний день является – концепция коллективного бессознательного, она способствует пониманию многих поступков общества и указывает на цикличность происходящих событий. Данная работа несет общую информацию, дальнейшее изучение темы, естественно будет продолжено.

Карл Густав Юнг - швейцарский психиатр, основоположник одного из направлений глубинной психологии, аналитической психологии.

Карл Густав Юнг разработал учение о коллективном бессознательном, в образах (архетипах) из которых выделил источник общечеловеческой символики, в том числе сновидений и мифов.

Юнг отрицал идеи, согласно которым личность полностью детерминирована её опытом, воздействием окружающей среды и обучением. Он полагал, что каждый индивид появляется на свет с «целостным личностным эскизом ... представленным в потенции с самого рождения». И что «окружающая среда вовсе не дарует личности возможность ею стать, но лишь выявляет то, что уже было в ней заложено»[1;CW 9i, par. 262.]

Юнг выделял шесть уровней бессознательного: индивидуальное, семейное, групповое, национальное, расовое и коллективное бессознательное, которое включает в себя универсальные для всех времён и культур архетипы.

Определение коллективного бессознательного, которое давал К.Г. Юнг в одной из своих статей – «Коллективное бессознательное представляет собой часть психики, которую в терминах отрицания можно отличить от личностного бессознательного по тому факту, что первое не обязано своим существованием, в отличие от последнего, личному опыту и, следовательно, не является индивидуальным приобретением... Личностное бессознательное состоит главным образом из комплексов, тогда как содержание коллективного бессознательного составляют в основном архетипы». [2;с.1]

Архетипы – исконные, врожденные психические структуры. Это мотивы и образы, лежащие в основании человеческой символики сновидений, сказаний и мифов. Понятие архетипа подтверждает существование в душе определенных форм, которые имеются всегда и везде.

Помимо нашего сознания, которое, как нам кажется, имеет полностью личностную природу и которое является единственной эмпирически данной психикой (даже если мы присоединим в качестве приложения личностное бессознательное), имеется вторая психическая система, имеющая коллективную безличную природу, аналогичную у всех индивидов. Это коллективное бессознательное не формируется индивидуально, но наследуется.

Юнг настаивал на том, что инстинкты являются безличными, узко наблюдающимися наследственными факторами. Они зачастую настолько отдалены от сознания, что современная психотерапия сталкивается с задачей

помочь пациенту осмыслить их. Более того, инстинкты по своей природе не являются неопределенными. Юнг полагал, что они располагаются в отношении близкой аналогии с архетипами, столь близкой, что есть основания полагать, что архетипы есть бессознательные образы самих инстинктов. Иными словами, они являются образцами инстинктивного поведения.

Юнг доказывал существование архетипов.

Главным источником являются сновидения, у которых есть то преимущество, что они - произвольные, спонтанные продукты бессознательной психики. Тем самым они являются «чистыми произведениями природы, которые не фальсифицируются какой бы то ни было сознательной целью» [3;CW 7, п. 244.]. Спрашивая индивида, можно установить, какие из появившихся в сновидениях мотивов известны самому индивиду. Из тех, что ему незнакомы, необходимо исключить все те мотивы, которые могли бы быть ему известны.

Другим источником необходимого материала является «активное воображение». Юнг имеет в виду последовательность фантазий, протекающих при произвольной концентрации внимания. Он обнаружил, что существование нереализованных, бессознательных фантазий увеличивает интенсивность сновидений, и в том случае, если фантазии становятся осознанными, сновидения меняют свой характер, делаются более слабыми, редкими.

Получаемая в результате цепь фантазий приоткрывает бессознательное и дает богатый архетипическими образами и ассоциациями материал. Этот метод небезопасен, поскольку может увести пациента слишком далеко от реальности.

Очень интересным источником архетипического материала являются иллюзии параноиков, фантазии, наблюдаемые в состояниях транса, сновидения раннего детства (от трех до пяти лет). Такой материал имеется в избытке, но он лишен всякой ценности до тех пор, пока нельзя провести убедительные мифологические параллели. Чтобы провести значимую параллель, необходимо знать функциональное значение индивидуального символа, а затем выяснить, не находится ли этот символ — явно параллельный мифологическому — в сходном контексте, а следовательно, не имеет ли он то же самое функциональное значение. Установление подобных фактов не только требует длительного и трудоемкого исследования, но и является неблагоприятным предметом для доказательств.

Подводя итоги, понятие коллективного бессознательного имеет огромное значение для аналитической психологии. Данная тема мало развита, но по сей день ведутся работы по изучению и доказательству. На основе коллективного бессознательного создали несколько эзотерических течений, это еще раз подтверждает интерес общества к данной теории.

Литература

1. "The Psychology of the Child Archetype," CW 9i, par. 262.

2. Перевод А.М.Руткевича. Воспроизводится по изданию: "Аналитическая психология. Прошлое и настоящее" М. "Мартис", 1995, с.1
3. "Persona как сегмент коллективной психики", СВ 7, п. 244.

*Яговкина В.В., Шмидт А.В.,
студенты 3 курса Новосибирского государственного университета
экономики и управления – НИИХ
Науч. руководитель: Вайнер А.С.,
ст. преподаватель кафедры сервиса и ОКД
Новосибирского государственного университета экономики и
управления – НИИХ,
г. Новосибирск*

Нейминг: особенности и ошибки

Нейминг – это искусство создания уникального названия для брендов, фирм, предприятий, товаров и услуг. Это не просто врожденный дар, это совокупность знаний и развитой эрудиции. Для того, чтобы стать экспертом в области нейминга, необходимо не только профессиональное образование и знание специальной литературы, но и некая компетентность в той области для которой планируется разработка имени компании/товара.

Нейминг – это наука о том, как придать объекту интересное, запоминающееся название, с помощью которого вы сможете расположить к себе клиентов и запечатлеть название вашей фирмы, продукта и чего-то еще у них в голове. Но нейминг – это также талант, благодаря которому возможно буквально одним словом охарактеризовать объект, а потому не каждый человек способен работать в нейминг компании.

На сегодняшний день нейминг является целой дисциплиной, объединившей в себе знания по маркетингу, лингвистике, психологии и прочим наукам [2].

Нейминг зародился в XIX веке в США, когда борьба за потенциального потребителя приобрела масштабный размах [3]. Предприниматели готовы были платить за услугу нейминга все большие и большие суммы денег, что и побудило к серьезному углублению в теорию и методологию нейминга. К разработке технологии нейминга подключились опытные маркетологи и специалисты разных областей. Было выпущено много статей, а затем и книг, где раскрывалась суть нейминга, проводился анализ имеющихся названий и способы эффективного имяобразования.

В настоящее время нейминг становится все более популярным и востребованным. Если еще несколько лет назад никто и не задумывался над тем, что за названия придется платить, то сейчас это становится вполне естественным и необходимым. Профессиональный нейминг сейчас высоко оценивается отечественными компаниями. Но в отличие от зарубежных неймеров, обладающих соответствующим опытом, существенным багажом

знаний и доступной специализированной литературой, наши отечественные специалисты работают с нуля и опираются лишь на опыт зарубежных коллег.

Так же хочется сказать, что тема нейминга в России не балует нас обилием информации. Университеты не готовят специалистов по неймингу, компании не предлагают соответствующих вакансий. Более того, проведя небольшой опрос среди студенческой молодежи, задав вопросы «Что такое нейминг?» и «Кто такой неймер?», авторы получили неутешительные результаты. В итоге из 50 опрошенных людей лишь 5 человек (10%) смогли хоть как-то подобраться к правильному ответу. Все это говорит о том, что нейминг, как отдельный вид профессиональной деятельности – это совсем новое веяние для российского рынка.

Итак, как было выше сказано, выбор имени для компании является серьезным шагом. Сделав все верно, можно придать известность бренду и добиться успеха. Если же совершить промах и ошибиться, то бренд можно навсегда превратить в невидимку. Так что же это за подводные камни, которых нужно опасаться, когда выбираешь имя для компании или товара?

Консультанты по неймингу выделяют следующие группы ошибок:

1. Быть как все.

В этом человеческая природа. Мы видим то, что работает и хотим того же. Имя популярного бренда звучит солидно. Но нужно помнить, что чаще всего бренд становится солидным и надежным через определенное время только из-за больших средств, которые легли в его продвижение.

2. Забыть о том, что важно для клиента.

Прежде чем приступить к разработке имени для компании или нового продукта, нужно убедиться, что мы точно решили, как будем позиционировать бренд и имеем полное представление о том, что необходимо целевой аудитории.

3. Пытаться сказать сразу обо всем.

Правильное имя бренда – это приглашение войти, а не рекламный бюджет. Мы разогреваем интерес аудитории, пытаюсь заманить ее в свой мир, при этом, не рассказывая всю правду. Так что нужно сосредоточиться на идее, которая, скорее всего, привлечет внимание потребителя.

4. Опасаться провокационности.

Чаще всего скандальное имя, которое привлекает внимание, оказывается менее рискованным, чем нейтральное. Главное – это остаться незамеченным.

5. Потакать моде.

Странные словосочетания, сленг и жаргон, специфические суффиксы – все эти моды приходят и уходят. «Жаркие» тренды через короткое время могут сдать позиции и наскучить. Сама природа моды – это постоянная изменчивость

6. Не улавливать особенности написания и произношения.

Погрузившись в работу над созданием нового имени, легко потерять перспективу и пренебречь тем, как оно будет действовать на людей, читающим его в первый раз. Вашей аудитории абсолютно неинтересно

выяснять, как произносится сложное название бренда. Если название не будет легко читаться или произноситься, потребители, вероятнее всего, проигнорируют его. Или, что еще хуже - неправильно истолкуют [4].

Одним из главных условий успешного нейминга является уникальность выбранного названия. Оно не должно быть похожим на логотипы ваших конкурентов, не должно вызывать у потребителя ложных ассоциаций и вводить его в заблуждение [1, с.22].

Итак, вышесказанное подтверждает то, что нейминг в нашей стране набирает значительные обороты. Все больше компаний, которые появляются на рынке, нуждаются в услугах нейминга и не жалеют затрат на разработку торговых марок как для себя, так и для своего товара. Организации, которые специализируются на профессиональном нейминге, должны учитывать возможные ошибки и использовать все основные методы для разработки названия товара. Можно с уверенностью утверждать, что нейминг становится все более востребован компаниями, успешно развивается и является достаточно перспективным.

Литература

1. Китаев Э. А. Бренд-нейм: правила нейминга глазами юриста // Рекламодатель: теория и практика. 2014. - №1. С.22-26.
2. Электронный ресурс <http://itsnews.net/nejming/> (дата обращения 20.02.2015).
3. Каталог статей. Электронный ресурс <http://global-katalog.ru/item29543.html> (дата обращения 20.02.2015).
4. Оптимизм.ру официальная страница компании по продвижению сайтов <http://www.optimism.ru/blog/6-samyx-nepriyatnyx-oshibok-nejminga/> (дата обращения 22.02.2015).

Раздел II.

СЕКЦИЯ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ И БЕЗОПАСНОСТИ ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ

*Агалакова Д.С.,
студентка 1 курса Кировской
государственной медицинской академии
Науч. руководитель: Мальцев Д.Н.,
канд. биол. наук, зав. кафедрой физической культуры
Кировской государственной медицинской академии*

Холестерин и здоровье

В современном мире у многих людей повышенный уровень холестерина. Врачи говорят об эпидемии атеросклероза, связывая ее с избытком холестерина в крови. По последним данным, повышенный уровень его имеют 60% россиян, 20% из них уже требуется неотлагательная медицинская помощь. По данным ВОЗ, около 23% случаев преждевременной смерти связано именно с повышенным уровнем холестерина.

Холестерин - важный строительный материал для конструирования клеток. Без холестерина невозможна нормальная работа жизненно важных органов и систем нашего организма.

При непосредственном участии холестерина происходит выработка в организме витамина D, гормонов надпочечников, женских половых гормонов, мужского полового гормона тестостерона - самого главного гормона для правильного строения мышц. От него зависит, какую мышечную массу возможно нарастить. Если тестостерона мало – мышцы растут плохо.

Кроме того, холестерин необходим для нормальной деятельности мозга. Согласно последним научным данным, холестерин напрямую влияет на интеллектуальные способности человека [1].

Исследования установили зависимость между содержанием различных групп липопротеинов и здоровьем человека. Большое количество низкомолекулярных липопротеинов взаимосвязано с атеросклеротическими нарушениями в организме. По этой причине такие липопротеины называют «плохими». Низкомолекулярные липопротеины малорастворимы и склонны к выделению в осадок кристаллов холестерина [2]. Нарушение обмена холестерина приводит к отложению его на стенках кровеносных сосудов и, как следствие, уменьшению эластичности их стенок (атеросклерозу). Кроме того он может накапливаться в виде желчных камней [5, с. 474].

С другой стороны, для здорового организма характерно большое содержание высокомолекулярных липопротеинов в крови, поэтому их называют «хорошими». Высокомолекулярные липопротеины хорошо растворимы и не склонны к выделению холестерина в осадок, и тем самым защищают сосуды от атеросклеротических изменений [2].

Атеросклероз может развиваться и в тех случаях, когда количество «плохого» холестерина в крови не превышает нормы, но при этом снижен уровень «хорошего» холестерина. Самым нежелательным вариантом является сочетание высокого уровня «плохого» и низкого уровня «хорошего» холестерина. На практике такое сочетание наблюдается более чем у 60% больных.

Но даже «плохой» холестерин необходим нашему организму, так как он играет ведущую роль в работе иммунной системы, включая защиту от рака. Именно липопротеиды низкой плотности способны нейтрализовать различные бактерии и токсины, попадающие в кровь [3].

Факторы, повышающие уровень «плохого» холестерина:

- курение;
- избыточный вес или ожирение, переедание;
- гиподинамия или недостаточная физическая активность;

- неправильное питание с высоким содержанием транс-жиров, высоким содержанием в пище углеводов, недостаточным содержанием клетчатки и пектинов, полиненасыщенных жирных кислот, микроэлементов и витаминов;
- застой желчи в печени при различных нарушениях работы этого органа [2].

«Хороший» холестерин не содержится в пищевых продуктах в готовом виде, как это имеет место с "плохим" холестерином (последний в больших количествах содержится в рыбьей икре, яичном желтке, сливочном масле, печени, почках, мозгах) [(3); (5, с. 474)].

«Хороший» холестерин вырабатывается в организме под влиянием систематических средне- или умеренно интенсивных физических тренировок [3].

Не надо недооценивать всей важности холестерина, несмотря на рекомендуемые диеты, исключая продукты, в которых много жиров. При нормально регулярном питании организм сам оптимизирует содержание «хорошего» и «плохого» холестерина.

Помогает снизить холестерин в крови еда, содержащая много клетчатки. Она замедлит усвоение холестерина из пищи и, впитав в себя лишнюю желчь, удалит ее из кишечника. Самым лучшим эффектом обладает растворимая клетчатка, которой много в бобовых, фруктах, овощах, злаках. Очень полезны цитрусовые, особенно грейпфрут, из других овощей и фруктов - морковь и яблоки.

Куриные белки можно есть без ограничений, не принесет вреда 1-2 раза в неделю и пара желтков. Свежий чеснок также способствует выведению вредных жиров. Любители молочных продуктов могут себе позволить нежирное молоко в небольших количествах.

Недостаток жиров в рационе вреден точно так же, как их избыток. Питание должно быть регулярным, сбалансированным и соответствовать индивидуальным потребностям организма в зависимости от условий проживания, физической активности, индивидуальных особенностей, пола и возраста.

Но при помощи только здорового питания, лежа на диване и ведя не очень активный образ жизни, привести в норму холестерин будет очень трудно. Нужно придерживаться еще нескольких правил, соответствующих здоровому образу жизни.

Похудейте. Соблюдение правил питания и режима физической активности само собой приведет к понижению массы тела.

Постарайтесь избавиться от вредных привычек. Курение и алкоголь вредят здоровью в целом, влияют на состояние не только сердца и сосудов, но и печени, легких и других органов.

Усиьте физическую активность. Походите в спортзал или займитесь бегом. Ходите пешком хотя бы по 1 часу в день. Физические нагрузки улучшают обмен веществ, сжигают жиры, тем самым позволяют снизить «плохой» холестерин.

Снижение холестерина спортом подтверждают и научные исследования, согласно которым через год регулярных физических занятий у

80% наблюдаемых восстановился нормальный уровень, а через 2 года - у 100%. Даже упражнения с небольшой нагрузкой давали хороший эффект при условии ежедневного выполнения [4].

Вывод: Отклонение от нормы «плохого» и «хорошего» холестерина в организме человека приводит ко многим серьезным заболеваниям. Чтобы исключить риск их возникновения нужно заниматься спортом, правильно питаться и следить за уровнем холестерина.

Литература

1. Антонова М. Как снизить холестерин. - СПб.: Вектор, 2011. - 96 с. (Народный лечебник). <http://paralife.narod.ru/nedugi/cholesterin/antonova-11-funkcii-cholesterina-v-organizme.htm> [Электронный ресурс] (дата обращения: 24.02.2015)
2. <https://ru.wikipedia.org/wiki/Холестерин> [Электронный ресурс] (дата обращения: 24.02.2015).
3. Д.М.Аронов Как стать здоровым после инфаркта. Издательство "Триада-Х", Москва 2002 г. Холестерин: «плохой» и «хороший». <http://www.med39.ru/article/kardiology/holest.html> [Электронный ресурс] (дата обращения: 24.02.2015).
4. Как снизить холестерин. <http://holesterinanet.ru/kak-snizit-cholesterin.html> [Электронный ресурс] (дата обращения: 24.02.2015).
5. Высшее образование. Современный учебник. Н.А. Тюкавкина, Ю.И. Бауков Биоорганическая химия. Дрофа Москва 2005 – с. 474.

*Артемихина Е.А., Ефремова Ю.О.,
студентки 1 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Тупицына Е.Г.,
канд. пед. наук, доцент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Физическая подготовленность как составляющая здорового образа жизни

Концепция здорового образа жизни в настоящее время привлекает все больше внимания населения всех возрастных категорий, поскольку становится очевидным, что для поддержания достойного уровня здоровья недостаточно только пользования медицинскими услугами, даже самыми инновационными. Как известно, структура ЗОЖ включает в себя широкий ряд элементов, среди которых важное место занимает физическая подготовленность. Физическая подготовленность – это результат физической подготовки, выражающийся в определенном уровне развития физических качеств, приобретении двигательных навыков и умений, необходимых для успешного выполнения той или иной деятельности [1].

Уровень здоровья в целом, а также всех его составляющих в значительной степени зависит от оптимального двигательного режима. Исследователями установлено, что после физических нагрузок в клетках человека идет усиленный синтез нуклеиновых кислот, белков, жиров, углеводов, что обеспечивает дальнейшее усложнение структур всех работающих органов и систем организма [3]. Многократное повторение физических упражнений и систематичность занятий – вот залог успешного совершенствования организма. Физическая подготовленность характеризуется уровнем функциональных возможностей систем организма (сердечно-сосудистой, дыхательной, мышечной) и развития основных физических качеств (силы, выносливости, быстроты, ловкости, гибкости).

Малоподвижный образ жизни приводит к тому, что повышается артериальное давление, пропадает аппетит, кости становятся хрупкими, мышцы – дряблыми и болезненными, организм быстрее утомляется, настроение портится, нередко наступает период депрессии.

Основу физической подготовленности составляют систематические занятия физическими упражнениями и спортом, эффективно решающие задачи положительных двигательных навыков, укрепления и охраны здоровья. Говоря об арсенале оздоровительного воздействия, следует указать на его большое разнообразие по средствам и видам: подвижные игры, легкая атлетика, тяжелая атлетика, плавание, гребля, спортивная ходьба, лыжная прогулка, катание на коньках, гимнастика в бассейне, кросс, езда на велосипеде, ритмическая гимнастика, спортивная или художественная гимнастика и другое [2]. Надежными помощниками в сохранении и укреплении здоровья наряду с двигательной активностью являются тренировка иммунитета и закаливание.

Важная роль физической подготовленности сегодня признается повсеместно, и в качестве доказательства хотелось бы привести в пример наш институт. Программа по физической культуре в нашем учебном заведении предполагает разнообразие видов оздоровительного воздействия на студентов: это и занятия в тренажерном зале, развивающие силу и выносливость, и плавание, и подвижные игры с мячом, и зимние виды спорта, и легкая атлетика, и многое другое. Такое содержание программы помогает студентам, формируя достойный уровень физической подготовленности, сохранить свое здоровье и развивать его.

Несомненно, физическая подготовленность – важная составляющая здорового образа жизни. Активность, движение и тренировки организма – вот залог крепкого здоровья и прекрасного самочувствия! Практическое осуществление оптимального образа жизни, благоприятствующего формированию гармоничного развития личности – с нравственной чистотой, духовным богатством и физическим совершенством – возможно и необходимо.

Литература

1. Дудьев, В.П. Психомоторика: словарь-справочник/ В.П. Дудьев.- М, 2008.

2. Айзман, Р.И. Основы медицинских знаний и здорового образа жизни: Учебное пособие / Р.И. Айзман, В.Б. Рубанович, М.А. Суботялов.- Новосибирск, 2010. – 36 с.

3. Пискунов, В.А. Здоровый образ жизни: Учебное пособие / В.А. Пискунов, М.Р. Максиняева, Л.П. Тупицына, Т.И. Егорова, Э.В. Айриян- Изд: Прометей, 2012. – 300 с.

*Атрясьев Р.Ю.,
студент 3 курса Евразийского национального университета
имени Л.Н. Гумилева, г. Астана, Казахстан
Науч. руководитель: Козлова Л.И.,
ст. преподаватель Евразийского национального университета
имени Л.Н. Гумилева, г. Астана, Казахстан*

Роль физической культуры и спорта в духовном воспитании личности

В настоящее время мы проживаем в эпохе научно-технологического прогресса, когда ни одна сфера, ни одна область жизни не остается неизменной, а эволюционирует стремительными темпами. Невозможно отрицать тот факт, что научно-техническая революция является основополагающим в развитии человека, однако не стоит забывать и о негативных факторах, таких как гиподинамия (малоподвижный образ жизни) и гипокинезия (недостаточная мышечная активность), нервная напряженность, физические перегрузки и т.д. Вся эта совокупность отрицательных обстоятельств считается первопричиной патологии обмена веществ в организме, предрасположения к сердечно-сосудистым болезням, лишней массе тела и т.п.

Излишний вес и ожирение характеризуются в качестве ненормальных и излишних жировых отложений, способные навредить здоровью человека.

Главным орудием борьбы с подобными негативными условиями считается здоровый образ жизни, каковой прививается в сознании людей со школьного возраста в связи с осуществлением физической культуры.

Социальное явление, которое тесно взаимосвязано со всеми сферами жизни и является одной из основ воспитания людей, определяется как физическая культура. Она составляет основу воспитания здорового человека. Таким образом, физическое воспитание представляет собой педагогически организованный процесс передачи от поколения к поколению способов и знаний, необходимых для физического развития. Задача данного мероприятия заключается в разностороннем развитии личности человека, его физических качеств и способностей, формировании двигательных навыков и умений, укреплении их здоровья. Основные средства физического воспитания – физические упражнения, использование естественных сил природы (солнечная энергия, воздушная и водная среда), соблюдение правил гигиены (личной, трудовой, бытовой и т.п.) [1].

Ведущим инструментом физического воспитания считается физические упражнения, а дополнительными – естественные силы природы, общая и личная гигиена. Комплекс данных средств дает возможность экспертам на арене физической культуры осуществлять свою работу по усовершенствованию физического, нравственного и внутреннего состояния человека.

Физические упражнения являются совокупностью двигательных упражнений, нацеленных для осуществления задач физического формирования, интеллектуальные и высокоупорядоченные по части его циклического закона.

Термин «*физическое*» отображает качество совершаемой работы, что в отличие от умственной работы внешне проявляется как передвижение тела человека и его частей в пространстве и во времени.

Термин «*упражнение*» означает направленный повтор действия, нацеленный на воздействие на физические и психические свойства человека и улучшения метода выполнения данного явления.

Из чего можно заключить, что физическое упражнение расценивается, с одной стороны, как определенное двигательное действие, с другой — как процесс неоднократного воспроизведения.

Результат физических упражнений формируется, прежде всего, сущностью самого упражнения. Сущность физических упражнений представляет собой совокупность физических, эмоциональных и биомеханических процессов, происходящих в организме человека при выполнении данного упражнения (физиологические сдвиги в организме, уровень выражения физических свойств и т.д.).

Посредством физических упражнений постигаются связь и взаимозависимость движения в окружающей среде и собственного тела, его частей. Совершая физические упражнения, занимающиеся обучаются управлять собственными движениями, усваивают новые двигательные умения и навыки. А это, в свой черед, допускает овладение более сложных двигательных процессов и познание спортивных законов движений. Чем большей практикой обладает человек в области двигательных способностей и навыков, тем легче ему приспособиться к окружающей среде и этим ему проще изучать новые формы движений.

Перейдем теперь непосредственно к конкретным данным. Численность населения, страдающего от излишней массы, с 1980 года довольно-таки удвоилась. Свыше 1,9 миллиарда взрослых людей в возрасте 18 лет и старше обладают избыточным весом, в том числе больше 600 миллионов страдают ожирением. По данным 2014 года, 13% населения планеты страдают от ожирения, в том числе 11% мужчин и 13% женщин. По данным 2014 года, 39% людей в возрасте 18 лет и старше имеют излишний вес, в том числе 38% мужчин и 40% женщин[2]. Классификация состояния людей на ожирение и чрезмерный вес исходит из индекса массы тела (ИМТ).

Индекс массы тела (ИМТ) – простая пропорция массы тела к росту, зачастую применяется для систематизации ожирения и чрезмерной массы

тела. Индекс считается как отношение массы тела в килограммах к квадрату роста в метрах ($\text{кг}/\text{м}^2$) [2].

Классификация по индексу массы тела (далее ИМТ):

- ИМТ больше или равен 25 – излишний вес тела
- ИМТ больше или равен 30 – ожирение[2]
- ИМТ, который выше оптимального, является значительным фактором угрозы относительно таких неинфекционных заболеваний как:
 - сердечно-сосудистые заболевания (главным образом болезни сердца и инсульт), входившие в число главных причин смертности в 2012 году;
 - диабет;
 - нарушения скелетно-мышечной системы (в особенности остеоартрит — крайне инвалидизирующее дегенеративное заболевание суставов);
 - некоторые онкологические заболевания (внутриматочные, молочной железы, толстой кишки)[2].

Основными причинами ожирения и избыточного веса являются:

- во-первых, неравномерность между калориями полученными и затраченными;
- во-вторых, рост урбанизации, влияющий на уменьшение подвижности людей;
- в-третьих, увеличение потребления высококалорийных продуктов, содержащих мало витаминов и минералов, необходимых для нормального функционирования организма человека.

Чрезмерный вес и ожирение и соответственно связанные с ними неинфекционные заболевания в большей мере предупредимы. Окружающие условия и сообщества, которые благоприятствуют и определяют в качестве наиболее приемлемого выбор более здоровых продуктов питания, имеют решающее значение для формирования альтернативы людей. Они тем самым препятствуют ожирению и лишнему весу.

На индивидуальном уровне каждый может:

- ограничить поступление калорий за счет общих жиров;
- увеличить потребление фруктов и овощей, а также зернобобовых, цельных зерен и орехов;
- регулярно заниматься физической активностью (60 минут в день для детей и 150 минут в неделю для взрослых людей).
- Только возможность ведения здорового образа жизни может во всей полноте давать положительные результаты. Поэтому на общественном уровне большое значение имеет следующее:
 - благоприятствовать соблюдению вышеизложенных рекомендаций путем постоянного выявления политической решимости, а также путем активного участия множества государственных и частных заинтересованных сторон;
 - принятие мер по регулированию физической активности и здорового питания, чтобы они были доступны с экономической точки зрения и легко достижимы для всего населения.

Как уже было затронуто до этого, основным средством борьбы с такими болезнями как гиподинамия и ожирение является физическая

культура. Она оказывает непосредственное влияние на состояние здоровья человека, при этом это может влиять как на физическое состояние, так и на духовное. Очень часто человек, занимающийся регулярно физическими упражнениями, не замечает духовных изменений, происходящих в нем. С давних времен считается, что именно физические упражнения влияют на формирование личности. К примеру, различные древние культуры, такие как древне индусская или древне китайская, где физические упражнения были обязательным атрибутом, как военной отрасли, так и духовной.

Нередко физические упражнения предполагают оригинального выявления значительного ряда индивидуальных особенностей. Превозмогая разного рода препятствия и координируя свои эмоции во время занятий физическими упражнениями, человек разрабатывает в себе необходимые для жизни свойства и качества характера, такие как решительность, храбрость, мужество, напористость, упорство, трудолюбие и др.

Программа всякого физического упражнения связано с комплексом факторов, воздействующих на человека. Профессионально весьма важно для учителя физической культуры (тренера по виду спорта) способность во всей полноте оценить сущность применяемого физического упражнения в педагогическом аспекте, фактически установить потенциальную возможность использования различных сторон упражнения в образовательно-воспитательных целях.

В физическом воспитании основное значение предоставления длительного накопленного результата упражнений состоит в формировании тренированности, наметанности, поддержке и последующем усовершенствовании физической готовности. Но концентрация эффекта упражнения может привести и к негативным исходам, если не соблюдаются закономерности физического воспитания, а именно, длительно дозволяются чрезмерные загрузки. Последствием этого могут быть перенапряжение, перетренированность и т.д.

В мире имеется огромное количество международных организаций, занимающихся организацией специальных мероприятий по развитию и распространению правильного стиля жизни. К числу из основных таких организаций относится Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ), которая выработала Глобальный план действий по предотвращению НИЗ и борьбе с ними на 2013-2020 года. Основное направление данного плана в выполнении обязательств, принятых в Политической декларации ООН по вопросу о НИЗ и борьбе с ними, которая была одобрена главами государств и правительств в сентябре 2011 года. Реализация данного плана содействует улучшению в достижении к 2025 году 9 глобальных целей в области неинфекционных заболеваний, включая уменьшение преждевременной смертности от неинфекционных заболеваний на 25% к 2025 году и поддержку глобальных коэффициентов по ожирению наравне с уровнем 2010 года.

Литература

1. Педагогический терминологический словарь. – Санкт-Петербург: Российская национальная библиотека. 2006 г.
2. Информационный бюллетень № 311. Всемирная организация здравоохранения. Январь 2015 г.
3. Всемирная организация здравоохранения. Официальный сайт: <http://www.who.int/>

*Балезина А.А.,
студентка 1 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Тупицына Е.Г.,
канд. пед. наук, доцент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Роль адаптивной физической культуры в профессиональной реабилитации лиц с ограниченными возможностями здоровья

В настоящее время важным в системе мер социальной защиты лиц с ограниченными возможностями является социальная адаптация средствами физической культуры и спорта. Адаптивная физическая культура – это часть физической культуры, использующей комплекс эффективных средств физической реабилитации инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья [1].

Адаптивная физическая культура формирует необходимые двигательные координации, физические качества и способности, направленные на жизнеобеспечение, развитие и совершенствование организма инвалида. Для лиц с ограниченными возможностями здоровья физические упражнения жизненно необходимы, так как они являются эффективным средством и методом физической, психической, социальной адаптации.

Главная задача адаптивной физической культуры состоит в формировании убеждений инвалида в том, что физкультура и спорт служит для него объективной жизненной потребностью, способом и условием полноценной, полноправной жизни. Адаптивное физическое воспитание имеет важную педагогическую функцию – подготовить инвалида к будущей профессиональной деятельности. Актуальность этой функции обусловлена тем, что перед инвалидом встает проблема занятости, конкурентоспособности на рынке труда, материальной независимости.

Физическая культура имеет значение, которое выражается в общей физической подготовке и в успешном овладении рабочими специальностями. В процессе физкультуры развиваются моральные качества личности и умения рационально и эффективно организовывать свою деятельность в соответствии с поставленной целью. Хорошая физическая подготовка облегчает адаптацию к производственным условиям и рабочим нагрузкам,

сокращает сроки освоения профессиональных навыков и способствует повышению производительности труда и, таким образом, способствует нормальной социальной адаптации. Достичь этой цели с помощью средств физического воспитания - вполне реальная задача.

В процессе физического воспитания решаются задачи: обеспечить коррекцию и компенсацию физических отклонений, укрепить здоровье и развить физические силы, гарантировать их применение в труде и способствовать трудовой и социальной адаптации. При проведении занятий, включающих элементы профессиональной физической подготовки, важно соблюдать меры предупреждения травматизма, индивидуально нормировать физическую нагрузку [2].

Физическая культура обеспечивает подготовку организма к социально-трудовой реабилитации, осуществляет все возможные варианты воздействия физическими упражнениями на больного для лечения и восстановления двигательной функции, укрепления опорно-двигательного аппарата.

Необходимо уделять внимание всем основным параметрам, обеспечивающим успешное осуществление профессиональной деятельности. А именно, включение в занятия физической культуры программы дыхательных упражнений; артикуляционную гимнастику и массаж языка; комплексы для развития мелкой моторики пальцев, для развития сенсомоторной координации, коррекции нарушений осанки; профилактики заболеваний органов дыхания, глаз.

Таким образом, адаптивная физическая культура решает функцию профессиональной подготовки лиц с ограниченными возможностями и готовности к интеграции в общество.

Литература

1. Об учреждении адаптивной физической культуры и адаптивного спорта (дополнение к Методическим рекомендациям по организации деятельности спортивных школ в Российской Федерации от 21.03.2006 г. № СК-02-10/3685)
2. Башкиров, М.М. Физическая активность и спорт среди инвалидов: реальность и перспективы//Спорт для всех. 1999.№ 1-2. с. 11-14.

*Баталова Е.А.,
студентка 1 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Тупицына Е.Г.,
канд. пед. наук, доцент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Проблема физического воспитания и подготовки квалифицированных кадров в области физической культуры

Одной из немаловажных проблем современного общества является здоровье учащейся молодежи. В последнее время положение в этой сфере становится критическим – по некоторым данным 90% абитуриентов имеют различные отклонения в здоровье. Как следствие, значительная часть студентов – первокурсников для занятий физической культурой попадает в специальную медицинскую группу, в том числе в группу с заболеваниями опорно-двигательного аппарата (сколиоз, остеохондроз и другие заболевания позвоночника). [1]

К сожалению, в последние годы приходится констатировать выраженное падение уровня физического воспитания, как среди школьников, так и среди учащейся молодежи. Наблюдается не только необоснованное уменьшение времени занятий физической культурой и спортом среди школьников и студентов, но, что самое печальное, падение престижности здорового образа жизни, систематических занятий спортом, не говоря уже о стремительном падении престижности в обществе профессий школьного учителя физической культуры, тренера в детско-юношеских спортивных школах различной направленности.

Литературные и авторские данные неопровержимо свидетельствуют о выраженном кинезофобическом синдроме у детей, проживающих на территориях комплексного экологического загрязнения, определяющем их слабый интерес к занятиям физическими упражнениями, что приводит к гиподинамии, о пользе и необходимости усиления двигательного режима младших школьников, проживающих на этих территориях. [2].

Достаточно серьезной проблемой представляется отсутствие в настоящее время целенаправленной, долгосрочной подготовки специалистов в области физического воспитания и спорта непосредственно по выбранной специальности.

Вместе с тем, нельзя не отметить, что сам процесс подготовки кадров в области физического воспитания в целом отвечает современным требованиям. Сложившиеся за многие десятилетия традиции и методики обучения еще позволяют готовить конкурентоспособных специалистов по физическому воспитанию во многих ВУЗах страны. Однако очевидна тенденция к ослаблению данного процесса, связанная как с объективными причинами (старение высококлассных преподавательских кадров высшей квалификации, отсутствие серьезной финансовой поддержки материально-технического обеспечения учебного процесса и т.п.), так и с конкретными субъективными (нежелание, а в большинстве случаев и неумение, перестройки учебного процесса в соответствии с реалиями и потребностями современной жизни).

В данном вопросе уже давно назрела необходимость качественного прорыва, связанная как с открытием новых привлекательных и конкурентно способных специальностей по физическому воспитанию и спорту, так и с организацией их полноценного материального обеспечения, своеобразной «привязкой» к потребностям жизни общества в современных социально-экономических условиях.

Отмеченные проблемы в подготовке высококвалифицированных кадров в области физического воспитания достаточно остро проявляются и в области спорта высших достижений. Уже ни для кого не секрет, что большинство достижений наших ведущих спортсменов на международной арене в значительной степени связано с материальными и человеческими ресурсами, заложенными несколько десятилетий назад. В настоящее время многими специалистами констатируется существенное снижение эффективности работы специализированных ДЮСШ по различным видам спорта, что связано с объективными причинами их недостаточного государственного финансирования, оттока квалифицированных кадров за рубеж, низкой степени материального стимулирования детских тренеров и т.п. Очевидно, что решение данных вопросов является одной из актуальных проблем современного массового спорта и спорта высших достижений. Только в этом случае мы можем рассчитывать на высокие результаты российских спортсменов в предстоящих Олимпийских Играх и ответственных мировых и европейских соревнованиях. Практическое решение проблемы подготовки спортивных кадров высокой квалификации, по нашему мнению, возможно за счет своеобразного сосредоточения материальных и человеческих ресурсов в специализированных Центрах Олимпийской подготовки конкретных городов России, добившихся за последние годы наиболее значительных успехов в том или ином виде спорта.

Не менее актуальной представляется также проблема медико-биологического обеспечения учебно-тренировочного процесса спортсменов высшей квалификации.

Хорошо известно, что эффективный медико-биологический и врачебно-педагогический контроль в значительной степени определяют спортивные достижения конкретного спортсмена или конкретной спортивной команды. Несмотря на значительные успехи российской спортивной науки в данном направлении, представляется необходимым интенсифицировать процесс разработки совершенно новых методических подходов к оперативной оценке текущего состояния спортсменов с применением достижений современных компьютерных технологий, повышения эффективности реабилитационных мероприятий и системы фармакологического сопровождения. Только в этом случае мы можем с уверенностью смотреть в будущее и справедливо ожидать от наших спортсменов высоких спортивных достижений.

Вполне естественно, что приведенные в данной статье материалы являются отражением лишь малой доли проблем, стоящих сегодня перед физической культурой и спортом. Вместе с тем, очевидно, что развитие физической культуры и спорта на совершенно новом качественном уровне является одной из наиболее актуальных проблем жизни современного общества, решение которой будет способствовать гармоническому развитию всех его представителей.

Литература

1. Круцевич, Т. Ю. Методы исследования индивидуального здоровья детей и подростков в процессе физического воспитания: учебное пособие// Т.Ю. Круцевич. - К.: Олимпийская литература, 1999. – С. 8.
2. Полиевский, С. А. Оздоровление школьников из районов комплексного экологического загрязнения/ С.А. Полиевский, А.М. Лакшин, М.В. Ковтун и др. // Физическая культура: воспитание, образование, тренировка. – 2000. - №3. – С. 19-23.

*Благодир Р.С.,
студент 4 курса Кировской государственной медицинской академии
Науч. руководитель: Мальцев Д.Н.,
канд. биол. наук, зав. кафедрой физической культуры
Кировской государственной медицинской академии*

Влияние физических нагрузок на функцию высшей нервной деятельности студента

В исследовании принимали участие XX студентов медицинского ВУЗа в возрасте 18-21 год, не имеющие специальной спортивной подготовки, относящиеся к основной группе, не имеющие патологии со стороны сердечно-сосудистой, дыхательной и нервной систем.

Оценка показателей, полученных методами, суть которых будет изложена ниже, проводится на двух уровнях: фоновом и контрольном. Фоновый уровень предполагает отсутствие физических нагрузок на организм испытуемого в течение 5 дней до проведения исследовательских работ; во время проведения исследования интеллектуальный труд должен соответствовать оптимальному уровню учебной нагрузки студента; работа проводится в состоянии психологического покоя испытуемых. Контрольный уровень предполагает измерение показателей после занятия физической культурой, на котором испытуемые выполняли упражнения средней физической интенсивности. Затем проводится сопоставление показателей полученных на фоновом и контрольном уровнях и их анализ.

Определение времени латентного периода простой зрительно-моторной реакции (ПЗМР), характеризующей временные показатели нервных процессов, являющихся основными в психомоторных действиях человека.

Простая сенсомоторная реакция реализуется через формирование функциональных системы, работа которой зависит от согласованности, синхронности временных и пространственных параметров этой системы и совпадения ритмов возбуждения в нервных клетках.

Время реакции - интервал между началом предъявления раздражителя и началом ответной реакции, обычно двигательной. Для объяснения мозговых процессов, обуславливающих время реакции, используется понятие «латентный период». Латентный период - характеристика

психофизиологического процесса, которая представляет собой время между началом действия раздражителя и возникновением ответной реакции. Величина латентного периода обусловлена осуществлением физико-химического процесса в рецепторе, прохождением нервного импульса по проводящим путям, аналитико-синтетической деятельностью в структурах головного мозга и срабатыванием мышц. По своей величине латентный период может существенно меняться в зависимости от модальности и интенсивности раздражителя, от уровня сложности и автоматизированности реакции, от функциональной готовности нервной системы. Время ответной реакции на стимул не может быть ниже определенного физического предела, или «несократимого минимума», который составляет около 100 мс.

На сегодняшний день в качестве наиболее практикуемого и объективного метода определения функционального состояния ЦНС в психофизиологии учебной и профессиональной деятельности используется вариационная хронорефлексометрия, в основе которой лежит статистический анализ латентных периодов простой сенсомоторной реакции. Относительная простота этой методики, удобство ее применения в естественных условиях, практическое отсутствие влияния фактора тренированности дают возможность использовать ее как экспресс-метод в прикладных исследованиях по оценке функциональных состояний человека.

При снижении функционального состояния организма время отдельных реакций значительно увеличивается. Считается, что вариационные характеристики временных показателей двигательной реакции отражают вероятностно-статистический принцип работы мозга. Форма распределения последовательных значений времени ПЗМР и положение вариационной кривой в системе координат варьируют в соответствии с изменением функционального состояния центральной нервной системы (ЦНС). Это соответствие позволяет определять три количественных критерия, характеризующих с разных сторон теоретически возможные варианты форм кривой, и, следовательно, отражающих разные стороны функционального состояния ЦНС, а также уровни работоспособности.

Для общей оценки интеллектуальных способностей студентов использовались адаптированные под наше исследование задания на пространственно-визуальное мышление из теста на определение коэффициента интеллекта Айзенка. Варианты различны для учета фоновых и контрольных показателей и устроены таким образом, чтобы сохранить логическую закономерность задания, одинаковый уровень сложности, но имеют различные формы и подачи. Такое устройство заданий позволяет допустить сопоставление показателей полученных на фоновом и контрольном уровнях.

Оценка контрольных показателей должна проводиться после прекращения работы скорых компенсаторных механизмов со стороны сердечно-сосудистой и дыхательной систем. Необходимо измерить ЧСС и ЧДД перед началом сбора показателей фонового и контрольного уровней. Допустима разница: ЧСС ± 10 ; ЧДД ± 3 .

Результаты исследования подвергнуты статистической обработке методом вариационной статистики. Рассчитывали среднюю арифметическую (M), ошибку средней арифметической (m), среднеквадратичное отклонение (σ), коэффициент вариации (Cv). О достоверности значений судили по t -критерию Студента. Достоверными считали различия при уровне значимости $p < 0,05$.

*Вихарева Д.В., Елькина О.О.,
студентки 1 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Тупицына Е.Г.,
канд. пед. наук, доцент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Влияние физической подготовленности на здоровье человека

На протяжении последних десятилетий специалистов волнует проблема физической подготовленности людей. Несмотря на постоянное улучшение системы физического воспитания в вузах, школах она остается пока нерешенной. Одной из причин этого является бурный рост научно-технического прогресса, значительно снизивший двигательную активность людей.

В наше время очень быстро развивается технический прогресс. Достижения науки и техники значительно упрощают жизнь человека и сокращают физические нагрузки, плюс очень много сидячих либо малоподвижных работ, а также работ, в которых присутствует в основном интеллектуальная деятельность. Всё это плохо сказывается на здоровье человека: появляется отдышка, искривление позвоночника, остеохондроз, повышается уровень хронических заболеваний у молодежи, которые раньше развивались только у лиц пожилого возраста, а также возможен лишний вес. Чтобы исключить всё это, людям необходимо заниматься физической культурой.

Каждый человек должен сам заботиться о своем здоровье, поэтому еще с детства он должен вести активный и здоровый образ жизни. Еще с детства малышей отдают в различные секции и кружки, потому что двигательная активность способствует формированию красивой осанки, комплекции, развитию мышечной системы и укреплению костей. Физическая культура также включена в программу общеобразовательных учреждений, СУЗов и ВУЗов.

Физическая подготовленность - это результат физической подготовки, достигнутый при выполнении двигательных действий, необходимых для освоения или выполнения человеком профессиональной или спортивной деятельности.

Физическая подготовка направлена на укрепление здоровья, достижения высокого уровня физического развития, воспитанию необходимых человеку физических качеств. Целью общей физической подготовки является достижение высокой работоспособности. Она направлена на повышение уровня физического развития, широкой двигательной подготовленности, так как именно она характеризуется уровнем функциональных возможностей различных систем организма (сердечно-сосудистой, дыхательной, мышечной) и развития основных физических качеств (силы, выносливости, быстроты, ловкости, гибкости) [2].

Но в чем, же влияние занятия физкультурой на здоровье, на организм человека? В чем польза физических упражнений?

Упражнения помогают противостоять хроническому утомлению, увеличивая запас жизненных сил. Они дают дополнительный запас кислорода мозгу и делают вас более энергичной в течение всего дня. Это, в свою очередь, помогает более глубокому и спокойному сну ночью, потому что способствует производству эндорфинов, помогающих освободиться от нервного напряжения, скопившегося в течение дня.

Упражнения помогают предотвратить депрессивные состояния не только потому, что снимают нервное напряжение, но и сокращают избытки в организме адреналина и гормонов, способствующих возникновению стресса. Систематические занятия физическими упражнениями повышают приспособительные реакции организма, обуславливают его правильное функционирование [3].

Обеспечивается создание достаточного запаса энергии, увеличение капилляризации скелетной и сердечной мускулатуры. Увеличивается функциональный резерв, приспособление к нагрузкам, ускоряется восстановление.

Охрана собственного здоровья - это непосредственная обязанность каждого, он не вправе перекладывать ее на окружающих. Ведь нередко бывает и так, что человек неправильным образом жизни, вредными привычками, гиподинамией, перееданием уже к 20-30 годам доводит себя до катастрофического состояния и лишь тогда вспоминает о медицине.

Физические упражнения также двояко влияют на психические функции. С одной стороны, они способствуют их развитию, а с другой - обеспечивают устойчивость умственной работоспособности.

Оптимальный двигательный режим - важнейшее условие здорового образа жизни. Его основу составляют систематические занятия физическими упражнениями и спортом, эффективно решающие задачи укрепления здоровья.

Постоянные тренировки развивают мышцы и формируют красивое тело, но не это заставляет миллионы людей заниматься спортом. Их стимулирует возможность испытать себя, закалить свою силу воли, выработать упорство в достижении цели и преодолеть слабые стороны своего организма и характера. Физическая подготовка помогает проанализировать и

распределить силы в творческом процессе. Эти качества очень важны для каждого.

Как говорил известный советский ученый И.М. Саркизов-Серазини: «Систематически применяемые физкультура и спорт - это молодость, которая не зависит от паспортного возраста, это - старость без болезней, которую оживотворяет оптимизм, это - долголетие, которому сопутствует творческий трудовой подъем, это, наконец, здоровье - самый большой источник красоты» [1].

Таким образом, физическая подготовка играет огромную роль в жизни человеке, она способствует укреплению и улучшению здоровья человека. Из вышесказанного видно, насколько необходимы тренировки и занятие спортом, как много они значат в современном мире, как сильно физическая подготовленность влияет на здоровье человека. Не зря же говорят, что «движение – это жизнь»!

Литература

1. Амосов, Н.М. Раздумья о здоровье/ Н.М. Амосов. - Кемерово: Кемеровское инженерное изд-во, 1981. - 176 с.
2. Коробков, А.В., Физическое воспитание/ А.В.Коробков, В.А. Головин, В.А. Масляков. - М.: Высш. школа, 1983.
3. Лукьяненко, В.П. Физическая культура: основы знаний: Учебное пособие/ В.П. Лукьяненко. - Ставрополь: Изд-во СГУ. – 2001. – 224 с.

*Воробьева К.А.,
студентка 1 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Тупицына Е.Г.,
канд. пед. наук, доцент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Йога как составляющая здорового образа жизни

В современном мире, в окружении множества факторов, оказывающих вредное воздействие на наш организм, важно вести здоровый образ жизни, одной из составляющих которого являются занятия спортом. При недостаточных физических нагрузках нарушается работа многих органов и функциональных систем организма: происходят негативные изменения в сердце и сосудах, постепенно атрофируются мышцы, снижается иммунитет. Одним из наиболее оптимальных способов предотвратить данные явления являются занятия йогой.

Йога - древнеиндийское учение о совершенствовании тела и духа; система физических упражнений и практик, оздоравливающих организм, раскрывающих весь энергетический потенциал человека и направляющих его в нужное русло. В переводе с санскрита йога означает «единение»,

«соединение» (то есть соединение тела, духа и мысли). Йоги считают, что тело должно находиться под постоянным контролем ума и представлять собою инструмент, послушный своему хозяину [1].

Занятия йогой позволяют телу сохранить гибкость и хорошую форму, поддерживать его функции в активном состоянии. Напряжение мышц и раздражение мышечных нервов во время выполнения асан (физических упражнений) оказывает благоприятное воздействие на центральную нервную систему, а через нее – на работу дыхательной и сердечно-сосудистой систем. Йога воздействует на все важнейшие системы организма и двигательный аппарат. Если заниматься йогой серьезно, уменьшаются жировые отложения, подтягиваются мышцы, укрепляются кости и суставы, кожа становится гладкой, эластичной. Занятия йогой полезны всем, но для больных перед усиленными занятиями рекомендуется пройти курс йоготерапии – выполнять асаны, направленные на лечение болезни.

В современной йоге существует несколько направлений.

Йога Айенгара — наибольший оздоровительный эффект через точное выполнение асан и дыхательных упражнений. Заниматься можно в любом возрасте, противопоказаний нет.

Аштанга-Виньяса - основной акцент на плавности движений. Этот вид йоги не так эффективен для лечения заболеваний, но прекрасно тренирует выносливость и силу. Подходит для любого возраста, особенно полезен для детей. Противопоказания — серьезные проблемы со здоровьем.

Кундалини (с санскрита — «свернувшаяся в кольцо») состоит из хатха-йоги, дыхательной гимнастики, медитации и песнопений для достижения полной гармонии души и тела и перехода на высшую ступень сознания [5].

Хатха-йога – это мышечное расслабление, правильное дыхание, концентрация внимания и асаны на гибкость, растяжку и расслабление. Все движения неторопливы, каждая асана нормализует работу нервной системы и внутренних органов. Например, Сарвангасана ("березка") улучшает память, омолаживает, уменьшает застой крови в ногах [2]. Данное направление посвящено заботам о теле, излагает принципы физического воспитания и развития. Большинство асан в хатха-йоге статичны, и хотя они не преследуют целью развитие мускулатуры, все равно оказывают силовое мускульное действие. Это сочетается с практикой задержки дыхания, что усиливает эффект. Велика роль растягивания мышц, обретения их максимальной эластичности. При этом йогу при выполнении асан не приходится преодолевать боль или невыносимую тяжесть. Успех обретается благодаря повторению и последовательности действий, которые выполняются медленно и спокойно.

В Кировской области существует более 30 студий и школ йоги. Их посещают самые различные категории людей: занятия проводятся и для детей, и для взрослых; их посещают и мужчины, и женщины; и здоровые люди, и лица, имеющие заболевания [3].

Таким образом, йогу по праву можно назвать одним из наиболее оптимальных способов поддержания и укрепления здоровья человека. Она

практически не имеет противопоказаний, доступна для широкого круга лиц. Йога оказывает комплексное воздействие на организм, воздействуя на множество органов и функциональных систем (в том числе и на нервную систему), не требуя при этом, в отличие от многих видов спорта, тяжелых физических усилий. И, кроме того, она развивает человека не только физически, но и духовно.

Литература

1. И-Шен. Йога для начинающих / И-Шен — Вектор, 2008. - 90 с.
2. Йога [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://zdr.ru/>
3. Йога как важная составляющая здорового образа жизни [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://mednovelty.ru/>
4. Йога КПП [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.yogakirov.ru/>, свободный.
5. Рамачарака Й.. Хатха-йога. Йогийская философия физического благосостояния человека / Й Рамачарака. — Амрита-Русь, 2012. – 208с.

*Долгоаршинных Т.Р.,
студентка 1 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Тупицына Е.Г.,
канд. пед. наук, доцент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Влияние физической культуры на формирование личностных качеств человека

Занятия физической культурой на протяжении всей истории человечества занимали важное место в процессе его развития. Для физической культуры родовым понятием является «культура». Культура направлена не только на преобразование внешней социальной и природной среды, но и, прежде всего, на воспитание человека, формирование его личности, мировоззрения, форм и характера поведения [1]. Занятия физкультурой помогают адаптироваться в обществе: любители спорта и физкультуры, как правило, уважаемы в обществе, они прекрасно выглядят и самое главное – обладают такими чертами характера как решительность, твердость духа, целеустремленность и оптимизм.

Современный ритм жизни требует от людей все большего напряжения сил. Нервные, умственные и физические перегрузки, связанные с овладением современной техники, стрессы профессионального и бытового характера могут привести ко множеству заболеваний! Человеку необходима более высокая физическая активность и подготовленность [2].

Итак, физкультура - это особая и самостоятельная область культуры, представляющая собой единство практической и психической деятельности.

У физической культуры множество функций, одна из которых как раз развитие волевых и нравственно-этических качеств. И действительно, для того чтобы уметь справляться с физическими нагрузками человеку необходим целый набор этих качеств, которые и развиваются в процессе физической активности. Начнем с такого качества как внутренняя организованность человека: ведь для того чтобы физкультура по-настоящему смогла выполнять свое предназначение нужна регулярность, где и пригодятся умение планировать время и умение настроить себя на занятия. Разовьется и любовь к новому, необычному (в физкультуре множество упражнений и элементов разных видов спорта, которые требуют выхода из так называемой «зоны комфорта»).

Не представить себе и занятия физкультурой без целеустремленности. Хотя и активная физическая деятельность прекрасна в самом процессе, но не стоит забывать и про результат, который основан на целях. Целью физкультуры могут быть хорошее самочувствие, сбрасывание лишнего веса и т.п. Нельзя не упомянуть и о твердости духа. Это качество характера особенно хорошо развивать на тренировках. Твердость духа при занятии спортом и физкультурой поможет довести упражнение до конца, прийти на тренировку в выходной день. Также физкультура способна развить в личности оптимизм, любовь к природе, умение работать в команде и уважение к окружающим.

Таким образом, что роль физической активности в формировании основных качеств и свойств личности человека велика. Уровень культуры всего общества зависит от степени развития и использования индивидуальных человеческих способностей. Человек должен уметь отвлеченно мыслить, вырабатывать общие положения и действовать согласно этим положениям. Но недостаточно просто уметь рассуждать и делать выводы, - необходимо уметь применять их в жизни, достигать намеченной цели, преодолевая препятствия, встречающиеся на пути. Это же может быть достигнуто только при правильном физическом образовании.

Литература

1. Малых, Т.В. Физическая культура студентов гуманитарного вуза/ Т.В. Малых, Е.Г. Тупицына, М.С. Авдеева. – Киров, 2008.
2. Муллер, А.Б. Физическая культура / А.Б. Муллер, Н.С. Дядичкина, Ю.А. Богащенко. – М., 2014.

*Дудырина Е.С.,
студентка 1 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Тупицына Е.Г.,
канд. пед. наук, доцент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

К вопросу о роли Физической подготовленности в формировании здорового образа жизни

Здоровый образ жизни – это система поведения, образ жизни человека, направленный на сохранение здоровья, профилактику болезней, достижение долголетия. Это понятие включает в себя правильный режим дня, рациональное и сбалансированное питание, отказ от вредных привычек, закаливание, личная гигиена. И, конечно, одной из важнейших составляющих здорового образа жизни является физическая культура, подготовленность.

Под физической подготовленностью, как правило, понимают состояние человека, которое достигается физической подготовкой. Для нее характерен высокий уровень физических качеств. Физическая подготовка, физическая культура – это основные составляющие физического воспитания человека. Они предполагают овладение широким набором двигательных навыков и умений.

Оздоровительная физическая культура имеет ряд важных особенностей, сущность которых заключена в восстановлении физических и духовных сил, укреплении здоровья, дальнейшем физическом развитии; в развитии задатков и способностей человека, в том числе связанных с профессиональной деятельностью; в расширении социальной активности личности в целях гармонизации ее духовного и физического развития [1, с. 38].

Основными физическими качествами являются быстрота, сила, выносливость, гибкость, ловкость (координация). Эти качества должны развиваться в комплексе, так как развитие одного качества влияет на развитие другого. Быстрота как двигательное качество – это способность человека совершать двигательное действие в минимальный для данных условий отрезок времени с определенной частотой и импульсивностью. Для развития быстроты используются общеразвивающие упражнения, выполняемые в быстром темпе. Быстрота развивается при многократном повторении упражнений. Под силой понимается способность человека преодолевать внешнее сопротивление или противодействовать ему за счет мышечных усилий. Для развития силы широко используются общеразвивающие упражнения, выполнение которых связано с преодолением сопротивления, упражнения на тренажерах с различными отягощениями (гантели, гири, эспандеры или вес своего тела). Также разнообразные гимнастические упражнения способствуют формированию мышечного корсета. Гибкость – это способность человека выполнять упражнения с большой амплитудой, а также подвижность звеньев тела. Развивают гибкость при помощи упражнений, направленных на растягивание мышц и связок. Ловкость (координация) – это возможность человека управлять своими движениями. Ловкость воспитывают посредством обучения двигательным действиям и решения двигательных задач, требующих постоянного изменения структуры действий. Большое значение в

повышении эффективности физической активности имеют дыхательные упражнения. Применение дыхательных упражнений вместе с релаксационными позволяет дозировать физическую нагрузку на всем протяжении занятий.

Оздоровительная направленность является ведущим принципом физического развития. Она заключается в достижении наибольшего и безусловного эффекта укрепления здоровья. Принцип оздоровительной направленности включает в себя выбор средств физического воспитания, исходя из их оздоровительной ценности; планирование и регулирование функциональных нагрузок в соответствии с закономерностями укрепления здоровья, то есть рациональное сочетание объема и интенсивности упражнений с учетом пола, возраста и состояния здоровья занимающихся, и обеспечение регулярности педагогического и врачебного контроля [1, с. 51-53].

Таким образом, физическая подготовленность – это неотъемлемый элемент здорового образа жизни. Физические упражнения улучшают показатели функциональных систем, физического развития и физической подготовленности человека. Физическая культура и физическое воспитание разных групп населения позволяет укрепить здоровье, восстановить его, а также обрести красоту и бодрость духа. Физическая культура также приходит на помощь людям, которые пережили аварии и травмы.

Физическая культура должна присутствовать в жизни человека любого возраста. Она является залогом успешного гармоничного развития. Ее цель – это сохранение и укрепление здоровья, психофизическая подготовка и самоподготовка к жизни и профессиональной деятельности [2].

Литература

1. Фурманов, А.Г. Оздоровительная физическая культура / А.Г. Фурманов. – Минск: Тесей – 2003. С. 38.
2. Яковлева, В.Н. Физическое воспитание и физическая подготовленность студенческой молодежи // Science Time. 2014. №9. С. 254 – 255.

*Каграманова С.Р.,
студентка 3 курса Кировской
государственной медицинской академии
Науч. руководители: Трофимова Н.П.,
канд. мед. наук, Кировская государственная медицинская академия,
Мальцев Д.Н.,
канд. биол. наук, зав. кафедрой физической культуры
Кировской государственной медицинской академии*

Сравнительный анализ уровня лизоцима слюны у спортсменов атлетов и дзюдоистов

В современном мире много говорят о спорте. Одной из причин этого является то, что в наше время на достаточно высоком уровне развиты технологии, позволяющие ограничивать наши действия. На ограниченность движений человека влияет создание транспорта. И как следствие, человек, ограничен в движениях, который тем самым влияет на свой организм и не в положительную сторону. Для того чтобы поддерживать физическую форму, человек занимается спортом. Но как именно спорт влияет на организм человека, знают лишь немногие. А какое воздействие оказывает на здоровье человека профессиональный спорт, знают лишь немногие. В настоящее время особую озабоченность вызывает состояние здоровья спортсменов. Современный спорт сопряжен со значительными физическими и эмоциональными нагрузками, которые являются причиной стрессорных воздействий на организм спортсменов. Поэтому повышенную заболеваемость спортсменов связывают с хроническим стрессом, вызывающим изменение соотношения неспецифических компонентов иммунологической защиты.

Лизоцим (мурамидаза) – это фермент, играющий одну из ведущих ролей в естественном неспецифическом иммунитете. В организме он содержится в слизистых оболочках дыхательных путей, полости рта, конъюнктиве глаз, т. е. в тех тканях, на которые постоянно воздействуют микроорганизмы, а также в сыворотке крови, плевральной жидкости, дуоденальном соке. Лизоцим обнаружен и в слюнных железах и в их секретах. Снижение уровня лизоцима может привести к повышенной заболеваемости.

С целью исследования влияния физических нагрузок на неспецифическую резистентность, мы изучили бактерицидную активность лизоцима в слюне первой группы 30 молодых спортсменов занимающихся атлетикой и второй группы 16 спортсменов занимающихся самбо в возрастной группе с 12 до 18.

Слюна забиралась до тренировки, которая проводилась в обычном режиме и после тренировки. Средний возраст первой группы спортсменов 15,1±1,4 года. Стаж занятия спортом у них составил 4,1±1,5 года.

Материалы и методы:

- Исследуемая сыворотка
- Суточная культура *Micrococcus lysodeikticus*
- Фосфатный буфер (pH= 6,2)
- Физ. раствор
- ФЭК

Приготовление бактериальной суспензии:

Культуру выращивают в течении суток при $t=37^{\circ}\text{C}$. После чего смывают 1/15М фосфатным буфером. Полученную взвесь стандартизируют на ФЭКе до опт. пл. 66 (кювета 10 мм, светофильтр 540 нм).

Ход определения:

В опытную пробирку наливают 0,4 мл фосфатного буфера, 0,1 мл исследуемой сыворотки, 2,0 мл взвеси микрококка.

В контрольную пробирку наливают 0,5 мл фосфатного буфера, 2,0 мл взвеси микрококка.

Смеси инкубируют 30 минут при $t=37^{\circ}\text{C}$, после чего измеряют опт.пл. смеси из каждой пробирки. Зная данные контроля и опыта, определяют количество лизоцима. Значение лизоцима в мкл/мл получают умножением коэффициента поглощения на 0,2.

С целью исследования влияния физических нагрузок на неспецифическую резистентность, мы изучили бактерицидную активность лизоцима в слюне первой группы 30 молодых спортсменов занимающихся атлетикой и второй группы 16 спортсменов занимающихся самбо в возрастной группе с 12 до 18.

Слюна забиралась до тренировки, которая проводилась в обычном режиме и после тренировки. Средний возраст первой группы спортсменов $15,1\pm 1,4$ года. Стаж занятия спортом у них составил $4,1\pm 1,5$ года. Исходный уровень лизоцима у спортсменов составил $3,81\pm 0,03$ мг/мл. Во второй группе средний возраст спортсменов составил $16,4\pm 1,2$ и стаж занятия спортом $5,3\pm 1,4$. Исходный уровень лизоцимы $2,1\pm 0,04$.

После тренировки в первой группе у 40% спортсменов отмечено снижение уровня лизоцима слюны до $2,52\pm 0,56$ мг/мл. У 60% спортсменов уровень лизоцима слюны повысился и составил $6,28\pm 0,046$ мг/мл. Во второй же группе отмечается только повышение уровня лизоцимы в сравнение с исходным $2,5\pm 0,02$.

Можно сделать предварительный вывод о том, что спортсмены 2-й группы, вероятно, более рационально организуют чередование тренировок и отдыха и их организм успевает восстанавливаться. Исследования в этом направлении будут продолжены.

*Карьгина А.А., Куковьякина В.М.,
студентки 1 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Тупицына Е.Г.,
канд. пед. наук, доцент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Критерии здорового образа жизни и их характеристика

В наше время забота о здоровье приобретает особую значимость. Все больше людей начинают бережно относиться к сохранению здоровья. Средством для выполнения этого является ведение здорового образа жизни. При рассмотрении понятия здорового образа жизни следует выделить некоторые его составляющие, такие как рациональное питание, физическая активность, общая гигиена организма, закаливание, отказ от вредных привычек [1,2].

Рациональное питание - данный компонент рассматривается как один из важнейших критериев здорового образа жизни. Рациональным считается такое питание, которое обеспечивает нормальную жизнедеятельность организма, высокий уровень работоспособности и сопротивляемости воздействию неблагоприятных факторов окружающей среды, максимальную продолжительность активной жизни. Существуют принципы рационального питания: энергоценность должна соответствовать энерготратам; питательные вещества должны поступать в организм в оптимальных соотношениях; правильный режим питания; 4)разнообразии потребляемых пищевых продуктов; умеренность в еде.

Вторым критерием является - физическая активность. Рассмотрим его подробнее. Для поддержания здоровья души и тела необходимы постоянные занятия физической культурой и спортом. Для этого не обязательно быть спортсменом или тренером, достаточно лишь уделять определенное количество часов в неделю, чтоб ваше тело было подтянутым и даже в пожилом возрасте вы чувствовали себя на двадцать пять лет. Существует множество вариантов занятия спортом от простого бега по утрам, до спортивных залов с инструктором. Какой бы предпочли вы? Конечно, каждый человек по своему усмотрению и физической подготовке выбирает свое направление, но нельзя забывать о том, что лишь в комплексе достигается нужный результат.

Одним из самых массовых и предпочитаемых видов, как в нашей стране, так и за рубежом, на наш взгляд, является плавание, оно сочетает возможность гармоничного развития организма и ярко выраженную оздоровительную направленность. Существуют специфические особенности плавания, они связаны с двигательной активностью в водной среде. Организм человека подвергается двойному воздействию: с одной стороны на него воздействуют физические упражнения, с другой вода. Особенностью плавания также является попеременное включение разных групп мышц, которое происходит в определенном ритме и строгой последовательности. Все это обеспечивает необходимый отдых одних мышц, пока другие работают. Благодаря этому, плавание не перенапрягает мышечный аппарат и позволяет грамотно дозировать уровень физической нагрузки на человека.

Занятия в бассейне помогают улучшить осанку, скорректировать сколиоз и искривления позвоночника. Во время плавания уменьшается статистическое напряжение тела, происходит естественная разгрузка позвоночника от давления на него веса тела, укрепляются мышцы позвоночника и т.д. Кроме того, вода при плавании укрепляет стопы и предупреждает развитие плоскостопии, развивает силу, эластичность и выносливость всех групп мышц, а также формирует крепкий мышечный корсет, позволяет суставам на долгие годы оставаться гибкими, а костям крепкими. Большим плюсом можно считать тот факт, что регулярное плавание формирует красивую фигуру с оптимальными пропорциями. Вода придает телу обтекаемые очертания. Также к плюсам можно отнести минимальную возможность получения травм.

Третий критерий это - общая гигиена организма, она связана с поддержанием чистоты кожного покрова. Проблема чистоты кожного покрова весьма актуальна для человека, так как на грязной коже легко развиваются грибковые заболевания, лечение которых требует много времени.

Естественно, что все эти факты убеждают нас в необходимости поддержания чистоты тела.

Следующий критерий - закаливание - также входит в общую концепцию здорового образа жизни. Закаливание означает укрепление сопротивляемости организма к любым факторам внешней среды, вызывающим состояние стресса, т.е. напряжение. К таким факторам относятся низкая и высокая температура воздуха, чрезмерно пониженная или повышенная влажность, резкие изменения атмосферного давления и т.д. Однако наиболее важным остается закаливание к чрезмерному охлаждению, а иногда и к перегреванию.

Отказ от вредных привычек – последний критерий. В идеальном случае здоровый образ жизни предполагает не отказ от вредных привычек, но изначальное их отсутствие. Если же они имеются у человека, то необходимо принять все меры, чтобы освободить данного индивида от пагубных пристрастий, таких как алкоголизм, курение, наркомания и т.п.

Итак, рассмотрев основные критерии здорового образа жизни, можно сделать вывод, что здоровый образ жизни - это совокупность профилактических мер, направленных на предотвращение заболеваний, укрепление всех систем организма и улучшение общего самочувствия человека. Принципы здорового образа жизни рассчитаны на использование их обычным человеком с целью поддержания работоспособности и нормализации жизнедеятельности организма. А какой будет твоя жизнь, зависит только от тебя.

Литература

1. Книга о здоровье: Сборник// Сост.: Ю.В.Махотин, О.В.Карева, Т.Н. Лосева. Под. Ред. Ю.П.Лисицына. - М.: Медицина, 1988.
2. Михайлов, В. Выбираем здоровье/ В. Михайлов, А. Палько - 2-е изд. - М.: Молодая гвардия, 1987.

*Копосова А.О., Суриков Д.В.,
студенты 3 курса Кировской государственной медицинской академии
Науч. руководитель: Мальцев Д.Н.,
канд. биол. наук, зав. кафедрой физической культуры
Кировской государственной медицинской академии*

Оценка влияния калланетики на дыхательную систему у женщин с избыточной массой тела

Здоровый образ жизни предполагает под собой образ жизни человека, направленный на укрепление здоровья, принятие профилактических мер с целью устранения причин и последствий болезней. Избыточный вес у мужчин и женщин является предрасполагающим фактором к таким заболеваниям, как сахарный диабет, гипертоническая болезнь, заболевания щитовидной железы и многим другим. Целью ведения здорового образа жизни является профилактика и коррекция всех заболеваний и фоновых состояний. В настоящий момент в борьбе с избыточным весом стали популярны занятия калланетикой.

Калланетика (Callanetics) – это разновидность фитнес гимнастики, включающая в себя систему статических упражнений. Эффективность калланетики по снижению веса доказывалась во многих работах, одно из таких исследований закончилось в 2013 году, которое показало снижение массы тела в течение месяца на 9,4 % [1].

В основе ожирения лежит нарушение метаболического синдрома, который приводит к отложению липидов в депо организма. Таким образом, помимо увеличения интенсивности физической нагрузки, которая склоняет чашу между потребностью организма в энергии и расходов ее, имеет огромное значение оксигенация крови, нормализующая энергетические процессы. В свою очередь уровень общей физической натренированности может быть косвенно отображен при оценке дыхательной системы.

Для оценки дыхательной системы часто используется проба Штанге – время задержки дыхания после полного вдоха. Выполняется она следующим образом: после 5-ти минут отдыха сидя сделайте 2-3 глубоких вдоха и выдоха, а затем, сделав полный вдох, задержите дыхание. Нос рекомендуется зажать пальцами. Время отмечается от момента задержки дыхания до ее прекращения.

Результат интерпретируется как удовлетворительный при задержке дыхания от 30 до 40 секунд. Задержка дыхания более чем на 60 секунд, говорит об отличном результате. Результат является плохим при задержке дыхания менее чем на 30 секунд [2].

Проба Штанге характеризует устойчивость организма к недостатку кислорода. Чем продолжительнее время задержки дыхания, тем выше способность сердечно-сосудистой и дыхательной систем обеспечивать удаление из организма образующийся углекислый газ, выше их функциональные возможности.

Нами были проанализированы показатели пробы Штанге у 40 женщин, средний возраст которых составлял $26 \pm 4,5$, занимающихся в фитнес центре «Плаза» г. Кирова в 2014 году. Оценка состояния дыхательной системы проводилась по пробе Штанге до начала регулярных тренировок и через месяц после начала занятий калланетикой.

Получены следующие результаты: до начала тренировок 15% испытуемых имели показатель до 30 секунд, что является низким показателем. В интервал от 40 до 50 секунд попали 37,5% женщин и оценку, как отличную, по пробе Штанге имели 42,5% испытуемых. Через месяц

регулярных тренировок из категории с неудовлетворительными результатами 83,3% испытуемых имели показатель как удовлетворительный, среднее значение в этой группе увеличилось на 12,44%. Средний уровень значений в категории с удовлетворительным результатом увеличился на 8,5%, однако 50% испытуемых имели результат, как хороший, то есть задержка дыхания выше 50 секунд. Среднее значение в группе испытуемых, способных задерживать дыхание выше 50 секунд до начала занятия калланетикой, увеличился на 3,5% .

Таким образом, положительные изменения со стороны дыхательной системы, отображённые в увеличении задержки дыхания при занятии калланетикой, свидетельствуют об общем увеличении тренированности организма, улучшении метаболических процессов, и являются доказательным фактом в процессе борьбы с избыточным весом, укреплении здоровья и профилактики многих заболеваний.

Литература

1. Международный студенческий научный вестник 2014г / Шайхинурова А.Р. Влияние калланетики на физическое развитие девушек с избыточной массой тела и коррекция фигуры.
2. Горцева Г.Н. Аэробика, Фитнесс, Шейпинг, 2003 – 23-26с.

*Косарева Е.В.,
студентка 1 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Тупицына Е.Г.,
канд. пед. наук, доцент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Профессионально-прикладные аспекты физического воспитания

Профессионально-прикладная физическая культура - это специальный раздел физической культуры, направленный на оптимизацию условий развития психофизических качеств и физиологических способностей человека в процессе профессиональной деятельности [3]. В качестве своеобразной разновидности физического воспитания профессионально-прикладная физическая подготовка представляет собой педагогически направленный процесс обеспечения специализированной физической подготовленности к избранной профессиональной деятельности. Иначе говоря, это в своей основе процесс обучения, обогащающий индивидуальный фонд профессионально полезных двигательных умений и навыков, воспитания физических и непосредствен, но связанных с ними способностей, от которых прямо или косвенно зависит профессиональная дееспособность.

Этот компонент физической культуры направлен на формирование и совершенствование таких специфических двигательных навыков, которые

позволяют человеку выполнять профессиональные функции эффективно, экономно, сохраняя достаточно длительное время высокую работоспособность.

Используются такие разновидности профессионально-прикладной физической культуры, как собственно профессионально-прикладная физическая культура, производственная физическая культура, военно-прикладная физическая культура [2].

В качестве элементов структуры ППФК можно выделить: профессионально-прикладную физическую культуру личности, профессионально-прикладную физическую подготовку, профессиональную психофизическую готовность к условиям трудовой деятельности [1].

В настоящее время ППФП в нашей стране осуществляется прежде всего в качестве одного из разделов обязательного курса физического воспитания в профессионально-технических училищах, средних специальных и высших учебных заведениях, а также в системе научной организации труда в период основной профессиональной деятельности трудящихся, когда это необходимо по характеру и условиям труда.

Лишь сравнительно немногие из современных профессий требуют предельной или близкой к ней мобилизации физических способностей в процессе самой трудовой деятельности (это главным образом профессии, осложненные экстремальными условиями деятельности — испытатели летной и иной транспортно-скоростной техники, профессиональные военнослужащие, оперативные работники следственных органов, водолазы и т.д.) [4].

Профессионально-прикладная физическая подготовка осуществляется на основе тех же методических положений, которые используются в процессе физического воспитания. При этом весьма важно при подборе содержания и методов учитывать не только особенности профессии, но и особенности самих занимающихся: их возраст, пол, исходный уровень физической подготовленности, двигательный опыт. В процессе проведения занятий по ППФП необходим, в частности, дифференцированный подход к занимающимся, так как они, как правило, значительно различаются по возрасту, физическому развитию и физической подготовленности, стажу работы. В зависимости от характера труда и рабочей позы необходимо чередовать выполнение упражнений стоя, сидя, лежа, упражнения на расслабление и напряжение мышечных групп.

В отдельных случаях они могут быть похожими на профессиональные действия (например, широко известные эстафеты для пожарников, дзюдо и самбо для оперативных работников милиции). Специальные подготовительные упражнения оказывают такое же воздействие на организм человека, как и профессиональные действия. Так, например, тренажеры в виде вертикально вращающихся качелей (лопингов), центрифуг, вращающихся горизонтально или в нескольких плоскостях, батуты (подкидных сеток) в какой-то степени имитируют профессиональные воздействия на организм летчиков, космонавтов [5].

Планомерно организованный процесс специально направленного использования физической культуры для формирования двигательных умений и навыков, способствующих освоению профессии, и для развития профессионально важных способностей составляет профессионально-прикладную физическую подготовку. Иначе говоря, содержание производственной физической культуры, состав включаемых в нее средств воздействия, методы и весь порядок их применения в решающей мере зависят от закономерностей оптимизации трудового процесса.

Непосредственно в сфере труда факторы физической культуры применяются в соответствии с требованиями оптимальной организации трудовых процессов, в зависимости от характера труда, условий его производительности и особенностей воздействия на человека.

Профессионально-прикладная физическая культура направлена, таким образом, на создание предпосылок успешного освоения той или иной профессии, на оптимизацию профессиональной деятельности и ее воздействия на человека.

Литература

1. Ашмарин, Б.А. Теория и методика педагогических исследований в физическом воспитании / Б.А. Ашмарин. – М.: Физкультура и спорт, 1978 – 224 с.
2. Гужаловский, А.А. Основы теории и методики физической культуры: Учеб. для техн. физ. культуры / А.А. Гужаловский. – М.: ФиС, 1986. – 352с.
3. Еркомайшвили, И.В. Основы теории физической культуры. Курс лекций / И.В. Еркомайшвили, О.Л. Жукова. - Екатеринбург: «Высшая школа», 2004.
4. Круцевич, Т.Ю. Теория и методика физического воспитания. Т.1 / Т.Ю. Круцевич. – Киев, 2003. – 423 с.
5. Мусаелов, Н.А., Нифонтова Л.Н. Производственная физическая культура в трудовом коллективе / Н.А. Мусаелов, Л.Н. Нифонтова. – М., 1985.

*Костина А.А., Чеснокова Н.А.,
студентки 1 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Тупицына Е.Г.,
канд. пед. наук, доцент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Значение физической культуры и спорта в обществе

Физическая культура и спорт как общественные явления носят объективный характер и не зависят от воли отдельных людей. Физическая культура многофункциональна. Она является одним из важнейших средств формирования личности. Развитие физической культуры в обществе - это научно-организованный и управляемый процесс, который требует

фундаментальных знаний. Физическая культура возникает и развивается вместе с зарождением и развитием человеческого общества [2].

Человек с рождения наделен в виде задатков естественными жизненными силами, которые могут быть развиты с помощью физических упражнений. Процесс передачи общественно-исторического опыта, в том числе и опыта физического воспитания, происходит в процессе общения между людьми.

Физическая культура призвана выполнять ряд специфических функций:

образовательная – получение знаний, необходимых для понимания природных и социальных процессов функционирования физической культуры общества и личности, способность их творческого использования для личного и профессионального развития;

прикладная – повышение специфической физической подготовленности и работоспособности для трудовой деятельности и воинской службы средствами профессионально-прикладной физической культуры;

спортивная – достижение максимальных результатов в избранном виде спорта;

рекреативная – организация содержательного досуга;

оздоровительно-реабилитационная – предупреждение утомления и восстановление временно утраченных функциональных возможностей организма [1].

Основу и содержание культурно-исторического процесса составляют развивающие физические и интеллектуальные способности человека. Его нравственные и эстетические качества. Поэтому непременной частью культуры является физическая культура, которая возникает и развивается одновременно и наряду с материальной и духовной культурой общества [3].

В современных системах физического воспитания все более видное место занимает *спорт*. Это объясняется особой действенностью спорта как средства и метода физического воспитания, его популярностью, широчайшим развитием в последние десятилетия международных спортивных связей, неуклонно возрастающей общекультурной и престижной значимостью спорта.

Несмотря на то, что спорт без соревновательной деятельности не существует, его функции не исчерпываются достижениями чисто состязательных целей. Спорт представляет собой эффективное средство для совершенствования человека, преобразования его духовной и физической природы в соответствии с запросами общества, является действенным фактором воспитания и самовоспитания.

Социальная ценность спорта заключается и в том, что он является средством этического, эстетического, нравственного воспитания личности.

Достижимый в процессе занятий спортом повышенный уровень функциональных возможностей организма и создаваемый одновременно фонд полезных умений и навыков могут в значительной мере предопределить ускоренное усвоение спортсменом профессионально-трудовой, военной и иной социально нужной деятельности.

Таким образом, физическая культура и занятия спортом являются необходимым условием нормального функционирования человеческого организма, а также влияют на развитие личности, выполняя разнообразные полезные функции.

Литература

1. Бутин, И.М. История и организация физкультуры и спорта/ И.М. Бутин, Ю.Г. Васин. - 1982.
2. Муллер, А.Б. Физическая культура/ А. Б. Муллер. - М: Юрайт, 2014.
3. Столбов, В.В. История физической культуры и спорта/ В.В. Столбов. – М, 1983.

*Коцеев П.С.,
студент 1 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Тупицына Е.Г.,
канд. пед. наук, доцент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Современные системы подготовки специалистов в области спорта

Система подготовки кадров для деятельности в области физической культуры и спорта является одной из важных составляющих института образования в каждой стране. В это же время эта система входит в качестве существенной части в ту сферу социальной деятельности, которая связана с физической рекреацией населения, спортом, активным досугом, физическим воспитанием детей и молодежи. Именно в процессе подготовки и обучения будущих специалистов в физкультурных вузах складываются те ориентации, навыки, знания, которые в последующем в значительной мере будут определять "лицо" всей сферы физической культуры и спорта, ее реальное место и значимость в обществе.

Формирование кадрового потенциала общества в целом и каждой профессиональной группы специалистов в частности происходит в сложном и многомерном социальном пространстве, которое является не просто "фоном" для этого процесса, но в значительной мере задает и определяет его характер и направленность, выполняет роль его значимой детерминанты. Одним из основных механизмов процесса формирования корпуса специалистов в обществе является образование, которое в полной мере подпадает под обозначенную выше зависимость. Каждое конкретное общество, имея свои особые экономическую, политическую, социально-групповую, идеологическую, конфессиональную и т.п. структуры, придает образовательной системе соответствующий этим структурам "профиль", задает те или иные ценностные основания и целевые ориентиры, формирует тот или иной "социальный заказ", т.е. оказывает влияние как на развитие

института образования в обществе в целом, так и на его отдельные подсистемы, в том числе - на сферу, связанную с профессиональной подготовкой специалистов в области физической культуры и спорта [1].

Специфика подготовки тренера характеризуется тем, что большая часть изучаемого материала по спортивно-педагогическим дисциплинам приходится на различные двигательные действия. Это связано с тем, что тренер в своей работе должен использовать огромное число физических упражнений, приемов, защит, контрприемов и комбинаций, применяемых с различными тактическими подготовками. При этом тренер должен не только знать, но и уметь обучать наиболее рациональной технике и тактике вида спорта, а также должен создавать все более сложные комбинации тактико-технических действий (ТТД), которые его ученики могли бы использовать в соревновательной деятельности. В этом отношении тактико-техническая подготовка спортсмена является основным компонентом деятельности специалиста-тренера.

Существующая методология профессиональной тактико-технической подготовки (ТТП) студента базируется на формировании и становлении личного тактико-технического опыта вида спорта, который состоит из: 1) знаний, умений и навыков, полученных от тренера; 2) передачи педагогического опыта преподавателей вуза; 3) накопления и осмысления собственного опыта студента как спортсмена; 4) педагогической и тренерской практики для закрепления и формирования профессионально-педагогических умений и навыков. При этом содержание образования и методика ТТП спортсменов осваиваются студентом через формализацию личного спортивного опыта посредством классификации и терминологии вида спорта, описания техники приемов, комбинаций и комплексов ТТД, объяснительных моделей техники, тактики и взаимодействия спортсменов. Многие так же включают в сферу знаний по физкультуре такие вопросы, как психическая саморегуляция, учет факторов внешней среды, биоэнергетических явлений, психологию психических кризисов, их предупреждение и преодоление с помощью средств двигательной активности. В этом отношении физическая культура могла бы сыграть роль интегратора учебных дисциплин, помогающих формировать у людей целостное представление о человеке и его здоровье [2].

В настоящее время отмечается процесс смены ориентации высшего образования от подготовки узкопрофессионального специалиста к подготовке разностороннего профессионала, обладающего высоким уровнем культуры и мобильно действующего в меняющихся условиях динамического общества. Современные подходы, используемые в создании учебных программ профессиональной подготовки, предполагают определение теоретико-методологических основ многоуровневого образования, новых технологий обучения и воспитания, гуманизации учебно-познавательной деятельности. Основными подходами определяются: исторический (история развития спортивной деятельности); ценностный (спортивные ценности и их оценка обществом); системный (изучение проблем в рамках глобальных

спортивных систем); проблемный (анализ и поиск решений проблем); личностно-ориентированный (изучение личности с точки зрения развития деятельности, спорта, общества, цивилизации); деятельностный (преобразование объектов); методологический (характеризующийся трудовой, воспитательной, разносторонней направленностью, доступностью, внутренней преемственностью, логической последовательностью, отбором учебных разделов, тем, созданием системы знаний, формированием способов деятельности, формированием личности специалиста).

Таким образом, система подготовки кадров для сферы физической культуры и спорта имеет существенный ресурс для модернизации при условии учета как общего (социального и образовательного) контекста ее развития, так и тех значимых "точек" (с одной стороны, болевых проблем, а с другой - содержащих максимальный потенциал роста, перспективу), которые должны стать сферой приложения сил для сегодняшних и будущих специалистов отрасли. Эффективность профессиональной подготовки кадров является одним из важнейших условий успешного функционирования отрасли, ее готовности ответить на запросы и потребности человека, а значит, быть ориентированной не на декларативный, а на реальный, практический гуманизм.

Литература

1. Спортивная энциклопедия систем жизнеобеспечения / ред. Жуков А.Д. – Москва: Юнеско, 2011.
2. Чесноков, Н.Н. Подготовка специалистов в области физической культуры и спорта и общегуманистические тенденции современного общественного развития // Спорт, духовные ценности, культура. - М., 1997. - Вып. 6. - С. 17-25.

*Михайлова Е.Ю.,
студентка 3 курса Кировской
государственной медицинской академии
Науч. руководитель: Преснецов О.Г.,
ст. преподаватель кафедры физической культуры
Кировской государственной медицинской академии*

Физическая реабилитация при хроническом гастрите

Кто-то мудрый однажды заметил, что движение – это жизнь. Современный человек, в большинстве своём освобождённый от необходимости преодолевать пешком значительные расстояния, охотиться, заниматься тяжёлым трудом, слишком много времени проводит в сидячем положении. Мы тратим энергии гораздо меньше, чем запасает наш организм. Как следствие возникают сбои в обмене веществ, ожирение, нарушения кровообращения.

В частности, в данной статье я затрону очень актуальную на сегодняшний день тему о влиянии физической культуры на реабилитацию организма при таком заболевании как гастрит, которым болеет каждый 3 человек на Земле.

Научное обоснование влияния физической культуры при гастрите.

При хронических гастритах лечебная физкультура помогает нормализовать выделение желудочного сока, привести в порядок двигательную и ферментативную функции желудка. Влияние лечебной физкультуры способно уменьшить воспаление, стимулировать восстановление клеток желудка⁶.

Задачи ЛФК:

тонизировать и нормализовать деятельность центральной нервной системы и восстановить нормальные кортико-висцеральные связи; нормализовать секреторную и моторную функции желудочно-кишечного тракта; нормализовать обмен веществ; улучшить деятельность сердечно-сосудистой и трахеобронхиальной системы, обеспечить ее адаптацию к возрастающей физической нагрузке⁷.

Лечебная физкультура при гастрите с пониженной кислотностью

Основная направленность лечебной гимнастики — урегулирование процессов сокоотделения, улучшение обмена веществ, укрепление мышц брюшного пресса, активизация кровообращения в брюшной полости. Для стимуляции секреторной и моторной функций желудка на фоне общеукрепляющих упражнений в занятиях лечебной гимнастики применяют специальные упражнения для мышц брюшного пресса в исходном положении стоя, сидя и лежа с постепенным увеличением нагрузки. Целесообразно использовать упражнения, охватывающие крупные мышечные группы, дыхательные упражнения, усложненные виды ходьбы, упражнения с гимнастическими предметами и снарядами.

Комплекс упражнений:

Исходное положение (ИП): стоя, ноги на ширине плеч, руки опущены. Двигать головой вверх-вниз (как бы кивая); поворачивать голову влево и вправо. Кол-во повторов (КП) - 10.

ИП: то же. Прямые руки вытянуть вперед. Вращать кистями по часовой стрелке и против часовой стрелки. КП - 10.

Опустить руки. Медленно поднять руки через стороны вверх одновременно со вдохом. Опустить руки через стороны вниз с выдохом. КП - 8.

ИП: стоя, ноги чуть шире плеч, руки на поясе. Отводя руки в стороны, а потом вверх, одновременно прогнуться в груди назад. Сделать глубокий вдох. Наклоняясь вперед и переводя локти вперед, медленно выдохнуть. Вернуться в исходное положение, сделать паузу. КП - 8.

ИП: стоя, руки опущены вдоль туловища. Поочередно поднимать колени (отрывая пятку от пола). КП - 10.

⁶ http://diabet-gipertonia.ru/gkt_gastrit/16_lechebnaja_fizkulytura.html

⁷ <http://www.doctorhelp.ru/info/2754.htm>

Становиться то на носки, то на пятки. КП - 15.

ИП: сидя на стуле, колени согнуты, ступни на полу, руки на поясе. Наклонять туловище влево-вправо по 7 раз.

Сидя на стуле, ноги согнуты в коленях. Ходьба на месте, высоко поднимая колени в течение 30 секунд.

ИП: лежа на спине, руки на поясе. Приподнять голову и плечи, посмотреть на носки. Сделать выдох. Вернуться в исходное положение. Сделать вдох. КП - 7.

ИП: то же. Поднять на вдохе правую руку вверх, одновременно согнуть левую ногу, скользя ступней по полу. На выдохе вернуться в ИП. КП по 10 раз для каждой руки.

Лежа на спине, поочередно поднимать выпрямленные ноги. Поднять - вдох, опустить - выдох. КП - 8.

Выполнить то же упражнение, но немного приподняв туловище и опираясь на локти.

Лежа на спине, руки вдоль туловища, ноги согнуты в коленях. Имитировать езду на велосипеде в течение 1 минуты.

Лежа на спине, руки выпрямлены вверх перед грудью. На вдохе отвести руки в стороны, положив их на пол. На выдохе вернуться в ИП. КП - 8.

Лежа на левом боку, левая рука выпрямлена, левая нога полусогнута. На вдохе поднять правую руку вверх. На выдохе согнуть правую ногу и прижать правой рукой колено к груди. КП - 8.

Лечебная физкультура при гастрите с повышенной кислотностью

Заключается в нормализации функций вегетативной нервной системы и уравнивание нервных процессов. Положительный эмоциональный фон является важным условием ЛФК у этих больных. Рекомендуется вводить в процедуру лечебной гимнастики более сложные по координации упражнения в сочетании с дыхательными. Воздействие на мышцы брюшного пресса должно быть ограниченным. Больные с повышенной секрецией желудочного сока должны выполнять упражнения с большей нагрузкой, чем те, у которых секреция понижена. Интенсивность нагрузки можно повысить, ускоряя выполнение упражнений, увеличивая число повторений, вводя упражнения с отягощением. При выполнении умеренной физической нагрузки секреция желудочного сока повышается, а интенсивная мышечная работа уменьшает желудочную секрецию [3].

Комплекс упражнений:

ИП: стоя, ноги на ширине плеч, руки опущены. Опускать и поднимать голову, поворачивать голову влево и вправо. КП - 10.

ИП: то же. Руки выпрямить вперед. Вращать кистями - по часовой стрелке и против часовой стрелки. КП - 10.

ИП: то же. Согнуть руки к плечам, сжав кисти в кулаках. Поочередно разгибать руки вверх по 10 раз.

ИП: то же. Выпрямить руки вперед. На вдохе развести слегка расслабленные руки в стороны. На выдохе вернуть руки в исходное положение, немного скрестив их. КП - 10.

То же самое упражнение, но согнутые в локтях руки нужно поместить за головой. Отводя ногу в сторону, прогнуть туловище назад на вдохе. На выдохе вернуться в ИП. КП - 7.

ИП: то же. Поставить руки на пояс. Отвести правую ногу в сторону. Вернуться в исходное положение. То же самое для левой ноги. КП - 10.

ИП: сидя на полу, ноги на ширине плеч, руки на поясе. Отвести правую руку вправо, потом вверх, при этом туловище наклонять влево, делая вдох. На выдохе возвратиться в ИП. Симметрично повторить для левой руки. КП - 8 для каждой руки.

ИП: лежа. Согнуть правую ногу в колене, подтянуть к себе скользящим движением, не отрывая от пола. Вернуться в ИП. Сделать то же самое левой ногой. КП - 10 для каждой ноги.

Это же упражнение выполнять одновременно двумя ногами. КП - 7.

ИП: лежа. Согнуть ноги в коленях. Не отрывая стопы от пола, наклонить обе ноги вправо. Вернуться в ИП. То же самое - влево. КП - по 10.

ИП: то же. Выпрямить руки вверх. Отвести правую руку вверх, положить ее на пол, при этом слегка повернув туловище вправо. То же самое повторить для левой руки. КП - по 8.

ИП: лежа. Поднять правую руку вверх, одновременно согнуть левую ногу, скользя стопой по полу, - вдохнуть. На выдохе вернуться в ИП. КП - по 8.

ИП: лежа. Согните руки в локтях с опорой на них, согните ноги в коленях, опираясь на стопы. Расслабьте и уроните правую руку, левую руку. Потом расслабьте и разогните в колене правую ногу, левую ногу. КП - 6.

ИП: лежа на левом боку. Левая рука выпрямлена, левая нога полусогнута. Поднять правую руку, вдохнуть. Согнуть правую ногу, прижать правой рукой колено к груди, сделать выдох. КП - 8.

ИП: то же. Поднимая одновременно правую руку и правую ногу, вдохнуть. Затем, сгибая ногу и руку, подтянуть колено к животу, наклонить одновременно голову, сделать выдох. КП – 6 [4].

Литература

1. http://diabet-gipertonia.ru/gkt_gastrit/16_lechebnaja_fizkyltyra.html
2. <http://www.doctorhelp.ru/info/2754.html>
3. <http://www.doctorhelp.ru/info/2754.html>
4. http://diabet-gipertonia.ru/gkt_gastrit/16_lechebnaja_fizkyltyra.html

*Мицина Т.В.,
студентка 4 курса Кировской
государственной медицинской академии
Науч. руководитель: Носков А.Н.,
ст. преподаватель кафедры физической культуры Кировской
государственной медицинской академии*

Исследование популярности Скандинавской ходьбы среди кировчан

АКТУАЛЬНОСТЬ

Офисный работник проходит не более 7 тысяч шагов в день при ежедневной норме от 10 тысяч шагов, поэтому Nordic Walking - способ восполнить этот дефицит, альтернатива гиподинамии.

ЦЕЛЬ ИССЛЕДОВАНИЯ

Оценить степень популярности СХ среди кировчан различных возрастных категорий.

ЗАДАЧИ ИССЛЕДОВАНИЯ

- 1) провести социологический опрос среди кировчан;
- 2) анализ полученных данных.

МЕТОД ИССЛЕДОВАНИЯ

Анкетирование.

Скандинавская ходьба появилась в 1940-х годах: профессиональные лыжники в Финляндии поддерживали себя в форме летом, затем использовать палки летом стали шведские и норвежские лыжники. Ходьба - естественный вид физической активности, палки увеличивают КПД во время обычных прогулок. СХ- отличное аэробное упражнение, стимулирует деятельность сердечно-сосудистой, дыхательной, опорно-двигательной систем. Благодаря дополнительной опоре на палки снижается нагрузка на суставы и позвоночник, СХ доступна даже малотренированным людям, имеющим избыточный вес, пожилым. Интенсивность и продолжительность регулируется по самочувствию. Перед началом занятий при любых проблемах со здоровьем следует проконсультироваться с лечащим врачом.

Заниматься СХ можно в любых местах, пригодных для ходьбы. Экипировка: одежда, не стесняющая движений, кроссовки на упругой устойчивой подошве, не фиксирующие голеностопный сустав, палки с фиксированной длиной или телескопические, для подгонки под рост ходока. Длина палок вычисляется по формуле "рост \times 0,68", т.е. примерно минус 15 см от лыжной палки.

Используется определенная техника: ноги слегка согнуты, спина прямая, корпус немного под углом, а не строго вертикально. Одновременно вперед идет правая нога и левая рука, а затем наоборот; ногу сначала ставят на пятку, затем на носок. Палки держат близко к телу, не разводя руки слишком широко, руки выходят вперед и за спину на 45° , движения ровные, без рывков, придерживаются темпа для ровного дыхания.

МАТЕРИАЛ И МЕТОДЫ

В анкетировании приняло участие 418 человек, разделенных на 5 категорий (по 100 школьников, студентов, людей среднего и пенсионного возраста, и 18 человек, занимающихся ходьбой с палками). 162 чел. мужского пола и 256 чел. женского пола, возраст от 7 до 82 лет. В опросе приняли участие прохожие в популярных местах отдыха кировчан - Александровский сад, Набережная Грина, Гагаринский парк. Вопросы анкеты:

- 1) Пол: мужской женский

- 2) Возраст: лет
- 3) Род деятельности: школьник студент работающий пенсионер другое
- 4) Известен ли Вам такой способ физической нагрузки как Скандинавская ходьба (СХ), Ходьба с палками? да нет
- 5) Хотели бы Вы больше узнать о СХ? да нет
- 6) Занимались ли Вы СХ или занимаетесь сейчас? да нет
- 7) Хотели бы посетить пробное ознакомительное занятие СХ? да нет

РЕЗУЛЬТАТЫ И ОБСУЖДЕНИЕ

Школьники. Опрошены учащиеся КФМЛ, КЭПЛ и СОШ №28 г. Кирова.

Из 100 опрошенных: 68 мальчиков, 32 девочки, возраст от 7 до 19 лет (средний возраст 14 лет).

	мальчики	девочки
Знают о существовании СХ, как способе физической нагрузки	76%	69%
Хотели бы узнать больше о СХ	41%	47%
Занимались СХ или занимаются сейчас	3%	0%
Хотели бы посетить ознакомительное пробное занятие	28%	44%

Студенты. В опросе приняли участие студенты КГМА, ВятГГУ, ВятГУ. Из 100 опрошенных: 30 молодых людей, 70 девушек, возраст от 17 до 29 лет (средний возраст 22 года).

	молодые люди	девушки
Знают о существовании СХ, как способе физической нагрузки	63%	74%
Хотели бы узнать больше о СХ	43%	50%
Занимались СХ или занимаются сейчас	6,5%	1,4%
Хотели бы посетить ознакомительное пробное занятие	37%	47%

Средний возраст. Из 100 опрошенных: 35 мужчин, 65 женщин, возраст от 30 до 54 лет (средний возраст 42 года).

	мужчины	женщины

Знают о существовании СХ, как способе физической нагрузки	68%	88%
Хотели бы узнать больше о СХ	34%	47%
Занимались СХ или занимаются сейчас	5,7%	3%
Хотели бы посетить ознакомительное пробное занятие	37%	48%

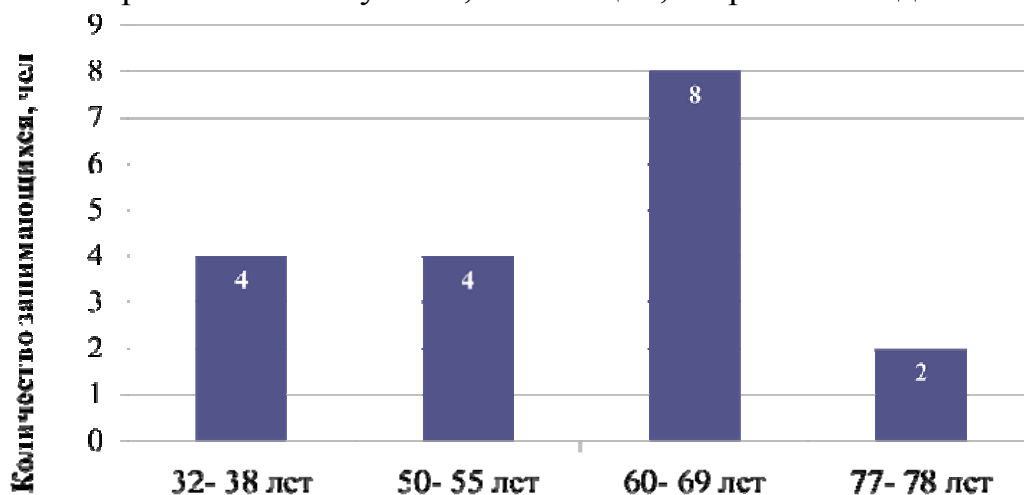
Пенсионный возраст. Из 100 опрошенных: 27 мужчин, 73 женщины, возраст от 55 до 82 лет (средний возраст 67 лет).

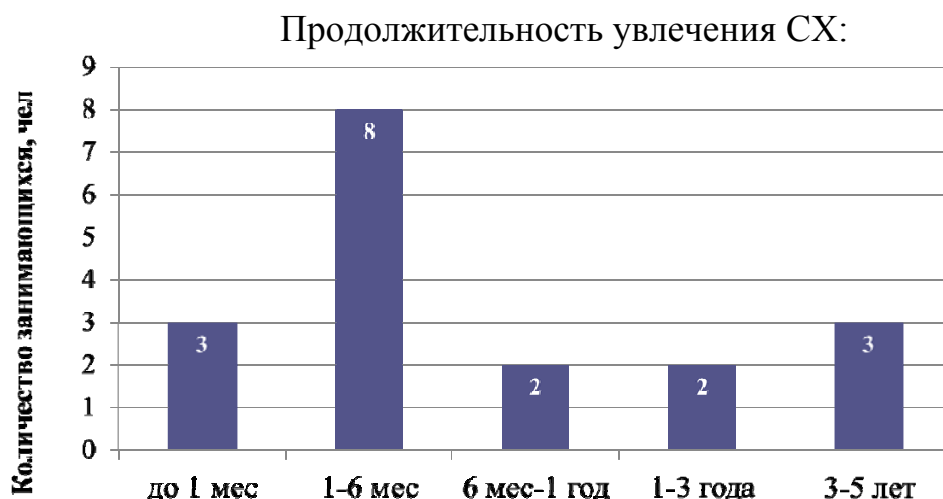
	мужчины	женщины
Знают о существовании СХ, как способе физической нагрузки	81%	88%
Хотели бы узнать больше о СХ	30%	56%
Занимались СХ или занимаются сейчас	3,7%	19%
Хотели бы посетить ознакомительное пробное занятие	15%	49%

Занимающиеся СХ. Анкета для занимающихся ходьбой с палками:

- 1) Пол: мужской женский
- 2) Возраст: лет
- 3) Род деятельности: школьник студент работающий пенсионер другое
- 4) Как давно Вы занимаетесь СХ?
- 5) Оправдались ли Ваши ожидания от занятий СХ? да нет частично
- 6) Посоветуете ли Вы этот вид физической нагрузки знакомым? да нет

Из 18 опрошенных: 2 мужчин, 16 женщин, возраст от 32 до 78 лет.





	мужчины	женщины
Оправдались ли Ваши ожидания от занятий СХ?	Да 100%	Да 100%
Посоветуете ли Вы этот вид физической нагрузки знакомым?	Да 100%	Да 100%

ВЫВОДЫ.

По результатам анкетирования 418 кировчан различных возрастных категорий выявлено: наиболее популярна СХ среди женщин пенсионного возраста (осведомленность, интерес, количество занимающихся и желающих попробовать заниматься данным видом физической нагрузки); по тем же критериям наименьшая популярность СХ среди школьников (и мальчики, и девочки), студентов (юноши) и мужчин среднего возраста; у 100% занимающихся СХ ожидания от занятий полностью оправдались, и они посоветовали бы этот вид нагрузки знакомым.

Литература

1. Журнал «Физкультура и спорт», №11, 2010 г;
2. http://istochnik-m.ucoz.ru/publ/igry/skandinavskaja_khodba/4-1-0-602/;
3. <http://www.everlive.ru/nordic-walking/>;
4. <http://www.liveinternet.ru/users/4021226/post212227541/>;
5. <http://jivilegko.ru/krasota-i-zdorove/figura-na-zavist/pohudenie-s-pomoshhyu-hodbyi/polza-skandinavskoy-hodbyi/>.

*Полякова А.В.,
студентка 2 курса Евразийского Национального
Университета имени Л. Н. Гумилева,
Процюк Е.А.,
студентка 4 курса Евразийского Национального
Университета имени Л. Н. Гумилева,*

*Науч. руководитель: Процюк О.А.,
ассоциированный профессор (доцент) социальных наук,
ст. преподаватель кафедры физического воспитания
Евразийского Национального Университета имени Л.Н.Гумилева,
г. Астана, Казахстан*

Физическая культура как один из факторов здорового образа жизни студентов

Физкультурно-спортивная деятельность студентов учебных заведений имеет большое значение, поскольку способствует укреплению здоровья, гармоническому физическому развитию всего организма, формированию привычек и навыков здорового образа жизни, совершенствованию культуры двигательной активности и обеспечивает психофизическую подготовку к самостоятельной жизнедеятельности в социуме.

Охрана здоровья подрастающего поколения является одной из важнейших задач для общества и государства. Неблагоприятные изменения в состоянии здоровья подрастающего поколения наносят социальный и экономический ущерб стране и обществу в целом. Студенческий возраст является важнейшим и одним из основных периодов в становлении человека как личности и активного члена общества. Студенческая молодежь является двигателем социального и экономического развития, а также источником здоровой нации.

Здоровье – это состояние полного физического, духовного и социального благополучия, а не только отсутствие болезней и физических дефектов. Здоровье создает платформу для самореализации человека. «Забота о здоровье – лучшее лекарство» – так гласит японская пословица. Одним из важнейших аспектов заботы о здоровье является занятие физической культурой или спортом. Безусловно, первые интересы-взгляды о физическом воспитании у человека формируются еще в школьном возрасте. Но студенческий возраст (17 - 25 лет) является вполне осознанным и сознательным возрастом. Студенческий период учит адаптироваться к самостоятельной жизни и принимать осмысленные решения, а это значит, что человек нуждается в поддержке и в помощи направления в «правильное русло». Но с чьей же стороны может или должна быть эта поддержка? Мы думаем, что в первую очередь поддержка должна исходить с семьи, именно семья должна ставить перед собой эту задачу.(сейчас не идет речь об объяснении вреда алкоголя, табака и т.д., речь идет об образе жизни и о будущем в целом.)Задача семьи заключается в том, чтобы разъяснить индивидууму об основных аспектах и правилах благополучной жизнедеятельности человека. И, конечно же, сюда должна включаться и физическая культура человека, именно семья должна направить своего ребенка на здоровый образ жизни и сама подавать пример детям, придерживаясь ЗОЖ и занимаясь спортом. Немаловажную роль в формировании здоровой и физически развитой личности играет государство.

Все-таки, государство устанавливает правила и нормы для любой деятельности человека, и оно вполне в силах повлиять на взгляды человека. Возможно, это может быть в виде различных агитаций или конкурсов, все-таки для государства очень важно, чтобы население, а особенно молодежь было развито как духовно, так и физически. Для того чтобы подробнее рассмотреть данную тему, мы решили провести небольшое исследование. [1.с.7-11]

В своем исследовании мы решили поглубже узнать об образе жизни студентов, об условиях, в которых протекает их жизнь, имеет ли место быть спорту в их повседневной жизни. Целью нашего исследования было проанализировать отношение студентов к физической культуре и спорту. При подготовке к исследованию мы поставили перед собой следующие задачи: понять отношение девушек и молодых людей к физическим нагрузкам и к спорту в целом; проанализировать общие особенности организма студентов, а также выявить особенности формирования мотивации у студентов к занятиям физической культурой и спортом. Для решения поставленных задач были использованы такие методы исследования, как анкетирование, беседа и опрос.

Свое исследование мы провели со студентами 1-3 курсов Евразийского Национального Университета им. Л. Н. Гумилева (г. Астана) в количестве 150 человек. Мы решили опросить 50% молодых людей и 50% девушек, для того чтобы мы увидели разницу между образом жизни молодых людей и девушек. Было проведено анкетирование и задано 5 основных вопросов: «Занимаетесь ли вы спортом?»; «К какому типу вы себя относите: человек, который ведет активный образ жизни (занимается спортом 2-3 раза в неделю,) или же пассивный (малоподвижный образ жизни, очень редкие занятия спортом)?»; «Ваши друзья или знакомые занимаются спортом?»; «Придерживаетесь ли вы здорового образа жизни (правильное питание, физические нагрузки) или скорее «нездорового?»; «Ваши увлечения в свободное от учебы время?»

Проанализировав ответы, можно сделать небольшой вывод по ответам студентов. 50% респондентов были молодые люди: из них 20% относят себя к тем, кто ведет активный образ жизни, и основными видами спорта оказались футбол, хоккей, посещение тренажерного зала. 25% студентов относят себя к нейтральному типу (физические нагрузки 1-2 раза в неделю), оставшиеся 5% не занимаются спортом вообще. На вопрос «Придерживаетесь ли вы здорового образа жизни?» 35% молодых людей ответили, что они скорее придерживаются «нездорового» образа жизни (вредные привычки, посещение заведений быстрого питания (фастфуды) 1-2 раза в неделю, а остальные 15% с уверенностью ответили, что придерживаются здорового образа жизни, а именно: правильно питаются, умеренные физические нагрузки 2-3 раза в неделю. Также у 45% молодых людей было по 2-3 знакомых, кто активно занимается спортом.

Результат у девушек был немного иным. Из 50% опрошенных нами девушек, 13% относят себя к тем, кто ведет активный образ жизни, и

основными видами спорта оказались волейбол, спортивные танцы, посещение тренажерного зала. 20% относят себя к нейтральному типу (физические нагрузки 1-2 раза в неделю), оставшиеся 17% девушек ответили, что не занимаются спортом вообще. На вопрос «Придерживаетесь ли вы здорового образа жизни?» 35% девушек ответили, что придерживаются ЗОЖ, а остальные 15% ответили, что они скорее придерживаются «нездорового» образа жизни (вредные привычки, неправильное питание, редкие физические нагрузки). Также у девушек было по 2-3 знакомых, кто активно занимается спортом и ведет здоровый образ жизни.

Это исследование помогло нам увидеть отношение студентов к спорту и немного узнать об их образе жизни в целом.

Если рассмотреть разницу в ответах молодых людей и девушек, то можно увидеть, что из 50% опрошенных молодых людей 45% активно или среднеактивно занимаются спортом и получают умеренные физические нагрузки. А из 50% девушек активно и среднеактивно занимаются только 33%. И только 5% молодых людей не занимаются спортом или какими-либо физическими нагрузками, а вот у девушек не занимаются спортом целых 17%. А это значит, что мужская часть нашего опроса оказалась более спортивной и физически-активной.

В вопросе о здоровом образе жизни ситуация получилась иная. Как мы все знаем, здоровый образ жизни это не только физические нагрузки, но и основным аспектом здорового образа жизни является правильное питание и здоровый сон. Поэтому если рассмотреть разницу между молодыми людьми и девушками в этом вопросе, то можно увидеть, что из 50% опрошенных молодых людей лишь 15% придерживаются здорового образа жизни, а остальные 35% считают, что они больше придерживаются «нездорового» образа жизни. Ну а у девушек все наоборот, 35% девушек придерживаются ЗОЖа, у остальных 15% пока не получается. Из этого следует отметить, что молодые люди больше заинтересованы в физических данных, нежели в соблюдении здорового образа жизни и здоровья в целом. Ну а женская половина опроса, к счастью, больше заинтересована в своем состоянии здоровья, нежели в физических данных.

Исходя из всего выше написанного, мы бы хотели порекомендовать всем студентам и всему подрастающему поколению уделять больше внимания своему образу жизни, сделать физические упражнения неотъемлемой частью своей повседневной жизни. Все в этом мире находится в движении. И человек не должен быть тому исключением. Только за счет достаточной физической нагрузки наш организм способен нормально и естественно работать. Пассивный же организм подвергается болезням, потере жизненных сил, преждевременному старению и смерти. Чтобы этого избежать необходимо достаточно времени уделять поддержанию здоровья своего тела, заботе и уходу за ним. Наша задача не в том, чтобы постоянно лечить организм, а в том, чтобы не приводить его к поломкам. Наше физическое здоровье во многом зависит от нашего сознания, мыслей и внутренних установок. И, наоборот, начав заниматься телом, мы

способствуем развитию духовных качеств, т.к. начинаем лучше себя понимать.

Польза здорового образа жизни общеизвестна и вот уже долгие годы не подлежит сомнениям. Качественное и сбалансированное питание, крепкий сон, посильный физический труд, частые прогулки на свежем воздухе – все эти аспекты во многом помогают укреплению организма, способствуют молодости и долголетию. Однако именно спорт в жизни человека становится наиболее мощным и действенным фактором в деле сохранения здоровья.

Спорт всячески способствует гармоничному развитию человека, и в особенности это важно в молодом возрасте. Именно поэтому и молодым людям, и девушкам рекомендуются регулярные занятия спортом с самых юных лет, дабы он сумел оказать свое благотворное влияние и заложил хорошую основу здоровья на долгие, долгие годы.

Занятия спортом – это неотъемлемая составляющая жизни человека, обеспечивающая необходимую активность. Физкультура и спорт дарят заряд бодрости и оптимизма, укрепляют иммунитет и тем самым ограждают человека от различных заболеваний. Спорт как важный социальный феномен пронизывает все уровни современного социума, оказывая широкое воздействие на основные сферы жизнедеятельности общества. Социальная ценность спорта заключается в том, что он представляет собой совокупность наиболее действенных средств и методов физического воспитания, одну из основных форм подготовки человека к трудовой и другим общественно необходимым видам деятельности, а наряду с этим и одно из важных средств этического и эстетического воспитания, удовлетворение духовных запросов общества. В качестве продукта общественного развития он составляет органическую часть культуры общества и в зависимости от конкретно социальных условий приобретает различные черты и формы. Поэтому основной вывод данной статьи – «Физическая культура и спорт-основа здоровья нации».

Литература

1. Физическая культура студента: Учебник/Под ред. В.И. Ильинича. М.: Гардарики, 2000. – 448 с.
2. Бальсевич В. К. Физическая культура для всех и для каждого. М.: Физкультура и спорт, 1988.
3. Бальсевич, В.К., Лубышева Л.И. Физическая культура: молодежь и современность/ В.К. Бальсевич, Л.И. Лубышева // Теория и практика физической культуры. 1995.

*Сафронова Р.А.,
студентка 3 курса Кировской государственной
медицинской академии,*

Роль и значение физической культуры в жизни студентов

Физическая культура – это вид культуры, который представляет собой специфический процесс и результат человеческой деятельности, средство и способ физического совершенствования человека для выполнения социальных обязанностей.

В структуру физической культуры входят следующие компоненты: физическое образование, спорт, физическая рекреация (отдых), двигательная реабилитация (восстановление). Они полностью удовлетворяют все потребности общества и личности в физической подготовке.[1]

В ряде исследований установлено, что у студентов, включенных в систематические занятия физической культурой и спортом и проявляющих в них достаточно высокую активность, вырабатывается определенный стереотип режима дня, повышается уверенность поведения, наблюдается развитие «престижных установок, высокий жизненный тонус. Они в большей мере коммуникабельны, выражают готовность к сотрудничеству, радуются социальному признанию, меньше боятся критики. У них наблюдается более высокая эмоциональная устойчивость», выдержка, им в большей степени свойствен оптимизм, энергия, среди них больше настойчивых, решительных людей, умеющих повести за собой коллектив. Этой группе студентов в большей степени присущи чувство долга, добросовестность, собранность. Они успешно взаимодействуют в работе, требующей постоянства, напряжения, свободнее вступают в контакты, более находчивы, среди них чаще встречаются лидеры, им легче удается самоконтроль. [2].

Эти данные подчеркивают основательное положительное воздействие систематических занятий физической культурой и спортом на характерологические особенности личности студентов.

В Кировской государственной медицинской академии каждый студент должен систематически посещать учебные занятия в дни и часы, предусмотренные учебным расписанием.

Для более активного привлечения студентов в нашей Академии функционирует: тренажерный зал, включающий 14 различных тренажеров, штанги, гири, имеется хорошая материальная база: спортивный инвентарь (мячи, гантели, скакалки, маты), а также работают такие секции, как волейбол, баскетбол, футбол. Активное участие в массовых оздоровительных физкультурных и спортивных мероприятиях также является неотъемлемой частью учебного процесса и на межвузовском уровне. В межвузовских соревнованиях участвуют сильнейшие студенты-спортсмены.

Процесс обучения организуется в зависимости от состояния здоровья, уровня физического развития и подготовленности студентов, их спортивной

квалификации, а также с учётом условий и характера труда их предстоящей профессиональной деятельности.[2].

Комплексное использование всех форм физического воспитания должны обеспечить включение физкультуры в образ жизни студентов.

Сегодня лозунг «Физическая культура - залог здоровья» уже недостаточно актуален. Занятия физкультурой и спортом должны стать залогом социального и творческого долголетия.

Литература

1. Физическая культура студента/ Учебник/Под ред. В.И. Ильинича, М., 2004 г.
2. Оплавин С.М. ,Физическая культура в жизни человека/ С.М. Оплавин, Ю. Т. Чихаев.- Ленинград, 1986.

*Табылдиева Г.М.,
студентка 2 курса Евразийского национального
университета имени Л. Н. Гумилёва
Науч. руководитель: Филиппенко В.П.,
ст. преподаватель кафедры физического воспитания Евразийского
национального университета имени Л. Н. Гумилёва,
г. Астана, Казахстан*

Здоровый образ жизни

Здоровье – это наша жизнь! Благотворное воздействие физической культуры на здоровье человека поняли еще в античные времена. Тогда уже было подмечено, что длительное физическое бездействие разрушает здоровье. В настоящее время утвердился принцип оздоровительной направленности всей физкультурной практики. Ключевые слова: оздоровительная физическая культура, здоровье, сохранение здоровья. Физическая культура – система спортивной деятельности, направленная на развитие духовных и физических сил человека. Она направлена на гармоническое развитие его морального духа и всех природных сущностных сил. Физическая культура способствует развитию интеллектуальных процессов. Здоровые, физически развитые девушки и юноши успешно воспринимают учебный материал, меньше устают на занятиях. Физическая культура – это важнейшее средство формирования человека как личности. Занятия физкультурой вызывают как существенные биологические изменения в организме, так и определяют выработку нравственных убеждений, привычек, вкусов. Оздоровительная физическая культура направлена на укрепление всех функций организма. Она делится на лечебную и гигиеническую физкультуру. К гигиенической относится утренняя гигиеническая гимнастика, гигиена тела, обуви, одежды, помещений, соблюдение режима дня, сна, питания. Основные направления

оздоровительной физической культуры: оздоровительно-рекреативное, оздоровительно-реабилитационное, спортивно-реабилитационное, гигиеническое.

1. Оздоровительно-рекреативная физическая культура – это активный отдых, восстановление сил с помощью средств физического воспитания (занятия физическими упражнениями, подвижные и спортивные игры, туризм, охота). Термин рекреация означает отдых, восстановление сил человека, потраченных в процессе труда, соревнований или тренировочных занятий.

2. Оздоровительно-реабилитационная физическая культура – это специально направленное использование физических упражнений в качестве средств лечения заболеваний и восстановление функций организма, нарушенных или утраченных вследствие травм, заболеваний, переутомления.

3. Спортивно-реабилитационная физическая культура играет большую роль в системе подготовки спортсмена. Она направлена на восстановление функциональных и приспособительных возможностей организма спортсмена после длительных напряженных соревновательных и тренировочных нагрузок.

4. Гигиеническая физическая культура – это различные формы физкультуры, включенные в рамки повседневного быта (прогулки, утренняя гимнастика, физические упражнения в режиме дня, не связанные со значительными нагрузками). Ее основная функция – оперативная оптимизация текущего функционального состояния организма в рамках повседневного быта и расширенного отдыха.

Характеристика основных форм оздоровительной физической культуры.

1. Утренняя гигиеническая гимнастика способствует к быстрому приведению организма в рабочее состояние после пробуждения, совершенствованию координации нервно-мышечного аппарата, деятельности сердечнососудистой и дыхательных систем. Во время утренней гимнастики и последующих водных процедур активизируется деятельность кожных и мышечных рецепторов, вестибулярного аппарата, повышается возбудимость ЦНС, что способствует улучшению функций опорно-двигательного аппарата и внутренних органов. Утренняя гигиеническая гимнастика состоит из комплекса физических упражнений умеренной нагрузки, охватывающих основную скелетную мускулатуру. У людей, систематически занимающихся зарядкой, улучшается сон, аппетит, общее самочувствие, повышается работоспособность.

2. Ритмическая гимнастика. Ее особенность состоит в том, что темп движений и интенсивность выполнения упражнений задается ритмом музыкального сопровождения. В ней используется комплекс различных средств, оказывающих влияние на организм. В зависимости от подбора серий упражнений и темпа движений занятия ритмической гимнастикой могут иметь спортивную и оздоровительную направленность.

3. Атлетическая гимнастика. Занятия атлетической гимнастикой вызывают выраженные многофункциональные изменения: увеличение

физиологического поперечника мышц и гипертрофию мышечных волокон; рост мышечной массы, силовой выносливости и силы. Занятия атлетической гимнастикой могут быть рекомендованы здоровым молодым людям при условии оптимизации тренировочного процесса и сочетания атлетических упражнений с тренировкой на выносливость. Люди более зрелого возраста могут использовать лишь отдельные упражнения атлетического комплекса, направленные на укрепление основных мышечных групп.

4. Гимнастика в бассейне особая форма оздоровительной физической культуры, как в организационном, так и в методическом отношении. Во время занятий в воде на организм воздействуют не только движение, но и вода, ее состав и температура. В воде как в среде значительно плотной, чем воздух, наблюдается облегчение статических положений и медленных, плавных движений, с одной стороны, и повышенное сопротивление, требующее значительного напряжения при быстрых движениях, - с другой. Занятия в бассейне по сравнению с занятиями на воздухе сопровождаются более выраженным снижением болевых ощущений, усилением кровоснабжения кожи, улучшением графики тканей, уменьшением склонности к спазмам и судорогам. Важно значение имеет высокое эмоциональное воздействие занятий в бассейне на нервную систему и весь организм, способствующее вытеснению неприятных эмоций, созданию ровного и радостного настроения.

5. В комплексе занятий физической культуры широко используется оздоровительная ходьба. В качестве самостоятельного оздоровительного средства она может быть рекомендована лишь при наличии противопоказаний к бегу (например, на ранних этапах реабилитации после перенесенного инфаркта). При отсутствии серьезных отклонений в состоянии здоровья она может использоваться в качестве первого (подготовительного) этапа тренировки на выносливость у начинающих с низкими функциональными возможностями. В дальнейшем, по мере роста тренированности, занятия оздоровительной ходьбой должны сменяться беговой тренировкой.

6. Оздоровительный туризм. Весьма близкое отношение к дозированной оздоровительной ходьбе имеет туризм. Это один из популярных видов активного отдыха, представляющий собой путешествие, совершаемое с общеобразовательной, оздоровительной и культурно-воспитательной целью. В зависимости от этого интенсивность физической работы при туристических путешествиях варьируется чрезвычайно сильно. Так, при передвижениях на велосипеде, на лыжах или лодке, а также при пешеходных маршрутах, особенно в горной местности физическая нагрузка может достигать значительной величины. Путешествия пешком, на лодках, плоту, велосипеде и др. способствуют лучшему кровоснабжению органов и мышц, в том числе и сердечной мышцы, укреплению костей, суставов, связок, активизируется обмен веществ, улучшается деятельность органов дыхания, дыхание становится более полным и глубоким, увеличивается жизненная емкость легких. Пребывание на свежем воздухе в окружении красивых

ландшафтов, активная мышечная деятельность является источником положительных эмоций. Во время туристических походов повышается настроение, возникает прилив бодрости и сил. Все это оказывает положительное воздействие на состояние нервной системы. Кроме того, длительное пребывание на свежем воздухе, особенно при походах с ночлегом под открытым небом и в палатках, способствует закаливанию организма.

7. Оздоровительный бег является наиболее простым и доступным (в техническом отношении) видом циклических упражнений, а потому и самым массовым. Техника оздоровительного бега настолько проста, что не требует специального обучения, а его влияние на человеческий организм чрезвычайно велико. Оздоровительный бег в сочетании с водными процедурами является лучшим средством борьбы с неврастенией и бессонницей - болезнями XX века, вызванными нервным перенапряжением избытком поступающей информации. В результате снимается нервное напряжение, улучшается сон и самочувствие, повышается работоспособность.

8. Лечебная гребля – компонент комплекса лечебной и физической культуры. Гребля позволяет изменять величину физической нагрузки на организм. Систематические занятия греблей при радикулите способствуют укреплению мышц и связок позвоночника и спины, растяжению спаек нервов с окружающими их тканями, более быстрому восстановлению здоровья и трудоспособности, уменьшению застойных явлений в пояснично-крестцовой области. При заболеваниях сердечнососудистой системы гребля усиливает приток крови к артериям сердца, увеличивает сократительную способность сердца, улучшает питание сердечной мышцы.

9. Механотерапия (применение тренажерных устройств). В XIX веке зародилась новая отрасль лечебной физкультуры – механотерапия, создателем которой является профессор анатомии Густав Цандер. Новый вид лечебной физической культуры осуществлялся с помощью разработанных Г. Цандером специальных аппаратов и назван был машинной гимнастикой. Аппараты Цандера представляли возможным дозировать физические упражнения без участия методиста. Здоровье – это важнейшая потребность человека, обеспечивающая гармоничное развитие личности и определяющая способность его к труду. Активная долгая жизнь - это важное слагаемое человеческого фактора. По определению Всемирной организации здравоохранения "здоровье - это состояние духовного, физического и социального благополучия, а не только отсутствие болезней и физических дефектов". Здоровый и духовно развитый человек счастлив – он отлично себя чувствует, стремится к самоусовершенствованию, получает удовлетворение от своей работы, достигая внутренней красоты и неувядающей молодости духа. Какой бы совершенной ни была медицина, она не может избавить человека от всех болезней. Человек - сам творец своего здоровья, за которое надо бороться. С детства необходимо вести активный образ жизни, заниматься физкультурой и спортом, закаливаться, соблюдать правила личной гигиены, добиваться гармонии здоровья.

Литература

1. Бальсевич, В. К. Физическая активность человека / В. К, Бальсевич. М., Спорт 1994.
2. Кузнецов, А.К. Физическая культура в жизни общества / А. К. Кузнецов. М., 1995.
3. Холодов, Ж. К., Кузнецов В.С. Теория и методика физического воспитания и спорта: Учебное пособие для студентов высших учебных заведений / Ж. К. Холодов, В. С. Кузнецов. М.: Издательский центр «Академия», 2000.

*Тасмагамбетова Ж.С.,
студентка 2 курса Евразийского национального
университета имени Л.Н. Гумилева,
Процюк Е.А.,
студентка 4 курса Евразийского национального
университета имени Л.Н. Гумилева
Науч. руководитель: Процюк О.А.,
ассоциированный профессор (доцент) социальных наук, ст. преподаватель
кафедры физического воспитания Евразийского национального
университета имени Л.Н. Гумилева,
г. Астана, Казахстан*

Влияние малоподвижного образа жизни на здоровье студента

Студенческая молодежь представляет собой особую социальную группу, объединенную возрастом, специфическими условиями труда и жизни. Студенческие годы совпадают со временем окончательного формирования важнейших физиологических функций организма. Приспособление к новым социально-экологическим условиям, постоянно растущая интенсификация учебного процесса, значительные умственно-эмоциональные нагрузки в совокупности с ограниченностью двигательного режима, вызывают напряжение регуляторно-компенсаторных механизмов и требуют нового подхода к разработке профилактических мероприятий. [1, с. 10-15]

Укрепление здоровья студентов – не последняя составная часть в подготовке высококвалифицированных кадров. При этом актуально не только укрепление здоровья студента в период обучения. Будущие специалисты должны получать специальные и практические навыки для сохранения и укрепления своего здоровья на протяжении всей жизни, как базы их профессионального совершенствования и творческого долголетия.

Одним из факторов, негативно влияющих на работу организма, является гиподинамия. Проблема недостаточной мышечной деятельности человека в настоящее время очень актуальна, поэтому данная работа посвящена этому вопросу.

Гиподинамия – очень распространенное явление, которое можно заметить не у большого, а у огромного количества людей. В наши дни, в медицине данное понятие довольно часто называют также гипокинезией. Под гиподинамией и гипокинезией понимают снижение нагрузки на мышцы, что приводит к чрезмерному понижению общей двигательной работоспособности организма человека. Важно отметить, что состояние гиподинамии опасно и все потому, что оно оказывает негативное влияние на весь организм человека в целом. [2, с. 64]

В настоящее время актуальной стала проблема гиподинамии. В первую очередь попробуем разобраться в существующих причинах, способствующих развитию данного синдрома.

Гиподинамия отрицательно сказывается на работе опорно-двигательного аппарата, центральной нервной системы, обменных процессов, кровообращения, работе сердечно-сосудистой системы, снижению энергетического потенциала сердца, сокращению его минутного объема, а также ослаблению как венозных, так и артериальных сосудов, на работе головного мозга. В результате, о себе дают знать такие симптомы как: общая слабость, уменьшение трудоспособности, бессонница, снижение умственной активности, чрезмерная утомляемость и некоторые другие. При гиподинамии наблюдается также уменьшение емкости легких и легочной вентиляции. Не редко можно наблюдать и уменьшение интенсивности газообмена. [3, с. 255]

Зачастую к развитию гиподинамии приводит и не правильная организация отдыха, досуга. Если говорить о причинах развития гиподинамии у студентов, то это, как правило, чрезмерные нагрузки умственного характера, которые не оставляют времени и сил студентам как можно чаще заниматься спортом.

Деятельность студентов относится к умственному труду и, значит, требует большого интеллектуального напряжения и подразумевает слабую мышечную активность.

Чуть меньше половины студентов дневной формы обучения испытывают экономические затруднения и вынуждены работать в свободное время, т.е. ночами или по выходным. Изучение многих предметов за короткий срок, частое и быстрое переключение внимания с одного объекта или предмета на другой, восприятие и переработка разнообразной и многочисленной информации, острый дефицит времени, необходимость сохранения в течение длительного периода времени высокой интенсивности и напряженности внимания, памяти, мышления, эмоций составляют характерные черты умственного труда студентов. Рабочая нагрузка добросовестного студента в обычные дни достигает 10 часов в сутки, а в период экзаменационной сессии – 13-16 часов. Труд учащихся и студентов требует напряжения памяти, устойчивости и концентрации внимания. Обучение часто сопровождается возникновением стрессовых ситуаций (экзамены, зачеты). [4, с. 176]

Специфика интеллектуального труда студентов заключается и в том, что даже после прекращения работы мысли о ней не покидают человека. Последнее обстоятельство обуславливает частое развитие у студентов неврозов, которые сами по себе являются непосредственным фактором возникновения многих патологических реакций. [5, с. 179-180]

Развивающаяся близорукость, является самым распространенным глазным заболеванием. Возникает она при недостаточной освещенности рабочего места, длительной работе с мелкими предметами, при работе за компьютером (длительное напряжение глаза делает моргание более редким, что высушивает роговицу, ухудшая ее упругость). При миопии наблюдается ухудшение зрения, в тяжелых случаях – изменения в сосудистой и сетчатой оболочках глаза. Мерами предотвращения потери зрения являются организация рабочего места, чередование работы и отдыха, использование очков.

Реакция организма на умственную работу значительно меняется, если она происходит на фоне эмоциональных переживаний. Неприятности и волнения, гнев и нетерпение, напряженность в условиях дефицита времени сказываются на аппарате кровообращения.

При эмоционально напряженной умственной работе дыхание становится неравномерным, насыщение крови кислородом снижается в среднем до 80%. Нарушается терморегуляция, ведущая к усилению потоотделения - более интенсивному при отрицательных эмоциях, чем при положительных. У студентов перед входом в аудиторию, где идет экзамен, ЧСС достигает 130-140 уд/мин, артериальное давление (АД) повышается до 135/85 - 155/95 мм.рт.ст. против 115/70 в период учебных занятий. [6, с. 251]

В ходе учебного процесса с его неравномерностью распределения нагрузок и интенсификацией во время экзаменационной сессии происходит своего рода испытание организма студентов, снижение функциональной устойчивости к физическим и психоэмоциональным нагрузкам, возрастает негативное влияние гиподинамии, нарушений режимов труда и отдыха, сна и питания, интоксикации организма из-за вредных привычек; возникает состояние общего утомления, переходящее в переутомление.

Согласно результатам исследования, проведенного профессором Лавальского университета (канадская провинция Квебек) Анджело Трембли, причина ожирения часто кроется не в «сидячем» образе жизни и, соответственно, пониженной физической активности человека. По данным ученого, все дело в том, что после значительных нагрузок человеческий мозг, нуждающийся в дополнительной энергии, начинает требовать глюкозу, причем в значительных количествах. В результате, поработав умственно, люди, даже не подозревая об этом, съедают гораздо больше, чем организм может усвоить – и, соответственно, толстеют от постоянного переизбытка углеводов. По результатам его подсчетов,

за 45 минут напряженной работы за компьютером организм взрослого сжигает

только 3 калории. Зато после этого потрудившийся человек потребляет на 220 калорий больше, чем отдыхавший. [7, с. 1]

Нами было проведено анкетирование, показывающее ситуацию, сложившуюся на сегодняшний день в среде студентов. В исследовании приняло участие 98 человек в возрасте 18-21 лет, из них 16 (16,3%) мужчин и 82 (83,7%) женщин.

Среди респондентов мужского пола лишь 2 (2%) человека не занимаются спортом помимо занятий физкультурой в университете, остальные же 14 (14,3%) активно занимаются спортом в свободное от учебы время. Что касается опрошенных девушек, то ситуация обстоит так: 26 (16,3%) из них не занимается спортом вне занятий физкультурой, 52 (53,1%) же участницы анкетирования регулярно занимаются физической активностью.

Утреннюю гимнастику ежедневно делают 8 (8,2%) человек из них 6 (6,1%) парней и 2 (2%) девушки. 42 (42,9%) студента, из них 10 (10,2%) юноши, время от времени выполняют утреннюю гимнастику. 46 (46,9%) не делают зарядку никогда, что занимательно, лишь 2 (2%) анкетированных – мужского пола игнорируют утренние физические упражнения.

Проблемы со зрением есть у 58 (59,2%) респондентов, из них 6 (6,1%) – мужчины.

Проблемы с осанкой имеются у 42 (42,9%) обучающихся, 10 (10,2%) из которых мальчики.

Как видно из этого небольшого анализа, гиподинамия наблюдается у предпочтительно у женской аудитории. А проблемами со здоровьем обладают больше половины анкетированных.

Таким образом, чтобы уберечь себя от множества болезней, связанных с гиподинамией, достаточно просто ежедневно проходить пешком 2 км или подниматься на свой этаж без лифта или просто делать утреннюю зарядку. Любители танца могут не только поднять себе настроение, но и значительно укрепить свое здоровье, просто танцуя под приятную ритмичную музыку хотя бы по 20 минут в день. Нужно приучить свое тело к ежедневным физическим нагрузкам, и уже через два месяца вы заметите перемены к лучшему. Таким образом, не прибегая к длительным тренировкам, Вы сможете существенно улучшить здоровье и избежать многих серьезных заболеваний.

Литература

1. Казин Э.М., Федоров А.И., Петухов С.И. Проблема сохранения здоровья и развития учащихся в системе образования в условиях ее модернизации (на примере Кузбасса) // Валеология. 2002. №2. с. 10-15.
2. Вайнбаум Я.С. Дозирование физических нагрузок школьников. М.: Просвещение, 1991, — с. 64.
3. Барчуков, И.С. Физическая культура: учеб. пособие / И.С.Барчуков. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003. – с. 255.

4. Агаджанян Н.А. Адаптация и резервы организма. – М.: Физкультура и спорт, 1993. – с. 176.
5. Вайнер Э. Н. - Валеология: Учебник для вузов. 2001. - М.: Флинта: Наука, 2001. – с. 179-180.
6. Антропова М.В. Работоспособность учащихся и ее динамика в процессе учебной и трудовой деятельности. – М.: Просвещение, 1967. – с. 251.
7. Прохоров Г. Ожирение – это от ума. // Газета.ru. – 2005. - №1. – с. 1.

*Тебеньков А.С.,
студент 1 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Тупицына Е.Г.,
канд. пед. наук, доцент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Спортивное состязания, как часть системы физического воспитания в Древней Греции

Сегодня, в эру массового спорта, многие люди не знают ни историю Олимпийских игр, ни историю появления спорта как части физической культуры. Во многом мы должны быть благодарны древней Греции, философы которой рассматривали тело человека как храм ума и души. И именно поэтому древние греки уделяли огромное внимание физическому воспитанию, поскольку именно оно способствовало развитию интеллектуальной и духовной сферы [3, с.198]. В частности греки занимались пропагандой физической культуры и спорта в своих полисах. Апогеем этой пропаганды физической культуры были Олимпийские игры, проводившиеся между всеми полисами древней Греции.

Древние греки не отделяли систему физического воспитания от системы общей педагогики, умственного и духовного образования. Так же физическая культура в древней Греции не была отделена от гражданского, религиозного, образовательного, социального, и морального начала. В частности, проводившиеся спортивные игры и соревнования посвящались божествам древнегреческого пантеона, которые как полагали греки, могли даровать здоровье и силу их участникам.

Мужчины Древней Греции собирались в гимназиях, которые в те времена были центрами не только физической культуры, но также и для обсуждения искусства, литературы и философии. Они стремились найти равновесие между умом и физической силой, соединяя физические упражнения с интеллектуальными заданиями. Многочисленные греческие философы - Платон, Аристотель и поэт Гомер отстаивали значимость физического воспитания как способа укрепления организма и ума [1, с. 34-36].

Во время обучения и после его окончания большинство свободных

граждан мужского пола принимали участие во всевозможных спортивных состязаниях. Они являлись продолжением всеобъемлющей системы физического воспитания, проводившегося в Греции. Главными являлись Олимпийские игры. До нас дошло множество легенд об их происхождении.

Соревнования длились около пяти дней. В древнейшие времена Олимпийские игры ограничивались стадиодромом - бегом на один стадий. Затем программа несколько изменилась: были введены состязания в беге на два стадия, бег на 24 стадия, бег с вооружением, затем появились пятиборье – пентатлон (бег, прыжки, метание диска и копья, борьба), борьба и кулачный бой, скачки на колесницах. С 632 г. до н.э. в Игры стали включаться соревнования для детей [2, с. 456-458].

Как бы не расширилась программа Олимпийских игр, самым почитаемым оставался бег на один стадий. Тот, кто победил в стадиодроме, получал право зажечь огонь на алтаре, что также подтверждает связь Игр с древнегреческой религией.

Существовали три обязательных условия для участия в Играх: участник должен был быть мужского пола, греком и свободным человеком, таким образом, женщины, несвободные жители Греции и иностранные граждане к Играм не допускались.

Спортсмены, в отличие от современных Олимпийских игр, не были профессиональными спортсменами. Большинство спортсменов происходили из достаточно богатых семей, хотя было достаточно участников и из бедных семей. Но со временем почти все спортсмены, принимающие участие в Играх, стали профессионалами. После завоевания Греции Римом в 146 г. до н.э. римлянам было позволено присоединиться к греческим спортсменам. Позднее круг участников был расширен за счет спортсменов иностранного происхождения после предоставления римского гражданства всем жителям провинций по Указу Каракаллы 212 года н.э. [2].

Место, где проводились соревнования, состояло из двух зон: священной зоны, которая была обнесена стеной, и светской, нерелигиозной зоны. В первой располагались храмы, в том числе и храм, посвященный Зевсу, сокровищницы, которые воздвигли полисы для хранения дорогих подношений (например, вазы и статуи богам) и алтари, на которых греки проводили жертвоприношения.

Светская зона располагалась за пределами стены. Там находились основные сооружения, такие как гимнасия и, палестра и, стадион и, ипподром, и другие здания, в которых располагались приемные для важных гостей. Только священники и сотрудники, присматривавшие за храмом, жили в Олимпии. Во время проведения соревнований атмосфера была очень разной. Кроме спортсменов и зрителей к месту соревнований стекались многочисленные купцы: количество людей, присутствовавших на Олимпийских играх, оценивается числом превышающим 40000 [2, с. 592].

Наградой, вручавшейся победителю Игр, была оливковая ветвь. Её специально срезали с помощью ритуального ножа с дерева, которое по легендам посадил Геракл. Имена победителей высекались на мраморных

плитах, а особо великим спортсменам возводили памятники. Жители полиса одаривали своих победителей различным дарами: подарками, золотом, вином, освобождением от налогов и др.

Таким образом, именно греки заложили основы современных спортивных соревнований. Отчасти благодаря им, сейчас спорт весьма широко распространен повсеместно. В память об этих достижениях ряд спортивных дисциплин и сооружений сохранил древнегреческие названия. Во многом, как и тогда спортом занимались не только профессиональные спортсмены, но и любители.

Литература

1. Деревенский, Б.Г. Древняя Греция/ Б.Г. Деревенский. – СПб.: «БКК», 2007.- с. 34-36.
2. Дубенюк, Н. Большая Олимпийская энциклопедия/ Н. Дубенюк, Н.С. Бакал, С.П. Безверхий.- М.: Эксмо, 2009. с. 456-458.
3. Суриков И. Древняя Греция: история и культура/ И. Суриков. - М.: Астрель, 2005. с. 198.

*Фоминых М.Н.,
студент 3 курса Кировской государственной
медицинской академии
Науч. руководитель: Преснецов О.Г.,
ст. преподаватель кафедры физической культуры Кировской
государственной медицинской академии*

Влияние утренней гимнастики на работоспособность и эмоциональное состояние студентов

Зарядка – совокупность оздоровительных гимнастических упражнений. В современном обществе человек испытывает на себе целый комплекс неблагоприятных факторов[1], и совокупное действие данных факторов и малоподвижного образа жизни оказывает чрезвычайно негативное воздействие на организм, нарушая его нормальное функционирование и способствуя развитию различных заболеваний.

В подобных условиях очень важно применять комплекс разнообразных средств, способствующих сохранению и укреплению здоровья организма. Одним из мероприятий, оказывающих благоприятное воздействие на здоровье организма, является утренняя гигиеническая гимнастика.

Переход от состояния сна к состоянию бодрствования происходит постепенно[3]. Поэтому чрезвычайно важны мероприятия, помогающие облегчить протекание процессов перехода к состоянию бодрствования после сна. Основные задачи, решаемые с помощью физических упражнений утренней зарядки устранить некоторые последствия сна (отечности, вялость,

сонливость и др.), увеличить тонус нервной системы, усилить работу основных систем организма [2].

В результате грамотного выполнения комплекса утренней гимнастики создается оптимальная возбудимость нервной системы, улучшается работа сердца, увеличивается кровообращение и дыхание, что обеспечивает повышенную доставку питательных веществ и кислорода к клеткам. Физические упражнения утренней гимнастики способствуют увеличению тока лимфы, усилению циркуляции межтканевой жидкости, увеличению венозного кровотока. Это обеспечивает устранение застойных явлений и отеков, часто развивающихся во время сна. После хорошей зарядки исчезает чувство сонливости, вялости, слабости, повышается умственная и физическая работоспособность, активность, настроение и самочувствие.

Ежедневная утренняя гимнастика воспитывает привычку к систематическим занятиям физическими упражнениями. Она состоит из общеразвивающих упражнений, которые выполняются без предметов либо с предметами (гантелями, мячами, скакалками, эспандрами, резиновыми бинтами и т. д.). Примерная продолжительность занятий - от 8 до 20 мин. Упражнения выполняются в определенной последовательности. Вначале потягивание, которое улучшает дыхание и кровообращение. Затем упражнения для мышц рук и плечевого пояса, туловища и ног. После этого можно перейти к прыжкам и бегу, которые положительно влияют на обменные процессы в организме. Заканчивается утренняя гимнастика упражнениями, нормализующими деятельность органов кровообращения и дыхания [2]. После зарядки необходимо принять душ.

Утренняя зарядка значительно повышает настроение и укрепляет нервную систему. У людей, занимающихся по утрам, гораздо реже случается депрессия, и стрессы они переживают с гораздо большей стойкостью, чем прочие [4]. Правильная организация помогает самодисциплине, поднимает тонус, создаёт возможность для активного образа жизни.

Выполняющие зарядку люди в течение дня чувствуют себя намного бодрее, чем люди, не делавшие утром зарядку. Эмоциональное состояние улучшается, повышается работоспособность [2].

Сравнивая успеваемость, можно обнаружить рост успеваемости по многим предметам у всех выполняющих гимнастику студентов. Заметно изменяется поведение, отношение к учёбе. Студенты становятся усидчивей, более ответственными, трудолюбивыми. Повышается ответственность за порученное дело, спортивный интерес.

Литература

1. Евсеев Ю.И. Физическая культура/ Е.Ю. Евсеев. – Ростов н/Д: Феникс, 2004.
2. Ерахтина Т.А. Некоторые способы профилактики утомляемости у младших школьников/ Физическая культура. Научно-методический журнал №3-2000г.

3. Агаджанян Н.А. Адаптация и резервы организма /Н.А. Агаджанян.- М.: ФиС, 1983.- 176с.

*Шаклеин А.В.,
студент 1 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Тупицына Е.Г.,
канд. пед. наук, доцент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Бег как составляющий здорового образа жизни

Здоровый образ жизни (ЗОЖ)... Мы так часто слышим о необходимости следовать ему, но не многие представляют, что действительно скрывается под понятием ЗОЖ. ЗОЖ – это концепция жизнедеятельности человека, направленная на улучшение и сохранение здоровья с помощью соответствующего питания, физической подготовки, морального настроя и отказа от вредных привычек. Уровень физической подготовки, несомненно, оказывает большое влияние на здоровье человека, именно поэтому я бы хотел акцентировать наибольшее внимание на такую составляющую здорового образа жизни как занятие беговыми упражнениями или попросту бег.

Определимся для начала, что же мы понимаем под бегом? Бег – один из способов передвижения человека, отличительными чертами которого является наличие так называемой «фазы полёта» в процессе отталкивания нижних конечностей и осуществляемой в результате сложной координированной деятельности скелетных мышц. Для бега характерен тот же цикл движений, что и при ходьбе, те же действующие силы и функциональные группы мышц. Отличием бега от ходьбы является отсутствие при беге фазы двойной опоры [1]. Беговые упражнения оказывают комплексное воздействие на многие системы организма человека. Давайте поподробнее рассмотрим, какое положительное влияние оказывает бег на человека?

Бег предоставляет хорошие условия в качестве аэробной тренировки, которая увеличивает порог выносливости, положительно влияет на сердечно-сосудистую систему, повышает обмен веществ в организме. Бег позитивно влияет на иммунную систему и улучшает тонус кожи. Бег позволяет наладить ритмическую работу эндокринной и нервной систем. Во время бега, когда человек постоянно преодолевает земную гравитацию, подсакивая и опускаясь в вертикальном положении, кровоток в сосудах входит в резонанс с бегом, при этом активизируются ранее незадействованные капилляры. Микроциркуляция крови активизирует деятельность органов внутренней секреции. Поток гормонов возрастает и способствует координированию деятельности других органов и систем организма. Во время бега

задействуются практически все мышцы человеческого организма: работают не только икры и бедра, но и, руки, пресс, шея... При этом нагрузка на все тело довольно мягкая. Во время хорошей пробежки задействуются практически все мышцы, что непосредственно положительно влияет на суставы и связки. Сочетание бега с правильным питанием является одним из эффективнейших методов похудения. Бег помогает бороться с депрессиями. После хорошей пробежки в организме выделяется гормон счастья. Бег способен снимать стресс. Бег способствует закаливанию, если совершать пробежки на свежем воздухе, а также развивает личные качества, такие как целеустремленность, сила воли, самоконтроль. У физически тренированных людей самооценка выше [1].

Рассмотрев положительное влияние бега, можно сделать вывод о том, что бег, бесспорно, оказывает положительное влияние на все системы человеческого организма и, несомненно, является одним из важнейших составляющей здорового образа жизни. Следует четко поставить себе такую цель: бегать. Потому как это не на неделю, месяц или до зимы, бегать придётся круглый год, до конца жизни и в любую погоду, чтобы всегда держать свое тело в тонусе.

Литература

1. Бег // Википедия. [2015—2015]. Дата обновления: 22.02.2015. URL: <http://ru.wikipedia.org/?oldid=68761857> (дата обращения: 18.03.2015)

Раздел III.

СЕКЦИЯ УГОЛОВНО-ПРАВОВЫХ ДИСЦИПЛИН

*Дитятьева А.С.,
студентка 2 курса Вятского государственного
гуманитарного университета
Науч. руководитель: Коротких Е.В.,
ст. преподаватель кафедры уголовно-правовых дисциплин Вятского
государственного гуманитарного университета*

Обстоятельства, исключаящие преступность деяния медицинских работников

Здоровье является показателем многих критериев в обществе: трудоспособность, уровень жизни и культуры, и, конечно, является показателем эффективности государственного управления. Однако охрана здоровья остается проблемой не только для социума, но и для законодателя. В настоящее время отечественное законодательство содержит в себе большое количество пробелов, которые не позволяют во время и сообразно

реагировать на факты противоправных посягательств медицинских работников. Практика показывает, что не во всех случаях медицинские работники привлекаются к ответственности за противоправные действия (бездействия), что связано с ненадлежащей регламентацией их уголовной ответственности и обстоятельств, исключающих преступность деяния.

Уголовным кодексом Российской Федерации (далее – УК РФ) [1] предусматриваются следующие обстоятельства, исключающие преступность деяния: необходимая оборона, причинение вреда при задержании лица, совершившего преступление, крайняя необходимость, физическое или психическое принуждение, обоснованный риск, исполнение приказа или распоряжения (ст. ст. 37 - 42 УК РФ). В рамках осуществления медицинской деятельности наиболее актуальным вопросом является реализация полномочий медицинскими работниками в состоянии крайней необходимости, закрепленной в ст.39 УК РФ, а также профессионального или медицинского риска, не нашедшего отражение в действующем уголовном законодательстве.

Так, медицинская деятельность довольно часто осуществляется в условиях крайней необходимости. Согласно ст. 39 УК РФ не является преступлением причинение вреда охраняемым уголовным законом интересам в состоянии крайней необходимости, то есть для устранения опасности, непосредственно угрожающей личности и правам данного лица или иных лиц, охраняемым законом интересам общества или государства, если эта опасность не могла быть устранена иными средствами, и при этом не было допущено превышения пределов крайней необходимости. В.А. Глушков в качестве примеров крайней необходимости в медицинской практике упоминает случай краниотомии (нарушения целостности черепа) на еще живом плоде с целью спасения жизни матери, а также пересадку органа от одного человека (донора) другому (реципиенту) как единственное средство спасения жизни или восстановления здоровья последнего [3]. Крайняя необходимость может быть неотложной в случаях, когда существует реальная и действительная угроза жизни. Но и в неотложных случаях, далеко не все медицинские вмешательства соответствуют установленным в действующем УК РФ критериям крайней необходимости. В.Л.Попов, Н.П.Попова утверждают, что действия врача, произведшего аборт в ненадлежащих условиях (даже в случае наступления тяжких последствий), будут уголовно ненаказуемы, если он действовал в условиях крайней необходимости, то есть если он проводил операцию по жизненным показаниям. Это положение, по мнению авторов, касается любых операций, проводимых во имя спасения больного или пострадавшего, находящегося в критическом состоянии [6]. Здесь имеет место не юридическая оценка приводимых в примерах случаев, а, скорее, бытовая. Операция, направленная на спасение жизни больного крайне необходима, но с юридической точки зрения, в случае наступления смерти больного, условия крайней необходимости (предусмотренные уголовным законом) здесь также отсутствуют.

Профессиональный риск медицинских работников имеет двойное трактование: понимаемое лишь в рамках трудовых отношений, то есть, например, когда имеют место неблагоприятные последствия для самого работника от осуществляемой деятельности, и как уголовно-правовая категория, в случае, если речь идет о разновидности обоснованного риска.

Для оказания качественной медицинской помощи необходимо обеспечить работникам непосредственно соответствующие благоприятные условия, заработанную плату и защиту от профессиональных рисков. Профессиональный риск представляет собой явление более общего порядка, состоит в возможности материальной необеспеченности, выражающейся в утрате заработка или иного трудового дохода. Отличительной же чертой профессионального риска является то, что причиной утраты заработка выступает нетрудоспособность работника, связанная с его профессиональной деятельностью [9, с. 75]. Характерным признаком профессионального риска является недопустимость снижения профессиональной трудоспособности, поэтому законодатель должен обеспечить медицинских работников социальной компенсацией, достойной заработной платой, сохранение трудоспособности и другое.

Учеными профессиональный риск рассматривается в трех аспектах: юридический, медицинский и социально-экономический. Социально-экономический заключается, прежде всего, в том, чтобы финансировать и создать условия для выполнения, возложенных на медицинских работников задач. Но на данный момент проблемы финансирования здравоохранения имеют «хронический характер» [9]. Медицинский аспект заключается в риске для самих работников, то есть для их здоровья, поскольку в своей деятельности медики испытывают на себе неблагоприятные воздействия, касающихся условий труда. И зачастую, медики испытывают физические, психологические, эмоциональные нагрузки. Высокая нагрузка, круглосуточный режим работы с обязательными дежурствами, опасность осложнений в состоянии больных, контакт с умирающими больными, когда врач не видит положительных результатов своих усилий по спасению больного и нередко ощущает собственное бессилие, можно рассматривать как факторы, которые также оказывают негативное влияние на медицинских работников [5, с. 21]. Юридический же аспект затрагивает необходимость повышения ответственности за профессиональные правонарушения. Бездействие медицинских работников при любых обстоятельствах (исключение составляют уважительные причины) является, по сути, наказуемым деянием, например, в ст.124 УК РФ закреплена специальная норма, регламентирующая ответственность за неоказание помощи больному, что свидетельствует о важности и ценности уголовно-правовой охраны личности во взаимоотношениях с медицинскими работниками.

Профессиональный риск медицинских работников напрямую связан с обоснованным риском, так как медицинское вмешательство подразумевает принятие необходимых мер для предотвращения возможного вреда, то есть направлено на осуществление общественно полезной цели. В большинстве

случаев правомерность медицинской деятельности не вызывает сомнений. Медицинское вмешательство работника, которое направлено на охрану жизни и здоровья связано с риском для больного.

По мнению Г.Р. Рустемовой к правовым критериям риска следует отнести: общественно полезную цель действия; соответствие действий рискующего современному уровню развития науки, техники и технологии; невозможность достижения цели нерискованными средствами; проведение необходимых мероприятий по предотвращению всех возможных вредных последствий [8, с. 24-25]. По нашему мнению, медицинское вмешательство должно быть четко регламентировано в соответствии с оправданностью и степенью риска для здоровья человека. Но оно должно быть регламентировано не только в Основах охраны здоровья граждан в РФ [2], но и в УК РФ в рамках института обоснованного риска. И профессиональный риск, и медицинский риск должны дополнять статью 41 УК РФ, а точнее согласие лица на тот случай, когда риск допускается в отношении жизни или здоровья лица, подвергавшегося риску. Должно быть получено согласие этого лица или его законных представителей, которые ознакомлены с возможной опасностью или с возможной перспективой успеха.

На сегодняшний день не регламентирован довольно важный вопрос, касающийся эвтаназии, которую можно рассматривать как разновидность согласия потерпевшего на причинение вреда, то есть как иное обстоятельство, исключающее преступность деяния, которое не предусмотрено в УК РФ. Эвтаназия - это умышленные действия или бездействие медицинского работника, осуществляемые в соответствии с явно и недвусмысленно выраженной просьбой информированного больного или его законного представителя с целью прекращения физических и психических страданий больного, находящегося в угрожающем жизни состоянии, в результате которых наступает его смерть [4]. В статье 20 Конституции РФ прямо указано на право на жизнь у каждого человека, значит, законодатель явно показывает что произвольно лишить человека жизни нельзя, вне зависимости от того, совершил ли человек проступок, каков этот человек в жизни и т.д. Данное право принадлежит всем, начиная от младенца и заканчивая стариком, от преступника до законопослушного гражданина, от больного и до здорового. Эвтаназию нельзя оправдывать ссылкой на естественное право человека распорядиться своей жизнью. Если отвлечься от религиозных, моральных и этических норм, то это право юридически неоспоримо, и оно не может быть делегировано ни близким, ни врачу, ни иным лицам. С позиции права жизнь есть абсолютное благо, а выражение «хуже, чем смерть» с правовой точки зрения просто не имеет смысла. Поэтому любая смерть, причиненная действиями другого человека, подозрительна праву и может повлечь за собой обвинение в убийстве [6]. Статья 45 закона «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» [2] запрещает медикам использовать эвтаназию, то есть ускорение по просьбе пациента его смерти какими-либо действиями (бездействием) или средствами, в том числе прекращение искусственных

мероприятий по поддержанию жизни пациента. По мнению Т.Кондрашовой, согласие человека на причинение вреда его собственности устраняет преступность имущественных посягательств, равно как и причинение вреда чести и достоинству, а также легкого вреда здоровью, т. е. тех посягательств, которые отнесены законом к числу так называемых дел частного обвинения [10, с. 285]. Если объединить положения законодательства и взглядов ученых на вопрос о согласии лица как обстоятельства, исключающего преступность деяния, то можно выделить несколько признаков, которые свидетельствуют о том, что при отсутствии хотя бы одного из них говорить о реальности согласия лица нельзя: во-первых, лицо, дающее согласие на причинение вреда, действует добровольно и с осознанием характера и объема ущемления его интересов; во-вторых, оно обладает законным (действительным) правом распоряжаться интересами, которым причиняется вред; в-третьих, согласие на совершение вредоносных действий адресовано другому лицу; в-четвертых, согласие дано до начала вредоносных действий и действительно в течение определенного отрезка времени [4]. По нашему мнению, эвтаназия должна являться обстоятельством, исключающим преступность деяния, так как согласие пациента по причинению ему вреда (его интересам) исключает преступность действий самого «причинителя». Ответственность для «причинителя» вреда должна наступать тогда, когда пациент не дает свое согласие на те, или иные действия, которые могут причинить ему смерть.

Итак, среди предусмотренных уголовным законом обстоятельств, исключающих преступность деяния, в медицинской практике наиболее часто встречаются крайняя необходимость и профессиональный риск как разновидности обоснованного риска. Медицинские вмешательства, влекущие неблагоприятные для больного последствия, соответствуют условиям обоснованного профессионального риска, для выявления которых необходим тщательный анализ медицинского происшествия, и не стоит забывать о том, что деятельность почти всегда осуществляется в пределах крайней необходимости. Что касается эвтаназии, то она, в какой-то мере является поддержкой умирающего больного, помощью ему и сопровождение его в последние моменты жизни, которая при соблюдении соответствующих условий должна стать обстоятельством, исключающим преступность деяния.

Литература

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 30.03.2015)// Российская газета. - N 113. - 18.06.1996
2. Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 31.03.2015)// Российская газета. - N 263. - 23.11.2011
3. Глушков В.А. Ответственность за преступления в области здравоохранения. - Киев: Высшая школа, 1987.
4. Гюлишанова И. А. Уголовно-правовой статус потерпевшего при эвтаназии// Законность. – 2011. - N 3

5. Измеров Н.Ф. Труд и здоровье медиков// Цит. по материалам I Всероссийского конгресса "Профессия и здоровье", прошедшего 19 - 21 ноября 2002 года в г. Москве.
6. Попов В.Л., Попова Н.П. Правовые основы медицинской деятельности: Справочно-информационное пособие. - СПб.: Деан, 1999.
7. Порох В.И., Катрунов В.А., Засыпкина Е.В. Юридические и медико-этические аспекты эвтаназии и перспективы ее легализации в России// Современное право. - 2013. - N 2.
8. Рустемова Г.Р. Проблемы совершенствования борьбы с преступлениями в сфере медицинского обслуживания населения: Автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. Бишкек, 2003.
9. Соколова Н.А. Профессиональный риск медицинских работников и его компенсация средствами трудового права// Современное право. - 2010. - N 2.
10. Уголовное право. Общая часть/ Под ред. И. Я. Козаченко, З. А. Незнамова. - М., 1997..

*Добровольская А.М.,
студентка 3 курса юридического факультета
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Филатова Е.В.,
зав. кафедрой государственно-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Понятие и виды уголовного преследования лиц, уклоняющихся от содержания несовершеннолетних детей в правовых системах государств СНГ

На наш взгляд тема «Понятие и виды уголовного преследования лиц, уклоняющихся от содержания несовершеннолетних детей в правовых системах государств СНГ» является актуальной, так как институт алиментных обязательств является одним из важнейших институтов семейного права.

СНГ - Содружество Независимых Государств региональная международная организация (международный договор), призванная регулировать отношения сотрудничества между государствами, ранее входившими в состав СССР.

В данной работе мы рассмотрим уголовную ответственность на примерах таких стран как: Российская Федерация, Республика Беларусь, Республика Казахстан, Республика Таджикистан, Республика Туркменистан.

Прежде чем, раскрывать данный вопрос, необходимо разобраться: Что такое алиментное обязательство?

Кто является субъектом алиментного обязательства?

Зачастую под алиментным обязательством понимается - правоотношение урегулированное нормами семейного права, возникающее

на основе соглашения сторон или решения суда, в силу которого одни члены семьи обязаны предоставить содержание другим ее членам, а последние вправе его требовать. Как и любое обязательство, алименты имеют свои признаки:

1. Носят строго личный характер.
2. Являются безвозмездными.
3. Основания возникновения закреплены в законе.
4. За не исполнение обязательств наступает ответственность.

Алиментные обязательства родителей и детей относятся к разряду алиментных, обязательств первой очереди. Родители обязаны предоставлять содержание своим детям независимо от наличия других родственников.

Субъектом права на получение алиментов всегда является несовершеннолетний ребенок - управомоченное лицо. Обязанным лицом является его родители - как совершеннолетние, так и несовершеннолетние родители.

Злостное уклонение от уплаты алиментов - это уголовное преступление, за совершение которого, предусмотрена уголовная ответственность:

1. Российская Федерация.

Данное преступление относится к категории преступлений небольшой тяжести, тем не менее, этот состав в Уголовном Кодексе Российской Федерации продолжает оставаться зачастую одним из самых действенных средств погашения задолженности по алиментным платежам. Под злостностью понимается систематическое уклонение от уплаты алиментов, то есть повторение указанных действий (бездействия) после предупреждения, сделанного судебным приставом - исполнителем.

Алименты взыскиваются на содержание несовершеннолетних детей, то есть до достижения ими 18 - летнего возраста. Поскольку злостное уклонение от уплаты алиментов - это продолжаемое преступление и считается оконченным с момента установления фактов, подтверждающих признаки злостности, лицо может быть привлечено к уголовной ответственности за действия, совершенные до достижения ребенком 18 лет и тогда, когда ребенок достиг совершеннолетия.

Статья 157 Уголовного кодекса Российской Федерации закрепляет следующие виды наказания для лиц, уклоняющихся от выплаты алиментов:

Злостное уклонение родителя от уплаты по решению суда средств на содержание несовершеннолетних детей, а равно нетрудоспособных детей, достигших восемнадцатилетнего возраста - наказывается исправительными работами на срок до одного года, либо принудительными работами на тот же срок, либо арестом на срок до трех месяцев. Либо лишением свободы на срок до одного года.

2. Республика Беларусь.

В соответствии со статьей 22 Конституции Республики Беларусь все равны перед законом и имеют право без всякой дискриминации на равную защиту прав и законных интересов.

Кодекс Республики Беларусь о браке и семье, закрепляет обязанность родителей содержать своих несовершеннолетних и нуждающихся в помощи нетрудоспособных совершеннолетних детей. Лицами, нуждающимися в помощи, признаются только нетрудоспособные, у которых нет достаточных средств к существованию.

За уклонение родителей от содержания детей, либо от возмещения расходов, затраченных государством на содержание детей, находящихся на государственном обеспечении, статья 174 Уголовного Кодекса Республики Беларусь устанавливает уголовную ответственность. Уголовная ответственность наступает по истечению трех месяцев в течение года, от уплаты по судебному постановлению средств на содержание несовершеннолетних или совершеннолетних, но нетрудоспособных и нуждающихся в материальной помощи детей. Данный вид правонарушения наказывается: общественными работами, исправительными работами на срок до двух лет, арестом, ограничением свободы на срок до трех лет, лишением свободы на срок до одного года.

Кроме того, Уголовный кодекс Республики Беларусь закрепляет обязанность родителей по выплате расходов, затраченных государством на содержание детей, находящихся или находившихся на государственном обеспечении, выразившееся в неявке на работу десять и более рабочих дней в течение трех месяцев либо в сокрытии или занижении ими размера заработной платы и приравненных к ней доходов, а равно в уклонении от трудоустройства по судебному постановлению, совершенном в течение года после наложения административного взыскания за такое же нарушение, повлекшее за собой неисполнение или неполное исполнение обязательств по возмещению расходов, затраченных государством на содержание детей, находящихся или находившихся на государственном обеспечении,

-наказывается общественными работами, или исправительными работами на срок до двух лет, или арестом, или ограничением свободы на срок до трех лет, или лишением свободы на срок до одного года.

Под уклонением от трудоустройства по судебному постановлению в настоящей статье понимаются уклонение от явки в органы по труду, занятости и социальной защите, организации для трудоустройства, от прохождения медицинского осмотра, получения необходимых для трудоустройства документов, а также иные виновные действия (бездействие), повлекшие неисполнение судебного постановления о трудоустройстве.

К лицу, ранее привлекаемому к ответственности, за уклонение от содержания несовершеннолетних и нуждающихся в помощи нетрудоспособных совершеннолетних детей применяется более строгое наказание, а именно, увеличивается срок отбывания наказания:

- исправительные работы на срок от одного года до двух лет,
- арест, или ограничение свободы на срок от одного года до трех лет,
- лишение свободы на срок до двух лет.

3. Республика Казахстан.

Согласно статье первой Закона Республики Казахстан «О браке и семье», ребенком признается лицо, не достигшее восемнадцатилетнего возраста. Кроме того в Кодексе закреплено: право ребенка на воспитание своими родителями, обеспечение его интересов, всестороннее развитие, уважение его человеческого достоинства. Поэтому в отношении детей, не достигших совершеннолетнего возраста, обязанность родителей по их содержанию является безусловной, то есть алименты должны уплачиваться даже в тех случаях, когда несовершеннолетние дети материально обеспечены, например, находятся на иждивении бабушки или дедушки, сами работают и имеют достаточный заработок.

Алименты выплачиваются до достижения детьми восемнадцатилетнего возраста. Если же ребенок нетрудоспособный и нуждается в помощи, то обязанность родителей по содержанию сохраняется и после наступления совершеннолетия.

Уголовный кодекс Республики Казахстан содержит нормы, об ответственности тех лиц, которые уклоняются от уплаты средств на содержание детей:

«Неисполнение обязанностей более трех месяцев родителем по уплате средств по решению суда на содержание несовершеннолетних детей, а равно нетрудоспособных детей, достигших восемнадцатилетнего возраста...»

- наказывается ограничением свободы на срок до двух лет либо лишением свободы на тот же срок.

4. Республика Таджикистан.

Семейный кодекс Республики Таджикистан закрепляет право ребенка жить и воспитываться в семье. Ребенок имеет право на заботу со стороны родителей, обеспечение его интересов, всестороннее развитие, уважение его человеческого достоинства. Ребенком признается лицо, не достигшее возраста восемнадцати лет.

Уголовный кодекс Республики Таджикистан устанавливает нормы регулирующие ответственность лиц уклоняющихся от содержания детей:

Злостное, то есть без уважительных причин, уклонение родителей более трех месяцев от уплаты по решению суда средств на содержание несовершеннолетних детей, а равно нетрудоспособных детей, достигших восемнадцатилетнего возраста,

- наказывается обязательными работами на срок от ста двадцати до ста восьмидесяти часов или исправительными работами на срок до двух лет или лишением свободы на тот же срок.

5. Республика Туркменистан.

Семейный кодекс Республики Туркменистан обязывает родителей содержать несовершеннолетних, нетрудоспособных совершеннолетних детей, нуждающихся в помощи, а также детей, обучающихся по очной форме обучения, но не более чем до достижения ими возраста двадцати трёх лет. Условия предоставления содержания детям определяются родителями самостоятельно.

Как и в большинстве стран СНГ, в Уголовном Кодексе Туркменистана содержатся статьи об ответственности за уклонение от уплаты средств на содержание детей или нетрудоспособных родителей:

«Злостное уклонение родителей от уплаты по решению суда средств на содержание несовершеннолетних детей, а равно нетрудоспособных детей, достигших восемнадцатилетнего возраста»,

наказывается штрафом в размере от пятнадцати до тридцати среднемесячных размеров оплаты труда или исправительными работами на срок до двух лет.

Штраф - узаконенное наказание за правонарушение. Обычно в виде денежного взыскания, как правило, в пользу государства, назначаемое за совершение проступка.

В заключении, мы можем сделать вывод о том, что в вышерассмотренных странах СНГ, правовые системы имеют как сходства, так и отличия. В законодательстве каждой из перечисленных стран находятся кодифицированные нормативно правовые акты, такие как Семейный Кодекс (Кодекс о Браке и Семье), Уголовный Кодекс.

Нормы данных актов регулируют общественные отношения, связанные с алиментными обязательствами родителей в отношении детей. В большинстве стран предельным возрастом выплаты алиментов считается возраст совершеннолетия, то есть наступления восемнадцати лет, но исключением из всех стран является Республика Туркменистан. В правовой системе данного государства предельным является возраст 23 лет. Кроме того, исключительной чертой данной страны, является то, что средства выплачиваются до момента получения высшего образования по очной форме обучения.

В каждой из представленных стран предусмотрена ответственность за злостное уклонение от уплаты алиментов. Обобщая все кодифицированные акты вышеперечисленных стран, можно сделать вывод о и видах наказания за уклонение от уплаты алиментов:

1. Исправительные работы.
2. Обязательные работы.
3. Принудительные работы.
4. Арест.
5. Лишение свободы.
6. Ограничение свободы.
7. Штраф.

Самая максимальная мера наказания - это лишение свободы до 2 лет, предусмотренная Уголовным Кодексам Республики Таджикистан и Республики Казахстан.

Таким образом, законодательство в области алиментных правоотношений урегулировано во всех странах СНГ.

Литература:

1. Семейный Кодекс Республики Беларусь.

2. Семейный Кодекс Республики Казахстан.
3. Семейный Кодекс Республики Таджикистан.
4. Семейный Кодекс Республики Туркменистан.
5. Уголовный Кодекс Республики Беларусь.
6. Уголовный Кодекс Республики Казахстан.
7. Уголовный Кодекс Республики Таджикистан.
8. Уголовный Кодекс Республики Туркменистан.
9. Абрамов В.И. Правовая политика современной России в сфере прав ребенка // Современное право. - 2009. N1. - С. 24 - 28.
10. Алексеев С.С. Механизм правового регулирования. 1996г. С.36
11. Семейное право. Учебно - практическое пособие. О.А. Русакова. 2011г. С.168

*Енаева Е.В., Бабошина А.С.,
студентки I курса факультета СПО Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Попова Д.Ф.,
ст. преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Современное состояние и перспективы российской криминологии

Современная криминология определяется довольно широко, в традиционном понимании, с учетом современных потребностей. Криминология не формальная дисциплина, направленная на решение сегодняшних проблем уголовного правосудия. С появлением новых проблем она будет меняться. Сегодня криминология не та, какой была два, пять или десять десятилетий назад. Не следует забывать теоретические исследования, которые проводились в начале века (например, криминологические работы по теории социальной дезорганизации), но и нельзя останавливаться на достигнутом уровне развития науки. Во-первых, УПП стремится объединить академическую криминологию и интерес современного общества к проблемам преступности. Большинство читающих эту статью не являются ни правонарушителями, ни жертвами серьезных преступлений. Однако, как и большинство членов нашего общества, они опасаются «уличных преступлений», терроризма, что проявляется как в их социальной позиции, так и в поведении. Большинство людей в связи с последними обстоятельствами предпринимают личные меры защиты, которые, естественно, создают новые проблемы. Например, присутствие оружия в доме порождает риск случайного выстрела. Важно также, что страх перед преступностью порождает требования закона и порядка, поощрение попыток законодательства и системы уголовного правосудия обуздать преступность путем ограничения прав отдельных лиц, а также одобрение расходования налоговых средств на исследования и программы по борьбе с преступностью. Каждая из этих мер требует значительных финансовых затрат, и перед тем

как поддержать ту или иную антикриминальную меру, общество должно выработать как можно более точное представление о преступности. Во-вторых, хотя УПП и направлено на удовлетворение интересов современного читателя о преступности, оно дает более широкое представление о криминологии.

Беспокойство общества по поводу преступности возросло, а его терпение в связи с поиском многочисленных решений проблемы преступности иссякло. Криминологи могут и должны вносить непосредственный и значительный вклад в решение проблем преступности, а не оставаться простыми наемными специалистами, которых используют при планировании антикриминальной политики. Мы говорим о сложности проблем, с которыми сталкивается среднестатистический гражданин и о сопутствующих их решению трудностях. В этом отношении особенно важны материалы, разъясняющие, что правовая система – не просто механизм для поимки и наказания правонарушителей, которым нужно лучше управлять.

Проблемы преступности изучаются и другими науками – философией, социологией преступности, виктимологией и т.д. Но криминология занимает в их ряду наиболее важное место.

Криминология как самостоятельная отрасль уголовного права стала формироваться в России в конце XIX столетия. В литературе указывается, что связь преступности и социальных условий жизни людей первым отметил доцент Демидовского юридического лицея М.В. Духовской. По его мнению, необходима наука, которая изучала бы преступления как явления общественной жизни. Он считал основной причиной преступлений «дурное экономическое устройство общества, дурное воспитание».

Немного истории.

История отечественной криминологии в соответствии с общественно-политическими условиями, влияющими на ее развитие, может быть несколько условно разделена на несколько периодов:

1. от первых идей (начало XIX в.) до 1917 г. («царский период»);
2. с 1917 г. до начала 1930-х гг. (ранний советский период);
3. с начала 1960-х до конца 1980-х гг. (поздний советский период);
4. с начала 1990-х гг. до наших дней (постсоветский период).

Развитие российской криминологии до 1917 г. характеризуется наличием всех трех основных направлений позитивистской криминологии: биологического (антропологического) – труды Д.А. Дриля, В.Ф. Чижа, С.Н. Данилло и др.; психологического (прежде всего – Л.И. Петражицкий); и социологического (М.Н. Гернет, И.Я. Фойницкий, Х.М. Чарыхов, Е.Н. Тарновский, А.А. Жижиленко и др.).

В ранний советский период еще продолжают основные тенденции развития отечественной криминологии. Активно разрабатывается социологическое направление, проводятся эмпирические исследования. По инициативе М.Н. Гернета в 1918 г. создается отдел «моральной статистики» в Центральном статистическом управлении (ЦСУ). Постепенно все большее внимание уделяется изучению «личности преступника». Большую роль

такого рода в исследованиях сыграли кабинеты по изучению преступника и преступности. Первый из кабинетов был создан в 1918 г. в Петрограде. В Москве в 1925 г. был открыт Государственный институт по изучению преступности и преступника.

С хрущевской «оттепели» начинается постепенное возрождение криминологии. Поздний советский период характеризуется, с одной стороны, активизацией криминологических исследований. Первые шаги – книги А.Б. Сахарова, А.А. Герцензона, В.Н. Кудрявцева, И.И. Карпеца, Н.Ф. Кузнецовой, А.М. Яковлева; открытие Всесоюзного института по изучению причин преступности и разработке мер предупреждения преступлений (1963); начало преподавания курса криминологии в МГУ и ЛГУ (1964). В Москве на базе ВНИИ Генеральной прокуратуры СССР проходят криминологические семинары под руководством А.Б. Сахарова, а позднее – А.И. Долговой.

Постсоветский период, с нашей точки зрения, включает два этапа. Первый – с начала 1990-х до середины 2000-х годов. Второй – с середины 2000-х годов до настоящего времени.

Итак, криминология начала XX века не была самостоятельной наукой. Большинство специалистов уголовного права (кроме Н.Д. Сергеевского, Н.С. Таганцева) считали криминологию частью модернизированного уголовного права. Поэтому и не обсуждался вопрос о выделении криминологии или, иначе, этиологии преступности в отдельную науку. Вместе с тем «учение о факторах преступности» в конце XIX -начале XX века обрело своё место в системе научного знания.

Криминология конца XX века, бесспорно, сформировалась как самостоятельная наука. Криминология начала XX века была более эмпирична, чем криминология конца XX века. Криминология начала XX века была более плюралистична, чем криминология конца XX века.

Теории и подходы, благодаря которым появилась криминология:

1. Теории социальной дезорганизации и дифференциальной связи.

Суть этой теории в том, что она дает объяснение преступности на социальном уровне, ставит в зависимость психологию преступника от процессов функционирования общества в целом. Пожалуй, эта теория оказала наиболее значительное влияние на развитие в XX столетии мировой криминологии. В ней, в частности, удачно сочетается абстрактная концепция с исследованием конкретного материала. Основоположником ее является французский социолог Эмиль Дюркгейм.

2. Психологические подходы. Теория опасного состояния.

Ряд криминологов, изучая преступное поведение, делают акцент на личности преступника. Психологический подход восходит к Р. Гарофало. При этом считается, что вклад психологии в криминологию по сравнению с социологией незначителен. Низкая продуктивность психологических исследований объясняется чрезмерным увлечением психологов специальными, в том числе математическими, методами, вследствие чего приходится иметь дело с "психологией без души".

Нельзя, однако, отрицать, что психология многое дала криминологии в области методики, а также разработки психодиагностических и психометрических методов. При изучении преступников, несомненно, приносят пользу специальные тесты. В США в послевоенный период отмечается сдвиг от социологических теоретических описаний воспроизводства массового преступного поведения в обществе к практическому применению методов современной психологии. Эти методы, употребляемые при обследовании лиц, совершивших преступления, нацелены на определение оптимальных путей приспособления данных людей к нормальной общественной жизни.

3. Современная зарубежная криминология.

Во второй половине XX в. в мировой криминологии продолжают играть заметную роль теоретические построения "социальной дезорганизации" и "дифференциальной связи". Однако ощущается, что они проливают свет лишь на отдельные аспекты воспроизводства преступности. Заметные теоретические вехи развития криминологии после второй мировой войны представляют собой следующие концептуальные схемы: конфликт культур; интеракционизм; стигматизация, концепция уменьшающих преступность человеческих ценностей.

Данная теория придает большое значение противостоянию и взаимному проникновению криминогенных общественных влияний и созидательных (антикриминогенных) сил индивидуума. Ключевой категорией теории являются человеческие ценности. Их совокупность, мировая культура заключают в себе духовный потенциал и культурные институты, которые могут уменьшать преступность.

4. Ломброзианский подход.

Чезаре Ломброзо (1836-1909 гг.). У него были ученики, напр., Рафаэль Гарофало. Главные идеи Чезаре Ломброзо были изложены в его трудах «Преступный человек», «Женщина, преступница и проститутка» и др. Идея – преступниками рождаются и преступников можно идентифицировать по конкретным физическим признакам. Выделял типы: прирожденных преступников, душевнобольных преступников, случайных преступников, преступников по страсти, в т. ч. политических маньяков. Позже его ученики стали изучать условия жизни, экономические факторы, связывая и с ними преступность. Гарофало удачно придумал термин «криминология».

5. Экономический подход.

В тоже время появился и другой подход – экономический подход, противоположный подход, полюс. Его еще называют по имени человека, который никогда не писал о преступности – марксистский подход. Экономические идеи Маркса берутся за основу. Богнер, 1905 г. «Преступность и экономические условия». Преступность характерна для капиталистического общества, преступления наиболее распространены среди угнетаемых слоев населения, прежде всего, среди рабочего класса. Преступность – средство протеста против угнетения одного класса другим.

Эти идеи развивались в нашей стране в работах Ленина, в частности, в работе «О государстве». По мере того, как общество будет становиться более справедливым, преступность будет отмирать. По мере того, как общество будет переходить от несправедливого капиталистического общества к справедливому коммунистическому обществу, преступность постепенно будет отмирать и уйдет. Богнер писал, что капитализм порождает эгоизм, а коммунизм – альтруизм, поэтому преступность исчезнет, когда установится социальная справедливость. На сегодняшний день можно сказать, что эта гипотеза не подтвердилась.

Современное развитие криминологии:

В последние годы происходит и интенсивное развитие социально-психологических исследований в криминологии, направленных на углубленное изучение свойств и признаков лиц, совершающих преступления, причин и механизмов индивидуального преступного поведения (М.Ю. Антонян, М.И. Еникеев, Г.Х. Ефремова, М.М. Коченов, В.В. Гульдман, Е.Г. Самовичев, А.Р. Ратинов, А.М. Яковлев и др.)

Благодаря этим исследованиям в настоящее время имеется возможность использовать в практике борьбы с преступностью научно обоснованные и достоверные данные о природе, мотивах и причинах совершения тяжких насильственных преступлений против личности и других правонарушений.

Современный период перехода страны на рельсы рыночной экономики, сопровождающийся развалом экономики, политическими и социальными конфликтами, и, как следствие, – ростом преступности, с одной стороны, осложняет изучение преступности, а с другой – объективно обязывает ученых совместно с практиками и специалистами смежных наук начать новый виток ее исследования. Многие теоретические постулаты не выдержали испытания временем и требуют переосмысления. Хотелось бы предостеречь ученых и практиков от совершения ошибок прошлого: это отбросит науку назад.

Перспективы российской криминологии:

- С одной стороны, отечественная криминология имеет необходимую теоретическую и кадровую базу дальнейшего развития.
- С другой стороны, преступность в России - это своего рода война криминалитета с обществом.

К числу актуальных проблем криминологии в настоящее время относятся основные направления борьбы с преступностью:

- установление жесткого заслона криминальному насилию,
- обеспечение надежной охраны жизни, здоровья и имущественной безопасности граждан;
- повышение эффективности раскрытия преступлений, получивших широкий общественный резонанс;
- профилактика преступлений среди несовершеннолетних;
- коренное улучшение борьбы с организованной преступностью;
- противодействие процессам криминализации экономики;

- улучшение работы по предупреждению и выявлению незаконного оборота оружия и наркотиков.

В начале XX века криминологические исследования в равной степени проводились юристами и представителями других профессий, особенно врачами. В конце XX века криминологией в основном занимаются юристы и лишь несколько учёных с неюридическим образованием (Г.Н. Горшенков, С.Л. Сибиряков, К.К. Ростов и др.). Однако в постсоветский период намечается тенденция участия в криминологических исследованиях социологов, экономистов и некоторых других специалистов.

В советский период фактически перестало развиваться антропологическое направление в криминологии.

Отечественная постсоветская криминология, преодолев лёгкое замешательство, продолжала развиваться в лучших традициях социализма, следовать прежним объяснительным теориям.

Конкретный криминологический анализ свидетельствует о том, что система уголовной юстиции Российской Федерации не справляется с фактическим валом традиционной преступности. Если бы ныне в нашей стране эта система регистрировала, расследовала и рассматривала в суде хотя бы основную часть совершаемых деяний, она бы рухнула под грудой 10-12 миллионов уголовных дел.

Интенсивная криминализация в обществе (и не только в нашем) требует практического переосмысления методов борьбы с преступностью путем гармонизации эффективности и гуманности, свободы и безопасности, свободы и необходимости. И это не частные процессуальные решения, а стратегия развития процедуры. Подобное переосмысление происходит даже в старых демократических и развитых странах (США, Великобритания и др.), особенно в свете последних событий, связанных с опасностями терроризма.

*Измайлова Я.О.,
студентка 2 курса Вятского государственного
гуманитарного университета
Науч. руководитель: Коротких Е.В.,
ст. преподаватель кафедры уголовно-правовых дисциплин
Вятского государственного гуманитарного университета*

Причины совершения преступлений несовершеннолетними

Криминальная ситуация в России на протяжении последних лет остается достаточно сложной. Преступность становится одним из главных дестабилизирующих факторов. Ее масштабы представляют реальную угрозу становлению государственности, успешному осуществлению социальных реформ. На этом фоне сильное волнение вызывает интенсивная криминализация несовершеннолетних.

Криминологами доказано, что чем в более юном возрасте человек начинает совершать антиобщественные поступки и преступления, тем больше вероятность того, что его поведение останется прежним, когда он повзрослеет. Можно прийти к выводу, что рецидивная преступность напрямую зависит от преступности несовершеннолетних. Анализ биографий преступников-рецидивистов свидетельствует, что подавляющее большинство начинало преступную «карьеру» именно в юном возрасте. Многие из них совершали антиобщественные поступки и преступления, еще не достигнув возраста уголовной ответственности.

Современный малолетний преступник – теперь уже не ребёнок из неблагополучных семей, в которых присутствует наркомания, алкоголизм. Теперь совершают кражи, убийства, разбойные нападения и другие преступления дети из благополучных, состоятельных семей [1, с.35].

Структура этой категории преступности достаточно стабильна, и основную массу ее, до 70 процентов, как и прежде, составляют преступления имущественной направленности - кражи, грабежи, разбои, угоны. Но последнее время в этом списке появились виды преступлений, ранее подросткам не свойственные, такие как: убийства, реализация наркотических средств [2].

Предпосылки и условия преступности несовершеннолетних носят не только социально - обусловленный характер: необходимо отметить, что социально-экономическое неравенство, неравенство возможностей и т.п. факторы своеобразно проявляются в среде подростков и молодежи, влияя на факт совершения ими общественно-опасных посягательств.

Во-первых, появляется стремление к самоутверждению себя как личности равной взрослому. Подросток копирует поведение взрослого в манере одеваться, говорить, начинает курить, употреблять спиртные напитки и отсюда желание показать всем физическую силу, раскованность, употребление жаргона или сленга. Поэтому возникает негативная оценка взрослыми поведения детей, подростков, своеобразный “Конфликт поколений” [3, с.85].

В Московской области проводится доследственная проверка по факту убийства жителя города Королев в ходе семейной ссоры. По данным оперативников, мужчину зарезал его двенадцатилетний сын, которому родитель помешал играть, перерезав провода видеоприставки. По предварительным данным, убитый отец злоупотреблял спиртными напитками. В день убийства мужчина пришел домой в состоянии алкогольного опьянения и потребовал от сына, чтобы тот наладил компьютер. Мальчик отказался это сделать, тогда мужчина подошел и перерезал ножом провода от нее. "В ответ мальчик взял тот же нож и ударил им отца в область грудной клетки, отчего тот скончался на месте", - рассказала официальный представитель ГСУ СК РФ по Московской области Ирина Гуменная. Удар ножа пришелся в самое сердце [4].

Во-вторых, молодёжи свойственна повышенная активность. Дети, подростки обладают запасом сил, желанием сделать что-то новое,

попробовать ранее неизвестное, самоутвердиться. В 2012 году был проведен мониторинг наркоситуации среди школьников, который помог создать картину по употреблению наркотических средств среди них. Возрастной пик первой пробы приходится на группу подростков 13-14 лет. Специалисты также установили, что зачастую школьники пробуют наркотики и психоактивные вещества из любопытства (таковых 63 процента) и более половины употребляющих старшеклассников (58 процентов) делают это по собственному желанию и из-за того, что это им нравится. Как в случае первой пробы, так и при повторном употреблении популярным средством является конопля: 52 процента первых проб и 58 процентов у потребителей. В качестве первого средства каждый пятый использует средства бытовой химии, 7 процентов - таблетки, 3 процента - опийные наркотики. Один из десяти потребителей психоактивных веществ употребляет таблетки, столько же используют средства бытовой химии и растворители [5].

Употребление наркотических средств тесно связано с преступностью. В состоянии наркотического опьянения наркоманы способны на агрессивные действия. Человек теряет над собой контроль. В структуре всей преступности значительная часть преступлений, совершенных под воздействием наркотиков либо для их приобретения возрастает. Значителен рост преступлений, совершаемых несовершеннолетними наркоманами.

Тяга к наркотикам может подтолкнуть человека на совершение любого преступления. Постоянный спрос на наркотики порождает и предложение, реализуемое в результате определенной преступной деятельности (изготовление, приобретение, хищение, сбыт наркотиков), что приводит к развитию и процветанию наркотизма, увеличению в десятки раз числа преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков.

Употребление наркотиков нередко влечет включение человека в преступную среду, в совершение опасных преступлений; нередко наркоманы сами становятся активными участниками наркобизнеса.

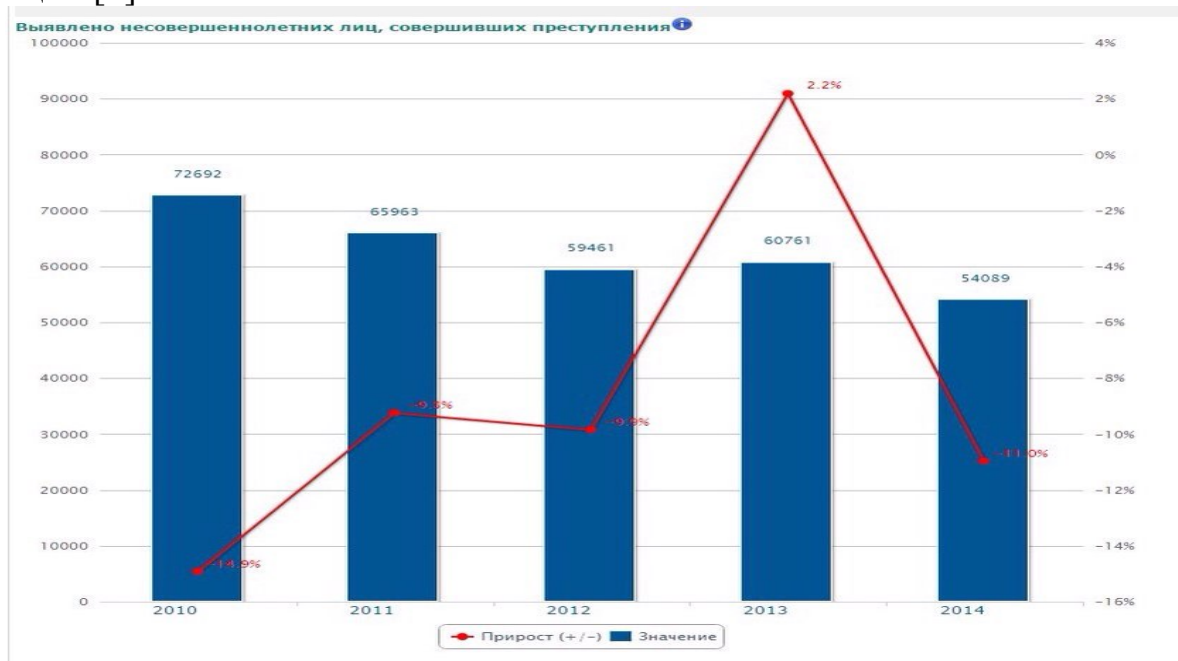
В-третьих, в обществе дети, подростки, страдают не только от того, что никто их не понимает, но и от неравенства положения, неравенства шансов – по сравнению со взрослыми – получить жилье, работу, вознаграждение за нее, защитить свои интересы.

В-четвертых, противоречия между имеющимися и растущими потребностями людей и неравными возможностями их удовлетворения приобретают острый характер применительно к подросткам. Бурное развитие их физических, интеллектуальных, эмоциональных сил, сильное желание самоутвердиться в мире взрослых вступает в противоречие с недостаточной социальной зрелостью, отсутствием профессионального и жизненного опыта, а следовательно, и невысоким статусом. Многочисленными социологическими исследованиями выявлена неудовлетворенность подростков и молодежи условиями обучения и труда, жилищными условиями, возможностями проявить себя в творческой деятельности.

Так, в Санкт-Петербурге школьника убили из-за его принципа не давать списывать. По данным расследования, убитый подросток отлично

учился в школе, что постоянно порождало чувство зависти у его одноклассников. В итоге завистливые одноклассники решили расправиться с отличником, для чего и подстерегли жертву после уроков. В тот день мальчик отказался дать списать важную контрольную работу своим одноклассникам. Прохожие доставили избитого ребенка в Мариинскую больницу. Врачи констатировали у него открытую черепно мозговую травму, перелом основания черепа. Усилия по спасению ребенка оказались тщетными [6].

Ниже представлена диаграмма, отражающая статистику совершения преступлений несовершеннолетними за последние годы в Российской Федерации [7].



Из данного графика можно сделать вывод, что в основном состояние подростковой преступности, динамика её развития, опровергает многочисленные заявления средств массовой информации о росте этого вида преступности. Но это совсем не означает, что несовершеннолетние перестали совершать антиобщественные поступки и преступления, поэтому ни позитивные временные сдвиги в динамике преступности несовершеннолетних, ни их активность, наблюдаемая иногда в отдельных областях жизни, не должны служить поводом для самоуспокоения и отрицания особой опасности преступности этого вида.

В заключении хотелось бы отметить, что преступность несовершеннолетних при таких масштабах распространения требует решительных, радикальных и целенаправленных мер по ее предупреждению. Для этого следует постоянно совершенствовать формы и способы работы правоохранительных органов, обеспечивать подобающим образом их приоритетное кадровое пополнение и материально-техническое снабжение. В решении данных задач принципиальная роль принадлежит мерам общей и индивидуальной профилактики, применяемым правоохранительными

органами в целях устранения обстоятельств и условий, способствующих преступлениям несовершеннолетних. Эффективность данной деятельности в значительной степени зависит от того, как данные меры базируются в действующем законодательстве во взаимосвязи с психологией, педагогикой и другими отраслями научных знаний, необходимых в понимании детерминант делинквентного поведения несовершеннолетних.

Литература

1. Бакаев А.А. Система профилактики правонарушений несовершеннолетних. - М., 2004.
2. <http://www.rg.ru/2005/03/16/dety-kriminal.html>
3. Кон И. Ребенок и общество: (историко-этнографическая перспектива). - М., 1988.
4. <http://www.newsru.com/crime/30aug2012/12ybmdadfrxboxpdm.html>
5. http://www.artemokrug.ru/news.php?ELEMENT_ID=9553
6. <http://m.moe-online.ru/news/view/212630.html>
7. http://crimestat.ru/offenses_chart

*Коротаева В.А.,
студентка 2 курса Вятского государственного
гуманитарного университета
Науч. руководитель: Коротких Е.В.,
Ст. преподаватель кафедры уголовно-правовых
дисциплин Вятского государственного
гуманитарного университета*

Сравнительно-правовой анализ уголовной ответственности за незаконное проведение искусственного прерывания беременности

В настоящее время остаётся актуальной проблема производства абортов и установления за это уголовной ответственности. Данной теме уделяется большое внимание, как в юридической науке, так и на практике, однако, оптимальное решение не принято и по сей день.

Салагай О.О. (кандидат медицинских наук, заместитель директора Департамента инновационной политики и науки Министерства здравоохранения и социального развития Российской Федерации) констатирует: "По оценкам специалистов, в мире ежегодно производится около 26 млн. легальных и около 20 млн. нелегальных абортов" [7]. Наибольшее число операций по прерыванию беременностей искусственно осуществляется в странах Восточной Европы (Болгария, Россия, Польша, Украина). При этом уровень абортов в Восточной Европе почти в четыре раза выше, чем в Западной Европе [8].

В России аборт заканчиваются 57% всех беременностей, причём количество нелегальных абортов составляет 25%. Примерно в 10 раз

показатель смертности от осложнений искусственного прерывания беременности в Российской Федерации превышает аналогичный показатель характерный для стран Западной Европы и Северной Америки [8].

В связи с этим представляется целесообразным сравнительно-правовой анализ регламентации уголовной ответственности за незаконное производство аборта с целью выявления возможного заимствования уголовно-правовых норм и внедрения их в Уголовный кодекс Российской Федерации (далее – УК РФ) [5].

В настоящее время более 61% населения земного шара живет в странах, где аборт официально разрешен полностью или в целом ряде случаев, таких как угроза жизни женщины, сохранение ее физического и душевного здоровья, действие неблагоприятных социально-экономических факторов [7]. Например, в таких странах как Польша, Испания производство аборта разрешено только по медицинским показаниям, что влияет на регламентацию уголовной ответственности.

По мнению Парламентской Ассамблеи Совета Европы, аборты не должны запрещаться в пределах разумного срока гестации (вынашивание), т. к. запрет влечет рост количества нелегальных абортов, увеличивающих материнскую смертность, и развитие "абортного туризма" [7].

Существуют разные причины, которые толкают женщин на проведение операции по прерыванию беременности. Такими, например, являются социально-экономические проблемы (бедность, отсутствие поддержки со стороны партнера, прерывание обучения или работы), предпочтения при создании семьи (необходимость отложения вынашивания ребенка или достижения здорового промежутка между родами), беременность, наступившая в результате изнасилования или инцеста, проблемы в отношениях с супругом или партнером, риск здоровью матери или ребенка.

В Российской Федерации законодательно гарантировано право на прерывание беременности как исключительно по желанию женщины, так и при наличии у нее установленных показаний, в зависимости от срока беременности, что позволяет говорить о соответствии отечественного законодательства нормам, выработанным органами Совета Европы по данному вопросу [6].

Интересен и тот факт, что в настоящее время Ирландия является одной из немногих европейских стран, где доступ к абортам существенно ограничен (аборты запрещены только в Андорре, Мальте и Сан Марино). В соответствии с ч. 3 ст. 40.3 Конституции Ирландии государство признает право на жизнь нерожденного и, с учетом равного права на жизнь матери, гарантирует в своих законах уважение и, насколько это осуществимо, защиту и отстаивание этого права [1].

Однако, особый интерес в рассматриваемой теме представляет вопрос об ответственности за незаконное проведение искусственного прерывания беременности. При этом сопоставление уголовно-правового законодательства Российской Федерации и отдельных европейских стран демонстрирует существенные различия как в количестве норм,

регламентирующих исследуемый вопрос, так и сущностных аспектах оснований ответственности за незаконное проведение прерывания беременности или аборта.

Так, если в УК РФ ответственности за данное преступление посвящена одна статья, то другие страны более подробно относятся к данному вопросу. Например, УК Испании, содержащий главы, объединяющие сходные составы преступлений [2]. Глава «Аборты» содержит три статьи, предусматривающие ответственность за:

- 1) производство аборта без согласия женщины, а равно производство аборта с согласия, полученного путем насилия, угрозы, обмана (если провести аналогию с УК РФ, то ст. 111 прерывание беременности относит к одному из последствий тяжкого вреда здоровью);
- 2) производство аборта с согласия женщины в случаях отсутствия законного основания для этого. При этом испанский законодатель сохранил ответственность и женщин, которые сами осуществляют либо разрешают проводить другому человеку аборт вне случаев, установленных законом.
- 3) ст. 146 УК Испании дифференцирует ответственность за прерывание беременности, совершенное по неосторожности, общего и специального субъекта, предусматривая для последнего и лишение возможности заниматься профессиональной деятельностью в течение от одного до трех лет.

УК Болгарии [3] данному деянию также как и УК РФ посвящает одну статью – 126, в которой дифференцируется ответственность в зависимости от наличия или отсутствия согласия женщины на прерывание беременности, высшего медицинского образования у виновного, а также условий производства аборта:

ч. 1 ст. 126 УК Болгарии гласит, что ответственности подлежит лицо, которое с согласия беременной женщины лишает ее плод жизни вне аккредитованного медицинского учреждения или в нарушении одобренных стандартов и правилах хорошей медицинской практики.

ч. 2 ст. 126: ответственности подлежит правонарушитель, который не имеет никакого более высокого медицинского образования или лишил плод жизни двух или больше женщин. Наказание повышается, если прерывание беременности было совершено без согласия женщины. Уголовным законом Болгарии провозглашается, что женщина, пожелавшая прервать свою беременность, не подлежит ответственности ни в каких случаях.

УК Албании [4] предусматривает три статьи, в которых речь идет об ответственности за прерывание беременности. Статья 93 закона указывает на уголовную ответственность за данные действия (аборт) без согласия женщины, исключая такую ответственность в случае, «когда прерывание наложено из-за оправданной связанной со здоровьем причины». Статья 94 УК Албании, сохраняя то же самое основание для освобождения от уголовной ответственности, предусматривает её в случаях прерывания беременности не в государственных больницах или лицензированных частных клиниках, лицом, не являющимся доктором, а равно по простествии

времени, в течение которого возможно производство аборта. И, наконец, в статье 95 УК Албании преступным признается обеспечение кого-либо средствами, которые служат для прерывания беременности женщины.

В Российской Федерации высок процент нелегальных прерываний беременности и смертности от производства данной операции, исходя из того, что в нашей стране закреплена "свобода аборта". Позиция российского законодателя в данной сфере представляется не совсем адекватной, т. к. привлекая к ответственности за данное деяние, характер и степень общественной опасности не учитывается.

Поэтому, в данном вопросе целесообразно учитывать опыт других европейских стран. Например, рассмотреть вопрос о том, чтобы в диспозицию нормы включить медицинский критерий незаконного производства (указав сроки, на которых возможно проведение соответствующей операции при согласии женщины и т.п.), а при наличии отягчающих обстоятельств ужесточить наказание за незаконное производство операции по искусственному прерыванию беременности. Однако, при нововведениях необходимо учитывать, как специфику конструирования законодательства, так и особенности российского менталитета.

Таким образом, подробное изучение норм зарубежного законодательства в данной области особенно актуально сейчас, когда аналогичная область российского права находится на стадии активного формирования. Поэтому проведение сравнительно-правового анализа позволяет выявить пути оптимизации отечественного законодательства с учетом современных результатов философских, психологических и медико-биологических исследований.

Литература

1. Конституция Ирландии от 29 декабря 1937 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.concourt.am/armenian/legal_resources/world_constitutions/constit/ireland/irelnd-r.htm
2. Уголовный кодекс Испании. - М., 2008.
3. Уголовный кодекс Болгарии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ugolovnykodeks.ru/2011/11/ugolovnyj-kodeks-ispanii/>
4. Уголовный кодекс Албании [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ugolovnykodeks.ru/2011/11/ugolovnyj-kodeks-ispanii/>
5. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 30.03.2015) // Российская газета. - N 113. - 18.06.1996
6. Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 31.03.2015) // Российская газета. - N 263. - 23.11.2011
7. Салагай О.О. Правовые подходы Совета Европы к регулированию вопросов прерывания беременности // Российская юстиция. - 2012. - N 12. С. 21 - 24.

8. Дядюн К. В. Специфика регламентации ответственности за незаконное производство аборта по уголовному законодательству России и Европейских стран // Юридические записки.- № 2. - 2014. С. 106.

*Кротова А.А.,
студентка 2 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университет имени О. Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Гребенкин Ф.Б.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры уголовного права и криминологии
Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА)*

Эффективность правового регулирования уголовной ответственности за незаконный оборот наркотиков в РФ

По данным ФСКН РФ каждый год от наркотических средств в России погибает почти 100 тысяч человек, и эта цифра увеличивается каждый год на 5 - 6 тысяч. Всего в РФ от наркозависимости страдают более 8 миллионов человек⁸.

Наркотики - это вещества, способные вызывать состояние радостного опьянения - эйфорию, а при систематическом применении - привыкание и жесткую зависимость. Наркотики бывают естественного происхождения, известные с древности (марихуана, гашиш, опиум, конопля) и синтетические, то есть изготовленные химическим путем. В качестве их иногда используются лекарственные вещества психотропной группы.

В РФ действует правовая формула «разрешено всё то, что прямо не запрещено», но к каким последствиям приводит это положение?

Торговля наркотиками – один из самых прибыльных бизнесов, существующих в мире, поэтому химическое производство наркотических средств, психотропных веществ и их аналогов не стоит на месте. В настоящее время наркопроизводители продолжают активно заниматься поиском и синтезом новых веществ, которые могут служить заменой уже запрещённым в России наркотикам. На основании ФЗ от 08.01.1998 N 3-ФЗ «О наркотических средствах и психотропных веществах» Правительство РФ утверждает перечень наркотических средств, психотропных веществ и прекурсоров, подлежащих контролю в РФ⁹. В данном перечне закрепляются только их формулы, запрещенные на государственном уровне. Только с начала 2015 года ФСКН РФ поставила на контроль 65 новых видов

⁸ Информационно-аналитическая справка «О наркоситуации в российской федерации и результатах борьбы с незаконным оборотом наркотиков за 9 месяцев 2014 года» [Электронный ресурс]// Федеральная служба РФ по контролю за оборотом наркотиков [Официальный сайт]. URL:

<http://www.fskn.gov.ru/pages/main/prevent/3939/4052/index.shtml> (Дата обращения: 30.10.2014 года).

⁹ ФЗ от 08.01.1998 N 3-ФЗ (ред. от 25.11.2013, с изм. от 04.06.2014) «О наркотических средствах и психотропных веществах» (с изм. и доп., вступающими в силу с 25.05.2014) // СПС Консультант Плюс

психоактивных веществ. К концу этого года планируется выявить и запретить еще около 300 видов новых смертельных веществ¹⁰.

В соответствии со статьей 1 ФЗ «О наркотических средствах и психотропных веществах» к аналогам наркотических средств и психотропных веществ относятся запрещенные для оборота в РФ вещества синтетического или естественного происхождения, не включенные в Перечень наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров, подлежащих контролю в РФ, химическая структура и свойства которых, сходны с химической структурой и со свойствами наркотических средств и психотропных веществ, психоактивное действие которых они воспроизводят. Данная трактовка закона создает проблемы в судебной практике¹¹.

При изменении наркотическими картелями формулы своей продукции, она перестает быть запрещенной. Каждые два дня в мире появляется новый вид наркотика — это детерминировано тем, что новые наркотические средства не сразу попадают под запрет. Пока не доказано и не закреплено в Перечне или Реестре, что это новый вид наркотика, то за распространение данных веществ уголовная ответственность минимизирована.

Одним из таких веществ, химического производства, являются разновидности спайсов. Спайс - это синтетическая курительная смесь, поставляемая в продажу в виде травы с нанесённым химическим веществом.

В 2014 году в нескольких субъектах РФ были зафиксированы множественные случаи отравления спайсами, в том числе и в Кировской области. С 17 сентября 2014 года в Кировской области наблюдался резкий всплеск отравления курительными смесями. За месяц данной смесью отравилось около 500 человек, погибло 5 человек¹². В октябре данная эпидемия была остановлена. В области была обнаружена и пресечена деятельность преступного сообщества, члены которого поставляли курительные смеси и прекурсоры для их изготовления в регион, а затем распространяли наркотики через Интернет. Данные лица привлечены к уголовной ответственности по п. «в» ч. 2 ст. 238 УК РФ, санкция которой предусматривает максимальный срок наказания в виде 6 лет лишения свободы. В данном случае масштабы распространения и вес веществ оценке не подлежат. При квалификации преступления как сбыт наркотического средства: в особо крупном размере - не требует наступления каких-либо последствий, уголовная ответственность за совершение данного деяния предусматривает максимальную санкцию в соответствии со статьей 228.1 УК РФ в виде пожизненного лишения свободы.

Постановлением Правительства РФ №1102 только 25 октября 2014 года новые психоактивные вещества были включены в перечень

¹⁰ Богданов В. «Крокодил» почти не виден// Российская газета. 2015. 12 марта. № 50. - С.9.

¹¹ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 15.06.2006 N 14 (ред. от 23.12.2010) «О судебной практике по делам о преступлениях, связанных с наркотическими средствами, психотропными, сильнодействующими и ядовитыми веществами» // СПС Консультант Плюс

¹² Статья на информационном портале Newsler.ru [Электронный ресурс]. URL:

<http://www.newsler.ru/incidents/2014/10/07/chislo-postradavshix-ot-spajsov-v-kirovskoj-oblasti-vyiroslo-do> (Дата обращения: 30.10.2014 года).

запрещенных, однако другие курительные смеси продолжили хождение¹³. По мнению Правительства РФ «внесённые в Перечень изменения позволят установить эффективные меры контроля за оборотом этих веществ»¹⁴. Прошло около двух месяцев с момента появления и начала распространения опасной курительной смеси до официального ее запрета.

ФЗ от 3.02.2015 г. №7-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ» были внесены изменения в Уголовный Кодекс РФ, а именно получило официальное закрепление такое понятие как «новые потенциально опасные психоактивные вещества», к числу которых относятся вещества синтетического или естественного происхождения, включенные в Реестр новых потенциально опасных психоактивных веществ, оборот которых в РФ запрещен¹⁵. Санкция данной статьи за деяние, повлекшее смерть по неосторожности, предусматривает максимальный срок наказания в виде 8 лет лишения свободы. Формулировка статьи 234.1 создает своего рода противоречие: в диспозиции статьи говорится о «новых» потенциально опасных психоактивных веществах, оборот которых в Российской Федерации уже запрещен, но как показывает практика, для того чтобы запретить оборот нового наркотика, необходимо время.

Стоит отметить, что, несмотря на то, что наркотизм изучается уже много лет, единого подхода к решению данной проблемы нет.

Алиев А.Н. решение проблемы наркомании и незаконного оборота наркотиков видит в укреплении охраны таджикско-афганской границы, повышении уровня оснащённости правоохранительных органов и профессиональной подготовки сотрудников, пропаганде здорового образа жизни с использованием СМИ, установлении близкого сотрудничества между всеми государственными службами, имеющими необходимые полномочия борьбы с наркобизнесом и терроризмом¹⁶.

Представляется целесообразным, что наиболее эффективным в данном вопросе будет действие формулы «запрещено все то, что прямо не разрешено». Такие юристы как Алексеев С.С., Баглай М.В., Лазарев В.В., Матузов Н.И. и другие, изначально предостерегали о возможных неблагоприятных последствиях осуществления принципа «разрешено всё то, что прямо не запрещено» в конкретных условиях нашей страны. Данный принцип в полной мере осуществим лишь в зрелом гражданском обществе, каковым РФ пока не является. По мнению Кашаниной Т.В., формула «запрещено все то, что прямо не разрешено» ставит важный вопрос: как реализовать все незапрещенное?

¹³ Постановление Правительства РФ от 25.10.2014 N 1102 «О внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации в связи с совершенствованием контроля за оборотом наркотических средств и психотропных веществ» // СПС Консультант Плюс.

¹⁴ Справка к Постановлению от 25.10.2014 года №1102 [Электронный ресурс]// Правительство РФ [Официальный сайт]. URL: <http://government.ru/docs/15431/> (Дата обращения: 30.10.2014 года).

¹⁵ Федеральный закон от 03.02.2015 N 7-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»//СПС Консультант Плюс

¹⁶ Алиев А. Н. Незаконный оборот наркотических средств и психотропных веществ / А. Н. Алиев.- Казань: Молодой ученый, 2012. - №4. - С. 264-265

Данная формула должна действовать следующим образом: уполномоченный орган составляет и закрепляет на федеральном уровне Перечень не запрещенных, а разрешенных наркотических средств, используемых в медицинских целях и курительных смесей. И таким образом, все новые формулы веществ, вызывающие искажение сознания, не прошедшие в надлежащем порядке исследование и не получившие оценку степени влияния на здоровье человека (по принципу допуска в продажу лекарственных препаратов), должны будут автоматически подпадать под список запрещенных веществ, что позволит своевременно принимать меры уголовного характера. На данный момент, в РФ, в среднем, около полугода требуется на то, чтобы новую формулу внести в Перечень запрещенных. Более эффективно будет изначально запретить, а после этого решать: является ли вещество наркотиком? Если да, то запретить его полностью, если нет, то никогда не поздно внести вещество в Перечень разрешенных.

*Савиных Е.В.,
студентка 4 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Фещенко П.Н.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры уголовного права и криминологии
Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Состояние предупреждения преступности в Кировской области

В криминологии предупреждение преступности рассматривается как многоуровневая система государственных и общественных мер, направленных на выявление, устранение, ослабление или нейтрализацию причин и условий преступности, преступлений отдельных видов и конкретных преступлений, а также на удержание от перехода или возврата на преступный путь людей, чьи условия жизни или поведение указывают на такую возможность [1; с. 88].

Специальное (криминологическое) предупреждение преступлений включает комплекс мер, специально предназначенных и целенаправленных на борьбу с преступностью, которые осуществляются органами, предприятиями, учреждениями, организациями, имеющими нормативно выделенные функции, связанные с этой борьбой [2; с. 99].

Профилактика преступлений относится к динамичным системам. Для того чтобы достигать своей цели, она должна быть гибкой и постоянно совершенствоваться в зависимости от уровня структуры, динамики и других характеристик преступности [3; с. 68].

Следует отметить, что существует проблема оценки состояния преступности. Нормативно этот вопрос не урегулирован и в основном состояние преступности оценивают по статистике числа зарегистрированных

преступлений. На протяжении около 10 лет (с 2006 года) наблюдается снижение числа зарегистрированных деяний в стране. Эта тенденция устойчива, поэтому можно сделать прогноз, что снижение можно ожидать и на следующий год.

Профилактика преступности осуществляется как на территории всей страны, так и в каждом субъекте РФ в отдельности. Перед нами стоит задача выявить, каково состояние предупреждения преступности в Кировской области.

Всего в 2014 году на территории Кировской области было зарегистрировано 22123 преступлений, в 2013 году – 21772 преступлений, в 2012 году – 21229 преступлений [4]. Таким образом, видно, что в нашей области динамика отличается от федерального уровня, и наблюдается рост числа преступлений. Соответственно, здесь, оценивая состояние преступности, следует прибегать к методу экспертных оценок, где не обойтись уже без анализа структуры и причин преступности.

Следует отметить, что в целях предупреждения и стабилизации криминогенной обстановки в Кировской области реализуются областные целевые программы. Так, в области действовала целевая программа «Профилактика правонарушений и борьба с преступностью на 2010-2014 годы», подпрограмма «Содействие занятости осужденных и социальная адаптация лиц, освободившихся из учреждений уголовно-исполнительной системы, на территории Кировской области на 2012 - 2014 годы». Кроме того, завершена областная целевая программа «Комплексные меры противодействия немедицинскому потреблению наркотических средств и их незаконному обороту в Кировской области на 2012 - 2014 годы».

Каковы конкретные меры, которые принимаются в Кировской области в целях профилактики преступности?

Так, в целях охраны общественного порядка действуют такие общественные формирования, как Добровольные народные дружины (ДНД), «Ночной патруль», Народный контроль. Начальник УМВД по Кировской области генерал-лейтенант полиции С.А. Солодовников на пленарном заседании Законодательного Собрания Кировской области 19.02.2015 отметил, что работа по возрождению таких общественных формирований началась в нашей области еще до принятия Федерального закона от 2 апреля 2014 г. N 44-ФЗ "Об участии граждан в охране общественного порядка". Численность граждан, принятых в дружины, составляет более 5,1 тыс. человек. Как результат, в 2014 году сократилось на четверть количество особо тяжких и тяжких преступлений, совершенных на улице (без учета преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков), в том числе в г. Кирове – в 2 раза.

Для охраны общественного порядка принимаются меры по внедрению технических средств аппаратно-программного комплекса (АПК) «Безопасный город». В оживленных местах строятся пункты полиции и устанавливаются камеры. В настоящее время на улицах и в общественных местах городов и районных центров установлены с выводом в дежурные части 29 устройств экстренной связи, 221 камера видеонаблюдения, из них 129 – в областном центре [5].

Основным можно считать вывод о том, что отмечаемый в статистических показателях рост преступности обусловлен активностью в выявлении и регистрации менее тяжких преступлений, в итоге снижающих преступления с более опасными последствиями.

Действует Постановление Правительства Кировской области от 05.02.2014 N 247/81 "Об установлении дополнительных ограничений времени, условий и мест розничной продажи алкогольной продукции на территории Кировской области" [6]. На встрече со студентами Волго-Вятского института (филиала) МГЮА, проходившей 19 ноября 2014, генерал-лейтенант полиции С.А. Солодовников отметил, что на территории области были закрыты либо перепрофилированы 456 рюмочных, что существенно оздоровило обстановку на улицах, поскольку «любители алкоголя» переместились в жилой сектор, где больший контроль и выше раскрываемость преступлений.

Особое место занимает профилактика преступности среди несовершеннолетних. Так, 5 декабря 2014 года в Правительстве Кировской области состоялось совместное заседание координационного совещания по обеспечению правопорядка в Кировской области и координационного совещания областных правоохранительных органов по борьбе с преступностью. Совещание было посвящено состоянию законности, профилактике правонарушений несовершеннолетних и преступных посягательств в отношении детей. Глава Кировской области Н.Ю.Белых подчеркнул: «Единственная возможность не допустить подростков до преступления – постоянно направлять их на позитивное отношение к обществу по всем направлениям – дом, школа, улица – и не дать им оставаться наедине со своими проблемами». Прокурор Кировской области Сергей Берижицкий сообщил: «Хотя последние годы и в России, и в нашем регионе подростковая преступность сокращалась, сейчас в Кировской области подростками совершаются тяжкие преступления – в том числе убийства, грабежи, разбои, изнасилования, наркопреступления. В то же время в отношении самих несовершеннолетних было совершено более 900 преступлений. Поэтому важно не только усиление межведомственной работы, но внедрение новых ее форм». Заместитель Председателя Правительства области А.А. Галицких подчеркнул, что на российском уровне получил высокую оценку кировский опыт наставничества, когда руководители муниципалитетов, депутаты, известные люди берут под свое кураторство проблемных подростков; таких наставников у нас в регионе уже более 900 человек.

В заключение хотелось бы отметить, что Кировская область занимает 27 место в рейтинге субъектов РФ по показателю зарегистрированных преступлений [7]. Разумеется, этот показатель можно снизить, если профилактике преступности в области уделять еще больше внимания.

Из вышеизложенного видно, что в Кировской области принимается много мер для предупреждения преступности. И, скорее всего, эти позитивные шаги будут определять ситуацию и на текущий, и на следующий год. Можно предположить, что в России следует ждать рост количества преступлений из-за финансового кризиса. Тогда как в нашей области, благодаря всем принятым мерам, которые будут продолжать действовать, ситуация должна быть лучше, мы можем ожидать снижение числа преступлений и тяжести их последствий.

Литература

1. Варчук Т.В. Криминология: учебное пособие. // М: Инфра-М. 2002. 298 с.
2. Хохряков Г.Ф. Криминология. Учебник. // М. Юристъ. 2007. 512 с.
3. Кудрявцев В.Н., Эминов В.Е. Криминология: учебник. // М.: Норма. 2013. 800 с.
4. <https://43.mvd.ru> (Дата обращения – 10.03.2015)
5. <https://43.mvd.ru> (Дата обращения – 10.03.2015)
6. Постановление Правительства Кировской области от 05.02.2014 N 247/81 "Об установлении дополнительных ограничений времени, условий и мест розничной продажи алкогольной продукции на территории Кировской области" // "Кировская правда", N 151(25315), 13.02.2014.
7. <http://crimestat.ru> (Дата обращения – 10.03.2015)

*Савиных Е.В.,
студентка 4 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Феценко П.Н.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры уголовного права и криминологии
Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Правовое регулирование и проблемы общего и профессионального образования осужденных к лишению свободы

Одной из целей уголовно-исполнительного законодательства является исправление осужденных. Однако мы не можем сказать, что система исправления является максимально эффективной. Так, согласно статистике МВД РФ с января по декабрь 2014 года каждое второе (53,7%) расследованное преступление совершено лицами, ранее совершавшими преступления, удельный вес ранее судимых лиц составил 26,9% [1]. В России каждое третье-четвертое преступление совершается лицами, ранее

уже привлекавшимися к уголовной ответственности [2]. Тем самым, к сожалению, уровень рецидива в РФ составляет примерно 30%.

Когда мы говорим о криминологическом взгляде на личность преступника, то одной из основных черт образа современного преступника является отсутствие у него постоянного источника дохода. Так, по состоянию преступности с января по декабрь 2014 года, удельный вес лиц без постоянного источника дохода, которые совершили преступления, составил 65,9%. И эта цифра постоянно растет, например, удельный вес лиц без постоянного источника дохода вырос с 65,7% в январе - декабре 2013 года до 65,8% [3]. Тем самым видно, что у большинства преступников отсутствует профессия. А еще хуже, что среди лиц, совершивших преступления, есть вообще неграмотные люди.

Исходя из этого, ст. 9 Уголовно-исполнительного кодекса РФ от 08.01.1997 N 1-ФЗ, устанавливает, что получение общего образования, профессиональное обучение являются одними из основных средств исправления осужденных. Согласно ч.4 ст.112 УИК РФ, получение осужденными образования поощряется и учитывается при определении степени их исправления.

В ч.1 ст.43 Конституции РФ закрепляется право каждого на образование. В ч.1 ст.112 УИК РФ оно дополняется обязанностью осужденного к лишению свободы, не достигшего возраста 30 лет, получить общее образование. Такая норма устанавливается, так как по ч.4 ст.43 Конституции РФ основное общее образование является обязательным. Если осужденный добровольно получает образование, то это также является показателем степени исправления.

К сожалению, следует констатировать, что в последнее время лица, направляемые по приговору суда в места лишения свободы, не умеют элементарно считать и писать, в связи с чем остро стоит вопрос относительно получения последними не основного общего образования, а, сначала – начального общего образования [4].

В Приказе Минюста РФ N 61, Минобрнауки РФ N 70 от 27.03.2006 "Об утверждении Положения об организации получения основного общего и среднего (полного) общего образования лицами, отбывающими наказание в виде лишения свободы в исправительных колониях и тюрьмах уголовно-исполнительной системы" регламентируется, что право осужденных на получение образования обеспечивается путем создания вечерних (сменных) общеобразовательных учреждений (школ, учебно-консультационных пунктов) при исправительных колониях и тюрьмах уголовно-исполнительной системы.

Исходя из ч.7 ст.80 ФЗ от 29.12.2012 N 273-ФЗ "Об образовании в Российской Федерации", для лиц, осужденных к лишению свободы и не имеющих профессии, по которой осужденный может работать в исправительном учреждении и (или) после освобождения из него, в учреждениях уголовно-исполнительной системы организуется обязательное

профессиональное обучение или среднее профессиональное образование по программам подготовки квалифицированных рабочих, служащих.

Согласно ч.5 ст.80 ФЗ от 29.12.2012 N 273-ФЗ "Об образовании в Российской Федерации", лицам, осужденным к пожизненному лишению свободы, создаются условия для получения начального общего, основного общего и среднего общего образования в форме самообразования, не противоречащие порядку и условиям отбывания наказания.

Что касается высшего образования, то определяется, что с учетом имеющихся возможностей администрация исправительного учреждения обязана оказывать содействие осужденным в получении высшего образования (ч.4 ст.108 УИК). Для осужденных, отбывающих наказание в колонии-поселении, устанавливается, что им разрешается обучаться по заочной форме в образовательных организациях высшего образования и профессиональных образовательных организациях, расположенных в пределах муниципального образования, на территории которого расположена колония-поселение.

По состоянию на 1 января 2015 года при исправительных и воспитательных колониях функционируют 316 вечерних общеобразовательных школы и 547 учебно-консультационных пунктов, 306 профессионально-технических училища. При этом следует отметить, что всего на сегодняшний день действуют 728 исправительных колоний и 41 воспитательная колония для несовершеннолетних [5].

В связи с этим возникает вопрос: почему задача обеспечения грамотности населения не решается еще до того, как человек совершил преступление? Быть может, имея образование, человек бы не стал преступать закон. В России в начале XX века была поставлена задача обеспечить стопроцентную грамотность населения, а в итоге она была решена. Было бы полезным для государства и для всего общества такую же задачу выполнить и в настоящее время.

В учреждениях Кировской области функционируют 5 профессиональных училищ и 3 филиала. Осужденные имеют возможность получить профессиональное образование по специальностям: водитель категории "В", "С", "Е", тракторист, крановщик, стропальщик, каменщик, штукатур, электромонтёр, слесарь-сантехник, оператор котельной, повар, швея и др. В учреждениях УФСИН России по Кировской области функционирует 3 общеобразовательных школы, 7 учебно-консультационных пунктов. Дистанционный метод обучения для получения высшего образования на данный момент используют 9 осужденных [6].

Осужденные продолжают получать в основном рабочие специальности, которые не соответствуют потребностям молодых людей и не обеспечивают достаточных перспектив в трудоустройстве. Это вызывает необходимость пересмотра перечня специальностей, по которым надо готовить специалистов, переоборудования материально-технической базы исправительных учреждений и приведения ее в соответствие с требованиями времени [7].

Еще одна проблема – подбор кадров для работы в вечерних общеобразовательных учреждениях, функционирующих на территории пенитенциарного учреждения. Обучение в вечерних школах и профессиональных училищах при исправительных учреждениях ведут педагоги, не прошедшие специальной подготовки. В педагогических учебных заведениях вообще не уделяется внимания подготовке студентов к организации обучения взрослых, не говоря уже об осужденных исправительных колоний или подростков, отбывающих наказание в воспитательных колониях [8].

Нельзя обойти вниманием и такую проблему, как продолжение образования после освобождения. В статье 182 УИК РФ указываются разные формы оказания помощи осужденным, освобождаемым от отбывания наказания, но нет упоминания об оказании помощи тем осужденным, которые не завершили обучение вследствие освобождения. С этой целью необходимо заблаговременно ставить в известность соответствующие муниципальные органы о создании условий для завершения образования освободившимся из мест заключения, особенно несовершеннолетним и тем, кто не достиг 30-летнего возраста. Необходимо изложить статью 182 УИК в новой редакции: наряду с упоминаемыми правами, следует включить дополнение о том, что осужденные, освобождаемые от отбывания наказания имеют право на перевод в соответствующее образовательное учреждение (вечерняя общеобразовательная школа, учебные заведения профессионального начального, среднего или высшего образования), для приобретения ими того уровня образования, которое они начали получать в исправительном учреждении [9].

Эта проблема общероссийского уровня решается в нашей области через введение «карты» социального сопровождения лица, освобожденного из учреждения уголовно-исполнительной системы, которая утверждена Постановлением Правительства Кировской области от 18 апреля 2012 г. № 148/200. Данная карта содержит сведений об освобожденном лице, отражает сведения о жизнеустройстве, трудоустройстве, образовании, медицинской помощи, отражает профилактическую работу, проведенную с лицом в учреждении уголовно-исполнительной системы при подготовке его к освобождению. Отметим, что такая форма ведения документации содействует социальной адаптации лица и, на наш взгляд, ее целесообразно ввести на территории всей РФ.

Таким образом, можно сделать вывод, что получение образования в местах лишения свободы – важное средство исправления осужденного, которое должно быть доступно для всех. Образование помогает осужденным стать законопослушными гражданами, обладающими знаниями и умениями, необходимыми для полноценной жизни в современном обществе.

Литература

1. <https://mvd.ru> (Дата обращения – 09.03.2015)

2. Антонян Ю.М. Криминология. Избранные лекции. // М.: Логос. 2004. С. 200.
3. <https://mvd.ru> (Дата обращения – 09.03.2015)
4. Бутенко Т.П. Образование осужденных к лишению свободы: уголовно-исполнительный аспект: монография. // Издательство Амурского государственного университета. Благовещенск. 2010. С. 14.
5. <http://фсин.рф> (Дата обращения – 09.03.2015)
6. <http://43.fsin.su> (Дата обращения – 09.03.2015)
7. Строева Г.В. Профессиональное обучение осужденных: история и современность. // Журнал «Человек и образование». № 4. 2010.С. 107.
8. Щепкина Н.К. К вопросу о проблемах образования осужденных// Журнал «Знание. Понимание. Умение». № 3. 2010. С. 238.
9. Курилкина В.С. Профессиональное обучение осужденных: особенности реализации// Сборник докладов участников международной научно-практической конференции 22–23 ноября 2012 г. Уголовно исполнительная система российской федерации в условиях модернизации: современное состояние и перспективы развития. Том 4. Рязань. 2013. с. 183.

*Старовойтова Д.А.,
студентка 2 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Гребенкин Ф.Б.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры уголовного права и криминологии
Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О. Е. Кутафина (МГЮА)*

О профилактике бытовой насильственной преступности в РФ

Предупреждение преступлений, совершаемых в семейно-бытовой сфере, уже давно является актуальной задачей, стоящей как перед учёными – правоведами, так и перед работниками правоохранительных органов. В XXI веке, где семья, как малая ячейка общества, безусловно, продолжает занимать одну из главнейших позиций в жизни каждого человека, а преступления, совершаемые в быту, по-прежнему, имеют достаточное распространение и особенно опасны.

Чаще всего в быту совершаются преступления, квалифицируемые по ст. 115 (умышленное причинение лёгкого вреда здоровью), 116 (побои) и 117 (истязание) УК РФ. Существующая в Российской Федерации статистика преступлений, совершённых из ревности, ссор и по другим бытовым причинам труднодоступна, носит фрагментарный и часто латентный характер. Тем не менее, по отдельным проведенным исследованиям и выступлениям представителей государственных органов можно представить общий масштаб проблемы. Ежегодно органами внутренних дел фиксируется более 2 млн. насильственных преступлений, в том числе совершенных в

сфере семейно-бытовых отношений. По данным МВД на 2013 год 12 тыс. граждан РФ ежегодно умирают в результате применения к ним бытового насилия, 36 тыс. россиянок ежедневно терпят побои от своих мужей и сожителей¹⁷. Данные о количестве убийств в семье подтверждаются статистикой и из субъектов РФ. Так, в Кировской области РФ по итогам 2013 года на 11,5% (со 148 до 165) увеличилось количество бытовых убийств и умышленного причинения тяжкого вреда здоровью. Несмотря на активизацию предупредительно-профилактической деятельности доля бытовой преступности в регионе остается на достаточно высоком уровне и по итогам 2013 года составляет 19,1%¹⁸.

Большую роль в предупреждении насилия в семье призваны играть органы внутренних дел. Однако не всегда правоохранительные органы стоят на страже интересов потерпевших от семейно-бытового насилия. На наш взгляд, это в первую очередь связано со спецификой возбуждения и расследования данной категории дел. Согласно ст. 20 УПК РФ, уголовные дела о преступлениях, предусмотренных ч. 1 ст. 115 УК РФ и ч. 1 ст. 116 УК РФ относятся к делам частного обвинения. Такие дела возбуждаются по заявлению потерпевшего, поданного непосредственно мировому судье по месту совершения преступления. Таким образом, жертвам таких бытовых преступлений, как причинение лёгкого вреда здоровью, побои, другие насильственные действия приходится самостоятельно защищать себя.

Проблемы, связанные с возбуждением дел в сфере бытовой насильственной преступности в порядке частного обвинения неоднократно поднимались и обсуждались в правовой литературе. Так, И.Р. Шикула, изучая проблемные вопросы виктимологической профилактики семейно-бытового насилия в отношении женщин, приводит печальную статистику, согласно которой лишь 5-10% женщин – жертв супружеского насилия подают заявление в полицию. Только в отношении 3 % потерпевших дела доходят до судебного разбирательства. При этом, судьи стремятся примирить стороны, как того требует закон, или не применять санкции, направленные на временную изоляцию виновника конфликта¹⁹. Среди причин, обуславливающих такой низкий процент обращения потерпевших в мировые суды, автор видит в том, что большинство бытовых насильственных преступлений происходят между близкими людьми, при отсутствии свидетелей. Кроме того, возбуждение и расследование дел, квалифицируемых по ст. 115 и 116 УК РФ сталкивается с объективными трудностями, возникающими при сборе, проверке и анализе доказательств, необходимых для следствия. Трудно не согласиться с приводимыми доводами. К сожалению, действующий порядок защиты прав жертвы бытовых насильственных преступлений предусматривает, что потерпевшей

¹⁷ Домашнее насилие в России. РИА новости. URL: <http://ria.ru/infografika/20130129/920211298.html> (дата обращения 14.12.2014)

¹⁸ Паспорт подпрограммы «Профилактика правонарушений и борьба с преступностью в Кировской области» на 2015– 2020 годы

¹⁹ Шикула И.Р. Семейно-бытовое насилие в отношении женщин: проблемные вопросы виктимологической профилактики / И.Р. Шикула. Российский следователь. 2014. №6. С. 30-35

стороне (чаще всего это женская половина населения) необходимо в течение трёх суток с момента причинения телесных повреждений зафиксировать их в травматологической поликлинике. Кроме этого, пострадавшей стоит тщательно подойти к составлению заявления о возбуждении уголовного дела, которое должно содержать все сведения, предусмотренные ст. 318 УПК РФ отсутствие одного из которых может являться основанием отказа мирового суда в принятии дела к производству. Потерпевшей необходимо также собрать все доказательства по делу и выступить в суде с поддержанием частного обвинения, т.е. фактически выполнить полномочия государственного обвинителя – юриста высокой квалификации, что представляется практически нереальным. Не видя перспектив рассмотрения дела по справедливости и не чувствуя себя в полной мере защищёнными со стороны государства, потерпевшие от семейно-бытового насилия часто отказываются от привлечения к уголовной ответственности своего обидчика. Таким образом, специфика возбуждения и расследования дел по ст. ст. 115 и 116 УК РФ позволяют преступнику просто уйти от наказания, а, в лучшем случае, отделаться минимальным штрафом. В то время как семейные тираны в Европе и США выплачивают пострадавшим многомиллионные штрафы и попадают в места лишения свободы, в России домашнее насилие по большей части остается безнаказанным.

В связи с имеющимися проблемами в российском законодательстве, приобретает актуальность изучения зарубежного опыта противодействия бытовым насильственным преступлениям, с целью выработки адекватной системы правовых мер по эффективному предупреждению семейно-бытового насилия в законодательной и правоприменительной практике РФ.

Анализ уголовного законодательства зарубежных стран показал, что совершение преступлений в рассматриваемой сфере правоприменения влечёт за собой наиболее серьёзные санкции со стороны государства, выраженные в ужесточении сроков и размеров наказания. Так, например, в Австрии, Мексике, Португалии, Венгрии введена уголовная ответственность за сексуальное насилие в отношении женщин со стороны мужчин.

Показателен в данном случае опыт Швеции, где насилие со стороны супруга расценивается как грубое нарушение неприкосновенности женщины и подпадает под более суровое наказание, нежели те же действия со стороны незнакомцев. Так, ст. 4а части 2 главы 4 УК Швеции закрепляет: лицо, которое совершает преступные действия, указанные в главах 3, 4 или 6 (преступления против жизни и здоровья), в отношении лица, находящегося или находившегося в близких отношениях с преступником, если действия образуют элемент повторяющегося нарушения неприкосновенности этого лица, или направлены на значительное уменьшение уверенности лица в собственной безопасности, должно быть приговорено за тяжкое нарушение неприкосновенности к тюремному заключению на срок не менее шести месяцев и не более шести лет. Те же действия, совершенные в отношении лица, не состоящего и не состоявшего в близких отношениях с преступником

наказываются штрафом или тюремным заключением на срок не более двух лет²⁰.

Е.Г. Полищук, анализируя мировую практику противодействия преступлениям, совершаемых в семейно-бытовой сфере, обращается к законодательству США и Канады.

Так, например, в США, целая система правовых актов, регулирующих различные аспекты противодействия семейно-бытовой преступности: Закон о насилии против женщин, Закон «Брэди», Закон о преступлениях в отношении детей и регистрации правонарушителей на почве сексуального насилия. Принцип «невмешательства в частную жизнь» в США заменён практикой обязательного ареста правонарушителя, в случае совершения им тяжкого преступления и предпочтительного ареста в случае, когда потерпевшее лицо желает, чтобы был произведён арест²¹.

Кроме этого, жертвы домашнего насилия имеют право на получение, «охранных приказов», который обязывает преступника покинуть место жительства и запрещает ему все контакты с потерпевшим на период от 6 месяцев до 1 года. Нарушение требований данных приказов является преступлением и влечёт за собой ответственность в виде ареста или тюремного заключения.

Анализируя меры противодействия насильственной бытовой преступности в Канаде, где борьба с семейным насилием введена в ранг национальной стратегии, Е.Г. Полищук отмечает, что деятельность всех правоохранительных органов на территории Канады основана на принципе «нулевой терпимости» к любым проявлениям насилия, суть которого заключается в том, что ни один случай бытового насилия не должен оставаться безнаказанным²².

Для реализации данной цели в Канаде и США введена электронная система немедленного реагирования на проявление домашнего насилия DVERS (Domestic Violence Emergency Response System), которая работает по принципу «тревожной кнопки». Семьям «группы риска», определяемым силами правоохранительных органов бесплатно предоставляется круглосуточно функционирующая сигнальная аппаратура. Благодаря этой системе, член семьи, которому угрожает опасность, может немедленно подать сигнал в полицию, который будет транслироваться как звонок особой важности.

Анализ действующего законодательства зарубежных стран и РФ, показывает, что, несмотря на остроту проблемы бытовой насильственной преступности, в нашей стране остаются неурегулированными многие аспекты данной сферы. Положительный опыт зарубежного законодательства

²⁰ Уголовный Кодекс Швеции. URL: http://www.sweden4rus.ru/rus/info/juridisk/ugolovnyj_kodeks_shvecii (дата обращения: 13.12.2014)

²¹ Полищук Е.Г. Международные механизмы противодействия преступлениям, совершаемым в семейно-бытовых отношениях. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodnye-mehanizmy-protivodeystviya-prestupleniyam-sovershaemym-v-sfere-semeyno-bytovyh-otnosheniy> (дата обращения: 13.12.2014)

²² Там же

может быть заимствован в РФ в целях наиболее эффективного противодействия семейно-бытовой преступности

Стоит отметить, что в РФ уже предприняты некоторые шаги в целях ужесточения ответственности за совершение правонарушений в семейно-бытовой сфере. Так, в начале 2014 года Правительством РФ был подготовлен и внесён в Государственную Думу законопроект «О внесении изменения в статью 20.1. Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях». Согласно предлагаемому законопроекту «За "действия, выражающие явное неуважение к личности" и нарушающие "спокойствие граждан", правонарушителей будут наказывать штрафом от 500 до 1 тыс. рублей или административным арестом до 15 суток». Принятие данного законопроекта позволит устранить имеющийся правовой пробел, затрудняющий в настоящее время привлечение к административной ответственности за действия, нарушающие общественный порядок и спокойствие граждан в жилых помещениях, в том числе совершаемые на почве семейно-бытовых конфликтов. Хочется выразить надежду, что данный законопроект будет принят Государственной Думой, одобрен Советом Федерации и подписан Президентом РФ в ближайшее время.

Для активизации противодействия бытовой насильственной преступности в нашей стране, можно предложить следующее:

- В целях наиболее эффективной защиты прав пострадавших от бытового насилия и активизации работы правоохранительных органов в данной сфере, кажется необходимым перевод уголовных дел, квалифицируемых по ст. ст. 115 и 116 УК РФ в дела публичного обвинения. Перевод указанных дел в публичную зону позволит возбуждать уголовное производство, собирать необходимые доказательства в поддержку обвинения непосредственно следственным органам, по заявлению в полицию потерпевшей стороны.
- Представляется целесообразным введение специальных правовых норм в статьи 115, 116, 117 УК РФ, предусматривающих наиболее строгую уголовную ответственность за насилие в отношении членов семьи. Такая дифференциация объекта посягательства, в первую очередь, будет способствовать восстановлению социальной справедливости, а также совершенствованию виктимологической профилактики бытовой насильственной преступности.
- Кроме этого, имеет смысл принятие федерального закона «О предупреждении и профилактике насилия в семье», инициатива обсуждения которого уже неоднократно вносилась в Государственную Думу Федерального Собрания РФ, но каждый раз по каким-либо причинам, такой закон принят не был.
- В перспективе развития законодательства и правоприменения в сфере противодействия бытовому насилию, предполагается возможным использование в РФ специальных электронных систем (наподобие системы DVERS в Канаде и США), которые позволят правоохранительным органам

своевременно и оперативно реагировать на поступивший сигнал насилия в отношении члена семьи.

Таким образом, в целях обеспечения гарантий безопасности жертв от преступных посягательств в семейно - бытовой сфере в РФ необходимо совершенствовать законодательную базу, закрепляющую ответственность нарушителей за совершение насильственных действий в отношении членов семьи и повышать эффективность профилактических мероприятий, осуществляемых органами внутренних дел и направленных на предотвращение насильственной преступности в семье и снижение виктимности её членов.

*Федорова Н.И.,
студентка 4 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Фещенко П.Н.,
канд. юрид. наук, доцент,
и. о. зав. кафедрой уголовного права и криминологии
Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Роль гражданского общества в профилактике преступности

Понятие «профилактика преступности» может пониматься как в широком, так и в узком смысле. В широком смысле профилактика преступности отождествляется с предупреждением преступности и представляет собой систему мер, предпринимаемых государственными органами, общественными организациями, представителями власти и другими лицами, направленных на противодействие процессам детерминации преступности, имеющих целью ресоциализацию потенциальных преступников, предотвращение совершения новых преступлений. [1]. В узком же смысле слова профилактикой считаются меры, направленные на выявление и ликвидацию причин и условий конкретных преступных деяний, а также на установление лиц, потенциально способных совершить преступление, с целью осуществления направленного предупредительного воздействия. [2].

К сожалению, это только доктринальные понятия, так как до сих пор в России не принят единый федеральный закон о профилактике преступности, хотя обсуждение его принятия ведется еще с 70-х годов прошлого века. Несомненно, тот факт, что в течение 40 лет законодатель не может принять данный закон, является большим пробелом в законодательстве России, который на практике отрицательно сказывается на профилактике преступности, осуществляемой государственными органами.

Современная российская преступность представляет собой негативное массовое социальное явление. По официальным статистическим данным

МВД РФ за 2014 год было зарегистрировано 2166,4 тыс. преступлений, а возбуждено было 1728,6 тыс. уголовных дел. [3]. Согласно оценкам многих ученых, ее уровень намного превышает рубеж, фиксируемый официальной статистикой. С учетом латентности, которая превышает официальную статистику преступности в 3-5 раз, преступность в России ежегодно составляет 8 - 10 млн. преступлений. [4].

Современную преступность отличает также то, что она проникла во все сферы общественной жизни, во все виды деятельности и общественных отношений, деструктивно влияя на них. В подтверждение сказанному достаточно указать на широкую распространенность криминальной субкультуры в обществе. В этой связи становится очевидным, что при таком положении вещей одни правоохранительные органы минимизировать преступность, доведя ее до социально терпимого уровня, без активной поддержки населения не смогут. [5].

Государство, осознавая всю важность сотрудничества с гражданским обществом, одной из задач государственной программы «Обеспечение общественного порядка и противодействие преступности» на 2013-2020 гг. выделяет следующую: повышение эффективности деятельности органов внутренних дел по укреплению партнерских взаимоотношений с обществом, создании условий для активного участия граждан и общественных объединений в реализации государственной политики в сфере охраны общественного порядка. [6]. Также законодателем был принят Федеральный закон от 2.04.2014 № 44-ФЗ «Об участии граждан в охране общественного порядка», который предусматривает сотрудничество гражданского общества и государства по следующим направлениям:

- содействие правоохранительным органам. Оно предполагает участие в охране общественного порядка, в том числе при проведении массовых мероприятий, информирование полиции о правонарушениях и угрозах общественному порядку;
- помощь правоохранительным органам в поиске пропавших без вести;
- работа в качестве внештатных сотрудников полиции;
- участие в деятельности общественных объединений правоохранительной направленности. Основными направлениями работы этих объединений являются содействие в охране общественного порядка, участие в предупреждении и пресечении правонарушений, распространение правовых знаний;
- народные дружины. Согласно данному закону народные дружинники могут требовать от граждан и должностных лиц прекратить противоправные деяния, применять физическую силу (но лишь в состоянии необходимой обороны или крайней необходимости). [7].

Обратимся к реальным результатам деятельности гражданского общества в профилактике преступности на примере Кировской области.

Еще до принятия Федерального закона № 44 от 2 апреля 2014 года в Кировской области были скоординированы подходы в работе по возрождению и развитию общественных формирований: народных дружин,

«Ночной патруль», «Народный контроль».

Так, с учетом требований действующего законодательства, в региональный реестр Кировской области внесено 97 народных дружин. Подписано 527 межведомственных соглашений о сотрудничестве в решении важных вопросов охраны правопорядка между УМВД и различными организациями Кировской области. Общая численность народных дружин составляет 5490 человек, из них – 405 ветераны органов внутренних дел. Дружинниками являются работники предприятий, сотрудники городских и поселковых администраций, студенты, ветераны. На территории области разработано свыше двухсот дополнительных маршрутов патрулирования. За счет увеличения численности дружинников (с февраля 2015 года) дополнительными патрульными нарядами обеспечивается правопорядок на улицах областного центра ежедневно.

Проведенная работа по привлечению общественности к охране общественного порядка приносит свои результаты. Начиная с 2012 года, в нашем регионе идет устойчивая тенденция к снижению уличных преступлений по целому ряду составов. Только за 2014 год при содействии дружинников пресечено свыше 16 тысяч административных правонарушений, раскрыто 35 преступлений. Помимо дружинников, с 23 сентября 2014 года на улицы областного центра выведены дополнительные казачьи патрули (общая численность казаков – 30). Заключено 94 соглашения о взаимодействии УМВД с частными охранными предприятиями. Посредством 35 групп быстрого реагирования совместно с работниками частных охранных организаций осуществляется автопатрулирование улиц областного центра. Совместно с общественным движением «Народный контроль» в прошедшем году проведено 144 мероприятия, из незаконного оборота изъято более 26 тысяч литров спиртосодержащей и алкогольной продукции. [8].

С.А.Солодовников отметил, что по итогам 2014 года количество ДТП в области сократилось на 3%, в том числе с участием нетрезвых водителей. Дальнейшее развитие получило общественное движение «Ночной патруль», созданное в 13-ти районах области. В системе обмена информацией с дежурной частью ГИБДД зарегистрировалось 246 водителей профсоюза «Таксист». С участием активистов данных объединений задержано 549 лиц за управление транспортом в состоянии опьянения [9].

Государство предпринимало и предпринимает различные меры, направленные на сдерживание роста преступности и минимизацию ее последствий. Однако в условиях противоречивого государственного и общественного развития сегодня основным средством борьбы с преступностью, к сожалению, выступают уголовная ответственность и наказание, т.е. силовые методы. Но, как свидетельствует опыт, эти методы в сущности своей противоречивы, сдерживая преступность, они способны породить и порождают новые сложные негативные проблемы.

Один только опыт Кировской области показывает, что благодаря инициативе развивающегося гражданского общества, которое оказывает

содействие правоохранительным органам, достигаются положительные результаты в борьбе с преступностью и ее профилактике. На наш взгляд, необходимо принятие единого федерального закона о профилактике преступности, в котором следует отразить не только общие вопросы профилактики: цели, задачи, субъект, объект, меры, способы, ответственность; но и вопросы, касающиеся роли гражданского общества в этой профилактической деятельности.

Литература

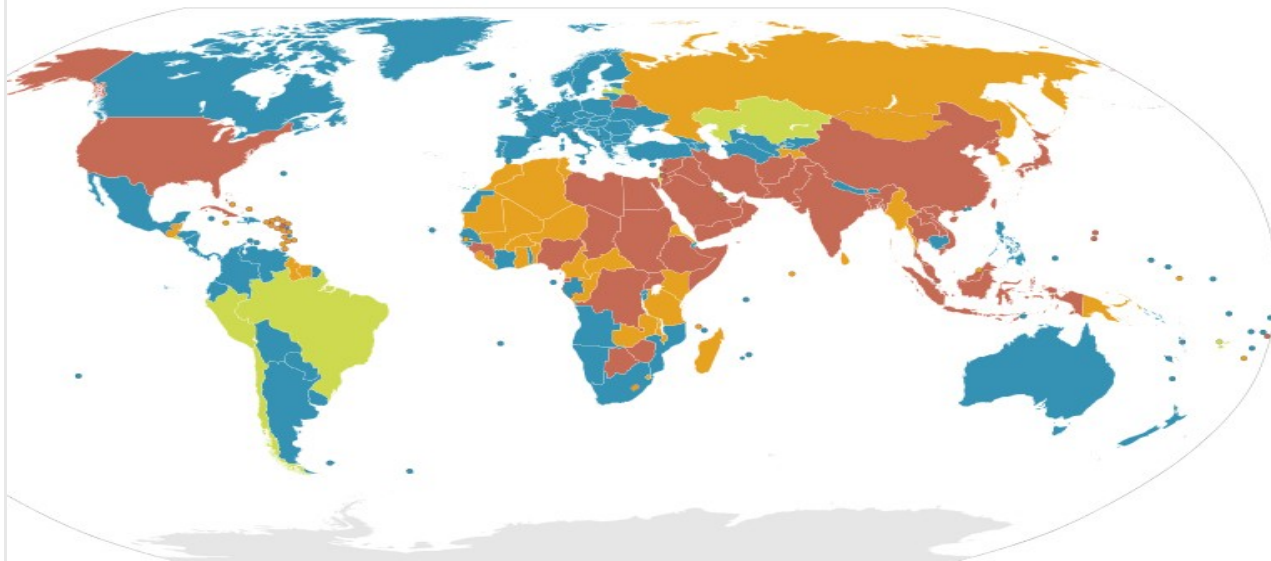
1. Криминология. Под ред. Кудрявцева В.Н., Эминова В.Е. М.: Юристъ. 1997. С. 63.
2. Аванесов Г. А. Криминология. М. 1984. С. 339.
3. Интернет ресурс. Сайт МВД РФ. URL: <https://mvd.ru/folder/101762/item/2994866/> (дата обращения 22.03.2015).
4. Криминология. Под ред. Кудрявцева В.Н., Эминова В.Е. М.: Юристъ. 1997. С. 37.
5. Тогонидзе Н.В. Проблемы эффективности борьбы с преступностью в России // Государство и право. 2003. № 10. С. 82 - 93; № 11. С. 99 - 112.
6. Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 № 345 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Обеспечение общественного порядка и противодействие преступности» // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>. 24.04.2014.
7. Федеральный закон от 02.04.2014 № 44-ФЗ «Об участии граждан в охране общественного порядка» // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>. 02.04.2014.
8. Интернет ресурс. Сайт МВД РФ по Кировской области. URL: https://43.mvd.ru/Prjamaja_rech/item/3232507/ (дата обращения 22.03.2015).
9. Интернет ресурс. Сайт МВД РФ по Кировской области. URL: <https://43.mvd.ru/news/item/3128008/> (дата обращения 22.03.2015).

*Федорова Н.И.,
студентка 4 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Фещенко П.Н.,
канд. юрид. наук, доцент,
и. о. зав. кафедрой уголовного права и криминологии
Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Проблемы возврата и применения наказания в виде смертной казни в Российской Федерации

Смертная казнь – это лишение человеческой жизни в качестве исключительной меры наказания, назначаемой за совершение особо тяжких преступлений, посягающих на жизнь. [1, с. 56].

В настоящее время такой вид наказания применяется не во всех странах мира:



Легенда: Синий цвет – отменена. Зеленый цвет - в обычном судопроизводстве отменена, но сохранена для особого судопроизводства (например, в праве военного времени). Оранжевый цвет - более не применяется, хотя законодательно не отменена. Красный цвет – применяется.

Проблема эффективности и необходимости применения смертной казни несет в себе давнюю историю. Необходимость отказа от применения смертной казни обосновывалась, например, выдающимся мыслителем эпохи Просвещения Чезаре Беккариа. [2, с. 79].

Разные исследователи в области данной проблемы приводят диаметрально противоположные точки зрения относительно влияния смертной казни на количество убийств:

- смертная казнь является сдерживающим фактором, признали американские учёные. Два профессора по маркетингу и количественным исследованиям Рой Адлер и Майкл Саммерс высказали мнение, что с каждой казнью в каждом последующем году происходит на 75 убийств меньше; [3].
- специальная государственная комиссия, организованная в Нью-Джерси (США), заявила, что применение смертной казни не сдерживает число убийств. [4,5].

В России смертная казнь применялась до 1996 года. 16 мая 1996 года президентом России Борисом Ельциным был издан Указ № 724 «О поэтапном сокращении применения смертной казни в связи с вхождением России в Совет Европы», в связи с этим последняя смертная казнь в РФ была приведена в исполнение 2 сентября 1996 года. 16 апреля 1997 года Российской Федерацией был подписан Протокол № 6 к Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод относительно отмены смертной казни 1983 г. [6]. Конституционный Суд РФ в Постановлении от

2.02.1993 № 3-П указал, что до введения в действие соответствующего федерального закона, обеспечивающего на всей территории РФ каждому обвиняемому право на рассмотрении его дела судом с участием присяжных заседателей, наказание в виде смертной казни назначаться не может. [7]. Несмотря на то, что с 1.01.2010 г. суды с участием присяжных заседателей действуют на всей территории РФ, в соответствии с Определением Конституционного Суда РФ по запросу Пленума Верховного Суда РФ от 19.11.2009 г. № 1344-О это не дает возможность применения смертной казни, в том числе по обвинительному приговору, вынесенному на основании вердикта присяжных заседателей. [8]. Конституционный Суд РФ пояснил, что в результате длительного моратория на применение смертной казни сформировались устойчивые гарантии права человека не быть подвергнутым смертной казни и сложился конституционно-правовой режим, в рамках которого – с учетом международно-правовой тенденции и обязательств, взятых на себя Российской Федерацией, - происходит необратимый процесс, направленный на отмену смертной казни, носящий временный характер («впредь до ее отмены»). [9, с. 69].

К сожалению, решение о моратории на смертную казнь принималось без учета состояния преступности в России.

По результатам соцопроса, проведенного Фондом «Общественное мнение» в 2012 году, 62% граждан России считают, что пора вернуть такую форму наказания. Категорически против высказались лишь 5% опрошенных граждан. В качестве преступлений, за которые предлагается ввести смертную казнь, 72% опрошенных называют сексуальные преступления против несовершеннолетних, 64% — убийства, 54% — терроризм, 28% — распространение наркотиков и 12% — государственную измену. В опросе фонда «Общественное мнение» 14 сентября приняли участие 1500 жителей 43 субъектов РФ. [10].

Данный соцопрос показывает, что граждане готовы к тому, чтобы государство, в лице его органов, применяло смертную казнь к некоторым категориям преступников. Так, Уполномоченный по правам ребенка Павел Астахов заявил, что готов поддержать возвращение высшей меры наказания для детоубийц. [11]. Глава Следственного Комитета РФ Александр Бастрыкин заявил: «Я за смертную казнь. Это мнение основано на моем личном опыте. Я видел людей, которые переступят через все, кроме собственной жизни, и, может быть, это кого-то остановит». [12].

18 марта 2015 года в Государственную Думу РФ был внесен законопроект депутата от ЛДПР Романа Худякова предусматривающий отмену моратория на смертную казнь для серийных убийц, педофилов, террористов и лиц, склоняющих к употреблению наркотиков, если это повлекло смерть двух и более лиц.

Противники отмены моратория на смертную казнь заявляют, что невозможно исключить ошибку, а также то, что жизнь каждого человека является высшей ценностью государства, поэтому не важно, является ли этот гражданин преступником или нет. Так, Президент Российской Федерации

В.В.Путин заявил, что применяя смертную казнь в отношении своих граждан, даже преступников, государство воспитывает других своих граждан в жестокости и порождает вновь и вновь жестокость со стороны граждан в отношении друг друга и в отношении самого государства. И это тоже вредно и контрпродуктивно. Для того чтобы эффективно бороться с преступностью, нужна взвешенная, эффективная экономическая политика, эффективная социальная политика, грамотная и современная цивилизованная работа пенитенциарной системы, всех правоохранительных органов. Вот это сделать трудно, труднее, чем ввести смертную казнь. [13]. Председатель Верховного суда России Вячеслав Лебедев в одном из интервью по поводу отмены моратория на смертную казнь сказал: Но я говорю как судья. С моей точки зрения предполагать, ставить сегодня вопрос, чтобы через какое-то время была введена смертная казнь — это неправильно». [14]. Против возвращения смертной казни высказался также и глава ФСКН Виктор Иванов: «Наркопотребители знают, что умрут, но это их не останавливает. Смертная казнь не решит проблему». [15].

Однако чтобы говорить, что отмена моратория на смертную казнь не решит проблему, нужно обратиться к опыту зарубежных стран.

Так, в США смертная казнь применяется как на федеральном уровне, так и на уровне штатов. В настоящее время законы различных штатов предусматривают пять способов смертной казни: повешение, расстрел, электрический стул, газовая камера, смертельная инъекция. В 2009 году число приговорённых к смертной казни преступников в США было равно 106. Это самое низкое число со времени восстановления смертной казни как высшей меры наказания в 1976 году. Самое большое число смертных приговоров было в 1994 году – 328. [16].

В Белоруссии и КНР также применяется смертная казнь. В Белоруссии почти все смертные приговоры были вынесены за «умышленное лишение жизни при отягчающих обстоятельствах».

УНП ООН в 2012 году собрало данные по уровню умышленных убийств за год на 100 тыс. человек, включающее в себя показатели многих стран мира за период 1995—2011 годов. [17]. Для примера возьмем те страны, в которых действует мораторий, и те страны, в которых он не действует. Таблица ниже приводит результаты этого исследования.

Страна	Население	Уровень	Общее число убийств
Франция	66200000	1,1	682
Белоруссия	9466000	4,9	473
США	321348000	4,7	14827
КНР	1366499000	1,0	13410
РФ	146267288	9,2	13120

Из данной таблицы видно, что в России, где действует мораторий на смертную казнь, уровень умышленных убийств в несколько раз выше, чем в странах, в которых он не действует. То есть, можно сделать вывод, что такой вид наказания, как смертная казнь, все равно положительно влияет на уровень преступности.

Также, хотелось бы продемонстрировать еще одну таблицу, которая свидетельствует о том, что после отмены смертной казни в РФ ситуация с преступностью не изменилась в положительном направлении. [18].

	1990	2000	2005	2013
Зарегистрировано преступлений – всего:	1839,5	2952,4	3554,7	2206,2
в том числе:				
убийство и покушение на убийство	15,6	31,8	30,8	12,4
террористический акт	...	135	203	31
незаконный оборот наркотиков	16,3	243,6	175,2	231,5

Мы считаем, что, отмена смертной казни не берет в расчет виктимологическую составляющую данного вопроса. Отменив смертную казнь законодатель, таким образом, как бы поставил интересы преступника выше интересов потерпевшего. С нашей точки зрения это неправильно, все-таки, необходимо вернуть смертную казнь по определенным видам преступлений. Необходимо детально предусмотреть, что это будут за виды преступлений, за которые будет возможно применить высшую меру наказания. На наш взгляд, это обязательно должны быть преступления, связанные с педофилией, половой неприкосновенностью граждан, терроризмом и серийными убийствами. Также, мы считаем, что необходимо перенять опыт США в части проведения процедуры смертной казни через инъекции, чтобы это был гуманный и безболезненный процесс, так как смертная казнь, сама по себе, не предусматривает мести за совершенные преступления.

Закончить бы хотелось словами великого ученого О.Е. Кутафина: «Я против смертной казни, но сегодня – не время от нее отказываться». [19, с. 472].

Литература

1. Егоров В.С. Учение о наказании в уголовном праве – Владивосток. – 2011 – С. 56.
2. Кузнецова Н. Ф. Курс уголовного права. Том 2. Общая часть. Учение о наказании – М – Зерцало. – 2002 – С. 79.
3. Интернет ресурс новостей. URL: <http://newsru.com/world/19nov2007/zakazn.html> (дата обращения 21.03.2015).
4. Интернет ресурс новостей. URL: http://www.newsru.com/crime/07dec2007/usa_kazn.html (дата обращения 21.03.2015).
5. Интернет ресурс. Учение Нью-Джерси о смертной казни. URL: http://www.njleg.state.nj.us/committees/dpsc_final.pdf (дата обращения 21.03.2015).

6. Протокол № 6 к Конвенции о защите прав человека и основных свобод Относительно отмены смертной казни ETS № 114 (Страсбург, 28 апреля 1983 г.) // Сборник «Действующее международное право». Т. 2.
7. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 2 февраля 1999 г. № 3-П «По делу о проверке конституционности положений статьи 41 и части третьей статьи 42 УПК РСФСР...». // «Российская газета» 10.02.1999.
8. Определение Конституционного Суда РФ от 19.11.2009 № 1344-О-Р «О разъяснении пункта 5 резолютивной части Постановления Конституционного Суда Российской Федерации от 2 февраля 1999 года...». // «Российская газета». № 226. 27.11.2009.
9. Егоров В.С. Учение о наказании в уголовном праве – Владивосток – 2011 – С. 69.
10. Интернет ресурс. Сайт Фонда общественного мнения. URL: <http://fom.ru/TSennosti/11722> (дата обращения 21.03.2015).
11. Интернет ресурс новостей. Интервью Уполномоченного по правам ребенка П.Астахова. URL: <http://newsland.com/news/detail/id/926880/> (дата обращения 21.03.2015).
12. Интернет ресурс. Сайт Следственного комитета РФ. Интервью Главы СК РФ. URL: <http://sledcom.ru/press/smi/item/509056/> (дата обращения 21.03.2015).
13. Интернет ресурс. Интервью Президента РФ на встрече с участниками международного дискуссионного клуба «Валдай». URL: http://archive.kremlin.ru/appears/2007/09/14/2105_type63376type63381type82634_144011.shtm. (дата обращения 21.03.2015).
14. Интернет ресурс. Интервью Председателя Верховного суда РФ. URL: <http://www.nykhas.ru/133857/glava-verkhovnogo-suda-rf-vyskazalsya-p/> (дата обращения 21.03.2015).
15. Интернет ресурс. Интервью главы ФСКН В.Иванова. URL: <http://www.nykhas.ru/133857/glava-verkhovnogo-suda-rf-vyskazalsya-p/> (дата обращения 21.03.2015).
16. Интернет ресурс новостей. URL: http://www.20min.ch/news/kreuz_und_quer/story/Todesurteile-in-USA-auf-Tiefststand-19868324 (дата обращения 21.03.2015).
17. Интернет ресурс. Статистика убийств 2012 года. URL: http://documents/data-and-analysis/statistics/crime/Homicide_statistics2012.xls (дата обращения 21.03.2015).
18. Интернет ресурс. Статистика URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/population/pravo/10-01.htm (дата обращения 22.03.2015).
19. Первый по праву / сост.: Кравченко И.В., Мартынкина Д.Ю. – М.: Прогресс РК – 2011 – С. 472.

*Якимова Е.Д.,
студентка 4 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Фещенко П.Н.,
канд. юрид. наук, доцент,
и. о. зав. кафедрой уголовного права и криминологии
Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Проблемные вопросы назначения и исполнения уголовного наказания в виде штрафа, пути их решения

Согласно ст. 46 УК РФ штраф есть денежное взыскание, назначаемое в пределах, предусмотренных уголовным кодексом. Штраф является альтернативой лишению свободы и одним из самых распространенных на практике видов наказания, как в качестве основного, так и дополнительного наказания.

В современной действительности существуют проблемные вопросы назначения и исполнения этого наказания, которые вытекают из несовершенства законодательства, пробелов и коллизий в законах.

Самой важной и неразрешенной проблемой многие авторы считают неоднозначное толкование понятия «злостное уклонение от уплаты штрафа».

Спивак С.Г. утверждает, что термин "злостность" используется в обеих частях уголовного кодекса (Общей и Особенной) [10, с.5]. Часть 5 статьи 49 УК РФ указывает, что в случае злостного уклонения от обязательных работ наказание заменяется принудительными работами или лишением свободы. В статье 157 УК РФ под злостной неуплатой алиментов понимается регулярное уклонение от уплаты алиментов, т.е. неоднократное совершение указанных действий (бездействия) после официального предупреждения, сделанного уполномоченным лицом, в данном случае судебным приставом-исполнителем или принятия им же соответствующих мер [1, с 44].

Со штрафом все иначе. Злостным уклонением признается факт неисполнения приговора в определенный судом срок в добровольном порядке. ПП ВС РФ от 11.01.2007 N 2 (в редакции от 03.12.2013) "О практике назначения судами РФ уголовного наказания"[4, с.24] дает комментарий по этому поводу: судебный пристав не обязан предупреждать осужденного о замене штрафа другим наказанием, сам осужденный не обязан представлять сведений об имуществе и источниках своего дохода, а так же другие условия для признания осужденного злостно уклоняющимся от уплаты штрафа не требуется. Необходим лишь факт неуплаты штрафа в срок.

Возникает коллизия норм: одно и то же понятие в разных правовых актах имеет разное значение. И если для определения злостного уклонения от уплаты штрафа требуется всего лишь одно условие – срок, то остается вопросом: чем уклонение от уплаты штрафа отличается от злостного уклонения от уплаты штрафа и где начинается «злостность».

В.Степашин так же признает понятие «злостности» неудачным в законодательстве[12, с. 68]. Он, как и С.Г. Спивак, не видит разницы между неуплатой штрафа и злостной неуплатой штрафа. Как отмечает Степашин, неуплата штрафа за преступление может иметь целый ряд различных причин, не всегда зависящих от самого осужденного, например отсутствия необходимой суммы для уплаты штрафа и невозможности ее получить в связи с отсутствием работы и тяжелым материальным положением в семье.

Данную проблему попыталась решить С.С. Уткина, предлагающая дополнить ч. 1 ст. 32 УИК «...без уважительных причин после сделанного судебным приставом-исполнителем официального предупреждения, а также скрывшийся от уплаты штрафа» [13, с.44].

Второй проблемой Спивак С.Г. выделяет процесс подготовки приговора к исполнению[10, с.6]. Согласно ч.1 ст. 31 УИК РФ осужденный, обязанный уплатить штраф без рассрочки выплаты обязан уплатить штраф в течение 60 дней со дня вступления приговора в законную силу[2, с. 32]. Этот срок статья 103 ФЗ от 02.10.2007 N 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» называет сроком для добровольного исполнения уплаты штрафа.

Но согласно п. 9.2.16 Инструкции по судебному делопроизводству в районном суде[5, с.1-20] исполнительный лист о взыскании штрафа должен быть готов в течение 3 суток со дня вступления приговора в законную силу и вместе с копией приговора направлены в службу судебных приставов по месту проживания осужденного.

Очевидно противоречие между сроком добровольного исполнения наказания и принудительного исполнения наказания. В шестидесятидневный срок добровольного исполнения уже на 3 день возникает принудительность исполнения, т.е. нарушаются права осужденного.

До 18 марта 2013 г. порядок исполнения штрафа осуществлялся по другому: дело оставалось в суде, пока не истечет срок добровольной уплаты, а после его окончания исполнительный документ направлялся судебному приставу-исполнителю для исполнения в принудительном порядке (п. 9.2.16 Инструкции)[5, с. 13]. Такое положение является более правильным, т.к. логично вытекает из положения о добровольности исполнения приговора, иначе практически теряется право осужденного исполнить наказание в добровольном порядке.

Решение данной проблемы лежит в изменении порядка обращения приговора к исполнению. Необходимо установить тридцатидневный срок для добровольной уплаты штрафа (дело остается в это время в суде, как и в Инструкции под редакцией от 24.04.2012), и только после истечения 30 дней при неуплате штрафа подписывают исполнительный лист и направляют в службу судебных приставов для возбуждения исполнительного производства. Остается еще половина срока – 30 дней для уплаты штрафа, но уже возможно официальное разъяснение о том, что в случае неуплаты штрафа возможна его замена более строгим наказанием. Т.е. мы разделим понятия «неуплата штрафа» и «злостная неуплата штрафа». Последняя будет

отличаться от первой не только сроком уплаты, но и наличием второго условия – вынесения официального письменного предупреждения.

Важной проблемой при исполнении штрафа Спивак С.Г. выделяет замену штрафа, когда он назначается как основной вид наказания, так и дополнительный[10, с.6]. В качестве основного наказания штраф может быть заменен любым иным, кроме лишения свободы (к этой категории не относится штраф за взяточничество)[1, с. 20]. Судья, заменяя штраф другим наказанием, должен руководствоваться ПП ВС РФ от 11.01.2007, согласно которому должны учитываться ограничения для отдельных видов наказаний в соответствие со статьями Общей части УК РФ.

Как упоминалось ранее, штраф назначается при учете тяжести преступления. Штраф назначается не только за преступления небольшой и средней тяжести, но и за тяжкие (грабеж, угон транспортного средства), а возможно и за особо тяжкие при применении норм ст. 64 УК РФ. Получается, что за неуплату штрафа при наказании за грабеж осужденный не может лишиться свободы, а за взяточничество может. Вряд ли это можно назвать справедливым, очевидно, что степень общественной опасности грабежа значительно выше, чем дача взятки, но у законодателя на этот счет, по-видимому, иное мнение.

Решение данной проблемы нам видится в изменении редакции ч.5 ст. 46 УК РФ – сделать оговорку о том, что штраф как основной вид наказания не может назначаться за тяжкие и особо тяжкие преступления[1, с. 14].

И.Я. Фойницкий говорил о замене наказания, как по физической невозможности исполнения наказания, так и по невозможности юридической [15, с. 44]. Замена штрафа другим наказанием при физической невозможности, т.е. при отсутствии у осужденного необходимых денежных средств из-за уважительных причин, например при получении пенсии по инвалидности, которая не всегда соответствует прожиточному минимуму и отсутствия иного дохода. Это фактически нарушает даже принцип гуманизма, а так же справедливости назначения и исполнения наказания.

Еще одной проблемой Спивак С.Г. выделяет возможность замены наказания, которым был заменен штраф в случае злостного уклонения от его исполнения[10, с. 7]. Например, лицо осуждено по ч.1 ст. 158 УК (кража) к штрафу в размере 50 тысяч руб., штраф заменен обязательными работами на срок 240 часов. Осужденный на обязательных работах не появляется, причин отсутствия объяснить не может или вообще скрывается от судебных приставов. В таком случае возможна ли замена обязательных работ лишением свободы? Часть 3 статьи 49 УК предусматривает замену обязательных работ, назначенных приговором суда, но применение аналогии в уголовном законе не допускается (ч. 2 ст. 3 УК).

Решая данную проблему, Спивак С.Г. предлагает дополнить ст. 46 УК РФ частью шестой, в которой будет говориться о замене уже замененного вида наказания (штраф был заменен обязательными работами) в случае злостного уклонения осужденным на наказание в виде лишения свободы[10, с.7].

Данное решение логично и оправдано, ведь осужденный злостно уклоняется не только от исполнения первого наказания, но и второго, что говорит о его нежелании исправляться, что в дальнейшем может привести к другим преступлениям, поэтому необходимо воздействовать на него самой строгой мерой наказания – лишением свободы, дабы избежать повторения возникшей ситуации.

В.Д. Филимонов так же затрагивает эту проблему с другой стороны. По его мнению, замена штрафа другим наказанием не всегда может быть эффективно обеспечена, т.к. в законе отсутствует процесс замены штрафа на другие виды наказания. Филимонов В.Д. утверждает, что в законе не прописывается четкий ясный коэффициент замены штрафа другим наказанием, отсутствуют критерии для определения срока нового вида наказания. Закон устанавливает лишь максимальные и минимальные сроки, все остальное же остается на усмотрение суда[14, с. 25].

Ряд ученых уже неоднократно предлагали решение данной проблемы.

И.Н. Лемперт видит решение в установлении требования пропорциональности, которая выражается в соотношении минимального размера штрафа с определенными размерами других видов наказания, выражающимися в конкретных числах[7, с. 7]. Данное предложение весьма интересно, но вызывает некоторые сомнения. Например, в том, что не решается первоочередная проблема – выбора суда конкретного вида замены наказания в зависимости от степени тяжести и вины осужденного.

С.Ф. Милюков видит решение в ч. 3 ст. 30 УК РСФСР 1960 г., согласно которому суд был вправе заменить сумму штрафа исправительными работами из расчета 1 месяц исправительных работ за два МРОТ [16, с. 39]. С.Ф. Милюков исходит из такого же принципа пропорциональности, как и Лемперт И.Н., только он не разработал свою систему, а сослался на старую, что говорит о наличии тех же пробелов в применении метода.

Законодатель, видимо, надеется на высококвалифицированность суда, который будет решать проблему замены штрафа другим видом наказания, учитывая степень и тяжесть вины, раз не указал конкретного решения. Но мы считаем, что необходимо установить центральную систему пропорциональности, пусть даже несовершенную, которая будет установлена Постановлением Пленума Верховного Суда, со всевозможными указаниями и исключениями, которое будет постоянно изменяться и дополняться. А так же ежегодных обзоров судебных практик именно по вопросу замены штрафа другими видами наказания облегчили бы судьям работу.

Так же законодательство РФ могло бы позаимствовать опыт зарубежных стран, где при неуплате части суммы или всего штрафа идет автоматический пропорциональный пересчет на количество дней лишения свободы. Так, например, ст. 131 – 5 УК Франции устанавливает «штрафо-дни», размер которых определяется с учетом доходов подсудимого и не может быть больше 2000 франков. Число штрафо-дней не может превышать 360[8, с. 81]. Данные штрафо-дни при злостном уклонении от их уплаты автоматически пересчитываются на количество дней лишения свободы, но в

этом случае лишение свободы не может превышать 4 месяцев. Данную методику активно используют так же такие страны как Австрия, Германия, Швеция, Норвегия и другие [8, с. 81].

В данной работе нами был рассмотрен ряд проблемных вопросов о назначении и исполнении уголовного наказания в виде штрафа, так же мы попытались предложить возможные пути их решения. Главные проблемы вытекают при практическом применении нормативного законодательства, регулирующего при назначении и применении штрафа как вида наказания, что говорит о необходимости редактирования, изменении и дополнении правовых норм. В нашей работе представлены конкретные нормы и их содержание, которые необходимо изменить или дополнить, использование которых на общей практике, по нашему мнению, дало бы положительные результаты для всего процесса назначения и исполнения наказания.

Литература

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 03.02.2015)// Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, N 25, ст. 2954.
2. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 08.01.1997 N 1-ФЗ (ред. от 24.11.2014, и ред. от 08. 03.2015)// Российская газета, N 9, 16.01.1997.
3. Федеральный закон от 02.10.2007 N 229-ФЗ (ред. от 22.12.2014) «Об исполнительном производстве»// Российская газета, N 223, 06.10.2007.
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 11.01.2007 N 2 (ред. от 03.12.2013) «О практике назначения Судами Российской Федерации уголовного наказания»// Российская газета, N 13, 24.01.2007.
5. Приказ Судебного департамента при Верховном Суде РФ от 29.04.2003 N 36 (ред. от 16.04.2014) "Об утверждении Инструкции по судебному делопроизводству в районном суде" // Бюллетень актов по судебной системе, N 9, август, 2013.
6. Кротова Л.А. О проблемах правовой регламентации назначения несовершеннолетним штрафа как вида уголовного наказания// Ижевск, 2009.51 с.
7. Лемперт И.Н. Правовая характеристика штрафа как вида уголовного наказания// Красноярск, 2004. 120 с.
8. Малиновский А.А. Уголовное право зарубежных государств// М.,1998. 128с.
9. Наумов А.В. Российское уголовное право. Общая часть// М.: БЕК, 1999. 100 с.
10. Спивак С.Г. Проблемы исполнения наказания в виде штрафа// Исполнительное право, 2014. N 2. 5 с.
11. Сердюкова И.И. О практике назначения несовершеннолетним видов уголовного наказания, не связанных с лишением свободы// Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление",2008. N 2. 9с.
12. Степашин В.А. Последствия неисполнения уголовного наказания в виде штрафа// Уголовное право,2010. № 2. 72 с.

13. Уткина С.С. Уголовное наказание в виде штрафа// Томск: Изд-во Томского ун-та, 2004. 157 с.
14. Филимонов В.Д. Норма уголовного права// СПб.: Юридический Центр Пресс, 2004. 272 с.
15. Фойницкий И.Я. Учение о наказании в связи с тюрьмоведением// М.: Добросвет-2000. Городец, 2000. 103 с.
16. Старков О.В., Милуков С.Ф., Наказание: уголовно-правовой и криминологический анализ. //СПб.: Юридический Центр Пресс, 2001.39 с.

Раздел IV.

СЕКЦИЯ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ И ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВЫХ ДИСЦИПЛИН

*Ашихмина М.А.,
студентка 2 курса юридического факультета
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Установление опекунов над несовершеннолетними: актуальные вопросы теории и практики

Одной из форм социальной заботы о гражданах, особо нуждающихся в ней, является установление опеки. Вопросы устройства детей, оставшихся без попечения родителей, исторически привлекали внимание государства и общественности. За последние годы данная проблема приобрела особую актуальность, проявлением которой стало принятие ФЗ от 24.04.2008г. №48 «Об опеке и попечительстве».

Опека, с одной стороны, дает возможность устроить судьбу ребенка в условиях, приближенных к проживанию в семье, с другой – предоставляет возможность устанавливать контроль за соблюдением прав и интересов несовершеннолетних.

В соответствии со ст.35 ГК РФ Опекун или попечитель назначается органом опеки и попечительства по месту жительства лица, нуждающегося в опеке или попечительстве, в течение месяца с момента, когда указанным органам стало известно о необходимости установления опеки или попечительства над гражданином.

При наличии заслуживающих внимания обстоятельств опекун может быть назначен органом опеки и попечительства по месту жительства опекуна. Если лицу, нуждающемуся в опеке, в течение месяца не назначен

опекун, исполнение обязанностей опекуна временно возлагается на орган опеки и попечительства.

Назначение опекуна ребенку, достигшему возраста десяти лет, осуществляется с его согласия. Передача братьев и сестер под опеку разным лицам не допускается, за исключением случаев, если такая передача отвечает интересам детей.

Опекунами могут назначаться только совершеннолетние дееспособные граждане. Не могут быть назначены опекунами граждане, лишенные родительских прав, а также граждане, имеющие на момент установления опеки судимость за умышленное преступление против жизни или здоровья граждан.

Опекун может быть назначен только с его согласия. При этом должны учитываться его нравственные и иные личные качества, способность к выполнению обязанностей опекуна, отношения, существующие между ним и лицом, нуждающимся в опеке, а если это возможно – и желание подопечного.

Сущность опеки над несовершеннолетними вытекает из ее целей, которыми являются:

- 1) защита прав и интересов недееспособных или не полностью дееспособных граждан;
- 2) их воспитание, содержание и образование.

Основанием установления опеки над несовершеннолетними выступает отсутствие по тем или иным причинам родительского попечения.

Опека устанавливается через юридическую процедуру назначения органом опеки и попечительства опекуна. Данная процедура обычно состоит из трех основных этапов:

- 1) информационного, в ходе которого собирается необходимая информация, в частности о ребенке, оставшемся без родительского попечения, о кандидатурах опекуна, и т.д.;
- 2) проверочного, когда информация проверяется;
- 3) назначение опекуна.

Назначение или отказ в назначении опекуна оформляется актом органа опеки и попечительства о назначении (об отказе в назначении) опекуна. В случае назначения опекуна данный акт является основанием возникновения отношений между опекуном и подопечным.

В рамках действующего законодательства на опекунов возлагается широкий круг обязанностей. Их обязанности также состоят в совместном проживании с ребенком и постоянном с ним общении, заботе о его воспитании и обучении, обеспечении не только материальных, но и духовных условий для физического, интеллектуального и нравственного развития.

Орган опеки и попечительства не вправе назначить опекуном лицо, которое по состоянию здоровья не может осуществлять обязанности по воспитанию ребенка. В СК РФ отмечено, что не назначаются опекунами лица, больные хроническим алкоголизмом или наркоманией.

Под опеку же могут быть переданы как здоровые, так и больные дети. Опекун должен быть осведомлен о состоянии здоровья ребенка.

На практике опекунами чаще всего назначаются близкие родственники ребенка (дедушка, бабушка, тетя, дядя, брат, сестра и т. п.), тогда удается наиболее оптимально учесть требования к личности опекуна и желание самого ребенка.

Права и обязанности опекуна возникают с момента вынесения органом опеки и попечительства решения о его назначении. Опекуну выдается опекунское удостоверение, ему разъясняются его права и обязанности, передаются необходимые документы подопечного. В дальнейшем орган опеки и попечительства обязан осуществлять постоянный контроль за деятельностью опекунов и оказывать им необходимую помощь в воспитании подопечных и решении других вопросов.

Согласно российскому семейному законодательству, лицо, которое по состоянию здоровья не может осуществлять родительские права, не вправе стать и опекуном, поскольку подобного рода миссию выполняют лишь те, кто способен осуществлять надлежащее семейное воспитание ребенка.

Однако, возможно, и следует смягчить требования по здоровью, предъявляемые к опекунам наряду с усыновителями, ведь опять-таки правоотношения между опекунами и несовершеннолетними носят, как предполагается, временный характер, и есть все шансы, что даже при наличии некоторых серьезных заболеваний ребенка сумеют дорастить до совершеннолетия и поставить «на ноги». Главное, чтобы такое заболевание не было заразным и позволяло заботиться о ребенке, что все-таки для несовершеннолетнего предпочтительнее, чем пребывание в детском доме.

Литература

1. Конституция Российской Федерации 1993г. (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.) (с поправками)// Российская газета;
2. Гражданский Кодекс Российской Федерации» Часть 1 от 30.11.1994 № 51-ФЗ (действующая редакция от 22.10.2014);
3. «Семейный Кодекс Российской Федерации» от 29.12.1995 № 223-ФЗ (действующая редакция от 04.11.2014);
4. Федеральный закон от 24.04.2008 № 48-ФЗ «Об опеке и попечительстве» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2015);
5. Федеральный закон от 24.07. 1998 г. № 124-ФЗ "Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации"// Собрание законодательства Российской Федерации. № 31. 1998;
6. Беспалов Ю. Судебная защита семейных прав и интересов ребенка// Российская юстиция, № 12. 2008 год;
7. Захаров С. «Права и обязанности родителей по воспитанию детей и ответственность за их нарушение»// Право и жизнь, № 12. 2006 г.;
8. Кабышев, О. А. «Усыновление. Опека и попечительство над несовершеннолетними детьми». М., 2009 г.;

9. Лозовая И.В. «Опека и попечительство: главные вопросы»// Право и власть. 2008 г, №6.;
10. Михеева, Л.Ю. «Опека и попечительство. Правовое регулирование. Учебно-практическое пособие». Изд. - ИТК "Дашков и К", 2002 год.

*Бабинцева А.В.,
студентка 5 курса Вятского государственного
гуманитарного университета
Науч. руководитель: Редикульцева Е.Н.,
канд. юрид. наук, зав. кафедрой трудового и социального права
Вятского государственного гуманитарного университета*

К вопросу о правовом регулировании расследования и учета несчастных случаев на производстве

В соответствии с закрепленными в различных статьях Конституции Российской Федерации нормами в Российской Федерации охраняются труд и здоровье людей, каждый имеет право на охрану здоровья и медицинскую помощь, на труд в условиях, отвечающих требованиям безопасности и гигиены, каждому гарантируется социальное обеспечение по возрасту, в случае болезни, инвалидности, потери кормильца и в иных случаях, установленных законом. [1]

Кроме того, Трудовой кодекс Российской Федерации особо закрепляет право работника на труд в условиях, отвечающих требованиям охраны труда, гарантируя его обязательным социальным страхованием от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний в соответствии с федеральным законом. [2]

Одним из основных направлений государственной политики в области охраны труда является рассмотрение и учет несчастных случаев на производстве, значение которых нельзя недооценивать. Оформленные в соответствии с требованиями законодательства результаты расследования служат основанием для защиты законных интересов работников, пострадавших от несчастных случаев на производстве, а также членов их семей на основе обязательного социального страхования от несчастных случаев на производстве либо в гражданско-правовом порядке за счет причинителя вреда.

В случае, когда произошел несчастный случай на производстве важно разумно и объективно расследовать обстоятельства несчастного случая, а также причины вследствие которых он произошел, что является средством борьбы с опасностью травмирования работников в будущем при аналогичных обстоятельствах.

Порядок выявления причин возникновения и степени тяжести несчастных случаев, их анализа и разработки профилактических мероприятий регламентирован рядом специальных документов, содержащих

методику и оформление результатов расследования и регулирующих действия должностных лиц в соответствующих ситуациях.

Важнейшее место в этой работе занимает квалификация несчастных случаев на производстве, то есть установление и юридическое закрепление в соответствующих актах точного соответствия признаков произошедшего несчастного случая и признаков несчастного случая на производстве, предусмотренных трудовым законодательством. [4, с.16]

О произошедшем несчастном случае на производстве работник обязан немедленно сообщить своему непосредственному или вышестоящему руководителю. [3] Однако ни в Трудовом кодексе Российской Федерации ни в Положении об особенностях расследования несчастных случаев на производстве в отдельных отраслях и организациях не регламентирован порядок действий работника при уведомлении работодателя. В таком случае, работодатель вправе сам определить данный порядок в локальном нормативном акте. Таким образом, при наличии определенного порядка действий работника в инструкции, ему следует действовать так, как она предписывает, а при отсутствии такового сообщить о несчастном случае в любой форме, исходя из обстоятельств и возможных последствий произошедшего.

При любом несчастном случае на производстве работодатель обязан действовать в определенной последовательности предусмотренной статьей 228 Трудового кодекса Российской Федерации: немедленно организовать первую помощь пострадавшему и при необходимости его доставку в медицинскую организацию; принять неотложные меры по предотвращению развития аварийной или иной чрезвычайной ситуации и воздействия травмирующих факторов на других лиц; сохранить до начала расследования несчастного случая обстановку, какой она была на момент происшествия, или зафиксировать сложившуюся обстановку; проинформировать о несчастном случае соответствующие органы и организации, а о тяжести несчастного случая или несчастном случае со смертельным исходом еще и родственников пострадавшего. [2]

Необходимо отметить, что даже если пострадавший чувствует себя удовлетворительно и отказывается от госпитализации, рекомендуется убедить его обратиться в медицинское учреждение. Это позволит работодателю избежать в будущем обвинений в том, что он не выполнил, предусмотренную Трудовым кодексом Российской Федерации, обязанность, да и работник может находиться в шоковом состоянии, не осознавая как он на самом деле себя чувствует и какие травмы получил, в результате чего отсутствие профессиональной медицинской помощи может привести к негативным последствиям.

В медицинском учреждении можно будет определить, какую травму получил потерпевший. От этого зависит, какие контролирующие органы, каких лиц и в какой срок работодатель должен известить о несчастном случае; состав и численность комиссии по расследованию несчастного

случая; срок, в который должно быть проведено расследование несчастного случая.

По общему правилу комиссию по расследованию несчастного случая формирует работодатель, у которого произошел несчастный случай, он же утверждает ее состав. Важно, что специалист по охране труда должен пройти специальное обучение по охране труда и иметь опыт работы в этой области. В случае отсутствия в организации такого штатного специалиста, его обязанности может исполнять сам руководитель организации, уполномоченный им работник либо организация или специалист, привлеченные работодателем для оказания услуг в области охраны труда по гражданско-правовому договору. [3] Кроме того, лицо которое непосредственно отвечает за охрану труда на объекте, где произошел несчастный случай, не может быть включено в состав комиссии во избежание конфликта интересов. Пострадавший же или его представитель, также не могут входить в состав комиссии, однако вправе лично участвовать в расследовании. Как уже отмечалось выше, численность и состав комиссии могут меняться в зависимости от тяжести несчастного случая, количества пострадавших, степени полученных ими повреждений, а также от того, физическим или юридическим лицом является работодатель, но в любом случае должна состоять из нечетного количества человек.

Комиссия по расследованию несчастного случая на производстве производит осмотр места, где произошел несчастный случай, по результатам которого составляется с указанием времени, места, фамилии, инициалов, процессуальное положение лиц, участвующих в осмотре, а также подробно описываются обстоятельства, имеющие значение для обоснования выводов комиссии (например, где получена травма и в результате чего; соблюдение в тот момент техники безопасности пострадавшим работником). Протокол подписывается всеми участвующими в осмотре места происшествия события лицами, включая потерпевшего или его представителя.

Помимо протокола осмотра места, комиссии необходимо составить протоколы опроса пострадавшего, свидетелей несчастного случая и должностных лиц.

По результатам проведенного расследования составляется акт о несчастном случае на производстве, в котором указываются общие сведения о несчастном случае, сведения о проведении инструкций и обучения по охране труда, краткая характеристика места, где произошел несчастный случай на производстве со ссылкой на сведения, содержащиеся в протоколе осмотра места несчастного случая. Так же производится описание обстоятельств, предшествующих несчастному случаю, последовательное изложение событий и действий пострадавшего и других лиц, связанных с несчастным случаем, характер и степень тяжести полученных пострадавшим.

Наконец, указываются основная и сопутствующие причины несчастного случая со сысками на нарушенные требования законодательства и иных нормативно правовых актов, локальных нормативных актов. [4, с.46]

Разнообразие жизненных обстоятельств не позволяет избежать субъективного подхода, кроме того иногда одни и те же вопросы касающиеся расследования несчастных случаев на производстве рассматриваются в различных актах, но с разной степенью детализации, что допускает несколько толкований. Таким образом, одни и те же ситуации, расследуемые разными комиссиями, могут приводить к противоположным выводам. В каждом конкретном несчастном случае на производстве комиссия должна принимать самостоятельное решение разумно и объективно расследовав обстоятельства дела и причины, вследствие которых он произошел и, основываясь на законодательство об охране труда.

Литература

1. Российская Федерация. Конституция РФ. [Электронный ресурс]: [принята всенародным голосованием 12 декабря 1993; ред. от 21.07.2014]//СЗ РФ. – 2014. - № 31 - ст. 4398. – Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.
2. Российская Федерация. Законы. Трудовой кодекс [Электронный ресурс]: [принят ГД ФС 21 декабря 2001; ред. от 29.12.2014]//СЗ РФ. – 2002. – № 1 - ст.3. – Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.
3. Российская федерация. Постановление Минтруда. Об утверждении форм документов, необходимых для расследования и учета несчастных случаев на производстве, и Положения об особенностях расследования несчастных случаев на производстве в отдельных отраслях и организациях [Электронный ресурс]: [принят Минтруда РФ 24 октября 2002; ред. от 20.02.2014]//Российская газета. – 2002. – N237. – Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.
4. Н. И. Щенников Расследование несчастных случаев на производстве. Методика и практика расследования: монография [Текст]/Щенников Н.И. [и др.]; Нижегород. гос. техн. ун-т им. Р.Е.Алексеева – Нижний Новгород. 2011 - с. 170.

*Белоглазова А.В.,
студентка 2 курса факультета СПО
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Имя и место жительства гражданина

В соответствии со ст. 19 Гражданского Кодекса РФ гражданин приобретает и осуществляет права и обязанности под своим именем, включающим фамилию и собственно имя, а также отчество, если иное не вытекает из закона или национального обычая. В случаях и в порядке,

предусмотренных законом, гражданин может использовать псевдоним (вымышленное имя). Гражданин вправе переменить свое имя в порядке, установленном законом. Перемена гражданином имени не является основанием для прекращения или изменения его прав и обязанностей, приобретенных под прежним именем. [1]

Гражданин обязан принимать необходимые меры для уведомления своих должников и кредиторов о перемене своего имени и несет риск последствий, вызванных отсутствием у этих лиц сведений о перемене его имени.

Гражданин, переменивший имя, вправе требовать внесения за свой счет соответствующих изменений в документы, оформленные на его прежнее имя.

Имя, полученное гражданином при рождении, а также перемена имени подлежат регистрации в порядке, установленном для регистрации актов гражданского состояния.

Приобретение прав и обязанностей под именем другого лица не допускается. Вред, причиненный гражданину в результате неправомерного использования его имени, подлежит возмещению в соответствии с настоящим Кодексом.

При искажении либо использовании имени гражданина способами или в форме, которые затрагивают его честь, достоинство или деловую репутацию, применяются правила, предусмотренные статьей 152 Гражданского Кодекса.

Право на имя относится к личным неотчуждаемым правам граждан. Имя, отчество и фамилия индивидуализируют личность. Согласно Конвенции о правах ребенка "ребенок приобретает право на имя с момента рождения".

В статье 52 Семейного кодекса установлено, что имя ребенку дается по соглашению родителей, отчество присваивается по имени отца, если иное не предусмотрено законами субъектов Российской Федерации или не основано на национальных обычаях. Фамилия ребенка определяется по фамилии родителей, а когда они носят разные фамилии — по соглашению между ними, если иное не предусмотрено законами субъектов Российской Федерации. Разногласия между родителями по поводу имени или фамилии ребенка разрешаются органами опеки и попечительства.

Если отцовство ребенка не установлено в предусмотренном законом порядке, то имя ребенку дается по указанию матери, отчество — по имени лица, записанного в свидетельстве о рождении ребенка в качестве его отца, а фамилия — по фамилии матери. [2]

Имя, отчество и фамилия регистрируются в органах загса.

Все гражданские права человек приобретает под собственным именем. Авторы творческих произведений науки, литературы, искусства и смежных прав могут использовать для индивидуализации вымышленное имя (псевдоним), которое не должно повторять имя другого лица. Автор вправе использовать или разрешать использовать произведение без обозначения имени, т.е. анонимно (ст.15 Закона об авторском праве). [3]

В соответствии со ст. 20 Гражданского Кодекса РФ:

1. Местом жительства признается место, где гражданин постоянно или преимущественно проживает. Гражданин, сообщивший кредиторам, а также другим лицам сведения об ином месте своего жительства, несет риск вызванных этим последствий.

2. Местом жительства несовершеннолетних, не достигших четырнадцати лет, или граждан, находящихся под опекой, признается место жительства их законных представителей - родителей, усыновителей или опекунов.

Наряду с понятием «место жительства» в законодательстве употребляется понятие «место пребывания» — место, где гражданин находится временно. Для гражданского права значение имеет именно «место жительства», ибо именно с ним связаны многие гражданско-правовые явления. Так, знать место жительства должника, а в определенных случаях — кредитора необходимо для установления места исполнения обязательства (ст. 316 ГК РФ). По месту жительства определяется место открытия наследства.

Государство предоставляет гражданину свободу в решении вопроса о выборе места жительства. Однако это относится только к дееспособным гражданам. Несовершеннолетние, не достигшие 14 лет, а также граждане, находящиеся под опекой, не могут по своему усмотрению выбирать место жительства: местом их жительства признается место жительства их законных представителей — родителей, усыновителей, опекунов (ст. 20 ГК РФ). Несовершеннолетние в возрасте от 14 до 18 лет и граждане, дееспособность которых ограничена, могут выбирать место жительства с согласия родителей, усыновителей, попечителей.

Литература

1. Гражданский кодекс РФ.
2. Семейные кодекс РФ.
3. Гражданский кодекс РФ, Часть 4.

*Берестова А.В.,
студентка 2 курса Кировского филиала МГЭИ
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Гарантии и компенсации, предоставляемые лицам, совмещающим работу с обучением

Важным средством социальной защиты граждан и поддержания социальной справедливости является закрепление в федеральных законах и иных нормативных правовых актах гарантированного государством уровня трудовых прав, свобод и гарантий работников.

В Определении Конституционного Суда РФ отмечено, что само по себе закрепление процессуальных гарантий защиты трудовых прав работников, добросовестно участвующих в судебном разбирательстве индивидуального трудового спора, направлено на обеспечение реализации конституционного права работников (как более слабой стороны в трудовом правоотношении) на судебную защиту и согласуется с положением статьи 1 Трудового кодекса РФ, предусматривающим в качестве цели трудового законодательства установление государственных гарантий трудовых прав работников.

Сегодня законодатель относит к целям и задачам трудового законодательства установление государственных гарантий трудовых прав и свобод граждан, создание благоприятных условий труда и защиты прав и интересов работников, и работодателей путем создания необходимых правовых условий достижения оптимального согласия интересов сторон трудовых отношений и интересов государства.

Признавая объективную необходимость обучения граждан в образовательных учреждениях профессионального, в том числе и высшего образования, законодатель создает им условия, обеспечивающие реализацию закрепленного в ст. 43 Конституции РФ права на образование, в том числе и с помощью норм трудового права.

В современных российских условиях заинтересованность в эффективном развитии названных отношений проявляют как работодатели и работники, так государство и общество в целом, что является отражением общемировой тенденции по повышению значимости образования как важного фактора социально-экономического развития.

Согласно новому федеральному закону № 273 «Об образовании в Российской Федерации» обучающимся предоставляются академические права на академический отпуск, отпуск по беременности и родам, отпуск по уходу за ребенком.[5]

В соответствии с трудовым законодательством работники, совмещающие работу с обучением, имеют множество дополнительных гарантий, предоставление которых создает для работодателя определенные проблемы. Работодателю становится не выгодно принимать на работу молодых работников, соблюдая все предусмотренные законодательством нормы и положения, они мало заинтересованы в обучении работников, особенно, если это обучение не связано с трудовыми функциями, выполняемыми работником.

Кроме того, имеются несоответствия статьи 197 ТК РФ, которая предусматривает право работника на получение новой профессии и специальности, с главой 26. Гарантии и компенсации работникам, совмещающим работу с обучением, в которой отсутствует ответственность работодателя за непредоставление таких гарантий.

Так, согласно проекту поправок к Трудовому кодексу РФ, подготовленному Российским союзом промышленников и предпринимателей, предлагается исключить главу 26 из Трудового кодекса РФ. Данные предложения обосновываются тем, что гарантии и компенсации

не должны предоставляться работникам, которые проходят обучение не в связи с потребностями работодателя. Таким образом, по мнению предпринимателей, работникам должны предоставляться гарантии и компенсации только при условии прохождения обучения работником по инициативе работодателя.

Вместе с тем, с такими выводами согласиться нельзя как противоречащими международным стандартам. Поэтому актуальность выбранной темы обусловлена необходимостью сохранения гарантий и компенсаций для работников, совмещающих работу с обучением.

Рассматривая позиции таких ученых как М.В. Молодцов, В.Н. Скобелкин и К.Н. Гусов. Можно отметить, что в рамках ст. 167 ТК РФ, имеет место быть выражение гарантии работника через выплаты, которые носят характер компенсации и одновременно их выплата гарантируется законодательством («гарантийные выплаты»). Однако термина «гарантийные выплаты» в буквальном изложении нет в ТК РФ, но как понятие он завуалированно присутствует в нем, поскольку в теории трудового права он отражает такое явление, как выплата гарантийных (гарантированных) средств, которые правоприменители на практике нередко путают с понятием «компенсация», что приводит зачастую к трудовым спорам.[4]

Необходимо проводить отграничение понятия гарантии от компенсации. Особенностью компенсации, отличающей ее от гарантии, является цель и смысл ее выплаты - возмещение работнику понесенных им затрат, того, что израсходовано или предстоит истратить, и именно в процессе исполнения им трудовых или иных обязанностей. Кроме того, компенсации носят возмездный характер, то есть предоставляются в случае фактического возникновения расходов, которые необходимо возместить. Они могут выплачиваться либо заранее, либо по факту предоставленного надлежащего отчета или доказательства возникших расходов в предусмотренных в ТК РФ и иных федеральных законах случаях либо при иных установленных законодательством обстоятельствах.

Общие гарантии, являющиеся основой для стабильного осуществления трудовой деятельности работника и реализацией конституционного права на образование, должны выделяться в системе юридических гарантий для работников, совмещающих работу с обучением. Их закрепление в Трудовом кодексе РФ должно быть конкретизировано, в том числе через нормативные правовые акты различного уровня для возможности их реализации применительно к конкретным правоотношениям.

С учетом специфики организации и сферы ее деятельности, важную роль играют индивидуальные и коллективные соглашения между работниками и работодателями. В трудовом договоре могут быть предусмотрены иные случаи получения работником гарантийных и компенсационных выплат по сравнению с законодательством, а также устанавливаться более высокие размеры таких выплат.

Тем самым, закрепление порядка реализации гарантий и компенсаций (указание на порядок расчета компенсационных выплат) в трудовом договоре

с работником, совмещающим работу с обучением, позволит значительно снизить количество возникающих споров.

Следует расширить категории обучающихся, на которых будут распространяться гарантии и компенсации, установленные статьями 173 – 176 ТК РФ. Указанные гарантии и компенсации должны иметь не только работники, получающие образование соответствующего уровня впервые, но также работники, получающие образование соответствующего уровня не в первый раз, если они обладают в соответствии с законодательством правом на неоднократное получение бесплатного профессионального образования.

На основе данных можно заключить, что необходимо сохранять гарантии и компенсации работникам, совмещающим работу с обучением, так как они являются основой для стабильного осуществления трудовой деятельности работника.

Литература

1. Конституция Российской Федерации: офиц. текст - М.: ПРОСПЕКТ, 2013.- 9 с.
2. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 02.04.2014)
3. Молодцов, М.В. Система советского трудового права и система законодательства о труде. - М., 1985
4. Скобелкин, В.Н. Юридические гарантии трудовых прав рабочих и служащих.- М., 1969
5. Федеральный закон от 31 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации»

*Благова А.А.,
студентка 4 курса юридического факультета Вятского
государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Ложкина Т.Е.,
ст. преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин
Вятского государственного
гуманитарного университета*

Прокурорский надзор за исполнением земельного законодательства: проблемы осуществления и пути совершенствования

В современной России органам прокуратуры отводится особая роль в системе государства. Это связано, прежде всего, с теми функциями, которые воплощаются в повсеместной жизнедеятельности людей. Реализуя их по принципу гласности, органы прокуратуры своими действиями охватывает довольно широкий круг общественных отношений, что находит свое отражение в необходимости оптимизировать организацию прокурорского надзора, создавая потребность в акцентировании основного

внимания на достаточно важных и значимых направлениях, характеризующихся высокими показателями нарушений прав граждан, а в равной мере и законодательства. Одним из таких направлений, на наш взгляд, служит прокурорский надзор в области землепользования.

Процессы национализации и приватизации земли, включение земли в экономический оборот, введение платности землепользования имели своим результатом не только позитивные результаты, но и негативные последствия. Неблагоприятным тенденциям в состоянии законности в сфере землепользования способствуют пробелы законодательства, слабость земельного надзора со стороны государственных органов и недостатки прокурорского надзора.

Согласно частям 1, 2 ст. 36 Конституции РФ граждане и их объединения вправе иметь в частной собственности землю. Владение, пользование и распоряжение землей и другими природными ресурсами осуществляются их собственниками свободно, если это не наносит ущерба окружающей среде и не нарушает прав и законных интересов иных лиц. Таким образом, право на землю относится к основополагающим правам граждан, которое должны соблюдать и защищать государственные органы, в том числе прокуратура РФ.

Надзор за исполнением законов о земле отнесен Приказом Генерального прокурора РФ от 7 декабря 2007 г. № 195 «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов, соблюдением прав и свобод человека и гражданина» к основным направлениям надзорной деятельности, которую прокуроры осуществляют, используя все доступные источники информации о нарушениях законодательства.

Согласно данному Приказу проверки исполнения законов следует проводить на основании поступившей в органы прокуратуры информации (обращений граждан, должностных лиц, сообщений средств массовой информации и т.п.), а также других материалов о допущенных правонарушениях, требующих использования прокурорских полномочий, в первую очередь для защиты общезначимых или государственных интересов, прав и законных интересов групп населения, трудовых коллективов, репрессированных лиц, малочисленных народов, граждан, нуждающихся в особой социальной и правовой защите.

В качестве повода для прокурорских проверок предписывается рассматривать материалы уголовных, гражданских, арбитражных и административных дел, результаты анализа статистики, прокурорской и правоприменительной практики, а также другие материалы, содержащие достаточные данные о нарушениях закона²³.

В настоящее время в целом налажен эффективный механизм прокурорского надзора за исполнением земельного законодательства.

²³ Жукова О.И. Организация прокурорского надзора в сфере землепользования и некоторые направления ее совершенствования [Электронный ресурс]: [публикационная статья «Адвока» 2011 №12]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.

Прокуроры предотвращают и пресекают правонарушения в сфере земельного права, ставят вопросы об ответственности виновных лиц и взыскании причиненного ими материального ущерба. Вместе с тем практика прокурорского надзора должна постоянно анализироваться и совершенствоваться с учетом насущных государственных задач, изменения законодательства и сложной экологической и экономической ситуации в стране.

По мнению Кочаян Р.С., современный этап развития прокурорского надзора в сфере землепользования, равно как и прокурорского надзора в целом, характеризуется повышенным вниманием к качеству организации и степени эффективности использования ресурсов: информационных, кадровых, временных, материальных и т.д. При этом с учетом современного уровня развития информационных технологий одним из важнейших направлений совершенствования организации прокурорского надзора в сфере землепользования становится развитие его информационного обеспечения²⁴.

Проблема оптимизации информационного обеспечения прокурорского надзора в сфере землепользования, по нашему мнению, может быть распределена на три подгруппы:

1. оптимизация поступления информации о нарушениях в сфере землепользования в органы прокуратуры;

В частности, на наш взгляд, является целесообразным проведение следующих мероприятий:

- организация целенаправленного систематического мониторинга средств массовой информации, в которых могут содержаться данные о правонарушениях;

- проведение социологических исследований и опросов с целью выявления сфер, в которых правонарушения в области землепользования наиболее вероятны;

- организация "горячей линии", на которую могут приниматься звонки с сообщениями о нарушениях в сфере землепользования;

- создание специального интернет-портала, на котором могли бы регистрироваться поступающие от граждан сообщения о правонарушениях в сфере землепользования

2. оптимизация обмена информацией о нарушениях в сфере землепользования между органами прокуратуры внутри замкнутой информационной сети, которая может быть обозначена условно как "корпоративная информационная сеть "Прокурорский надзор в сфере землепользования";

3. оптимизация обмена информацией о нарушениях в сфере землепользования между органами прокуратуры и иными государственными

²⁴ Кочаян Р.С. Прокурорский надзор за исполнением земельного законодательства: проблемы осуществления и пути совершенствования [Электронный ресурс]: [публикационная статья]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.

органами, передачи информации прочим "внешним" субъектам (в том числе гражданам и юридическим лицам)²⁵.

Распределив информацию схематично по информационным потокам, можно выявить особенности, диктующие необходимость их учета при оптимизации организации прокурорского надзора в сфере землепользования.

Например, существенной спецификой обладает организация эффективного обмена информацией между различными органами прокуратуры. С целью организации такого обмена, необходимо:

- 1) исключить доступ к информации посторонних лиц, ограничив такой доступ только сотрудниками, уполномоченными на обращение с информацией данного рода;
- 2) обеспечить максимально быстрый обмен соответствующей информацией для своевременного принятия решений и недопущения пропуска установленных законодательством сроков совершения тех или иных процессуальных действий;
- 3) сократить объем бумажного документооборота, требующего значительных ресурсов, в том числе ресурсов материальных и временных.

Представляется, что указанным целям в наибольшей степени соответствует создание замкнутых информационных сетей и баз данных в сфере землепользования. В связи с этим, по нашему мнению, в целях совершенствования организации прокурорского надзора в сфере землепользования необходимо создать специальный информационный ресурс "Прокурорский надзор в сфере землепользования", которая могла бы выполнять следующие задачи:

- 1) объединение в единую информационную сеть компьютеров сотрудников, осуществляющих надзор в сфере землепользования;
- 2) обеспечение быстрого и бесперебойного обмена между указанными сотрудниками информацией о нарушениях в сфере землепользования и иной служебной информацией;
- 3) сокращение бумажного документооборота и ускорение обмена информацией²⁶.

Еще одним важным аспектом организации прокурорского надзора в сфере землепользования является формирование кадровой основы для проведения прокурорского надзора в данной сфере. Представляется, что для эффективности прокурорского надзора в данной сфере необходима специализация сотрудников прокуратуры и отделение группы сотрудников, для которых прокурорский надзор в сфере землепользования является профильным направлением деятельности.

Кроме того, должно быть организовано специальное делопроизводство для прокурорского надзора в сфере землепользования. В таком случае

²⁵ Жукова О.И. Проблемы теории и практики прокурорского надзора за исполнением законов в сфере землепользования[Электронный ресурс]: [публикационная статья]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.

²⁶ Там же

документы, содержащие информацию о нарушениях в сфере землепользования, будут централизованно поступать к сотрудникам прокуратуры, специализирующимся на прокурорском надзоре в сфере землепользования. В качестве образца может быть использована организация прокурорского надзора за исполнением законов при осуществлении оперативно-розыскной деятельности.

В целях эффективной организации прокурорского надзора в сфере землепользования должны быть также организованы рабочие группы, в состав которых могут входить не только представители органов прокуратуры, но и представители иных государственных органов, уполномоченных в сфере землепользования, органов местного самоуправления.

Одной из составляющих организации прокурорского надзора в сфере землепользования должен быть, как представляется, мониторинг средств массовой информации с целью выявления сообщений о нарушениях прав граждан в сфере землепользования, особенно массовых нарушений прав граждан. Поскольку подобные нарушения обычно привлекают внимание журналистов (особенно на местном и региональном уровнях), такие источники целесообразно использовать для получения информации, которая может быть использована для принятия соответствующих мер прокурорского реагирования²⁷.

Стоит сказать о том, что процедура усовершенствования прокурорского надзора в сфере землепользования и принятия Приказа специального назначения Генеральной Прокуратурой Российской Федерации по новому запустило бы тот механизм реализации, который действует в настоящее время. Однако вносимые новшества плодотворно сказались бы на результатах прокурорской деятельности.

Реализованные в комплексе, правовые, информационные и иные меры совершенствования надзора за исполнением законов в сфере землепользования позволят системно улучшить работу прокуроров в данном направлении, более эффективно выявлять и устранять нарушения законов в рассматриваемой сфере, а также предотвращать их.

Литература

1. Жукова О.И. Организация прокурорского надзора в сфере землепользования и некоторые направления ее совершенствования [Электронный ресурс]: [публикационная статья «Адвока» 2011 №12]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
2. Кочеган Р.С. Прокурорский надзор за исполнением земельного законодательства: проблемы осуществления и пути совершенствования [Электронный ресурс]: [публикационная статья]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.

²⁷ Хабилов Р.Р. К вопросу о прокурорском надзоре в сфере землепользования и возможности его усиления [Электронный ресурс]: [публикационная статья]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.

3. Хабилов Р.Р. К вопросу о прокурорском надзоре в сфере землепользования и возможности его усиления [Электронный ресурс]: [публикационная статья]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.

4. Жукова О.И. Проблемы теории и практики прокурорского надзора за исполнением законов в сфере землепользования [Электронный ресурс]: [публикационная статья]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.

*Благова А.А.,
студентка 4 курса юридического факультета Вятского
государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры трудового и социального права
Вятского государственного
гуманитарного университета*

Признание фактически брачных отношений семьей

Законодательство в России признает лишь зарегистрированный брак, но в настоящее время «гражданский брак» приобрел массовое распространение, особенно среди молодежи, как популярный альтернативный брачно-семейный стиль, и занимает все более значимую социальную роль в институте семьи.

Исследователи, давая оценку так называемым фактическим брачным отношениям, склоняются к двум основным позициям.

По мнению одних, действующее семейное законодательство придает правовое значение только браку, зарегистрированному в органах записи актов гражданского состояния. Таким образом, констатируя факт, что гражданский (незарегистрированный) брак - явление неправовое.

Как верно отмечает А.М. Нечаева: "признавая лишь зарегистрированный брак, государство тем самым осуществляет защиту семьи, материнства, детства, предусмотренную ч. 1 ст. 38 Конституции" [3].

По мнению других авторов, фактические брачные отношения - это уже установившаяся система взаимоотношений многих людей, имеющих совместное проживание и общий быт, но не желающих связывать себя формальными узами, а потому правоведам нужно перестать игнорировать такую форму отношений и урегулировать их, определив условия и последствия такого сожительства, признав за подобного рода супругами право на совместную собственность и т.д. [4].

М.В. Антокольской считает, что «...за фактическим браком целесообразно было бы признать некоторые правовые последствия в области имущественных отношений... За супругом, состоящим длительное время в фактических брачных отношениях, можно было бы признать право на

алименты, на наследование по закону, а также прямо разрешить фактическим супругам заключать брачные соглашения, в том числе и с условием о распространении на их имущество режима общей совместной собственности супругов»[5].

Отрицательной стороной данных точек зрения выступает то обстоятельство, что рассматриваемые нами отношения находятся практически вне сферы правовой защиты и регулирования. Так, например, актуальными и проблемными для сегодняшнего дня является ряд аспектов:

1. В официальном браке муж не может подать заявление о разводе в период беременности жены и в течение года после родов. В фактическом же браке фактический супруг вправе покинуть женщину в любой момент, т.к. не имеет никаких юридических обязательств по отношению к ней.

2. Имущество лиц, состоящих в фактических брачных отношениях, не может признаваться принадлежащим им на праве совместной собственности только на том основании, что оно нажито ими во время совместной жизни, поскольку применяется общий принцип российского семейного законодательства: права и обязанности супругов, в том числе в отношении имущества, порождает только зарегистрированный брак. Таким образом, сожители не могут заключить брачный договор, которым, согласно ст. 40 СК РФ, считается имущественное соглашение между супругами или лицами, вступающими в брак. Причем в последнем случае соглашение получает юридическое значение только после регистрации брака (п. 1 ст. 41 СК РФ). Кроме того, согласно буквальному смыслу п. 2 ст. 38 СК РФ сожители не вправе заключать и соглашения о разделе имущества.

Право совместной собственности может возникнуть у фактических супругов лишь на жилое помещение, в котором оба они зарегистрированы и которое они приватизировали в совместную собственность, а также на некоторые другие виды имущества, если фактические супруги образовали крестьянское (фермерское) хозяйство или вступили в него. Ни на какое иное совместно нажитое имущество право совместной собственности за фактическими супругами признано быть не может.

Даже если лица, состоявшие в фактических брачных отношениях, зарегистрировали брак, имущество, приобретенное ими во время совместной жизни, но до регистрации брака, не будет признано общим имуществом супругов. Разрешая спор супругов о праве собственности на такое имущество, суд, должен руководствоваться не положениями семейного законодательства, а нормами гражданского законодательства об общей долевой собственности и определить долю каждой из сторон в зависимости от степени ее участия в создании общей собственности.

3. В судебной практике исковые требования по вопросу о вступлении в наследство не находят судебной защиты. Как исключение из правил, в силу п.п. 2 и 3 ст. 1148 ГК РФ, фактический сожитель может быть призван к наследованию наравне с наследниками соответствующей очереди, призываемой к наследованию, если:

- он является нетрудоспособным;

- не менее года находился на иждивении наследодателя;
- не менее года проживал совместно с наследодателем.

При отсутствии других наследников по закону нетрудоспособные иждивенцы наследодателя наследуют самостоятельно в качестве наследников восьмой очереди.

4. Обязанность материального содержания супругов возникает только с браком, а не с простым сожительством.

5. Отсутствие зарегистрированного брака препятствует сожителям усыновить совместно одного и того же ребенка.

Столь негативная оценка сожительства в данном случае, обусловлена тем, что в полной мере достигнуть целей надлежащего воспитания можно только в семье, основанной на браке, где интересы сторон обеспечиваются с помощью установленных в законе правовых гарантий [2].

Для разрешения данных проблем необходимо предусмотреть возможность признания в судебном порядке брака заключенным.

Следует в целях защиты прав ребенка право подачи соответствующего заявления предоставить заинтересованному лицу (бабушке или дедушке ребенка, прокурору, органу опеки и попечительства). Отношения родителей этого ребенка должны быть признаны браком в том случае, если будут представлены доказательства того, что родители проживали вместе не менее года до рождения ребенка либо аналогичный срок до и после рождения ребенка либо после рождения ребенка, и имеются точные данные, что ребенок рожден именно от этих лиц. В том случае, если в свидетельстве о рождении ребенка записан только один из совместно проживающих лиц, то тогда по иску прокурора в защиту прав несовершеннолетнего, иску иного заинтересованного в судьбе ребенка лица наряду с иском о признании отношений совместно проживающих (проживавших) родителей ребенка браком должен быть подан иск и об установлении отцовства.

Брак должен быть признан заключенным со дня рождения совместного ребенка, если иной более ранний срок не будет определен соглашением родителей ребенка, признаваемых супругами.

Следующим основанием для признания сложившихся в паре отношений браком должно стать уже не рождение ребенка как приоритетного признака, а длительное совместное проживание. В частности, следовало бы допустить признание браком отношений лиц в паре при наличии совокупности следующих фактов: если данные лица проживают совместно не менее трех лет, а также отвечают другим двум и более признакам создания семьи (за исключением факта рождения ребенка); а младшему из совместно проживающих в паре лиц к моменту подачи заявления в суд о признании брака не исполнилось тридцати лет.

Доказательствами супружества де-факто для суда могут быть: факт сожительства мужчины и женщины, наличие общего хозяйства, выявление супружеских отношений перед третьими лицами, в личной переписке и других документах, взаимная материальная поддержка, совместное воспитание детей и другие [1].

Представляется целесообразным приравнять к супругам в правовых последствиях лишь тех участников фактических брачных отношений, продолжительность сожительства которых составляет не менее трех лет и удовлетворяет требованиям ст. 14 СК РФ о препятствиях к заключению брака. Законодательное признание фактических брачных отношений, сложившихся в российском обществе, поможет решению проблем защиты материнства и детства, укрепит социальные основы общества, разрешит о вступлении в наследство.

Литература

1. Трофимова Г.А. "Заключение брака как необходимое условие создания семьи" [Электронный ресурс]: [публикационная статья]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана. 2012
2. Романова Н.П. " «Фактический брак» - юридические и социальные аспекты" [Электронный ресурс]: [публикационная статья]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана. 2013
3. Нечаева А.М. Семейное право [Текст] / Нечаева А.М – М., 2010. С. 52.
4. Толстая А.Д. Фактический брак: перспективы правового развития [Электронный ресурс]: [публикационная статья]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана. 2007
5. Антокольская М. В. Лекции по семейному праву [Текст] / М. В. Антокольская. Инфра-М, 2010. 454 с.

*Богомолова В.С.,
студентка 2 курса Кировского филиала МГЭИ
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых
дисциплин Кировского филиала МФЮА*

Особенности правового регулирования труда работников Крайнего Севера

Как известно, Трудовой Кодекс РФ содержит нормы, касающиеся особенностей регулирования труда лиц, работающих в районах Крайнего Севера (глава 50 ТК РФ устанавливает особенности регулирования труда лиц, работающих в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностям (ст. ст. 313-327 ТК РФ)).

Крайний Север – часть территории России, расположенная главным образом к северу от Северного Полярного круга. Климат в некоторых районах чрезвычайно суровый. Территория Крайнего Севера – это арктическая зона, тундра, лесотундра, и районы северной тайги.

Территория Севера занимает около 64% или двух третей территории страны. Северные территории играют ключевую роль в национальной экономике, в обеспечении безопасности и защите геополитических интересов

России. Без ресурсов, производимых в районах Севера, экономика страны развиваться не может. Здесь сосредоточены основные запасы углеводородного, фосфорного и алюмосодержащего сырья, алмазов, редких, цветных и благородных металлов; добывается 93% природного газа, 75% нефти, включая газовый конденсат, 100% алмазов, кобальта, платиноидов, 90% меди, никеля, 2/3 золота, 15% угля; производится 17% электроэнергии, половина лесной и рыбной продукции. Вместе с тем, в районах Севера проживает всего около 11,7 млн. человек или 9% трудовых ресурсов страны. Причем, проживание и работа в неблагоприятных природно-климатических условиях Крайнего Севера, зачастую пагубно влияя на здоровье, влекут для граждан повышенные материальные, физиологические и трудовые затраты. Все это вызывает необходимость принятия в отношении работников Крайнего Севера специальных правовых норм, которые традиционно призваны компенсировать разницу в затратах труда и стоимости жизни, ограничивать негативное воздействие природно-климатических факторов на здоровье человека, стимулировать привлечение и закрепление кадров в районах Севера.

Для того чтобы привлечь работников в регионы со сложными климатическими условиями необходимо было разработать особое нормативно-правовое регулирование труда в этих районах.

Государственные гарантии и компенсации лицам, работающим в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях, устанавливаются ТК РФ, другими федеральными законами и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации (ст.313 ТК РФ).

Оплата труда в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях осуществляется с применением районных коэффициентов и процентных надбавок к заработной плате (ст.315 ТК РФ).

Районный коэффициент к заработной плате имеет целью компенсировать дополнительные материальные затраты и физиологическую нагрузку в связи с работой и проживанием в неблагоприятных северных условиях.

Процентная надбавка к заработной плате выплачивается лицам, работающим в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях, за стаж работы в данных районах или местностях.

Надбавки дифференцированы по трем видам северных регионов в зависимости от сложности природно-климатических условий. По истечении первых шести месяцев работы устанавливается надбавка в размере 10 % заработка, затем в течении пяти лет она достигает для первого вида регионов 100% заработка, для второго вида – 80% заработка, для третьего вида – 50% заработка.

Размер районного коэффициента и порядок его применения для расчета заработной платы, а также размер процентной надбавки к заработной плате и порядок ее выплаты устанавливаются Правительством Российской Федерации.

Лицам, заключившим трудовые договоры о работе в организациях, финансируемых из федерального бюджета, расположенных в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях, и прибывшим в соответствии с этими договорами из других регионов Российской Федерации, за счет средств работодателя предоставляются следующие гарантии и компенсации:

- единовременное пособие в размере двух месячных тарифных ставок, окладов (должностных окладов) и единовременное пособие на каждого прибывающего с ним члена его семьи в размере половины месячной тарифной ставки, оклада (должностного оклада) работника;
- оплата стоимости проезда работника и членов его семьи в пределах территории Российской Федерации по фактическим расходам, а также стоимости провоза багажа;
- оплачиваемый отпуск продолжительностью семь календарных дней для обустройства на новом месте.

Для женщин, работающих в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях, коллективным договором или трудовым договором устанавливается 36-часовая рабочая неделя, если меньшая продолжительность рабочей недели не предусмотрена для них федеральными законами. При этом заработная плата выплачивается в том же размере, что и при полной рабочей неделе.

Кроме установленных законодательством ежегодных основного оплачиваемого отпуска и дополнительных оплачиваемых отпусков, предоставляемых на общих основаниях, лицам, работающим в районах Крайнего Севера, предоставляются дополнительные оплачиваемые отпуска продолжительностью 24 календарных дня.

Общая продолжительность ежегодного оплачиваемого отпуска определяется суммированием ежегодного основного и всех дополнительных ежегодных оплачиваемых отпусков.

Полное или частичное соединение ежегодных оплачиваемых отпусков лицам, работающим в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях, допускается не более чем за два года. При этом общая продолжительность предоставляемого отпуска не должна превышать шести месяцев, включая время отпуска без сохранения заработной платы, необходимое для проезда к месту использования отпуска и обратно.

Рассмотренные льготы и компенсации призваны компенсировать неблагоприятные условия труда и проживания в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях. Поэтому в данном случае критерием для дифференциации в правовом регулировании труда выступают особые климатические условия.²⁸

²⁸ Трудовой кодекс Российской Федерации

Литература

1. "Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 31.12.2014)
2. Закон РФ от 19 февраля 1993 г. N 4520-I "О государственных гарантиях и компенсациях для лиц, работающих и проживающих в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях" (с изменениями и дополнениями)
3. Федеральный закон от 21 июля 2014 г. N 231-ФЗ "О внесении изменений в статьи 4 и 35 Закона Российской Федерации "О государственных гарантиях и компенсациях для лиц, работающих и проживающих в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях"
4. Постановление Правительства РФ от 11 декабря 2014 г. N 1351 "О порядке компенсации расходов, связанных с переездом из районов Крайнего Севера и приравненных к ним местностей, лицам, являющимся получателями трудовых пенсий и (или) пенсий по государственному пенсионному обеспечению, и членам их семей"
5. Трудовое право России : учебник / под. ред. С. П. Маврина, Е. Б. Хохлова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Норма: ИНФА-М, 2010. – 656с.

*Брылякова А.В.,
студентка 2 курса Кировский филиал МГЭИ
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Актуальные вопросы дисциплины труда по российскому трудовому праву

Трудовой кодекс Российской Федерации в статье 21, в числе иных обязанностей работника указывает также на следующие: добросовестно исполнять свои трудовые обязанности, возложенные на него трудовым договором; соблюдать правила внутреннего трудового распорядка; соблюдать трудовую дисциплину. В свою очередь работодатель имеет следующие права: требовать от работников исполнения ими трудовых обязанностей и бережного отношения к имуществу работодателя (в том числе к имуществу третьих лиц, находящемуся у работодателя, если работодатель несет ответственность за сохранность этого имущества) и других работников, соблюдения правил внутреннего трудового распорядка; привлекать работников к дисциплинарной и материальной ответственности в порядке, установленном Трудовым кодексом, иными федеральными законами (ст.22 Трудового кодекса РФ) [1]. Между тем, случаи нарушения работниками трудовой дисциплины, к сожалению, являются не редкими. Специалисты в области управления персоналом считают, что в любом трудовом коллективе 5% работающих людей дисциплинированы от природы, еще 5% будут нарушать правила, нормы и условия труда при

любых обстоятельствах, а поведение остальных 90% зависит от контроля со стороны руководителя. Осознав этот факт, руководители разных организаций каждый по-своему укрепляют трудовую дисциплину. Кто-то пытается при помощи дисциплинарных мер повысить эффективность работы, кто-то хочет улучшить управляемость, а кто-то наводит порядок в связи с подготовкой к очередной аттестации или лицензированию [4, с.30]. Это приводит в свою очередь к привлечению работников к дисциплинарной ответственности.

Дисциплинарная ответственность – вид юридической ответственности, предусматривающая собой обязанность работника понести наказание, предусмотренное нормами трудового права, за противоправное неисполнение своих трудовых обязанностей. Основанием привлечения работника к дисциплинарной ответственности является совершение дисциплинарного проступка [3].

ТК РФ под дисциплинарным проступком понимает неисполнение или ненадлежащее исполнение работником по его вине возложенных на него трудовых обязанностей (ст. 192). Дисциплинарный поступок может иметь форму, как действия, так и бездействия.

Действие (бездействие) работника является нарушением трудовой дисциплины лишь при одновременном наличии трех условий:

- 1) если действие (бездействие) является противоправным;
- 2) если противоправное действие (бездействие) является виновным, т.е. совершено умышленно или по неосторожности;
- 3) если не исполнена именно трудовая обязанность, т.е. обязанность, вытекающая из данного трудового правоотношения (опоздание на работу) [2].

Наиболее часто встречающимися видами дисциплинарных проступков являются:

- отсутствие без уважительных причин на рабочем месте.
- отказ или уклонение от медицинского освидетельствования, от прохождения специального обучения и сдачи экзаменов по охране труда;
- неприменение работником средств индивидуальной защиты;
- появления работника на работе в состоянии опьянения;
- опоздание на работу.

Различают два вида дисциплинарной ответственности: общую и специальную.

Общая дисциплинарная ответственность - это ответственность в рамках правил внутреннего трудового распорядка. Общую дисциплинарную ответственность устанавливают ст. 192-194 ТК РФ и правила внутреннего трудового распорядка конкретной организации.

Специальная дисциплинарная ответственность есть ответственность, предусмотренная для отдельных категорий работников специальным законодательством, уставами и положениями о дисциплине [3].

Работодатель вправе применить следующие дисциплинарные взыскания:

- 1) замечание;

- 2) выговор;
- 3) увольнение по соответствующим основаниям.

На большинство работников могут быть наложены только те взыскания, которые определены ТК РФ. Помимо вышеназванных дисциплинарных взысканий в отношении отдельных групп работников могут быть применены взыскания, предусмотренные федеральными законами, уставами и положениями о дисциплине [1]. Трудовое законодательство не допускает применение дисциплинарных взысканий, не предусмотренных федеральными законами, уставами и положениями о дисциплине. Однако некоторые работодатели пытаются штрафовать работников, например, за опоздания или лишать премии за дисциплинарный проступок, не объявляя выговор или замечание. А штрафы применяются только компетентными органами за административные, налоговые или уголовные правонарушения.

Какой вид взыскания применять к работнику, работодатель решает самостоятельно, оценив тяжесть дисциплинарного проступка и последствия его совершения. Однако трудовым законодательством предусмотрены, что за грубые нарушения трудовой дисциплины работодатель сразу может попроситься с сотрудником. За каждый дисциплинарный проступок может быть применено только одно дисциплинарное взыскание. Например, нельзя за прогул сначала объявить выговор и тут же уволить.

Порядок привлечения работника к дисциплинарной ответственности установлен ст. 193 ТК РФ. Работодатель, прежде чем применить то или иное дисциплинарное взыскание, должен затребовать от него письменное объяснение. Привлечь работника к дисциплинарной ответственности можно не позднее одного месяца со дня обнаружения проступка.

В отношении работника не может быть применено дисциплинарное взыскание позднее 6 месяцев со дня совершения проступка, а по результатам ревизии, проверки финансово-хозяйственной деятельности или аудиторской проверки – позднее 2 лет со дня его совершения. В указанные сроки не включается время производства по уголовному делу (ст. 193 ТК РФ).

Таким образом, законодательством четко установлены сроки, в течение которых можно привлечь работника к дисциплинарной ответственности. Наложение дисциплинарного взыскания по истечении этих сроков является незаконным.

Подведем итог: в соблюдении предписаний, содержащихся в законодательстве, при применении дисциплинарных взысканий заинтересованы, прежде всего, работодатели. Если нормы Трудового кодекса и сроки применения взысканий соблюдены, у работника не будет шансов оспорить наказание в суде или трудовой инспекции. А если же работнику покажется, что дисциплинарное взыскание применено к нему необоснованно или с нарушением порядка, вид взыскания не соответствует требованиям закона, он вправе будет обжаловать дисциплинарное взыскание в суд в установленном законом порядке, в государственную инспекцию труда, а также в органы прокуратуры.

Так как в современном Трудовом кодексе все дисциплинарные

проступки раскиданы по кодексу в хаотичном порядке, то я считаю, что нужно добавить, например, в главу 30 «Дисциплина труда» статью, которая будет содержать четкий список дисциплинарных проступков.

Литература

1. Трудовой кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: [от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 31.12.2014)]. – Режим доступа: [Консультант Плюс].
2. Батычко В.Т. Трудовое право в вопросах и ответах / В.Т. Батычко. - Таганрог: ТТИ ЮФУ, 2007.
3. Колобова С.В. Трудовое право России: Учебное пособие для вузов / С.В. Колобова. - ЗАО Юстицинформ, 2005 г.
4. Панов И.А. Наказать, нельзя помиловать или наказать нельзя, помиловать? / И.А. Панов // Управление персоналом. 2006. N 9. С.30-35.

*Буракова А.М.,
студентка 2 курса факультета СПО
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Признание гражданина умершим

В соответствии с пунктом 1 статьи 45 Гражданского кодекса РФ, объявить гражданина умершим может только суд. Такое объявление проводится на основании заявления, которое подается заинтересованным лицом по месту его нахождения или месту жительства. Если правила подсудности будут нарушены, это приведет к отмене судебного решения. [1]

Гражданский кодекс РФ устанавливает одно важное условие для объявления лица умершим – в месте его жительства должны отсутствовать сведения о месте его пребывания в течение определенного срока. В статье 278 Гражданского процессуального кодекса указано, что такие сведения запрашиваются судом из организаций по последнему месту работы или жительства, из органов внутренних дел, воинских частей и т.д., разыскиваются также другие лица, которые могут что-либо сообщить касательно отсутствия гражданина. Если эти условия не будут выполнены, решение суда признается необоснованным и незаконным.

В статье 45 Гражданского кодекса РФ указано, что пятилетний срок, в течение которого сведения в месте жительства гражданина о месте его пребывания отсутствуют, можно считать достаточным для того, чтобы признать этого человека умершим. Но существуют особые случаи, для которых устанавливаются совсем другие сроки. Например, если человек пропал без вести при обстоятельствах, которые дают основание предположить, что ему угрожала смерть или любая иная опасность, то его

признают умершим спустя полугодя после произошедшего случая. Признание безвестно отсутствующего умершим в течение двух лет после окончания военных действий производится в отношении военнослужащего.

Днем смерти считается день вступления в законную силу судебного решения об объявлении безвестно пропавшего лица умершим. Но если человек пропадает при обстоятельствах, которые угрожали ему смертью, суд предполагает, что гибель от несчастного случая может наступить в тот же день и считает его датой смерти.

Важно знать, что признание лица умершим все равно сохраняет за ним все законные права на тот случай, если этот человек все-таки жив. Явка такого гражданина в суд приводит к отмене соответствующего решения. Признание правоспособности за лицом проводить не нужно. На факт сохранения правоспособности также указывает то обстоятельство, что гражданин может потребовать вернуть принадлежащее ему имущество.

Последствия явки в суд гражданина, признание умершим которого было проведено, тесно связано с вопросом истребования имущества из чужого владения. Например, если нынешним владельцам имущества в период его приобретения не было известно о том, что человек, объявленный умершим, на самом деле жив, то при истребовании имущества, приобретенного в результате возмездных сделок, следует руководствоваться правилами статьи 302 Гражданского кодекса РФ (истребование имущества от добросовестного приобретателя).

В случае, если приобретатель имущества является недобросовестным, то суд обяжет его возратить его в натуре. Если сделать это невозможно (например, имущество продано), то необходимо возместить его стоимость. Если явившееся лицо требует возместить ему имущество, которое было передано безвозмездно, сделать это необходимо. Исключения составляют случаи, при которых в качестве имущества выступали ценные бумаги и деньги, а приобретатель был добросовестным.

Важно разобраться в неимущественных последствиях явки. Например, в пункте 1 статьи 16 Семейного кодекса РФ закреплено признание гражданина безвестно отсутствующего умершим в качестве основания для прекращения брака. В статье 26 Семейного кодекса РФ отмечается, что при явке супруга, который был объявлен умершим или признан безвестно отсутствующим, брак может быть восстановлен в ЗАГСе по взаимному согласию супругов, которые должны подать соответствующее заявление. То есть брак не может быть восстановлен в безусловном порядке, а будет зависеть от волеизъявления обоих супругов. [2]

В статье 83 Трудового кодекса РФ установлено, что работодатель должен прекратить трудовой договор, если гражданина объявляют умершим. В случае явки лица, которое считалось умершим, он должен восстановить его на прежнем месте работы. [3]

Литература

1. Гражданский кодекс РФ.
2. Семейный кодекс РФ.
3. Трудовой кодекс РФ.

*Быкова А.А.,
студентка 2 курса Кировского филиала МГЭИ
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Правое регулирование труда женщин

На протяжении долгого времени «женский» вопрос, касающийся правового регулирования труда женщин, имел разное содержание и значение. Несмотря на изменения общественного сознания, всеобщую эмансипацию женщин, женщина по-прежнему играет первостепенную роль не только в семье, но и в государстве. Вместе с тем трудовые права женщин зачастую нарушаются, а эффективных механизмов защиты этих прав не так уж и много.

В истории России предпосылкой для правового регулирования труда женщин являлось непосредственно развитие рынка труда, которое потребовало вовлечения в его сферу женщин и, как следствие, необходимость не только правового регулирования, но и правовой защиты их труда в силу специфики женского организма. В современном мире права женщин приобрели исключительно важное значение для всех сторон жизни общества и нашли свое закрепление во многих правовых актах.

Так в статьях Трудового Кодекса Российской Федерации закреплены специальные нормы, отражающие суть правового регулирования труда женщин, относящиеся к различным институтам, к примеру, нормы о работах, на которых ограничивается применение труда женщин, обоснованно относится к институту «трудовой договор» (Раздел 3 ТК РФ).[1] Стоит отметить, что в Кодексе также отражены гарантии, запреты и ограничения для беременных женщин и лиц с семейными обязанностями.

Особая охрана труда женщин начинается уже с момента приема их на работу. Следует обратить внимание на то, что работодатель не вправе отказать в заключении трудового договора женщине по мотивам, связанным с беременностью или наличием детей. Однако на практике данное положение часто нарушается. Чаше всего работодатель использует всевозможные способы, чтобы обезопасить себя, что, конечно же, неправомерно.

Затрагивая вопрос о беременных женщинах и женщинах, имеющих детей, то здесь имеется свой нюанс, касающийся перевода на другую работу, а также предоставления перерывов для кормления ребенка (ст.254,ст.258 ТК РФ). [1] Так, если по условиям производства на работающую беременную женщину имеется воздействие неблагоприятных производственных

факторов, то ей необходимо снизить нормы выработки или перевести ее на другую работу, исключая воздействие указанных факторов. Если говорить о перерывах для кормления ребенка работающим женщинам, имеющим детей в возрасте до полутора лет, то им должны быть предоставлены дополнительные перерывы для кормления ребенка (детей) не реже чем через каждые три часа продолжительностью 30 минут каждый. Но работодатель вправе установить и большую продолжительность перерывов.

Также очень важно обратить внимание на ограничения, связанные с применением труда женщин и выполнением ими тяжелых работ, работ с вредными и (или) опасными условиями труда, на подземных работах, закрепленные в статье 253 ТК РФ,[2] а также запрет применять труд женщин в работах, связанных с подъемом и перемещением вручную тяжестей, которые по весу превышают установленные для женщин предельно допустимые нормы.

С учетом сказанного представляется целесообразным дополнить текст статьи 253 ТК, связанную с ограничениями, положением о том, что ограничение применения труда женщин на указанных работах осуществляется путем запрета применения их труда на этих работах, либо путем сокращения времени выполнения ими работы во вредных и (или) опасных условиях труда, а также в неблагоприятных природно-климатических условиях.

Также требует дополнения статья ТК РФ, связанная с регулярной переноской тяжестей вручную женщинами. [3] Что касается новых, предельно допустимых норм нагрузок для женщин при подъеме и перемещении тяжестей вручную, подлежащих утверждению в соответствии ТК РФ (10 кг), то при определении дифференцированных норм, в зависимости от характера работы, целесообразно выделить отдельный институт «Подъем и переноска тяжестей», предусмотрев в ней, с учетом мнения медиков, более низкие нормы по сравнению с нормами, установленными для случаев нерегулярного подъема и перемещения тяжестей.

Следует помнить, что лица, виновные в нарушении трудового законодательства и иных актов, содержащих нормы трудового права, подлежат дисциплинарной, административной и уголовной ответственности в порядке, установленном законодательством.

Вопрос, касающийся правового регулирования труда женщин, не перестает быть актуальным и по сей день. Столь высокая оценка актуальности данной проблемы объясняется сравнительно высоким уровнем женской безработицы в стране, физиологическими особенностями и низкой востребованностью женщин на рынке труда. Проблема правового регулирования труда женщин давно перестала быть только внутрисоветской, она приобрела интернациональный характер.

В заключение хочется отметить, что на сегодняшний день практически сформировалась законодательная база защиты трудовых прав женщин. Российское законодательство в целом отвечает требованиям международно-

правовых стандартов в сфере защиты трудовых прав. Хочется надеяться, что соответствующие правовые нормы будут реализовываться на практике, а законодательные органы страны попытаются закрепить новые механизмы, обеспечивающие эффективную защиту прав и законных интересов женщин.

Литература

1. Трудовой кодекс Российской Федерации [Текст]: [принят Государственной Думой 21 декабря 2001 г.]: офиц. текст: по состоянию на 22 сентября 2009 г. - М.: ОМЕГА-Л, 2009. - 188 с. - (Кодексы Российской Федерации). - 12 000 экз. - ISBN 978-5-370-01658-5.
2. Постановление Правительства Российской Федерации от 25.02.00 № 162 "Об утверждении Перечня тяжелых работ и работ с вредными или опасными условиями труда, при выполнении которых запрещается применение труда женщин" (в ред. от 9 декабря 2008г) [Текст] // СЗ РФ. - 2009.
3. Постановление Правительства Российской Федерации от 06.02.93 № 105 "О новых нормах предельно допустимых нагрузок для женщин при подъеме и перемещении тяжестей вручную" (в ред. от 22 июля 2006г) [Текст] // СЗ РФ. - 2009.

*Вершинина А.А.,
студентка 2 курса Кировского филиала МГЭИ
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Правовое регулирование оплаты труда работников

В соответствии со ст. 129 ТК, оплата труда работника - вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы, а также компенсационные выплаты (доплаты и надбавки компенсационного характера, в том числе за работу в условиях, отклоняющихся от нормальных, работу в особых климатических условиях и на территориях, подвергшихся радиоактивному загрязнению, и иные выплаты компенсационного характера) и стимулирующие выплаты (доплаты и надбавки стимулирующего характера, премии и иные поощрительные выплаты)[1].

Оплата труда может производиться в различных формах. Статья 131 ТК РФ предусматривает, что выплата заработной платы производится в денежной форме в валюте Российской Федерации (в рублях)[1]. Заработная плата состоит из многих частей: оклада, компенсаций, премий. Главное, чтобы общая сумма начислений за месяц была больше 5965 руб.

Закрепляя право на оплату труда, государство устанавливает и определенные гарантии для реализации этого права. Одной из таких гарантий является установление минимального размера оплаты труда.

Минимальный размер оплаты труда – социальная гарантия государства, обязательная для предприятий всех форм собственности, которая определяется как, законодательно установленный размер заработной платы за простой, неквалифицированный труд, ниже которого не может производиться оплата за выполненную работником месячную, почасовую норму труда (объем работ), без включения в нее доплат, надбавок, гарантийных и компенсационных выплат [2].

Статья 133 Трудового кодекса РФ обязывает работодателей выплачивать своим сотрудникам заработную плату не меньше установленного минимального размера оплаты труда [1]. Речь идет именно о заработной плате, а не об окладе. То есть компания вправе установить своим работникам оклад (тарифную ставку) меньше, чем законодательный минимум. Но тогда в трудовом контракте обязательно нужно предусмотреть какие-либо дополнительные премии или компенсации. Главное, чтобы все начисления за месяц были больше установленного в законодательстве МРОТ или равны ему [3].

Платить сотрудникам меньше минимального размера оплаты труда компания не имеет права. Об этом говорится в статье 5.27 Кодекса РФ об административных правонарушениях. Нарушение законодательства о труде и об охране труда влечёт предупреждение или наложение административного штрафа на должностных лиц в размере от одной тысячи до пяти тысяч рублей; на лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, - от одной тысячи до пяти тысяч рублей; на юридических лиц - от тридцати тысяч до пятидесяти тысяч рублей.

Но стимулирует ли уровень заработной платы в настоящее время работника?

В настоящее время состояние экономики России характеризуется ухудшением качества жизни значительной части населения. Качество жизни населения функционально связано с уровнем заработной платы, который в России значительно ниже, чем в других странах, отсюда и достаточно большое социальное напряжение в обществе. Это обуславливает необходимость реформирования заработной платы в РФ и создания условий для кардинального повышения реального размера заработной платы, обеспечения реализации воспроизводственной, стимулирующей, регулирующей и социальной функций заработной платы. Очевидно, что Правительство РФ оказывает недостаточное внимание вопросу о заработной плате[4].

Таким образом, мы считаем для того, чтобы стимулировать работника нужно применять мотивационные процедуры, в числе которых самыми популярными считаются премирование, доплаты и надбавки. Так же очень важно выстроить отношения в коллективе, чтобы увеличивалась производительность работника, за счёт психологического климата. При введении системы поощрений, необходимо не забывать о том, что очень маленькие их размеры имеют все шансы разочаровать сотрудника, а вовсе не мотивировать его к работе. Отсутствие поощрения в отношении лучшего

сотрудника, сможет привести к тому, что в следующий раз он приложит меньше усилий для достижения высокого результата.

В связи с вышеизложенным мы хотим предложить внести дополнение в статью 132 Трудового Кодекса Российской Федерации, а именно: за добросовестное исполнение работником своих рабочих обязанностей в течение одного года выдавать такому работнику премию в обязательном порядке.

Литература

1. Трудовой кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: [от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 02.07.2013)]. – Режим доступа: [Консультант Плюс].
2. Бердычевский В.С., Акопов Д.Р., Трудовое право/ В.С. Бердычевский - ЗАО Юстицинформ, 2005 г.
3. Кунц Р. Стратегия диверсификации и успех предприятия/ Р. Кунц// Проблемы теории и практики управления - 2014 - №1.
4. Ракоти В.Д. Заработная плата и предпринимательский доход. Учебное пособие/ В.Д. Ракоти - М.: Финансы и статистика, 2008. С. 158

*Вохмянин И.А.,
2 курса факультета СПО
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Биржевые сделки

Биржевой сделкой называется зарегистрированный биржей договор (соглашение), заключаемый участниками биржевой торговли в отношении биржевого товара в ходе биржевых торгов. Порядок регистрации и оформления биржевых сделок устанавливается биржей.

Сделка, заключённая на организованном внебиржевом рынке, юридически не считается биржевой сделкой.

Биржа вправе применять санкции к участникам биржевой торговли, совершающим на данной бирже не биржевые сделки.

Сроки поставки товара определяются биржевой сделкой, а не Правилами биржевой торговли.

Заключение сделок на бирже происходит путём подачи участником торгов заявок на сделку. В случае если две разнонаправленные заявки (одна на покупку — одна на продажу) удовлетворяют условиям друг друга, то на их основе заключается сделка. Гарантом исполнения обязательств по сделке выступает биржа. То есть, если даже один из контрагентов не выполнит свои обязательства, они будут выполнены биржей.

В заявке на биржевую сделку указывается следующая информация:

- торговый код участника
- срок действия заявки
- тип заявки (рыночная, стоп, стоп - лимитная, лимитная)
- обозначение инструмента, с которым заключается сделка (ценная бумага или срочный биржевой контракт)
- цена
- количество ценных бумаг или срочных биржевых контрактов
- направление сделки: покупка или продажа
- контрагент – указывается для случая адресной заявки
- указание на сделку РЕПО – если заключается сделка РЕПО
- указание на заключение сделки с целью хеджирования – данный признак используется при заключении сделки на рынке срочных контрактов.

На бирже сделки заключаются специальными субъектами-участниками биржевой торговли, получившими соответствующие лицензии и прошедшими биржевую регистрацию. Биржевая сделка должна быть заключена постоянными посетителями – членами биржевого общества. Ст. 19 Закона «О товарной бирже» [1] также допускает существование не только постоянных членов биржевой торговли, но и разовых посетителей, и сделки, заключаемые последними, также являются биржевыми. В основном участниками биржевых торгов выступают посредники, т.е. брокеры, которые в литературе называются также маклерами. Брокеры заключают биржевые сделки в интересах третьих лиц по поручению своих клиентов, что подтверждает п.1.6 Правил МЦФБ. В соответствии со ст.3 Закона «О рынке ценных бумаг» [2] брокерской признается деятельность по совершению гражданско-правовых сделок с ценными бумагами от имени и за счет клиента (в том числе эмитента эмиссионных ценных бумаг при их размещении) или от своего имени и за счет клиента на основании возмездных договоров с клиентом. Помимо посредников (брокеров) сделки на бирже заключаются и дилерами, которые осуществляют деятельность не посредническую, т.е., приобретают биржевой актив не в интересах третьих лиц, а в собственных интересах, от своего имени и за свой счет.

Сделка с расчётами день в день – сделка, по которой исполнение обязательств сторонами выполняется практически моментально. Контрагентом по такой сделке, как правило, выступает биржа. Для заключения таких сделок необходимо предварительное резервирование денежных средств и/или ценных бумаг на бирже.

Наличная сделка – сделка с расчётами в течение двух дней.

Форвардная сделка – сделка с расчётами от 3-х дней. Для таких сделок, как правило, не требуется резервировать средства накануне торгов. Обозначается как $T+N1+N2$. Где $N1$ – количество рабочих дней со дня заключения до дня планируемой поставки ценных бумаг. $N2$ – количество рабочих дней со дня заключения до дня планируемой оплаты. Если оплата и поставка производится в один день, то сделка обозначается как $T+N1$, где $N1$ – дата поставки и оплаты.

Пример обозначения:

T+3+5 – сделка, заключённая на следующих условиях: дата поставки через три дня после заключения сделки, дата оплаты через 5 дней после заключения сделки.

На большинстве бирж сделки заключаются только на условиях DVP – поставка против платежа (поставка и оплата производятся в один момент времени). Факт оплаты отслеживается депозитарным центром.

Сделка РЕПО – сделка по продаже (покупке) эмиссионных ценных бумаг (первая часть РЕПО) с обязательной последующей обратной покупкой (продажей) ценных бумаг того же выпуска в том же количестве (вторая часть РЕПО) через определенный договором срок по цене, установленной этим договором при заключении первой части такой сделки.

Маржинальная сделка – сделка, совершаемая на кредитные средства (предоставляемые брокером или банком).

Литература

1. Федеральный закон «О товарной бирже».
2. Федеральный закон «О рынке ценных бумаг».

*Вохмянина И.А.,
студентка 2 курса Кировского филиала МГЭИ
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-
правовых дисциплин Кировского филиала МФЮА*

Средства индивидуальной и коллективной защиты работников: актуальные вопросы теории и практики

Глава 36 Трудового Кодекса РФ содержит нормы об обеспечении права работников на охрану труда. Она предусматривает в ст. 219 право работника на труд, отвечающий требованиям безопасности и гигиены; в ст. 220 закреплены общие гарантии права работников на охрану труда, а в ст. 224 - дополнительные гарантии этого права для некоторых категорий работников.[4, с. 145]. Название ст. 219 аналогично названию ст. 37 Конституции РФ "Право работника на труд, отвечающий требованиям безопасности и гигиены"[1, с 12]. Данная тема довольно актуальна в наше время. Защита здоровья и окружающей среды – самые острые вопросы нашей повседневной жизни. Проблемы со здоровьем есть наверно практически у каждого, и мало кто задумывается над истинной причиной своих заболеваний. А ведь нужно устранять причину их появления, а не последствия. Помимо всего этого существует не мало травмоопасных и опасных для здоровья профессий, находясь на которых нужно знать меры предосторожности и технику безопасности, чтобы обезопасить себя от травм.

Согласно ст. 219 ТК РФ каждый работник имеет право на обеспечение средствами индивидуальной и коллективной защиты в соответствии с требованиями охраны труда за счет работодателя. Эти средства используются для предотвращения или уменьшения воздействия на работников вредных и (или) опасных производственных факторов, а также для защиты от загрязнения [ст. 209 ТК].

Рассмотрим индивидуальные средства защиты. К ним относятся: специальная одежда, специальная обувь, а также изолирующие костюмы, средства защиты органов дыхания, рук, головы, лица, органа слуха, глаз, предохранительные приспособления и др. Обеспечение работников средствами индивидуальной защиты должно соответствовать Типовым отраслевым нормам бесплатной выдачи рабочим и служащим специальной одежды, специальной обуви и других средств индивидуальной защиты. Эти минимальные нормы обязательны для работодателя. Коллективными договорами, отраслевыми и другими соглашениями может предусматриваться выдача средств индивидуальной защиты и сверх Типовых отраслевых норм (за счет прибыли, остающейся в распоряжении организаций), но снижать нормы нельзя. Выдаваемые работникам средства индивидуальной защиты должны соответствовать их полу, росту и размерам, характеру и условиям выполняемой работы и обеспечивать безопасность труда. Для хранения средств индивидуальной защиты администрация организует, гардеробы и по определенным установленным ею срокам обеспечивает стирку, сушку, химчистку, дезинфекцию, дегазацию, дезактивацию и ремонт этих средств. Средства индивидуальной защиты подлежат возврату при переводе на другую работу, не требующую данных средств, а так же при увольнении.

К средствам коллективной защиты относятся: защитные ограждения и устройства, предотвращающие опасность, устройства, защищающие от поражения электрическим током и статического электричества; механизмы, исключающие контакт с опасными и вредными производственными факторами и т.п. Использование средств коллективной защиты предусматривается государственными стандартами, правилами технической эксплуатации, правилами безопасности и другими нормативными правовыми актами, содержащими требования охраны труда. [(3), (4)]

Ну, всегда ли это соблюдается на практике? Работодатель должен обеспечить безопасные условия и охрану труда [ст.212 ТК]. Для обеспечения безопасной и надежной работы оборудования информационные, предупреждающие, аварийные устройства автоматического контроля и сигнализации очень важны. Для защиты от поражения электрическим током применяются различные технические меры. Это – малые напряжения; электрическое разделение сети; контроль и профилактика повреждения изоляции. Длительная работа на персональном компьютере может отрицательно воздействовать на человека. Монитор персонального компьютера (ПК) является источником слабых электромагнитных излучений; рентгеновского излучения; излучения видимого диапазона. При длительной

работе на ПК появляются боли в позвоночнике, плечевых суставах, шее, болевые ощущения в локтевых суставах, запястьях, кистях и пальцах рук. Наиболее сильной нагрузке подвергается зрительный аппарат человека.

При эксплуатации ПК большое значение придается правильной организации работы. Помещение, в котором находятся ПК, должно быть просторным, хорошо проветриваемым, правильно, освещенным. Освещение должно быть смешанным: естественным и искусственным. Следует избегать большого контраста между яркостью экрана и окружающего пространства. Запрещается работа на компьютере в темном и полутемном помещении.

В свою очередь, работник обязан: соблюдать требования охраны труда, правильно применять средства индивидуальной и коллективной защиты. Только общими усилиями работодателя и работника может быть достигнута основная цель – труд в безопасных условиях.

Литература

1. Конституция Российской Федерации: офиц. текст. - М.: ЭКСМО, 2013. - 62 с.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 02.04.2014)
3. Постановление Минтруда России от 25.12.97 № 66 “Об утверждении Типовых отраслевых норм бесплатной выдачи работникам специальной одежды, специальной обуви и других средств индивидуальной защиты” (с изм. и доп.)
4. Коршунов Ю. Н., Шеломов Б. А. и др. Трудовой кодекс РФ. Комментарий. - М., 2007.

*Габдурахманова Л.Ф.,
студентка 4 курса Вятского государственного
гуманитарного университета
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Правовое регулирование экологического аудита

В настоящее время наиболее важным из правовых институтов, связанных с экологической деятельностью, является экологический аудит. Экологический аудит получил своё развитие в США в 70-х годах XX века, где на примере финансового аудита и был создан для проверки предприятий на соответствие нормам экологического законодательства. Немного позже экологический аудит распространился в Великобритании, Германии и ряде других стран, что объяснялось установление более строгих мер за нарушение экологических норм. На международном уровне в 1989 г. Международная торговая палата опубликовала «Рекомендации по проведению

экологического аудита», которые заложили основы проведения процедуры, закрепил систему мероприятий, включающий системные проверки, дополненные анализами, тестами и контролем воздействия промышленных процессов на окружающую среду.

В 90-х годах экологический аудит стал проводиться в России, что было вызвано желанием предприятий выйти на международный рынок, где предъявлялись высокие требования к качеству продукции и к поставщику по соблюдению природоохранных требований, поэтому он осуществлялся в основном в западных фирмах по методикам международных банков.

В настоящее время практически всеми учеными, которые занимаются проблемами экологического аудита, выделяется проблема отсутствия правовой базы. Так, в ст.1 Федерального закона «Об охране окружающей среды» от 10 января 2002 года №7-ФЗ закреплено только понятие экологического аудита. Под экологическим аудитом понимается независимая, комплексная, документированная оценка соблюдения субъектом хозяйственной и иной деятельности требований, в том числе нормативов и нормативных документов, в области охраны окружающей среды, требований международных стандартов и подготовка рекомендаций по улучшению такой деятельности [2, с. 1].

Экологический аудит является необходимым элементом для принятия экологически важных решения и эффективность его проведения, роль в обеспечении соблюдения экологического законодательства зависит от создания достаточной правовой базы. Однако при анализе нормативных правовых актов очевидно то, что государство почти не участвует в регулировании вопросов экологического аудита. Недостаточность понимания данной процедуры, а также отсутствие подробного регулирования ведет к снижению эффективности проведения экологического аудита.

Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» от 30 декабря 2012 года №307-ФЗ не содержит упоминаний об экологическом аудите, но указано, что данный закон определяет правовые основы аудиторской деятельности в Российской Федерации, что служит основанием для того, чтобы распространить действие данного закона и на экологический аудит [1, с. 1]. Однако при более подробном изучении данного нормативного правового акта можно с уверенностью говорить о том, что его действие распространяется исключительно на финансовый аудит, не предусматривая иные виды, в том числе экологический.

Принято разделять экологический аудит на обязательный и инициативный (добровольный), но в данном случае также существует правовой пробел, так как нормативными правовыми актами не предусмотрены случаи проведения обязательного аудита. В связи с тем, что на федеральном уровне случаи обязательного аудита не закреплены, то в законах некоторых субъектов Российской Федерации встречаются виды деятельности, подлежащие обязательному аудиту. Например, в законе Томской области «Об экологическом аудите» определены следующие случаи обязательного экологического аудита:

- при обосновании инвестиционных проектов и программ в случае, если это предусмотрено условиями инвестирования;
- при обосновании и реализации экологических программ, финансируемых за счет бюджетных и внебюджетных источников и др. [4, с. 2].

В большинстве случаев, если случаи не закреплены в законе субъекта, то производится отсылка к федеральному законодательству. Например, в ст.10 закона Кировской области « Об охране окружающей среды на территории Кировской области» сказано, что проведение обязательного экологического аудита осуществляется по основания, предусмотренным законодательством Российской Федерации [3, с. 2]. Таким образом, хочется отметить, что закрепление случаев обязательного аудита на федеральном уровне является необходимостью для полноценного регулирования процедуры экологического аудита и исключения проблем, связанных с неправильной трактовкой аудита в региональном законодательстве

Вследствие этого, считается необходимым принятие отдельного закона «Об экологическом аудите». Противоположные мнения существуют по этому поводу, так Е. В. Марьина считает, что предложения о принятии отдельного закона являются необоснованными и ведущими к изменениям в структуре надзорных природоохранных органов и, соответственно, к бессмысленным финансовым затратам. Если следовать правилу «Каждому виду аудита – отдельный федеральный закон», то это приведет к путанице и громоздкости федерального законодательства в сфере аудиторской деятельности.

М.Т. Гагаева считает приведенные аргументы и выводы противоречивыми и неубедительными. Высказывается мнение о том, что потенциал экологического аудита может быть реализован более полно, только если принять соответствующий закон с учетом уже действующих правовых норм.

С мнением данных авторов нельзя не согласиться, но целесообразнее было бы не принятие отдельного закона, а внесение изменений и дополнений в действующий федеральный закон «Об аудиторской деятельности» в виде отдельной главы, где необходимо закрепить случаи его обязательного проведения, а также подробно урегулировать процесс проведения экологического аудита.

Улучшение механизма деятельности экологического аудита способствует решению комплекса проблем, связанных с охраной окружающей среды. Эффективность экологического аудита обусловлена в первую очередь экономией финансовых средств за счет более рационального ведения природопользования и соблюдения требований природоохранных норм и правил. Поэтому следует приложить максимальные усилия для развития данного института и устранения пробелов в правовом регулировании.

Таким образом, для правового регулирования и улучшения деятельности экологического аудита необходимо:

1. внести изменения в Федеральный закон «Об окружающей среде», устанавливающие цели, задачи и виды экологического аудита;

2. внести дополнения в Федеральный закон «Об аудиторской деятельности», дополнив его главой, регламентирующей процедуру экологического аудита, а также устанавливающей случаи его обязательного проведения.

В результате устранения данных проблем экологический аудит может стать самостоятельным правовым институтом отрасли экологического права и необходимым звеном для принятия экологически важных решений. С принятием указанных изменений у экологического аудита появится собственная нормативная база, которая позволит исключить пробелы и эффективно использовать процедуру экологического аудита.

Литература

1. Об аудиторской деятельности [Электронный ресурс]: [федер. закон: принят Гос. Думой РФ 30.12.2008]// Российская газета. – 31.12.2008. – Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.
2. Об охране окружающей среды [Электронный ресурс]: [федер. закон: принят Гос. Думой РФ 20.12.2001]// Российская газета. – 12.01.2002. – Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.
3. Об охране окружающей среды на территории Кировской области [Электронный ресурс]: [принят постановлением Законодательного собрания Кировской области 23.11.2006] Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.
4. Об экологическом аудите в Томской области [Электронный ресурс]: [закон : принят Гос. Думой Томской области 09.10.1997] Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.
5. Иутин, И. Г. Экологический аудит: роль, сущность и вопросы, требующие правового регулирования [Текст]// Журнал российского права. - 2008. - №2.
6. Марьин, Е. В. Правовые проблемы экологического аудита в России [Текст]// Экологическое право. – 2008. - №1.

*Галкин А.С.,
студент 2 курса Кировского филиала МГЭИ
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых
дисциплин Кировского филиала МФЮА*

Актуальные вопросы трудоустройства инвалидов

*«Важно всегда было и будет только то, что нужно для блага
не одного человека, но всех людей».
Лев Николаевич Толстой*

Прежде чем перейти к раскрытию основной темы, полезно определиться со значением слова инвалиды. И так, кто же такие инвалиды?

Для многих людей это беспомощные граждане, которые не приносят пользы для общества и доставляют множество проблем. В реальности всё выглядит совершенно иначе:

Во-первых, как сказано выше, - это граждане, что играет не маловажную роль в определении сути понятия инвалид.

Всё верно, они являются гражданами, а граждане в РФ имеют равные права, в том числе и на трудоустройство.

Во-вторых – их ограниченные возможности являются не только поводом для повышенной ответственности, а также отличным стимулом для осознания ценности жизни. Смотри на них, мы видим, как они борются с данными проблемами, тем самым подавая хороший пример следовать своим мечтам и быть довольным своей судьбой окружающим.

Так же нужно отметить, что Государство гарантирует соблюдение прав инвалидов. Эти права регулируются законодательством РФ.

Итак, приступим к рассмотрению первого тезиса. Как указано выше, инвалиды - это граждане РФ, а, следовательно, имеют равные права, закреплённые в ст. 19 Конституции РФ "Государство гарантирует равенство прав и свобод человека и гражданина независимо от пола, расы, национальности, языка, происхождения, имущественного и должностного положения, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям, а также других обстоятельств. Запрещаются любые формы ограничения прав граждан по признакам социальной, расовой, национальной, языковой или религиозной принадлежности". Отсюда следует, что любой трудоспособный инвалид в РФ может беспрепятственно устраиваться на любую посильную для него работу.

Второй тезис говорит, о стимулировании граждан к наслаждению жизнью. Это не просто стимулирование - это отличный пример, как человек с ограниченными возможностями ходит на работу, занимается спортом, общается, продолжает жить, не смотря на какие-то недостатки.

Здесь же хочется указать, что общению инвалидов помогает отличный спутник - Интернет. В интернете они могут беспрепятственно общаться на различных форумах, обсуждать интересующие их вопросы, также могут найти информацию о трудоустройстве и основные законы принятые государством, связанные с трудоустройством инвалидов.

Отличным примером взаимодействия инвалидов и государства может выступать "Конвенция ООН о правах инвалидов", которая ратифицирована 15 мая 2012 года Федеральным законом № 46-ФЗ «О ратификации Конвенции о правах инвалидов». Реализация положений Конвенции в Российской Федерации позволит улучшить качество жизни людей с ограниченными возможностями и членов их семей.

В данной конвенции мы можем увидеть целую статью 27 «Труд и занятость». В ней сказано: «Государства-участники признают право инвалидов на труд наравне с другими; оно включает право на получение возможности зарабатывать себе на жизнь трудом, который инвалид свободно выбрал или на который он свободно согласился, в условиях, когда рынок

труда и производственная среда являются открытыми, инклюзивными и доступными для инвалидов». Законодатель указывает, что инвалиды имеют право беспрепятственно выбирать место работы, а работодатель не имеет права отказать такому лицу только из-за признаков инвалидности, т.к. это запрещено данной конвенцией; пункт 1 части 1 статьи 27 настоящей Конвенции «Запрещение дискриминации по признаку инвалидности в отношении всех вопросов, касающихся всех форм занятости, включая условия приема на работу, найма и занятости, сохранения работы, продвижения по службе и безопасных и здоровых условий труда».

Также хочется указать, что в Санкт-Петербурге до принятия Конвенции был принят Социальный Кодекс, который включил в себя законы о квотировании рабочих мест для инвалидов, о предоставлении бесплатного проезда в общественном транспорте инвалидам некоторых категорий, о детях-инвалидах, о создании благоприятных экономических условий для общественных организаций инвалидов. Думаю, что и остальным субъектам РФ стоит задуматься о данном вопросе.

В заключении хочется сказать, нужно помнить, что все мы разные, но имеем одинаковые права, которые обязаны помнить и чтить.

Литература

1. Конвенция о правах инвалидов (принятая Резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН от 13 декабря 2006 г. N 61/106) - ст. 27.
2. [Электронный ресурс]// Работа инвалидам г. Киров, URL: <http://www.rabotainvalidam.ru/content/трудоустройство-инвалидов>.

*Гвоздкова А.С.,
студентка 2 курса юридического факультета
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Особенности правового регулирования товарищества на вере

Товариществом на вере (коммандитным товариществом) признается товарищество, в котором наряду с участниками, осуществляющими от имени товарищества предпринимательскую деятельность и отвечающими по обязательствам товарищества своим имуществом (полными товарищами), имеется один или несколько участников-вкладчиков (коммандитистов), которые несут риск убытков.

Товарищество на вере, или коммандитное, состоит из двух групп участников [4]. Одни из них осуществляют предпринимательскую деятельность от имени товарищества и при этом солидарно отвечают своим личным имуществом по его долгам, т. е. являются полными товарищами, в то

время как другие лишь вносят вклады в имущество товарищества, не участвуя непосредственно в его предпринимательской деятельности, и несут только риск их утраты (вкладчики, коммандитисты) (п. 1 ст. 82 ГК).

Иначе говоря, командное товарищество представляет собой такое объединение лиц, в котором хотя бы один участник отвечает по общим долгам всем имуществом, а другой рискует только своим вкладом [1]. Исторически данный вид товарищества возник как способ совершения купцом (предпринимателем) в ходе морской торговли сделок со специально вверенным ему для этих целей капиталом других лиц, а затем использовался для получения предпринимательских выгод лицами, не являвшимися профессиональными коммерсантами.

Коммандитное товарищество дает возможность объединения имущества для предпринимательской деятельности как предпринимателям, так и не предпринимателям, известным образом соединяя в себе свойства объединения лиц и объединения капиталов[2].

Коммандитисты, не будучи профессиональными предпринимателями и рискуя лишь своим вкладом, не участвуют в ведении дел и в управлении товариществом[3]. Они сохраняют только право на получение дохода и на информацию о деятельности товарищества. Поэтому в вопросах использования имущества товарищества они вынуждены полагаться на полных товарищей, доверять им.

Наличие в командных полных товарищей и их решающая роль в делах такого товарищества объясняют общее правило закона о распространении на таких товарищей статуса участников полного товарищества (п. 2 и 5 ст. 82 ГК).

В фирменном наименовании товарищества на вере указывается имя всех, нескольких или одного полного товарища с добавлением слов "и компания, товарищество на вере"[5]. При этом включение в фирменное наименование коммандиты имени вкладчика автоматически ведет к превращению его в полного товарища и, следовательно, к его неограниченной солидарной ответственности по долгам товарищества (п. 4 ст. 82 ГК). Ведь указание имени участника в фирменном наименовании товарищества всегда служит важным ориентиром для потенциальных кредиторов[6].

Товарищество на вере ликвидируется по тем же основаниям, что и полное товарищество, а также при выбытии из него всех вкладчиков. В последнем случае оставшиеся полные товарищи вместо ликвидации могут преобразовать его в полное товарищество (п. 1 ст. 86 ГК).

При этом вкладчики получают право на возврат своих вкладов хотя и после всех кредиторов, но преимущественно перед полными товарищами (т. е., по сути, становятся кредиторами последней очереди, что отличает действующую российскую конструкцию коммандиты от классической), а затем участвуют в распределении остатка имущества наряду с полными товарищами (п. 2 ст. 86 ГК), реализуя свое право на ликвидационную квоту [7].

Товарищество на вере ликвидируется по основаниям, общим для всех юридических лиц (ст.61 ГК РФ) и предусмотренным для полного товарищества (ст.ст.81, 76 ГК РФ). Однако товарищество сохраняется, если в нем остается один полный товарищ и хотя бы один вкладчик. Основанием для ликвидации товарищества является выбытие всех вкладчиков (ст.86 ГК РФ). ГК РФ предоставляет право полным товарищам вместо ликвидации товарищества на вере преобразовать его в полное товарищество.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (с изм. и доп. от 20 февраля, 12 августа 1996 г., 24 октября 1997 г., 8 июля, 17 декабря 1999 г., 16 апреля, 15 мая, 26 ноября 2001 г.);
2. Основы Гражданского Законодательства Союза ССР и республик (утв. ВС СССР 31 мая 1991 г. N 2211-I) (с изм. и доп. от 9 июля 1993 г., 30 ноября 1994 г., 26 января 1996 г., 26 ноября 2001 г.);
3. «Гражданское право» под ред. Е. А. Суханова, М., Бек 1998г.;
4. «Гражданское право» под ред. Толстова, Сергеевой, М. 1997г.;
5. Комментарий к ГК РФ (под ред. Брагинского М. И.);
6. Научно-практическое пособие "Объединения предпринимателей: ассоциации, холдинги, финансово-промышленные группы, простое товарищество" (Шиткина И.С.);
7. Стороны учредительного договора о создании хозяйственных товариществ и обществ (Е.М. Щукина, "Законодательство", N 10, октябрь 2000 г.).

*Данилова О.А.,
студентка 3 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е.Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Плюснин А.М.,
канд. юрид. наук, доцент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е.Кутафина (МГЮА)*

Правовые проблемы консервации земель

В научной литературе даются различные определения консервации земель. Так, А. В. Малько [1]: исключение земель и загрязненных территорий, использование которых приводит к негативному воздействию на здоровье человека, из оборота в целях предотвращения их деградации, восстановления плодородия почв. Веденин Н.Н.: под консервацией земель понимается выведение их из хозяйственного оборота в целях сохранения и восстановления плодородия почв, улучшения природной среды и здоровья человека. Таким образом, консервацию земель следует понимать как временное исключение земель из хозяйственного оборота, осуществляемое для предотвращения развития и устранения процессов деградации почв,

восстановления их плодородия и реабилитации территорий, подвергшихся загрязнению [2].

Очевидно положительное влияние консервации сельскохозяйственных земель на плодородие почв, и прежде всего, с экономической стороны. Посредством консервации земель во многом осуществляется принцип устойчивого землепользования, принятый за основу в области регулирования отношений по охране земель. Экономическая выгода выражается в обеспечении условий для включения в оборот неиспользуемых земельных ресурсов, что повлечет не только увеличение поступлений в бюджет за счет соответствующих платежей, но и повысит степень вовлеченности земель с хозяйственную деятельность.

Несмотря на очевидное положительное влияние консервации земель на обеспечение охраны земель, некоторые проблемы остаются нерешенными.

Во-первых, применение такого механизма охраны земель в России не носит регулярного характера. Например, О.И. Баженова, при исследовании эколого-геоморфологических последствий консервации сельскохозяйственных земель в бассейне оз. Байкал, приводит такие данные: «в Сибири можно выделить только два периода консервации земель. Первый отмечался в начале 1960-х гг., практически сразу после освоения целинных земель, когда из-за катастрофического развития дефляции только в Хакасии 300 тыс. га вновь распаханых земель были переведены в залежь <...> Второй этап консервации земель, начавшийся в 1990-е гг., охватил уже весь юг Сибири и был обусловлен отсутствием технических средств и материальных ресурсов у сельских товаропроизводителей. Этот процесс продолжается и в настоящее время»[3].

Приведенный факт заставляет задуматься над проблемой, каковы основания проведения консервации.

В Постановлении Правительства РФ от 02.10.2002 N 830 "Об утверждении Положения о порядке консервации земель с изъятием их из оборота" [4] перечислены основания, при наступлении которых возможна консервация земель. В п. 2. Постановления говорится, что допускается консервация земель, подвергшихся негативным (вредным) воздействиям, в результате которых происходят деградация земель и ухудшение экологической обстановки, а также загрязненных земель, использование которых приводит к негативному воздействию на здоровье человека, в том числе:

- а) земель, подвергшихся водной и ветровой эрозии, воздействию селей, вторичному засолению, иссушению, уплотнению, а также земель в районах Крайнего Севера, занятых оленьими пастбищами, с сильно нарушенным почвенно - растительным покровом;
- б) земель, имеющих просадки поверхности вследствие использования недр или естественных геологических процессов;
- в) земель, загрязненных радиоактивными веществами, нефтью и нефтепродуктами, тяжелыми металлами и другими токсичными химическими веществами, биологическими веществами и микроорганизмами

свыше предельно допустимых концентраций вредных веществ (микроорганизмов), включая земли, на которых в результате радиоактивного, химического или биогенного загрязнения не обеспечивается производство продукции, соответствующей требованиям, установленным законодательством Российской Федерации.

Как видим, некоторые основания носят природный, естественный характер и являются неизбежным явлением. Однако загрязнение земель вследствие деятельности человека различными токсическими веществами вполне возможно предупредить.

Однако как говорилось ранее, причиной консервации может быть и отсутствие хозяйственных мощностей, человеческих ресурсов для обработки земли.

Во-вторых, в Постановлении Правительства РФ от 02.10.2002 N 830 "Об утверждении Положения о порядке консервации земель с изъятием их из оборота" законодатель предлагает весьма сложный процесс организации консервации земель (п.3).

Сложность заключается в том, что упоминающийся в Постановлении федеральный орган исполнительной власти - Федеральная служба земельного кадастра России - прекратил своё существование. Указом Президента РФ от 09.03.2004 N 314 Федеральная служба земельного кадастра РФ преобразована в Федеральное агентство кадастра объектов недвижимости. А указом Президента РФ от 25.12.2008 N 1847 Федеральное агентство кадастра объектов недвижимости упразднено, его функции переданы Федеральной службе государственной регистрации, кадастра и картографии. Теперь Росреестр осуществляет государственное управление в сфере использования и охраны земель, осуществляя мероприятия по восстановлению и консервации земель.

Кроме того, затруднителен и сам процесс организации консервации. Инициаторами мероприятий по консервации земель могут выступать: органы государственной власти, органы местного самоуправления, собственники земельных участков, землепользователи, землевладельцы или арендаторы земельных участков. Сначала органы государственной власти и органы местного самоуправления, осуществляющие управление и распоряжение земельными участками, находящимися в государственной или муниципальной собственности, выносят решение о консервации. По инициативе собственников земельных участков, землепользователей, землевладельцев или арендаторов земельных участков мероприятия по консервации осуществляются с учетом данных государственного мониторинга земель или специальных обследований. Затем на основании решений органов государственной власти или органов местного самоуправления или инициативы (непонятно, в какой именно форме она должна быть выражена) лиц, не обладающих властными полномочиями, подготовку предложений осуществляет Росреестр с участием Минприроды, Минздрава, Минсельхоз.

Решения о консервации земель, находящихся в частной собственности,

принимаются в отношении земель сельскохозяйственного назначения органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации, а в отношении земель иного целевого назначения - органами местного самоуправления.

На основании принятого решения о консервации земель разрабатывается проект землеустройства, в котором определяются сроки консервации земель, мероприятия по предотвращению деградации земель, восстановлению плодородия почв и загрязненных территорий, очередность их проведения и стоимость, а также предложения по использованию земель после завершения указанных мероприятий.

Считаю необходимым привести в соответствующее с действующим законодательством данное Положение, в частности, в соответствии с Указом Президента РФ от 21.05.2012 N 636 (ред. от 08.09.2014) "О структуре федеральных органов исполнительной власти". Кроме того, следует на мой взгляд, уточнить субъектов, кто может быть инициатором проведения консервации земель. Наиболее эффективным представляется отнести данное правомочие к полномочиям государственных органов, осуществляющим государственное управление в сфере охраны земель.

В-третьих, наблюдается тенденция сокращения земель сельскохозяйственного назначения, что может стать не основанием, а причиной консервации земель.

Рассуждения О.И. Баженовой, приведенные в начале статьи, наталкивают на мысль о том, что и «отсутствие технических средств и материальных ресурсов у сельских товаропроизводителей», может стать причиной проведения консервации земель. Сейчас данный факт можно объяснить и сокращением численности работников в сфере сельского хозяйства. По Прогнозу социально-экономического развития Российской Федерации на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов, за счёт перераспределения трудовых ресурсов структура занятых в экономике изменится в сторону сокращения удельного веса занятых в сельском хозяйстве, охоте и лесоводстве (с 9,5% в 2012 году до 8,8% в 2016 году) [5].

По материалам Регионального доклада "О состоянии окружающей среды Кировской области в 2012 году" [6] увеличивается фонд перераспределения земель. Основанием включения земельных участков в фонд перераспределения являлось решение исполнительного органа власти о переводе в него земель сельскохозяйственного назначения в случае добровольного отказа от земельного участка, при принудительном отказе, если нет наследников ни по закону, ни по завещанию. Значительные площади земель зачислены в фонд в результате ликвидации сельскохозяйственных организаций.

В отчетном году в состав фонда перераспределения наиболее значительные площади были переведены в Арбажском районе – 5,4 тыс. га, Кильмезском районе – 10,1 тыс. га, Мурашинском районе – 4,8 тыс. га и Опаринском районе – 0,7 тыс. га.

Тенденция сокращения земель сельскохозяйственного назначения

сохраняется. Это видно из сведений, представленных в Региональном докладе «О состоянии окружающей среды Кировской области в 2013 году» [6]: на 1 января 2013 года площадь земель сельскохозяйственного назначения составила 4180,6 тыс. га. В сравнении с предшествующим годом площадь категории земель в составе земельного фонда Кировской области уменьшилась на 133,1 тыс. га. Подобная ситуация наглядно показывает, что во многом земли сельскохозяйственного назначения «страдают» не от естественных, природных разрушительных сил, а от бесхозяйственности русского человека.

Итак, проблемы, связанные с консервацией земель, носят не только правовой, но и экономический характер. Это объясняется тем, что такое объективное явление как консервация земель имеет две стороны. С правовой точки зрения она представляет собой эффективный механизм охраны земель, с экономической – способ восстановления (повышения) плодородия почв и предотвращения дальнейшей деградации нерационально используемых ранее земель. В механизме правового регулирования данного явления следует привести регулирующие процесс консервации земель нормативно-правовые акты в соответствии с действующим законодательством; уточнить круг субъектов, кто может быть инициатором проведения консервации земель. Экономическая проблема связана с нерациональным использованием земель, с сокращением земель сельскохозяйственного назначения, в том числе по причине уменьшения доли человеческих ресурсов, занятых в этой сфере.

Литература

1. Малько А. В. Большой юридический словарь. - М.: Проспект. 2009.
2. Бакунина Т.С., Быстров Г.Е., Выпханова Г.В. Экологическое право: учеб. – М.: ТК Велби, Из-во Проспект, 2007, стр. 406.
3. Баженова О.И. Эколого-геоморфологические последствия консервации сельскохозяйственных земель в бассейне озера Байкал// География и природные ресурсы. 2009. № 3. С. 55-61.
4. Постановление Правительства РФ от 02.10.2002 N 830 "Об утверждении Положения о порядке консервации земель с изъятием их из оборота"// Справочно-правовая система «Консультант Плюс». - Режим доступа: локальный. - Дата обращения: 18.03.2015.
5. Официальный сайт Министерства экономического развития РФ [Электронный ресурс]// http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/macro/prognoz/doc20130924_5
URL: (Дата обращения – 20.03.2015).
6. Официальный сайт Правительства Кировской области [Электронный ресурс]// <http://www.kirovreg.ru/econom/ecology/doklad.php>

*Елькин Д.М.,
студент 4 курса юридического факультета Вятского*

*государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры трудового и социального права
Вятского государственного гуманитарного университета*

Навязывание услуг по ОСАГО: реакция, проблемы, решение

С каждым годом на российских дорогах увеличивается число автомобилей. По состоянию на 1 января 2014 года парк легковых автомобилей на территории России составляет 39,3 млн. единиц. Годовой прирост парка автомобилей составил 6,5% [8]. И с каждым годом эта цифра увеличивается.

С 1 июля 2003 года вступил в силу Федеральный закон от 25.04.2002 № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств». Одним из центральных положений закона является предоставление потерпевшим гарантий возмещения вреда, причиненного их жизни или здоровью, а также обеспечение возмещения вреда имуществу.

За более чем десятилетнее существование закона на рынке страхования образовалось множество страховых компаний, которые оказывают услуги по страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств.

По российскому законодательству при возникновении права владения транспортным средством (приобретении его в собственность, получении в хозяйственное ведение или оперативное управление) владелец транспортного средства обязан застраховать свою гражданскую ответственность до регистрации транспортного средства, но не позднее чем через десять дней после возникновения права владения им [1].

Таким образом, каждому автолюбителю приходится иметь дело со страховыми компаниями. В тоже время рынок страхования наполнен недобросовестными компаниями, которые для увеличения своей прибыли пытаются навязать потребителям дополнительные услуги.

Весь 2014 год в органы прокуратуры поступали многочисленные письменные обращения граждан, связанные с проблемами при заключении договора ОСАГО, в том числе страховые компании навязывали дополнительные услуги по страхованию жизни, дополнительных диагностик автомобиля в конкретных организациях, и другие не чем не обоснованные услуги.

Представленная проблема сразу же была взята на контроль прокуратуры, так как затрагивает интересы большого количества граждан, ведь каждому владельцу транспортного средства рано или поздно придется заключать или перезаключать договора ОСАГО на новый срок.

Согласно Федеральному закону от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств», Закону РФ от 7 февраля 1992 г. № 2300-1 «О защите

прав потребителей» навязывание договоров страхования недопустимо, договор страхования (ОСАГО) является публичным договором, т. е. должен быть заключен со всеми обратившимися гражданами, и отказ в одностороннем порядке страховыми компаниями при наличии возможности предоставить потребителю услугу незаконен.

Также, исходя из п. 5 ст. 4 ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» обязательным условием для владельца транспортного средства является заключение договора ОСАГО. При этом дополнительно в добровольном порядке могут заключаться иные виды договоров страхования, в том числе и договора добровольного страхования жизни и здоровья.

В силу ч. 3 ст. 15 Федеральный закон от 25.04.2002 № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» для заключения договора обязательного страхования страхователь представляет страховщику документы, установленные в законе.

Как правило, бывает у большинства автовладельцев истекли сроки договора, и собирать для предоставления в страховую организацию необходимый перечень документов не представлялось возможным и приходилось соглашаться с навязанными условиями страховых компаний.

В частности страховые компании навязывали дополнительные условия в виде страхования жизни и здоровья, прохождения техосмотра в установленных компанией пунктах.

На первом этапе своей борьбы с недобросовестными страхователями органы прокуратуры на своих сайтах размещали информацию, разъясняющую потребителю права при заключении договора страхования и способы защиты своих прав в судебном порядке.

В дальнейшем, прокуратурой в ходе проверки по обращению граждан установлены факты навязывания услуг при заключении договора обязательного страхования автогражданской ответственности. В виде заключения договора страхования жизни от несчастного случая, что в результате лишило граждан возможности самостоятельно принимать решение о добровольном страховании, повлекло дополнительные расходы.

В связи с этим органами прокуратуры в защиту интересов населения предъявлено исковое заявление с требованием признать действия по навязыванию дополнительных услуг в виде заключения договора страхования жизни от несчастного случая при ДТП при заключении договора ОСАГО незаконными и обязать, прекратить указанные действия. Суд требования прокуратуры признал обоснованными и удовлетворил их в полном объеме [7].

Также, не менее активно в адрес страховых компаний принимались меры реагирования, вносились представления об устранении нарушений законодательства, а виновные лица были привлечены к административной ответственности по ст. 15.34.1 КоАП РФ [6].

Подобные нарушения были присущи во всех регионах России. Например, в Амурской области прокуратура выявила свыше 70 нарушений

законов в этой сфере правоотношений, приняли около 20 мер реагирования, но главное - предупредили многочисленные нарушения прав граждан [4].

Таким образом, в результате проводимых проверок активных и целенаправленных действий прокуратуры, удалось остановить череду без подконтрольных действий страховых организаций в навязывании дополнительных услуг при страховании, защитить права граждан и предотвратить общественное недовольство. Благодаря быстрым и оперативным действиям органов прокуратуры удалось переломить ситуацию.

Но все же в каждой проблеме существуют свои причины. Попытаемся рассмотреть, какие здесь причины послужили столь массовым нарушениям.

Согласно информации, представленной из Службы Банка России по финансовым рынкам (СБРФР), известно, что от 50 до 70 российских страховщиков испытывают затруднения в связи с сложившейся обстановкой на рынке и в ближайшие месяцы вероятность того, что они могут завершить свое существование, увеличивается [3].

В тоже время в ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» были внесены изменения, которые окончательно способны были потопить страховщиков. Поправки предусматривают увеличение страховых выплат, что поставит в тупик и без того находящиеся в тяжелом положении страховые компании.

И как нам кажется, чтобы попытаться выжить в столь сложной экономической ситуации, страховые компании просто были вынуждены изобретать новые методы получения прибыли. В частности, навязывание своим клиентам дополнительных услуг.

Решение проблемы нам видится в увеличении страхового тарифа, с одновременным пересмотром территориальных коэффициентов в наиболее убыточных регионах. В это же время опубликована Информация ЦБ РФ «О предельных размерах базовых ставок и коэффициентах страховых тарифов по ОСАГО», в которой говорится об увеличении размера минимальных значений базовых ставок по большей части категорий транспортных средств, которая составит 40%. Такие тарифы вступают с 12 апреля 2015 года [5].

Таким образом, решение принято, и на сколько такое повышение тарифа сможет нормализовать финансовое положение страховых компаний, чтобы не происходило навязывание дополнительных услуг, покажет время. Также, не сложно предугадать недовольство населения повышением тарифа.

Литература

1. Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств: федер. закон от 25.04.2002 № 40-ФЗ (ред. от 04.11.2014)// Собрание законодательства Рос. Федерации. - 2002. - № 18.
2. Дедиков С. В. Слабое звено системы обязательного страхования [Текст]/ С. В. Дедиков// Законы России: опыт, анализ, практика. - 2014. - № 1.
3. Кунекова Р. Кризис ОСАГО: кто виноват и что делать [Текст]/ Р. Кунекова// ЭЖ-Юрист. - 2014. - № 34.
4. Малева А. В. «Борьба» за ОСАГО [Текст] / А. В. Малева// Законность. -

2014. - № 11.

5. О предельных размерах базовых ставок и коэффициентах страховых тарифов по ОСАГО [Электронный ресурс]: Информация от 20.05.2015. - Режим доступа http://cbr.ru/press/pr.aspx?file=20032015_184536sbrfr2015-03-20T18_33_18.htm - Загл. с экрана.

6. Прокуратура Кировской области [Электронный ресурс]: новости от 23.01.2015. - Режим доступа <http://www.prokuratura-kirov.ru/news/detail.php?ID=18510>. - Загл. с экрана.

7/ Прокуратура Кировской области [Электронный ресурс]: новости от 09.10.2014. - Режим доступа: <http://prokuratura-kirov.ru/news/detail.php?ID=17574>. - Загл. с экрана.

8. РБК Исследование рынков [Электронный ресурс]: статья от 08.07.2014. - Режим доступа: http://marketing.rbc.ru/news_research/08/07/2014/562949991855807.shtml - Загл. с экрана.

*Ермакова Н.К.,
студентка 4 курса юридического факультета
Вятского государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Страхование профессиональной ответственности медицинских работников в России

Развитие и распространение страхования профессиональной ответственности медицинских работников в настоящее время является одной из наиболее актуальных проблем в здравоохранении. Она продиктована насущной необходимостью повысить уровень правовой и социальной защиты как пациентов, так и лиц, оказывающих медицинскую помощь. В медицинской профессиональной деятельности существует ряд специальностей, для которых характерен повышенный риск неблагоприятного исхода лечения: хирурги, акушеры-гинекологи, неонатологи, анестезиологи, реаниматологи, стоматологи и т.д. Работники этих специальностей заинтересованы в страховании своей профессиональной ответственности в первую очередь. Кроме того, страховая защита нужна всему медицинскому персоналу на случай предъявления судебного иска пациентом (либо его представителем).

Правовыми предпосылками добровольного страхования профессиональной ответственности являются действующие в Российской Федерации нормативные акты. В соответствии со ст.1064 ГК РФ, вред, причиненный личности или имуществу гражданина, а также вред, причиненный имуществу юридического лица, подлежит возмещению в полном объеме лицом, причинившим вред[1]. Ответственность за

неумышленное причинение вреда можно застраховать в соответствии с действующим законодательством РФ. В настоящий момент Федеральный закон №61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств» определяет обязанность возмещения ущерба, связанного с вредом, нанесенным здоровью человека вследствие применения лекарственных средств[2].

Страхователями профессиональной деятельности врачей выступают медицинские учреждения любой организационно-правовой формы, а также физические лица (медицинские работники), имеющие лицензию на определенные виды деятельности в сфере оказания медицинских услуг.

Страховая защита распространяется на непреднамеренные профессиональные ошибки медицинского работника, имевшие место им при выполнении профессиональных обязанностей и повлекшие причинение вреда здоровью пациента.

Страховым случаем по договору страхования профессиональной ответственности медицинских работников является установление обязанности медицинского учреждения (частнопрактикующего врача) в судебном порядке или на основании бесспорной гражданско-правовой претензии возместить ущерб, нанесенный жизни и здоровью третьего лица (пациента) в результате непреднамеренных ошибочных действий (бездействий) врача – страховых рисков [4. с. 208].

В качестве страховых рисков в договорах страхования профессиональной ответственности медицинских работников предусматривается различного рода ошибки, в частности, при установлении диагноза заболевания; в рекомендациях при проведении лечения; при выписке рецептов по приему лекарственных средств.

Страховой договор может быть заключен по одному либо нескольким страховым случаям, по желанию клиента либо в полном объеме покрываемых рисков.

По мнению заведующего кафедрой медицинского права Московской медицинской академии, член-корр. РАМН, заслуженного юриста РФ, доктора медицинских наук профессора Ю.Д. Сергеева необходимо в силу специфики медицинской деятельности введение специального медицинского законодательства, в котором следует не сводить к минимуму или иным образом ограничивать ответственность медиков, а закрепить дополнительные основания освобождения от ответственности исполнителя медицинских услуг. В первую очередь потому, что реальный риск причинения вреда жизни и здоровью в результате медицинского вмешательства (даже при условии абсолютно добросовестного и надлежащего исполнения) действительно чрезвычайно высок.

В специальном медицинском законодательстве необходимо, наконец, конкретно и четко определить и такие понятия, как врачебная ошибка, несчастный случай в медицине, ятрогения, обоснованный медицинский риск, непрогнозируемый отрицательный результат и другие. Именно такими категориями апеллируют представители медицинской профессии в качестве оснований, дающих «право» избежать ответственности исполнителя

медицинской услуги перед пациентом за неблагоприятный результат медицинского вмешательства. Медицинская практика не может исключить профессиональный риск - возможность использования нестандартных методов диагностики и лечения. Риск признается обоснованным, когда теоретические данные медицинской науки обосновывают эту возможность, реальная ситуация (материально-техническое обеспечение, высокий профессиональный уровень исполнителя) создает предпосылки для использования таких методов, а поставленная цель не могла быть достигнута иными действиями врача, не связанными с риском. При этом врачом были предприняты все возможные меры для предотвращения вреда жизни и здоровью пациента. Обязанность по возмещению вреда в этом случае не может иметь места [5. с. 8].

При наступлении страховых случаев на страховщика возлагается возмещение: убытков пациента в связи с причинением вреда его здоровью в результате наступления страхового случая, включая, возмещение утраченного пациентом заработка, а также дополнительно понесенные расходы, вызванные повреждением здоровья (на лечение, дополнительное питание, приобретение лекарств), расходы на погребение; необходимые расходы по выяснению обстоятельств, связанных с наступлением страхового случая, а также принятию оперативных и неотложных мер по уменьшению вреда, причиненного пациенту страховым случаем, судебные расходы по делам о возмещении вреда, причиненного страховым случаем, если эти расходы вместе с суммой страхового обеспечения не превышают установленной в договоре страхования страховой суммы.

Будучи застрахованным от врачебной ошибки, пациент имел бы закрепленное за ним право на получение компенсации, а врач – на дополнительные риски для тех случаев, когда эти риски необходимы для спасения жизни человека. Таким образом, система страхования рисков профессиональной ответственности врачей позволяет снять страх перед возможной неудачей для выполнения своего врачебного долга.

На сегодняшний день, привлечь «незастрахованного» врача к ответственности можно только по суду, вменив ему ст.293 «Халатность» УК РФ[3]. Однако судебных разбирательств на практике было не так уж много. Основная причина - корпоративная солидарность врачей, которые не будут свидетельствовать против коллеги, и признавать его ошибку в своем заключении.

Таким образом, введение обязательного страхования профессиональной ответственности медицинских работников позволит создать систему, когда пациент будет знать что за каждой операцией и каждым действием врача стоит финансовая ответственность государства. А в свою очередь медицинский работник будет без опасений использовать даже самые малые шансы в борьбе за жизнь и здоровье пациента.

Литература

1. Гражданский кодекс РФ [Электронный ресурс]: [Федеральный закон от

- 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 31.12.2014г)] - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
2. Об обращении лекарственных средств [Электронный ресурс]: [Федеральный закон от 12.04.2010 N 61-ФЗ (ред. от 08.03.2015г)] - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
3. Уголовный кодекс РФ [Электронный ресурс]: [Федеральный закон от 13.06.1996 N 63-ФЗ] - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
4. Орланюк-Малицкая Л.А. Страхование дело: учебник М., 2006
5. Сергеев Ю.Д., Ломакина И.Г., Каннуникова Л.В. Гражданско-правовая ответственность при медицинском вмешательстве// Медицинское право. - Москва, 2010. - №4.

*Задорина К.А.,
студентка 2 курса факультета СПО
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Филатова Е.В.,
ст. преподаватель кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Правовое регулирование договора дарения в современном гражданском праве

Основное назначение гражданского законодательства - правовое регулирование, упорядочение гражданского оборота. Доминирование в нем эквивалентно-возмездных отношений не исключает существования безвозмездных имущественных связей. Договор дарения представляет собой одну из возможных сделок, при совершении которых происходит переход права собственности на имущество и имущественных прав. Естественно, что при таких условиях закон не мог оставить без внимания совершение такого рода сделок.

На первый взгляд может показаться, что нет ничего проще вручения подарка, однако более подробное изучение данного института показывает, что договор дарения намного сложнее и разнообразнее. Он является одним из наиболее древних видов гражданско-правовых сделок. Еще в римском праве было дано понятие дарственной, согласно которому договор дарения представлял собой неформальное соглашение, по которому одна сторона, даритель, предоставляет другой стороне, одаряемому, какие-либо ценности за счет своего имущества с целью проявить щедрость по отношению к одаряемому.

Гражданское законодательство советского периода ограничивало предмет дарения лишь вещами. В отличие от него современный Гражданский кодекс РФ резко расширил предмет договора дарения, также включив в него имущественные права (права требования) в отношении дарителя или третьих лиц и освобождение от имущественных обязанностей перед дарителем или

третьим лицом. Таким образом, изучение основных характеристик договора дарения как одного из договоров по передаче имущества в собственность является достаточно актуальным в современных условиях.

Целью написания дипломной работы является изучение правовой природы договора дарения, определение понятие договора дарения, его элементов и содержания, выявление отличительных черт от смежных договоров, а также изучение судебной практики по данному вопросу. Освещение этих вопросов необходимо для общего повышения правовой культуры граждан.

К элементам договора дарения относится его предмет, субъекты (стороны) и форма.

Предметом договора дарения выступает имущественная ценность. Это могут быть:

1) вещи, в том числе деньги и ценные бумаги. Вещи представляют собой предметы материального мира как в их естественном состоянии (например, дары природы), так и предметы, созданные трудом человека. Предметом договора дарения может быть как движимое имущество, так и недвижимость, находящиеся в свободном обращении. Совершение сделок в отношении вещей, ограниченных в обороте (огнестрельное оружие, летательные аппараты и другое), допускается после получения соответствующих разрешений.

2) имущественное право (требование), обращенное к дарителю (например, право периодического получения определенной денежной суммы за счет банковского вклада или иного имущества дарителя) или третьему лицу (например, право требования определенной денежной суммы). Допускается передача любого имущественного права по любому обязательству, за исключением установленных законом изъятий, а именно: в силу ст. 383 ГК РФ не допускается передача прав, неразрывно связанных с личностью кредитора. К таким правам можно отнести право на получение алиментов, а также право на возмещение вреда, причиненного жизни или здоровью гражданина. [1]

3) освобождение от имущественной обязанности перед дарителем либо третьим лицом. Это может быть освобождение от обязанности возврата денежного долга дарителю. В этом случае договор дарения следует отличать от прощения долга в порядке ст. 415 ГК РФ. Основное отличие между ними заключается в том, что дарение всегда совершается на основании соглашения двух лиц, а прощение долга представляет собой одностороннюю сделку, для совершения которой достаточно волеизъявления одной стороны. Завещание и договор дарения.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) [Электронный ресурс]: [Федеральный закон от 26.01.1996 №14-ФЗ (ред. от 31.12.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 22.01.2015)] // СЗ РФ. – 1996. – № 5. – Ст. 410. – Режим доступа: [Консультант плюс]. - Загл. с экрана.

2. Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс]: [(принята всенародным голосованием 12 декабря 1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ)]// СЗ РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398. – Режим доступа: [Консультант Плюс]. - Загл. с экрана.

*Запольских Ю.А.,
студентка 4 курса юридического факультета
Вятского государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Коротаева О.А.,
ст. преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин
Вятского государственного гуманитарного университета*

К проблеме определения юридической природы налогового правонарушения

Дискуссия по поводу определения правовой природы налоговых правонарушений и о характере ответственности за их совершение, ведется уже давно. Спорность вопроса в данном случае сводится к тому, какой является предусмотренная Налоговым кодексом РФ (далее НК) и Кодексом об административных правонарушениях РФ (далее КоАП) ответственность за совершение налоговых правонарушений – финансовой (налоговой) или административной и какие санкции более «удачно» применять к правонарушителям. Одни цивилисты полагают, что ответственность по данному вопросу представляет собой самостоятельный вид юридической ответственности - финансово-правовой, действующей независимо от других видов ответственности, но взаимодействующей с административной. Другие же теоретики отмечают, что финансовая ответственность является лишь разновидностью административной [1, с. 31-33].

Данный спор негативно отражается в адекватном правоприменении, так как из-за недостаточной исследовательности вопроса порождаются неблагоприятные последствия, в виде отсутствия справедливости при определении санкций.

Так или иначе, для разрешения данного спора необходимо выделить отличительные черты налоговой и административной ответственности по налоговым правонарушениям, провести их анализ и выявить тот вид ответственности, который будет более точно подходить к данной сфере правонарушений.

К отличительным чертам налоговой и административной ответственности можно отнести следующее:

1. Налоговая ответственность возникает в результате совершения налогового правонарушения, а административная ответственность – в результате совершения административного правонарушения. И нельзя не

отметить тот факт, что административная ответственность возникает в результате административных правонарушений, которые могут иметь место и в налоговой сфере. В данном случае можно выявить, что законодатель во многом переиначивает значение слов, тем самым запутывая юристов и граждан.

2. Налоговая ответственность отличается от административной своей правостановительной целью, тогда как последняя определяет своей целью пресечение (предупреждение) и наказание правонарушений. Это выражается в том, что при административной ответственности затрагиваются деликтные гражданские правоотношения, которые еще и граничат с гражданско-правовой и уголовной ответственностью. А налоговые правонарушения в силу своей правовой природы имеют имущественный характер, и наносят вред государству и всему обществу[1, с. 31-33].

3. Размер применяемых санкций, отягчающие и смягчающие обстоятельства, сроки давности привлечения к ответственности по НК и КоАП также различны. При совпадении ряда составов, закрепленных и в том и в другом акте, присутствуют существенные несовпадения. Например, КоАП (ст. 15.3 – 15.4) [2] предусматривает штраф в размере от 1 тыс. до 2 тыс. рублей, тогда как НК (ст.116)[3] устанавливает цифры в 10 тыс. рублей. Что касается смягчающих и отягчающих обстоятельств по НК и КоАП – они никогда не совпадают. Например, единственным отягчающим обстоятельством НК РФ, устанавливает повторность привлечения к ответственности лица (совпадение с пп. 2 п. 1 ст. 4.3 КоАП), среди смягчающих обстоятельств, указанных в ст. 112 НК, аналогично только совершение правонарушения вследствие стечения тяжелых личных обстоятельств (пп. 3 п. 1 ст. 4.2 КоАП), остальные пункты не совпадают с перечнем ст. 4.2 КоАП[4, с. 14-21]. Рассматривая сроки давности привлечения к налоговой и административной ответственности, нужно выделить, что КоАП устанавливает срок давности за нарушение законодательства о налогах и сборах в один год со дня совершения административного правонарушения (ст. 4.5 КоАП), тогда как НК устанавливает срок привлечения к ответственности в три года (ст. 113 НК)[1].

4. Также нельзя не отметить и процедуру привлечения к налоговой и административной ответственности. В КоАП жестко регламентирован только судебный порядок привлечения к административной ответственности. НК предусматривает, что привлечение к налоговой ответственности осуществляется соответствующими налоговыми органами, или в крайних случаях, через суд[5, с.43-48].

5. Налоговый кодекс не предусматривает обращение граждан к апелляционному и надзорному производству, тогда как КоАП устанавливает такую возможность в целях обеспечения максимальных гарантий для соблюдения прав и законных интересов лиц, привлекаемых к административной ответственности[4, с.14-21].

Итак, рассмотрев вышеуказанные отличительные черты, безусловно,

можно говорить о том, что привлечение граждан к налоговой ответственности и применение санкций будет справедливым, если законодатель сможет объединить нормы, как НК, так и КоАП в единые нормы, перенесенные в налоговое законодательство. Автор считает это более целесообразным в силу того, что наибольшее количество преимуществ, всё-таки содержит НК и нельзя забывать, что налоговые правонарушения, исходя из своего определения, должны регулироваться НК. Рассматривая вопрос применения ответственности с позиции законности, безусловно, налоговая ответственность – это отдельный вид ответственности, граничащий с административной ответственностью, но имеющий больший вес и регулируемый отдельными нормативно-правовыми актами.

Литература

1. Панов А.Б. Особенности административной ответственности за налоговые правонарушения [Текст] /А.Б. Панов// Административное право и процесс. - 2014. - № 6.
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях [Электронный ресурс]: [федеральный закон от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 04.11.2014)]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. - Загл. с экрана.
3. Налоговый кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: [федеральный закон от 31.07.1998 № 146-ФЗ]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. - Загл. с экрана.
4. Калантарова Э.И. Процессуальные проблемы систематизации административно-налоговых деликтов и перспективы их разрешения [Текст] /Э.И. Калантарова//Административное право и процесс. – 2014. - № 2.
5. Калантарова Э.И. Актуальные проблемы законодательного регулирования административной ответственности за правонарушения в области налогового законодательства [Текст] /Э.И. Калантарова //Административное право и процесс. – 2014. - № 1.

*Запольских Ю.А.,
студентка 4 курса юридического факультета
Вятского государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Ложкина Т.Е.,
ст. преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин
Вятского государственного гуманитарного университета*

К вопросу о прокурорском надзоре в сфере жилищно-коммунального хозяйства в Российской Федерации

В настоящее время жилищно-коммунальное хозяйство (далее ЖКХ) является одной из главнейших составляющих социально-экономической системы, которая формирует качественные показатели жизни общества. Долгие годы проводились многочисленные реформы в сфере жилищного

хозяйства, но больших результатов это не принесло. По словам Президента Российской Федерации В.В. Путина, выступавшего 31.05.2013 г. на заседании Государственного совета РФ «О мерах по повышению качества предоставления жилищно-коммунальных услуг», острота проблем в сфере ЖКХ остается огромной. Основные жалобы граждан связаны с несоблюдением порядка содержания и текущего ремонта общедомового имущества, необоснованным взиманием платы за коммунальные услуги в повышенном размере, присутствие недостатков при проведении капитального ремонта многоквартирных домов, явное ненадлежащее качество предоставляемых коммунальных услуг [1, с. 13-17]. Причиной этому, несомненно, стала первоначальная цель создания ЖКХ как инструмента предпринимательской деятельности, которая должна была стать рентабельной и регулироваться рыночными отношениями.

В связи с нарастающим количеством проблем в данной сфере экономической системы, необходимо правильное функционирование органов государственной власти и местного самоуправления при осуществлении нормотворческой деятельности, обязательно введение более жесткого надзора за деятельностью ЖКХ органами исполнительной власти, в частности органами прокуратуры.

В Российской Федерации к настоящему времени введено большое количество новелл, связанных с полномочиями государственных и муниципальных органов в сфере надзора за ЖКХ. В частности нововведения по данному направлению можно проследить и в Жилищном кодексе РФ (далее ЖК РФ) [2]. Например, п. 17 ст. 12 ЖК РФ относит к полномочиям органов государственной власти Российской Федерации в области жилищных отношений осуществление контроля за использованием и сохранностью жилищного фонда Российской Федерации, соответствием жилых помещений данного фонда установленным санитарным и техническим правилам и нормам, иным требованиям законодательства. Статья п.8 ст. 13 ЖК РФ к полномочиям органов государственной власти субъекта Российской Федерации в области жилищных отношений относит осуществление контроля за использованием и сохранностью жилищного фонда субъекта Российской Федерации, соответствием жилых помещений данного фонда установленным санитарным и техническим правилам и нормам, иным требованиям законодательства. Также в соответствии с ст. 2 ЖК РФ органы государственной власти и органы местного самоуправления в пределах своих полномочий обеспечивают условия для осуществления гражданами права на жилище, в том числе обеспечивают контроль за использованием и сохранностью жилищного фонда; осуществляют согласно своей компетенции государственный жилищный надзор и муниципальный контроль. В ст. 20 ЖК РФ под государственным жилищным надзором понимается деятельность уполномоченных органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации [2]. Из всего вышеприведенного можно сделать вывод о том, что в настоящее время существует несколько видов контролирующих органов за сферой ЖКХ, но при этом границы их

полномочий четко не установлены. Также не определены правила взаимоотношения между этими органами.

Данный факт, безусловно, указывает на неправильную позицию законодателя, определяющего надзор только со стороны государственной власти и уменьшая роль органов прокуратуры. А результаты работы прокуроров показывают негативность большинства существующих проблем в области жилищно-коммунального хозяйства. На протяжении последних лет прокуроры ежегодно выявляют огромное количество нарушений в указанной сфере, в том числе и в деятельности самих муниципальных органов по надзору в сфере ЖКХ. Например, в Дальневосточном федеральном округе выявлено более 560 нарушений законодательства о регулировании тарифов, обнаружено 789 незаконных правовых актов (из них 656 приедены в соответствии с действующим законодательством) [3, с. 38-46]. А, например, в Кировской области за 2014 года было выявлено почти 10 тыс. нарушений в сфере ЖКХ, по результатам прокурорских проверок внесено 1361 представление, 716 должностных лиц привлечены к дисциплинарной ответственности, возбуждено 632 дела об административных правонарушениях [4, с. 12-17]. Данные цифры наглядно показывают, что нарушений большое количество, работа по исправлению ситуации ведется, но не так, как хотелось бы.

Нельзя не отметить тот факт, что правильность и своевременность проверок, проводимых органами прокуратуры в сфере ЖКХ, зависит от должного анализирования обращений граждан, проведение проверок не там, «где давно не были», а приведение действий по надзору в отлаженную систему, имеющую определенные временные критерии.

Органами прокуратуры, зачастую выявляются факты незаконного присвоения как денежных средств, так и расходного строительного, например, материала, как главами муниципальных органов, так и руководителями в сфере ЖКХ. Данный факт определенного мошенничества очень часто невиден другими контрольно-надзорными органами, в частности самими муниципальными органами. Это прямо указывает на то, что роль прокуратуры, как надзорного органа в сфере ЖКХ, огромна и требует совершенствования.

Одним из важнейших направлений надзорной деятельности прокуратуры в сфере ЖКХ, является обеспечение законности в деятельности органов местного самоуправления, которые зачастую ведут «неправомерную политику» в данной сфере экономики и которые не имеют установленных законодательно некоторых необходимых полномочий. Криминальные проявления деятельности должностных лиц указанных органов выявляются прокуратурой ежедневно [5, с. 32-39]. Принятие органами местного самоуправления решений об установлении нормативов потребления коммунальных услуг с превышением предоставленных полномочий, установленный факты незаконного использования бюджетных средств, в том числе Фонда содействия реформированию ЖКХ, поступающих на реализацию адресных программ переселения граждан из ветхого и

аварийного жилья, невыполнения обязанностей органов местного самоуправления по контролю (надзору) в сфере деятельности управляющих компаний – все это лишь малая часть нарушений, выявленных прокуратурой в ходе проводимых проверок за деятельностью органов местного самоуправления. В данной ситуации совершенствование деятельности органов местного самоуправления в сфере ЖКХ возможно введением законного регулирования полномочий федеральных, региональных и муниципальных органов власти в части установления тарифов на услуги жилищно-коммунального хозяйства и уменьшением роста тарифов за квартплату.

В связи с обозначенными проблемами и недостатками, предлагаются следующие рекомендации по усовершенствованию надзора в сфере ЖКХ:

1. Необходимо провести законодательное регулирование по разделению полномочий контролирующих органов в сфере ЖКХ с целью определения вопросов, относимых к тому или иному органу.
2. Для более грамотной организации работы по надзору и контролю за сферой ЖКХ и деятельностью в этой сфере органов муниципальной власти, необходим своевременный, справедливый и правильный, с точки зрения этичности, анализ обращений граждан.
3. Включить нормы о компетенции органов местного самоуправления в единый нормативно-правовой акт, который будет построен на совместных результатах исследований ученых и специалистов из различного рода отраслей права и экономики.
4. Прокурорские проверки в сфере ЖКХ проводить на системной основе, на основании как определенных обстоятельств (по определенным установленным срокам), так и на основании обработанных обращений граждан
5. Вести прокурорский надзор за финансовыми средствами органов ЖКХ, их передвижением и реализацией, тесно сотрудничая с специалистами в сфере экономических операций (возможно введение в штат органа прокуратуры финансовых специалистов).

Роль государственных органов, в том числе органов прокуратуры огромна. В сложившейся социально-экономической проблеме необходим налаженный механизм взаимодействия всех органов власти, законное урегулирование их деятельности, правильное направление реформ. Выявленные проблемы будут возникать и дальше, если государство не обратит должного внимания на жилищно-коммунальное хозяйство, что будет подрывать его авторитет в сознании российского гражданина.

Литература

1. Хусьянова С.Г. Проблемы государственного контроля (надзора) в сфере жилищно-коммунального хозяйства/С.Г. Хусьянова//Российская юстиция. – 2014. - № 11.
2. Жилищный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: [федеральный закон от 29.12.2004 N 188-ФЗ]. – Режим доступа: [Консультант

Плюс]. – Загл. с экрана.

3. Права граждан в сфере ЖКХ - под жестким контролем прокуроров (интервью с заместителем Генерального прокурора Российской Федерации в Дальневосточном федеральном округе Ю.А. Гулягиным) [Электронный ресурс] - Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.

4. www.ikirov.ru

5. Хусьянова С.Г. Обеспечение законности в деятельности органов местного самоуправления в сфере жилищно-коммунального хозяйства: прокурорско-надзорный аспект [Электронный ресурс] - Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.

*Запольских Ю.А.,
студентка 4 курса юридического факультета
Вятского государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Актуальные проблемы правового регулирования фактических брачных отношений в Российской Федерации

С развитием социальной стороны общества, многие граждане увидели возможным отказаться от многих действий, связанных с взаимодействием с государством, в том числе регистрации брака в органах записи актов гражданского состояния (ЗАГС). Но, рассматривая историю возникновения фактических брачных отношений можно проследить, что основной причиной появления данного института является нежелание государства принимать браки, заключенные с помощью церковных обрядов, за браки, зарегистрированных в органах ЗАГСа. Кодексом законов об актах гражданского состояния, брачном, семейном, и опекунском праве РСФСР 1918 г. была внесена основная идея борьбы с церковным браком, что и послужило постепенному становлению фактических брачных отношений. [1]

Современное семейное законодательство не дает четкого определения зарегистрированного брака. Путем сложения различных трактовок признаков брака можно выявить следующее определение: «брак – это союз мужчины и женщины, зарегистрированный в органе записи актов гражданского состояния (ЗАГС), основанный на чувствах любви, уважения, взаимопонимания, взаимопомощи и ответственности перед семьей всех ее членов, созданный с целью создания семьи следующего поколения». [2] В официальном браке отсутствуют указания на срок заключения данного союза, что и понятно, основываясь на моральных устоях общества – союз создается на всю жизнь супругов. А вот в фактических брачных отношениях необходимо установить определенный срок, по истечении которого фактические брачные отношения можно будет признать законными. Также,

законодатель не дает определения фактических брачных отношений. Это наталкивает на мысль, что государство во многом обошло своим вниманием институт брака в целом и фактические брачные отношения в частности, так как данные отношения никаким образом не регламентируются каким – либо действующим законодательством Российской Федерации. Из-за этого порождается большое количество проблем, как в правовой части вопроса, так и социальной.

Несомненно, первоочередной проблемой, как было указано ранее, является отсутствие легального определения фактических брачных отношений. По мнению И.Р. Альбикова фактические брачные отношения – это система норм и правил, регулирующих непосредственное взаимодействие мужчины и женщины, не зарегистрированные в органах ЗАГС, ведущие общее хозяйство[2]. С данным мнением нельзя не согласиться, так как фактические брачные отношения очень похожи на официальный брак и разница между ними лишь в отсутствии государственной регистрации. Но данное определение не полностью отражает специфику фактических брачных отношений, что и порождает следующие проблемы.

По мнению М.В. Антокольской за фактическим браком целесообразно признать ряд правовых последствий в области имущественных отношений [3]. Раздел движимого и недвижимого имущества между фактическими супругами, в случае если данное имущество приобретается совместно, но право собственности регистрируется лишь на одного из них, представляется очень затруднительным [4]. Женщина, как слабая сторона вопроса фактических брачных отношений, очень часто страдает из-за несправедливости решения суда по поводу определяемой для нее доли, так как очень часто «мужья» говорят о том, что она не работает и сидит дома. Но нельзя забывать, что занятие домашним хозяйством и воспитание детей, тоже труд. Несомненно, здесь придется обращаться в суд, что чревато большими финансовыми издержками, потерей времени, ухудшением эмоционального состояния супругов. Супругам будет довольно трудно доказать факт общего имущества, так как по действующему законодательству имущество, приобретенное в момент фактического проживания лиц вместе, не имеет статуса «совместно нажитого имущества» в отличие от зарегистрированного брака, где данный статус имущества возникает автоматически, и раздел собственности может произойти как добровольно, так и посредством суда. Обращаясь к нормам Гражданского кодекса Российской Федерации, а именно ст. 244 [5], можно проследить то, что имущество фактических супругов будет относиться к общей доле собственности, и доказывание данного факта будет проходить путем письменных документов, объяснений ответчика посредством аудиозаписи о том, что последний тратил свои денежные средства на данное имущество, а также факт договоренности о приобретении имущества в общую доле собственность. На практике же получить такие доказательства довольно непросто.

Согласно ст. 48 Семейного кодекса РФ [6], если ребенок родился от лиц, состоящих в браке между собой, а также в течение трехсот дней с

момента расторжения брака, признания его недействительным или с момента смерти супруга матери ребенка, отцом ребенка признается супруг (бывший супруг) матери. Однако на практике очень часто можно увидеть, что мать новорожденного ребенка, не состоящая в официальном браке, в графу «отец» вписывает того мужчину, которого она считает отцом ребенка – «отец записан со слов матери», либо в данной графе ставится прочерк. Здесь прослеживается несоответствие законодательства и действительности. Если фактические супруги не будут в дальнейшем согласны с фактом отцовства, то в соответствии ст. 49 СК РФ они могут обратиться с заявлением в суд об установлении факта отцовства с последующими медицинскими экспертизами в дальнейшем, если это будет необходимо.

Согласно гл. 14 СК РФ [6], регулирующей алиментные обязательства между супругами, супруг или бывший супруг обязан выплачивать алименты в определенных законом случаях (например, наступление нетрудоспособности, пенсионного возраста и т.д.). Однако данная норма не относится законодателем к фактическим брачным отношениям. Отсюда можно отметить то, что фактическим супругам придется заключать совместное письменное соглашение о предоставлении содержания одному из фактических супругов другому супругу. Но, по причине особого российского менталитета, станут ли фактические супруги заключать такое соглашение или нет, сказать очень трудно.

П.1 ст. 1142 ГК РФ [5] определяет законного супруга наследником первой очереди и о фактических супругах ничего не упоминает. И лишь единственным вариантом получения наследства фактическим супругом предполагает ст. 1148 ГК РФ, упоминая о нетрудоспособных лицах, проживавших не менее года до момента открытия наследства вместе с наследодателем и находившихся на его иждивении. Данный факт тоже нужно будет очень долго доказывать в суде, а тем более, если право наследования будут оспаривать и родные дети наследодателя – фактического супруга. Также законодатель обошел стороной случаи по невыплате пособий по потере кормильца и невозможность участия фактических супругов в определенных целевых федеральных и субъектных программах.

Рассмотрев всё вышеперечисленное можно сделать вывод о том, что хоть законодатель и регулирует какие-то моменты фактических брачных отношений, он не хочет выделять особенности в отдельные правовые акты либо статьи кодифицированных актов. В любом случае супругам придется обращаться в суд по любому спорному вопросу, указанному ранее, что негативным образом сказывается на отдельных гражданах, попавших в ситуацию «расставания».

Основываясь на вышеизложенном, автор предлагает внести следующие дополнения в законодательство:

1. Ввести легальное определение в Семейный кодекс РФ фактических брачных отношений – это незарегистрированный в органе записи актов гражданского состояния (ЗАГС) союз мужчины и женщины, основанный на эмоционально-чувственных отношениях, направленный на создание

полноценной ячейки общества с последующим желанием создавать потомство, существующий 3 календарных года, в котором мужчина и женщина ведут общее хозяйство и где произошла регистрация имущественных и личных прав граждан.

2. Определить более упрощенный порядок в доказывании доли участия в формировании совместного имущества – обязать фактических супругов собирать письменные доказательства по данному факту, не учитывать свидетельские показания соседей, родных лиц супругов, так как эти доказательства не являются первоисточниками.

3. После 5 лет совместной жизни фактических супругов ввести упрощенный порядок регистрации брака в органах ЗАГСа без срока на раздумие.

4. Обязать фактических супругов заключать письменные соглашения по вопросам имущества и личных прав, для дальнейшего избежания долгих судебных процессов.

Современные реалии во многом провоцируют граждан быть осторожными в вопросах брака. Фактические брачные отношения являются переходной стадией к браку официальному и именно в фактических брачных отношениях сожительствующим лицам намного проще прекратить между собой отношения, чем в зарегистрированном браке. Однако, рассматривая вопрос не с чувственной стороны, а с прагматической, можно сказать о том, что не все так просто, как может показаться на первый взгляд и юридически оформленные моменты во многом помогут фактическим супругам в разрешении спорных вопросов.

Литература

1. Панин В.С. История развития института фактических брачных отношений [Текст] //Семейное и жилищное право. – 2013. - № 2. – С. 32-34.
2. Левушкин А.Н. Фактические брачные правоотношения: объективная реальность и необходимость правового регулирования [Текст] //Современное право. – 2014. - № 3. – С. 58-64.
3. Чурилов Ю. Гражданский брак [Текст] //ЭЖ-Юрист. – 2014. - № 32. – С. 15-19.
4. Гайбатова К.Д., Мамедова М.К. Особенности правового регулирования имущественных отношений сожителей [Текст] //Современное право. – 2012. - № 11. – С. 72-75.
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (части первая, вторая и третья) [Электронный ресурс] : [(с изменениями от 26 января, 20 февраля, 12 августа 1996 г., 24 октября 1997 г., 8 июля, 17 декабря 1999 г., 16 апреля, 15 мая, 26 ноября 2001 г., 21 марта, 14, 26 ноября 2002 г., 10 января, 26 марта, 11 ноября, 23 декабря 2003 г., 29 июня, 29 июля 2004 г.)]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
6. Семейный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: [федеральный закон от 29 декабря 1995 г. N 223-ФЗ (в ред. Федеральных законов от 15.11.1997 N 140-ФЗ, от 27.06.1998 N 94-ФЗ, от 02.01.2000 N 32-ФЗ, от 22.08.2004 N 122-ФЗ, от 28.12.2004 N 185-ФЗ, от 03.06.2006 N 71-ФЗ, от 21.07.2007 N 194-ФЗ)]. – Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с

экрана.

*Захваткин Павел,
студент 2 курса Вятского
социально-экономического института
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых
дисциплин Кировского филиала МФЮА*

Договор банковского счёта

Тема договора банковского счёта очень актуальна в наше время, так как одно из необходимых условий создания организаций - это банковский счёт. В России же наблюдается хороший рост организаций.

2 августа 2014 г. вступил в силу Федеральный закон от 21.07.2014 № 218-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (за исключением отдельных положений), в соответствии с которым, в частности, изменяется очередность удовлетворения требований кредиторов по договорам банковского счёта при банкротстве кредитных организаций. Это касается требований следующих кредиторов, которые на день отзыва лицензии у кредитной организации являлись участниками системы обязательного страхования вкладов:

- лиц, перед которыми кредитная организация несет ответственность за причинение вреда их жизни или здоровью, если требования удовлетворяются путем капитализации соответствующих повременных платежей, а также лиц, в отношении которых осуществляется компенсация морального вреда;
- некоторых физлиц (кроме, например, адвокатов и нотариусов, счёта (вклады) которых открыты для осуществления предусмотренной федеральным законом профессиональной деятельности).

Требования всех перечисленных лиц удовлетворяются в части, которая превышает размер страхового возмещения, предусмотренного Законом о страховании вкладов, до удовлетворения требований иных кредиторов первой очереди, в сумме не выше 300 тыс. руб.

Если у кредитной организации недостаточно средств, имеющиеся денежные средства распределяются между кредиторами пропорционально суммам их требований (части требований).

Кроме того, согласно Закону с 20 ноября 2014 г. временная администрация или конкурсный управляющий смогут включить в реестр требований кредиторов требования по застрахованным вкладам и (или) счётам в размере остатка денежных средств на счёте, превышающего сумму страхового возмещения.

Помимо этого, будет сокращен круг кредиторов, чьи требования могут включаться в реестр без их письменного заявления, на основании имеющихся в кредитной организации сведений.

По договору банковского счета банк обязуется принимать и зачислять поступающие на счет, открытый клиенту, денежные средства, выполнять распоряжения клиента о перечислении и выдаче соответствующих сумм со счета и проведении других операций по счету (ст. 845 ГК). В юридической литературе нет единства мнений по вопросу о правовой природе этого договора. Одна группа ученых исходит из того, что договор банковского счета является самостоятельным договорным типом (Е.А. Суханов, А.П. Сергеев, Ю.К. Толстой, О.С. Иоффе). О.С. Иоффе, в частности, отмечал, что действия по исполнению договора банковского счета являются сделками, каждая из которых непосредственно не входит в договор банковского счета[1]. Другие считают договор банковского счета смешанным обязательством, сочетающим элементы договоров займа, поручения и комиссии (например, Л.Г. Ефимова[2].) Высказываются и иные точки зрения.

Определение договора банковского счёта, изложенного в ч. 1 ст. 845 ГК РФ является не полным, т.к. не отражает весь перечень услуг, оказываемых владельцу банковского счета. Выполнение распоряжений клиента банка по осуществлению расчетов - всего лишь часть условий договора банковского счета. Тем самым в законодательстве обнаруживается неопределенность и неполнота отдельных составляющих договора банковского счета. Необходимо восполнить этот пробел.

Поэтому, необходимо изменить ч. 1 ст. 845 ГК РФ на следующую редакцию: «По договору банковского счета одна сторона (клиент) обязуется передать определенную денежную сумму в собственность другой стороне (банку), а банк обязуется принять эту сумму и возратить ее по требованию клиента (если денежные средства не были переданы клиентом банку до заключения договора или если договором банковского счета не предусмотрена обязанность банка кредитовать клиента), а также оказывать клиенту по его поручению услуги по производству безналичных платежей, в предусмотренных законом формах, в пределах полученной им от клиента денежной суммы (если договором банковского счета не предусмотрено кредитование банком клиента)».

Литература

1. Иоффе О.С. Советское гражданское право: Курс лекций. Отдельные виды обязательств.
2. Ефимова Л.Г. Банковское право: Учеб. и практ. пособие. М., 1994. С. 106.

*Зейналова А.З.,
студентка 2 курса факультета СПО
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Санкции в гражданском праве

Санкции в гражданском праве — меры государственного принуждения, принимаемые для защиты прав и интересов стороны обязательства, потерпевшей от его нарушения другой стороной. Такие санкции предусмотрены главой 25 ГК и направлены: [1]

- на обеспечение исполнения обязательств либо
- на компенсацию имущественных потерь потерпевшей стороны.

Основание гражданско-правовой ответственности — сложный юридический факт, образующий состав гражданского правонарушения, т.е. совокупность условий, необходимых для применения мер ответственности. Такими условиями для всех видов правонарушений являются:

- противоправное поведение;
- вина должника.

Кроме того, для привлечения к ответственности в виде возмещения убытков необходимы:

- наличие убытков у потерпевшей стороны;
- причинная связь между противоправным поведением должника и наступившими у потерпевшего убытками.

Противоправное поведение — поведение, нарушающее норму права независимо от того, знал или не знал правонарушитель о неправомерности своего поведения. Такое поведение выражается в виде противоправного действия или противоправного бездействия. Действие считается противоправным, если оно:

- прямо запрещено законодательством либо
- противоречит основанию обязательства (закону, договору, обычаю делового оборота, обычно предъявляемым требованиям).

Бездействие является противоправным, если на лицо возложена юридическая обязанность выполнить определенное действие.

Вина – субъективное условие гражданско-правовой ответственности, психическое отношение субъекта к своему противоправному поведению, в котором проявляется степень его пренебрежения интересами контрагента или общества.

Понятие вины применимо как к гражданам, так и к юридическим лицам. Вина юридических лиц проявляется через виновное поведение их работников (ст. 402 ГК) и исходит из способности юридического лица в лице его органа (руководителя) предвидеть противоправные действия своих работников и своими действиями предотвращать их или пресекать.

Формы вины – умысел и неосторожность (простая и грубая). Умысел имеет место тогда, когда поведение лица сознательно направлено на правонарушение. Заключенное заранее соглашение об устранении или ограничении ответственности за умышленное нарушение обязательств ничтожно.

При вине в форме неосторожности в поведении лица отсутствуют элементы намеренности: оно не направлено на сознательное совершение правонарушения, однако в нем отсутствует необходимая для надлежащего исполнения обязательства заботливость и осмотрительность.

В связи с этим в споре между сторонами нарушенного обязательства различается предмет доказывания: каждая из сторон призвана доказывать то, что ей может быть достоверно известно. Так, потерпевшая сторона, как правило, доказывает:

- факт совершенного против нее правонарушения;
- причинение ей убытков;
- причинную связь между ними.

Правонарушитель же должен доказывать отсутствие своей вины, т.е.:

- какие меры он принял для надлежащего исполнения обязательства;
- какую степень заботливости и осмотрительности он проявил.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 31.12.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 22.01.2015)
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 22.10.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.03.2015)

*Кетова В.Н.,
студентка 4 курса юридического факультета
Вятского государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Коротаева О.А.,
ст. преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин
Вятского государственного гуманитарного университета*

Актуальные проблемы правового регулирования двойного налогообложения

Ведение бизнеса на территории нескольких стран становится обычным явлением в условиях глобализации современной рыночной экономики. В связи с этим государства часто становятся участниками правоотношений, которые связаны с международным налогообложением, при которых выясняется вопрос о правомерности взимания государством налогов с объектов налогообложения иностранных граждан (как нерезидентов с объектами налогообложения на территории государства, так и резидентов с объектами налогообложения за рубежом). В результате этого имеет место двойное налогообложение по месту регистрации налогоплательщика и по месту получения дохода.

Однако, как отмечает Залибекова Д.З., в международном налоговом праве не содержится правил, которые запрещали бы двойное налогообложение. У любого государства есть исключительное право в соответствии с положениями национального налогового законодательства взимать налоги на своей территории (законодательство о налогах и сборах) [1, с. 80.]

Вместе с тем, проблема двойного налогообложения является весьма

актуальной, в связи с тем, что создает серьезные финансовые трудности для российских организаций и физических лиц, которые ведут свою деятельность, получают доходы и имеют на праве собственности имущество за границей.

В настоящее время Российская Федерация является участницей действующих двусторонних международных договоров об избежании двойного налогообложения с 81 страной, среди них: Япония, Швеция, Швейцария, Чили, Чехия, Хорватия, Таиланд, США, Турция, Норвегия, Кипр, Италия, Канада, Австралия, Казахстан, Испания, Финляндия, Болгария, Армения, Австрия, Китай, Албания, Белоруссия, Египет, Израиль и др. страны [2].

Необходимость разработки и заключения соглашений по устранению двойного налогообложения полностью себя оправдывает, в связи с тем, что создает благоприятные условия для развития и осуществления внешнеэкономической деятельности [3, с. 144].

Проделанной работы по формированию норм, которые касаются урегулирования вопросов, связанных с международным налогообложением, оказалось не достаточно, так как не было устранено множество спорных аспектов международного налогообложения, в частности:

- 1) признание одного и того же субъекта резидентом в двух или более странах;
- 2) различия в классификации доходов и зачете понесенных расходов;
- 3) квалификация одного и того же имущества (дохода) как имеющего источник происхождения в двух или более государствах;
- 4) отсутствие во внутреннем законодательстве одного из заинтересованных государств положений о зачете определенных видов налогов, уплаченных в другом государстве;
- 5) обложение одного и того же дохода (имущества) в одной стране на основании критерия резидентства, а в другой – в соответствии с законодательством об источнике дохода [4, с. 60].

Результатом несоответствия внутреннего налогового законодательства и заключенных международных соглашений об устранении двойного налогообложения является проблема уклонения от уплаты налогов. В большинстве случаев, многие уходят в оффшоры, т.е. «действующие вне территории страны». Такими государствами, как правило, являются небольшие материковые страны: Гибралтар, Лихтенштейн, Люксембург, Монако, Андорра или островные государства (Бермудские острова, Республика Сейшельские острова, Содружество Багамских островов). Оффшоры противопоставляются общему режиму налогообложения и предполагают создание максимально льготных условий для налогоплательщиков [5, с. 105]. Подобные юрисдикции также устанавливают различные виды запретов и ограничений на раскрытие и предоставление информации о финансовых операциях и участниках компании, что является привлекательным для иностранных организаций.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что

избежать двойного налогообложения можно только совместными усилиями государств путем унификации налоговых законов. В рамках международного сотрудничества в сфере налогов и сборов главной целью должно стать обеспечение справедливого налогообложения с учетом интересов страны в пополнении бюджетов и налогоплательщиков. Для устранения двойного налогообложения необходимо также выработать и включить в налоговые международные соглашения нормы, обеспечивающие распределение прав по налогообложению между соответствующими заинтересованными странами. Такие нормы должны содержать ограничения в отношении проявления юрисдикции государства в определенных ситуациях, например, при налогообложении иностранных лиц или резидентов другого государства, а также имущества, находящегося за пределами территории страны [6, с. 104]. В международных налоговых соглашениях может прямо предусматриваться, что в конкретной ситуации будет применяться внутреннее законодательство определенной страны. При этом применение внутреннего законодательства должно отвечать положениям, предусмотренным в международных налоговых документах. В противном случае цели, ради которых заключаются такие соглашения, вряд ли будут достигнуты.

Немаловажной проблемой является использование непроработанных терминов при заключении международных соглашений об избежании двойного налогообложения. Некоторые понятия, употребляемые в соглашениях, по-разному толкуются в национальном законодательстве договаривающихся государств или вовсе отсутствуют [7]. Для решения вышеуказанной проблемы, приводящей к возникновению коллизий и невозможности регулирования обязательств в сфере налогов, необходимо при ратификации международных соглашений адаптировать внутреннее законодательство государства, разрабатывать более совершенные механизмы реализации новых норм, вводимых международными соглашениями. Кроме того, целесообразно использовать при заключении и перезаключении Россией договоров об избежании двойного налогообложения модельные конвенции Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

В результате осуществления указанных мер должна достигаться задача формулирования ясного и стабильного комплекса правил налогообложения, соответствующего современным международным стандартам и тенденциям в области налогообложения, что будет способствовать, в частности, созданию благоприятного инвестиционного климата в РФ.

Литература

1. Залибекова Д.З. Аспекты международного двойного налогообложения// Наука и бизнес: пути развития. – 2014. – № 11 (41). – С. 80-83.
2. Действующие двусторонние международные договоры Российской Федерации об избежании двойного налогообложения [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.
3. Пелькова С.В., Седов И.А. Соотношение национального и международного законодательства в целях избежания двойного

- налогообложения// Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2015. – № 2-1. – С. 142-144.
4. Воронина Н. В., Бабанин В. А. Двойное налогообложение и уклонение от уплаты налогов как проблемы международного характера// Все для бухгалтера. – 2007. – № 10. – С. 57–62.
5. Кастанова Е.Д. Правовые способы устранения международного двойного налогообложения и борьбы с уклонением от уплаты налогов// Право и управление. XXI век. – 2013. – № 1 (26). – С. 103-110.
6. Хлопянова К.В., Лапина Е.Н. Проблемы двойного налогообложения// Young Science. – 2014. – № 2. – С. 103-105.
7. Абакарова Р.Ш. Основные проблемы двойного налогообложения// Финансы и кредит. – 2014. – № 2 (258). – Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.
8. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) [Электронный ресурс]: [Федеральный закон от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 29.12.2014)]// СЗ РФ. – 1998. – № 31. – Ст. 3824. – Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.
9. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) [Электронный ресурс]: [Федеральный закон от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 08.03.2015)]// СЗ РФ. – 2000. – № 32. – Ст. 3340. – Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.

*Кетова В.Н.,
студентка 4 курса юридического факультета
Вятского государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Ложкина Т.Е.,
ст. преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин
Вятского государственного гуманитарного университета*

Актуальные вопросы правового регулирования деятельности прокуратуры

Современный экономический кризис, а также преобразования, происходящие в правовой системе нашего государства, обусловили необходимость повышения эффективности функционирования государственных органов, а также проведения мероприятий по их оптимизации. Не стали исключением и органы прокуратуры. Необходимо отметить, что прокуратура – едва ли не единственная структура, которой посвящена отдельная статья Конституции Российской Федерации [1], из которой даже не следует, чем же функционально характеризуется органы прокуратуры.

Несмотря на интерес научной общественности в данной сфере, в настоящее время отсутствуют диссертационные или монографические исследования, которые бы отражали последние изменения правового статуса

прокуратуры и исходили из современных условий функционирования государственного механизма, места прокуратуры в нем.

Вместе с тем подписанный Президентом России Закон о поправке к Конституции от 5 февраля 2014 года «О Верховном Суде Российской Федерации и прокуратуре Российской Федерации» [2] внес ряд изменений, касающихся органов прокуратуры.

Более двадцати лет действия Конституции РФ ученые и правоприменители активно обсуждали причину включения положений о прокуратуре в главу 7 Основного закона страны, именуемую «Судебная власть». И только спустя два десятилетия столь явная правовая коллизия была устранена, и теперь глава 7 получила новое, соответствующее ее содержанию, название: «Судебная власть и прокуратура».

Не вызывает сомнений, что внешне единственная статья Конституции РФ, посвященная прокуратуре – статья 129 – подверглась существенным изменениям. В частности, Закон о поправках к Конституции РФ предусматривает значительное расширение законодательно закрепленных полномочий Президента Российской Федерации по определению кадрового состава органов прокуратуры.

Суть таких изменений сводится к тому, что большая часть полномочий Генерального прокурора России по назначению на должность подчиненных ему прокуроров переходит к Президенту Российской Федерации.

Так, согласно ч. 2 ст. 129 Конституции [1] назначение на должность и освобождение от должности прокуроров субъектов Федерации и всех иных прокуроров, кроме прокуроров городов, районов и приравненных к ним прокуроров, переходит в компетенцию Президента РФ. В этом случае под иными прокурорами имеются в виду прокуроры – руководители специализированных прокуратур. Это в первую очередь, военные прокуроры военных округов, флотов, Ракетных войск стратегического назначения; транспортные прокуроры федеральных округов и другие прокуроры, приравненные к прокурорам субъектов Федерации.

Возложение на Президента России подобных полномочий представляется вполне логичным и оправданным. В настоящее время на территории любого субъекта Федерации руководители всех судебных и правоохранительных органов и их заместители назначаются на должность Президентом России. Речь и о председателе суда субъекта Федерации, и руководителе следственного управления Следственного комитета РФ по субъекту Федерации, и начальник управления МВД России по субъекту Федерации и т.д.

Фактически в новой редакции ст. 129 Конституции РФ прослеживается тенденция к возвращению к изначальной цели учреждения Петром I прокуратуры как «ока государева» [3, с. 40] – органа, осуществляющего надзор за исполнением законов, являющихся нормативно закрепленным отражением политики главы государства.

Представляется, что в сложных кризисных условиях данное изменение не вызывает сомнения, а является оправданным: прокуратура становится

инструментом обеспечения законности, посредством которого Президент Российской Федерации имеет возможность оперативно реагировать на нарушения законодательства, в первую очередь, субъектами предпринимательской деятельности [4, с. 16]. Данное положение имеет крайне важное значение в современных условиях стремительного роста цен, прежде всего на продукты питания, что, как представляется, не всегда обоснованно и обусловлено объективными реалиями.

В этой связи Президент Российской Федерации поставил перед всеми уполномоченными органам, в том числе прокуратурой, задачу провести мониторинг цен на товары первой и лекарственные средства.

Председатель Правительства Российской Федерации дал поручение принять меры по сдерживанию роста цен на продукты органам государственной власти и местного самоуправления, отметив при этом, что рост цен может быть как обоснованным, так и необоснованным [5].

Являясь одним из механизмов обеспечения законности, прокуратура незамедлительно отреагировала на данные поручения, в частности, Генеральный прокурор России дал поручение подчиненным в целях выявления нарушений в сфере ценообразования провести проверки [6].

Результаты всероссийской проверки показали, что наблюдается рост цен на некоторые виды продуктов питания по всей стране, при этом он происходит в пределах от 10 до 150 процентов [7]. Представляется, что, прежде всего, подобные правонарушения обусловлены отсутствием четко определенных принципов ценообразования.

О необходимости усиления роли прокуратуры свидетельствует и внесенный в Государственную Думу депутатами Антоном Романовым и Евгением Федоровым законопроект о наделении прокуратуры специальными полномочиями, направленными на осуществление надзора за действиями Центрального Банка [8]. Авторы обосновывают актуальность тем, что в возникшей ситуации финансового кризиса и «обвала» рубля Центральный Банк не смог обеспечить стабильность национальной валюты, а органа, который бы осуществлял надзор за его деятельностью, нет. По мнению депутатов, соответствующие изменения в законодательство должны наделить прокуратуру надзорными полномочиями в отношении Центрального Банка.

Стоит отметить, что в истории современной государственности прокуратура не имела каких-либо полномочий по надзору за деятельностью Центрального Банка, что говорит об отсутствии, как теоретических знаний, так и практического опыта осуществления прокурорского надзора в данной сфере. Более того, в настоящее время отсутствует механизм «влияния» на политику регулятора в сфере денежно-кредитных отношений и курса отечественной валюты. Также вызывает некоторые сомнения наличие кадрового потенциала прокуратуры для осуществления подобных полномочий.

Учитывая положения ст. 11 Конституции РФ [1], закрепляющей основы осуществления государственной власти в России посредством указания на органы, ее осуществляющие, представляется важным отметить, что

современный статус органов прокуратуры, в том числе в свете конституционных поправок в ст. 129 Основного закона [1], требует законодательного уточнения правового положения «око государева». В этой связи представляется необходимым изменить ч. 1 ст. 1 Федерального закона «О прокуратуре Российской Федерации» [9] изложив ее в следующей редакции:

«1. Прокуратура Российской Федерации – федеральный государственный орган, осуществляющий от имени Российской Федерации надзор за соблюдением Конституции Российской Федерации и исполнением законов, действующих на территории Российской Федерации.

Прокуратура Российской Федерации выполняет и иные функции, установленные федеральными законами.

Президент Российской Федерации осуществляет руководство деятельностью прокуратуры Российской Федерации».

Представляется, что в период непростой социально-экономической обстановки роль прокуратуры приобретает особо важное значение как правоохранительного органа, направленного на обеспечение законности и правопорядка, в первую очередь, на защиту прав и свобод человека и гражданина.

Литература

1. Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс]: [(принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ)]// Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398. – Режим доступа : [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.
2. О Верховном Суде Российской Федерации и прокуратуре Российской Федерации [Электронный ресурс]: [Закон Российской Федерации о поправке к Конституции РФ от 05.02.2014 № 2-ФКЗ]// Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 6. – Ст. 548. – Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.
3. Ткачев И.В. Новые вехи развития прокуратуры России// Российская юстиция. – 2014. – № 4. – С. 40.
4. Королев Г.Н. Сохранится ли прокуратура России как единая система?// Законность. – 2014. – № 10. – С. 16 – 19.
5. Медведев поручил принять меры по сдерживанию цен [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [<http://www.baltinfo.ru/2015/01/08/Medvedev-dal-poruchenie-prinyat-mery-po-sderzhivaniyu-rosta-tcen-471680>].
6. Остановит ли прокуратура рост цен [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [<http://svpressa.ru/economy/article/110815>].
7. Генпрокуратура проверит обоснованность роста цен на продукты [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://lenta.ru/news/2015/01/21/organy_razberutsia].
8. Законопроект о надзоре прокуратуры за Центробанком внесен в Госдуму

РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://ria.ru/politics/20150220/1048890190.html].

9. О прокуратуре Российской Федерации [Электронный ресурс]: [Федеральный закон от 17.01.1992 № 2202-1 (ред. от 22.12.2014)] // Собрание законодательства РФ. – 1995. – № 47. – Ст. 4472. – Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.

*Кетова В.Н.,
студентка 4 курса юридического факультета
Вятского государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры трудового и социального права
Вятского государственного гуманитарного университета*

Актуальные проблемы правового регулирования обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств

Действующее законодательство Российской Федерации предусматривает страхование ответственности в добровольной и обязательной формах. По оценкам экспертов Всероссийского союза страховщиков, в стране существует 49 видов обязательного страхования, 24 вида личного страхования, 7 видов имущественного страхования, а также 15 видов страхования ответственности, в число которых входит страхование ответственности владельцев транспортных средств [1, с. 31].

Федеральный закон «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» определяет договор обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств (далее – ОСАГО) как договор страхования, по которому страховщик обязуется за обусловленную договором плату (страховую премию) при наступлении предусмотренного в договоре события (страхового случая) возместить потерпевшим причиненный вследствие этого события вред их жизни, здоровью или имуществу (осуществить страховую выплату) в пределах определенной договором суммы (суммы страхового возмещения) [2].

Страхование риска гражданской ответственности является одним из подвидов имущественного страхования и покрывает последствия страховых случаев, связанных с наступлением гражданской ответственности по обязательствам, возникающим вследствие причинения вреда жизни, здоровью или имуществу третьих лиц, а также ответственности по договорам и т.д. [3, с. 66].

Страхование ответственности обладает рядом специфических особенностей. В частности, страхованию подлежит только гражданско-правовая ответственность, которая связана с применением государством мер

принуждения по восстановлению нарушенных прав потерпевшего за счет нарушителя. Цель гражданско-правовой ответственности – возмещение причиненного ущерба. Целью же создания системы обязательного страхования автогражданской ответственности явилась защита прав потерпевших на возмещение вреда (гарантированная государством), причиненного их жизни, здоровью или имуществу при использовании другими лицами транспортных средств.

Стоит согласиться с тем, что введение страхования гражданской ответственности владельцев автотранспортных средств имеет большое социально-экономическое значение и отвечает интересам как общества в целом, так и государства [1, с. 38]. В частности, при причинении гражданину увечья или ином повреждении его здоровья возмещению подлежат утраченный потерпевшим заработок (доход), который он мог бы иметь, а также дополнительно понесенные расходы, вызванные повреждением здоровья, в том числе и расходы на лечение, дополнительное питание, приобретение лекарств, протезирование, посторонний уход, санаторно-курортное лечение, приобретение специальных транспортных средств, подготовку к другой профессии, если установлено, что потерпевший нуждается в этих видах помощи и ухода и не имеет права на их бесплатное получение.

В странах с развитым рыночным хозяйством общепризнано, что страхование является стратегическим сектором экономики. Тем не менее, страхование в России пока еще не стало неотъемлемой частью развивающегося рынка, у большинства населения еще отсутствует правильное понимание существа и назначения страхового дела. Однако следует признать, что и государство до настоящего времени не предоставило в полном объеме правовых гарантий участникам страховых отношений, особенно страхователям.

В настоящее время большинство ошибок, сделанных нормативными разработчиками и законодателем, устранено. Недаром Закон об ОСАГО средства массовой информации в первые годы его действия называли «многострадальным» законом. По истечении почти десяти лет указанный Закон претерпел всевозможные изменения и дополнения. В период с 2003 по 2012 г. по несколько раз в год в законодательство об автостраховании вносились нововведения и изменения. По мере работы рынка автострахования Закон об ОСАГО уточнялся множество раз, механизмы страхования совершенствовались. В общей сложности было принято около двадцати пяти различного рода нормативных актов, направленных на улучшение данного Закона.

Не вызывает сомнения то, что рынок обязательного автострахования за последние годы активно обновляется и совершенствуется, при этом его базовые принципы, установленные в 2003 г., работают до сих пор.

ОСАГО – это на сегодняшний день наиболее удачный пример реализации обязательного страхования в России. В последнее время наблюдается достаточно отчетливая положительная динамика стоимостных

показателей отечественного страхового рынка. В частности, человеческая жизнь и здоровье оценивается с 1 апреля 2015 года в пятьсот тысяч рублей, а не сто шестьдесят тысяч рублей. В то же время оценка реального состояния и тенденций развития страхования в нашей стране требует исследования и учета качественных характеристик современных страховых отношений.

Отсюда вытекает следующая проблема: по сути, пострадавший (пассажир и, тем более, пешеход) в аварии не может узнать из первых рук, в какую страховую компанию ему обращаться. Эти данные, конечно, должны быть записаны в протоколе о происшествии, но они там могут и отсутствовать, так как это требование не обязательное. В Правилах обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств говорится: «При причинении вреда жизни или здоровью пассажиров, находящихся в транспортных средствах, пешеходов в извещении о дорожно-транспортном происшествии указывается наличие пострадавших пассажиров, пешеходов. В случае, если участники дорожно-транспортного происшествия располагают сведениями о пострадавших (фамилии, имена, отчества), они должны представить эти сведения страховщику. Сведения о пострадавших пассажирах, пешеходах предоставляются страховщику подразделениями полиции на основании его письменного запроса или запроса, направленного в электронном виде в рамках электронного взаимодействия» [4]. Зачастую такая забывчивость законодательной и исполнительной власти становится поводом для отказа в выплате страхового возмещения потерпевшим [1, с. 63].

Нынешняя система требует долгих экспертиз, чтобы установить степень вреда, причиненного здоровью. Она может потребовать двух-трех месяцев, в то время как деньги на лечение и медикаменты пострадавшему нужны сразу после происшествия. «Союз пешеходов» предлагает производить предварительную страховую выплату в размере 25% от установленного лимита на основании медицинской справки о телесных повреждениях, а после того, как определится степень тяжести повреждения (то есть через два-три месяца), остальную часть, в соответствии с установленными лимитами. Например, легкий вред здоровью - 50%, вред средней тяжести – 75%, тяжкий вред – 100%. В случае же, если понесенные расходы превышают страховую выплату, потерпевший должен иметь право на расчет страховой выплаты в соответствии с правилами главы 59 Гражданского кодекса РФ [5].

Введение системы фиксированных выплат может спровоцировать рост страхового мошенничества, однако бурным он может быть лишь на начальном этапе. Участники рынка отмечают, что люди, готовые обогатиться на выплатах по ОСАГО, найдутся всегда. Однако количество обращений по причинению вреда здоровью небольшое, что позволяет более внимательно рассматривать каждый конкретный случай, а это позволит в значительной степени снизить риски в этой области.

При всем этом можно утверждать, что если система фиксированных выплат за вред, причиненный здоровью потерпевшего, докажет свою

жизнеспособность, то можно будет применять ее и в других видах страхования, тем самым установив единые стандарты возмещения вреда здоровью в страховании.

Однако, в данный период развития законодательства об ОСАГО возникла еще одна проблема, которая уже вот второй год создает огромные сложности владельцам транспортных средств. Речь идет о том, что целый ряд страховщиков в сфере ОСАГО стали либо отказывать автовладельцам в заключении договоров обязательного страхования, ссылаясь на отсутствие бланков полисов, либо соглашаться на совершение таких сделок лишь при условии, что страхователь одновременно заключит с ними и другие виды договоров страхования – договоры страхования КАСКО транспортных средств, договоры личного страхования [6, с. 66]. Эта ситуация стала перерастать в серьезную социальную проблему. Во-первых, страховщики в этом случае нарушают права и охраняемые законом интересы граждан и юридических лиц, поскольку, строго говоря, страховые компании не должны отказывать автовладельцам в продаже полиса ОСАГО, ведь это публичный договор. Между тем в силу п. 1 и 3 ст. 426 ГК РФ коммерческая организация, в нашем случае страховщик, не имеет права отказывать в заключении договора, если у него имеется такая возможность. Представляется, что ссылка на отсутствие бланков страхового полиса рассматривать как обстоятельство, препятствующее совершению страховой сделки, нельзя. Прежде всего, если идти по такому пути, то страховые компании получают реальную возможность фактически всегда самим определять, будут они заключать договор ОСАГО или нет, ведь заявить об отсутствии бланка полиса можно всегда, даже если на самом деле эти бланки пылятся в сейфе компании или ее филиала. Наконец, страховщик может вовремя не подать заявку на получение бланков, может потянуть время с направлением курьера для получения таких бланков и т.д.

Что касается навязывания других страховых продуктов, то это явно противоречит законодательству, поскольку навязывание услуг не допускается.

В результате многие автовладельцы не могут купить полис ОСАГО, т.е. пользоваться своим транспортным средством, что фактически означает нарушение конституционного права собственности [7], в силу которого, как известно, собственник имеет право владеть, пользоваться и распоряжаться своим имуществом. В тех случаях, когда транспортное средство используется для осуществления предпринимательской деятельности, получается, что отказ в продаже страхового полиса влечет невозможность осуществления представителями предпринимательства своей ежедневной работы.

В целом ряде регионов ситуация накалилась до такой степени, что в нее вынуждены вмешиваться территориальные управления Федеральной антимонопольной службы, усматривая в подобном поведении страховщиков признаки нарушения антимонопольного законодательства, органы прокуратуры, которые направляют представления об устранении нарушений

законодательства, и власти субъектов Российской Федерации, пытающиеся применить имеющийся у них административный ресурс.

Представляется, что для того чтобы система обязательного страхования работала без сбоев, необходимо, во-первых, обеспечить, чтобы всегда было хотя бы минимально необходимое количество страховых организаций, которые будут совершать соответствующие страховые сделки, во-вторых, эти страховщики не смогут отказаться от заключения договоров обязательного страхования. Тем самым сложившаяся ситуация обязывает государственные органы к поиску оптимального варианта решения возникшей проблемы.

Литература

1. Глинка В.И., Ручкин О.Ю., Трунцевский Ю.В. Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств: теоретические и практические аспекты: научно-практическое пособие. – М.: Юрист, 2013. – 144 с.
2. Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств [Электронный ресурс]: [Федеральный закон от 25.04.2002 №40-ФЗ (ред. от 04.11.2014)] // СЗ РФ. – 2002. – № 18. – Ст. 1720. – Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
3. Ножкина А.А. К вопросу о видах страхования гражданской ответственности // Актуальные проблемы российского права. – 2014. – № 1. – С. 66 - 76.
4. О правилах обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств [Электронный ресурс] : [Положение Банка России от 19 сентября 2014 г. № 431-П] // Вестник Банка России. – № 93. – 2014. – Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) [Электронный ресурс] : [Федеральный закон от 26.01.1996 №14-ФЗ (ред. от 31.12.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 22.01.2015)]// СЗ РФ. – 1996. – № 5. – Ст. 410. – Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
6. Дедиков С.В. Слабое звено системы обязательного страхования// Законы России: опыт, анализ, практика. – 2014. – № 6. – С. 65 - 69.
7. Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс]: [(принята всенародным голосованием 12 декабря 1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ)] // СЗ РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398. – Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.

*Кислицина Ю.С.,
студентка 3 курса Кировского филиала МФЮА*

Эволюция конституционализма в России на современном этапе

Говоря об эволюции конституционализма начала XX века, нельзя не отметить эпохального значения основных государственных законов 23 апреля 1906 года в системе конституционных актов. Своеобразие основных законов 23 апреля 1906 года заключалось в их юридической силе, по которой они отличались от всех других законов. Отличие состояло в том, что они могли быть пересмотрены «единственно» по почину государя в государственном совете и государственной думе» [1, с.2 (ст 8)]. Это обеспечивало им особую неприкосновенность. Вместе с тем, такая неприкосновенность основных законов зависела исключительно от усмотрения одного лица – монарха.

Таким образом, особенность конституционного развития России начала XX века является октроированный тип конституционализма в политических реалиях думского периода

Октябрьская революция оказалась поворотной вехой в истории российской государственности, положившей начало новому этапу формирования конституционализма в России, который можно охарактеризовать как «советский конституционализм».

С конца 1920 начала 1930 гг. тематика конституционализма надолго исчезает из отечественной научной литературы. Все усилия государственоведения были направлены на оправдание существовавшей практики. Теория приобретала все более апологетический характер. Идея конституционализма, если и упоминалась, то исключительно в негативном плане и лишь по отношению к монархическому периоду истории России.

В основном, шла разработка понятия «социалистический конституционализм», противопоставлявшегося «буржуазному конституционализму». Отличительной чертой в развитии теории социалистического конституционализма явилось положение о его полной несовместимости с теорией правового государства, которая тогда признавалась исключительно буржуазной и подвергалась критике. Но как бы, ни оценивали политики и историки период социалистического строительства в нашей стране, необходимо признать тот факт, что эволюция конституционного развития имела место. Этому свидетельствует то, что в это время принимались акты конституционного значения и конституции. Более того, в период советского развития по своему количеству, конституций было принято более чем в другие периоды конституционной эволюции России.

В задачи автора статьи не входит подробный анализ всех конституционных актов советского периода, но необходимо отметить, что этот период нельзя исключать из логики конституционного развития российского государства, он является весьма важным и во многом

определяющим дальнейшие перспективы развития конституционализма в России.

Современный этап российского конституционализма начался после принятия конституции РФ 1993 года. Многие конституционные принципы пока не нашли последовательного воплощения в отраслевом законодательстве и судебной практике, поэтому текущий этап российского конституционализма требует особого внимания исследователей для его эволюционных возможностей и перспектив развития. Также необходимо отметить, что конституционализм, происходящий от термина «конституция», не равнозначен ему и имеет множество интерпретационных значений в юридическом, историческом и политическом процессах.

Но в любом случае определение конституционализма включает в себя суждение об очевидных ценностях. Эти ценности были определены американским профессором права А.Е. Дик Ховардом: согласие народа, открытое общество, ограниченное правительство, неприкосновенность личности, судебный надзор, преемственность конституционного развития [2. С.45-47]. Эти ценности являются неоспоримыми и сегодня.

Любая конституция должна приниматься на основе общественного договора, согласия главных политических сил государства об основах создаваемого конституционного строя. Если основной закон введен в действие без опоры на базовый консенсус, то можно оспаривать конституционный характер такого государства, а легитимность самой конституции представляется более чем сомнительной. Б.А. Кистяковский в начале XX века сформулировал принципиальное положение о том, что современное конституционное государство основано на компромиссе. Этот вывод особенно важен и актуален в настоящее время. Б.А. Кистяковский писал: «но если современное конституционное государство оказывается часто основанным на компромиссе даже по своей социальной организации, то тем более оно является таковым по своей политической и правовой организации» [3, с.34]. Именно такой подход позволяет в настоящее время совместно работать различным партиям и политическим силам над законопроектами.

Особенно хотелось бы обратить внимание на тезис о преемственности в конституционном развитии. Для России данная проблема является особенно актуальной. Российская модель конституционализма отличается от западных (классических) аналогов, что предопределило неизбежность выработки качественно отличной от запада стратегии развития вообще и другой концепции политических сил и тактики реформ в частности. Основным носителем конституционной программы в России выступала не буржуазия, а скорее само государство в лице чиновной бюрократии, что предопределяло преимущественное использование принудительных методов государственного управления и правового регулирования.

Конституционализм как политическая система, опирающаяся на конституционные методы правления, в полной мере не была реализована на практике в России. Возникновение многопартийной системы и принятие

основных законов 1906 года не сопровождались выработкой конституционных «правил игры» и их признанием политическими партиями, а методы осуществления государственной власти сохраняли авторитарные черты.

В условиях длительной традиции существования монархической власти в России система монархического конституционализма оказывалась единственно возможной в перспективе эволюционного развития конституционного строя. Однако после февраля 1917 года возобладала революционная линия развития российской государственности. Советские конституции сформировали определенную преемственность в политико-правовом развитии страны, послужили нормативной основой для создания теории советского государственного права и советского строительства. В них закреплялись социалистические ценности, отражалось социалистическое правосознание, которые не вмещали идеалов правового государства и гражданского общества. Несмотря на это, главный принцип конституционализма – верховенство конституции выражался, закрепляя доктрину социалистической законности. Декларирование в советских конституциях цели демократизации общественной жизни создавало предпосылки увеличения роли конституции в правовом регулировании общественных отношений. Но реального воплощения в правовой системе страны принцип верховенства конституции не получил.

В действующей конституции Российской Федерации 1993 г. (ч.2 ст.4) принцип верховенства конституции впервые в истории конституционного развития России получил юридическое закрепление. Этот принцип призван показать место конституции в правовой системе страны, в иерархии правовых актов. Если конституция является важнейшим источником права, нормы которого лежат в основе всей системы правового регулирования, следовательно, и сама конституция должна быть сложноорганизованной системой.

Действующую конституцию Российской Федерации с точки зрения ее внутреннего структурирования можно охарактеризовать в качестве единой, организационной, сложной, ценностноориентированной, иерархической, информационной системы, которая создает предпосылки эволюционного типа развития права, государства, общества [4,с.13]. Это эволюционное развитие, возможно, проследить через основные ценности конституционализма, которые закреплены в основных положениях конституции Российской Федерации, таких, как приоритет прав человека, верховенство права, народовластие, разделение властей и другие.

Таким образом, конституционализм это специфическое политико-правовое явление, включающее в качестве составных структурных элементов идейную доктрину, действующее законодательство и юридическую практику. Обобщая конституционную историю России в XX веке, необходимо отметить более демократичный характер конституции России 1993 года по сравнению с ее предшественницами, как по способу принятия, так и по содержанию ключевых положений. Несомненно, что она сочетает в

себе универсальные принципы конституционализма, характерные для современного этапа мирового конституционного развития.

Весьма актуальное значение в нашем государстве имеет проблема обеспечения действия конституции. Напомним еще раз то, что записано в самой конституции согласно ст. 15 она имеет прямое действие. Дискуссия о том, в чем выражается прямое действие конституции, каков механизм реализации конституции, ведется давно, литература на этот счет обширна.

Можно говорить о нескольких аспектах прямого действия конституции РФ. Во-первых, своими нормами она закрепляет тот строй общественных отношений, который существует или должен существовать в нашей стране. Положения конституции являются в этом плане базовыми категориями для общества, государства, статуса личности. На каком-то этапе могут возникнуть идеи новых общественных отношений. Но пока нет новой конституции, всегда существует проблема соответствия складывающихся общественных отношений действующей конституции. Как видим, здесь правило прямого действия состоит не в обращении к каждой отдельной норме конституции, а в оценке ее общего влияния на политическую, экономическую и социальную структуры жизни в обществе и государстве.

Во-вторых, конституции РФ отнюдь не должно быть чуждо правило прямого действия отдельных ее конкретных положений как основы не вообще строя, системы, а определенных видов общественных отношений. Разумеется, извечно будет стоять проблема соотношения начал общего и особенного в конституции вообще, нашей конституции в частности. Проблема здесь может быть связана и с так называемой достаточностью или недостаточностью конституционного регулирования. Не надо забывать о том, что оно в принципе является сжатым.

В-третьих, прямое действие конституции связано с такой категорией как дух, смысл конституции. В определенном отношении эта категория опасна, поскольку упирается в трактовку конституции. Надо сказать, что прямое применение норм конституции РФ по их духу или смыслу уже имеет место. В ряде случаев это касается некоторых принципиальных концепций государственного строительства.

К сожалению, приходится констатировать, что порой в конституции РФ заложены ошибочные конструкции. И поэтому на практике возникают проблемы либо из-за трудности применения нормы, либо из-за выхода правоприменителей за пределы нормы, что каждый раз ставит вопрос о конституционности их действий.

В процессе применения действующей конституции РФ возникает немало неясностей. Чаще всего они выражаются либо в том, что вообще непонятно, как применять конституционную норму, либо же вырисовывается два и более варианта ее применения, - но взаимно друг друга исключаящих. И тогда требуется официальное толкование конституции. Казалось бы, толкование должно быть разъяснением содержания и смысла нормы конституции, вытекающего из нее порядка применения соответствующих предписаний.

Разговор о действии и реализации конституции РФ с неизбежностью должен перейти в краткое рассмотрение проблемы обеспечения авторитета основного закона. Из множества ее аспектов я остановилась лишь на тех, которые имеют правовую окраску.

Литература

1. Комментарий к конституции РФ /под общ. ред. В.Д Карповича.
2. Кудрявцев Ю.В. Постатейный комментарий к конституции российской федерации. - М.: юрист, 2003. - с. 51..
3. К вопросу о формировании в России гражданского общества (А.Д. Керимов, «Гражданин и право», № 3, март 2002 г.).
4. Окуньков Л.А. Постатейный комментарий к конституции российской федерации. - М.: юрист, 1999. - 102с.
5. О пороках демократии. А.д. Керимов, «Гражданин и право», № 3, май-июнь 2003 г.
6. Пастухов В.Б. Россия на конституционном перекрестке// Конституция как фактор социальных изменений: сб. докл./Иванов л.ю.-м.: центр конституционных исследований монф, 1999.-с.7-9.
7. Пархоменко А.Г. Идеи российского конституционализма и их реализация в отечественном конституционном (государственном) праве. М., 1998.-с.4.
8. Проблемы обеспечения единства законодательства в Российской Федерации (Исаков В.Б., "Законодательство", 1997, N 4).

*Кравинская Д.В.,
студентка 4 курса Вятского государственного
гуманитарного университета
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Особенности заключения договора энергоснабжения с физическими лицами

Договор энергоснабжения заключается с каждым из нас, но не каждый гражданин знает особенности его заключения. В настоящее время в процессе понимания сущности договора энергоснабжения возникает ряд проблем, связанных с его заключением.

Сторонами договора энергоснабжения являются энергоснабжающая организация и потребитель (абонент). В § 6 гл. 30 ГК названы только два субъекта договора энергоснабжения - энергоснабжающая организация и абонент (потребитель) [1].

Б.В. Бальжиров отмечает, что сейчас законодательством установлен различный порядок заключения договора энергоснабжения в зависимости от того, кто выступает в качестве абонента (потребителя) энергии: гражданин

(физическое лицо) или организация (юридическое лицо) [3].

Общими условиями заключения договора энергоснабжения являются: приобретение энергии для собственных бытовых и (или) производственных нужд; наличие энергопринимающего устройства, присоединенного к сетям энергоснабжающей организации и обеспечение учета потребления энергии.

Однако в настоящее время возникают проблемы при заключении договора энергоснабжения. Рассмотрим их.

1. Проблемы порядка заключения договора энергоснабжения и отказа в его заключении.

С. Горбылев подчеркивает, что, когда в качестве абонента выступает физическое лицо, и энергия используется последним в целях бытового потребления, законодатель допускает упрощенный порядок заключения договора: чтобы признать договор заключенным, достаточно первого фактического подключения абонента в установленном порядке к присоединенной сети (п. 1 ст. 540 ГК) [5].

Как отмечает Е.К. Широкова, сфера применения названных положений ограничена случаями, когда законом, иными правовыми актами или соглашением сторон не предусмотрены другие правила и сроки заключения договоров, как это имеет место в отношении договора энергоснабжения организаций (юридических лиц) [9].

Как отмечает Т.И. Брынова, разногласия, возникшие при заключении договора энергоснабжения, могут быть переданы на рассмотрение суда энергоснабжающей организацией в двух случаях: если имеется соглашение сторон о передаче возникшего или могущего возникнуть спора на разрешение арбитражного суда либо если такая передача предусмотрена законодательством [4].

В подтверждение позиции Т.И. Брыновой есть пример. Энергосбытовая компания обратилась в суд с иском о признании недействительным с момента совершения заключенного между гарантирующим поставщиком и сетевой компанией договора оказания услуг по передаче электрической энергии (мощности) в отношении обслуживаемых истцом потребителей, полагая, что включение в этот договор сведений о потребителях энергосбытовой компании, ранее приобретавших у нее электроэнергию, нарушает ее права, ограничивает конкуренцию и создает препятствия в доступе на рынок продажи электроэнергии.

Оставляя без изменения принятые судебные акты об отказе в иске, кассационная инстанция указала, что права энергосбытовой компании заключением спорного договора не нарушены.

Спорный договор в силу пункта 9 Правил N 861 является публичным и обязательным к заключению для сетевой организации; наличия обстоятельств, при которых сетевая организация вправе отказаться от заключения такого договора и предусмотренных пунктом 24 Правил N 861, суды не установили [12].

2. Проблемы соблюдения публичности договора энергоснабжения.

А.С. Клещев отмечает, что заключение договора энергоснабжения для

энергоснабжающей организации, признаваемой субъектом публичного договора, является обязательным, важно отметить также, что имеются определенные обязательные условия, которые должны быть выполнены абонентом, претендующим на заключение договора энергоснабжения: он должен располагать отвечающим установленным техническим требованиям энергопринимающим устройством, присоединенным к сетям энергоснабжающей организации, а также обеспечить учет потребления энергии (п. 2 ст. 539 ГК) [7]. Указанные обязательные для абонента условия иногда называются в юридической литературе технической предпосылкой заключения договора энергоснабжения.

Отсутствие у абонента исправной энергоустановки (и, напротив, неисправность имеющейся энергоустановки), присоединенной к сетям энергоснабжающей организации, а также другого необходимого оборудования, необеспечение учета потребления энергии лишают его возможности реализовать свое право на заключение договора с энергоснабжающей организацией, несмотря на установленную законодательством обязанность последней заключать договор со всяким, кто к ней обратится (ст. 426 ГК).

По мнению, И.А. Лукьянцевой, в этом смысле соблюдение абонентом названных условий действительно может быть признано технической предпосылкой заключения договора энергоснабжения [8].

3. Проблемы соблюдения обязанности заключить договор энергоснабжения и понуждение необязанной стороны заключить договор.

Как отмечает Е.К. Широкова, в настоящее время невыяснение судами обстоятельств, имеющих существенное значение для правильного разрешения дела, приводит к судебному понуждению необязанной стороны заключить договор, которым ответчик был бы принужден воспользоваться услугами истца, не имеющими экономического содержания [9].

Важным при рассмотрении споров по искам о понуждении обязанной стороны заключить публичный договор является толкование, данное Президиумом ВАС РФ в Постановлении от 31.01.2012 № 11657/11 [14].

В Постановлении Президиума ВАС РФ от 31.01.2012 № 11657/11 указано, что реализация права стороны, уполномоченной требовать заключения договора в судебном порядке, не может зависеть от формы уклонения обязанной стороны от его заключения на предложенных условиях [14]. Поскольку заключение договора является обязательным, обязанностью суда является обеспечение защиты прав лица, обратившегося с требованием о понуждении к заключению договора.

В заключение следует отметить, что в настоящее время существуют следующие проблемы:

1. Проблемы соблюдения порядка заключения договора энергоснабжения и основания отказа в его заключении.
2. Проблемы соблюдения публичности договора энергоснабжения.
3. Проблемы соблюдения обязанности заключить договор энергоснабжения и понуждение необязанной стороны заключить договор.

В качестве направлений совершенствования правового регулирования договора энергоснабжения предлагаем следующее:

1. Для преодоления вакуума в правовом регулировании энергоснабжения, вызванного отменой Правил пользования электрической и тепловой энергии несмотря на принятие постановления Правительства РФ от 6 мая 2011 г. N 354 «О предоставлении коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов» существует необходимость принятия Правительством Российской Федерации ряда нормативных актов, регулирующих широкий круг обширных отношений, связанных с энергоснабжением.

2. Необходимо расширить сферу применения договора энергоснабжения. С этой целью предлагается изложить п.1 ст.539 ГК в следующей редакции: «По договору энергоснабжения энергоснабжающая организация обязуется осуществлять продажу абоненту (потребителю) энергию, самостоятельно или через третьих лиц оказывать абоненту (потребителю) услуги по передаче через присоединенную сеть энергии и иные услуги, неразрывно связанные с процессом снабжения абонента (потребителя) энергией, а абонент (потребитель) обязуется оплачивать приобретаемую энергию и оказанные услуги, обеспечивать безопасность эксплуатации находящихся в его ведении энергетических сетей и исправность используемых им приборов и оборудования, связанных с потреблением энергии».

3. Представляется целесообразным, чтобы общие принципы такого специфического вида договорных обязательств, как договор снабжения потребителя энергией через присоединенную сеть, нашли закрепление в параграфе 6 «Энергоснабжение» главы 30 ГК РФ. Это позволит придать большую стабильность и устойчивость регулируемым отношениям, поскольку для регламентации отношений; энергоснабжения только специальными законами или подзаконными: нормативными правовыми актами характерны, кроме всего прочего, нестабильность и внутренняя; противоречивость.

Таким образом, в настоящее время гражданам как потребителям энергии необходимо знать об особенностях заключения договора энергоснабжения и проблемах, возникающих в данной области. Знание требования современного гражданского законодательства РФ в данной области позволит избежать споров и нарушений прав граждан на потребление энергии.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая [Электронный ресурс]: [федер. закон от 30 ноября 1994 г. N 51-ФЗ в ред. от 11.02.2013 г.] // СЗ РФ. 1994. N 32. Ст. 3301. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая [Электронный ресурс]: [федер. закон от 26 января 1996 г. N 14-ФЗ в ред. от 14.06.2012 г.] // СЗ РФ. 1996. N 5. Ст. 410. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с

экрана.

3. Бальжиров Б.В. Современная конструкция договора энергоснабжения // Юрист. 2013. N 2. С. 3 - 6.
4. Брынова Т.И. Споры, связанные с применением законодательства, регулирующего отношения по договору оказания услуг по передаче электрической энергии // Арбитражные споры. 2013. N 2. С. 17 - 34.
5. Горбылев С. Рынок электроэнергии: к вопросу о раскрытии информации его субъектами // Конкуренция и право. 2012. N 4. С. 45 - 49.
6. Клещев А.С. Правовые аспекты договора энергосбережения и его регулирование ГК РФ // Актуальные проблемы российского права. 2013. N 2. С. 156 - 161.
7. Лукьянцева И.А. Договор энергоснабжения: теория, законодательство и правоприменительная практика : диссертация ... кандидата юридических наук : 12.00.03 / Лукьянцева Ирина Александровна; [Место защиты: Кубан. гос. аграр. ун-т]. - Краснодар, 2009.
8. Широкова Е.К. Договор энергоснабжения: актуальные проблемы судебного правоприменения // Право и экономика. 2013. N 3. С. 74 - 77.
9. Постановление Президиума ВАС РФ [Электронный ресурс]: от 22.11.2011 N 9113/11 // СПС «Консультант плюс»: база законодательства.
10. Постановление ФАС СЗО [Электронный ресурс]: от 27.12.2013 по делу N А42-1244/2012// СПС «Консультант плюс»: база законодательства.
11. Постановление ФАС СЗО от 31.01.2012 N 11657/11 // СПС «Консультант плюс»: база законодательства.
12. Постановление ФАС СЗО [Электронный ресурс]: от 09.08.2010 по делу N А05-20203/2009// СПС «Консультант плюс»: база законодательства.
13. Постановление Президиума ВАС РФ [Электронный ресурс]: от 31.01.2012 N 11657/11// СПС «Консультант плюс»: база законодательства.
14. Постановление ФАС СЗО [Электронный ресурс]: от 06.06.2012 по делу N А66-3359/2011 // СПС «Консультант плюс»: база законодательства.

*Кузнецова А.С.,
студентка 2 курса Кировского филиала МГЭИ
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых
дисциплин Кировского филиала МГЭИ*

Актуальные вопросы правового регулирования охраны редких и исчезающих животных в Российской Федерации

В последние годы в мире все большее признание получает мнение, что внимание к борьбе за гуманное обращение с животными - одна из показателей цивилизованности общества.

Жестокое обращение с животными - не связанное с самообороной, причинение страдания или вреда животным, из хулиганских побуждений,

или из корыстных побуждений, или с применением садистских методов, или в присутствии малолетних.

В России и в ряде других стран жестокое обращение с животными образует состав уголовного преступления.

В статье 245 Уголовного кодекса указаны санкции за жестокое обращение с животными [6].

Сегодня остро поставлен вопрос о защите животных. Это деятельность, направленная на улучшение содержания и обращения с животными, предотвращение жестокого обращения с ними.

Среди современных концепций защиты животных различают – благополучие животных, подразумевающая контроль за психологическим и физическим благополучием животных, и права животных. Некоторые сторонники этой концепции считают недопустимым некоторые разновидности традиционного использования животных человеком в своей хозяйственной деятельности. Они предлагают не рассматривать животных в качестве своей собственности, выступая главным образом против эксплуатации животных.

В гражданском кодексе Российской Федерации животные определяются как имущество или вещь гражданина. В статье 137 ГК говорится: «К животным применяются общие правила об имуществе, поскольку законом или иными правовыми актами не предусмотрено иное. При осуществлении прав не допускается жестокое обращение с животными, противоречащее принципам гуманности» [6].

Беспредельная безнаказанность и жестокость к животным в России ударяет по благополучию и здоровью нашего общества. Поэтому члены общества, защитники животных выступают за принятие Федерального Закона «О защите животных от жестокого обращения». По нашему мнению, данный Федеральный Закон крайне необходим российскому обществу для спасения животных. Он направлен на укрепление нравственности и гуманности общества, предотвращение страданий и гибели животных от жестокого обращения с ними. Этот Федеральный Закон был рассмотрен Советом Федераций, однако, был отклонен Президентом РФ.

Члены общества защиты животных выступают за принятие этого Федерального закона с целью сделать наше общество более гуманным и нравственным. Чтобы гражданам России было не стыдно жить в государстве, которое осуждает и наказывает людей за жестокое обращение с животными. Чтобы виновные в жестоком обращении с животными либо в пропаганде жестокого обращения с животными несли ответственность в соответствии с законодательством Российской Федерации и субъектов Российской Федерации. А также создать специальный орган, отвечающий за соблюдение соответствующих норм и охрану животных.

Мы считаем, что законодателю стоило бы относиться к такому роду преступлениям, поскольку практика показывает, что они зачастую являются катализатором или сопровождают более тяжкие преступления. Возможно жестокость по отношению к животным сигнализирует о наличии

психологических или психических проблем у человека. Можно сделать вывод, что у него имеются значительные проблемы в сфере нравственного развития. Обзор исследований взаимосвязи жестокости по отношению к животным и преступлений против личности приводится в статье В. Катаевой «Взаимосвязь жестокого обращения с животными с преступным поведением», из которой видно, что эта проблема, хотя и является дискуссионной, но находится в поле зрения криминологов в последние годы.

Существует также ряд специальных законов, затрагивающих вопросы защиты животных от жестокого обращения.

Так, в Федеральном Законе «Об охоте и о сохранении охотничьих ресурсов и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», в статье 2 предусмотрено, что политика сохранения ресурсов и использования охотничьего оружия должна строиться с учетом исключения жестокого обращения с животными.

Аналогично статья 13 Федерального Закона «О животном мире» требует, чтобы пользование объектами животного мира осуществлялось методами, исключающими жестокость в отношении животных [6].

Закон, регулирующий отношение человека к животным, очень важен. Но не менее важно и то, как относится к ним лично каждый из нас: человек, наделенный умом и сочувствием, может и обязан заботиться о своих «братьях младших».

Будем надеяться, что благодаря работе общественных организаций, организаций по защите животных в нашей стране будет принят закон «О защите животных от жестокого обращения», что благоприятно скажется на развитии нашего государства.

Литература

1. Гражданский Кодекс РФ (часть вторая) от 26.01.1996. №14-ФЗ//Собрание законодательства РФ. 29 января 1996.№5.
2. Уголовный Кодекс Российской Федерации
3. Федеральный Закон «Об охоте и о сохранении охотничьих ресурсов и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [Электронный ресурс]: - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана
4. Федеральный Закон « О животном мире» [Электронный ресурс]: - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана

*Литвиненко К.С.,
студентка 4 курса юридического факультета Вятского
государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры трудового
и социального права Вятского государственного*

Страховой интерес как категория страхового права

Страховой интерес всегда был предметом пристального внимания всех лиц, когда-либо соприкасавшихся со страхованием. Это обусловлено феноменом страхового интереса, его происхождением и значением для страховых правоотношений. О том, что этому вопросу уделяется значительное внимание, свидетельствуют продолжающиеся дискуссии по вопросу понятия страхового интереса, его места и роли в страховом деле и в страховом праве. Ряд авторов вовсе предлагают отказаться от названного понятия.

Так, А.И. Худяков в связи с этим считает, что понятие «страховой интерес» не встречается ни в Гражданском кодексе РФ, ни в Законе об организации страхового дела, не употреблял его и Гражданский кодекс РСФСР 1964г. Этот термин применял лишь Гражданский кодекс 1922 г., причем параллельно и адекватно выражению «застрахованный интерес» [7]. Тем не менее, войдя с тех пор в научный оборот, это выражение настолько прочно укрепилось, что употребляется до настоящего времени, несмотря на свое полное исчезновение из текстов действующих правовых актов, приобретая к тому же множество самых различных значений. Именно по этим причинам – отсутствие легального определения и разнообразие значений в научном применении, что затрудняет его понимание, - следовало бы отказаться от его использования.

Учитывая, что страховое законодательство применяет уже другую терминологию, разноречивость в понятиях лишь затрудняет общение и передачу мысли, а также описание явлений [6, с.96]. Однако преобладающее число ученых придают страховому интересу большое значение. Т.С. Мартынова верно считает страховой интерес необходимой предпосылкой создания обязательства по страхованию, выступающей в качестве одного из его конститутивных элементов, поскольку: во-первых, он обуславливает саму возможность существования всего института страхования(принцип «без интереса нет страхования»); во-вторых, страховой интерес определяет все важнейшие элементы страхового обязательства: его объект, субъективный состав, содержание и исполнение, ответственность сторон за его нарушение [4, с. 846]. Данный автор правильно же определяет страховой интерес как «определенную потребность лица(страхователя, выгодоприобретателя, застрахованного лица) в получении средств для компенсации возможных потерь при наступлении неблагоприятных обстоятельств, связанных с принадлежащими ему имущественными ценностями или нематериальными благами»[5,с.168].

Есть основания согласиться с О.С. Иоффе, считавшим, что все виды страхования служат единой цели – возмещению внезапно возникающих имущественных потерь. Тот факт, что имущественные потери не имеют при

личном страховании юридического значения, сам по себе надежности этого критерия не опирается [3, с. 731].

Необходимо подчеркнуть, что и действующий Гражданский кодекс РФ дает основание признать необходимость наличия страхового интереса не только при имущественном, но и при личном страховании. Имеется ввиду п. 1 ст. 958 ГК РФ, предусматривающий правило, согласно которому договор страхования прекращается до наступления срока, на который он был заключен, если после его вступления в силу возможность наступления страхового случая отпала, и существование страхового риска прекратилось по обстоятельствам иным, чем страховой случай [1]. Приведённое указание имеет в виду прекращение договора вследствие утраты страхового интереса после его заключения. Приведённые обстоятельства в данной статье в равной мере служат необходимым и достаточным основанием для прекращения договора имущественного страхования и договора личного страхования. Вместе с тем ст. 3 Закона «Об организации страхового дела в РФ» устанавливает, что целью организации страхового дела является обеспечение защиты имущественных интересов физических и юридических лиц, которые могут совмещаться в одном договоре страхования, а это в свою очередь свидетельствует о наличии страхового интереса в личном страховании [2].

Отсутствие в законодательстве легального определения страхового интереса требует установления условий, которым должен отвечать интерес того или иного лица, чтобы получить страховую защиту. Во-первых, страховой интерес должен быть правомерным; во-вторых, страховой интерес должен иметь имущественный характер; в-третьих, страховой интерес должен быть юридическим, т.е. вытекать из того или иного правоотношения. Он всегда связан с субъективным правом (правом собственности, личными неимущественными правами, различными договорными и деликтными обязательствами). И, в-четвертых, страховой интерес должен быть субъективным, т.е. должен быть связан с конкретным лицом – страховым интересентом. Только такое лицо может быть участником обязательства по страхованию.

Для наличия страхового интереса недостаточно одной только субъективной заинтересованности, необходимо также, чтобы лицо, в пользу которого осуществляется страхование, имело какие-либо права в отношении застрахованного имущества или несло связанные с ним обязанности. Например, по вопросу о страховом интересе законного владельца автомобиля, управляющего им на основании доверенности, сложилось два подхода. Согласно первому подходу интерес состоит в сохранении страхования имущества. В силу второго подхода у лица, управляющего автомобилем на основании доверенности, отсутствует интерес о застрахованном имуществе. Также в качестве страхователя может выступать арендатор имущества. Интерес арендатора состоит в сохранении прав на имущество и чтобы иметь возможность надлежащим образом исполнить свою обязанность – вернуть арендодателю имущество в том состоянии, в котором он его получил.

По вопросу о том, на ком лежит обязанность доказывания наличия (отсутствия) страхового интереса в сохранении застрахованного имущества также сложилось два подхода. Согласно первому – страховой интерес подлежит доказыванию лицом, заинтересованным в признании договора действительным. Соответственно, при доказанности этого факта права такого лица признаются существующими и подлежащими осуществлению. В соответствии со вторым подходом страховой интерес является предметом презумпции (предположения). Доказыванию подлежит его отсутствие, а не наличие. Отсутствие страхового интереса является основанием для признания договора страхования недействительным (п.2 ст. 930 ГК РФ).

Таким образом, можно сделать вывод о том, что страховой интерес представляет собой потребность лица в получении средств для компенсации понесенных потерь при наступлении неблагоприятных обстоятельств, связанных с принадлежащими ему имущественными ценностями или нематериальными благами. Он определяет элементы обязательства по страхованию, присущ как личному, так и имущественному страхованию. Страховой интерес должен соответствовать определенным требованиям (условиям). Для наличия страхового интереса необходимо, чтобы лицо, в пользу которого осуществляется страхование, имело какие-либо права в отношении застрахованного имущества. Страховой интерес является предметом презумпции. Доказыванию подлежит отсутствие страхового интереса, а не его наличие.

Литература

1. Гражданский кодекс РФ [Электронный ресурс]: [Федеральный закон от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 31.12.2014г)] - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
2. Закон об организации страхового дела в РФ [Электронный ресурс]: [Закон от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 08.03.2015г)] - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
3. Иоффе О.С. Гражданское право [Текст]: избр. тр. – М., 2003
4. Мартыянова Т.С. Обязательства по страхованию [Текст] //Российское гражданское право / отв. ред. Е.А. Суханов. – М., 2010
5. Мартыянова Т.С. Обязательства по оказанию финансовых услуг [Текст]// Гражданское право / отв. ред. Е.А. Суханов. – М., 2000
6. Фогельсон Ю.Б. Страхование //Комментарий к Гражданскому кодексу РФ/ под ред. Т.Е. Абовой, А.Ю. Кабалкина. - М., 2004
7. Худяков А.И. Теория страхования. - М., 2010.

*Македон Л.А.,
студентка 2 курса Кировского филиала МГЭИ
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Актуальные проблемы правового регулирования отпусков в Трудовом праве

В наше время стали актуальны проблемы, связанные с правовым регулированием отпусков в трудовом праве.

Согласно статье 37 части 5 Конституции РФ «Каждый имеет право на отдых». Работающему по трудовому договору гарантируются установленные федеральным законом продолжительность рабочего времени, выходные и праздничные дни, оплачиваемый ежегодный отпуск [1].

В действующем трудовом кодексе нет точного определения понятия отпуск, тем самым можно предложить добавить в Трудовой кодекс понятие отпуск.

Отпуск — временное освобождение от работы в будние дни на определённый период времени, для отдыха и иных социальных целей с сохранением прежней работы. В зависимости от трудового стажа, государства и места работы, условия и продолжительность отпуска могут существенно различаться, определяясь трудовым договором, договором, конституцией, законами федерального или регионального уровня.

В зависимости от классификации существуют следующие виды отпусков:

- 1) Основной оплачиваемый ежегодный отпуск – Работникам предоставляются ежегодные отпуска с сохранением места работы (должности) и среднего заработка (ст. 114 ТК РФ)
- 2) Ежегодные дополнительные оплачиваемые отпуска предоставляются работникам, занятым на работах с вредными и (или) опасными условиями труда, работникам, имеющим особый характер работы, работникам с ненормированным рабочим днем, работникам, работающим в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях, а также в других случаях, предусмотренных настоящим Кодексом и иными федеральными законами (ст. 116 ТК РФ).
- 3) Неоплачиваемый отпуск – отпуск без сохранения заработной платы. По семейным обстоятельствам и другим уважительным причинам работнику по его письменному заявлению может быть предоставлен отпуск без сохранения заработной платы, продолжительность которого определяется по соглашению между работником и работодателем (ст. 128 ТК РФ). [2]

В соответствии с частью первой статьи 116 Трудового кодекса РФ ежегодные дополнительные оплачиваемые отпуска предоставляются:

- 1) работникам, занятым на работах с вредными и (или) опасными условиями труда;
- 2) работникам, имеющим особый характер работы;
- 3) работникам с ненормированным рабочим днем;
- 4) работникам, работающим в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях;
- 5) в других случаях, предусмотренных федеральными законами.

Кроме того, в силу части второй статьи 116 Трудового кодекса РФ организации с учетом своих производственных и финансовых возможностей могут самостоятельно устанавливать дополнительные отпуска для работников, если иное не предусмотрено федеральными законами [3].

Наиболее интересующие проблемы, связанные с предоставлением отпусков – это такие как продолжительность отпуска фармацевта и медицинского работника, работающего у индивидуальных предпринимателей. И те и другие:

- 1) имеют медицинское образование;
- 2) работа связана с вредными веществами.

Согласно Трудовому кодексу: Ежегодные дополнительные оплачиваемые отпуска предоставляются работникам, занятым на работах с вредными и (или) опасными условиями труда, работникам, имеющим особый характер работы, работникам с ненормированным рабочим днем, работникам, работающим в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях, а также в других случаях, предусмотренных настоящим Кодексом и иными федеральными законами [2].

Опираясь на Трудовой кодекс можно сделать вывод, что медицинские работники и фармацевты имеют одинаковые условия на предоставление дополнительного оплачиваемого отпуска. Но в нашей стране далеко не каждый работодатель соблюдает условия и нормы Трудового кодекса.

Например, индивидуальные предприниматели, которые содержат аптеки в своем введении, мало опираются на Трудовой кодекс. Так как они не предоставляют своим работникам ежегодный дополнительный оплачиваемый отпуск. И конечно их можно понять, зачем платить лишние деньги, если можно просто сэкономить на отпуске трудящегося, который в силу своей не грамотности либо просто от страха не выдвигает свои требования по поводу дополнительного отпуска.

На наш взгляд, в действующем трудовом кодексе нужно добавить полный перечень работников, которые имеют право на ежегодный дополнительный оплачиваемый отпуск, еще вместе с этим добавить статью, предусматривающую ответственность за неисполнение трудового кодекса для работодателя.

В заключение всего вышесказанного можно сделать вывод что не все работодатели соблюдают нормы статей Трудового кодекса ,связанные с предоставлением ежегодных оплачиваемых отпусков, дополнительных оплачиваемых отпусков, и тем самым ущемляют права работника на временное освобождение в будние дни право на отдых, с сохранением прежнего места работы.

Литература

1. Конституция Российской Федерации: офиц. текст. - М.: ЭКСМО, 2009.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 02.04.2014).

3. Труханович, Л. В. Время отдыха: выходные, праздники, отпуска: Практическое пособие/ Л. В. Труханович, И. М. Руппель. – М.: Финпресс, 2005. – 224 с. – (Библ. журнала «Кадры предприятия»; Вып.2).

*Машковцева А.А.,
студентка 2 курса Кировского филиала МГЭИ
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Испытательный срок при приеме на работу: актуальные вопросы теории и практики

В настоящее время на рынке труда существует множество профессий, удовлетворяющие требования каждого человека. Но, как известно, не так просто устроиться на работу. Работодатели, принимая на работу нового сотрудника, проверяют его навыки. Тем самым, в соответствии с Трудовым Кодексом Российской Федерации, назначают «Испытательный срок». Постараемся разобрать данное понятие.

Испытательный срок – это срок, на протяжении которого работодатель проверяет профессиональные и деловые качества принятого работника. Нужно обратить внимание, что устанавливать испытание - это право, а не обязанность владельца, поэтому оно определяется соглашением сторон. Если работник отказывается от испытания, трудовой договор не может считаться заключенным. Такое условие должно быть оговорено в приказе (распоряжении) о приеме на работу. В период испытания на работника распространяется нормы законодательства о труде. Это означает, что, с одной стороны, работник обязан выполнять все трудовые обязанности, положенные на него трудовым договором и законодательством, а с другой - испытание не несет никаких ограничений трудовых прав работника. Отсутствие в трудовом договоре условия об испытании означает, что работник принят на работу без испытания.

Согласно ст. 70 Трудового Кодекса Российской Федерации, срок испытания не может превышать трех месяцев, а для руководителей организаций и их заместителей, главных бухгалтеров и их заместителей, руководителей филиалов, представительств или иных обособленных структурных подразделений организаций - шести месяцев, если иное не установлено федеральным законом[1, ст. 70].

При заключении трудового договора на срок от двух до шести месяцев испытание не может превышать двух недель.

В срок испытания не засчитываются период временной нетрудоспособности работника и другие периоды, когда он фактически отсутствовал на работе. Руководствуясь ст. 71 Трудового Кодекса Российской Федерации, при неудовлетворительном результате испытания

работодатель имеет право до истечения срока испытания расторгнуть трудовой договор с работником, предупредив его об этом в письменной форме не позднее, чем за три дня с указанием причин, послуживших основанием для признания этого работника не выдержавшим испытание.

Существует круг лиц, которым работодатель не вправе даже предлагать испытательный срок - это беременные женщины, женщины, имеющие детей до полутора лет, лица, не достигшие 18 лет, сотрудники, приглашенные на работу в порядке перевода от другого работодателя, а также молодые специалисты, впервые поступающие на работу по специальности в течение одного года со дня окончания образовательного учреждения, лица, избранные по конкурсу на замещение соответствующей должности, проведенному в порядке, установленном трудовым законодательством и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права, лица, заключившие трудовой договор на срок до двух месяцев.

Нельзя не согласиться с автором научной статьи А.Поляниной «Нюансы испытательного срока», о том, что «Трудовое законодательство предусматривает испытательный срок в качестве проверки профессионализма сотрудника, а решение об увольнении, соответственно, должно быть аргументировано, корректно, объективно и иметь четкую доказательную базу» [2].

На наш взгляд, испытательный срок необходимо вводить во всех учреждениях, предприятиях, организациях и т.д., потому что на сегодняшний день не каждый гражданин имеет постоянное место работы. С чем же это связано? Во-первых, это все связано с нестабильным рынком труда, во-вторых, нехватка рабочих мест. Бесспорно, каждый работодатель хочет иметь хороший «штат» рабочих, которые будут удовлетворять его по всем параметрам. Для этого испытательный срок просто необходим, чтобы научить будущего рабочего, проверить то, на что он способен, а если работодателя заинтересует данное лицо, то, конечно, он будет принят на работу без всяких причин. При отсутствии испытательного срока, работодатель берет на работу словно «кота в мешке»: не понятно кто и что умеет. Это, на наш взгляд, не правильно. Что же касается студентов, для которых не законно устанавливать испытательный срок и закончивших обучение в ВУЗах, то это справедливо. Данная категория граждан только окончили институт, следовательно, предшествовала производственная практика, нам кажется, это можно считать испытательным сроком.

Для улучшения эффективности испытуемого, работодатели могут как-то поощрять их: например, похвалой или какой-то помощью (совместная работа). Так же, работодатель своевременно должен оповестить работника об имеющихся недостатках или ошибках в работе, чтобы было время для исправления.

Работнику в период испытания должны быть обеспечены все необходимые условия для нормальной работы и безопасные условия труда (исправное оборудование, обеспечение сырьем, транспорт, телефон), иначе

все ссылки на ненадлежащие деловые качества работника не будут иметь никакой силы.

Считаю необходимым внести в ст. 70 Трудового Кодекса Российской Федерации изменения о том, чтобы установить единый испытательный срок 3 месяца для всей категории граждан и для всех видов работ.

Таким образом, проверке подвергаются уровень теоретических и практических знаний и умений по соответствующей профессии, специальности, квалификации, умение работать с клиентами и другие профессиональные знания и навыки, необходимые для выполнения данной работы, а неличные качества, дисциплинированность и соответствие так называемой корпоративной культуре. Обязательно должны быть зафиксированы моменты, когда сотрудник не справлялся с порученной работой, факты ненадлежащего исполнения трудовой функции, невыполнение норм выработки, несоблюдение нормативов времени.

Литература

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 31.12.2014)
2. Научная статья А. Полянина «Нюансы испытательного срока» Журнал «Трудовое право» //№3, 2008г. [Электронный ресурс] <http://www.top-personal.ru/lawissue.html?1539>

*Морозовская К.А.,
студентка3 курса Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Филатова Е.В.,
зав. кафедрой государственно-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Проблемы становления правового государства

Идея и проблемы создания правового государства владели умами и волновали разнообразных прогрессивных мыслителей во времена античного периода, в эпоху средневековья и в современный период.

Основной вопрос: «Что такое правовое государство?» и вытекающие из него вопросы: «Когда появилась его идея и как она развивалась? Каковы его основные признаки и черты? Каковы цель и назначение правового государства?» практически всегда находились в поле зрения философов, юристов, историков независимо от их взглядов и суждений, а также от того, как квалифицировалось и как называлось это государство: государством ли закона, справедливости, государством всеобщего благоденствия или же государством законности.

С учетом изложенных определений можно согласиться с выводами Н.И. Матузова, А.В. Мальков[1,с.45], что общественным сознанием правовое государство воспринимается как такой тип государства, власть которого

основана на праве, им ограничивается и через него реализуется. Но такое представление, хотя и верное, по сути, недостаточно для адекватного понимания феномена правового государства, представляющего собой сложную, многофакторную систему.

В идее правового государства можно выделить два главных аспекта:

- 1) свободу человека, наиболее полное обеспечение его прав;
- 2) ограничение правом государственной власти.

В философском смысле свобода может быть определена как способность человека действовать в соответствии со своими интересами, опираясь на познание объективной необходимости. В правовом государстве в отношении человека создаются условия для его юридической свободы, реализуется механизм правового стимулирования, в основе которого лежит принцип «не запрещенное законом дозволено».

Человек как автономный субъект свободен, распоряжаться своими способностями, собственностью, имуществом. Право же, являясь формой и мерой свободы, должно максимально раздвинуть границы ограничений личности, прежде всего в экономике, сфере внедрения научно-технического прогресса в производство и т.п. Думается, не случайно сегодня в России принят целый пакет приоритетных экономических законов, посвященных собственности, земле, налоговой системе, приватизации государственных предприятий и т.д., которые фиксируют многообразие форм собственности, открывают простор для инициативы людей, дают возможность почувствовать себя хозяином жизни.

Наиболее крупные и значимые блоки права-стимула в отношении личности (свобода, собственность, равенство и т.д.) воплощаются в формуле «права человека», которые являются фундаментальными в том плане, что призваны обеспечивать первичные предпосылки достойного существования, и лежат в основе конкретных многообразных субъективных прав личности.

Права человека как главное звено правового режима стимулирования для индивида есть источник постоянного воспроизводства его инициативы, предприимчивости, инструмент развития гражданского общества. В современный период проблемы прав человека выходят на международный, межгосударственный уровень, что подтверждает правомерность их приоритета над проблемами государства, свидетельствует об их общенациональном характере. Они все прочнее становятся точкой отсчета в национальных правовых системах, правовом регулировании.

Права человека и правовое государство, несомненно, характеризуются общими закономерностями возникновения и функционирования, ибо существовать и эффективно действовать они могут только в одной «связке». Оба феномена имеют в своей основе право, хотя роль последнего для них практически прямо противоположна, но одновременно и внутренне едина. Это свидетельствует о том, что соединяющим звеном между человеком и государством должно быть именно право, а отношения между ними - истинно правовыми.

Именно в связанности, ограничении правом государства и заключается сущность правового государства. Здесь право выступает как антипод произвола и как барьер на его пути. Ведь поскольку политическая власть (главным образом власть исполнительная) имеет склонность вырождаться в различные злоупотребления, для нее необходимы надежные правовые рамки, ограничивающие и сдерживающие подобные негативы, возводящие заслон ее необоснованному и незаконному превышению, попранию прав человека.

Правовые ограничения необходимы для того, чтобы недостатки властной личности не трансформировались в пороки государственной власти. Вот почему можно сказать, что правом ограничиваются не собственно управляющие воздействия со стороны государственных структур на личность, а лишь необоснованные и противоправные ущемления интересов граждан.

В условиях демократии право как бы «меняется местами» с государством - утверждается верховенство первого и право возвышается над государством.

Итак, правовое государство - это организация политической власти, создающая условия для наиболее полного обеспечения прав и свобод человека и гражданина, а также для наиболее последовательного связывания с помощью права государственной власти в целях недопущения злоупотреблений.

По мнению Мелехина А.В., «правовое государство - это демократическое государство, где обеспечивается господство права, верховенство закона, равенство всех перед законом и независимым судом, где признаются и гарантируются права и свободы человека и где в основу организации государственной власти положен принцип разделения законодательной, исполнительной и судебной властей.

Современное правовое государство - это демократическое государство, в котором обеспечиваются права и свободы, участие народа в осуществлении власти (непосредственно или через представителей). Это предполагает высокий уровень правовой и политической культуры, развитое гражданское общество. В правовом государстве обеспечивается возможность в рамках закона отстаивать и пропагандировать свои взгляды и убеждения, что находит свое выражение, в частности, в формировании и функционировании политических партий, общественных объединений, в политическом плюрализме, в свободе прессы и т.п. [3, с.2].

Какие же проблемы имеются на пути становления правового государства Российской Федерации?

Несомненно, что одной из важных проблем является неразработанность правовой политики. На этот факт обращают внимание многие специалисты. Так, Малько Е.А. пишет: «В современных условиях усложняется правовая жизнь общества, внедряются новые технологии, увеличивается поток информации, и с учетом происходящих в России политических, экономических и социальных изменений в условиях

становления правового государства особую актуальность приобретает правовая политика» [4, с.37].

Мнение об особой роли правовой политики в становлении правового государства разделяет Тимонова Е.Ю., которая отмечает: «Правовая политика способствует становлению правового государства, которое является целью существования практически любого общества. Главным базисом и высшей ценностью правового государства являются права и свободы личности. Другими словами, правовая политика в современном Российском государстве - универсальное и комплексное средство для защиты прав и свобод личности» [4, с.23-25].

В рамках правовой политики, в частности, должны быть решены вопросы о необходимости разработки конституционно-правовых терминов, понятий и определений. Так, например, Баренбойм П.Д. в качестве пути становления правового государства называет работу по «конкретизации условий становления правового государства в конституционно-правовых терминах» [3, с.12].

Важное место в становлении правового государства играет решение проблем ответственности государства перед личностью.

Так, например, Карачев А.В. отмечает: «Следует указать, что в настоящее время идея ответственности государства перед лицами, пострадавшими от неправомερных действий государственных органов, получила национальное и международное правовое признание. Так, согласно ст. 53 Конституции РФ декларируется право каждого гражданина на возмещение вреда, причиненного неправомерными действиями органов государства. И особым случаем является ответственность за вред, причиненный незаконными действиями органов дознания, предварительного следствия, прокуратуры и суда, предусмотренная ст. 1070 Гражданского кодекса РФ.

В условиях становления правового государства законодатель придает все большее значение институту возмещения вреда в связи с постоянным взаимодействием граждан с указанными органами».

Огромное значение для становления правового государства приобретает судебная реформа. Так, Минибаева Д.Ф. пишет: «Современный исторический период развития России является эпохой становления правового государства. Построение подлинно правового государства - длительный и достаточно сложный процесс, требующий кардинальных изменений в основных областях государственной и общественной жизни, в правосознании людей. В Российской Федерации основой данного процесса стала судебная реформа, актуальность, необходимость, социальная значимость и важность которой не вызывают сомнений» [2, с.129].

Фактически с этим мнением согласен Шумаков А.С., который судебную реформу рассматривает как «создание новой системы судебной защиты прав и свобод». Шумаков А.С. отмечает, что «становление правового государства неразрывно связано со становлением и развитием гражданского общества, для которого характерна возможность защиты конституционных

прав и свобод не только от неправомерных действий органов власти и должностных лиц, но и от действия неконституционных законов. Эта глубокая концептуальная идея потребовала принципиально новой правовой базы в области конституционных правоотношений. На основе Конституции РФ 1993 г. создается новая система судебной защиты прав и свобод, в структуру которой основным компонентом входит правосудие как основная функция судебной власти в Российской Федерации» [1, с.10-12].

Важной проблемой становления правового государства является развитие органов прокуратуры. Например, Буянский С.Г. в своей монографии отмечает: «Таким образом, анализ нормативной базы функциональных полномочий прокуратуры в сфере надзора за соблюдением конституционных прав и свобод граждан и федерального законодательства позволяет говорить не только о наличии существенных предпосылок для всестороннего развития этого направления деятельности прокуратуры, но и о большой общественной значимости прокуратуры в период становления правового государства в России» [4, с.34].

Значимым для становления правового государства является борьба с преступностью.

По мнению Мальцева Г.В., «так совпало, что наряду с экономическим кризисом наша страна переживает в своем развитии сложный переходный период на пути становления правового государства и обретения статуса полноценного участника процессов, происходящих в современном цивилизованном мире. Нестабильность функционирования в условиях кризиса формирующейся государственной системы стимулирует как рост социальной напряженности, так и обострение криминогенной ситуации» [4,с.67].

Важно бороться со всеми проявлениями преступности. Однако, борьба с некоторыми видами преступности имеет решающее значение для развития правового государства. Один из таких видов – коррупция. Как отмечает, например, Сулейманов Т.М.: «Проблема коррупции появилась наряду со становлением государственности на Руси: ни системный подход к этой проблеме Петра I, ни расширение количества субъектов коррупционных преступлений в XIX в. не привели к искоренению лихоимства и мздоимства. И в настоящее время коррупция продолжает оставаться одной из самых насущных проблем развития гражданского общества и становления правового государства в Российской Федерации» [3,с.11].

Важным для борьбы с преступностью и для становления правового государства является развитие юридической науки. В частности, Журавель Е.Г. отмечает: «Современный этап борьбы с преступностью, решение проблем, связанных с процессами становления правового государства предполагают использование в правоохранительной и правоприменительной деятельности современных достижений различных наук, среди которых особое место занимает психологическая наука и ее прикладная отрасль - юридическая психология» [2, с.35].

Существенную роль в становлении правового государства играет процесс развития институтов гражданского общества, с которыми оно строит отношения на основе равенства. Развитие институтов гражданского общества является одной из важнейших проблем становления правового государства.

Как отмечает Ахрамеева О.В., «в Конституции Российской Федерации определена концепция становления правового государства, в рамках которой совершенствуется механизм правового регулирования общественных отношений, повышается роль многих традиционных институтов и правовых форм в жизни формирующегося гражданского общества, к числу которых можно отнести и нотариат» [2, с.19].

Особо место среди институтов гражданского общества принадлежит общественным организациям, правовой статус которых специально регулируется отдельным нормативным актом - Федеральным законом от 19 мая 1995 г. N 82-ФЗ «Об общественных объединениях». Можно согласиться с Гриб В.В. Среди их уставных целей и задач, как правило, прямо провозглашается содействие процессам демократизации и становлению правового государства; именно они наиболее активно идут на взаимодействие с органами государственной власти»[5, с.345].

Необходимо отметить, что перечисленные выше проблемы не в полной мере отражают весь спектр действительно стоящих проблем в ходе становления правового государства в Российской Федерации.

Опираясь на основные признаки правового государства, которые выделил Мелехин А.В., а также на перечень дополнительных факторов и условий становления правового государства, описанные им же, то можно очертить круг следующих проблем:

- необходимо добиваться верховенства закона во всех сферах жизни общества;
- совершенствование деятельности органов правового государства, которая должна базироваться на принципе разделения властей на законодательную, исполнительную и судебную;
- законодательного установления взаимной ответственности личности и государства;
- реализация реальности прав и свобод гражданина, их правовой и социальной защищенности;
- установление политического и идеологического плюрализма, заключающегося в свободном функционировании различных партий, организаций, объединений, действующих в рамках конституции, наличие различных идеологических концепций, течений, взглядов;
- выработка высокой политико-правовой грамотности в обществе через систему общественного политического образования;
- появление действенной способности противостоять произволу;
- разграничение партийных и государственных функций;
- торжество политико-правового плюрализма;
- выработка нового правового мышления и правовых традиций.

Литература

1. Лебедев, В.А. Реализация права законодательной инициативы субъектов Российской Федерации [текст] // Конституционное и муниципальное право.- 2009. - №5.18-19с.
2. Морозова, Л.А. Теория государства и права: Учебник. [текст] - М.: "Юристъ", 2009. 414с.
3. Смолин О.Н. Политический процесс в современной России: [текст] учеб. пособие. М., 2006. 208-223с.
4. Теория государства и права: Учебник [текст]/ Р. Х. Макуев. - Москва-Орел: Изд-во ОРАГС, 2009. 428с.
5. Теория государства и права: Курс лекций [текст]/ Под ред. Н. И. Матузова, А. В. Малько.- М.: ЮРИСТ, 2009. 541с.

*Мышкина О.С.,
студентка 2 курса
Кировского филиала МГЭИ
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых
дисциплин Кировского филиала МФЮА*

Право на забастовку

С конца 80-х гг. российские трудящиеся начали активно использовать забастовку как средство разрешения трудовых споров. Стремительно возродившись, забастовочное движение в РФ, по сравнению со странами Запада, имеет достаточно высокую активность (если в первом квартале 2000 г. в России зарегистрирована 701 забастовка, то, например, в США за это же время - 12)[1].

Мировая и отечественная практика позволяют сделать вывод о том, что забастовки - явление, сопутствующее трудовым отношениям независимо от социально-экономического уклада жизни общества и методов государственного управления. Статистические данные свидетельствуют о тенденции увеличения количества забастовок в периоды политической и экономической нестабильности в стране. В частности, стремительный рост числа предприятий, охваченных забастовками, в РФ наблюдался с 1993 по 1997 гг. Следует подчеркнуть особую значимость забастовки как единственного действенного способа, применяемого работниками для разрешения коллективных трудовых споров. Появившись в 18 в., забастовки первоначально относились к группе преступных деяний. И лишь в конце 19 - начале 20 вв., в результате демократизации общественных отношений, в большинстве стран законодатель признал право наемных работников на приостановление выполнения трудовых обязанностей для разрешения разногласий с работодателем в качестве важнейшего права человека труда.

Ведь, зачастую, только угроза приостановки производства заставляет предпринимателей идти на компромисс с работниками [1].

Предмет исследования составляют такие понятия и явления, как забастовка, право на забастовку, прекращение забастовки

Забастовка представляет собой временный добровольный отказ работников от исполнения трудовых обязанностей в целях разрешения коллективного трудового спора. Если примирительные процедуры не привели к разрешению коллективного трудового спора либо работодатель уклоняется от проведения примирительных процедур, не выполняет соглашение, достигнутое в ходе разрешения коллективного трудового спора, то работники или их представители вправе приступить к организации забастовки.

Участие в забастовке является добровольным. Никто не может быть принужден к участию или отказу от участия в забастовке. Лица, принуждающие работников к участию или отказу от участия в забастовке, несут дисциплинарную, административную или уголовную ответственность. Забастовку возглавляет представительный орган работников. Данный орган избирается одновременно с принятием решения о забастовке и имеет право созывать собрания (конференции) работников, получать от работодателя информацию по вопросам, затрагивающим интересы работников, привлекать специалистов для подготовки заключений по спорным вопросам. Полномочия этого органа прекращаются в случае подписания сторонами соглашения об урегулировании коллективного трудового спора или в случае признания забастовки незаконной[4].

Работодатель, органы исполнительной власти, органы местного самоуправления и орган, возглавляющий забастовку, обязаны принять все зависящие от них меры по обеспечению общественного порядка в период проведения забастовки, сохранности имущества организации и работников. По соглашению сторон должен быть обеспечен минимум необходимых работ. Если соглашение не достигнуто, то минимум необходимых для населения работ и услуг устанавливается органом исполнительной власти. При не обеспечении минимума необходимых работ и услуг забастовка может быть признана незаконной [3].

Забастовка прекращается в случае:

- а) разрешения коллективного трудового спора и заключения соответствующего соглашения;
- б) принятия решения о прекращении забастовки органом, ее возглавляющим;
- в) вынесения судом решения о признании забастовки незаконной.

Незаконные забастовки: нарушение процедур разрешения коллективного трудового спора, объявление забастовки без проведения примирительных процедур, объявление забастовки с нарушением порядка, предусмотренного ст. 410 ТК, невыполнение требований об обеспечении общественного порядка [5].

Граждане, которые имеют ограничение на проведение забастовок в соответствии с занимаемыми должностями: например, для государственных

служащих; муниципальных служащих; сотрудников полиции; Они применяют другие методы разрешения споров.

ТК РФ предусматривает случаи, когда не начавшаяся забастовка может быть отложена, а начавшаяся приостановлена, и называет органы государственной власти, в чью компетенцию входит решение этих вопросов (суд, Правительство РФ).[3]

Что же касается забастовок, на сегодняшний день в РФ, то это явление достаточно редкое, но этот факт связан не с тем, что все так гладко, а с тем, что наш работодатель в случае чего грозит работнику увольнением, из-за того, что люди боятся остаться без средств существования они вынуждены работать на тех условиях, которые диктует работодатель.

Литература

1. Власов В.И., Крапивин О.М. Разрешение коллективных трудовых споров/ В.И Власов, О.М. Крапивин Гражданин и право. - N2, 3. - февраль, март 2001г.
2. Конституция Российской Федерации. - М., 1993.
3. «Консультант плюс» [Электронный ресурс]/ URL:/http://www.consultant.ru/
4. Смирнова О.В. Трудовое право. Учебник. Издание второе, переработанное и дополненное. /Под ред. О.В. Смирнова. - М.: «ПРОСПЕКТ», 2003.
5. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 г. N 197-ФЗ (с изменениями от 24, 25 июля 2002 г.). - М., 2002.

*Панова Е.А.,
студентка 4 курса Вятского государственного
гуманитарного университета
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры трудового
и социального права Вятского государственного
гуманитарного университета*

Отказ от ребенка

К сожалению, в современном мире встречаются ситуации, когда родители хотят оформить отказ от своего ребенка. Если изучить данные статистики, то большинство отказов от детей пишется еще в роддоме. Существует множество причин. Самая распространенная - тяжелые врожденные заболевания или физические недостатки у детей, следующая причина – юный возраст матери. Также встречаются случаи, когда за время беременности произошли обстоятельства, после которых нет возможности или желания воспитывать этого ребенка. Например, сгорел дом, самим жить негде, тем более грудного ребенка некуда поселить. Или, возможно, за время беременности отец ребенка сделал что-то настолько аморальное, что женщина не хочет видеть в своем будущем ребенке черты ненавистного отца.

Еще недавно отказы от детей в родильных домах были событием редким, из ряда вон выходящим. Каждое из них привлекало к себе внимание. Врачи и акушеры, как правило, пытались повлиять на решение «неразумных» матерей и довольно часто добивались в этом успеха. За годы перестройки в результате разорения огромного количества людей, «отмены» привычных моральных норм, а также роста уровня проституции, алкоголизма и наркомании среди женщин детородного возраста, резко увеличилось число отказов от детей в роддомах. Особенно остро эта проблема стоит сегодня в крупных городах и индустриально развитых районах.

Отказ от ребенка - это сложное социальное явление, ставшее чрезвычайно актуальным в России в наши дни, в период вступления страны в период глобального и резкого социального сдвига [1].

Но если решение уже принято, то необходимо оформить отказ от ребенка.

В современном семейном законодательстве отсутствует норма, которая регулирует отказ от ребенка. Поэтому, как показывает практика, бытует представление о некоем «отказе от отцовства» или «отказе от ребенка», это предубеждение иногда поддерживается и работниками органов опеки и попечительства. В действительности никакого подобного отказа не существует. Фактически, по закону, отказаться от ребенка невозможно. Тем не менее, родители имеют право написать заявление об отказе от ребенка, на основании которого они лишаются родительских прав. Лишить родительских прав может только суд, даже если родитель хочет добровольно отказаться от ребенка.

Даже если отец или мать решили отказаться от ребенка, они обязаны участвовать в его воспитании и оказывать материальную поддержку (ст. 70 СК РФ) [2].

Итак, рассмотрим, как осуществить отказ от ребенка в различных ситуациях.

Самая распространенная ситуация, отказ от ребенка матерью в роддоме. В этом случае женщина пишет заявление об отказе от ребенка, на основании данного заявления информация о ребенке передается в органы опеки и попечительства, которые помещают малыша в дом малютки. Мать не лишают родительских прав в течении шести месяцев (ст.71.6 СК РФ). Если женщина в течении этого времени не передумала, то ребенок может быть передан на усыновление или воспитание в семью опекуна. При отказе матери от своего новорожденного ребенка муж, бабушки с дедушками и другие родственники имеют право забрать ребенка и оформить над ним опеку.

Также часты случаи, когда от ребенка отказывается отец. Причем независимо от возраста ребенка. Причина такого поступка, как говорят психологи, может заключаться в том, что отец может подозревать ложность своего отцовства. То есть, мужчина думает, что ребенок не от него[3].

Если отец хочет отказаться от своего ребенка, то он должен первоначально обратиться в любую нотариальную контору. Нотариус поможет ему написать по соответствующей форме заявление на отказ от

ребенка и заверит его. В любой нотариальной конторе родителю предоставляется образец бланка отказа от ребенка. После этого отец подает это заявление в суд по гражданским делам. Судебное заседание проводится с обязательным участием прокурора. Таким образом, отец может отказаться от ребенка только на основании решения суда.

Статья 69 Семейного Кодекса РФ регулирует случаи, когда женщина может подать в суд на лишение родительских прав отца:

- если отец уклоняется от выполнения своих обязанностей по воспитанию ребенка;
- если отец жестоко обращается с ребенком;
- если отец является алкоголиком либо наркозависимым;
- если отец совершил преступление относительно ребенка.

Вышеперечисленные пункты, также, являются основанием и для лишения родительских прав матери.

После лишения родительских прав, отец, если он является биологическим отцом, все равно, обязан выплачивать алименты ребенку. Если ребенка, от которого отказался отец, усыновляет другой человек, то в этом случае все обязанности возлагаются на усыновителя, а биологический отец освобождается от уплаты алиментов. Только после лишения родительских прав, органы опеки могут назначить опекуна для ребенка. Также, только после решения суда ребенок может быть усыновлен [4].

Если мужчина уверен, что не является биологическим отцом ребенка, то он должен обратиться в суд по гражданским делам с иском об оспаривании отцовства. В данном случае мужчина не должен задаваться вопросом о том, как отцу отказаться от ребенка, а пройти генетическую экспертизу. Результаты данной экспертизы позволяют с точностью до 99,9% установить отцовство или исключить его.

Если анализ ДНК покажет, что мужчина не является биологическим отцом ребенка, то его запись об отцовстве в свидетельстве о рождении будет аннулирована. Естественно, в таком случае не возникнет и материальных обязательств между ребенком и этим мужчиной.

Нередко встречаются случаи, когда родители отказываются от усыновленных детей, поэтому ее также необходимо рассмотреть.

В соответствии со ст. 137 Семейного кодекса, усыновители и родители обладают одинаковыми правами и одинаковыми обязанностями. То есть, для того, чтобы оформить отказ от усыновленного ребенка, родители должны обратиться к нотариусу для написания заявления, а затем в суд. При этом усыновители не должны забывать, что даже если суд примет решение об отмене усыновления, то оно не освободит их от обязанности выплачивать алименты на содержание ребенка. Заседание суда проходит с обязательным участием представителей органов опеки и попечительства, а также прокурора.

Исходя из ст. 141 СК РФ Усыновление ребенка может быть отменено в случаях, если усыновители уклоняются от выполнения возложенных на них обязанностей родителей, злоупотребляют родительскими правами, жестоко

обращаются с усыновленным ребенком, являются больными хроническим алкоголизмом или наркоманией.

Суд вправе отменить усыновление ребенка и по другим основаниям исходя из интересов ребенка и с учетом мнения ребенка [5].

Правом требовать отмены усыновления ребенка обладают его родители, усыновители ребенка, усыновленный ребенок, достигший возраста четырнадцати лет, орган опеки и попечительства, а также прокурор.

Таким образом, на основании вышесказанного можно прийти к выводу: отказ от ребенка встречается нередко в нашей жизни по различным причинам, а статьи регулиующую данную проблему не существует.

Поэтому о порядке отказа от ребенка заблуждаются не только обычные граждане, но и иногда органы опеки и попечительства.

Как мы видим, процедура отказа зависит от различных случаев.

Но только суд может лишить родительских прав.

Вероятно, все же стоит предусмотреть в отечественном законодательстве специальную статью, в которой был бы прописан отказ от ребенка, как бы странно это не звучало. Потому что получается странная ситуация - отказы есть, наработана большая судебная практика, а статьи закона - нет. А также можно предусмотреть ответственность приемных родителей за отказ от ребенка. Ведь, как утверждают эксперты, каждый десятый ребенок возвращается в детский дом. И после отказа ребенок возвращается в детский дом, что не может не нанести неблагоприятные последствия для психики ребенка. И поэтому, по нашему мнению, в законодательство необходимо внести соответствующие санкции, возможно, это может быть штраф. Например, предлагаем внести в КоАП РФ статью 5.37.1 следующего содержания: « Повторный отказ от ребенка и возвращение его в детский дом или приют влечет наложение административного штрафа на граждан в размере от десяти тысяч до двадцати тысяч рублей».

Литература

1. Пучкина Ю.А. Профилактика ранних отказов от детей в контексте проблем социального сиротства [Электронный ресурс] / Ю.А Пучкина. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экран.
2. Семейный Кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: [федер. закон РФ от 29.12. 1995] // РГ. - № 223-ФЗ. – 29.12.1995. - Режим доступа: [Консультант плюс]. - Загл. с экрана.
3. Митрякова Е.С. Правовое регулирование материнства в России [Электронный ресурс] / Е.С.Митрякова - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экран.
4. Самойлова В.В. Новеллы и проблемы законодательства о материнстве [Электронный ресурс] / В.В. Самойлова - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экран.
5. Радионова М.С. Динамика переживания женщиной кризиса отказа от ребенка [Электронный ресурс] / М.С. Радионова - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экран.

*Панова Е.А., Рычкова Я.С.,
студентки 4 курса Вятского государственного
гуманитарного университета
Науч. руководитель: Ложкина Т.Е.,
ст. преподаватель кафедры государственно-правовых
дисциплин Вятского государственного
гуманитарного университета*

Прокурорский надзор в сфере миграции

Миграция населения как объективный социально-экономический процесс обретает в современном мире черты глобального, динамично развивающегося явления. Для большинства государств реализация эффективной миграционной политики сегодня имеет статус национального приоритета, так как за счет миграции решаются вопросы воспроизводства численности населения и трудовых ресурсов [9].

По данным Всемирного банка, в России сегодня проживает 12,2 млн. мигрантов, что составляет 8,6% населения страны. Статистические данные показывают, что только за 2014 год число фактически выданных патентов на работу составляет 710248 [5]. Однако не во всех случаях иммигранты проживают и работают в нашей стране на законных основаниях.

По нашему мнению, данная проблема является актуальной не только в нашей стране, но и во множестве других государств.

Незаконная миграция оказывает негативное влияние на политическую, социально-экономическую, демографическую, санитарно-эпидемиологическую, криминальную обстановку в России, на положение и авторитет Российского государства на международной арене. Незаконная миграция способствует усилению национализма, политического и религиозного экстремизма, этносепаратизма, создает условия для возникновения конфликтов, стимулирует рост теневой экономики, ухудшает благосостояние коренного населения, способствует росту этнической преступности, создает реальную угрозу изменения сложившейся демографической ситуации не только в отдельных регионах Российской Федерации, но и в целом в стране. В этих условиях выработка адекватной системы противодействия нелегальной миграции является задачей первостепенной важности, поскольку должна обеспечить переход от выявления и пресечения отдельных видов правонарушений и преступлений в сфере миграции к комплексному правоохранительному воздействию на социально-экономическую систему и миграционную обстановку в стране [6].

В целях обеспечения верховенства закона, единства и укрепления законности, защиты прав и свобод человека и гражданина, а также охраняемых законом интересов общества и государства в сфере борьбы с незаконной миграцией прокуратура Российской Федерации осуществляет надзор за исполнением миграционного законодательства.

Наиболее распространенным видом нарушений является установление не предусмотренных федеральным законодательством ограничений при регистрации по месту пребывания (жительства) иностранных граждан и лиц без гражданства.

Материалы прокурорских проверок свидетельствуют тому, что в большинстве регионов имеют место нарушения законодательства о порядке въезда в Российскую Федерацию и выезда из нее [8].

К наиболее характерным нарушениям законодательства в сфере миграционных отношений относятся несоблюдение самими участниками миграционных отношений - иностранными гражданами и лицами без гражданства - режима пребывания в Российской Федерации, нарушение законодательства при оформлении гражданства Российской Федерации, правил регистрации по месту жительства и по месту пребывания (жительства), при оформлении паспортов гражданина Российской Федерации, нарушения сроков оформления документов.

В ходе проведенных органами прокуратуры проверок выявлен ряд нарушений законодательства, допускаемые органами внутренних дел, такие как: факты неправомерного задержания мигрантов, нарушения сроков пребывания задержанных в органах внутренних дел, некорректного обращения с ними, истребования документов, не предусмотренных законодательством, необоснованного отказа в оформлении разрешений на проживание и др. По-прежнему распространенным является нарушение сроков рассмотрения заявлений граждан о регистрации по месту пребывания. Имеют место неправомерные отказы в регистрации по месту пребывания и по месту жительства, не налажен надлежащий контроль за соблюдением гражданами и должностными лицами правил регистрации и снятия с регистрационного учета.

В период проведения совместно с органами внутренних дел оперативно – профилактических мероприятий «Нелегальный мигрант» выявлено 444 614 нарушения миграционного законодательства Российской Федерации, в том числе нарушений режима пребывания – 214 032, нарушений порядка осуществления трудовой деятельности – 96 059. За совершение административных правонарушений наложено административных штрафов на общую сумму более 1 636 685 тыс. руб., из которых взыскано 898 287 тыс. руб., территориальными органами МВД России возбуждено 331 уголовное дело по статье 322.1 УК России (организация незаконной миграции), за нарушения миграционного законодательства за пределы Российской Федерации в административном порядке выдворено 19 165 иностранных граждан, депортировано – 232 [4].

В целом, в ходе проведения ОПМ «Нелегальный мигрант» количество выявленных в 2013 году правонарушений по сравнению с аналогичным периодом 2012 года возросло более чем на 27%.

Достаточно распространенными являются нарушения законодательства, допускаемые должностными лицами территориальных

органов Федеральной Миграционной Службы России при осуществлении своих полномочий [6].

Серьезные нарушения выявляются прокурорами при проверке деятельности территориальных органов миграционной службы по выдаче (замене) паспортов гражданина Российской Федерации: факты незаконного оформления паспортов лицам, не имеющим подтверждения принадлежности к гражданству Российской Федерации.

Прокурорами нередко в ходе проверок выявляются факты незаконного оформления регистрации граждан по месту жительства и временного пребывания и иных разрешительных документов.

Органами внутренних дел также не налажен контроль за законностью пребывания иностранцев. Уполномоченными должностными лицами не ведется списочный учет иностранных граждан, не проводятся проверки фактического их проживания, подтверждения их трудовой деятельности, что способствует длительному нелегальному проживанию иностранцев, совершению ими преступлений на территории Российской Федерации.

Особое внимание вызывает неконтролируемое привлечение и использование иностранной рабочей силы. По имеющимся данным, лишь 10 - 15% иностранных работников, находящихся на территории России, легально осуществляют свою трудовую деятельность. Должным образом не контролируется соблюдение работодателями порядка привлечения и использования труда иностранных работников.

К настоящему времени в российской правовой системе сформирован целый комплекс правовых актов, регулирующих отношения в сфере внешней трудовой миграции. Среди них особое место занимают законы, регулирующие как собственно вопросы трудовой миграции, так и иные сопряженные с ними отношения.

Современная законодательная политика в рассматриваемой сфере в целом ориентирована на приоритетное обеспечение трудовых прав граждан. В РФ принят ряд законов, которые регулирует права мигрантов в РФ, например, порядок привлечения на территорию Российской Федерации иностранных граждан с целью занятия трудовой деятельностью регулируется Федеральным законом от 25.07.2002 «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации»[3] наиболее важное значение при регулировании трудовых прав мигрантов имеет ТК РФ[1], именно в Трудовом кодексе закреплены особенности заключения и прекращения трудового договора с иностранным работником.

Рассматривая законодательную политику необходимо отметить, что Правительством Российской Федерации по предложениям исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации с учетом демографической ситуации в соответствующем субъекте Российской Федерации и возможностей данного субъекта по обустройству иностранных граждан ежегодно утверждается квота на выдачу иностранным гражданам. Исключение составляют иностранные граждане, прибывшие в Российскую Федерацию в порядке, не требующем получения визы, приглашений на въезд

в Российскую Федерацию в целях осуществления трудовой деятельности. Указанные предложения исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации формируются на основе принципа приоритетного использования национальных трудовых ресурсов с учетом ситуации на рынке труда.

Разрешение на привлечение и использование иностранных работников, за исключением случаев привлечения и использования иностранных работников в составе экипажей российских морских судов, выдается территориальным органом ФМС России при наличии заключения соответствующего органа государственной службы занятости населения субъекта Российской Федерации.

Кроме того, государством принимаются дополнительные меры, направленные на снижение напряженности на рынке труда субъектов Российской Федерации. Для этого Правительством России утверждаются Правила предоставления субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на реализацию дополнительных мероприятий, направленных на снижение напряженности на региональных рынках труда [9].

Также действующее законодательство устанавливает ответственность за нелегальную миграцию. В 2005 г. в российском административном законодательстве появился такой вид наказания, как административное приостановление деятельности, а с 2007 г. оно было установлено для работодателей, нарушивших порядок привлечения и использования иностранных работников. С 2004 г. в российском уголовном законодательстве была введена ответственность за организацию незаконной миграции [2].

В 2013 году по признакам состава преступления, установленным указанной статьей, было возбуждено 385 уголовных дел по материалам территориальных органов ФМС России, привлечен к ответственности 101 чел. (2014 г. было возбуждено 259 уголовных дел, привлечено к ответственности 85 чел.). Практика подтверждает, что этот вид преступной деятельности широко развит [7].

Несмотря на вышесказанное, органы государственной власти субъектов Российской Федерации и органы местного самоуправления продолжают издавать нормативные правовые акты, не соответствующие федеральному миграционному законодательству. Наиболее распространенным видом нарушений является установление не предусмотренных федеральным законодательством ограничений при регистрации по месту пребывания (жительства) иностранных граждан и лиц без гражданства.

Таким образом, для решения данной проблемы советуем осуществить комплекс мер, обеспечивающих устранение просчетов и нарушений в организации работы по борьбе с правонарушениями в сфере миграции:

- прокурорам субъектов Российской Федерации совместно с органами местного самоуправления предлагаем обеспечить в регионах надлежащую координацию правоохранительной деятельности по противодействию

незаконной миграции, усилить надзор за исполнением законодательства о порядке въезда в Российскую Федерацию и выезда из нее, о правовом положении иностранных граждан на территории России, о привлечении и использовании иностранной рабочей силы. Средствами прокурорского надзора последовательно формировать судебную и административную практику по делам, связанным с незаконной миграцией;

- проанализировать действующее законодательство о правовом положении иностранных граждан и рассмотреть вопрос о необходимости внесения предложений по его совершенствованию; - проводить совместные операции, оперативно-розыскные мероприятия по выявлению, пресечению и предотвращению деятельности на территории России лиц и преступных групп, связанных с организацией незаконной миграции, торговлей людьми и незаконным использованием иностранной рабочей силы, а также занимающихся незаконным оформлением российского гражданства, паспортов, миграционных карт, регистрации граждан по месту пребывания (жительства);

- активизировать работу по взаимодействию со средствами массовой информации в целях информирования населения о деятельности правоохранительных органов и результатах противодействия незаконной миграции;

- проанализировать эффективность работы по выдаче и оформлению приглашений иностранным гражданам по заявкам юридических лиц и последующему контролю за соответствием их деятельности на территории страны заявленным целям посещения России;

- развивать сотрудничество с компетентными органами сопредельных государств по недопущению и пресечению незаконной миграции. Не менее действенной мерой укрепления законности в рассматриваемой сфере является подача прокурором в суд искового заявления в интересах государства и пострадавших лиц (ст. 45 Гражданского процессуального кодекса РФ).

Четкое и своевременное выполнение прокуратурой и органами местного самоуправления предложенных мероприятий позволит активизировать борьбу с незаконной миграцией и существенно повысить ее эффективность.

Литература

1. Трудовой кодекс Российской Федерации. [Электронный ресурс]: [федеральный закон от 30.12.2001 №197 ФЗ (с изменениями с дополнениями от 31.12.2014.)] - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации. [Электронный ресурс]: [федеральный закон от 13.06.1996 №63 ФЗ (с изменениями с дополнениями от 30.03.2015.)] - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
3. О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации [Электронный ресурс] : [федеральный закон от 25.07.2002 N 115-ФЗ (ред. от 31.12.2014)]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.

4. Официальный сайт Генеральной прокуратуры Российской Федерации. Статистические данные об основных показателях деятельности органов прокуратуры Российской Федерации за январь 2015 г. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [<http://www.worldbank.org/eca/russian/>]. – Загл. с экрана.
5. Официальный сайт Всемирного банка [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [<http://www.worldbank.org/eca/russian/>]. – Загл. с экрана.
6. Ашиткова Т.В., Состояние законности и практика прокурорского надзора в сфере противодействия незаконной миграции. [Электронный ресурс] / Т.В. Ашиткова. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экран.
7. Егорова Е., Нелегальная миграция в России. [Электронный ресурс] / Е. Егорова. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экран.
8. Червоненко В. Ф., Некоторые вопросы прокурорского надзора за исполнением миграционного законодательства. [Электронный ресурс] / В.Ф. Червоненко. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экран.
9. Черепанова И.В., Прокурорский надзор за исполнением законов о внешней трудовой миграции. [Электронный ресурс] / И.В. Черепанова. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экран.

*Перминова А.В.,
студентка 2 курса Кировского филиала МГЭИ
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Правовое регулирование материальной ответственности работников по российскому трудовому праву

Право собственности в Российской Федерации признается и охраняется государством. Соответственно признаются и защищаются равным образом частная, государственная, муниципальная и иные формы собственности. [1]

Глава 39 ТК РФ содержит нормы о материальной ответственности работника. Нормы о материальной ответственности обеспечивает соблюдение дисциплины труда, профилактику неправомерного поведения. При возмещении ущерба устраняются последствия нарушения имущественных прав сторон, чем достигается и восстановительный эффект правового регулирования. Установление специальных процедур привлечения к ответственности работника и правил возмещения вреда работодателем создает гарантии сохранности имущества работодателя от порчи, уничтожения, утраты и т.д.

Материальная ответственность за ущерб, причиненный работодателю при исполнении трудовых обязанностей, возлагается на работника при условии причинения имущества по его вине. Эта ответственность, как правило, ограничивается определенной частью заработка работника и не

должна превышать полного размера ущерба, за исключением случаев, предусмотренных законодательством.

Статья 238 ТК РФ содержит общие положения о материальной ответственности работника перед работодателем. Юридической базой для регулирования материальной ответственности работников является Конституция РФ (ст. 8), а также ТК РФ (ст. 21, закрепляющая обязанность работника бережно относиться к имуществу работодателя). [2]

При этом не имеют значения организационно-правовая форма осуществления деятельности работодателем или тот факт, что он является физическим лицом.

Если ущерб причинен во время существования трудовых отношений, то ответственность наступает и после их прекращения.

Материальная ответственность - основанная на нормах трудового права обязанность работника возместить ущерб, причиненный организации в пределах и в порядке, установленных законодательством.

Законодательство предусматривает обстоятельства, исключающие материальную ответственность работника.

К ним Трудовой кодекс РФ относит:

- непреодолимую силу;
- нормальный хозяйственный риск;
- крайнюю необходимость или необходимую оборону;
- неисполнение работодателем обязанностей по обеспечению надлежащих условий для хранения имущества, вверенного работнику.

Указанные обстоятельства в Трудовом кодексе не конкретизируются, но обычно под непреодолимой силой понимаются чрезвычайные и непредотвратимые при данных условиях события. Например, речь может идти о стихийном бедствии, в результате которого произошли недостача или порча имущества работодателя, вверенного работнику.

Риск признается оправданным, если:

1. совершенное действие соответствует современным знаниям и опыту;
2. поставленная цель не могла быть достигнута иными действиями;
3. лицо, допустившее риск, приняло все возможные меры для предотвращения ущерба.

Под крайней необходимостью понимается причинение вреда для устранения опасности, непосредственно угрожающей личности и правам данного лица и других лиц, если эта опасность не могла быть устранена иными средствами и если причиненный вред является менее значительным, чем предотвращенный вред. Например, порча имущества работодателя во время тушения пожара.

Примером отсутствия надлежащих условий для хранения имущества, вверенного работнику, может быть хранение ценностей без соответствующей охраны или в непригодном для этого помещении. Однако об отсутствии указанных условий работник должен своевременно письменно ставить в известность работодателя.

При наличии хотя бы одного из рассмотренных обстоятельств материальная ответственность работника за ущерб, возникший у работодателя, исключена.

Законодательство предусматривает два вида материальной ответственности работников: ограниченную и полную.

Ограниченная материальная ответственность выражается в обязанности работника возместить прямой действительный ущерб, но не свыше своего среднего месячного заработка. Например, уборщица производственных помещений, зарплата которой составляет 2 тыс. рублей, в процессе мойки оконных стекол (а площадь их в производственных помещениях бывает весьма значительной) разбила одно из них стоимостью 5 тыс. рублей.

Если будет установлена совокупность всех условий привлечения к материальной ответственности, то ее обязанность возместить работодателю ущерб будет ограничена суммой в 2 тыс. рублей.

Полная материальная ответственность заключается в обязанности работника возместить причиненный работодателю прямой действительный ущерб в полном размере. Она может возлагаться на работников только в случаях, предусмотренных Трудовым кодексом РФ или иными федеральными законами.

Таким образом, материальная ответственность сторон трудового договора один из способов защиты права собственности работника и работодателя.

Материальная ответственность работника представляет собой одну из самых серьезных форм обеспечения правильного исполнения обязанности бережно относиться к имуществу работодателя. Нормы, регулирующие правоотношения, связанные с материальной ответственностью работника, закреплены в главе 39 Трудового кодекса РФ. Возможность наступления материальной ответственности является одним из факторов, побуждающих работника трудиться так, чтобы не возникало порчи, утраты, уничтожения, хищения имущества работодателя.

Литература

1. Конституция РФ, принятая всенародным голосованием 12 декабря 1993г.
2. Трудовой кодекс РФ.

*Пивоварова А.В.,
студентка 2 курса факультета СПО
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Договор аренды зданий и сооружений

По договору аренды здания или сооружения арендодатель обязуется передать арендатору здание или сооружение во временное владение и пользование или только во временное пользование.

Договор аренды здания, сооружения должен быть заключен в письменной форме путем составления одного документа, подписанного сторонами, другой способ заключения договора не допускается.

В соответствии со (ст. 162 ГК РФ) [2] в общем случае несоблюдение простой письменной формы сделки не делает договор недействительным. Однако это лишает стороны договора права в случае спора ссылаться в подтверждение сделки и ее условий на свидетельские показания, но не лишает их права приводить письменные и другие доказательства. Несоблюдение же письменной формы договора аренды здания, сооружения влечет недействительность договора аренды.

Порядок регистрации договоров аренды недвижимого имущества установлен Федеральным законом от 21 июля 1997 года №122-ФЗ [5] «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним».

«1. Государственной регистрации подлежат права собственности и другие вещные права на недвижимое имущество и сделки с ним в соответствии со (ст. 130, 131, 132 и 164 ГК РФ) [2], за исключением прав на воздушные и морские суда, суда внутреннего плавания и космические объекты. Наряду с государственной регистрацией вещных прав на недвижимое имущество подлежат государственной регистрации ограничения (обременения) прав на него, в том числе сервитут, ипотека, доверительное управление, аренда.

Ограничения (обременения) прав на недвижимое имущество, возникающие на основании договора либо акта органа государственной власти или акта органа местного самоуправления, подлежат государственной регистрации в случаях, предусмотренных законом.

2. Обязательной государственной регистрации подлежат права на недвижимое имущество, правоустанавливающие документы на которое оформлены после введения в действие настоящего Федерального закона».

В соответствии с (п. 2 ст. 651 ГК РФ) [2] государственной регистрации подлежат договора аренды зданий и сооружений, заключенные на срок не менее года и только с момента государственной регистрации договор аренды считается заключенным. Указанный порядок распространяется и на договора аренды нежилых помещений, что следует из пункта 2 Информационного письма Президиума ВАС РФ от 1 июня 2000 года №53 [6] «О государственной регистрации договоров аренды нежилых помещений»:

«2. Принимая во внимание то, что нежилое помещение является объектом недвижимости, отличным от здания или сооружения, в котором оно находится, но неразрывно с ним связанным, и то, что в Гражданском кодексе Российской Федерации [2] отсутствуют какие-либо специальные нормы о государственной регистрации договоров аренды нежилых

помещений, к таким договорам аренды должны применяться правила (п. 2 ст. 651 ГК РФ) [2].

В соответствии с (п.2 ст. 651 ГК РФ) [2] договор аренды нежилых помещений, заключенный на срок не менее одного года, подлежит государственной регистрации и считается заключенным с момента такой регистрации. Договор аренды нежилых помещений, заключенный на срок менее одного года, не подлежит государственной регистрации и считается заключенным с момента, определяемого в соответствии с (п 1. ст. 433 ГК РФ)» [2].

В настоящее время функции по управлению федеральным имуществом, в том числе в области земельных отношений, функции по оказанию государственных услуг и правоприменительные функции в сфере имущественных отношений осуществляет Федеральное агентство по управлению федеральным имуществом. Это установлено Постановлением Правительства Российской Федерации от 8 апреля 2004 года № 200 [1] «Вопросы Федерального агентства по управлению федеральным имуществом». Данное федеральное агентство находится в ведении Министерства экономического развития и торговли Российской Федерации, полномочия, возложенные на него, утверждены Постановлением Правительства Российской Федерации от 27 ноября 2004 года №691 [3] «О Федеральном агентстве по управлению федеральным имуществом».

В соответствии с Распоряжением Минимущества Российской Федерации от 28 июня 2001 года №1810-р [4] «Об установлении максимального срока оформления договоров аренды федерального имущества» максимальный срок оформления договоров аренды нежилых помещений и других объектов федерального имущества составляет один месяц. Исчисление срока начинается с даты представления арендатором (балансодержателем) полного пакета необходимых документов, соответствующих установленным требованиям, в том числе органов юстиции, осуществляющих регистрацию сделок с недвижимым имуществом.

В договоре на аренду федерального имущества должен быть определен объем арендной платы, сроки и порядок ее внесения. Рассчитывается арендная плата в соответствии с методикой, утверждаемой Мингосимуществом России

Минимальная величина арендной платы за 1 квадратный метр устанавливается и ежегодно изменяется органами власти субъекта Российской Федерации в зависимости от местных условий.

Литература

1. Постановлением Правительства Российской Федерации от 8 апреля 2004 года №200
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (ст. 130,131,132,162,164,п.1 ст.433,п.2 ст.651)
3. Постановлением Правительства Российской Федерации от 27 ноября 2004 года №691

4. Распоряжением Минимущества Российской Федерации от 28 июня 2001 года №1810-р
5. Федеральным законом от 21 июля 1997 года №122-ФЗ
6. Информационного письма Президиума ВАС РФ от 1 июня 2000 года №53

*Полубоярцева М.С.,
студент 4 курса юридического факультета
Вятского государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Имущественное страхование в туризме

Предметом исследования данной статьи являются договоры имущественного страхования в туризме. К имущественному страхованию относятся: страхование имущества; страхование рисков туристических организаций; страхование гражданской ответственности граждан, временно выезжающих за границу; сервисная (ассистанс).[1]

Специфическим видом страхования ответственности туристических организаций перед туристами является страхование на случай «плохой погоды», нарушения таможенных правил, страхование от невыезда и др. Предлагается дополнить законодательство о туризме нормами, регламентирующими страхование договорной ответственности туроператора перед туристами.

Страхование неразрывно связано с его универсальным значением как средства, способного устранить или, во всяком случае, сделать менее имущественно ощутимым неблагоприятный результат воздействия отдельных обстоятельств, затрагивающих ту или иную сферу хозяйственной деятельности. В полной мере это относится и к страхованию в сфере туризма. Страхование туристов распространилось в последние годы с целью поддержки и предохранения путешественников в определенных обстоятельствах от болезней, несчастных случаев, пропажи или кражи багажа и т. д. Страхование в данной сфере деятельности является достаточно новым и вследствие этого неизученным институтом гражданского права.

Деление договоров в сфере страхования на виды производится в зависимости от того, на защиту каких интересов они направлены. Основными видами договоров страхования являются договоры имущественного и личного страхования. В основе имущественного страхования лежат имущественные интересы, в основе личного - личные (ст. 4 Закона «Об основах страхового дела в РФ»).[2]

Предметом исследования в данной статье являются договоры имущественного страхования в туризме. Гражданское законодательство регулирует три вида имущественного страхования - страхование имущества,

страхование гражданской ответственности, страхование предпринимательского риска.

Рассмотрим подробнее различные виды страхования в сфере туризма:

1. Страхование имущества

Страхование имущества туристов включает как страхование предметов личного пользования (кинокамеры, фотоаппараты, одежда и т. д.), которые страхователь и члены его семьи (застрахованные) имеют при себе или перевозят на средствах транспорта, так и туристского снаряжения. Наиболее частыми страховыми случаями являются потеря и кража имущества, ограбление, поломка и разрушение имущества в результате аварии автотранспорта, различных противоправных действий третьих лиц (владельцев гостиниц, спортивных зрелищ и т. д.). В случае путешествия самолетом чемоданы, сданные в багаж, обычно считаются застрахованными авиакомпанией-перевозчиком. При его утере авиакомпания должна возместить владельцу ущерб из расчета \$20 за килограмм веса. Однако оставшиеся в чемодане вещи обычно стоят значительно дороже. Поэтому некоторые компании предлагают услуги страхования багажа на время следования к месту отдыха. Такая страховка обычно стоит \$2-3 (независимо от числа мест багажа). В случае если вещи будут потеряны либо испорчены, к причитающимся от авиакомпании деньгам страховщики выдадут дополнительную компенсацию - примерно \$25 за каждый килограмм утраты (в каждом конкретном случае эта сумма оговаривается отдельно и указывается в полисе). Застраховать ценности можно во многих российских компаниях, например в «Ингосстрахе», в «Группе Ренессанс Страхование» и т. д. [3] Страховая компания, исходя из стоимости вещей, устанавливает страховую сумму, которую гражданин получит в случае их полной гибели или кражи.

2. Страхование расходов туристов при несовершенной поездке

Реализуется на основании согласованной в договоре страховой суммы (страхового возмещения), которая выплачивается полностью или частично, когда возможность осуществления поездки не наступила по следующим причинам: внезапное расстройство здоровья или смерть туриста, или членов его семьи, или близких родственников; повреждение имущества туриста в результате воздействий окружающей среды или действий третьих лиц; участие туриста в судебном разбирательстве в момент предполагаемой поездки; получение вызова для выполнения воинской обязанности; неполучение въездной визы при выполнении всех требований по оформлению документов, другие причины, указанные в договоре.

3. Страхование рисков туристических организаций

Включает в себя финансовые риски, ответственность по искам туристов, их родственников, третьих лиц.

К числу финансовых рисков относятся:

- коммерческие риски (неоплата или задержка оплаты, штрафные санкции контрагента при непризнании им обстоятельств нарушения контракта обстоятельствами непреодолимой силы);

- банкротство организации;
- изменения таможенного законодательства, валютного регулирования, паспортного контроля и других таможенных формальностей;
- возникновение обстоятельств непреодолимой силы (например, пожары, аварии, взрывы, разрушения, нанесшие ущерб туристам);
- возникновения непредвиденных затрат туристических организаций, вызванных отказом туриста от исполнения договорных обязательств по оказанию туристических услуг;
- политические риски и др.

4. Страхование ответственности

4.1. Страхование гражданской ответственности граждан, временно выезжающих за границу.

Объектом страхования является имущественный интерес застрахованного, связанный с необходимостью для него возместить вред, причиненный им жизни (здоровью) и (или) имуществу физического или юридического лица в результате неправомерных виновных действий, в соответствии с законодательством той страны, на территории которой был причинен данный вред. Данный вид страхования выгоден как туристу, так и туристической организации, так как в случае отсутствия денег у туриста возмещать убытки на месте придется ей и уже при возвращении домой в регрессном порядке требовать возмещения убытков от туриста.

4.2. Страхование ответственности туристической организации за неисполнение обязательств.

Представляет собой совокупность его видов, предусматривающих обязанности страховщика по страховым выплатам в случае нанесения ущерба объекту страхования. При этом объектом страхования являются имущественные интересы лица, о страховании которого заключен договор, связанные с обязанностью последнего в установленном законодательством порядке возместить убытки в связи с неисполнением (ненадлежащим исполнением) обязательства перед третьим лицом.

Ответственность за неисполнение обязательств проявляется в двух формах: деликтной и договорной. Согласно ст. 932 ГК РФ страхование риска ответственности за нарушение договора допускается только в случаях, предусмотренных законом. Закон «Об основах туристской деятельности в РФ» не предусматривает страхование ответственности туроператоров и турагентов, следовательно, в настоящее время нет правовой базы для осуществления деятельности по страхованию ответственности туристических организаций. В то же время Условиями лицензирования страховой деятельности предусмотрено страхование гражданской ответственности. Некоторые страховые компании страхование ответственности туристических организаций относят к иным видам страхования гражданской ответственности и получают лицензии на осуществление данного вида деятельности. [4]

Следует заметить, что законодательство о туризме ряда стран (например, Франция, Германии, Украины, Казахстана) требует обязательного

страхования ответственности туристских организаций перед туристом. Проект закона «О туризме и туристской индустрии в Российской Федерации» предусматривает, что туроператор для покрытия своей гражданско-правовой ответственности перед туристами обязан осуществить страхование или предоставить иное финансовое обеспечение на случай причинения убытков туристам вследствие несостоятельности (банкротства) туроператора. Страхование должно гарантировать туристам возвращение стоимости, уплаченной ими за услуги по туристическому обслуживанию, если тур не состоялся; компенсацию необходимых расходов по эвакуации (репатриации) туристов из страны (места) временного пребывания.

Дискуссионным является вопрос о страховании профессиональной ответственности туристической организации. Однако следует заметить, что «профессиональная ответственность» присуща только физическим лицам - носителям профессии. Туристическая организация, являясь юридическим лицом, не может быть носителем профессии, так как в ней работают и образуют конгломерат из разных профессий бухгалтеры, гиды, переводчики и т. д. [5]

К специфическим видам страхования ответственности туристических организаций перед туристами относятся страхование на случай «плохой погоды», нарушения таможенных правил и др. Так, при страховании туристов «на случай плохой погоды» страховщик берет на себя ответственность по возмещению затрат, если во время нахождения туристов в аэропорту не обеспечен им вылет (прилет) в связи с плохой погодой, если в течение оговоренного в договоре времени не обеспечено выполнение запланированной программой данного тура услуг из-за длительного шторма моря; необеспечен переход через горный перевал или катание на горных лыжах из-за лавиноопасного схода снега и т. д. [6]

5. Ассистанс (лат. *assistance* - приходить на помощь) - особый вид страхования туристов за рубежом. Ассистанс - это перечень услуг (в рамках договора), оказываемых в нужный момент в натуральной форме или в виде денежных средств через медицинское, финансовое, техническое содействие. [6] За рубежом его предлагают такие крупные страховые компании, как *VAR Assistance*, *Europe Assistance*, *Alvia* и др.

Многие российские страховые компании ведут работу по расширению диапазона своей деятельности, предлагая не только медицинские страховки, но и техническое обслуживание, ремонт или охрану сломавшегося автомобиля автотуристов в случае его поломки во время поездки, а также доставки пассажиров и организации их проживания до окончания ремонта транспортного средства; юридическую поддержку и защиту по гражданским делам, так как непредвиденные ситуации имеют место в ряде арабских стран, где существуют законы, традиции и обычаи, не всегда известные и понятные европейцу; страхование багажа туристов на случай его утери или хищения в гостиницах и при пользовании услугами авиакомпаний и т. д. Как правило, оптимальным набором страховых услуг для туриста является: медицинское

страхование, страхование от несчастных случаев, страхование багажа, невозможность совершить поездку (страхование «от невыезда»).

Таким образом, из вышеизложенного можно сделать следующие выводы:

1. Деление договоров в сфере страхования на виды производится в зависимости от того, на защиту каких интересов они направлены. Основными видами договоров страхования являются договоры имущественного и личного страхования.
2. К имущественному страхованию относится: страхование имущества, страхование рисков туристических организаций, страхование гражданской ответственности граждан, временно выезжающих за границу. Страхование ответственности автовладельцев, ассистанс (комбинированное страхование). К специфическим видам страхования ответственности туристических организаций перед туристами относят страхование на случай «плохой погоды», нарушения таможенных правил, страхование от невыезда и др. На наш взгляд, в настоящее время нет законодательных оснований для страхования договорной ответственности туристских организаций, невозможно и страхование профессиональной ответственности туристской организации. Для страхования рисков туристская организация вправе заключать договоры страхования предпринимательского риска.
3. Считаем целесообразным дополнить законодательство о туризме, нормами регламентирующими страхование договорной ответственности туроператора перед туристами. А именно в Федеральный закон от 24.11.1996 N 132-ФЗ «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» добавить главу X «Ответственность туроператора».

При этом страховыми рисками в данном обязательстве могут быть: убытки туриста вследствие нарушения обязанностей со стороны контрагентов туроператора; отсутствие у туроператора необходимых денежных средств; банкротство туроператора.

Литература

1. Федеральный закон от 23.07.2013 N 234-ФЗ (ред. от 02.04.2014) "О внесении изменений в Закон Российской Федерации «Об организации страхового дела в Российской Федерации».
2. Федеральный закон от 24.11.1996 N 132-ФЗ «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации»
3. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ/ Под ред. Т.Е. Абовой и А.Ю. Кабалкина. - М.: Юрайт-Издат, 2009. – 76.
4. Ханукаева, С.З. Принципы страхования в туризме. Санкт-Петербург, 2012. – 13 с.
5. Ефимов, С.Л. Энциклопедический словарь. Экономика и страхование – М.: Церих – ПЭЛ, 2009. – 580 с.
6. Словарь иностранных слов. – М.: Госиздат, 2004. – 600 с.
7. Правовая программа. Консультант Плюс, 1992-2015

*Попыванова Т.А.,
студентка 4 курса Вятского государственного
гуманитарного университета
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Конструкция договора энергоснабжения

Сегодня правовую основу договора энергоснабжения составляют нормы Федерального закона «Об электроэнергетике» и «Основных положений функционирования розничных рынков электрической энергии». Однако толкование положений ФЗ не позволяет четко разграничивать договор купли – продажи (поставки) электроэнергии и договора электроснабжения.

Проводимое с 2003 года реформирование в области энергетики привело к существенным изменениям отношений в этой отрасли. Тем не менее, несовершенство законодательства об электроэнергии очевидно. Наряду с отсутствием системности, для него характерен множественный характер актов регулирования, а также динамичность их издания и корректировки, что влечет за собой проблемы правоприменения. Изучение теоретических источников по теме статьи показало, что на сегодняшний день ученые не сходятся во мнении о сущности договорной конструкции, используемой при обеспечении электроэнергией конечных потребителей физических лиц.

Так, Корнеев С.М., а также впоследствии Шафир А.М., Блинкова Е.В. говорили о существовании самостоятельной группы договоров по снабжению товарами через присоединительную сеть, к которым относится и договор энергоснабжения в системе гражданско-правовых договоров [1]. Б.М. Сейнаров же предполагал, что договор энергоснабжения представляет собой договор поставки. Д.В. Мурзин относит договор энергоснабжения к договорам купли-продажи[2]. Как на законодательном, так и на теоретическом уровне отсутствует научная классификация видов договорных конструкций, используемых на современном этапе реформирования отрасли.

Договор энергоснабжения по ГК РФ является разновидностью договора купли-продажи. С принятием Основных положений функционирования розничных рынков электрической энергии, утвержденных Постановлением Правительства от 31 августа 2006г. №530 «Об утверждении основных положений функционирования розничных рынков электроэнергии» этот договор стал смешанным. В настоящее время его предмет состоит из двух элементов: продажа электрической энергии и оказания услуг по её передаче. Таким образом, наблюдается ситуация, при которой одинаковые термины, употребляемые в различных нормативных актах, не всегда обозначают то же понятие. Так, понятия «поставка» и

«купля-продажа», используемые в специальном законодательстве не всегда согласуются с аналогичными понятиями, содержащимися в ранее принятых актах (например, ГК РФ). Такое обстоятельство приводит к путанице и, как следствие, к затруднению правоприменения.

Действующее законодательство предусматривает использование значительного количества договорных конструкций, опосредующих как снабжение электроэнергией, так и её передачу по сетям, организацию процесса передачи, а также обеспечение технического доступа к передаче. Среди них выделяются: договоры энергоснабжения, договоры купли-продажи, поставки энергии, энергоресурсов. Отдельно выделяются сопутствующие договоры о выполнении работ и оказании услуг: договор технологического присоединения энергопринимающих устройств; договор по передаче (транспортировке) энергии и энергоресурсов; договор по оперативно-диспетчерскому управлению; договор о межсетевом взаимодействии; договоры по возмездному оказанию услуг; договор о присоединении к торговой системе оптового рынка и другие договоры, направленные на организацию функционирования оптового и розничного рынков в сфере электроэнергетики.

Что касается отношений по непосредственному обеспечению пользователей необходимыми электроресурсами между юридическими лицами, то они заключаются путем:

- договоров оказания услуг по передаче электрической энергии, заключаемые юридическими лицами с организацией по управлению единой национальной (общероссийской) электрической сетью (п. 2, ст. 26, п. 2 ст. 34 ФЗ «Об электроэнергетике»);

- двусторонние договоры купли – продажи электрической энергии и (или) мощности, заключенные между поставщиками и покупателями энергии (п. 1 ст. 32 ФЗ «Об электроэнергетике»).

Аналогичные отношения между физическими лицами:

- договор возмездного оказания услуг по передаче электрической энергии, заключаемые покупателями энергии с сетевыми организациями (п. 2 ст. 26 ФЗ «Об электроэнергетике»);

- договоров купли-продажи и поставки электрической энергии и (или) мощности, заключаемые между поставщиком и покупателями энергии (п. 2 ст. 37 ФЗ «Об электроэнергетике»).

При этом основными отличиями этих рынков является то, что потребителями юридическими лицами выступают крупные субъекты, критерии отнесения к которым определены Правительством РФ. Приведенный перечень иллюстрирует отличие системы договорных отношений между юридическими и физическими лицами. На уровне заключения договора с юридическими лицами процесс передачи электроэнергии от поставщика покупателю (потребителю) через присоединительную сеть производится путем двусторонних договоров купли-продажи и поставки электроэнергии. Причем с физическими лицами между поставщиками и покупателями (потребителями) электрической

энергии допускается заключение многосторонних смешанных договоров, содержащих в себе элементы различных договорных форм (п.2 ст.27 ФЗ «Об электроэнергетике»). Несмотря на значительное реформирование отрасли электроэнергетики, роль договорной конструкции энергоснабжения по-прежнему остается значительной.

На современном этапе развития электроэнергетики правовое регулирование договора энергоснабжения между физическими лицами осуществляется кроме норм ГК Основными положениями функционирования розничных рынков электрической энергии[3]. В соответствии с п.28 ОПФРР « по договору энергоснабжения гарантирующий поставщик обязуется осуществлять продажу электрической энергии (мощности), а также самостоятельно или через привлеченных третьих лиц оказывать услуги по передаче электрической энергии и услуги, оказание которых является неотъемлемой частью процесса поставки электрической энергии потребителям, а потребитель (покупатель) обязуется оплачивать приобретаемую электрическую энергию (мощность) и оказанные услуги».

Таким образом, эта договорная конструкция отличается от установленной нормами ГК РФ. Согласно п. 29 ОПФРР «по договору купли-продажи (поставки) электрической энергии (мощности) гарантирующий поставщик обязуется осуществлять продажу электрической энергии (мощности), а потребитель (покупатель) обязуется принимать и оплачивать приобретаемую электрическую энергию (мощность)». Нетрудно заметить, что в договоре купли-продажи (поставки) электрической энергии (мощности), заключаемом с гарантирующим поставщиком, не регулируются отношения, связанные с оперативно-диспетчерским управлением и передачей электрической энергии в отношении энергопринимающих устройств потребителя.

В связи с этим анализ указанных норм позволяет сделать вывод о правовой природе договора энергоснабжения как смешанного (комплексного) договора, сочетающего в себе признаки договорной конструкции купли-продажи и возмездного оказания услуг.

В цивилистической науке подробно исследована правовая природа смешанного договора, под которым понимается договор, в котором содержатся элементы различных моделей, предусмотренных законом или иными правовыми актами[4].

В юридической литературе помимо легального понятия «смешанный договор» обосновывается понятие «комплексный договор». Д.В. Огородов и М.Ю. Челышев определяют комплексный договор как «сложный, многокомпонентный договор, прямо предусмотренный в нормах гражданского права и урегулированный ими (например, договор финансовой аренды). Хотя он может основываться на элементах простых традиционных договорах, но, тем не менее, строго формально отнесен законодателем к самостоятельному договорному типу» [5].

Таким образом, разграничение сложного и комплексного договора происходит по субъектному признаку: элементы комплексного договора

конструируются законодателем и закреплены в праве, тогда как смешанный договор имеет место тогда, когда участники гражданских правоотношений по своей воле конструируют условия договора, используя при этом элементы нормативно установленных договоров.

Изложенное выше позволяет сделать вывод о том, что договор энергоснабжения следует классифицировать как смешанный, а именно комплексный договор, сочетающий в себе элементы договора купли-продажи электроэнергии и услуг энергоснабжающей организации (элементы договора возмездного оказания услуг).

В связи с этим, характеристика договора энергоснабжения в качестве разновидности договора купли-продажи представляется несостоятельной и требует с учетом комплексности этого договора. Исходя же из содержания п.4 ст.37 ФЗ «Об электроэнергетике», возможность регулирования правоотношений по возмездному снабжению электроэнергией через присоединительную сеть договорами купли-продажи и поставки представляется некорректной, приводит к путанице, затрудняет однозначную квалификацию отношений и применение к ним норм ГК РФ о соответствующих видах договоров. Сложно установить, какие признаки двустороннего договора купли-продажи электрической энергии, потребляемой через присоединительную сеть, отличают его от двустороннего договора энергоснабжения.

Вышесказанное актуализирует потребность в выделении норм, посвященных договору энергоснабжения в отдельную главу путем их исключения параграфа 6 из гл.30 «Купли-продажи» ГК РФ и введения отдельной главы «Энергоснабжения». Стоит также отметить, что правильнее было бы включить в параграф 6 гл.30 ГК РФ изменения в части регулирования отношений по снабжению электроэнергией с учетом положений основных направлений реформирования электроэнергетики об отграничении деятельности по производству и продаже электроэнергии от деятельности по её передаче. Это в большей мере соответствовало бы роли и значению такого основополагающего акта, каким является ГК РФ [6].

Конструкцию договорного регулирования обращения электроэнергии между физическими лицами можно представить следующим образом. Договор электроснабжения – это договор, по которому поставщик обязуется осуществить продажу электрической энергии (мощности), а также самостоятельно или через привлечение третьих лиц оказать услуги по передаче электрической энергии и услуги, оказание которых является неотъемлемой частью процесса поставки электрической энергии потребителям, а потребитель (покупатель) обязуется оплачивать приобретаемую электрическую энергию (мощность) и оказанные услуги. При этом, если по договору не оказываются услуги по передаче электрической энергии, то такие отношения следует классифицировать как договор купли-продажи электроэнергии, если потребителем будет являться лицо, приобретающее электрическую энергию (мощность) для собственных бытовых и (или) производственных нужд. И как договор поставки, если

потребитель – лицо, приобретающее её для продажи, а также исполнитель коммунальных услуг [7].

Литература

1. Блинкова Е.В. Договор энергоснабжения и подобные ему договоры//Правовые вопросы энергетики.2003. №1. С.32.
2. Мурзин Д.В. Моделирование безвозмездного обязательства по оказанию услуг//Гражданско-правовые записки: Международный сборник научных трудов. Вып.2. М.,2002.
3. Постановление Правительства РФ от 04 Мая 2012 №442 «О функционировании розничных рынков электрической энергии, полном и (или) частичном ограничении режима потребления электрической энергии» (вместе с «Основными положениями функционирования розничных рынков электрической энергии», «Правилами полного и (или) частичного ограничения режима потребления электрической энергии»)//Собрание законодательства РФ.2012.№23.
4. Шершеневич Г.Ф. Курс торгового права. Т.2:Товар. Торговые сделки. 2003.С.240-241
5. Огородов Д.В., Челышев М.Ю. Смешанные договоры в частном праве: отдельные вопросы теории и практики//законодательство и экономика. 2007. №3. С.49.
6. Гражданский Кодекс РФ (часть вторая) от 26.01.1996. №14-ФЗ//Собрание законодательства РФ. 29января 1996г. №5.
7. Махлонов В.В. Об особенностях договора энергоснабжения на розничных рынках электроэнергии//Вестник магистратуры.2014.№2.С.125.

*Разина М.А,
студентка 3курса Волго – Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Плюснин А.М.,
канд. юрид. наук, доцент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е.Кутафина (МГЮА)*

Лицензирование в сфере природопользования и охраны окружающей среды

Ст. 3 Федерального закона от 04.05.2011 N 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности» закрепляет, что лицензирование - деятельность лицензирующих органов по предоставлению, переоформлению лицензий, продлению срока действия лицензий в случае, если ограничение срока действия лицензий предусмотрено федеральными законами, осуществлению лицензионного контроля, приостановлению, возобновлению, прекращению действия и аннулированию лицензий, формированию и ведению реестра лицензий, формированию государственного

информационного ресурса, а также по предоставлению в установленном порядке информации по вопросам лицензирования [1].

В научной литературе лицензирование рассматривается с различных точек зрения. Бринчук М.М. рассматривает его как один из административных методов охраны окружающей среды [2], Голуб А.А. [3] - как составную часть экономического механизма в сфере охраны окружающей природной среды.

В соответствии со ст. 30 Федерального закона от 10.01.2002 N 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» отдельные виды деятельности в области охраны окружающей среды подлежат лицензированию и перечень отдельных видов деятельности в области охраны окружающей среды, подлежащих лицензированию, устанавливается федеральными законами [4].

Наряду с собственно лицензиями (на право пользования недрами) применяются разрешения (на выброс и сброс вредных веществ, захоронение отходов). Несмотря на многообразие форм документов, применяемых в данной сфере, в силу выполнения ими одинаковой функции все они охватываются понятием «лицензирование».

В отличие от лицензии, договор как инструмент регулирования природопользования и охраны окружающей среды получает развитие в России на современном этапе. При этом договор реализует гражданско-правовой метод регулирования. [5, с. 110].

По мнению М.М. Бринчука, виды экологически значимой деятельности, на осуществление которой требуется лицензия, можно подразделить на две группы.

Первая группа касается непосредственно деятельности по природопользованию и охране окружающей среды от вредных воздействий. В нее включается деятельность по специальному природопользованию, к примеру, пользованию недрами, животным миром, а также иные виды, в том числе:

- сбор, использование, обезвреживание, транспортировка, размещение опасных отходов;
- выполнение работ по активному воздействию на гидрометеорологические процессы и явления;
- выполнение работ по активному воздействию на геофизические процессы и явления;
- оборот диких животных, принадлежащих к видам, занесенным в Красную книгу Российской Федерации;
- в области использования источников ионизирующего излучения.

Ко **второй группе** относится деятельность, не являющаяся изначально природоохранной, но имеющая отношение к охране окружающей среды. Это выполнение работ и оказание услуг по хранению, перевозкам и уничтожению химического оружия; эксплуатация химически опасных производственных объектов; перевозка железнодорожным транспортом грузов; космическая деятельность; проектирование зданий и сооружений; деятельность, связанная

с использованием возбудителей инфекционных заболеваний, и иные [5, с. 111].

В частности, в ст. 12 Федерального закона от 04.05.2011 N 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности» к лицензируемым видам деятельности относятся: деятельность по обезвреживанию и размещению отходов I - IV классов опасности [1].

Постановлением Правительства Российской Федерации от 21 ноября 2011 г. № 957 «Об организации лицензировании отдельных видов деятельности» утвержден перечень федеральных органов исполнительной власти, осуществляющих лицензирование конкретных видов деятельности.

Федеральный закон от 04.05.2011 N 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности» исключает из сферы своего регулирования деятельность по охране окружающей среды и по использованию природных ресурсов (п.2 ст.1). Экологическое лицензирование осуществляется в соответствии с нормами экологического законодательства и законодательства о природных ресурсах.

Действующий закон о лицензировании непосредственно охватывает лишь один вид экологического лицензирования - обращение с опасными отходами. На лицензирование отдельных, перечисленных видов деятельности, данный закон не распространяется: использование природных ресурсов, в том числе недр, лесного фонда, объектов растительного и животного мира (п.2 ст.1).

Целая группа объектов лицензирования просто не упоминается, причем их лицензирование прекращается со дня вступления закона о лицензировании в силу: это все использование, включая осуществление выбросов и сбросов и т.д., в такие объекты окружающей среды, как атмосферный воздух, воды, земли.

Федеральный закон «Об охране окружающей среды» содержит лишь отсылочную норму о том, что отдельные виды деятельности в области охраны окружающей среды подлежат лицензированию, перечни которых устанавливаются федеральными законами (ст. 30). Таким образом, возникает коллизия: как должны соотноситься противоречащие положения двух базовых специальных законов, один из которых прекращает лицензирование, а другой отсылает к отраслевым актам экологического законодательства?

Закон о лицензировании не распространяет свое действие на использование не упомянутых природных ресурсов, таких, как, к примеру, атмосферный воздух, водные объекты, подземные воды и земли. Во-первых, статьей 12 закона в перечень видов деятельности, на осуществление которых требуется лицензия, использование этих компонентов окружающей среды не включено. Во-вторых, согласно п.2 ст.1 Закона о лицензировании не распространяется на использование природных ресурсов, в том числе недр, лесного фонда, объектов растительного и животного мира, хотя Закон о лицензировании не перечисляет все виды природных ресурсов и все формы их использования, на которые действие его положений не распространяется,

что является недостатком правового регулирования и существенно усложняет правоприменительную деятельность [6].

Законом РФ от 21.02.1992 N 2395-1 «О недрах» регулируется предоставление лицензий на право недропользования (ст. 11), разрешение на выброс вредных (загрязняющих) веществ в атмосферный воздух и разрешение на вредное физическое воздействие на атмосферный воздух – Федеральным законом от 04.05.1999 N 96-ФЗ "Об охране атмосферного воздуха" (ст. 14); лицензирование деятельности по сбору, использованию, обезвреживанию, транспортированию, размещению отходов - Федеральным законом от 24.06.1998 N 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления» (ст. 9).

Также проблемой является несоблюдение государственным органами процедуры лицензирования.

Так, по арбитражному делу предметом судебного разбирательства являлось оспаривание бездействия Федерального агентства по недропользованию, связанное с несоблюдением в установленные сроки процедуры рассмотрения заявки на получение права пользования недрами.

При рассмотрении дела судом установлено, что Порядок рассмотрения заявок на получение права пользования недрами определен Приказом Минприроды России от 24 января 2005 г. N 23, положения которого предусматривают, что заявка, а также прилагаемые к ней предложения по условиям пользования недрами рассматриваются Федеральным агентством по недропользованию на предмет их соответствия требованиям по рациональному использованию и охране недр в течение 45 дней со дня подачи заявки. В случае, если по результатам рассмотрения предложения заявителя по условиям пользования недрами признаются соответствующими требованиям по рациональному использованию и охране недр, то на их основе Федеральным агентством по недропользованию в течение 60 дней подготавливается проект условий пользования недрами, который совместно с комплектом материалов заявки направляется в Комиссию для рассмотрения и принятия решения. Судом установлено, что в сроки, установленные данным Приказом, государственный орган не исполнил свои обязанности по проверке соответствия документов общества требованиям законодательства, а также не направил проект условий пользования недрами обществу. В связи с изложенным оспариваемые действия уполномоченного органа признаны незаконными [7].

По нашему мнению, несоблюдение органами исполнительной власти процедуры лицензирования, может привести к дискредитации самого института лицензионного регулирования природопользования и охраны окружающей среды.

Для развития института лицензионного регулирования природопользования и охраны окружающей среды необходимо развитие и дальнейшее совершенствование нормативной правовой базы, регулирующей рассматриваемые отношения, упрощение процедуры лицензирования экологически значимой деятельности.

Литература

1. Федеральный закон от 04.05.2011 N 99-ФЗ (ред. от 14.10.2014) «О лицензировании отдельных видов деятельности»// Справочно-правовая система «Консультант Плюс». - Режим доступа: локальный. - Дата обращения: 17.03.2015
2. Бринчук М.М. Введение в экологическое право. - М.: Академический правовой университет при ИГП РАН. 1996.
3. Голуб А.А. Экономические методы управления природопользованием. - М.: Наука, 1993
4. Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. от 24.11.2014) «Об охране окружающей среды»// Справочно-правовая система «Консультант Плюс». - Режим доступа: локальный. - Дата обращения: 17.03.2015
5. Бринчук М.М. Экологическое право: учебник// СПС КонсультантПлюс. 2008.
6. Сайт Pravmisl.ru. [Электронный ресурс]. URL: <http://pravmisl.ru/> (дата обращения 16.03.2015).
7. Постановление ФАС Московского округа от 9 февраля 2011 г. N КА-А40/18279-10 по делу N А40-48771/10-120-179.

*Рычкова Я.С.,
студентка 4 курса Вятского государственного
гуманитарного университета
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры трудового
и социального права Вятского государственного
гуманитарного университета*

К вопросу страхования от невыезда

Одна из самых больших вероятных неприятностей, связанных с поездками за границу, – отказ консульства той или иной страны в выдаче визы.

А бывает и так: завтра в путешествие – а тут внезапная болезнь. Рухнувшие планы, зря потраченные деньги, переживания относительно невозможности их возврата. Это лишь самый краткий перечень огорчительных последствий. Избежать их со 100-процентной гарантией нельзя никому, но смягчить – реально для всех. Задаемся вопросом, каким же образом?

В последнее время многих туристов при покупке тура волнует вопрос: что делать, если откажут в визе или заболит любимая бабушка? Кто вернет деньги за тур? Ведь в договоре с агентством такие случаи, как правило, не оговариваются, и отказ от поездки по любым причинам влечет за собой оплату фактических расходов турфирме – услуг по перевозке, проживанию в

отеле и т.п. Таким образом, из-за непредвиденных обстоятельств можно потерять большую часть стоимости тура [4].

Есть достаточно простой способ решения этой проблемы: страхование расходов вследствие отмены поездки.

В соответствии со ст. 17 Федерального закона «Об основах туристической деятельности в РФ» [1], если законодательством страны временного пребывания установлены требования предоставления гарантий оплаты медицинской помощи лицам, временно находящимся на ее территории, туроператор (турагент) обязан такие гарантии предоставить. Страхование туристов, выезжающих за рубеж, на случай внезапного заболевания и от несчастных случаев является основной формой обеспечения таких гарантий.

Дополнительными, так называемыми добровольными, видами страхования могут быть: страхование расходов вследствие отмены поездки за границу (страхование от невыезда), страхование гражданской ответственности лиц, занимающихся активными видами спорта, страхование персональной гражданской ответственности выезжающих за рубеж.

Хотелось бы более подробно остановиться на одном из этих видов добровольного страхования, а именно на страховании от невыезда. Данная услуга в последнее время становится все более актуальной, так как является цивилизованным способом разрешения конфликтов между турфирмой и туристом в случае отмены поездки. Не вдаваясь в нюансы самого страхования, остановимся на юридических последствиях пользования данной услугой.

В понятие «страхование от невыезда» входят следующие страховые риски:

1. смерть туриста или его близкого родственника (круг близких родственников определяется договором или правилами страхования, а если это не было определено – Семейным кодексом Российской Федерации);
2. госпитализация туриста или его родственника (**наличие только больничного листа, каким бы ни был диагноз, страховым случаем не будет являться**);
3. отказ в визе (некоторые компании относят к страховым случаям не только отказ, но и несвоевременное получение визы);
4. вызов в суд (при условии, что на момент оформления страхового полиса не было известно о вызове);
5. призыв в армию;
6. Чрезвычайное происшествие в доме (квартире) туриста – пожар, затопление, ограбление и т.п. (договор страхования может содержать оговорку, что выплата производится, только если размер ущерба значителен и оказывает существенное влияние на финансовое положение туриста).

Также могут быть предусмотрены и иные страховые случаи, например:

- 1) наличие медицинских противопоказаний для обязательной профилактической вакцинации, если она требуется для въезда в иностранное государство;

2) досрочный возврат туриста из-за границы в случае болезни (при условии обязательной госпитализации) или смерти его близкого родственника.

Следовательно, данный вид страхования актуален не только для туристов, выезжающих в страны с визовым режимом, но и для тех, у кого имеются престарелые родственники, маленькие дети или кто опасается проблем со здоровьем.

Страхование от невыезда никогда не пользовалось большим спросом. Хотя впервые эта услуга появилась на рынке около трех лет назад ни одной компании, которая ее предлагает, до сих пор не удалось достичь сколько-нибудь значительных объемов: одна страховая компания России страхует по этому виду всего тысячу туристов в год, другая столько же, в третьей сообщили о 15 тыс. застрахованных. На Западе этот вид страхования развит достаточно широко – люди привыкли покупать туры загодя [3].

Еще раз повторимся, приобретение такой страховки – дело добровольное. Однако в некоторых турфирмах, специализирующихся на отправке туристов в страны с визовым въездом, наличие такой страховки является одним из условий покупки тура. Это связано с тем, что туроператоры предпочитают заранее страховать риск, например в связи с отказом в выдаче визы, предвосхищая предъявление претензий по этому поводу. Сама страховка стоит недорого, долларов 20 за недельный тур, но если турист пытается на этом сэкономить, он должен понимать, что возможные проблемы обойдутся ему гораздо дороже. Но проблема в том, что этот вид страхования предлагают лишь несколько компаний, а многие турфирмы до сих пор даже не слышали о его существовании.

Таким образом, предлагаем ввести обязательное страхование от невыезда в каждой турфирме, создать норму, которая бы регулировала этот процесс.

К тому же, прежде чем выбирать эту услугу, следует внимательно ознакомиться с правилами ее оказания. Дело в том, что данный вид страхования не предполагает безусловных выплат по страховому полису в случае наступления страхового случая. Перед тем как возместить туристу стоимость тура, страховая компания выясняет причины страхового случая и только затем принимает решение о выплате.

Можно привести примеры из практики. Был куплен тур во Францию, турист оформил также и полис страхования от невыдачи визы. В визе ему было отказано. Совершить поездку в запланированные сроки туристу не удалось. Он лично обратился в посольство Франции, отказ аннулировали и визу поставили. Для этого путешествия он был вынужден повторно приобретать авиабилеты и дополнительно продлевать проживание в отеле. Обратившись в страховую компанию за страховой выплатой, денег он не получил, так как первоначальный отказ в визе был погашен последующей ее выдачей. Турист обратился в суд с иском к турфирме и потребовал взыскать с нее свои дополнительные расходы. Суд принял сторону истца, мотивировав это тем, что если турист все-таки оформил визу, значит, первоначальный отказ был дан не по его вине.

Другой пример. Семейная пара с маленьким ребенком планировала отдохнуть в Тунисе. Турфирма, где они покупали путевку, порекомендовала им приобрести страховку от невыезда, так как у них есть малыш. Туристы отказались. Накануне поездки ребенок простудился и заболел. Впоследствии турфирме была предъявлена претензия с требованием о возврате стоимости тура из-за того, что он не состоялся. Денежные средства туристам вернули за вычетом фактически понесенных затрат турфирмы. Но размер суммы составил приблизительно 10 процентов от стоимости тура [2].

Основной проблемой данного вида страхования является то, что посольства иностранных государств не объясняют причину отказа в выдаче визы. А поскольку страховая компания не может установить, по вине туриста или по инициативе посольства ему было отказано, то, соответственно, не может принять положительного решения о страховой выплате. Эта проблема частично может быть решена личным визитом туриста в посольство за разъяснением причины отказа, частично – с помощью турфирмы, которая может представить надлежащие доказательства, что все требования посольства иностранного государства для выдачи визы были ею соблюдены.

Тем не менее, в практике существуют и иные случаи, каковых большинство, когда страховые компании возмещают туристам стоимость тура, если поездка не состоялась.

Из вышесказанного можно сделать следующие выводы.

1. Несмотря на то, что рынок страхования в этой области несовершенен, на сегодняшний день это самый простой способ оградить себя от судебных разбирательств в случае отмены поездки и возврата денежных средств, уплаченных за тур. Во избежание возможных проблем с получением денег до уплаты страховой премии страховой компании туристу следует детально изучить условия страхования. Тогда процесс получения страховых выплат пройдет значительно быстрее.
2. Не все турфирмы предлагают клиентам и своим партнерам данный вид страхования, следовательно, необходимо на законодательном уровне урегулировать вопрос об обязательном предоставлении такой услуги.
3. Поскольку для предоставления турфирмой «страхования от невыезда» существуют сложности, во-первых, на это необходимо иметь отдельную лицензию, которая есть далеко не у всех. Во-вторых, если у страховой компании имеется незначительный портфель по выезжающим за рубеж и нет достаточного резерва страховой премии, то в случае работы по невыезду с частными лицами (как правило, это «рисковые» туристы по визе) или с туроператорами без большого количества клиентов у страховщиков будут серьезные убытки. Для решения этой проблемы, предлагаем ввести хотя бы обязательное информирование клиента о существовании услуги «страхование от невыезда» и предоставлении конкретных страховых организаций, занимающихся таким видом страхования.

Литература

1. Об основах туристической деятельности в РФ [Электронный ресурс]:

- [федеральный закон от 24.11.1996 N 132-ФЗ (ред. от 03.05.2012)]. – Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
2. Берсон, А.В., Страхование от невыезда: проблемы и их решение. [Электронный ресурс]/ А.В. Берсон. – Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
3. Бордюг Т. Полисы страхования от невыезда никто не покупает/ Т. Бордюг – Туринфо, 2012 - 4с.
4. Данских, Д.Г., Страхование от невыезда: проблемы и их решение. [Электронный ресурс]/ Д.Г. Данских. – Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.

*Сабашиников И.А.,
студент 4 курса Вятского государственного
гуманитарного университета
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры трудового
и социального права Вятского государственного
гуманитарного университета*

Защита прав детей при усыновлении (удочерении) в Российской Федерации: проблемы теории и практики

Основополагающим местом жизни и развития ребенка является семья. И главным правом ребенка с рождения это право жить и воспитываться в семье. Государством гарантируется, что ребенок будет жить и воспитываться в семье – родной или приемной. Но следует отметить, что в случае если ребенок остался без попечения родителей, обеспечение его права на воспитание в семье будет означать, что при выборе вида устройства ребенка органы опеки и попечительства первоначальной целью ставят попытки устройства его именно в семью[1, с. 4].

В связи с тяжелой экономической и социальной ситуацией институт современной российской семьи находится в упадке, что, несомненно, сказывается на отдельных ее элементах, таких как институт усыновления.

Средства массовой информации все чаще сообщают о случаях жестокого обращения приемных родителей с их усыновленными детьми. К сожалению, данный факт подтверждается и статистически. Проблема жестокого отношения к усыновлённым детям актуальна не только в иностранных семьях, но и участились случаи насилия над детьми в российских семьях.

Основной причиной появления насилия в отношении детей является изменение социальных условий, в которых и находится семья [2]. Кризисная ситуация, уменьшение доходов семьи и потеря социальных ориентиров привели к тому, что семья вынуждена находиться в постоянном давлении. Совершенно очевидно, что в данной ситуации в некоторых семьях ребенок

становился обузой, переставал быть нужным. В связи с этим произошла потеря социальной ценности детей.

Уровень проблемы небрежного и жестокого обращения с детьми становится в нашей стране катастрофичен. Все социальные программы целью, которых является повешение рождаемости, будут не эффективны, если не будут применяться меры по сохранению здоровью детей в семье, те защите их от насилия. Об общем неблагополучном положении российских детей уже говорится на самом высоком официальном уровне.

Ввиду особой значимости института семьи защита прав усыновленных детей должна получить адекватный механизм реализации конкретных норм.

За последнее десятилетие правительство приняло немало нормативно правовых актов, которые регулируют институт усыновления, основой данных актов зачастую являются международные стандарты и нормы, но, к сожалению, институт усыновления все еще не урегулирован на должном уровне и имеет массу недостатков.

Законодатель отдает себе отчет в том, что для решения проблем с детьми, оставшимися без попечения родителей, нужно руководствоваться, в первую очередь, нормами морали, согласно которым усыновление детей считается явлением позитивным, поскольку ребенок в этом случае становится полноправным членом семьи, что закрепляется в п. 1 ст. 124 СК РФ: усыновление – приоритетная форма устройства ребенка в семью [3].

Острота проблемы охраны прав несовершеннолетних детей требует укрепления гарантий их защиты на конституционном уровне. Поэтому, по нашему мнению, ст. 17 Конституции РФ следует дополнить частью 4: «Государство гарантирует и уделяет особое внимание защите прав ребенка». Добавление этой нормы подчеркнет необходимость защиты и приоритет интересов ребенка, а так же позволит существенно расширить и углубить сферу действия семейного законодательства.

По нашему мнению усовершенствование института усыновления должно происходить в двух направлениях.

1. Продолжения развития института усыновления как основного вида приема ребенка в семью. На всех уровнях, как на федеральном уровне, так и на уровне субъекта РФ нужно стремиться к тому, чтобы усыновление было действительно приоритетной формой устройства ребенка в семью. Но важно знать, что довольно часто усыновляемый ребенок вне зависимости от возраста, имеет серьезные проблемы со здоровьем, психикой, социальной адаптацией. Родители, усыновившие данного ребенка, не знают, как воспитывать такого усыновленного ребенка, какие применять методы воспитания, и часто не понимают, что ребенок может уже страдать какими либо проблемами с социализацией, психикой или здоровьем [3, с.79].

Данная ситуация зачастую ведет к еще одной социальной проблеме нашего общества, а именно вторичному социальному сиротству. По нашему мнению, органы опеки и попечительства должны быть наделены полномочиями запрещать в дальнейшем родителям, взявшим на усыновление ребенка и в последующем от него отказавшиеся, брать на воспитание

приемных детей. Наделение этими полномочиями органов опеки и попечительства позволит активно защищать право ребенка на жизнь и воспитание в семье.

Для избежания ситуаций, из-за которых происходит вторичное усыновление, государство должно не только планомерно проверять семьи, в которых находится усыновленный и составлять отчет об уровне развития и здоровья ребенка в семье, о получении им должного образования и воспитания, внешнем виде и взаимоотношениях в семье, но при этом создавать при органах опеки и попечительства специальные службы по работе с семьями, куда был определен ребенок, оставшийся без попечения родителей. За каждой семьей следует закрепить специалиста, который должен будет консультировать их об особенностях воспитания ребенка, оказывать помощь при возникновении сложных психологических, медицинских ситуаций, знать законодательную базу по вопросам усыновления. Наличие такого специалиста зачастую необходимо ввиду того, что дети, которые подлежали усыновлению в более взрослом возрасте, плохо социализируются и не желают привыкать к жизни в семье, что и ведёт к проблеме вторичного усыновления ввиду неподготовленности родителей к этому.

2. Следует ужесточить требования к кандидатам, которые собираются стать будущими усыновителями. Статья 127 СК РФ устанавливает требования к лицам, имеющим право быть усыновителями. По нашему мнению, к перечню документов, необходимых для представления при усыновлении ребенка, следует добавить справку с места работы усыновителя о том, что трудовой договор с ним не был прекращен по основаниям, предусмотренным п. 2 ст. 336 ТК РФ, а также выписку из органа опеки и попечительства, что данные родители не отказывались от усыновленного ребенка [4, с. 90].

Таким образом, можно сделать вывод, что законодательство касающееся усыновления несовершеннолетне, ввиду наличия проблематики в практике. Поэтому и следует принять положения, предложенные нами в статье по улучшению законодательства по усыновлению.

В заключение отметим, что мы затронули только самые общие, лежащие на поверхности проблемы защиты усыновленных детей в Российской Федерации.

Литература

1. Конституция Российской Федерации: офиц. текст. - М.: ЭКСМО, 2009. - 64 с.
2. Арутюнян, Г.В. Защита прав и интересов детей, оставшихся без попечения родителей/ Г. В. Арутюнян // Семейное и жилищное право. 2009. № 4.
3. Силласте, Г. Дети потеряли социальную ценность [Электронный ресурс]/ Г. Силласте// Режим доступа: [www.izvestia.ru]. Загл. с экрана.
4. Абрамова, С.А. Гарантии соблюдения прав несовершеннолетних при

международном усыновлении/ С. А. Абрамова// «Черные дыры» в российском законодательстве. 2008. № 4.

*Савиных Е.В.,
студентка 4 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е.Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Сапожников С.А.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданского процесса
Волго-Вятского института (филиала)
Университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Современные проблемы участия прокурора в гражданском процессе

Институт участия прокурора можно отнести к одному из самых интересных и дискуссионных в гражданском процессе.

Многие задаются вопросом, каково процессуальное положение прокурора в гражданском деле?

Одни ученые (Полянский Н.Н., Строгович М.С., Савицкий В.М., Мельников А.А., Козлов А.Ф.) полагают, что в процессе прокурор является стороной, т.е. прокурор, предъявивший иск, занимает положение истца [1; с. 49]. Авторы, придерживающиеся этой точки зрения, ссылаются на ч.2 ст. 45 ГПК РФ, которая говорит, что прокурор, подавший заявление, пользуется всеми процессуальными правами и несет все процессуальные обязанности истца. Свою точку зрения они обосновывают и тем, что иск прокурора всегда предполагает наличие ответчика, являющегося стороной по делу, а если есть ответчик, то должен быть и истец.

Другие ученые (Шакарян М.С., Щеглов В.Н., Аргунов В.Н., Добровольский А.А.) отмечают, что распорядительные полномочия прокурора имеют лишь процессуальный характер, и что прокурор, предъявивший иск, является истцом лишь в процессуальном смысле [2; с. 119]. Поскольку в отличие от материального истца, прокурор освобождается от уплаты судебных расходов, у него нет права на заключение мирового соглашения, он обязан ссылаться на НПА в исковом заявлении. Кроме того, он, по существу, выполняет все функции истца, но не имеет материально-правовых требований, и на него не распространяются материально-правовые последствия решения суда. М.С. Шакарян отмечает: «Прокурор, не являясь субъектом спорного правоотношения и не имея возможности распоряжаться материальным правом, при предъявлении иска занимает положение истца в процессуальном смысле» [3; с. 137]. В.Н. Щеглов считает, что признание прокурора процессуальным истцом адекватно отражает его положение как активной стороны, наделенной правом поддержания иска с использованием всех предусмотренных законом средств и добивающейся таким путем восстановления нарушенных прав и охраняемых законом интересов [4; с. 103].

Третьи ученые (Н.А.Чечина, Н.В. Ченцов) полагают, что прокурор вообще не является стороной в процессе и занимает положение представителя государства, наделенного определенной функцией (надзор за законностью) [5; с. 85]. Маслова Т.Н. пишет: «Вступая в процесс, прокурор становится его участником, но не субъектом спорного материального правоотношения и подчиняется тем правилам, которые регулируют процессуальную деятельность всех субъектов. Но этот факт является вторичным по отношению к тому, что прокурор, прежде всего, представитель государства, который выполняет правозащитную функцию. Во всех указанных случаях он следит за соблюдением закона» [6; с. 39]. Т.В. Ярошенко полагает, что прокурор как представитель государства выполняет свою должностную функцию, не являясь субъектом спорного материального правоотношения. Даже в случае предъявления иска в интересах других лиц он остается представителем государства, и его задачей является защита государственных и общественных интересов [7; с. 51]. Гуреева О.А. делает вывод: «Прокурор в силу специфики выполняемых им функций занимает самостоятельное процессуальное положение и его нельзя отождествлять с другими лицами, участвующими в деле» [8; с. 117].

Мазурык Д.В. в своем высказывании соединяет одновременно две точки зрения относительно процессуального положения прокурора: «с одной стороны, прокурора действительно можно рассматривать как сторону в гражданском процессе (истец в процессуальном смысле), но с другой стороны его нельзя отождествлять с другими лицами, участвующими в деле, в силу выполняемых им функций» [9; с. 67].

В данном случае, мы придерживаемся второй точки зрения, которая исходит из того, что прокурор является процессуальным истцом. Прокурор сам не участвует в материальном правоотношении, также его единоличный отказ от иска недостаточен для прекращения дела (согласно ч.2 ст.45 ГПК необходимо, чтобы от иска отказались и прокурор, и гражданин).

Следующий вопрос: целесообразно ли вообще участие прокурора в гражданском судопроизводстве, может быть его функции стоит ограничить или, наоборот, расширить?

Что касается обращения прокурора в суд для защиты интересов граждан, то в настоящий момент большинству населения, а в особенности социально незащищенным слоям, просто необходима данная функция прокурора, потому что обратиться в прокуратуру более доступный способ, нежели нанять адвоката. При этом следует помнить, что по общему правилу прокурор защищает граждан только при наличии уважительных причин, однако подать иск в защиту социальных прав граждан можно и без обоснования уважительных причин (ч.1 ст.45 ГПК).

Такая форма участия прокурора, как дача заключения по делу, помогает суду правильно истолковать и применить закон, способствует вынесению законного и обоснованного решения и в целом способствует осуществлению целей правосудия.

Представляется интересным выявить, какой процент составляют

гражданские дела с участием прокурора. Так, согласно обобщению судебной практики Виноградовского районного суда по рассмотрению гражданских дел с участием прокурора, данным судом в 2010 году всего было рассмотрено 482 гражданских дела. Прокуроры принимали участие в рассмотрении 154 гражданских дел, что составляет 31,95%. Участие прокурора, как в качестве процессуального истца, так и для дачи заключения в процентном соотношении на уровне суда является практически равнозначным (48,05% и 50%).

Таким образом, нельзя согласиться с мнением Л. Степиной, которая считает, что прокурор не должен давать заключения по рассматриваемым делам в гражданском судопроизводстве или с взглядом В.Похмелкина, который выступает против участия прокурора в гражданском процессе, определяя такое участие, как «юридический атавизм» [(10, с. 40 - 43); (11, с.6)].

Итак, ограничение прав прокурора в гражданском процессе приведет к невозможности защиты интересов социально уязвимых слоев общества, к нарушению основных принципов правосудия. В заключение хотелось бы отметить, что институт участия прокурора в суде по гражданским делам имеет ряд проблем и в дальнейшем может совершенствоваться.

Литература

1. Полянский Н.Н., Строгович М.С., Савицкий В.М., Мельников А.А. Проблемы судебного права// М.: Наука. 1999.
2. Аргунов В.Н. Участие прокурора в гражданском процессе// М.Издательство МГУ.1991.
3. М.С. Шакарян. Гражданское процессуальное право России// М.: Юрист, 2002.
4. Щеглов В.Н. Советское гражданское процессуальное право// Томск. 1976.
5. А.В. Мусина, Н.А. Чечина, Д.М. Чечота. Гражданский процесс// М.: Проспект, 2001.
6. Маслова Т. Н. Проблемы участия прокурора в гражданском судопроизводстве. Диссертация канд. юрид. наук// Саратов, 2002.
7. Ярошенко Т.В. Проблемные аспекты процессуального положения прокурора в гражданском процессе// Журнал «Вестник Балтийского Федерального Университета им. И. Канта». №9. 2012.
8. Гуреева О.А. Скачкова А.Е. Правовые основания и формы участия прокурора в современном гражданском судопроизводстве// Журнал «Юридическая мысль». №3. 2011.
9. Мазурык Д. В. Место прокурора в гражданском процессе: необходимость или безнадежность?// Журнал «Молодой ученый». 2013. №12.
10. Л. Степина. Проект ГПК РФ и роль прокурора в гражданском судопроизводстве// Журнал «Законность». 2001. N 7.
11. Похмелкин В. Участие прокурора в рассмотрении гражданских дел - юридический атавизм// Журнал «Российская юстиция». 2001. N 5.

*Сенькина А.Н.,
студентка 2 курса юридического факультета
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Актуальные проблемы правового регулирования поощрений за труд работников

Стимулирование играет огромную роль в организации деятельности предприятия, так как оно направлено на мотивацию работника к эффективному и качественному труду.

Для повышения эффективности и качества работодатель может использовать следующие методы: убеждение, поощрение, дисциплинарное воздействие.

Более подробно мы рассмотрим метод поощрения. Он применяется к работникам, добросовестно относящимся к своим должностным обязанностям.

Законодательство о труде содержит примерный перечень мер поощрения (ст. 191 ТК РФ) [1].

- объявление благодарности
- выдача премии
- награждение ценным подарком, почетной грамотой
- представление к званию «Лучший по профессии»

Правила внутреннего трудового распорядка организации, а также уставы или положения о дисциплине могут предусматривать иные меры поощрения для работников.

Работодатель может применить к работнику одновременно несколько поощрений. На практике, как правило, сочетают меры морального и материального поощрения, на пример объявление благодарности и выдача премии.

В целях обеспечения гласности и действенности поощрений они объявляются приказом и доводятся до сведения всех работников.

За особые трудовые заслуги перед обществом и государством, т.е. за заслуги, значение которых выходит за пределы конкретной организации, работники могут быть представлены к государственным наградам.

Государственные награды Российской Федерации являются высшей формой поощрения граждан за выдающиеся заслуги в защите Отечества, экономике, науке, культуре, искусстве, воспитании, просвещении, охране здоровья, жизни и прав граждан, благотворительной деятельности и иные выдающиеся заслуги перед государством.

Государственными наградами Российской Федерации являются: звание Героя Российской Федерации; ордена, медали, знаки отличия Российской Федерации; почетные звания Российской Федерации.

Право награждать государственными наградами и присваивать звания Российской Федерации предоставлено Президенту РФ (ст. 89 Конституции РФ) [2].

Судебной практики по данному вопросу очень мало, так как работники, в связи с ограниченными знаниями по данной проблеме, редко обращаются за судебной защитой. Но все же можно привести несколько примеров:

Судебная коллегия по гражданским делам Иркутского областного суда рассмотрев в открытом судебном заседании гражданское дело по иску Т.А.В. к администрации МО «Железногорск-Илимское городское поселение» о признании действий работодателя по снижению надбавки за особые условия муниципальной службы, ежемесячного денежного поощрения, возложении обязанности произвести перерасчет заработной платы, взыскании судебных расходов,

Решением Нижнеилимского районного суда Иркутской области от 11 марта 2014 года иски требования Т.А.В. удовлетворены частично. Указанным решением признаны незаконными действия администрации МО «Железногорск-Илимское городское поселение» по снижению Т.А.В. надбавки за особые условия муниципальной службы. На администрацию МО «Железногорск-Илимское городское поселение» возложены обязанности произвести перерасчет заработной платы Т.А.В., исходя из размера ежемесячной надбавки к должностному окладу за особые условия муниципальной службы в размере 120% должностного оклада, ежемесячного денежного поощрения к должностному окладу в размере 2,5 должностных окладов, с администрации МО «Железногорск-Илимское городское поселение» в пользу Т.А.В. в счет возмещения расходов на оплату услуг представителя взыскано. В части взыскания расходов на оплату услуг представителя в размере отказано.

Решением Березовского городского суда Кемеровской области от 20 марта 2014 года постановлено:

В иске Ф.Д.В. к Открытому акционерному обществу «Черниговец» о признании незаконным приказа о снижении размера премии, взыскании невыплаченной премии и процентов за просрочку выплаты премии, компенсации морального вреда, расходов по оплате за услуги представителя, отказать.

В апелляционной жалобе Ф.Д.В. просит отменить решение Березовского городского суда Кемеровской области от 20 марта 2014 года, ссылаясь на обстоятельства, которые приводила в обоснование заявленных требований.

Решение Березовского городского суда Кемеровской области от 20 марта 2014 года оставить без изменения.

Апелляционную жалобу Ф.Д.В. - без удовлетворения [3].

Исходя из приведенных примеров, можно сделать вывод, что данная проблема является актуальной, так как она слабо отрегулирована законодательством. Работник всегда знает, за что его можно наказать, но практически не может повлиять на предоставление ему поощрений.

Литература

1. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 02.04.2014)
2. Конституция Российской Федерации: офиц. текст. - М.: ЭКСМО, 2009.
3. Справочно-правовая система «Консультант-плюс». Официальный сайт Высшего Арбитражного Суда РФ - www.arbitr.ru.

*Сидорова А.М.,
студентка 2 курса Кировского филиала МГЭИ
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Работа в ночное время: актуальные вопросы теории и практики

В трудовом праве Российской Федерации особое внимание уделяется регулированию вопроса о работе в ночное время. До настоящего времени в условиях современной экономики ночная работа необходима. Это обусловлено особенностями технологических процессов, требованиями обслуживания населения (электростанции, водоснабжение, больницы, транспорт и т.д.) [1]. Ночная работа имеет сложную правовую природу. Так законодатель не может определить место в структуре рабочего времени. Работа в ночное время это нестандартный вид труда. Специфичность такой работы раскрывается в следующих положениях. Во-первых, в ч.2 ст.96 ТК РФ продолжительность работы в ночное время сокращается на 1 час без последующей отработки. Во-вторых, для отдельных категорий работников установлены дополнительные правила, предусматривающие запрет или ограничение применения ночного труда. В-третьих, законодатель установил особые правила оплаты ночной работы.

Прежде всего, нужно дать понятие, что такое ночное время по Трудовому Кодексу? Законодатель определил в ч.1 ст.96 ТК РФ, что ночным считается время с 22 часов до 6 часов [2].

Международное и отечественное правовое регулирование ночного труда предусматривает запреты и ограничения при его применении. Так в ч.5 ст.96 ТК РФ к работе в ночное время не допускаются беременные женщины и работники, не достигшие 18 лет (за исключением участвующих в создании или исполнении художественных произведений и др.)

Как пояснял Пленум Верховного Суда РСФСР в постановлении от 25.12.1990 № 6 «О некоторых вопросах, возникающих при применении судами законодательства, регулирующего труд женщин» (ныне утратившем силу), отказ беременной работницы от работы в ночное время не может рассматриваться как нарушение трудовой дисциплины независимо от характера трудовых обязанностей, даже в том случае, когда на ночное время

приходится только часть рабочей смены [3].

Ряд категорий трудящихся могут привлекаться к ночной работе только с их письменного согласия и при условии, если такая работа не запрещена по состоянию здоровья в соответствии с медицинским заключением. Это относится к инвалидам, женщинам, имеющим детей в возрасте до трех лет, работникам, имеющим детей-инвалидов или осуществляющим уход за больными членами их семей в соответствии с медицинским заключением, матерям и отцам, воспитывающим без супруга (супруги) детей в возрасте до 5 лет, а также опекунам детей указанного возраста.

Порядок оплаты труда в ночное время установленный ст. 154 ТК РФ, предусматривает, что каждый час работы в ночное время оплачивается в повышенном размере по сравнению с работой в нормальных условиях, но не ниже размеров, установленных трудовым законодательством и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права. Конкретные размеры должны быть установлены коллективным договором, локальным нормативным актом или трудовым договором.

В российском законодательстве отсутствует норма регулирующая положение о размере доплаты в ночное время, чем часто пользуются работодатели. В данном случае применяется Постановление Совета Министров СССР от 12.02.1987 года № 14, в соответствии с которым доплата за работу в ночное время составляет не ниже 40 процентов часового оклада. Иными словами, заработная плата за один час ночного труда оплачивается из расчета: часовой оклад плюс еще как минимум 40 процентов от него [4]. Не распространяется действие выше указанного Постановления на бюджетную сферу, здравоохранение и социальную защиту населения. Так, Постановлением МинТруда РФ № 17 от 8.06.1992 года, доплаты и надбавки таким сотрудникам осуществляются в размере 50 процентов от часовой тарифной ставки за каждый ночной час работы [5].

В современной России отношение к труду в ночное время лояльное. Либерализм отечественного законодателя, в частности, проявляется в том, что ночной труд не приравнивается к работе с вредными или опасными условиями труда. Статья 96 ТК РФ содержит минимум норм, посвященных ночной работе. Поэтому правильное их толкование и применение возможно только при сопоставлении со смежными понятиями. Ночная работа, по сути не являясь нормальной, неразрывно связана с режимом рабочего времени, который отнесен законодателем к обязательным условиям трудового договора (ч. 2 ст. 57 ТК РФ). Поэтому при приеме на работу работодатель обязан предупредить работника о ночном режиме и включить это условие в содержание трудового договора.

Литература

1. Трудовое право России: учебник / под ред. С.П. Маврина, Е.Б. Хохлова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма: ИНФРА-М, 2010.- 415с.
2. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 31.12.2014)

3. Постановление Пленума Верховного Суда РСФСР от 25.12.1990 № 6 «О некоторых вопросах, возникающих при применении судами законодательства, регулирующего труд женщин» (ныне утратившее силу).
4. Постановления Совета Министров СССР от 12.02.1987 № 14 «О переходе объединений, предприятий и организаций промышленности и других отраслей народного хозяйства на многосменный режим работы с целью повышения эффективности производства».
5. Постановление Минтруда РФ от 08.06.1992 N 17 (ред. от 19.02.2004) «О размерах надбавок и доплат работников здравоохранения и социальной защиты населения».

*Слаутина К.,
студентка 2 курса Вятского социально-экономического института
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Правовое регулирование предоставления банковского кредита

Данная тема очень актуальна, так как все большая часть населения обращается в кредитные организации и банки с целью получения кредита. Важным становится и соблюдение технологии кредитования, правил выдачи банковского кредита, текущего наблюдения и анализа кредитных операций.

Порядок выдачи и погашения банковских кредитов регулируется Положением о порядке предоставления (размещения) кредитными организациями денежных средств и их возврата (погашения), утвержденным ЦБ РФ 31.08.1998 N 54-П [1].

Под размещением (предоставлением) банком денежных средств понимается заключение между банком и клиентом банка договора, составленного с учетом требований Гражданского кодекса Российской Федерации.

Согласно п.1 ст. 819 ГК РФ по кредитному договору банк или иная кредитная организация (кредитор) обязуются предоставить денежные средства (кредит) заемщику в размере и на условиях, предусмотренных договором, а заемщик обязуется возвратить полученную денежную сумму и уплатить проценты на нее [2].

Кредитный договор должен быть заключён в письменной форме. Существенными условиями в кредитном договоре являются: предмет договора, цель кредита, его размер, срок возврата, условия выдачи и погашения, процентная ставка за пользование им, способы обеспечения кредитного обязательства.

Заключение кредитных договоров проходит несколько этапов:

1. Формирование содержания кредитного договора клиентом-заёмщиком (вид кредита, сумма, срок, обеспечение и т.д.).

2. Рассмотрение банком представленного клиентом проекта кредитного договора и составление заключения о возможности предоставления кредита вообще и об условиях его предоставления в частности (при положительном решении вопроса).

3. Совместная корректировка кредитного договора клиентом и банком до достижения взаимоприемлемого варианта и представления его на рассмотрение юристов.

4. Подписание кредитного договора обеими сторонами, т.е. придание ему силы юридического документа.

В соответствии со статьей 1 Федерального закона «О банках и банковской деятельности» банк передает денежные средства на условиях платности, срочности и возвратности, а клиент банка осуществляет возврат полученных денежных средств в соответствии с условиями договора[3].

Размещение (предоставление) денежных средств может осуществляться как в национальной валюте Российской Федерации, так и иностранных валютах с соблюдением требований действующего законодательства.

Предоставление (размещение) денежных средств клиентам банка

Предоставление (размещение) банком денежных средств осуществляется в следующем порядке:

юридическим лицам - только в безналичном порядке путем зачисления денежных средств на расчетный или корреспондентский счет / субсчет клиента - заемщика, открытый на основании договора банковского счета, в том числе при предоставлении средств на оплату платежных документов и на выплату заработной платы;

физическим лицам - в безналичном порядке путем зачисления денежных средств на банковский счет клиента - заемщика физического лица, под которым понимается также счет по учету сумм привлеченных банком вкладов (депозитов) физических лиц в банке либо наличными денежными средствами через кассу банка.

Предоставление (размещение) средств в иностранной валюте юридическим и физическим лицам осуществляется уполномоченными банками в безналичном порядке.

Предоставление (размещение) банком денежных средств клиентам банка осуществляется следующими способами:

- 1) разовым зачислением денежных средств на указанные банковские счета либо выдачей наличных денег заемщику - физическому лицу.
- 2) открытием кредитной линии.

Под открытием кредитной линии понимается заключение соглашения/договора, на основании которого клиент - заемщик приобретает право на получение и использование в течение обусловленного срока денежных средств, при соблюдении одного из следующих условий:

- а) общая сумма предоставленных клиенту - заемщику денежных средств не превышает максимального размера (лимита), определенного в соглашении / договоре (лимит выдачи);

б) в период действия соглашения / договора размер единовременной задолженности клиента - заемщика не превышает установленного ему данным соглашением / договором лимита (лимит задолженности).

При этом банки вправе ограничивать размер денежных средств, предоставляемых клиенту - заемщику в рамках открытой последнему кредитной линии, путем одновременного включения в соответствующее соглашение / договор обоим вышеуказанных условий, а также использования в этих целях любых иных дополнительных условий с одновременным выполнением установленных настоящим подпунктом требований.

Условия и порядок открытия клиенту - заемщику кредитной линии определяются сторонами либо в специальном генеральном (рамочном) соглашении / договоре, либо непосредственно в договоре на предоставление (размещение) денежных средств.

Под открытием кредитной линии следует понимать также заключение договора на предоставление денежных средств, условия которого по своему экономическому содержанию отличаются от условий договора, предусматривающего разовое (единовременное) предоставление денежных средств клиенту – заемщику.

3) кредитованием банком банковского счета клиента - заемщика (при недостаточности или отсутствии на нем денежных средств) и оплаты расчетных документов с банковского счета клиента - заемщика, если условиями договора банковского счета предусмотрено проведение указанной операции. Кредитование банком банковского счета клиента - заемщика при недостаточности или отсутствии на нем денежных средств осуществляется при установленном лимите (т.е. максимальной сумме, на которую может быть проведена указанная операция) и сроке, в течение которого должны быть погашены возникающие кредитные обязательства клиента банка.

Данный порядок в равной степени распространяется и на операции по предоставлению банками кредитов при недостаточности или отсутствии денежных средств на банковском счете клиента - физического лица ("овердрафт") в случае, если соответствующее условие предусмотрено заключенным договором банковского счета либо договором вклада (депозита);

4) участием банка в предоставлении (размещении) денежных средств клиенту банка на синдицированной (консорциальной) основе;

5) другими способами, не противоречащими действующему законодательству.

Предоставление (размещение) банком денежных средств клиенту - заемщику производится на основании распоряжения, составленного специалистами уполномоченного подразделения банка и подписанного уполномоченным должностным лицом банка.

В распоряжении указываются номер и дата договора / соглашения, сумма предоставляемых (размещаемых) средств, срок уплаты процентов и размер процентной ставки, срок / сроки (дата) погашения (возврата) средств - общая сумма либо несколько сумм, если погашение будет осуществляться по

частям, для кредитных договоров - цифровое обозначение группы кредитного риска (изменение группы кредитного риска ссуды производится также на основании соответствующего распоряжения, классификация кредитов и приравненной к ним задолженности по группам риска осуществляется банком в установленном Банком России порядке), стоимость залога (если имеется договор залога), сумма, на которую получена банковская гарантия или поручительство, опись приложенных к распоряжению документов и другая необходимая информация.

Указанное распоряжение на предоставление (размещение) денежных средств, а также распоряжение по изменению группы кредитного риска передаются в бухгалтерию банка для помещения в документы дня.

В случае принятия сторонами дополнительных соглашений к договору на предоставление (размещение) средств об изменении сроков (предоставления/размещения средств по частям, погашения (возврата) средств, включая уплату процентов) и/или процентных ставок и других условий составляется распоряжение за подписью уполномоченного должностного лица банка бухгалтерскому подразделению банка.

В соответствии со статьей 24 Федерального закона «О банках и банковской деятельности» банки - кредиторы обязаны создавать резервы на возможные потери по предоставленным (размещенным) денежным средствам в порядке, установленном Банком России, в целях покрытия возможных потерь, связанных с невозвратом заемщиками полученных денежных средств.

Важно иметь в виду, что современная российская практика кредитования индивидуальных клиентов на потребительские цели требует совершенствования как с точки зрения совершенствования объектов кредитования, так и с точки зрения дифференциации условий предоставления ссуд. Макроэкономическая стабилизация в целом и преодоление инфляции в частности позволяет населению шире использовать банковские ссуды для решения жизненно важных проблем.

Литература

1. «Вестник Банка России», N 70-71, 08.10.1998. – С. 37.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 22.10.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.03.2015), п.1 ст. 819
3. Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1 (ред. от 29.12.2014) «О банках и банковской деятельности» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2015), ст.1.

*Смолева Е.Е.,
студентка 2 курса факультета СПО
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Филатова Е.В.,
ст. преподаватель кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Договор купли-продажи недвижимости

Договор купли-продажи один из самых распространенных видов договоров. История этого вида договоров складывалась в зависимости от развития самих рыночных отношений. Особой разновидностью договора купли-продажи, является договор купли-продажи недвижимости.

Элементарное представление о договорах купли-продажи недвижимости, в силу их значимости и распространенности, имеет практически каждый гражданин, однако, опять же, в силу их значимости и распространенности, считаю не лишним представить общие правила заключения этих договоров.

Форма договора продажи недвижимости: договор купли-продажи недвижимости может быть заключен в простой письменной форме (ППФ) в виде документа, подписанного сторонами и содержащего соглашения по всем существенным условиям (п. 2 ст. 434 ГК). Несоблюдение формы договора продажи недвижимости влечет его недействительность (ст. 550 ГК) [1]. Если договор купли-продажи недвижимости содержит больше одного листа, то он должен быть прошит и скреплен подписями.

Нотариальное удостоверение сделки: также по согласованию сторон, договор купли-продажи квартиры можно составить у нотариуса. В таком случае нотариусом взимается государственная пошлина, она устанавливается в зависимости от стоимости объекта и суммы, которая будет указана в договоре купли-продажи недвижимости (ч.1, ст. 163 ГК РФ) [2].

Участие нотариуса в составлении договора купли-продажи недвижимости - это дополнительная гарантия соблюдения законности сделки. Однако, соблюдение нотариальной формы сделки, законодатель отнес на усмотрение сторон, и такие же гарантии стороны могут получить в случае обращения к квалифицированному юристу по вопросам недвижимости.

Например, заключение договора купли-продажи квартиры. Договор считают заключенным с момента его государственной регистрации. Даже нотариально удостоверенный договор купли-продажи недвижимости без государственной регистрации не будет иметь юридической силы. Государственная регистрация является единственным подтверждением существования права на недвижимое имущество, которое может быть оспорено только в судебном порядке. Сделку считают зарегистрированной, а правовые последствия наступившими, со дня внесения записи о ней в Единый государственный реестр прав (п.1, ст.12 ГК РФ) [3].

Данные, необходимые для составления договора купли-продажи.

Хочется обратить внимание на основные положения, которые необходимо прописать в типовом договоре купли-продажи недвижимости для осуществления успешной регистрации в Едином государственном реестре на недвижимое имущество и сделок с ним.

1. Паспортные данные продавца.

2. Паспортные данные покупателя.
3. Полное и подробное описание предмета договора купли-продажи недвижимости и адрес объекта, который покупатель приобретает в собственность.
4. Детальное описание объекта с указанием полных и точных его характеристик. Информация в договор вносится на основании кадастрового паспорта квартиры.
5. Подробное указание на основание возникновения прав на объект у продавца. Перечисляются все правоустанавливающие документы на недвижимость, в том числе и на земельный участок, находящийся под строением.
6. Отдельным пунктом в договоре купли-продажи недвижимости прописывается цена отчуждаемого объекта недвижимости. В договоре купли-продажи указывается только одна валюта: рубли. Но расчеты стороны могут производить в любой валюте.
7. В договоре купли-продажи недвижимости необходимо указать, что приобретаемый объект до заключения настоящего договора никому не отчужден, не заложен, в споре, под арестом (запрещением) не состоит. Продавец должен гарантировать Покупателю, что указанная квартира в доверительное управление, в аренду, коммерческий найм, в качестве вклада в уставный капитал не передана и свободна от любых прав третьих лиц.
8. Приобретая указанный объект, покупатель после регистрации договора купли-продажи недвижимости в Управлении Федеральной службы принимает на себя все обязанности по уплате налогов на недвижимость, а также несет расходы по ремонту, эксплуатации и содержанию квартиры.
9. Стороны должны до подписания основного договора купли-продажи недвижимости согласовать физическое и юридическое освобождение жилого помещения и прописать это в договоре. В основном договоре купли-продажи юрист или нотариус прописывает сроки, когда собственник и зарегистрированные субъекты в отчуждаемом объекте освободят помещение для проживания нового владельца.
10. Продавец и покупатель после получения зарегистрированных документов должны встретиться на объекте и подписать акт приема-передачи объекта. Продавец должен передать все оплаченные квитанции за телефон, электричество и т. д. новому собственнику. Акт приема-передачи может быть составлен сторонами в произвольной форме. Данный документ является неотъемлемой частью правоустанавливающих документов на объект. Процедуру передачи объекта недвижимости необходимо прописать в основном договоре купли-продажи недвижимости.
11. Юрист или нотариус досконально прописывает в нескольких пунктах договора купли-продажи недвижимости риски, которые могут нести продавец и покупатель. Например, что до подписания передаточного акта риск случайной гибели или случайного повреждения отчуждаемого объекта недвижимости и ответственность за ее сохранность несет продавец.
12. В договоре купли-продажи фиксируют, что стороны при подписании

документа действуют добровольно, на обоюдных выгодных условиях, понимают значение своих действий, не лишены и не ограничены в дееспособности, под опекой и попечительством не состоят, не страдают заболеваниями, препятствующими осознать суть договора купли-продажи недвижимости.

В договоре купли-продажи недвижимости обязательно прописывается, на каком основании, в какие сроки, стороны могут расторгнуть договор и в каком порядке.

Стороны указывают в договоре купли-продажи недвижимости, кто оплачивает все расходы по сделке. В стандартных случаях расходы по оформлению оплачивает покупатель недвижимости.

Основания для расторжения договора купли-продажи (ст.450 ГК)[1].

Расторжение договора купли-продажи недвижимости производится по основаниям и правилам, предусмотренным в гражданском законодательстве. Одна из сторон вправе требовать расторжения зарегистрированного договора купли-продажи недвижимости, например, в случае, неисполнения или ненадлежащего исполнения недобросовестной стороной своих обязательств согласно условиям договора. Покупатель может требовать расторжения договора, например, если он не был предупрежден продавцом о скрытых недостатках объекта. Строго говоря, возможность и вероятность расторжения договора купли-продажи недвижимости, в суде определяется тем, насколько правильно он составлен и насколько тщательно проверен объект сделки. И в этой ситуации у сторон всегда есть выбор – обратиться к квалифицированному специалисту или действовать самостоятельно по общим схемам без учета нюансов.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) [Электронный ресурс]: [Федеральный закон от 26.01.1996 №14-ФЗ (ред. от 31.12.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 22.01.2015)]// СЗ РФ. – 1996. – № 5. – Ст. 410. – Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
2. Федеральный закон от 21.07.1997 № 122-ФЗ «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним», Глава III.
3. Дедиков С.В. Слабое звено системы обязательного страхования// Законы России: опыт, анализ, практика. – 2014. – № 6. – С. 65 - 69.

*Соболева Е.Е.,
студентка 4 курса юридического факультета Вятского
государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Коротаева О.А.,
ст. преподаватель кафедры государственно-правовых
дисциплин Вятского государственного
гуманитарного университета*

К вопросу о некоторых проблемах налогового законодательства РФ и путях его совершенствования

Одним из быстро развивающихся отраслей права в Российской Федерации является налоговое право. Это говорит о том, что вопросы совершенствования правовых норм, регулирующих основы налогообложения в России находятся в центре внимания, в том числе это затрагивает и основополагающие идеи, которые определяют всю сущность налоговой системы.

Ведь именно уровень развития налогового законодательства – один из основных факторов, который влияет на эффективность налогового контроля, а также на количество налоговых споров. Это говорит о том, что повышение этого уровня связано с решением проблем в сфере налогового законодательства.

В доктрине налогового права выделяют презумпции правоты собственника, добровольности внесения налога (уплаты налога) и другие.

М.Б. Напсо отмечает, что «презумпция правоты собственника предполагает толкование в пользу налогоплательщика неустрашимых неясностей законодательства о налогах и сборах. Она имеет важное значение, не только с точки зрения совершенствования юридической техники налогового законодательства, реализации принципа ясности, понятности, непротиворечивости налоговых норм, что позволяет создать четкую структуру налогового законодательства, обеспечить его детализацию и тем самым воспрепятствовать его произвольному толкованию. И все же это вторично, а первично иное» [1, с. 147].

По справедливому замечанию С.Г. Пепеляева, в основе данных презумпций лежит первичность собственности, часть которой передается государству самим собственником [2].

В данном случае имеет место добровольность внесения налога, которая не нашла прямого выражения своего смыслового характера в НК РФ, а только лишь подразумевается. Создается впечатление, что налогообложение в РФ основано не на добровольности, а на принуждении согласно трактовке правовых норм налогового законодательства.

Для того, чтобы данная презумпция нашла свое отражение в букве закона, необходимо ее сформулировать в статье 3 НК РФ. Она могла бы быть сформулирована следующим образом: «Налоги и сборы в РФ подлежат взиманию. Исполнение обязанности по внесению налога и сбора основано на принципе добровольности и обеспечено принудительными мерами. Каждое лицо обязано уплачивать законно установленные налоги и сборы. Неуплата или неполная уплата налога и сбора является основанием для применения взыскания».

Одной из значимых проблем налогового законодательства является неоднозначность определения ключевых понятий, а также их отсутствие. Примером может служить термин «доход».

В соответствии со статьей 41 НК РФ под доходом понимается

«экономическая выгода в денежной или натуральной форме, учитываемая в случае возможности ее оценки и в той мере, в которой такую выгоду можно оценить, и определяемая в соответствии с главами «Налог на доходы физических лиц», «Налог на прибыль организаций» настоящего Кодекса». Однако нет разъяснения того, что понимается под экономической выгодой в денежной или натуральной форме.

При налогообложении прибыли доходом признаются «поступления», «валовая выручка». Что же касается физических лиц, применяется понятие дохода как общей суммы всех поступлений (ст.208 НК РФ).

По справедливому замечанию Н.А. Попоновой «судебная практика свидетельствует о том, что возможно трактовать это определение таким образом, что к доходам относятся только денежные поступления и стоимостная оценка благ, полученных в натуральной форме (полученного имущества, выполненных для получателя дохода работ или оказанных ему услуг). Однако возможны и иные виды доходов, денежная или натуральная форма которых менее очевидна, например доходы в виде списанного долга» [3, с. 52].

Аналогичным образом обстоит дело с понятием «расходы». В соответствии со статьей 252 НК РФ под расходами понимаются «обоснованные и документально подтвержденные затраты (а в случаях, предусмотренных статьей 265 настоящего Кодекса, убытки), осуществленные (понесенные) налогоплательщиком». Однако понятие затрат в НК РФ не предусмотрено.

По поводу обоснованности расходов в целях исчисления налога на прибыль идут многочисленные налоговые споры. Основная сложность состоит в огромном количестве документов, согласно которым расходы можно трактовать по-разному.

Таким образом, вопрос обоснования расходов весьма актуален и в странах с совершенным законодательством. "Поскольку отнесение затрат к той или иной категории часто определяется личными суждениями того или иного человека, могут допускаться ошибки или злоупотребления" [4].

Следующая проблема налогового законодательства состоит в приобретении более широкого смысла некоторых терминов, чем это предусмотрено на законодательном уровне.

Примером может служить понятие налогового контроля, которым в соответствии со статьей 82 НК РФ признается «деятельность уполномоченных органов по контролю за соблюдением налогоплательщиками, налоговыми агентами и плательщиками сборов законодательства о налогах и сборах в порядке, установленном настоящим Кодексом».

Представляется очевидным, что понятие налогового контроля не в полной мере отвечает правам налоговых органов, закрепленных в НК РФ, а также современным задачам контроля.

Огромное количество споров возникало с недостаточной проработанностью понятий метода налогового контроля, его формы, а также

отсутствием данных определений в НК РФ.

Таким образом, для совершенствования законодательства необходимо внесение изменений в статью 82 НК РФ, где необходимо перечислить все формы налогового контроля, а также те мероприятия, которые могут осуществляться налоговыми органами в каждой из перечисленных форм.

Подводя итог вышеизложенному, можно сделать вывод о том, что трудоемкий процесс формирования налогового законодательства еще не завершен, правовые нормы налогового права в некоторых аспектах остаются несовершенными.

Соответственно подход к поиску путей решения проблем должен быть единым. Естественно, это займет много сил и времени, однако позволит разрешить насущные проблемы в сфере налогового права.

Литература

1. Напсо, М. Б. Некоторые аспекты совершенствования правовых норм, регулирующих основы налогообложения в Российской Федерации/ М.Б. Напсо// Современное право. – 2013. – № 7. – С. 147-150.
2. Пепеляев, С. Г. Основы налогового права: Учебно-методическое пособие/ С.Г. Пепеляев. – М.: Инвест Фонд, 1995. - 493 с.
3. Попонова, Н. А. О некоторых проблемах налогового законодательства в РФ и их отражении в судебной практике [Текст] / Н.А. Попонова// Финансы. – 2014. – № 10. – С. 51-55.
4. Винсент, Дж. Лав. Как понимать и использовать финансовую отчетность/ Пер. с англ. – М.: Джон Уайли энд Санз, 1996.

*Соболева Е.Е.,
студентка 4 курса юридического факультета Вятского
государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Ложкина Т.Е.,
ст. преподаватель кафедры государственно-правовых
дисциплин Вятского государственного
гуманитарного университета*

К вопросу о законодательном регулировании деятельности прокуратуры в Российской Федерации

В настоящее время прокуратура в Российской Федерации занимает место неотъемлемой и важнейшей части государственного устройства, а также является гарантом соблюдения Конституции РФ и иных нормативно-правовых актов, которые действуют на территории РФ.

На сегодняшний день прокуратура в РФ не относится ни к одной из ветвей власти, но в то же время обеспечивает защиту прав и свобод человека и гражданина, охраняет интересы всего общества в целом, а также является надзорным органом.

Необходимо заметить, что прокуратура в России была сформирована 12 января 1722 г. Указом Петра I: учреждены должности прокуроров в провинциях, при надворных судах и прокурора при Святейшем Синоде, определены прокурорские чины в армии и на флоте. С 1802 года институт прокуратуры стал составной частью образованного Министерства юстиции, а Министр юстиции по должности стал генерал-прокурором.

Судебная реформа 1864 года установила Основные положения преобразования судебной части в России, которые в части, касающейся судеустройства, определяли, что «при судебных местах необходимы особые прокуроры, которые по множеству и трудности возлагаемых на них занятий должны иметь товарищей», а также констатировали: «власть обвинительная отделяется от судебной».

В большинстве стран сформирована система специальных государственных органов, осуществляющих функцию уголовного преследования и поддержания государственного обвинения в уголовном судопроизводстве. В одних государствах прокуратура является составной частью суда, в других организационно отделена от него. В некоторых странах прокуратура входит в систему министерства юстиции [1, с. 39].

Справедливо отметить, что одной из проблем прокурорского надзора является неоднозначность нормативного понятия прокуратуры и соответственно, проблема определения правового статуса прокуратуры в РФ.

Анализ действующего законодательства о деятельности прокуратуры говорит о том, что основным источником является Закон о прокуратуре, который, в свою очередь, отвечает не в полной мере современным требованиям из-за отставания от тенденций развития общества. Таким образом, напрашивается вопрос о необходимости принятия нового законодательства, регулирующего деятельность прокуратуры в РФ.

В научной литературе существуют три точки зрения о правовом положении прокуратуры в системе органов государственной власти. Одни ученые считают о необходимости отнесения прокуратуры к отдельной ветви власти – надзорно-контрольной и считают вероятным закрепления ее статуса в отдельной главе Конституции РФ [2, с. 165]. Другие авторы признают целесообразным отнести прокуратуру к органам президентской власти, как, например, в США [3, с. 152].

Третья точка зрения заключается в признании прокуратуры элементом конституционной системы защиты прав и свобод человека и гражданина, либо институтом, который функционально и структурно близок к судебной власти [4, с. 135-146].

Исходя из анализа целей, задач, функций, полномочий прокуратуры, напрашивается вывод о том, что прокуратура занимает особое место в системе органов государственной власти и реализует конституционный механизм сдержек и противовесов. Деятельность прокуратуры затрагивает все ветви власти без исключения, однако в большей степени касается судебной и исполнительной, в меньшей степени взаимодействует с законодательной.

Следующим недостатком Закона о прокуратуре является его внутренняя несогласованность. В соответствии со статьей 1 ФЗ «О прокуратуре Российской Федерации» прокуратура - единая федеральная централизованная система органов, осуществляющих от имени Российской Федерации надзор за соблюдением Конституции Российской Федерации и исполнением законов, действующих на территории Российской Федерации. В данном случае законодателем не было принято во внимание, что прокуратура это система государственных органов.

По справедливому замечанию И.В. Ткачева, это не единственный изъян анализируемого Закона. Так, раскрывая систему прокуратуры России, ст. 11 Закона, наряду с должностными лицами прокуратуры, называет научные, образовательные учреждения, редакции печатных изданий, являющиеся юридическими лицами, на что нет указания в ст. 1 Закона. Хотя можно возразить, что ст. 1 Закона раскрывает понятие прокуратуры лишь как органа, не подразумевая другие ее составляющие [5, с. 7-10].

Таким образом, представляется целесообразным уточнить статью 1 Закона о прокуратуре и изложить в следующей редакции: «Прокуратура Российской Федерации - единая федеральная централизованная система государственных органов, научных и образовательных учреждений, редакций печатных изданий, являющихся юридическими лицами. Органы прокуратуры осуществляют от имени Российской Федерации надзор за соблюдением Конституции Российской Федерации и исполнением законов, действующих на территории Российской Федерации».

Необходимо отметить, что в настоящее время возрастает количество научных и практических работников, которые предлагают внести изменения в ФЗ «О прокуратуре Российской Федерации». Данный факт подтверждает целесообразность принятия нового Закона с учетом предлагаемых изменений.

Вышеизложенные положения свидетельствуют о необходимости реформирования российского законодательства, регулирующего деятельность прокуратуры в РФ. Данный процесс представляется очень трудоемким, поскольку повлечет внесение изменений в нормативные правовые акты. Однако это сделает их более совершенными, отвечающими потребностям гражданского оборота и эффективными по сравнению с действующим законодательством.

Нужно полагать, что проблемы законодательной регламентации, которые остались вне правового регулирования вопросов в сфере прокурорского надзора, а также предложенные варианты разрешения насущных проблем будут способствовать повышению эффективности защиты прав и свобод человека и гражданина, охраняемых интересов общества и государства.

Литература

1. Воробьев, Т. Н. Проблемы определения правового статуса прокуратуры в России/ Т. Н. Воробьев// Современное право. -2014. - № 6. - С. 38 - 43.

3. Шобухин В.Ю. Правовой статус прокуратуры и прокурорских работников Российской Федерации: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук/ Шобухин В.Ю. - Екатеринбург, 2005. - 239 с.
4. Дьячков Д.А. Прокуратура РФ как политико-правовой институт урегулирования конфликтов (на примере Ярославской, Владимирской, Тверской областей): Дис. ... канд. юрид. наук / Дьячков Д.А. - Ярославль, 2009.- 199 с.
5. Вахитова, Р. Р. Прокуратура в механизме государства: Историко-правовое исследование: Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук/ Вахитова Р.Р. - Казань, 2003.- 166 с.
6. Ткачев, И.В. Проблемы законодательного регулирования деятельности прокуратуры/ И.В. Ткачев// Законность. -2014. - №12. – С. 7-10.

*Соболева Е.Е.,
студентка 4 курса юридического факультета Вятского
государственного гуманитарного университета
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры трудового
и социального права Вятского государственного
гуманитарного университета*

Брачный договор в российском и зарубежном законодательстве

В настоящее время возрастает количество браков, составной частью которых выступает брачный договор. Хотя данный институт распространен не так широко, как в зарубежных странах, тем не менее он является полноценной частью действующего законодательства и имеет как сторонников, так и противников.

Необходимо отметить, что впервые брачный договор был закреплен в гражданском законодательстве Франции еще в 1804 г. За границей брачный договор давно стал нормой, обеспечивающей цивилизованные отношения. И заключение брачных договоров является обычным делом, особенно при повторных браках. Понятие "брачный договор" появилось в российском законодательстве сравнительно недавно. Впервые возможность заключения между супругами договора о порядке владения имуществом была упомянута в 1994 г. в Гражданском кодексе Российской Федерации (ст. 256 "Общая собственность супругов") [1]. В настоящее время договорный режим имущества супругов регулируется главой 8 Семейного кодекса РФ .

Сравнивая содержание и условия брачного договора в России и зарубежных странах, необходимо выделить основные отличия.

В России брачный договор, заключенный до регистрации брака, вступает в силу со дня регистрации брака. Если же в течение брака- то со дня заключения договора. В последнем случае, в период, между датой регистрации брака и датой заключения брачного договора, в отношении

имущества супругов действуют общие правила. Брачный договор оформляется письменно и удостоверяется нотариально, требуя личного присутствия супругов. При несоблюдении этих требований договор считается недействительным.

Заключение брачного договора в зарубежных странах, по общему правилу, происходит в письменной форме и требует присутствия обоих супругов. Например, во Франции брачный договор должен быть нотариально удостоверен, а в Италии его необходимо зарегистрировать в местных органах государственной власти.

По сравнению с Россией, во Франции практический опыт заключения брачного договора гораздо больше, а соответственно и его урегулирование наиболее детализировано. Во Франции допускается заключение брачного договора через представителя, обладающего специальной доверенностью, которая содержит условия будущего брачного договора. Свидетельство о заключении брака в обязательном порядке требует совершения надписи о заключении такого договора в силу того, что он может быть заключен только до вступления в брак.

Во Франции брачный договор вступает в силу в момент регистрации брака. В РФ супругам предоставлено несколько возможностей: можно заключить договор до брака, после вступления в брак, можно зафиксировать точную дату вступления его в силу или связать его с наступлением определенных условий или событий.

Брачный договор в Испании заключают в основном состоятельные граждане. Заключить такой правовой документ можно как до, так и после заключения брака – юридическая сила договора от этого не меняется [2].

На практике в России имеет место тайна брачного договора, что подкрепляется нормами Конституции РФ и нормами законодательства о нотариате.

Интересно заметить, что о многих зарубежных странах это происходит наоборот – все заинтересованные лица могут свободно ознакомиться с содержанием брачного договора.

Еще одним существенным отличием признается тот факт, что по нормам российского законодательства условия брачного договора можно изменить в последующем по желанию супругов, однако в странах Западной Европы и США изменения в брачном договоре возможны только после заключения брака и только по решению суда.

В разных странах этот институт имеет свои особенности, но основная цель брачного договора - предоставить супругам достаточно широкие возможности для определения в браке своих имущественных отношений. Это дает им возможность отступить от режима имущества, который автоматически начинает действовать с момента заключения брака. Практика заключения брачного договора существует, как правило, в состоятельных семьях. В брачном договоре определяется право собственности на имущество мужа и жены, принадлежавшее им до брака и приобретенное в период брака, иногда предусматриваются имущественные санкции на случаи развода.

В современном зарубежном законодательстве супругам предлагаются различные варианты брачного договора. Так, во Франции закон предлагает на выбор супругам четыре различных режима имущества:

- 1) имущество супругов признается общим;
- 2) общность имущества распространяется только на движимые вещи и на все, приобретенное каждым супругом после заключения брака;
- 3) определение неравных прав супругов в общем имуществе;
- 4) вариант, когда после расторжения брака один из супругов будет иметь право выбора определенной части из общего имущества [3].

Законом допускаются различные варианты пользования общим имуществом супругов. Например, что супруги будут управлять имуществом совместно, и подписывать все документы по распоряжению имуществом по взаимному согласию. Они могут установить, что доверяют друг другу, и каждый вправе действовать за другого. Супруги могут определить конкретные части имущества, которыми они будут управлять отдельно или, наоборот, совместно. В законе предусмотрены ограничения свободы брачного договора. Он должен не противоречить «добрым нравам», не нарушать нормы гражданского и семейного права. Положения брачного договора не могут нарушать равноправие супругов, ограничивать их свободу в выборе профессии и роде занятий.

Правовыми актами других европейских государств указывается, что положения брачного договора не должны отменять обязанности взаимной верности, помощи и поддержки, ограничивать их личные права и обязанности по воспитанию и содержанию детей [4]. В американском праве известное развитие получили так называемые «добрачные соглашения». Они могут предусматривать любые условия будущей совместной жизни супругов. На практике в таких соглашениях часто содержатся условия о воспитании и содержании детей, иногда подробные условия о распределении обязанностей при ведении общего хозяйства. Но в случае споров они не учитываются судом. В качестве общего правила предусмотрено, что брачный договор должен быть во всех отношениях разумным и справедливым.

Брачный договор в России регулирует только имущественные отношения супругов. Предметом брачного договора в зарубежных странах могут быть не только имущественные, но и любые другие отношения между супругами.

По справедливому замечанию И.Р. Альбикова, в современном российском обществе малая доля заключаемых брачных договоров связана с целым рядом причин, в том числе отсутствием информации о брачном договоре и способах его заключения. Поэтому необходима просветительская работа, показывающая, что в ряде случаев брачный договор может стать единственным правовым способом урегулирования множества серьезных конфликтов [5, с. 22-24].

Остается очевидным, что для большинства граждан Российской Федерации брачный договор все-таки, в первую очередь, ассоциируется с расторжением брака.

Но, несмотря на это, можно сделать вывод, что брачный договор, прежде всего, предназначен для укрепления института семьи, позволяя более полно учитывать интересы каждого из супругов, уменьшить количество споров и конфликтов между ними, а на случай развода и раздела имущества - решить это более цивилизованным способом. Брачный договор (или брачный контракт) существует довольно длительное время. В странах Европы и Америке заключение брачного контракта считается нормой. Согласно статистике, 70% пар в Америке и странах Евросоюза заключают брачные контракты. В США и странах Европы брачный договор позволяет регулировать вопросы не только имущественных, но и личных отношений.

Таким образом, руководствуясь положительным опытом зарубежных стран, в целях совершенствования и укрепления брачно-семейного законодательства РФ, необходимо расширить предмет брачного договора, который будет регулировать не только имущественные, но и любые другие отношения между супругами.

Еще одним положительным моментом для российского законодательства в области семейного права станет принятие на федеральном уровне Положения о брачном договоре, который детально определит права и обязанности супругов в рамках правовых режимов, отличающихся от законного, и, конкретизация которых будет производиться супругами в брачном договоре с учетом интересов каждого из них.

Вышеизложенные положения свидетельствуют о необходимости реформирования российского законодательства, регулирующего институт договорного имущества супругов. Данный процесс представляется очень трудоемким, поскольку повлечет внесение изменений в нормативные правовые акты. Однако это сделает их более совершенными, отвечающими потребностям гражданского оборота и эффективными по сравнению с действующим законодательством.

Нужно полагать, что проблемы законодательной регламентации, которые остались вне правового регулирования вопросов в сфере договорного режима имущества супругов, а также предложенные варианты его совершенствования будут способствовать повышению эффективности соблюдения и защиты прав и имущественных интересов каждого из супругов.

Литература

1. Гражданское право. Часть первая: учебник/ под ред. А.Г. Калпина, А.И. Масляева - М.: Юрист, 2013.
2. О практике брачных договоров за рубежом// Российская газета. – 2008. – 8 октября.
3. Максимович Л.Б. Брачный договор (контракт): Правовые режимы имущества супругов. Понятие и сущность брачного договора. Порядок заключения, изменения и расторжения брачного договора/Л.Б. Максимович - М.: «Ось-89», 2001. - 112 с.
4. Бондов С. Н. Брачный договор (контракт) по семейному праву России:

Дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.01: Москва, 1999. 123 с.

5. Альбинов, И. Р. Брачный договор по российскому и зарубежному законодательству [Текст]: сравнительно-правовой анализ /И. Р. Альбинов// Нотариус. -2012. - № 1. - С. 22 - 24

*Спиридонов Даниил,
студент 2 курса Вятского социально-экономического института
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Правовое регулирование безналичных расчетов

Актуальность данной темы заключается в том, что при товарно-денежных отношениях, в процессе купли-продажи и оказания услуг, удовлетворения различного рода претензий и обязательств, а также распределения и перераспределения денежных средств основную роль играют денежные расчеты. Основную часть денежных расчетов составляет безналичный. Развитие экономики любого современного государства, в том числе Российской Федерации, сегодня невозможно без высокого уровня развития денежной системы, высокоэффективной системы денежного обращения и использования современных платежных механизмов. В России они растут достаточно активно. Если четыре года назад они составляли всего 3-4 процента, то сейчас 15%. В некоторых правоотношениях использование такой формы расчетов носит приоритетный характер, в частности, в отношениях из договора поставки. [1].

Помимо этого, некоторые из правовых аспектов института банковского перевода (например, отношения, связанные с перечислением денежных средств через банк лицом, не имеющим счет в данном банке) требуют более тщательного изучения в силу отсутствия достаточного законодательного регулирования.

Центральным элементом безналичных расчетов выступают деньги (денежные средства). Между тем вопрос о природе «безналичных» денег (во взаимосвязи с расчетами) - остается дискуссионным. Можно выделить две противоположных точки зрения.

Сторонники первой точки зрения (Л.Г. Ефимова, Е.А. Суханов, А.Г. Братако и др.), небезосновательно считают, что «закон распространяет на безналичные деньги правовой режим наличных денег и считает их вещами, безналичные деньги могут быть объектом права собственности в силу юридической фикции, существующей в законодательстве. При внесении наличных денег в банк и помещении их на счет клиента происходит не переход права собственности на денежные знаки от вкладчика к банку, а изменение формы денег с наличной на безналичную» [2].

Таким образом, сторонники данной точки зрения и «наличные» и

«безналичные» деньги относят к вещам, распространяют на них правовой режим денег. Кроме того, с точки зрения данной позиции «банк может только владеть и пользоваться деньгами, но не распоряжаться ими. У банка есть два правомочия — владение и пользование, но нет третьего правомочия — распоряжения»[3].

Сторонники противоположной точки зрения (Л.А. Новоселова) считают, что особенностью «денежных средств на банковском счете» как самостоятельного объекта гражданского права является его двойственная природа, определяемая тем, что указанный вид имущества, с одной стороны, является обязательственным правом владельца счета в отношении банка; с другой стороны, в отношении третьих лиц может выступать как средство платежа и, следовательно, выполняет роль денег[4].

В связи со сказанным, Л.А. Новоселова, делает вывод, что более правильным представляется выделение в качестве самостоятельных объектов гражданских прав «наличных денег», правовой режим которых определяется ст. 140, 128, 135, 302 ГК РФ, ст. 25 Закона «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)», и «денежных средств на банковских счетах», правовой режим которых определяется в основном гл. 45 и 46 ГК РФ.

На наш взгляд, данная дискуссия носит беспочвенный характер. И те и другие исследователи сходятся во мнении, что безналичные деньги — особый вид денег. Действующее законодательство не разделяет наличные и безналичные деньги как различные объекты гражданских прав, в то же время, правовой режим безналичных денег во многом отличен от наличных денег, что находит свое закрепление в ряде нормативных актов. Таким образом, я считаю, что на безналичные деньги распространяется правовой режим наличных денег (денег в целом), но с особенностями, нашедшими свое закрепление в действующем законодательстве.

Литература

1. Гражданский кодекс РФ (ГК РФ) от 26.01.1996 N 14-ФЗ - Часть 2.
2. См.: Ефимова Л. Правовые проблемы безналичных денег // Хозяйство и право. - 1997. - № 2. - с. 49
3. Братко А.Г. Банковское право России: Учебное пособие. – М.: Юрид. лит. - 2003. - с.673.
4. Новоселова Л.А. О понятии и правовой природе безналичных расчетов // Законодательство. -1999. - №1. – с.65.

*Стародубцева О.С.,
студентка 2 курса юридического факультета
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых
дисциплин Кировского филиала МФЮА*

Актуальные вопросы правоспособности и дееспособности граждан по российскому гражданскому праву

Актуальность темы исследования обусловлена ролью, которую играет категория «субъект гражданского права» в механизме осуществления и защиты всех без исключения субъективных гражданских прав. Для того, чтобы быть полноправными участниками гражданского оборота, граждане должны обладать правоспособностью и дееспособностью.

Правоспособность - это способность иметь гражданские права и нести обязанности (п.1 ст 17 ГК).

Правоспособность признается за всеми гражданами страны. Для характеристики гражданской правоспособности принципиальное значение имеет закрепленное законом равноправие граждан.

Равноправие граждан, предусмотренное конституционными нормами, означает не что иное, как равенство правоспособностей граждан. Это положение вытекает из п. 1 ст. 17 ГК, согласно которому правоспособность признается в равной мере за всеми гражданами. Следовательно, согласно букве закона все граждане обладают равной по содержанию правоспособностью, никто не имеет никаких привилегий и преимуществ в способности обладать правами. Российские граждане признаются полностью равноправными независимо от пола, расы, национальности, языка, происхождения, имущественного и должностного положения, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям, а также других обстоятельств.

Она возникает в момент рождения человека и прекращается с его смертью. Следовательно, правоспособность неотделима от человека, он правоспособен в течение всей жизни независимо от возраста и состояния здоровья.

Во-первых, сам факт рождения не означает, что у новорожденного возникла гражданская правоспособность в полном объеме, некоторые ее элементы возникают лишь с достижением определенного возраста (право заниматься предпринимательской деятельностью, создавать юридические лица и др.).

Во-вторых, требуют толкования слова "в момент рождения", поскольку установление такого момента может иметь практическое значение (например, при решении вопроса о круге наследников). Момент рождения ребенка определяется в соответствии с данными медицинской науки. С точки зрения права не имеет значения, был ли ребенок жизнеспособным: сам факт появления его на свет означает, что у него возникла правоспособность, хотя бы он был живым всего несколько минут или даже секунд. Следует отметить, что закон в некоторых случаях охраняет права и интересы и не родившегося ребенка, т. е. будущего субъекта права.

Правоспособность гражданина прекращается его смертью. Пока человек жив - он правоспособен, независимо от состояния здоровья. Факт смерти влечет безусловное прекращение правоспособности, т. е.

прекращение существования гражданина как субъекта права. С определением момента смерти связано много различных медицинских и правовых вопросов, в частности, возможность изъятия органов для трансплантации и ряд других. [1]. В медицине различают состояние клинической смерти (когда происходит остановка работы отдельных органов: сердца, почек, головного мозга, однако существует возможность восстановления жизнеспособности организма) и биологической смерти (когда начинаются необратимые процессы в организме человека). Для определения момента, с которым гражданское законодательство связывает прекращение правоспособности, следует говорить о биологической смерти, т.е. тогда, когда возврат человека к жизни исключен. В противном случае следовало бы признавать, что, если после наступления клинической смерти гражданин усилиями реаниматологов был возвращен к жизни, его правоспособность, прекратившись на какое-то время, возникла вновь. Правоспособность возникает один раз и прекращается также только один раз. Никаких изменений не претерпевает правоспособность гражданина и в случаях, когда его правовой статус приравнивается к смерти, т.е. при объявлении судом гражданина умершим. При вынесении такого решения суд исходит не из достоверных фактов о смерти гражданина, а из предположения о его возможной смерти, поэтому, хотя правовые последствия такого решения точно такие же, как и при смерти гражданина (в частности, происходит открытие наследства), его правоспособность будет существовать до момента его фактической смерти. Так, если при вынесении решения судом гражданин уже умер, то его правоспособность прекратилась задолго до вынесения решения судом, если на самом деле гражданин жив, то решение суда не может прекратить его правоспособность, поскольку это качество неотъемлемо от личности гражданина.

Содержание правоспособности граждан образует те имущественные и личные неимущественные права и обязанности, которыми гражданин согласно закону может обладать. Другими словами, содержание гражданской правоспособности составляют не сами права, а возможность их иметь

"Всякое субъективное право, будучи мерой возможного поведения управомоченного лица, имеет определенные границы, как по своему содержанию, так и по характеру его осуществления". Эти пределы отражены в положении о том, что гражданин может заниматься любой "не запрещенной законом деятельностью" и что обладание некоторыми правами может быть прямо запрещено

Дееспособность граждан определяется как способность лица своими действиями приобретать гражданские права и возлагать на себя гражданские обязанности. Если правоспособность — это способность иметь, то дееспособность — это право действовать.

В РФ возникает (по общему правилу) в полном объеме с наступлением совершеннолетия, т.е. по достижении 18 лет. Несовершеннолетние в возрасте от 14 до 18 лет, а также малолетние в возрасте от 6 до 14 лет наделяются частичной дееспособностью. Гражданин может быть ограничен в д

ееспособности или признан недееспособным в случаях и в порядке, установленных законом (напр., при психическом расстройстве).

Для того чтобы приобретать права, осуществлять их собственными действиями, принимать на себя и исполнять обязанности человек должен достичь определенного возраста и обладать психическим здоровьем. ГК различает несколько видов дееспособности:

а) полная дееспособность – способность гражданина в полном объеме своими действиями приобретать и осуществлять любые допускаемые законом гражданские права, принимать на себя и исполнять любые гражданские обязанности, наступает по достижении гражданином 18 лет (п.1 ст.21 ГК). Имеется 2 исключения: лицо, вступившее в порядке исключения в брак до достижения 18 лет, приобретает полную дееспособность со времени вступления в брак (п.2 ст.21 ГК); эмансипация;

б) дееспособность несовершеннолетних в возрасте от 14 до 18 лет – ее объем достаточно широк. Они могут приобретать гражданские права и создавать для себя гражданские обязанности самостоятельно (в указанных законом случаях), либо с письменного согласия своих представителей (родителей, усыновителей или попечителей). Согласие может выражаться и в последующем одобрении сделки. Несовершеннолетние в возрасте от 14 до 18 лет вправе самостоятельно (п.2. ст.26 ГК): распоряжаться своими заработком, стипендией и иными доходами; осуществлять права автора произведения науки, литературы или искусства, изобретения или иного охраняемого законом результата своей интеллектуальной деятельности; в соответствии с законом вносить вклады в кредитные учреждения и распоряжаться ими; совершать мелкие бытовые сделки и иные сделки (п.2. ст.28 ГК). По достижении 16 лет несовершеннолетние вправе быть членами кооперативов в соответствии с законом. Они считаются деликтоспособными, т.е. сами отвечают за имущественный вред, причиненный их действиями;

в) дееспособность несовершеннолетних в возрасте от 6 до 14 лет – малолетние вправе самостоятельно совершать: мелкие бытовые сделки; сделки, направленные на безвозмездное получение выгоды, не требующие нотариального удостоверения либо государственной регистрации; сделки по распоряжению средствами, предоставленными законным представителем или с согласия последнего третьим лицом для определенной цели или для свободного распоряжения. Другие сделки от их имени осуществляют их родители, усыновители или попечители. За вред причиненный малолетним отвечают их представители, если не докажут, что вред возник не по их вине, то есть малолетние не признаются деликтоспособными. До 6 лет дети полностью недееспособны.[2]

Несовершеннолетний, достигший 16 лет, согласно ст.27 ГК, может быть объявлен полностью дееспособным, если он работает по трудовому договору, или с согласия родителей, усыновителей или попечителей, занимается предпринимательской деятельностью и зарегистрирован в качестве предпринимателя. Юридический акт объявления несовершеннолетнего полностью дееспособным называется эмансипацией, и

производится по решению органа опеки и попечительства, с согласия родителей, усыновителей или попечителей, а при отсутствии согласия – по решению суда [3].

Признание гражданина недееспособным и ограничение дееспособности происходят вследствие наличия болезни либо иных обстоятельств, которые в дальнейшем могут отпасть. Например, психическое состояние лица улучшится настолько, что это лицо вполне будет в состоянии руководить своими действиями и нести ответственность. В этих случаях суд выносит решение о признании гражданина дееспособным или об отмене ограничения его дееспособности. На основании решения суда отменяются опека и попечительство.

Опека и попечительство. Для защиты прав и интересов недееспособных или не полностью дееспособных граждан законом введен институт опеки и попечительства (ст. 31-40 ГК). Опека устанавливается над малолетними, а также над гражданами, признанными недееспособными. Попечительство - над несовершеннолетними в возрасте от 14 до 18 лет и гражданами, ограниченными в дееспособности вследствие злоупотребления спиртными напитками или наркотическими веществами. Опекунами и попечителями могут назначаться только совершеннолетние дееспособные граждане. Попечитель над совершеннолетним дееспособным гражданином назначается органом опеки и попечительства с согласия совершеннолетнего и осуществляет свои функции на основании договора поручения либо договора о доверительном управлении.

Литература

1. Сергеев, А.П. Гражданское право: Учебник 6-е изд. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2003.-776 с.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 22.10.2014)
3. Пиляева, В.В. Гражданское право Части общая и особенная: Учебник 3-е изд., стер.- М.: КНОУРС, 2009.- 992 с.
4. Консультант Плюс.

*Сулова А.С.,
студентка 2 курса Кировского филиала МГЭИ
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Работа в выходные и праздничные дни: актуальные вопросы теории и практики

В трудовом праве Российской Федерации особое внимание уделяется регулированию вопроса о работе в праздничные и выходные дни. Работа в

выходные и нерабочие праздничные дни запрещена. Это правило знает каждый работник, как и то, что из любого правила бывают исключения. В экстренных случаях, предусмотренных законом, можно «вызвать» работника на работу в его выходной или в праздник, даже не спрашивая его согласия.

Прежде всего, нужно дать понятие, что такое выходные и праздничные дни по Трудовому Кодексу? Законодатель определил в ст.111 ТК РФ, что при пятидневной рабочей неделе работникам предоставляются два выходных дня в неделю, при шестидневной рабочей неделе - один выходной день. Общим выходным днем является воскресенье. Вторым выходным днем при пятидневной рабочей неделе устанавливается коллективным договором или правилами внутреннего трудового распорядка. Оба выходных дня предоставляются, как правило, подряд.

У работодателей, приостановка работы у которых в выходные дни невозможна по производственно-техническим и организационным условиям, выходные дни предоставляются в различные дни недели поочередно каждой группе работников согласно правилам внутреннего трудового распорядка. [2]. В ст. 112 ТК РФ указано, что Нерабочими праздничными днями в Российской Федерации являются:

- 1, 2, 3, 4, 5, 6 и 8 января - Новогодние каникулы;
- 7 января - Рождество Христово;
- 23 февраля - День защитника Отечества;
- 8 марта - Международный женский день;
- 1 мая - Праздник Весны и Труда;
- 9 мая - День Победы;
- 12 июня - День России;
- 4 ноября - День народного единства.

При совпадении выходного и нерабочего праздничного дней выходной день переносится на следующий после праздничного рабочий день, за исключением выходных дней, совпадающих с нерабочими праздничными днями, указанными в абзацах втором и третьем части первой настоящей статьи. Правительство Российской Федерации переносит два выходных дня из числа выходных дней, совпадающих с нерабочими праздничными днями, указанными в абзацах втором и третьем части первой настоящей статьи, на другие дни в очередном календарном году в порядке, установленном частью пятой настоящей статьи. [3]

По общему правилу закон запрещает работу в выходные и нерабочие праздничные дни. Исключения из этого правила должны быть прямо предусмотрены Трудовым кодексом РФ. Категорически запрещено привлекать к работе в выходные и нерабочие праздничные дни следующих работников:

- 1) в возрасте до 18 лет, за исключением творческих работников (ст. 268);
- 2) беременных женщин (ч. 1 ст. 259 ТК РФ).

Некоторые работники могут быть привлечены к работе в выходной или нерабочий праздничный день при выполнении дополнительных условий. Так, для привлечения к такой работе инвалидов или женщин, имеющих детей

в возрасте до трех лет, требуется, помимо соблюдения общей процедуры, под роспись ознакомить этих работников с их правом отказаться от такой работы. Нужно учитывать, что гарантии и льготы, предоставляемые женщинам в связи с материнством, в т. ч. связанные с привлечением к работе в выходные и нерабочие праздничные дни, распространяются и на отцов, воспитывающих детей без матери, а также на опекунов (попечителей) несовершеннолетних (ст. 264 ТК РФ).

Предупредить работника о его праве отказаться от работы можно специальным уведомлением, с содержанием которого он будет ознакомлен под роспись.

Для установления особенностей процедуры привлечения работника к работе в выходной или нерабочий праздничный день необходимо определить статус работника, а также причины, по которым требуется выполнение такой работы.

Так, в целях предотвращения катастрофы, производственной аварии либо устранения их последствий, в целях предотвращения несчастных случаев, уничтожения или порчи имущества работодателя, государственного или муниципального имущества, а также для выполнения работ, необходимость которых обусловлена введением чрезвычайного или военного положения, неотложных работ в условиях чрезвычайных обстоятельств, т. е. в случае бедствия или угрозы бедствия (пожары, наводнения, голод, землетрясения, эпидемии или эпизоотии) и в иных случаях, ставящих под угрозу жизнь или нормальные жизненные условия всего населения или его части, по общему правилу можно привлечь работников к работе в выходные или нерабочие праздничные дни без их согласия. Получить письменное согласие и ознакомить работников с их правом отказаться от работы требуется только в случае привлечения к работе в выходные или нерабочие праздничные дни инвалидов и женщин, имеющих детей в возрасте до трех лет.

При необходимости проведения непредвиденных работ, от срочного выполнения которых зависит в дальнейшем нормальная работа организации в целом или ее отдельных структурных подразделений, к работе в выходные или нерабочие праздничные дни любой работник может привлекаться только с его письменного согласия.

В других случаях, не названных в ч. 2 и 3 ст. 113 ТК РФ, привлечение к работе в выходные и нерабочие праздничные дни допускается только с письменного согласия работника и с учетом мнения выборного органа первичной профсоюзной организации (ч. 5 ст. 113 ТК РФ).

По желанию сотрудника, работавшего в нерабочий праздничный день, ему может быть предоставлен другой день отдыха. В этом случае работа в нерабочий праздничный день оплачивается в одинарном размере. Вне зависимости от количества отработанных в праздничный (выходной) день часов работнику, берущему за это «отгул», должен предоставляться полный день отдыха. [4]

Согласно ст. 153 ТК РФ Работа в выходной или нерабочий

праздничный день оплачивается не менее чем в двойном размере:

сдельщикам - не менее чем по двойным сдельным расценкам;

работникам, труд которых оплачивается по дневным и часовым тарифным ставкам, - в размере не менее двойной дневной или часовой тарифной ставки;

работникам, получающим оклад (должностной оклад), - в размере не менее одинарной дневной или часовой ставки (части оклада (должностного оклада) за день или час работы) сверх оклада (должностного оклада), если работа в выходной или нерабочий праздничный день производилась в пределах месячной нормы рабочего времени, и в размере не менее двойной дневной или часовой ставки (части оклада (должностного оклада) за день или час работы) сверх оклада (должностного оклада), если работа производилась сверх месячной нормы рабочего времени.

Литература

1. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 31.12.2014)
2. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 31.12.2014)
3. Письмо Роструда от 31.10.2008 года № 5917. Постановление Минтруда РФ от 08.06.1992 N 17 (ред. от 19.02.2004) "О размерах надбавок и доплат работников здравоохранения и социальной защиты населения"

*Толстогузов А.С.,
студент 2 курса Кировского филиала МГЭИ
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых
дисциплин Кировского филиала МГЭИ*

Опасные условия труда

Опасные (экстремальные) условия труда (4 класс) характеризуются уровнями факторов рабочей среды, чье воздействие в течение рабочей смены (либо ее части) создает угрозу для жизни, высокий риск развития острых профессиональных поражений, в том числе и тяжелых форм.[1]

В группу с высоким уровнем профессионального риска отнесены категории работающих, которые подвергаются воздействию факторов, уровни которых превышают гигиенические стандарты класса 3.3. согласно Руководству 2.2.2006-05. Работа в таких условиях может привести к высокой частоте профессиональных, производственно обусловленных заболеваний, а также к возникновению тяжелых форм этих заболеваний. В эту группу входит подавляющее большинство профессий, перечисленных в Списке №1 на льготное пенсионное обеспечение: основные профессии горнорудных предприятий, черной и цветной металлургии и так далее.

Люди, работающие в экстремальных условиях, на производствах, где уровни действующих факторов настолько велики, что могут вызвать внезапное резкое ухудшение здоровья, относятся к категории сверх высокого риска. Это работники, которые подвергаются воздействию высоких температур (металлургическое, коксохимическое производство), а также к этой группе относятся профессии, работа на которых проходит в необычной для человека среде (под землей, под водой, в воздухе).

Опасными являются условия труда и на опасных производственных объектах.

Согласно статье 2 Федерального закона от 21 июля 1997 года №116-ФЗ «О промышленной безопасности опасных производственных объектов» (далее – Закон «Об опасных производственных объектах»):

«Опасные производственные объекты - предприятия или их цехи, участки, площадки, а также иные производственные объекты, указанные в приложении 1 к настоящему Закону.

Опасные производственные объекты подлежат регистрации в государственном реестре в порядке, устанавливаемом Правительством Российской Федерации».[2]

Источником повышенной опасности признается деятельность, которая отвечает двум признакам: создание повышенной вероятности причинения вреда для окружающих, невозможность полного контроля за ней со стороны человека.

Опасные производственные объекты сами по себе являются источником повышенной опасности, как для работающих на них людей, так и для окружающих. Источниками повышенной опасности на практике традиционно называют деятельность промышленных организаций, использование электрической энергии высокого напряжения, атомной энергии, строительство, эксплуатацию транспортных средств и другое.

Опасными производственными объектами согласно Приложению №1 к Закону «Об опасных производственных объектах» являются объекты, на которых:

- 1) получают, используются, перерабатываются, образуются, хранятся, транспортируются, уничтожаются воспламеняющиеся, окисляющие, горючие, взрывчатые, токсичные и высокотоксичные вещества, а также вещества, представляющие опасность для окружающей природной среды;
- 2) используется оборудование, работающее под давлением более 0,07 мегапаскаля или при температуре нагрева воды более 115 градусов Цельсия;
- 3) используются стационарно установленные грузоподъемные механизмы, эскалаторы, канатные дороги, фуникулеры;
- 4) получают расплавы черных и цветных металлов и сплавы на основе этих расплавов;
- 5) ведутся горные работы, работы по обогащению полезных ископаемых, а также работы в подземных условиях.

Воздействие вредных и опасных производственных факторов на работающих может стать причиной уменьшения продолжительности жизни,

особенно в трудоспособном возрасте, раннего старения, увеличения смертности.

Работа в опасных (экстремальных) условиях труда (4 класс) запрещена. Исключением является ликвидация аварий, проведение экстренных работ для предупреждения аварийных ситуаций. Такие работы должны проводиться в соответствующих средствах индивидуальной защиты со строгим соблюдением режимов, регламентированных для таких работ.

Законодателем в статье 147 ТК РФ введено понятие опасных условий труда на общих основаниях с тяжелыми, вредными и иными особыми условиями труда. При этом не указаны никакие ограничения на проведение работ в таких условиях. Такие работы допустимы только в исключительных случаях со строгим соблюдением правил, утвержденных Федеральной службой по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека.

Оплата труда работников, занятых на работах с опасными условиями труда, устанавливается в повышенном размере.

Минимальный размер повышения оплаты труда работникам, занятым на работах с опасными условиями труда, составляет 4 процента тарифной ставки (оклада), установленной для различных видов работ с нормальными условиями труда.

Конкретные размеры повышения оплаты труда устанавливаются работодателем с учетом мнения представительного органа работников в порядке, установленном статьей 372 настоящего Кодекса для принятия локальных нормативных актов, либо коллективным договором, трудовым договором.[3]

Работодатель обязан отстранить от работы сотрудника, не прошедшего обязательный медицинский осмотр (психиатрическое освидетельствование) или если были выявлены медицинские противопоказания для его работы во вредных и (или) опасных условиях труда (ч.1 ст. 76 ТК РФ).

Если работник не прошел медицинский осмотр (обследование) не по своей вине, ему оплачивается время отстранения как время простоя (ч.3 ст. 76 ТК РФ). [4]

При приеме кандидатов на работу необходимо учитывать ограничения на применение труда женщин и несовершеннолетних, установленные Трудовым кодексом.

На тяжелых работах и работах с вредными или опасными условиями труд женщин ограничен. Об этом говорится в ст. 253 Трудового кодекса. Список тяжелых работ и работ с вредными и опасными условиями труда определен Постановлением Правительства РФ от 25.02.2000 № 162. [5]

Трудовой кодекс устанавливает ограничение на труд работников до 18 лет на тяжелых и опасных работах (ст. 265 ТК РФ). Наименования работ, при выполнении которых запрещено применять труд таких сотрудников, указаны в Постановлении Правительства РФ от 25.02.2000 № 163. Нельзя допускать к работе по совместительству в тяжелых и (или) опасных условиях несовершеннолетнего работника, если его основная работа связана с такими

же условиями (ст. 282 ТК РФ). Поэтому при приеме на работу лиц моложе 18 лет следует потребовать от будущего сотрудника справку о характере и условиях труда по основному месту работы (ст. 283 ТК РФ).

При работе на опасных объектах работник пользуется правом на досрочное назначение трудовой пенсии по старости, получения льгот, дополнительного отпуска и сокращённого рабочего дня за опасные условия труда.[6]

Ключевым положением нового ГОСТа являются идентификация опасностей, оценка рисков. Под оценкой рисков подразумеваются распознавание возникающих в процессе труда опасностей, определение величины рисков, вызываемых опасностями, и оценка значений рисков. Эта оценка рисков является наилучшим профилактическим средством в охране труда. Исходя из этого, если у нас есть намерения сохранить все льготы и компенсации за вредные и опасные условия работы, необходимо разработать порядок аттестации, основанный на методе предвидения опасностей. Порядок, результаты которого легко и в любое время проверяются и верифицируются всеми заинтересованными лицами, будь то контролирующие госорганы, профсоюз или инвестор, пытающийся оценить состояние охраны труда на предприятии. Ведь существующий сейчас порядок простого измерения наличия вредных веществ субъективен и уязвим для злоупотреблений. Меняя произвольно время отбора и место отбора проб, можно влиять на результаты аттестации в зависимости от намерений и степени влияния на предприятии работодателя или профорганизации.

Требование этого Стандарта безоговорочно, превысить ПДК нельзя ни при каких условиях: будь то выдача молока или лечебно-профилактического питания работающим, повышенная оплата или другие льготы. Льготы даются как профилактические мероприятия, с намерением предупредить ущерб здоровью от вероятностных опасностей.

Значения ПДК регулярно устанавливаются, дополняются и пересматриваются в свете современных национальных и международных знаний и данных. Эти знания и данные накапливаются на протяжении многих лет, пишутся фактически профзаболеваниями работников и поэтому если пересматриваются, то только в сторону уменьшения значений и ужесточения требований. Мы же существующим порядком проведения аттестации рабочих мест фактически увеличили значения ПДК всех вредных веществ, открыли дорогу импорту в страну грязных, second-hand технологий и производств, использование которых при существующем порядке вещей допустимо.[7]

Литература

1. Конституция Российской Федерации: офиц. текст. - М.: ЭКСМО, 2009. - 64 с.
2. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 02.04.2014).
3. Федеральный закон «Оплата труда работников, занятых на работах с

вредными и (или) опасными условиями труда» №147 ТК РФ.

4. Комментарий к Трудовому кодексу РФ / Отв. ред. Ю.П. Орловский. - 5-е изд., испр., доп. и перераб. - М.: КОНТРАКТ, ИНФРА-М, 2009. - 1500 с.

5. Орловский, Ю.П. Трудовое право России. Учебник. - 2-е изд. - М.: «ИНФРА-М», 2008. - 608 с.

6. Сайт Министерства труда и социальной защиты <http://www.rosmintrud.ru/labour/salary/44>

7. «Кадровик. Трудовое право для кадровика», 2009, № 11.

*Турушева В.И.,
студентка 2 курса Кировского филиала МГЭИ
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых
дисциплин Кировского филиала МГЭИ*

Актуальные вопросы теории и практики персональных данных работника

Персональные данные работника – информация о работнике, необходимая работодателю в связи с трудовыми отношениями. Она включают в себя:

- 1) фамилия, имя, отчество;
- 2) год, месяц, дата и место рождения;
- 3) адрес;
- 4) семейное, социальное и имущественное положение;
- 5) образование и профессия;
- 6) доходы и др. информация.

Приведенный перечень является открытым. Но все ли из этих данных действительно необходимы для успешного осуществления работником его трудовой деятельности? Конечно, нет.

К примеру, информация о социальном и имущественном положении не относятся к трудовой деятельности работника. Следовательно, ТК РФ более узко определяет персональные данные работника.

Зачастую, работодатели собирают о сотруднике исчерпывающую информацию: о его семейном положении и ближайших родственниках, о жилищных условиях, состоянии здоровья, о фактах привлечения к уголовной ответственности, о наличии постоянной регистрации по месту жительства и многое другое. Но такого рода информация никаким образом не относится к трудовой деятельности работника. Наоборот, тем самым работодатель переходит тонкую грань, отделяющую персональные данные работника от сведений, собираемых в нарушение конституционного положения о праве каждого на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну, защиту своей чести и доброго имени (ст. 23 Конституции РФ).

Информацией, получение которой запрещено законом, необходимо

признать сведения об обстоятельствах, которые признаются законодательством дискриминацией. В ч. 2 ст. 3 ТК РФ дискриминационные мотивы при принятии решений работодателем связаны с получением сведений о национальности, пола, языке, происхождении, имущественном, социальном положении, возрасте, отношении к религии, политических убеждениях, принадлежности или не принадлежности к общественным объединениям, а также других сведений, не связанных с деловыми качествами работника. Следовательно, получение этих сведений не допускается.

Персональные данные конкретного работника должны быть непосредственно связаны с трудовыми отношениями, то есть с деловыми качествами, имеющими непосредственное отношение к выполняемой работником трудовой функции. При возникновении спора о законности получения сведений о работнике, наличие связи этих сведений с выполняемой работником работой, работодатель должен доказать.

Согласно, ФЗ от 27.07.2006 № 152 – ФЗ «О персональных данных» персональные данные работника - любая информация, относящаяся к прямо или косвенно определенному или определяемому физическому лицу (субъекту персональных данных). Таким образом, это сведения, которые могут охарактеризовать человека именно как работника. Каких-либо иных критериев, как и конкретного перечня, персональных данных работника, ТК РФ не устанавливает.[1]

Это информация, необходимая для заключения трудового договора, заполнения личной карточки, назначения на должность и др.

Персональные данные работника относятся к конфиденциальной информации. Конфиденциальность означает, что любое лицо, получившее доступ к персональным данным, не должно допускать их распространения без согласия субъекта персональных данных или наличия иного законного основания. [2]

Сегодня, когда широко используются автоматизированные технологии, практически в каждой организации в информационных системах хранятся и обрабатываются различные данные о сотрудниках, клиентах и др. Данная информация может стать в той или иной мере открытой и при определенных обстоятельствах привести к ущемлению (или умалению) прав и законных интересов граждан, причинить ему материальный ущерб или моральный вред.

Кроме того, граждане зачастую сами не заботятся о сохранении своих персональных данных. XXI век – век Интернета и различных коммуникационных сетей, где для регистрации на интернет-сайте необходимо указывать личные данные. Совершая покупки в магазинах, мы, не задумываясь, суем свой паспорт продавцу. Например, при получении кредита, вынуждены предоставлять не только базовые данные (имя, фамилию и место работы), но и также данные членов семьи и других лиц. Также наши данные записываются в больницах, учебных заведениях, и это небольшой перечень перечисленных мест, где персональные данные

необходимы.

Работодатель должен обеспечивать «секретность» персональных данных работника. [3]

Персональные данные отдельных категорий работников могут относиться к сведениям, составляющим государственную тайну. Это касается государственных служащих. Например, согласно статье 17 ФЗ от 3 апреля 1995 года №40 – ФЗ «О федеральной службе безопасности» сведения о сотрудниках органов службы государственной безопасности, выполнявших специальные задания в специальных службах и организациях иностранных государств, в преступных группах, составляют государственную тайну. [4]

При приёме на работу работодатель вправе потребовать от работника ниже приведенные документы:

- 1) паспорт или иной документ, удостоверяющий личность;
- 2) трудовую книжку, за исключением случаев, когда трудовой договор заключается впервые или работник поступает на работу на условиях совместительства;
- 3) страховое свидетельство государственного пенсионного страхования;
- 4) документы воинского учета – для военнообязанных и лиц, подлежащих призыву на военную службу;
- 5) документ об образовании, о квалификации или наличии специальных знаний - при поступлении на работу, требующую специальных знаний или специальной подготовки.

Запрещается требовать от лица, поступающего на работу, документы помимо предусмотренных ТК РФ, иными федеральными законами, указами Президента РФ и постановлениями Правительства РФ.

За несоблюдение норм, отвечающих за регулирование защиты и обработки личных персональных данных работника, предусматриваются следующие виды ответственности:

- 1) уголовная (арест, исправительные работы);
- 2) административная (штраф, дисквалификация);
- 3) материальная (возмещение ущерба в полном и ограниченном размере);
- 4) дисциплинарная (увольнение, выговор, замечание);
- 5) гражданско-правовая (возмещение убытков, выплаты компенсационного характера за моральный вред). [5]

Таким образом, широкое распространение информационных технологий несет в себе как пользу, так и опасность. В частности это касается возможности свободно получать, обрабатывать и распространять сведения о гражданах страны. В последнее время распространение баз данных с номерами телефонов, местом жительства, имущественным положением и другой информацией приобрело большие масштабы, что приводит к нарушению прав граждан на конфиденциальность сведений о личной жизни. В целях защиты персональных данных приняты ряд федеральных законов. Не забыли и про работодателей. Они тоже обязаны принимать меры по охране персональных данных своих работников. Особое внимание необходимо уделить разработке соответствующих документов по

защите персональных данных работника.

Литература

1. ФЗ от 27.07.2006 № 152 – ФЗ «О персональных данных» [Электронный ресурс]: - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
2. Конвенция о защите прав человека и основных свобод (с изменениями от 21.09.1970 г., 20.12.1971 г., 01.01. и 06.11.1990 г., 11.05.1994 г.) // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
3. Молодцов М.В., Головина С.Ю. Трудовое право России. Учебник для вузов. М.:НОРМА, 2003.
4. Федеральный закон РФ от 03.04.1995 г. № 40-ФЗ «О Федеральной службе безопасности» [Электронный ресурс] - Режим доступа: [Консультант плюс]. - Загл. с экрана.
5. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 г. № 197-ФЗ (ТК РФ) [Электронный ресурс] - Режим доступа: [Консультант плюс]. - Загл. с экрана.

*Тюлькин Н.М.,
студент 3 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Устюжанинова Е.А.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры государственно-правовых
дисциплин Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Правовое регулирование лоббистской деятельности: опыт Соединенных Штатов Америки

На протяжении более чем двадцати лет в отечественной научной литературе обсуждается институт лоббирования интересов, который законодательно закреплен в некоторых иностранных государствах. В последнее время возобновилась дискуссия о целесообразности введения такого института в Российской Федерации. В 2014 году Указом Президента Российской Федерации [1] Правительству РФ было поручено разработать основы нормативного регулирования лоббизма, а значит, в скором будущем мы должны увидеть жизнеспособный законопроект. В связи с этим было бы полезно обратиться к опыту США, где уже более ста сорока лет лоббистская деятельность законодательно регулируется.

В самом широком смысле, лоббизм – это отстаивание, продвижение интересов. Такое продвижение может быть как легальным, оказывающим позитивное влияние, так и теневым или негативным. Теневой лоббизм порождает коррупцию и «нередко выступает серьезным препятствием на пути создания эффективной правовой нормы» [2]. Ему противопоставляется

законодательно урегулированный лоббизм, позволяющий отстаивать интересы в государственных органах.

Так, в американской научной литературе под лоббистской деятельностью (лоббированием интересов) понимается деятельность по отстаиванию своих активных интересов. Лоббирование – это не только давление бизнеса, общественных организаций на органы власти, но и деятельность самих субъектов власти, направленная на продвижение своих корпоративных интересов или интересов групп давления, получение особых властных преференций и т.п. [3].

В действующем Акте о раскрытии лоббистской деятельности 1995г. (далее – Акт 1995 г.) [4] лоббистская деятельность раскрывается как лоббистские контакты и их продвижение, включающие подготовку, планирование, исследования, предназначенные для осуществления лоббистской деятельности. Лоббистские контакты, то есть средства лоббирования – это любое устное или письменное сообщение, адресованное исполнительной ветви, должностным лицам или законодательной власти, сделанное от имени клиента.

Тем не менее, надо учитывать, что легальный лоббизм не везде и не всегда в США рассматривался как позитивное явление. Когда Палата Представителей Конгресса США в 1876 г. приняла резолюцию о регистрации лоббистов, не все штаты поддержали принцип открытости лоббистской деятельности. Такие штаты как Джорджия, Техас, Луизиана и Теннесси признали лоббизм преступным, ссылаясь на то, что он противоречит общественным интересам. Единая позиция выработалась только к 30-м годам XX века, когда лоббизм стал частично регулироваться некоторыми специальными законами, например, Актом торгового мореплавания 1936 г. Кроме того к жесткому регулированию лоббистской деятельности законодателя подтолкнуло агрессивное поведение лоббистов во время проводившейся Ф. Рузвельтом политики «нового курса», когда лоббисты всеми средствами препятствовали демополизации энергетических компаний [5]. Точка в этих процессах была поставлена Актом о регистрации иностранных агентов 1938 г. (далее – Акт 1938 г.) [6] и Актом о федеральном регулировании лоббизма 1946г. (Federal Regulation of Lobbying Act of 1946).

Конституционной основой лоббистской деятельности в США является принятая в 1789 году Первая поправка к Конституции США, гарантирующая право граждан на обращение в государственные органы с жалобами [7]. В настоящее время лоббизм регулируется двумя вышеупомянутыми актами: Актом 1938 г. и Актом 1995 г.

Самое главное отличие легальных лоббистов в США от теневых – это обязанность регистрироваться и предоставлять подробный, в том числе и финансовый, отчет о своей деятельности. Регистрация позволяет чиновникам точно установить личность лоббиста и компанию заказчика. Подробная и открытая отчетность позволяет широким слоям населения перед каждой избирательной кампанией отслеживать, какие лоббистские организации и в каком объеме финансировали избирательную кампанию кандидата, а также

сделать вывод, чьи интересы он будет представлять после избрания. Как постановил Верховный Суд США при обжаловании Акта о регистрации лоббистской деятельности 1946 г., Конгресс вовсе не упразднил свободу слова, он лишь дает возможность законодателям «знать, кто принимается на службу, кто вкладывает свои деньги и сколько» [8].

Как указывает Е.С. Галкина, должностным лицам и государственным органам не запрещено прибегать к услугам профессиональных лоббистов. Эта довольно интересная практика позволяет, например, некоторым департаментам отстаивать свои интересы в Конгрессе [9]. Такое взаимодействие, как представляется, призвано осуществлять более тесное взаимодействие различных ветвей власти и вырабатывать единую и эффективную государственную политику.

С целью противодействия коррупции статьей 7 Акта 1995 г. установлена административная и уголовная ответственность для лоббистов, нарушающих правила профессиональной деятельности: штраф, лишение свободы и (или) запрет заниматься лоббистской деятельностью. Такая же ответственность установлена для чиновников, которые получают взятки и действуют запрещенными методами.

Что касается иностранных агентов, то специальное законодательное регулирование их деятельности понадобилось, чтобы противостоять сначала фашистской, а затем и советской пропаганде. В связи с глобализацией и интернационализацией корпораций стало необходимо учитывать и их интересы в политической жизни, но при этом защищать национальные интересы США. Так, согласно Акте 1938 г., агентом признаётся тот, кто по приказу или под управлением иностранного принципала (компания, государства) или физического лица осуществляет политическую активность – распространяет материалы с целью влиять на политику, т.е. осуществляет политическую пропаганду; политическое консультирование; представление интересов принципала перед государственными органами [10]. Регулирование их деятельности намного более жесткое, чем простых лоббистов, вплоть до требования на всех выпускаемых или публикуемых материалах указывать свою принадлежность к иностранным агентам.

Из описанной практики нормативно-правового регулирования лоббистской деятельности можно сделать выводы, что легальный лоббизм в США:

- 1) В целом оценивается как положительное явление;
- 2) Позволяет прозрачно отражать интересы различных групп населения в законодательстве;
- 3) Позволяет при принятии властных решений учитывать интересы большинства лоббистских организаций, в том числе с относительно небольшим бюджетом;
- 4) Позволяет широким слоям населения знать, кем и в каком объёме финансируются избирательные компании каждого кандидата, и чьи интересы он намерен отстаивать;
- 5) Позволяет налаживать взаимодействие между государственными

органами и должностным лицам, между законодательной и исполнительной властью;

6) Позволяет контролировать иностранное влияние на осуществление государственной политики;

7) В некоторых случаях может вступать в противоречие с суждением, что законы должны создаваться в интересах всего общества, а не частных лиц. Но на практике интересы частных лиц необходимо учитывать, иначе часть из них начинает действовать за рамками закона.

8) Самое главное, позволяет «вывести из тени» продвижение интересов частных лиц в государственных органах, способствуя борьбе с коррупцией.

Литература

1. О Национальном плане противодействия коррупции на 2014 - 2015 годы: Указ Президента РФ от 11.04.2014 № 226 // СЗ РФ. – 2014. – №15. – Ст. 1729.
2. Абрамова А.И. Лоббизм в законодательной деятельности // Журнал российского права. -2014. - №6. - С. 15-25.
3. Толстых П.А. Профессиональный словарь лоббистской деятельности. М: Центр по изучению проблем взаимодействия бизнеса и власти, 2009. - 35 с.
4. Lobbying Disclosure Act of 1995, Sec. 3 (Акт о раскрытии лоббистской деятельности 1995г., ст. 3) [электронный ресурс]: URL: http://www.senate.gov/legislative/Lobbying/Lobby_Disclosure_Act/TOC.htm (дата обращения: 16.03.2015 г.).
5. Жуков М.В. История регулирования лоббизма в США// Конституционное и муниципальное право. 2012. №11. С. 67-69.
6. The Foreign Agents Registration Act 1938 (Акт о регистрации иностранных агентов 1938 г.) [электронный ресурс]: URL: <http://www.fara.gov> (дата обращения: 16.03.2015 г.).
7. Ситникова А.В. Конституционность законодательства, регулирующего лоббистскую деятельность в США// Конституционное и муниципальное право. - 2010. - №8. - С. 71-73.
8. United States v. Harris [электронный ресурс]: Решение Верховного Суда США. URL: <https://supreme.justia.com/cases/federal/us/347/612/case.html> (дата обращения: 16.03.2015 г.).
9. Галкина Е.С. Основные проблемы регулирования лоббистской деятельности в зарубежных странах// Конституционное и муниципальное право. - 2013. - №2. - С. 72-75.
10. 22 United States Code § 611 (c) [электронный ресурс]: Кодекс Соединенных Штатов. URL: <http://www.fara.gov/indx-act.html> (дата обращения: 28.03.2015 г.).

*Ушакова Д.А.,
студентка 3 курса Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Филатова Е.В.,
зав. кафедрой государственно-правовых дисциплин
Кировского филиала МФЮА*

Психологические особенности принятия решений судебными приставами

Для совершенствования психологической подготовки судебных приставов разрабатывается комплекс психолого-педагогических мер, которые будут проходить в виде занятий, как на открытом воздухе, так и в помещениях специально оборудованных психологическим инструментарием. Компонентами комплекса психолого-педагогических мер являются:

- руководство психологической подготовкой;
- планирование психологической подготовки;
- определение содержания психологической подготовки;
- организация и методики проведения занятий по психологической подготовке;
- учет и оценка достигаемых результатов в психологической подготовке;
- кадровое обеспечение психологической подготовки;
- материально-техническое обеспечение психологической подготовки;
- научное обеспечение психологической подготовки.

Таким образом, руководство психологической подготовкой – это вопросы внедрения психологической подготовки, преодоления психологических барьеров, недоверия. Помощь в вопросах разработки программ психологической подготовки различных категорий обучаемых, методические рекомендации по проведению и средствам контроля результатов психологической подготовки судебных приставов.

Необходимость введения в ФССП России психологического обеспечения служебной деятельности обусловлена психоэмоциональным напряжением, обусловленным сложностью решаемых гражданскими служащими задач, высоким уровнем ответственности за принимаемые решения, официальным статусом, психологическим и моральным давлением, оказываемым физическими и юридическими лицами вследствие их негативного отношения к применяемым мерам принудительного исполнения.

Организация психологического обеспечения заключается в следующем:

1. Психологическое обеспечение организуется в соответствии с планами работы Управления государственной службы и кадров, кадровых подразделений территориальных органов ФССП России, разрабатываемыми с учетом потребности в проведении вышеуказанных мероприятий, и осуществляется специалистами по психологическому обеспечению в соответствии с их должностными регламентами.
2. Текущий контроль за выполнением специалистами по психологическому обеспечению плановых мероприятий и поручений осуществляется начальником Управления государственной службы и кадров и кадрового подразделения территориального органа ФССП России.
3. В целях установления доверительных отношений с гражданами и гражданскими служащими специалистам по психологическому обеспечению

рекомендуется проводить мероприятия психологического обеспечения в гражданской одежде.

4. В целях систематического повышения уровня профессиональной подготовки, совершенствования знаний в области психологии, а также овладения новыми методами и формами работы специалистам по психологическому обеспечению выделяется рабочее время на самостоятельную подготовку (профессиональное самообразование) - 8 часов в месяц, без отрыва от работы.

5. Специалистов по психологическому обеспечению рекомендуется включать в состав комиссий для проведения проверок обстоятельств гибели, ранений, суицидов гражданских служащих ФССП России, а также в состав конкурсных и аттестационных комиссий центрального аппарата ФССП России и территориальных органов ФССП России.

Организация и порядок психологической подготовки государственных служащих ФССП России:

1. Психологическая подготовка государственных служащих ФССП России к решению служебных задач проводится в рамках профессиональной подготовки.

2. Основными формами психологической подготовки являются лекционные занятия, деловые и ролевые игры, групповые и индивидуальные психологические тренинги.

Лекционное занятие – форма психологической подготовки, направленная на овладение психологическими знаниями, необходимыми для выполнения служебных задач.

Деловая игра – форма психологической подготовки, направленная на воссоздание предметного и социального содержания ситуации при выполнении служебных задач, моделирование системы отношений, характерных для данной ситуации и ее динамики, с целью формирования либо развития профессионально важных качеств работников.

Ролевая игра – форма психологической подготовки, которая предусматривает воспроизведение ее участниками действий других людей (ролей) в какой-либо ситуации, имеющей практическое значение при выполнении служебных задач, с целью формирования профессионально важных навыков взаимодействия и решения служебных задач.

Психологический тренинг – форма психологической подготовки, направленная на развитие у государственных служащих навыков самопознания и саморегуляции (аутогенная тренировка), общения и межличностного взаимодействия (коммуникативный тренинг, тренинг делового общения), познавательных способностей и других профессионально важных качеств.

Психологическое консультирование выражается в следующем:

1. В рамках психологического обеспечения выделяются следующие типы ситуаций консультирования:

- консультирование руководителей структурных подразделений;
- консультирование гражданских служащих ФССП России.

2. Психологическое консультирование руководителей заключается в обсуждении вопросов адаптации, обучения, наставничества, воспитания, повышения эффективности служебной деятельности работников территориального органа ФССП России, формирования кадрового резерва, рационального распределения по должностям, оптимального комплектования подразделений с учетом психологической совместимости.

3. Психологическое консультирование гражданских служащих ФССП России направлено на оказание им психологической помощи в решении как личных, так и служебных проблем на основе изучения сложившейся ситуации, а также оценки индивидуальных психологических особенностей и психологического состояния этих лиц.

4. До гражданских служащих центрального аппарата ФССП России и территориального органа ФССП России доводится информация о том, где и как можно получить неотложную психологическую помощь, сообщаются номера телефонов, место и время приема нуждающихся в психологическом консультировании.

5. Информация, получаемая при проведении психологического консультирования, является конфиденциальной и разглашению не подлежит.

При разработке настоящих рекомендаций использован опыт психологического обеспечения служебной деятельности, имеющийся в Министерстве обороны Российской Федерации, в Министерстве внутренних дел Российской Федерации и иных правоохранительных органах России.

К психологическим особенностям деятельности судебного пристава, отличающим ее от других профессий, относятся государственный правоисполнительный характер деятельности, вариативность и нестандартность ситуаций в условиях дефицита времени, выраженная организаторская направленность, большое число коммуникативных контактов, индивидуальный характер, высокая ответственность и социальная значимость, правовая регламентация, наличие властных полномочий и воспитательных функций, процессуальная самостоятельность, своеобразие общественно-психологической атмосферы при исполнении судебных решений, высокая стрессогенность

Профессиональная деятельность судебного пристава предъявляет повышенные требования к его психологическим качествам личности, характеризующим профессиональную компетентность, социальную зрелость, ответственность, организаторские, коммуникативные, морально-нравственные и эмоционально-волевые качества, интеллектуальные способности

Структура карьерных ориентации у судебных приставов с высоким и низким уровнем успешности профессиональной деятельности значительно различаются приставы с высоким уровнем успешности деятельности ориентированы «профессиональную компетентность», «служение» и «управление», для низкоуспешных приставов ведущими являются карьерные ориентации «стабильность места жительства», «вызов», «профессиональная компетентность»

По нашим данным ведущими стратегиями поведения у судебных приставов являются три модели поведения - «вступление в социальный контакт», «поиск социальной поддержки» и «осторожные действия». При этом у высокоуспешных приставов достоверно выше уровень ассертивных и осторожных действий, вступление в социальный контакт, а у низкоуспешных приставов достоверно выше уровень манипулятивных, асоциальных и агрессивных действий.

Показатели различных психодиагностических тестов, отражающих выраженность индивидуально-психологических особенностей личности судебных приставов, характеризующих патопсихологические, коммуникативные, интеллектуальные, эмоционально-волевые качества личности достоверно различаются у приставов с высоким и низким уровнем успешности профессиональной деятельности.

Оценка индивидуально-психологических особенностей личности судебных приставов с помощью комплекса стандартизированных психодиагностических методик («Якоря карьеры», «SACS», МЛО «Адаптивность», КОТ, КОС, СМИЛ, 16 ФТО) позволяют выявить информативность и прогностическую валидность этих тестов и определить индивидуально-психологические особенности личности судебных приставов, обуславливающие успешность их профессиональной деятельности.

На основе информативных показателей психодиагностических тестов (МЛО «Адаптивность», КОТ, КОС, «SACS», «Якоря карьеры») с помощью многомерного регрессионного анализа разработан диагностический алгоритм (регрессионная модель), позволяющий с высокой точностью (0,80) оценивать категорию профессиональной пригодности кандидатов на должности судебных приставов при их профессиональном психологическом отборе.

Практические рекомендации

Работникам кадровых аппаратов и психологам Службы судебных приставов при проведении отбора кандидатов на должности судебных приставов целесообразно наряду с беседой, наблюдением, анализом документов использовать комплекс информативных психологических тестов («Якоря карьеры», «SACS», МЛО «Адаптивность», КОТ, КОС, СМИЛ, 16 ФЛО) и психодиагностический алгоритм их применения это позволит с высокой степенью достоверности прогнозировать профессиональную пригодность кандидатов на должности судебных приставов и выявлять у них степень выраженности профессионально важных психологических качеств, необходимых для успешной профессиональной деятельности.

Психологам Службы судебных приставов рекомендуется в работе по мониторингу психического состояния и психологическом сопровождении приставов использовать результаты профессионального психологического отбора и ориентироваться на динамическую оценку комплекса профессионально важных психологических качеств.

Таким образом, нами получены следующие данные, что информативными тестами для профессиональной пригодности судебных приставов и уровня выраженности их профессионально важных качеств

являются 9-ти уровневая шкала их должностного соответствия, метод экспертной оценки ведущих групп ПВК и психодиагностические тесты («Якоря карьеры», «SACS», МЛО «Адаптивность», КОТ, КОС, СМИЛ, 16 ФЛО), которые целесообразно использовать в процессе психокоррекционной работы, психологического сопровождения и аттестации судебных приставов.

Литература

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993.
2. Федеральный закон "О судебных приставах" от 21.07.1997 N 118-ФЗ.
3. Анциферова Л. И. О динамическом подходе к психологическому изучению личности // Психологический журнал. 1981. № 2. С. 8–18.
4. Бодров В.А. Проблемы профессионального психологического отбора//Психологический журнал. 1985. № 2. С. 85–94.
5. Волков А.А. Основы психологии управления в деятельности судебных приставов. Росто-на-Дону: РЮИ РПА Минюста РФ, 2007. С.68.
6. Головин В.В., Л.А. Калганова. Повышение эффективности государственного управления. М., 2005.

*Хавула И.В., Ваганов А.Р.,
студенты I курса юридического факультета
Калининградского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Балаклеец И.И.,
канд. юрид. наук, преподаватель
Калининградского филиала МФЮА*

Актуальные проблемы в реализации принципа разделения властей в Российской Федерации

Концепция разделения властей, впервые предложенная античными мыслителями (Аристотель, Эпикур, Полибий), своё дальнейшее развитие получила в эпоху буржуазных революций, как антипод абсолютизма и феодальных порядков. Основоположниками принципа разделения властей по праву можно считать англичанина Джона Локка (1632-1704) и француза Шарля Монтескье (1689-1755), предвестников революционных перемен в своих странах [4,5].

Прогрессивное историческое звучание получила ст. 16 Декларации Великой Французской революции 1789 г.: «Общество, в котором не обеспечено пользование правами и не проведено разделение властей, не имеет Конституции». Важно отметить, что без разделения властей невозможно в полной мере осуществить «пользование правами».

Современная наука определяет разделение властей как политико-правовую доктрину и конституционный принцип, который является основой организации власти демократического и правового государства. В современном мире разделение властей существует и в разной степени

реально претворяется в жизнь в странах с самыми различными формами правления [2, С. 33].

В соответствии с Конституцией РФ в Российской Федерации закрепляется разделение властей: «Государственная власть в Российской Федерации осуществляется на основе разделения на законодательную, исполнительную, и судебную. Органы законодательной, исполнительной и судебной власти самостоятельны» [1, ст.10].

Сравнение классических положений мировой теории и практики правового государства показывает, что в современной России принцип разделения властей не в полной мере реализован в федеральном законодательстве и в Конституции РФ. Практика демонстрирует явные перекосы в реализации указанного принципа в РФ, что проявляется в политико-правовых отношениях между структурными подразделениями всех трех ветвей власти: исполнительной, законодательной и судебной. На наш взгляд, не имея глубоких исторических традиций, реальное разделение властей в нашей стране находится в стадии становления, что подтверждается следующими аргументами.

Во-первых, Совет Федерации Федерального Собрания РФ формируется таким образом, что происходит слияние законодательной и исполнительной ветвей власти. В Совет Федерации входят представители исполнительной власти субъектов РФ, что демонстрирует зависимость части сенаторов от воли губернаторов (глав исполнительной власти на местах). Кроме того, в соответствии с поправкой, внесенной в Конституцию РФ 21 июля 2014 г., в Совет Федерации своих представителей направляет Президент РФ (не более 10% от числа членов Совета Федерации) [1, ст.95].

Во-вторых, законы, как акты высшей юридической силы, должны приниматься только законодательными (представительными) органами. В настоящее время, как показывает исследование, исполнительная власть формирует законы, которые должна исполнять. На практике это приводит к различным политико-административным казусам. Так, например, после внесения Правительством в Государственную Думу законопроекта о рыболовстве в марте 2011 года по всей стране прошли массовые выступления рыбаков против отмены бесплатной рыбалки. Проблема, на наш взгляд, состоит, в том, что не министерства и ведомства, и не Правительство, а законодательная власть в лице депутатов Государственной Думы Федерального Собрания РФ должна заниматься законотворческой деятельностью. Данный пример наглядно показывает, что законодательную политику в нашей стране определяет не парламент, а высший орган исполнительной власти, что противоречит принципу разделения властей. Следовательно, между законодательными и исполнительными органами власти должен быть обеспечен баланс полномочий, исключающий перенос центра властных решений на одного из них.

В-третьих, доминирование исполнительной власти в государственной системе происходит при слабом парламентском контроле и практическом неучастии парламента в формировании правительства. Исполнительная

власть должна заниматься исполнением законов и быть не только подотчетной, но и подконтрольной парламенту, особенно, в части расходования бюджетных средств.

В-четвертых, властные полномочия в РФ в значительной степени сосредоточены в руках Президента РФ. Администрация Президента фактически доминирует над органами исполнительной власти. По Конституции Президент наделен компетенцией, позволяющей ему обеспечивать согласованное функционирование и взаимодействие органов государственной власти [1, ст.80]. При этом Президент в некоторых случаях выступает как самостоятельная ветвь государственной власти. В соответствии со ст. 80 Конституции РФ глава государства имеет право определять основные направления внутренней и внешней политики государства. Указанная норма толкуется весьма широко, что объясняется отсутствием специального федерального закона о Президенте РФ.

Президент обладает мощными рычагами воздействия не только на законодательную (участие в формировании Совета Федерации, отлагательное вето и др.) и исполнительную (принятие указов, относящихся к компетенции Правительства и др.) ветви государственной власти, но и на судебную, что подтверждается существующим механизмом назначения судей Конституционного и Верховного Суда Советом Федерации по представлению Президента. Высшие судебные инстанции, таким образом, не имеют достаточных рычагов для принятия государственных решений [3, С. 125].

Анализ конституционных норм и практики их применения позволяет резюмировать, что в Российской Федерации почти вся полнота государственно-властных полномочий сосредоточена у Президента и Правительства РФ. Возвышение исполнительной власти над законодательной и судебной нарушает конституционный принцип разделения властей. Для установления баланса в разделении властей в России предлагаем:

- 1) исключить участие исполнительной власти в формировании законодательной, с этой целью изменить порядок формирования Совета Федерации Федерального Собрания, в который не должны входить представители исполнительной власти субъектов РФ;
- 2) свести к минимуму участие исполнительной власти в подготовке законопроектов, поскольку Правительство и подчиненные ему органы государственной власти должны заниматься только исполнением законов и быть подконтрольными парламенту, особенно, в части расходования средств бюджета.
- 3) обеспечить подлинную независимость судебной власти, которая должна руководствоваться только Конституцией РФ, ратифицированными международными договорами, федеральным и региональным законодательством, защищая интересы человека и гражданина; кадры судебных и правоохранительных федеральных органов не должны формироваться с участием законодательной и исполнительной ветвей власти субъектов РФ;

4) ни одна из трех ветвей власти не должна вмешиваться в прерогативы другой власти, а тем более сливаться с другой властью; споры о компетенции должны решаться только конституционным путем и через определенную законом правовую процедуру, т.е. Конституционным судом РФ на федеральном уровне и конституционными (уставными) судами - на уровне субъектов РФ.

5) внести в Конституцию России норму, устанавливающую «систему сдержек и противовесов», которая предусматривала бы правовые способы сдерживания каждой власти двумя другими, т.е. содержала бы взаимные противовесы для всех властей;

6) четко определить место Президента РФ в системе разделения властей; по нашему мнению, Президент РФ должен возглавить исполнительную власть.

Таким образом, дальнейшее движение современной России по пути демократического правового государства возможно только через эффективную реализацию принципа разделения властей, что можно обеспечить за счет устранения конституционных противоречий путем внесения поправок в Конституцию РФ.

Литература

1. Конституция Российской Федерации принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 г. N 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 г. N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации от 4 августа 2014 г. N 31 ст. 4398.
2. Венгеров А.Б. Теория государства и права, М., 2013.
3. Конституция Российской Федерации: Проблемный комментарий / отв. редактор В.А. Четвернин. М., 2012.
4. Локк Дж. Сочинения. В 3 т. Т. 3. М., 1998.
5. Монтескье Ш. Избранные произведения. М., 1995.

*Харчина Н.В.,
студентка 4 курса Вятского государственного
гуманитарного университета
Науч. руководитель: Ложкина Т.Е.,
ст. преподаватель кафедры государственно-правовых
дисциплин Вятского государственного
гуманитарного университета*

Надзор за соблюдением жилищных прав детей, оставшихся без попечения родителей

Согласно статистическим данным Генеральной прокуратуры в период с января по ноябрь 2014 года было выявлено 638 549 нарушений в сфере законности соблюдения прав несовершеннолетних. В 2013 году количество

нарушений в данной сфере снизилось на 0,3 % и составило 640 199 [9].

За 2013 год было рассмотрено 319 письменных обращений граждан по вопросам нарушения прав детей, поступивших Уполномоченному по правам ребёнка. От общего числа обращений к Уполномоченному по правам ребёнка по Кировской области за 2013 год, обращения по нарушению прав несовершеннолетних граждан, в том числе детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей в жилищной сфере составили 22%. Данные нарушения, согласно докладу Уполномоченного по правам ребёнка за 2013 год, являются самыми многочисленными, следующее место занимает проблемы в сфере нарушения прав ребёнка в образовании и нарушение прав ребёнка в семье [11].

В Кировской области по состоянию на 1 мая 2014 года проживает 4987 детей-сирот, из них больше половины от общего числа (3817) не имеют закрепленных жилых помещений [10].

Согласно п. 1 ст. 8 Закона от 21.12.1996 №159-ФЗ «О дополнительных гарантиях и социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей» (далее – Закон №159-ФЗ), детям-сиротам и детям, оставшимся без попечения родителей, в частности детям, находящимся под опекой (попечительством) по достижении ими возраста 18 лет (либо в случае приобретения ими полной дееспособности до совершеннолетия), предоставляется право на получение жилого помещения по договору найма специализированных жилых помещений по окончании срока пребывания в образовательных организациях, учреждениях социального обслуживания населения, учреждениях системы здравоохранения, а также по завершении получения профессионального образования, либо окончании прохождения военной службы по призыву, либо окончании отбывания наказания в исправительных учреждениях [3].

В соответствии со ст. 10 Закона №159-ФЗ прокуроры обладают правом на обращение в суды с исковыми заявлениями о предоставлении жилых помещений по договорам специализированного найма жилых помещений, а также о предоставлении самих жилых помещений.

В частности, обращения в целях защиты жилищных прав детей включают обращения об улучшении жилищных условий, защите жилищных прав детей-сирот, детей, оставшихся без попечения родителей, лиц из их числа, учинение препятствий в проживании, выселение собственниками жилья, взыскание задолженности по коммунальным услугам, регистрация ребенка по месту жительства, определение порядка пользования жилым помещением, постановка на учет нуждающихся в жилье [10].

В 2013-2014 гг. в защиту жилищных прав названной категории граждан по Кировской области прокурорами в суды предъявлено почти 190 исков. Кроме того, в рамках надзорных мероприятий органами прокуратуры выявлено свыше 400 нарушений закона в указанной сфере, в целях их устранения внесено 59 представлений, по требованию прокуратуры виновные должностные лица привлечены к ответственности, по протестам прокуратуры приведены в соответствие с законодательством 62 правовых

актов [10].

Таким образом, в настоящее время имеет место проблема нарушения жилищных прав одной из самых незащищённых категорий граждан – детей, оставшихся без попечения родителей и детей-сирот. Данная категория граждан нуждается в пристальном внимании со стороны государства, где реальное обеспечение соблюдения прав детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, является неотъемлемой частью деятельности прокуратуры.

В соответствии с приказом Генерального прокурора РФ от 26 ноября 2007 г. №188 «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов о несовершеннолетних и молодёжи», органы прокуратуры проводят масштабную деятельность по защите прав и законных интересов несовершеннолетних граждан, в том числе детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей. В частности органы прокуратуры вправе требовать от должностных лиц органов исполнительной власти и местного самоуправления принятия эффективных мер по исполнению положений Закона №159-ФЗ [4].

По мнению М. Л. Харламова, органам прокуратуры необходимо осуществлять постоянный надзор за соблюдением жилищных прав детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, владеть актуальной информацией о количестве детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, нуждающихся во внеочередном обеспечении жилой площадью по состоянию на текущий год, меры, принятые органами местного самоуправления, органами исполнительной власти для реализации прав несовершеннолетних, при выявлении нарушений закона принимать соответствующие меры прокурорского реагирования [7].

Однако сложность в защите и осуществления прав данной категории граждан заключается в несовершенстве законодательства в жилищной сфере.

Стоит обратить внимание на то, что с января 2013 года изменился порядок обеспечения жилым помещением детей-сирот. С указанной даты жилое помещение детям-сиротам предоставляется по договору специализированного найма жилого помещения, а не по договору социального найма. Договор специализированного найма жилого помещения обладает срочным характером и ограничивает объём правомочий нанимателя, что способствует предотвращению злоупотреблений с жильём детей-сирот. Однако, ряд вопросов с нарушением жилищных прав детей-сирот остаётся не решённым.

В сфере жилищных прав детей, оставшихся без попечения родителей и детей-сирот необходимо уделить особое внимание организации прокурорского надзора по проверке законности актов органов государственной власти субъектов Российской Федерации и местного самоуправления.

В соответствии со ст. 13 Жилищного кодекса Российской Федерации [2] и ст. 8 Закона №159-ФЗ [3] определение порядка предоставления жилых помещений специализированного жилищного фонда субъекта Российской

Федерации находится в ведении органов государственной власти субъектов. Таким образом, право определять порядок обеспечения жильём детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, закрепляется за субъектом РФ, в этом случае реализация права детей-сирот на жилое помещение зависит от социально-экономических показателей региона, что способствует нарушению прав таких детей. В связи с этим представляется необходимым закрепить общие положения, обеспечивающие единый подход к установлению порядка обеспечения жильём детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, посредством установления положений Правительством Российской Федерации, и принятием поправок в соответствующие нормативные акты.

Коллегией, проведённой прокуратурой Кировской области в 2014 г., было выявлено отсутствие четкого взаимодействия между органами исполнительной власти области, местного самоуправления и организациями для детей-сирот, допускаемый формализм в их работе, а в некоторых случаях и прямое игнорирование требований закона [10].

Сформирована практика, в соответствии с которой органы опеки и попечительства, являясь органом исполнительной власти субъекта РФ, не всегда заинтересованы в постановке детей-сирот на учёт для предоставления им жилья, поскольку финансирование осуществляется за счёт бюджетных средств области. Согласно изменениям, вступившим в силу 1 января 2013 г., исключена норма о внеочерёдном предоставлении жилых помещений детям-сиротам. Однако, как отмечает М. Л. Харламова, право на получение жилого помещения по договору найма специализированных жилых помещений детьми-сиротами не поставлено в зависимость от наличия или отсутствия иных лиц, также имеющих право на получение жилого помещения [8]. В связи с чем в отдельных субъектах РФ были внесены изменения в законодательную базу, согласно которым предоставление жилого помещения детям-сиротам производится на основании решения органа местного самоуправления в порядке очередности, исходя из даты и времени подачи заявления о включении в список. Например, такой порядок установлен в Магаданской области [5]. На основании изложенного необходимо внести изменения в федеральное законодательство (Закон №159-ФЗ), а именно указать незамедлительность предоставления жилых помещений детям-сиротам и детям, оставшимся без попечения родителей.

В обзоре практики рассмотрения судами дел, связанных с обеспечением детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, лиц из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, жилыми помещениями выявлен ряд проблем и несовершенств законодательства в жилищной сфере. В частности, предоставление жилых помещений, не отвечающих требованиям действующего законодательства. Чаще всего оспаривались решения органа местного самоуправления о несоответствии жилого помещения санитарным и техническим правилам и нормам, требованиям о благоустройстве применимого в соответствующем населённом пункте и предоставления жилого помещения меньшей площади,

установленной законодательством ряда субъектов.

Например, решением Усть-Кутского городского суда Иркутской области было удовлетворено заявление, поданное прокурором г. Усть-Кута в интересах Ш., к администрации Усть-Кутского муниципального образования о признании права на получение жилого помещения, обязанности предоставить жилое помещение, расположенное в границах г. Усть-Кута, соответствующее санитарным и техническим правилам и нормам, благоустроенное применительно к условиям соответствующего населенного пункта, общей площадью не менее 33 кв. м. Как установлено судом, Ш. было предоставлено жилое помещение общей площадью 11,8 кв. м, жилой площадью 7,4 кв. м, что не отвечало требованиям ч. 11 ст. 4 Закона Иркутской области от 22 июня 2010 г. N 50-ОЗ «О дополнительных гарантиях прав детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, на жилое помещение в Иркутской области», в соответствии с которой жилое помещение по договору социального найма должно предоставляться детям-сиротам общей площадью 33 кв. м, при этом с учетом конструктивных и технических параметров многоквартирного дома или жилого дома размер общей площади жилого помещения, предоставляемого в соответствии с Законом N 50-ОЗ, мог быть увеличен (уменьшен) не более чем на 5 кв. м [6].

Таким образом, анализируя практику нарушения норм жилищного законодательства, регулирующих права детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, можно сделать вывод о том, что роль органов прокуратуры, главным образом, заключается в судебной защите нарушенных прав посредством ст. 45 Гражданского процессуального кодекса и ст. 10 Закон №159-ФЗ. Однако уменьшение подобного рода нарушений возможно только реформированием жилищного законодательства, в котором недостаточно полно раскрываются права рассматриваемой категории граждан.

Литература

1. Гражданский процессуальный кодекс от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ
2. Жилищный кодекс от 29 декабря 2004 г. №188-ФЗ (ред. от 31.12. 2014 г.)
3. Федеральный закон от 21 декабря 1996 г. № 159-ФЗ (ред. от 31.12.2014 г.) «О дополнительных гарантиях и социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей»
4. Приказ Генеральной прокуратуры РФ от 26 ноября 2007 г. № 188 «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов о несовершеннолетних и молодежи»
5. Постановление Магаданской области от 11 февраля 2013 г. № 99-па «Об отдельных мерах по реализации положений статьи 2 Закона Магаданской области О социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, а также лиц из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, в Магаданской области»
6. Обзор практики рассмотрения судами дел, связанных с обеспечением детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, лиц из числа

детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, жилыми помещениями от 20 ноября 2013 г.

7. Харламова М. Л. Прокурорский надзор за соблюдением прав детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей [Электронный ресурс] / М. Л. Харламова // Режим доступа : [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.

8. Харламова М. Л. Правовое регулирование жилищных прав детей-сирот [Электронный ресурс] / М. Л. Харламова // Режим доступа : [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.

9. Сайт Генеральной Прокуратуры Российской Федерации <http://genproc.gov.ru/>

10. Сайт Прокуратуры Кировской области <http://www.prokuratura-kirov.ru/>

11. Сайт Уполномоченного по правам ребёнка в Кировской области <http://pravarebenka43.ru/>

*Харчина Н.В.,
студентка 4 курса Вятского государственного
гуманитарного университета
Науч. руководитель: Коротаева О.А.,
ст. преподаватель кафедры государственно-правовых
дисциплин Вятского государственного
гуманитарного университета*

Правовые проблемы экологических платежей

Согласно ст. 42 Конституции Российской Федерации за гражданином закреплено право на благоприятную окружающую среду [1]. Государство гарантирует комфортную экологическую обстановку и установление приемлемого режима природопользования для обеспечения достойного проживания своих граждан.

В настоящее время экологическая ситуация в стране характеризуется высоким уровнем антропогенного воздействия на природную среду и значительными экологическими последствиями прошлой экономической деятельности. В 40 субъектах Российской Федерации более 54 процентов городского населения находится под воздействием высокого и очень высокого загрязнения атмосферного воздуха. Объем сточных вод, сбрасываемых в поверхностные водные объекты без очистки или недостаточно очищенных, остается высоким. Практически во всех регионах сохраняется тенденция к ухудшению состояния почв и земель. Интенсивно развиваются процессы, ведущие к потере плодородия сельскохозяйственных угодий и к выводу их из хозяйственного оборота. Опустыниванием в той или иной мере охвачены 27 субъектов Российской Федерации на площади более 100 млн. гектаров. Количество отходов, которые не вовлекаются во вторичный хозяйственный оборот, а направляются на размещение, возрастает. При этом условия хранения и захоронения отходов не

соответствуют требованиям экологической безопасности [5].

В развитых странах существуют финансовые меры борьбы с загрязнениями окружающей среды, среди которых особое место в налоговых системах государств занимают «экологические платежи» и «экологические налоги», которые направлены на реализацию рационального природопользования, посредством принципа платности, то есть взимания платы за пользование природными ресурсами и за негативное воздействие на окружающую среду. В Российской Федерации экологические платежи закреплены в Федеральном законе от 10.01.2002 г. №7 □ ФЗ «Об охране окружающей среды» [4].

В современной России пока сложно сказать об эффективности экономических природоохранных механизмов. В ФЗ «Об охране окружающей среды» определён открытый перечень видов негативного воздействия на окружающую среду, за которое должна взиматься плата. В ст. 16 Закона указано, что к видам негативного воздействия на окружающую среду относят: выбросы в атмосферный воздух загрязняющих веществ и иных веществ; сбросы загрязняющих веществ, иных веществ и микроорганизмов в поверхностные водные объекты, подземные водные объекты и на водосборные площади; загрязнение недр, почв; размещение отходов производства и потребления; загрязнение окружающей среды шумом, теплом, электромагнитными, ионизирующими и другими видами физических воздействий, а так же иные виды негативного воздействия на окружающую среду [4].

Е. В. Закалюкина определяет «экологические платежи» как плату за загрязнение окружающей среды и размещения отходов [8, с. 5]. Л. О. Родюкова понимает под «экологическими платежами» любые платежи физических или юридических лиц, которые в той или иной степени влияют на поведение их как природопользователей [10, с. 180].

Таким образом, суть экологических платежей сводится к главным образом к компенсационному характеру, интернализации издержек деятельности природопользователя. Экологические платежи наделяются фискальной и компенсационной функцией, роль последней при этом имеет первостепенное значение. Однако, в России основная компенсационная функция платежей не выполняется.

Одной из причин не выполнения своего назначения является нецелевое использование экологических платежей. Согласно Бюджетному кодексу, средства, получаемые в виде платы за негативное воздействие на окружающую среду, поступают в федеральный, региональный и местные бюджеты [2]. Средства расходуются на различного рода цели, которые не обязательно направлены на охрану окружающей среды, и компенсационная функция теряет своё первостепенное значение.

Помимо самой системы взимания платы за природопользование, которой необходимо направление на экономическое стимулирование рационального природопользования, отсутствует нормативно-правовое обоснование необходимости и справедливости платежей. Другими словами,

принцип «загрязнитель платит» трансформируется в принцип «плата за право загрязнять»: многим организациям проще заплатить штраф, чем осуществлять дорогостоящую природоохранную деятельность, тем более это «позволено» по отечественному законодательству [10, с. 70].

Можно говорить о том, что в настоящее время ответственность за несоблюдения законодательства об уплате платежей за пользование окружающей средой не создаёт необходимого механизма стимулирования плательщиков. Согласно Кодексу об административных правонарушениях РФ (ст. 8.41), с нарушителей взимается штраф за невнесение платежей в установленные сроки, однако, размер штрафа, как говорилось выше, порождает ситуацию для нарушения законодательства [3]. Более того, ответственности за непредставление или несвоевременное представление отчетности по платежам за загрязнение окружающей среды не установлено, пени за несвоевременное внесение платы не взимаются [8, с. 186].

В настоящее время нет единой нормативно-правовой базы для взимания платы за загрязнения окружающей среды различными видами физического воздействия, отсутствует единый перечень плательщиков экологических платежей, что вызвано неоднородностью правовой природы платы за негативное воздействие на окружающую среду. Отсутствие единой правовой базы приводит к правовой неопределённости, отступлениям от целей платы за негативное воздействие на окружающую среду в применении норм законодательства об экологических платежах.

Экологические платежи формально не относятся к налогам, не смотря на то, что имеют налоговую природу. В настоящее время актуальным является вопрос о введении экологического налога взамен множества экологических платежей. С одной стороны, недостатки ответственности, невыполнение экологических функций, сложность контроля за исчислением и уплатой, тождественность и сходство некоторых показателей платы за негативное воздействие с критериями налоговых платежей даёт основание для унификации экологических платежей и экологического налога, как минимум, в части применения норм налогового права для регулирования механизма платы за негативное воздействие на окружающую среду. С другой стороны, стоит обратить внимание на различную правовую природу налогов и платежей. Во-первых, о таких обязательных элементах платы, как предмет, объект, субъект и источник платы, а также единица налога и норма налогового обложения, порядок и сроки исчисления, сроки внесения платы в бюджет [6, с. 44]. Для налога характерны такие обязательные элементы как объект налогообложения, налоговая база, налоговый период, налоговая ставка, порядок исчисления налога, порядок и сроки уплаты налога. Из чего следует, что плата за негативное воздействие включает в себя схожие элементы налога. И придание налоговой природы экологическим платежам представляется возможным.

Улучшение экологического законодательства, в частности изменения взимания платы за негативное воздействие на окружающую среду и пользование природными ресурсами, представляется возможным следующим

образом.

Во-первых, создание механизма целевого использования в форме целевых бюджетных экологических фондов, действовавших на трёх уровнях: федеральном, региональном и местном. Это обеспечило бы аккумулирование и контроль за движением денежных средств. Придание им целевого характера поможет запустить механизм финансирования процесса ликвидации накопленного экологического ущерба [10, с.109].

Во-вторых, придать экологическим платежам статус налоговых, закрепление в налоговом законодательстве конкретные механизмы охраны окружающей среды, что способствовало бы расширению ответственности, и осуществлению администрирования налоговыми органами в данной области.

В-третьих, ввести отдельную главу в Налоговый кодекс, закрепляющую основные принципы, инструменты налоговой политики в сфере охраны окружающей среды, единый перечень плательщиков экологических платежей.

В-четвёртых, предусмотреть коэффициенты, применяемые к установленным нормативам, которые зависели бы от состояния окружающей среды отдельных регионов и экономических районов.

В-пятых, повысить ставки за негативное воздействие на окружающую среду, но установить факультативные элементы налогообложения – льготы. Данная мера способствует повышению экономической заинтересованности в использовании возобновляемых источников энергии, экологически чистых технологий и технологий, позволяющих снизить потребление сырья и энергии [11]. Целесообразным представляется введение пониженных ставок в отношении экологически чистой продукции, в области имущественных налогов, так как наличие оборудования, направленного на безопасное использование окружающей среды (например, энергосберегающие, очистные сооружения), является причиной увеличения налога на имущество.

Таким образом, система взимания платы за негативное воздействие на окружающую среду и пользования природными ресурсами в праве России не является совершенной. Необходимо приоритетное развитие экологической политики в Российской Федерации, начиная с эффективной системы экологических платежей, формирование экономического стимулирования плательщиков в целях внедрения новых технологий.

Литература

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 (ред. от 05.02.2014);
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31. 07. 1998 г. (ред. 26.12.2014 г.);
3. Кодекс об административных правонарушениях от 30.12.1991 (ред. 30.03. 2015 г.);
4. Об охране окружающей среды от 10.01.2002 г.;
5. Основы государственной политики в области экологического развития России на период до 2030 года от 30.04.2012 г.;

6. Алиев Б. Х. Правовые возможности и проблемы введения экологического налога в Российской Федерации / Б. Х. Алиев // Проблемы административного и финансового права – 2014 – № 2.;
7. Голубцова Е. В. Роль налогов в экологическом развитии России / Е. В. Голубцова // Российское предпринимательство – 2012 – № 21.;
8. Заклюкина, Е. В. Сущность и значение экологических платежей для проведения природоохранных мероприятий / Е. В. Заклюкина // Экономика и управление – 2012 – № 3.;
9. Назаров М. А. Совершенствование экологических платежей в Российской Федерации / М. А. Назаров, И. Э. Лошкарева // Вестник Самарского государственного экономического университета – 2014 – № 1 (111).;
10. Родюкова Л. О. Совершенствование системы экологических платежей как ключевого элемента экономического природоохранного механизма / Л. О. Родюкова // Проблемы современной экономики – 2013 – № 13.;
11. Ялбулганов А. А. Экологизация российского законодательства о налогах и сборах: к вопросу об экологических функциях налогового права / А. А. Ялбулганов // Режим доступа : [Консультант плюс] – Загл. с экрана.

*Харчина Н.В.,
студентка 4 курса Вятского государственного
гуманитарного университета
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры трудового
и социального права Вятского государственного
гуманитарного университета*

Альтернативные способы разрешения семейных споров

В настоящее время для урегулирования конфликтов между сторонами гражданских правоотношений, помимо традиционного государственного суда, законодатель предусматривает альтернативные способы урегулирования споров, которые в свою очередь обладают несомненными преимуществами. В Российской Федерации законодательным путём закреплены две формы альтернативного разрешения споров: третейское судопроизводство и медиация. Федеральный закон от 24 июля 2002 г. №102-ФЗ «О третейских судах в Российской Федерации» [3] предусматривает в п. 2 ст. 1, что в третейский суд по соглашению сторон третейского разбирательства может передаваться любой спор, вытекающий из гражданских правоотношений. Федеральный закон от 27 июля 2010 г. №193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» [4] в п. 2 ст. 1 определяет перечень отношений, по которым может проводиться процедура медиации: гражданские правоотношения, в том числе в связи с осуществлением предпринимательской и иной экономической деятельности, а также споры,

возникающим из трудовых правоотношений и семейных правоотношений. Таким образом, рассмотрение семейных споров возможно и на досудебной стадии.

Однако на данный момент существует проблема относительно определения подведомственности третейского суда.

Как было сказано выше, предметной подведомственности третейского суда является любой спор, вытекающий из гражданских правоотношений. Таким образом, формулировка п. 2 ст.1 102-ФЗ представляется достаточно неоднозначной и в связи с этим вопрос о подведомственности третейских судов является дискуссионным. Для начала необходимо уяснить термин «гражданские правоотношения». Так, согласно п. 1 ст. 2 ГК гражданские правоотношения – это имущественные, корпоративные и личные неимущественные отношения, основанные на равенстве, автономии воли и имущественной самостоятельности участников.

В связи с этим возникает актуальный вопрос: относятся ли семейные споры к подведомственности третейских судов, и если да, то какие категории семейных дел к подведомственности третейского суда.

Одни авторы категорично рассматривают возможность рассмотрения споров из семейных правоотношений в третейском суде, в связи с тем, что данные правоотношения имеют как публичный, так и частный характер.

Во-первых, необходимо отметить, то что семейное право представляет собой самостоятельную отрасль права, обладающую определённым субъектным составом, который отличается от состава участников гражданских отношений. Так, правоотношения между участниками семейных отношений строятся на уважении и доверии друг к другу, что отличает их от контрагентов в обязательственном праве. В частности, в предмет семейного права включаются личные неимущественные отношения, возникающие из факта родства, регистрации заключения и расторжения брака и принятия детей на воспитание [8, с. 2]. Согласно данному положению, семейные правоотношения выбывают из подведомственности третейского суда.

Курочкин С. А. считает использование третейского суда как органа для разрешения семейных споров нецелесообразным. Более уместным в данном случае будет использование иных форм альтернативного разрешения семейных споров. В этом смысле можно уже на современном этапе без изменения законодательства применять переговоры, медиацию, рекомендательный арбитраж и другие формы для досудебного урегулирования семейных споров [6].

Так же стоит заметить, что не является возможным рассмотрение в третейском суде дел, требующих государственного подтверждения своих прав и обязанностей. В данном случае речь идёт об особом производстве, рассмотрение подобных дел считается невозможным, поскольку третейские суды работают исключительно по модели искового производства. Так же третейские суды не могут вынести решение о расторжении брака, так как данная категория дел находится в ведении либо государственного суда либо

органа ЗАГС, в зависимости от наличия спора о праве и несовершеннолетних детей. Расторжение брака осуществляется как властное государственное подтверждение прекращения семейных правоотношений, а третейский суд как негосударственный орган не может наделяться в этом случае государственными функциями по признанию прекращения правоотношений [6].

В отдельных случаях субъекты семейного права выступают одновременно и субъектами гражданских правоотношений. Речь идёт о разделе имущества, так как по закону между супругами возникает право общей совместной собственности либо право собственности в соответствии с договорным режимом. В данных случаях субсидиарно с нормами семейного законодательства применяются нормы гражданского права.

С одной стороны, разделение дел по спорам об имуществе и расторжении брака между третейскими и государственными судами поставит под угрозу нарушения права сторон, существенно осложнит производство по обоим видам дел, сделав неэффективными оба способа защиты прав и интересов. Проблема вырисовывается еще более рельефно в случаях, когда при расторжении брака решается вопрос о передаче детей на воспитании [6]. С другой стороны, всё же представляется возможным введение третейской оговорки в брачный договор или заключения соглашения между супругами, в том случае, если спор о праве формирует исключительно раздел имущества. При этом в спорах должен отсутствовать спор о детях, поскольку, согласно ст. 78 Семейного кодекса в спорах о детях, связанных с воспитанием ребёнка, обязательным является участие органа опеки и попечительства, а органы публичной власти не могут быть субъектами третейского разбирательства. Таким образом, остаётся небольшая категория дел, которую можно было бы отнести к подведомственности третейского суда.

Закон № 193-ФЗ однозначно определяет семейные отношения как предмет спора, подлежащий рассмотрению процедурой медиации. Рассмотрение семейных споров представляется наиболее перспективной областью решения конфликтов данным путём, поскольку предполагает взаимную заинтересованность сторон.

Между тем, процедура медиации принципиально отличается от третейского судопроизводства, не смотря на их неформальную природу. Во-первых, решение третейского суда, ставшее обязательным для сторон и принятое по спору между теми же сторонами, о том же предмете и по тем же основаниям, является основанием для отказа в принятии искового заявления. Наличие же соглашения о применении процедуры медиации не исключает обращение сторон в суд или в третейский суд для разрешения спора. Во-вторых, третейский суд повторяет конструкцию государственных судов, рассматривая дела по существу и вынося решения, которые подлежат принудительному исполнению. Медиатор же не исследует доказательства, не устанавливает факты, и не выносит по ним решения. Медиативное соглашение, которое заключается сторонами в результате урегулирования спора, квалифицируется как гражданско-правовой договор, и исполнимость

его обеспечивается взаимной моральной ответственностью сторон [5].

Относительно семейных споров процедура медиации представляется наиболее приемлемой. Так, вопросы, касающиеся расторжения брака являются наиболее острыми и эмоционально напряженными. Участие при разрешении подобных споров специалиста в области семейной психологии способно приводить к максимально успешному разрешению конфликтов. Посредник при расторжении брака, прежде всего, тщательно анализирует конфликтную ситуацию, организует процесс переговоров, пытается найти спорщикам наиболее оптимальные решения, предлагает увидеть проблему с противоположной стороны, дает установку на сотрудничество [9].

Применение процедуры медиации будет способствовать снижению напряженности между супругами или бывшими супругами, увеличит приоритет несовершеннолетних детей при разрешении семейных споров. В медиации могут быть рассмотрены такие вопросы, как имущественные последствия расторжения брака (вопросы раздела совместно нажитого имущества, содержания нетрудоспособного нуждающегося супруга), а так же соглашением между супругами может определяться порядок проживания детей и участия в воспитании отдельно проживающего родителя, порядок определения алиментных обязательств.

Это позволит снять нагрузку с судов по достаточно напряжённому кругу дел, в том числе посредством сокращения часов рассмотрения спора судом, в том случае, если стороны не пришли к единому заключению после проведения процедуры. Медиативное соглашение, заключённое в письменной форме по результатам применения процедуры медиации, приобретало бы форму мирового соглашения с соответствующими ему юридическими последствиями. Применений процедуры медиации возможно и в том случае, если между супругами существует спор об имуществе и алиментах. В таких случаях медиация может применяться в качестве альтернативного способа и исключать обращение в суд, путём достижения соглашения супругов в простой письменной форме.

Вместе с тем полагаем, что при взаимном согласии супругов на расторжение брака и отсутствии у них общих несовершеннолетних детей было бы целесообразнее определение упрощенной процедуры расторжения брака, которая сводилась бы к утверждению судом представленного супругами соглашения об имуществе и алиментах, в случае если один из супругов имеет право на их получение от другого супруга [9].

Таким образом, посредством процедуры медиации могут быть лишены вопросы, относящиеся к расторжению брака относительно раздела совместно нажитого имущества, алиментных обязательств друг перед другом, воспитания и содержания общих несовершеннолетних детей.

Такие альтернативные процедуры разрешения споров как третейское судопроизводство и медиация главным образом направлены на мирное урегулирование конфликтов и сохранения доброжелательных отношений между сторонами, в том числе активное применение процедуры на практике, способствует снижению нагрузки с судов. Однако, в отношении семейных

споров медиация является наиболее благоприятным вариантом разрешения конфликтов, с учётом того, что подобная категория споров требует особого личного внимания и знаний конфликтологии для достижения взаимовыгодного результата.

В некоторых странах запада процедура медиации носит обязательный досудебный порядок либо разработана на уровне приоритетного способа разрешения гражданско-правовых споров, направленного на «облегчение» бракоразводного процесса и уменьшения, смягчения негативных последствий расторжения брака. В Российской Федерации введение института досудебной медиации на законодательной уровне, в том числе семейной медиации, носящей обязательный характер, создания отдельных кабинетов медиаторов при судах способствовало бы достижению благоприятных результатов, а также снижению количества разводов в стране.

Таким образом, представляется возможным расширение Федерального закона от 27 июля 2010 г. №193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)», путём нормативного закрепления института семейной медиации, носящего обязательный характер, с указанием положений регулирующих особенности проведения и последствий процедуры. А так же введение норм в Гражданский процессуальный кодекс, указывающих на обязательный характер процедуры при разрешении семейных споров и отсылающих к Закону №193-ФЗ.

Литература

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14. 11. 2002 №138-ФЗ (ред. 8.03.2015).
2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 №223-ФЗ (ред. 4.11.2014).
3. О третейских судах в Российской Федерации от 24.07.2002 № 102-ФЗ (ред. 21.11. 2011).
4. Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации) от 27. 07. 2010 № 193-ФЗ (ред. от 23.07.2013).
5. Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации) [Электронный ресурс] / Под ред. С.К. Загайнова. – Режим доступа : [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.
6. Курочкин, С. А. Третейское разбирательство гражданских дел в РФ: теория и практика [Электронный ресурс] / С. А. Курочкин // Режим доступа: [<http://www.sudru.com>]. – Загл. с экрана.
7. Рогалева, М. А. Процедура медиации □ альтернатива судебному разбирательству [Электронный ресурс] / М. А. Рогалева // Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
8. Семейное право Российской Федерации: учебное пособие / под ред. Л. В. Воробьёва. – Тамбов. : ТГТУ, 2009 □ 77 с.
9. Трофимец, И. А. Медиация и расторжение брака [Электронный ресурс]/

*Цуркан А.С.,
студентка 2 курса Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых
дисциплин Кировского филиала МФЮА*

Правовое регулирование полного товарищества в российском гражданском праве

Полным признается товарищество, участники которого (полные товарищи) в соответствии с заключенным между ними договором занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества и несут ответственность по его обязательствам, принадлежащим им имуществом [1].

Полное товарищество имеет следующие признаки:

- является юридическим лицом и обладает всеми присущими ему признаками;
- является коммерческой организацией и в качестве основной цели преследует извлечение прибыли;
- представляет собой договорное объединение (на основе учредительного договора);
- представляет собой объединение капиталов (посредством внесения вкладов в складочный капитал);
- создается несколькими лицами (не менее двух);
- участниками могут быть только коммерческие организации или индивидуальные предприниматели;
- участники в отношении полного товарищества имеют обязательственные права;
- уставный капитал товарищества разделен на доли (вклады) участников;
- участники полного товарищества солидарно несут субсидиарную ответственность своим имуществом по обязательствам товарищества;
- управление деятельностью и ведение дел полного товарищества осуществляется его участниками [2].

Полное товарищество создается и действует на основании учредительного договора. Учредительный договор подписывается всеми его участниками и должен содержать следующие сведения:

- наименование полного товарищества;
- место его нахождения;
- порядок управления деятельностью товарищества;
- условия о размере и составе складочного капитала товарищества;
- условия о размере и порядке изменения долей каждого из участников в складочном капитале;

- условия о размере, составе, сроках и порядке внесения вкладов участниками;
- условия об ответственности участников за нарушение обязанностей по внесению вкладов [4].

В учредительном договоре учредители обязуются создать юридическое лицо, определяют порядок совместной деятельности по его созданию. Договором определяются также условия и порядок распределения между участниками прибыли и убытков, управления деятельностью юридического лица, выхода учредителей (участников) из его состава.

Участниками полных товариществ могут быть индивидуальные предприниматели или коммерческие организации (ГК РФ от 30.11.1994 N 51-ФЗ - Часть 1).

Участники полного товарищества имеют обязательственные права по отношению к самому товариществу (ГК РФ от 30.11.1994 N 51-ФЗ - Часть 1).

Минимальное количество участников полного товарищества - не менее двух.

Лицо может быть участником только одного полного товарищества (п.2 ст.69 ГК РФ).

Участник полного товарищества вправе:

- получать доход пропорционально вкладу в складочный капитал
- участвовать в управлении делами товарищества;
- получать информацию о деятельности товарищества, знакомиться с его бухгалтерскими книгами и иной документацией;
- принимать участие в распределении прибыли;
- получать в случае ликвидации товарищества часть имущества, оставшегося после расчетов с кредиторами, или его стоимость;
- выйти из товарищества в любое время[5].

Участник полного товарищества обязан:

- нести расходы пропорционально вкладу в складочный капитал;
- внести не менее половины своего вклада в складочный капитал товарищества к моменту его регистрации, остальная часть должна быть внесена участником в сроки, установленные учредительным договором;
- не разглашать конфиденциальную информацию о деятельности товарищества;
- участвовать в деятельности товарищества в соответствии с условиями учредительного договора;
- воздержаться от совершения от своего имени и в своих интересах или в интересах третьих лиц сделок, однородных с теми, которые составляют предмет деятельности товарищества[6].

Достоинства:

- Возможность привлечения дополнительных средств;
- Доверие со стороны кредиторов.
- Недостатки:
- Компенсация долгов за счет личного имущества.

Таким образом, Решения, касающиеся деятельности полного

товарищества, принимаются его участниками единогласно, если учредительным договором не предусмотрены случаи, когда решения принимаются большинством голосов. Предполагается, что каждый участник имеет один голос. Однако учредительный договор может установить и иной порядок определения количества голосов каждого участника. В частности, количество голосов может ставиться в зависимость от доли участника в складочном капитале товарищества, определяться непосредственно в учредительном договоре или устанавливаться отдельным соглашением. Вместе с тем участник полного товарищества не может быть вовсе лишен голоса [7].

Литература

1. Гражданский Кодекс РФ (Ч.1) от 30.11.94. - №51-ФЗ (ред. от 12.08.96)// ГЛ 4. Ст. 69;
2. <http://www.consultant.ru/>Гражданский кодекс РФ (ГК РФ) от 30.11.1994 N 51-ФЗ - Часть 1, ст.69-81;
3. Федеральный закон от 05.05.2014 N 99-ФЗ «О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации»;
4. Гражданский кодекс РФ (ГК РФ) от 30.11.1994 N 51-ФЗ - Часть 1; Статья 70. Учредительный договор полного товарищества;
5. Гражданский кодекс РФ (ГК РФ) от 30.11.1994 N 51-ФЗ - Часть 1//Статьи 71-72;
6. Гражданский кодекс РФ (ГК РФ) от 30.11.1994 N 51-ФЗ - Часть 1//Статья 73. Обязанности участника полного товарищества;
7. Гражданский кодекс РФ (ГК РФ) от 30.11.1994 N 51-ФЗ - Часть 1//п.2 ст.71 ГК РФ.

*Чепурная А.Н.,
студентка 3 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Краева В.Н.,
канд. юрид. наук, доцент Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)*

Приоритет публичных интересов в земельном законодательстве Российской Федерации

Земля – важнейший объект материального мира. Землю нельзя приравнять ни к одному из существующих имущественных или природных объектов. Вопросы обеспечения национального природопользования нашли своё отражение в Конституции Российской Федерации. Согласно закону земля, недра, водные и другие природные ресурсы принадлежат российскому народу. Конституция провозглашает основной публичной целью государства защиту экономических интересов нынешнего и будущих поколений россиян

(ч. 1 ст.9 и преамбула Конституции РФ).

По нашему мнению действующая система регулирования земельных отношений в недостаточной степени отражает сформировавшийся за последнее время общественный запрос направленный на дальнейшую экологизацию земельного законодательства.

А.Г. Симонов считает, что дальнейшая деятельность хозяйствующих субъектов в Российской Федерации неизбежно связана с глубокой реформой земельного законодательства, приданием ему в большей степени черт публично-правовой отрасли [1, с. 874 - 879.].

По мнению специалистов, действующая система контроля за рациональным использованием земель в недостаточной степени отражает сформировавшийся за последнее время общественный запрос, направленный на обеспечение государством действенного контроля в данной чувствительной для общества сфере. Федеральное законодательство обладает прерогативой в данном вопросе, осуществляя свою деятельность совместно с субъектами Российской Федерации посредством контролирующих органов общей и специальной компетенции. Д.С. Железнов считает, что причиной не эффективного регулирования общественных земельных отношений является проблема реализации установленных законодательством разграничений прав и ответственности за использованием землёй между Федерацией её субъектами и муниципалитетами [2, с. 372-380].

Согласно Конституции Российская Федерация состоит из равноправных субъектов. Равноправие субъектов обуславливает их равные права и полномочия. Признаки самостоятельности субъектов РФ ни в коей мере не означают, что они обладают суверенитетом [3]. Согласно прямому указанию Конституции (подпункт «к» пункта 1 статьи 72) земельное законодательство относится к предмету совместного ведения Российской Федерации и субъектов Российской Федерации. По пункту 1 статьи 2 ЗК РФ нормы земельного права, содержащиеся в других федеральных законах, законах субъектов Российской Федерации, должны соответствовать ЗК РФ [4].

Что касается градостроительного законодательства, то Конституционный Суд Российской Федерации определил: «Отношения в сфере градостроительной деятельности имеют комплексный, межотраслевой характер, а их содержание составляют преимущественно предметы совместного ведения Российской Федерации и ее субъектов, перечисленные в статье 72 Конституции Российской Федерации, а потому законодательство о градостроительной деятельности в своей основе находится в совместном ведении Российской Федерации и субъектов Российской Федерации» [5]. В соответствии с пунктом 3 статьи 3 Градостроительного кодекса законы и иные нормативные правовые акты субъектов Российской Федерации, содержащие нормы, регулирующие отношения в области градостроительной деятельности, не могут противоречить Градостроительному кодексу РФ [6].

Таким образом, земельное и градостроительное законодательство

составляют предмет совместного ведения Российской Федерации и ее субъектов. Следовательно, правовое регулирование отношений по изменению статуса земельных участков можно условно разделить на два уровня - федеральный уровень и уровень субъектов Российской Федерации. Сопоставление полномочий Российской Федерации в области земельных и градостроительных отношений с полномочиями субъектов Российской Федерации приводит к следующему выводу - правовое регулирование всех ключевых вопросов в указанных сферах остается за федеральным законодателем. Е.В. Сырых считает, что субъекты Российской Федерации, как собственники земельных участков, лишены возможности определять их юридическую судьбу. Следствием указанного положения, являются нередкие пробелы в правовом регулировании по тем вопросам, которые прямо отнесены федеральным законодателем к регулированию на региональном уровне. Наиболее неурегулированной субъектами Федерации частью земельных правоотношений является передача земельных участков под строительство. Как правило, такие участки передаются из государственной или из муниципальной собственности. Нормы федеральных законов, восполняющие пробелы регионального законодательства, не учитывая региональную специфику, являются причиной неудовлетворения общественного запроса [7].

Конституция Российской Федерации, закрепляя местное самоуправление как важнейший принцип основ конституционного строя, признает его в качестве самостоятельной формы осуществления населением принадлежащей ему власти. Действующим законодательством субъекты Российской Федерации наделены правом по перераспределению ряда закрепленных федеральными законами полномочий между субъектами Российской Федерации и муниципальными образованиями. Согласно Федеральному закону № 137-ФЗ «О введении в действие Земельного кодекса Российской Федерации» распоряжение земельными участками, государственная собственность на которые не разграничена, осуществляется органами местного самоуправления. Вместе с тем, распоряжение земельными участками возможно только при соблюдении условий их формирования, а это очень затратная процедура. Увеличение объема полномочий местного самоуправления после принятия Федерального закона № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» требует значительных финансовых затрат из бюджетов самих муниципалитетов при реализации ими своих полномочий. Местное самоуправление в Российской Федерации обеспечивает свободное владение, пользование и распоряжение землей, если это не наносит ущерба окружающей среде и не нарушает прав и законных интересов иных лиц, проживающих на соответствующих территориях. Полномочия местного самоуправления в сфере земельных отношений включают собственные полномочия и делегированные. В качестве собственных полномочий выступают полномочия, признаваемые за местным самоуправлением государством, в том числе по управлению муниципальной собственностью,

включая землю. Фактически это право реализуется через утверждение генеральных планов поселения, установление правил землепользования и застройки поселения, резервирование земель, изъятие земель путем выкупа для муниципальных нужд, осуществление контроля за использованием земель поселения. В качестве делегированных полномочий выступают отдельные государственные полномочия, которыми могут наделяться органы местного самоуправления федеральными законами. В случае делегирования государством полномочий предусматривается одновременная передача необходимых для их осуществления материальных и финансовых средств (Конституции Российской Федерации). К таким полномочиям муниципалитетов можно отнести полномочия по организации гражданского оборота земли. Приведённый нами анализ показывает, что в сфере землепользования наблюдается преобладание перечня полномочий федеральных и региональных органов государственной власти над полномочиями органов местного самоуправления. Мы считаем, что назрело время принятия норм законодательства, предусматривающих реальный механизм муниципального контроля за использованием земельных участков поселений. У муниципалитетов должны быть возможности принудительного их изъятия у частных собственников при ненадлежащем использовании. Возможность изъятия должна быть предусмотрена не только для участков, выделенных под строительство с нарушениями принятых процедур, но и участков на которых собственник разворачивает деятельность опасную для жизни или здоровья человека и окружающей среды, а так же когда есть опасность для сохранения плодородия почв, памятников истории и культуры. К сожалению, на примере Муниципального образования «Город Киров» можно констатировать, что владение, пользование и распоряжение муниципальными землями в отдельных случаях не только наносит ущерб окружающей среде, нарушает права и законные интересы горожан, но и осуществляется по сомнительным с правовой точки зрения схемам. В июле 2010 года было официально объявлено о строительстве грандиозного объекта на пересечении улиц Карла Маркса и Профсоюзной. Анонсированный Центр делового сотрудничества оценивался более чем в 1,5 миллиарда рублей инвестиций. Без проведения публичных слушаний Заказчик получил разрешение администрации города на проведение проектных и изыскательских работ. Место отдыха горожан было обнесено забором, началась вырубка зелёных насаждений. Однако жители района встали на защиту сквера, подлежащего сносу для высвобождения площадки под строительство. Общественное мнение по вопросу, имеющему важное эмоциональное и ценностное значение, заставило власти изменить ранее принятые решения. Планы строительства были свёрнуты. В спасённом сквере появилась новая аллея из молодых деревьев, а под Центр делового сотрудничества был выделен другой участок[8]. Многие горожане по праву считают, что Дворец пионеров в областном центре – это не только визитная карточка города, но и уникальный уголок сохранившегося природного ландшафта. С 1974 года объект считался общенародным достоянием. В

90-х годах понятие «общенародное достояние» отменили. По планам городских властей вся территория в районе Дворца пионеров в ближайшее время будет застроена. Инвестор - московская компания «Коперник» планирует построить спортивный комплекс, состоящий из бассейна, зала для групповых занятий и тренажерного зала, которые будут работать круглосуточно. Однако в связи с выступлениями жителей района финансирование строительства было приостановлено. Жители города собрали около 15 тысяч подписей против возведения спорткомплекса. Противники строительства озвучили планы привлечь к этому делу специалистов ЮНЕСКО [9]. В живописном месте на берегу пруда рядом с Диорамой продолжается строительство здания отеля «Хилтон» с фитнес-центром, рестораном и летней верандой. Строительство отеля ведётся в любимом месте отдыха жителей города. Здесь же, кстати, недавно окончено строительство ресторана «Макдональдс» вызвавшее многочисленные протесты горожан. Инициативная группа граждан обратилась в суд Первомайского района с заявлением о признании строительства «Хилтона» в парке у Диорамы незаконным. Однако суд заявления у граждан не принял, сославшись на отсутствие необходимых документов, в получении которых в администрации города инициативной группе отказали без объяснения причин. Так как строительство отеля ведётся в охранной зоне и традиционном месте отдыха жителей города жалоба на действия властей были направлены в прокуратуру области. Однако, массовые протесты не помешали администрации города в мае 2012 года выдать разрешение на строительство. Среди жителей города укрепилось мнение согласно которому, строительство отеля «Хилтон» и ситуация со спорткомплексом «Терра-спорт» в парке у Дворца – Мемориала, результат покорного исполнения городской администрацией воли областной власти при попустительстве прокуратуры. Проявить принципиальность и встать на защиту интересов жителей города чиновники не стремятся. Проигнорировав мнение горожан, протестующих против застройки парковой зоны, власти не приняли во внимание и тот факт, что строительство сетевого отеля и спортивного комплекса не только изменит архитектурный облик города. Такие решения порождают неверие горожан в способность муниципальной власти защитить их интересы от произвола коррупционеров выделивших муниципальные земли под строительство без надлежащего проведения аукциона. Существует устойчивое мнение - в городе продолжают уничтожать парки, застраивая их коммерчески выгодными объектами, а жители города ещё не раз окажутся заложниками «системы». Под лозунгом борьбы с «патерналистскими настроениями вятского населения» все важные решения по использованию земельных участков в городе Кирове и Кировской области по-прежнему принимаются без учета мнения граждан.

Подводя итоги исследования по заявленной теме, мы подчеркиваем, что настоящая статья выражает наше отношение к вопросу эффективности существующей системы обеспечения национального природопользования, подкрепляя его высказываниями авторов статей непосредственно

касающихся данной темы в своей профессиональной деятельности. Обоснование своего отношения мы постарались подкрепить достаточными по нашему мнению аргументами. Важнейшими из них считаем безусловное верховенство права, обеспечение разделения функций между государственно-правовыми образованиями, представляющими в совокупности Российскую Федерацию. Мы полагаем, что неотвратимость наказания есть лучший способ предупреждения преступлений по отношению к земле и другими частями природы. По нашему мнению юридические лица, осуществляющие свою деятельность в Российской Федерации должны нести уголовную ответственность за уничтожение или повреждение земель, лесов, водных и биоресурсов в результате хозяйственной деятельности. Земля – охраняемый природный объект, а не ресурс для извлечения коммерческой прибыли. Уголовная ответственность установит иной уровень оценки общественной опасности нарушения земельного законодательства, не как хозяйственного правонарушения, а как общественно опасного деяния. Мы считаем, что муниципалитеты должны быть наделены правом действенного контроля за использованием земельных участков поселений, вплоть до их принудительного изъятия.

Литература

1. Симонов А.Г. «Уголовно-правовая характеристика субъекта уничтожения или повреждения лесных и иных насаждений». Актуальные проблемы российского права. 2014 г. №5.
2. Железнов Д.С. «Соотношение законодательства Российской Федерации и городов федерального значения в сфере предоставления земельных участков». // Актуальные проблемы российского права. 2014. № 3. С. 372-380.
3. Бархатова Е.Ю. Комментарий к Конституции Российской Федерации. М., 2010.
4. Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 г. № 136-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2001. № 44.
5. Определение Конституционного Суда РФ от 1 декабря 2005 г. N 468-О // Вестник Конституционного Суда РФ. 2006. №2.
6. Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 2004 г. № 190-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2005. № 1 (часть 1).
7. Сырых Е.В. «Разграничение полномочий Российской Федерации и субъектов Российской Федерации по регулированию земельных отношений». Аналитический вестник Совета Федерации ФС РФ. 2012. №37
8. URL: <http://vkprf.ru/node/2451> [Электронный ресурс] Дата обращения: 25.10.2014г.
9. URL: <http://www.kirovnet.ru> [Электронный ресурс] Дата обращения: 25.10.2014г.

*Яптук Д.В.,
студентка 2 курса Вятского
социально-экономического института
Науч. руководитель: Мухлынина М.М.,
канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых
дисциплин Кировского филиала МФЮА*

Международные карточные платежные системы

В современном мире уже невозможно представить человека, который не слышал о таком явлении как банковская карточка. В своей повседневной жизни мы очень часто используем ее, чтобы расплатиться в магазине за приобретенный товар, совершить интернет-покупку, оплатить счета и погасить задолженность. Они стали неотъемлемой частью нашей жизни. Самые популярные пластиковые карточки принадлежат таким международным платежным систем как Visa International, MasterCard International, American Express, Diners Club International и JCB Card.

Международные платежные системы, или Международные карточные ассоциации разрабатывают общие правила проведения расчетов, проводят анализ и корректировку деятельности системы. Также головные компании платежных систем аккумулируют ресурсы для внедрения новых технологий, для создания и развития информационных коммуникаций. Расходы ассоциаций покрываются за счет взносов банков - участников платежной системы пропорционально объему их карточных операций. [1]

Функции, выполняемые Международными карточными ассоциациями:

- выдача лицензий на выпуск карточек с логотипом ассоциации;
- охрана патентов и прав;
- разработка стандартов и правил ведения операций;
- обеспечение надлежащего функционирования национальных и международных систем автоматизации и расчетов;
- обмер финансовой информации и перевод комиссионных выплат участниками системы;
- исследования и анализ;
- разработка новых платежных продуктов;
- маркетинг, реклама и продвижение продукта на рынок.

Важная операционная функция, выполняемая ассоциациями для своих членов, является авторизация, то есть получение от банка-эмитента разрешения на сделку, если сумма покупки превышает разовый лимит или если у торговца существуют сомнения в личности клиента и законности использования им карточки.

Запрос поступает по телефону (off-line) или через специальный электронный терминал, именуемый POS-терминалом (в режиме on-line). Банк-эмитент дает разрешение, если общий лимит счета не превышен и карточка не числится в стоп-листе. Операции присваивается авторизационный код, который фигурирует затем в отчетности. В банках

существуют специальные центры авторизации, работники которых отвечают на звонки торговцев. Если запрос поступает через электронный терминал, банковский компьютер принимает кодированное сообщение и дает разрешение или запрещает сделку. [2]

Также важнейшей функцией карточных ассоциаций является организация процесса окончательного урегулирования и погашения задолженности по карточным операциям.

Карточная платежная система VISA International

В 1956 г. Bank of America выпустил первую универсальную карточку банка, которая стала прообразом будущей международной корпорации VISA International. С 1967 г. банк начал продажу лицензий на использование карточной технологии другим банкам. Положение, при котором Bank of America имел доминирующие позиции в этом бизнесе, быстро перестало устраивать лицензированные им банки, и в 1970 г. Bank of America согласился передать контроль над бизнесом карточек новой организации банков - National BankAmericaCard, Inc. (NBI), в которой он был одним из членов. И, наконец, в 1977 г. наименование NBI было изменено на VISA International. [3]

Это изменение открыло дорогу широкому распространению карточек VISA в США и за рубежом. В настоящее время VISA является всемирной финансовой ассоциацией, обеспечивающей своих членов (банки, крупнейшие финансовые компании и т.п.) различными карточными продуктами, системами и сервисными услугами в области банковских платежных карточек.

Всемирная сеть обработки платежей, проводимых держателями банковских карт Visa, представляет собой сложную систему финансовых институтов, а также линий коммуникаций. Сеть обработки платежей с использованием банковских карт «Визы», именуемая VisaNet, позволяет платежной системе обрабатывать более чем 3700 сделок в секунду, осуществляемых в 160 различных валютах мира.

Сегодня международная карточная платежная система Visa International представляет собой ассоциацию больше чем 21 тыс. банковских учреждений. Основные функции собственно компании Visa International.Co. состоят в том, чтобы наращивать конкурентоспособность платежной системы и увеличивать ее рентабельность. Российские банки-участники данной международной платежной системы эмитируют четыре основных вида пластиковых карточек Visa – Gold, Business, Classic и Electron

Платежная система EUROCARD – MasterCard

Проект MasterCard стартовал в конце 1940-х гг., когда несколько американских банков начали выдавать своим клиентам особый платежный документ, который мог использоваться (подобно современным банковским картам) как банковская гарантия оплаты стоимости покупок, сделанных его предъявителем в местных магазинах. В 1970-х годах предшественник системы ICA была переименована в MasterCard International.

В 1988 г. «MasterCard International» подписала историческое

соглашение о сотрудничестве с «EuroCard International». Этот шаг позволил «MasterCard» значительно расширить количество участников системы и сферу применения карточек, что усилило ее конкурентные позиции в Европейском регионе и других частях мира.

На сегодняшний день компания MasterCard имеет свои постоянные представительства и офисы более чем в 40 странах, прочно занимая второе место по основным финансово-экономическим показателям среди международных платёжных систем расчетов с использованием банковских карт.

Китайская карточная платежная система UnionPay

Китайская платежная система UnionPay была создана в 2002 году. В 2004 году система начала работать за границей, и сейчас она имеет отношения с 8 млн. компаний в 135 странах.

Вначале система вышла на рынки стран Азии (Малайзия, Корея, Гонконг, Сингапур, Япония), а затем появилась в США, Европе. В России UnionPay работает с 2007 года. Но есть пока ограничения по использованию платежных карт этой системы, так как отсутствуют некоторые функции, например, возможность пополнять их баланс, – можно только выводить деньги. На сегодняшний день карты UnionPay принимаются во всех российских регионах, при этом количество банкоматов, работающих с ними, достигает 20 тысяч.

В российском законодательстве существует существенный пробел в Федеральном законе №161 «о национальной платежной системе». В настоящее время отечественные платежные системы далеки от идеала. Единственными конкурентоспособными платежными системами на рынке карточных платежей являются «Золотая Корона», УЭК и UnionCard. Однако, потребуется много времени и средств, чтобы российские системы догнали по уровню международные платежные системы. Ситуация может измениться только после того, как регулятор определится и отдаст одной из альтернативных платежных систем звание национальной.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (части первая, вторая и третья) [Электронный ресурс] : [(с изменениями от 26 января, 20 февраля, 12 августа 1996 г., 24 октября 1997 г., 8 июля, 17 декабря 1999 г., 16 апреля, 15 мая, 26 ноября 2001 г., 21 марта, 14, 26 ноября 2002 г., 10 января, 26 марта, 11 ноября, 23 декабря 2003 г., 29 июня, 29 июля 2004 г.)]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
2. О национальной платежной системе [Электронный ресурс]: [федеральный закон от 27.06.2011 № 161-ФЗ (ред. от 05.05.2014) – Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.
3. О Центральном банке Российской Федерации (Банке России) [Электронный ресурс]: [федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ (ред. от 01.07.2014) – Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.

Раздел V.

СЕКЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК

*Абдуллаева Г.А.,
студентка 2 курса Евразийского национального
университета имени Л.Н. Гумилева
Науч. руководитель: Азылканова С.А.,
канд. экон. наук, и.о. доцента кафедры экономики
Евразийского национального университета
имени Л.Н. Гумилева,
г. Астана, Казахстан*

Обзор состояния телекоммуникационного рынка Республики Казахстан

В настоящее время ни одна организация, ни один человек в мире не обходится без телекоммуникационных услуг. К области телекоммуникаций относятся операторы местной и междугородной связи, операторы сотовой связи, также Интернет-провайдеры. Казахские телекоммуникационные компании оказывают большое влияние на традиционные отрасли экономики республики, выдвигая новые технологические требования к продукции, организации производства, внутриотраслевой коммуникации и управлению персоналом. Для успешного функционирования в условиях нового информационного общества всем рыночным субъектам необходимо своевременно адаптироваться к последним достижениям телекоммуникационных компаний. Телекоммуникация есть передача на большое расстояние звука или данных при помощи проводов, радио, компьютера или спутника[1].

В правовом аспекте услуги связи представляют собой деятельность по приему, обработке, хранению, передаче, перевозке, доставке почтовых и специальных отправок, почтовых переводов денег или сообщений телекоммуникаций (в соответствии с Законом Республики Казахстан от 5 июля 2004 года № 567-ІІ «О связи») [2].

В развитых странах и в большинстве развивающихся стран созданы и реализуются стратегии и комплексные программы инновационно-технологического развития телекоммуникационных технологий. Так, например, Международный союз электросвязи (МСЭ) и the Brazilian Agência Nacional de Telecomunicações (ANATEL) успешно завершили двухлетний совместный проект по вопросам ценообразования на телекоммуникационные услуги, направленные на снижение затрат и повышение качества услуг в результате возросшей конкуренции среди операторов и сервис-провайдеров, реализация которого началась в августе 2011 года.

Анализ подобных стратегий и программ в странах Европейского Союза, Балтийского региона Европы, Японии, США, Индии, Бразилии, Мексики показывает, что их основной целью является достижение лидирующих позиций в экономическом и социальном развитии.

В Казахстане можно отметить ведущую роль государства в формировании национальной стратегии инновационно-технологического развития телекоммуникационных технологий. Вследствие этого признается актуальным установление тенденции развития данной отрасли, исследование и анализ инновационной деятельности казахстанских телекоммуникационных компаний, выявление основных путей повышения эффективности их конкурентных стратегий, основанных на постоянных и комплексных нововведениях. Кроме того, развитию отрасли информатизации и связи должно придаваться большое значение как важному фактору и условию интеграции в мировое сообщество.

Проведем анализ казахстанского рынка услуг связи за 2008-2014 годы.

Таблица 1. Объем услуг связи по видам, млн. тенге

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Объем услуг связи	403 292,1	438 434,1	479 905,3	582 740,4	599 656,9	647 331,5	673 363,4
Из общих объемов услуг связи - услуги оказанные населению	163 184,6	191 775,3	334 351,8	398 370,0	404 453,1	431 462,1	438 795,6

Источник: Комитет по статистике Республики Казахстан
<http://www.stat.gov.kz/>

Данные таблицы 1 свидетельствуют, что в январе-декабре 2014 года суммарно на рынке услуг связи было оказано услуг на 673363,4 млн. тенге, что в сопоставимых ценах на 8,5% больше аналогичного объема 2013 года. Объем услуг междугородной и международной телефонной связи в январе-декабре 2014 года составил 41487,5 млн. тенге, что в сопоставимых ценах на 2% меньше объема января-декабря 2013 года; услуг местной телефонной связи, услуг сети Интернет и услуг сотовой связи – 51593,3 млн. тенге (на 0,4% меньше), 169042,9 млн. тенге (на 27,7% больше) и 285440,0 млн. тенге (на 3% меньше соответственно).

Наибольший удельный вес в общем объеме услуг связи приходится на объемы услуг мобильной связи (42,5%). Услуги сети Интернет занимают 25,1%, прочие услуги связи - 12,1%, местная телефонная связь - 7,7%, междугородная и международная телефонная связь - 6,2%. На рисунке 2 отчетливо видно, что наибольший объем услуг на рынке телекоммуникаций приходится на услуги мобильной связи и услуги сети Интернет.

В январе-декабре 2014 года число фиксированных телефонных линий составило 4338,2 тыс. единиц, абонентов сотовой связи – 28003,0 тыс.

единиц, абонентов сотовой связи, имеющих доступ к Интернету – 10133,4 тыс. единиц, абонентов фиксированного Интернета – 2095,2 тыс. единиц.

Из всего вышеизложенного можно сделать вывод, что за последние годы телекоммуникационный рынок Казахстана зарекомендовал себя как один из наиболее быстрорастущих рынков, средние темпы ежегодного прироста которого составили около 25%. Однако, в сравнении с отдельными странами - членами Международного союза электросвязи (МСЭ), Казахстан относительно пассивно участвует в совместных инновационных проектах МСЭ и других стран. К примеру, продвигаемая Республикой Кореей инициатива «Интернет вещей» была оформлена в резолюцию на проходящей в Пусане 3 ноября 2014 года конференции Международного союза электросвязи. Согласно концепции «Интернета вещей», все предметы будут соединяться между собой и обмениваться информацией на основе качественно новых технологий, не требующих участия человека.

Рисунок 2. Объем услуг связи по видам в 2014 году



Источник: комитет по статистике Республики Казахстан
<http://www.stat.gov.kz/>

Телекоммуникационная отрасль может стать реальным стратегическим фактором повышения конкурентоспособности экономики на мировом рынке. Для достижения данной цели было бы разумно:

- Во-первых, использование инструментов государственного регулирования для повышения инвестиционной привлекательности отрасли телекоммуникаций со стороны зарубежных и отечественных инвесторов.

Для Республики Казахстан данное предложение осуществляется за счет уменьшения налоговых ставок и создания специальных экономических зон (например, СЭЗ «Астана – новый город»).

- Во-вторых, рассмотрение различных новых и интересных проектов в области телекоммуникаций.

- В-третьих, создание конкурентоспособных компаний в области телекоммуникаций, основной целью которых будет развитие отрасли телекоммуникаций для успешного выхода на международный рынок.

Литература

1. Народы и культуры. Оксфордская иллюстрированная энциклопедия. — М.: Инфра - М. Под ред. Р. Хоггарта. 2002. *Электронный ресурс. Режим доступа: http://people_and_cultures.academic.ru/*
2. Закон Республики Казахстан от 5 июля 2004 года № 567-ІІ. О связи (с изменениями и дополнениями по состоянию на 29.12.2014 г.)
3. Комитет по статистике Республики Казахстан <http://www.stat.gov.kz/>

*Айткажы А.А.,
студентка 2 курса экономического факультета
Евразийского национального
университета имени Л.Н. Гумилева
Науч. руководитель: Учкампирова А.Б.,
доктор кафедры экономики Евразийского национального
университета имени Л.Н. Гумилева,
г. Астана, Казахстан*

Накопительная пенсионная система в Республике Казахстан

Накопительная пенсионная система в Республике Казахстан (далее – НПС) была учреждена в 1997 году с целью обеспечения достаточной пенсией по возрасту работников, участвующих в программе. Со времени введения НПС на финансовом рынке страны работали 16 накопительных пенсионных фондов (далее – НПФ), из них на 1 июля 2013 года функционировало 10. Число индивидуальных пенсионных счетов вкладчиков и получателей (далее – ИПС) за все время функционирования НПС увеличилось практически в три раза (с 3 млн. ИПС в 1999 г. до 8,5 млн. ИПС на 1 июля 2013 г.). Пенсионные накопления по всей НПС на 1 июля 2013 года составили 3,4 трлн. тенге, сумма накопленного «чистого» инвестиционного дохода – 691,5 млрд. тенге.

НПС Казахстана основана на базе чилийской модели, т.е. является накопительной пенсионной системой с индивидуальными счетами и ежедневной капитализацией инвестиционного дохода, а также с обязательными пенсионными взносами в размере 10% от ежемесячного дохода.

Чилийская пенсионная модель жизнеспособна, если инвестиционный доход превышает уровень инфляции. В первые годы работы НПС показывала хорошие результаты по доходности, опережая уровень инфляции. Но, начиная с 2004 года, инфляция стала превышать доходность НПФ. Из-за нерегулярности взносов и низкой доходности пенсионные накопления большинства вкладчиков оказались недостаточны для обеспечения их жизни

в пенсионном возрасте. Для того чтобы компенсировать низкую доходность, государство предоставило гарантии по сохранности пенсионных накоплений с учетом инфляции. С течением времени из-за повышенной инфляции потенциальные обязательства государства по гарантии сохранности пенсионных накоплений достигли тревожных размеров. Это стало одной из причин того, что в 2012 году Президент Республики Казахстан инициировал вопрос о необходимости изучения различных предложений по дальнейшему совершенствованию пенсионной системы страны, дав соответствующее поручение Правительству совместно с Национальным Банком Республики Казахстан (далее – НБРК).

Рассмотрев все поступившие предложения, в январе 2013 года Президент страны объявил о модернизации НПС, которая предусматривает следующие существенные изменения в администрировании, инвестировании и пенсионном обеспечении:

- Создание Единого накопительного пенсионного фонда на базе АО «Накопительный пенсионный фонд «ГНПФ».
- Передачу всех пенсионных активов и обязательств, действовавших НПФ по договорам о пенсионном обеспечении за счет обязательных пенсионных взносов в Единый накопительный пенсионный фонд.
- Закрепление функции по управлению пенсионными активами Единого накопительного пенсионного фонда за НБРК. Создание при Президенте РК консультативно-совещательного органа – Совета по управлению пенсионными активами Единого накопительного пенсионного фонда, одной из функций которого является выработка предложений по перечню разрешенных инструментов для размещения пенсионных активов ЕНПФ.
- Передача функции банка-кастодиана Единого накопительного пенсионного фонда также в НБРК.
- Снижение минимального возраста выхода на пенсию для работников, занятых на работах с вредными и тяжелыми условиями труда, до 50 лет, а также введение дополнительных обязательных профессиональных пенсионных взносов, которые осуществляются за счет собственных средств работодателя в размере 5% от ежемесячного дохода таких работников, начиная с 1 января 2014 года.
- Выравнивание возраста выхода на пенсию для женщин с возрастом мужчин, путем поэтапного повышения с 58 до 63 лет, начиная с 2018 года, по 6 месяцев ежегодно.
- Введение с 1 января 2014 года института субсидирования обязательных пенсионных взносов работающим женщинам в период их нахождения в отпуске по уходу за детьми до одного года.

Вместе с тем, основные принципы пенсионного обеспечения в Казахстане сохранены. То есть, сохранена многоуровневая система: солидарный компонент, обязательная накопительная часть и добровольные накопления. Также сохранены основные параметры накопительной пенсионной системы: персонификация счетов, собственность накоплений и

их наследование, а также государственная гарантия сохранности пенсионных взносов.

Модернизация НПС 2013 года и создание Единого накопительного пенсионного фонда, в первую очередь, преследовали цель обеспечения адекватного уровня жизни в пенсионном возрасте посредством сохранения и преумножения пенсионных накоплений граждан Казахстана, и, во вторую очередь, повышения эффективности управления пенсионными активами посредством инвестирования их в национальную экономику республики.

Решение об учреждении некоммерческого акционерного общества «Единый накопительный пенсионный фонд» на базе акционерного общества «Накопительный пенсионный фонд «ГНПФ» (далее – ГНПФ) не случайно.

ГНПФ являлся первым казахстанским пенсионным фондом. Находясь у истоков становления НПС, ГНПФ стал одним из её инфраструктурных основоположников, первым в стране испытал все особенности данной сферы экономических взаимоотношений. Для обеспечения охвата всего работающего населения накопительной пенсионной системой с первых дней ее функционирования (с 1 января 1998 г.), ГНПФ был присвоен статус «по умолчанию». Благодаря этому обязательные пенсионные взносы неопределившихся с выбором пенсионного фонда вкладчиков поступали в ГНПФ, формируя их пенсионные накопления.

После снятия статуса «по умолчанию» в 2003 году ГНПФ наряду с остальными пенсионными фондами продолжил деятельность по привлечению пенсионных взносов и осуществлению пенсионных выплат.

Следуя принятой стратегии и умеренно-консервативной инвестиционной политике, ГНПФ сохранял свои позиции в тройке лидеров на рынке по количеству вкладчиков и объему пенсионных накоплений, а также формированию умеренного уровня инвестиционного дохода, что позволяло обеспечивать сохранность пенсионных накоплений вкладчиков. На 1 июля 2013 года количество ИПС в ГНПФ составляло 2,1 млн. или 24,6% от НПС; сумма пенсионных накоплений составила 702 252 млн. тенге или 20,6% от НПС.

Кроме того, ГНПФ был учрежден Правительством Республики Казахстан, и контрольный пакет его акций на протяжении всего времени находился в собственности государства.

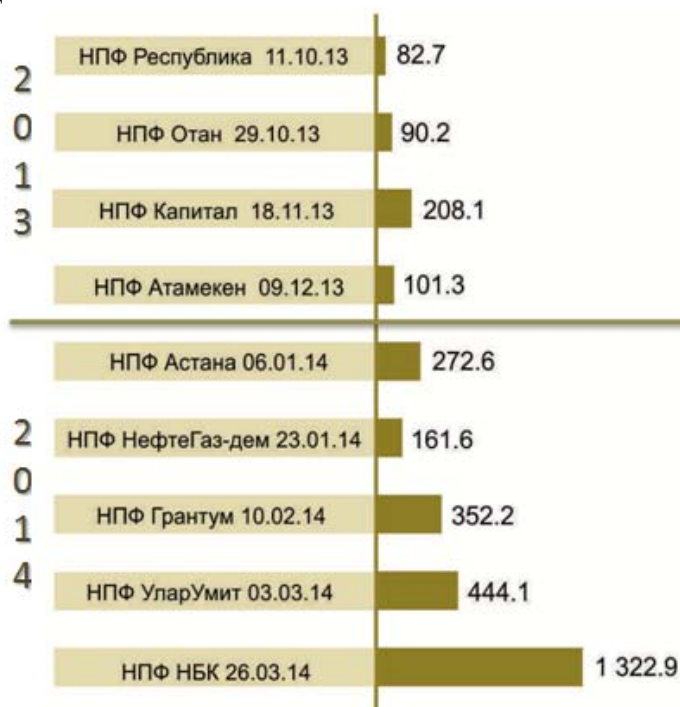
Новый Закон Республики Казахстан «О пенсионном обеспечении в Республике Казахстан» № 105-V ЗРК (далее – Закон) был принят 21 июня 2013 года и вступил в силу со 2 июля. Его положения определяют порядок образования и функционирования Единого накопительного пенсионного фонда, а также прекращение действия лицензий действующих НПФ.

22 августа 2013 года была произведена государственная перерегистрация ГНПФ в некоммерческое акционерное общество «Единый накопительный пенсионный фонд» (далее – ЕНПФ, Фонд). Единственным акционером Фонда является Правительство Республики Казахстан в лице Комитета государственного имущества и приватизации Министерства финансов Республики Казахстан (далее – Комитет). При этом во исполнение

Закона государственный пакет акций Фонда был передан Комитетом в доверительное управление НБРК по договору о передаче в доверительное управление государственного пакета акций некоммерческого акционерного общества «Единый накопительный пенсионный фонд», зарегистрированному НБРК 24 сентября (№ 417) и Комитетом 25 сентября 2013 года (№ 5/16).

24 сентября 2013 года Приказом Председателя Национального банка Республики Казахстан № 356 утвержден график приема-передачи пенсионных активов и обязательств накопительных пенсионных фондов по договорам о пенсионном обеспечении в ЕНПФ. Фонд успешно завершил процесс приема текущих пенсионных активов и обязательств, а также всей исторической (архивной) информации от НПФ в строгом соответствии с графиком (рис. 1). На начало процесса присоединения, т. е. на 1 октября 2013 года в ЕНПФ насчитывалось 2,2 млн. ИПС, на которых было накоплено 740 млрд. тенге. На момент завершения присоединения текущих активов и обязательств всех НПФ (на 1 апреля 2014 года) количество ИПС в ЕНПФ составило 9,7 млн., а пенсионные накопления – 3,96 трлн. тенге.

Рисунок 1. График присоединения пенсионных активов НПФ в ЕНПФ, в млрд. тенге



Однако, в общем и целом, модернизация НПС, объявленная в январе 2013 года, была неоднозначно встречена обществом. Многие видят в происходящих изменениях попытку государства забрать деньги у народа. Особенно негативную реакцию вызывает то, что теперь у вкладчиков нет права выбирать себе НПФ и, соответственно, инвестиционного управляющего, поскольку все обязательные накопления хранятся в Фонде, а всеми инвестициями занимается НБРК. Доверие населения к НПС было

подорвано, и в результате часть людей всячески избегает уплаты пенсионных взносов и разрабатывает схемы по «выводу» всех своих накоплений из НПС.

Такое отношение и действия вызваны недопониманием целей и функций программы пенсионного накопления, выполнение которой в большей мере возложено на ЕНПФ. Для того чтобы развеять непонимание, Фонду предстоит кропотливая работа с действующими и потенциальными вкладчиками, а также их работодателями по повышению общей финансовой грамотности, разъяснению важности НПС для граждан и государства.

Далее, в июне 2014 года Президентом Республики Казахстан была утверждена Концепция дальнейшей модернизации пенсионной системы Республики Казахстан до 2030 года (далее – Концепция), в которой определены основные подходы дальнейшего развития пенсионной системы до 2030 года, в частности предусмотрено:

- дополнение действующей накопительной системы новым условно-накопительным компонентом, формируемым за счет обязательных взносов работодателя в размере 5% от доходов работников;
- изменение порядка назначения базовой пенсии в зависимости от стажа участия в пенсионной системе;
- расширение охвата населения пенсионной системой.

В рамках Концепции предстоит решить такие системные вопросы, как финансовая устойчивость, надежность, индивидуальная справедливость (адекватности коэффициента замещения) и социальная эффективность, что требует проведения дальнейшего комплексного исследования состояния действующей пенсионной системы и определения подходов по созданию условий для ее дальнейшего совершенствования с учетом позитивного опыта других стран.

На основании всего вышеизложенного на предстоящий пятилетний период Фонд ставит задачу разработать и внедрить в практику новые подходы в организации работы с потребителями, используя передовые для Казахстана технологии, а также международный опыт в сфере накопительного пенсионного обеспечения. Это позволит повысить культуру финансовой ответственности граждан, расширить охват населения страны накопительной пенсионной системой, тем самым повысить объем пенсионных накоплений и снизить нагрузку на государственный бюджет по обязательствам обеспечения граждан на пенсии.

Характеристика Фонда

Согласно положениям Закона Единый накопительный пенсионный фонд – это юридическое лицо (некоммерческая организация), в основные обязанности которого входит:

- привлечение обязательных пенсионных взносов, обязательных профессиональных пенсионных взносов, добровольных пенсионных взносов;
- осуществление пенсионных выплат;
- индивидуальный учет пенсионных накоплений и выплат;
- предоставление вкладчику (получателю) информации о состоянии его пенсионных накоплений не реже одного раза в год, а также по его запросу на

любую запрашиваемую дату без взимания платы и обеспечение электронного и иных способов доступа к информации о его пенсионных накоплениях;
– безвозмездные консультационные услуги вкладчикам (получателям) по вопросам функционирования накопительной пенсионной системы и деятельности по инвестиционному управлению пенсионными активами.

Сегодня деятельность, осуществляемая Фондом, в первую очередь, направлена на реализацию текущих потребностей вкладчиков, выраженных в обеспечении доступа к полной и достоверной информации, к услугам Фонда по открытию индивидуального пенсионного счета вкладчика и информированию о его состоянии, по оформлению выплат получателям и, таким образом, возможности формирования своих пенсионных накоплений.

Однако, помимо этого, ЕНПФ отведена ведущая роль в дальнейшем развитии и обеспечении состоятельности накопительных компонентов системы пенсионного обеспечения в стране. Исходя из этого, на данном этапе развития сформулировано предназначение или миссия Фонда. Для успешной реализации своей миссии Фонд определил свою собственную позицию, которая, несмотря на изменения в структуре НПС и деятельности Фонда, является продолжением ранее принятого направления.

Ценности, которых придерживается Фонд

Фонд в своей работе руководствуется основополагающими принципами социальной ответственности, включающие в себя:

- подотчетность
- прозрачность
- этичное поведение
- уважение интересов заинтересованных сторон (stakeholders)
- соблюдение главенства закона
- соблюдение прав человека.

Это означает, что мы понимаем и принимаем свою ответственность перед обществом и претворяем в жизнь принципы социальной ответственности, а именно:

- эффективно, своевременно и в максимально полном объеме оказываем услуги нашим вкладчиками и получателям;
- заботимся о наших работниках, понимая, что самый главный актив организации – это ее сотрудники;
- выполняем свои обязательства перед государством, нашими контрапартнерами и поставщиками;
- бережно относимся к окружающей среде путем экономного использования ресурсов согласно потребностям, соответствующей утилизации отходов.

В соответствии с этим определены следующие ценности ЕНПФ:

Надежность – Фонд осуществляет свою деятельность строго в рамках, определенных законодательством Республики Казахстан.

Прозрачность – Фонд нацелен на поддержание высоких стандартов корпоративного управления, осуществляет учет в соответствии с

законодательством Республики Казахстан и Международными стандартами финансовой отчетности, регулярно публикует в СМИ сведения о состоянии счетов вкладчиков и своем текущем финансовом состоянии. ЕНПФ открыт для сотрудничества с представителями СМИ.

Ориентированность на потребителя – интересы клиентов ЕНПФ – самое важное, и мы делаем все, чтобы наши услуги были доступны в любой точке РК, а также за рубежом, понятны и соответствовали их ожиданиям.

Прогрессивность и самосовершенствование – мы постоянно учимся и применяем новые навыки и знания, чтобы быть готовыми к требованиям и вызовам времени.

Ответственность – руководство и работники ЕНПФ принимают личную ответственность перед обществом за постоянное совершенствование нашей работы, экономичное и рациональное использование ресурсов.

Раскрытие стратегических целей

Учитывая текущее состояние НПС и ЕНПФ, в частности, а также существующие угрозы, в рамках долгосрочной корпоративной стратегии развития в период с 2015 по 2019 годы планируется, используя имеющиеся возможности, достичь поставленных целей. В результате реализации запланированных мероприятий в указанный период будет достигнуто расширение клиентской базы Фонда (количество вкладчиков), а также будут предприняты меры, направленные на совершенствование и качественное развитие Фонда.

1. Создание доверия к ЕНПФ как к надежному оператору системы накопительного пенсионного обеспечения

Как отмечалось выше, доверие населения Казахстана к накопительной пенсионной системе было существенно подорвано проводимой модернизацией, в частности, передачей всех пенсионных активов и обязательств частных НПФ в ЕНПФ. Фонду предстоит большая работа по восстановлению уверенности населения в сохранности своих пенсионных накоплений и созданию имиджа ЕНПФ как надежного партнера для планирования будущего каждого вкладчика. Достижение данной цели возможно через успешную реализацию следующих задач:

1.1. Развитие финансового образования населения в сфере пенсионного обеспечения

- разработка обучающих программ и курсов с использованием видео- и аудиоматериалов о накопительной пенсионной системе и ее роли в жизни каждого гражданина;
- развитие института финансовых консультантов по обучающим программам;
- введение обучающего курса во всех типах учебных заведений страны через сотрудничество с Министерством образования и науки Республики Казахстан;
- организация и проведение мероприятий, направленных на популяризацию пенсионных накоплений (обязательных и добровольных) таких, как:

- проведение публичных семинаров, выездных презентаций (на места работы и учебы), выставок и конкурсов;
- транслирование образовательных передач на телевидении и радио;
- разработка и ввод в эксплуатацию электронных игр, мультфильмов и видео;
- выпуск полиграфической продукции, как например, буклетов, лифлетов, календарей и иллюстрированных материалов, комиксов и пр.;

1.2. Развитие комплекса пенсионных услуг населению

- участие Фонда в реализации Концепции, а именно в части совершенствования параметров накопительной пенсионной системы, касающихся порядка пенсионных выплат:

- учреждение компании по страхованию жизни в качестве дочерней организации Фонда либо реализация аннуитетных пенсионных выплат напрямую из Фонда;

- предоставление услуг по добровольным видам пенсионных накоплений (добровольные пенсионные планы);

- исследовательская работа по перспективам дальнейшего развития накопительной пенсионной системы Казахстана, включая результаты актуарных расчетов. Долгосрочное перспективное моделирование и прогнозирование на основе единой информационной базы данных вкладчиков и получателей Фонда:

- построение системы Business Intelligence на основе единой базы данных (создание хранилища данных, содержащего текущую и историческую информацию по ИПС вкладчиков и получателей всех НПФ);

- изучение международного опыта стран с накопительными пенсионными системами, их подходов в работе с вкладчиками (получателями) путем применения сравнительно-правового анализа с отечественным законодательством;

- построение долгосрочных прогнозов пенсионных активов и обязательств на основе анализа текущей структуры вкладчиков и их накоплений, анализа текущих обязательств ЕНПФ, анализа объема государственных обязательств по гарантии сохранности пенсионных накоплений, анализа демографической ситуации и тенденций ее развития, анализа внутренних и внешних экономических факторов на макро- и микроуровнях;

1.3. Создание безупречной репутации ЕНПФ через систему коммуникаций

- разработка и реализация коммуникационной стратегии Фонда;

- создание и позиционирование бренда национального оператора в сознании людей.

2. Качественное оказание пенсионных услуг потребителям в соответствии со стандартами лучших практик

ЕНПФ подтверждает свою приверженность качеству услуг. Пенсионные услуги, оказываемые ЕНПФ потребителям, доступны, понятны, достоверны и своевременны. Услуги ЕНПФ ориентированы на персональное

обслуживание высококвалифицированными сотрудниками, использующими в своей работе передовые достижения информационных технологий.

2.1. Развитие персональной системы обслуживания

- партнерские отношения ЕНПФ с вкладчиками и получателями в планировании пенсии:

- консультирование вкладчиков и получателей с использованием моделей индивидуального и корпоративного планирования пенсии (пенсионных калькуляторов);

- разработка методологии и организация процесса мониторинга и анализа поступления пенсионных взносов;

- осуществление общественного контроля за агентами по уплате обязательных пенсионных взносов и обязательных профессиональных пенсионных взносов (далее – агенты), а именно:

- регулярный мониторинг и анализ поступления обязательных пенсионных взносов и обязательных профессиональных пенсионных взносов;

- подготовка предложений по организации проверок уполномоченными органами деятельности агентов на предмет соответствия их действий требованиям законодательства, нормативных актов и стандартов профессиональной деятельности, регулирующих деятельность и определяющих государственную политику в области пенсионного обеспечения;

2.2. Увеличение числа пользователей электронных услуг ЕНПФ

- увеличение доли вкладчиков, получающих услугу по информированию посредством «личного кабинета» на официальном сайте ЕНПФ, либо через мобильное приложение, либо по электронной почте;

- обеспечение доступности услуги по открытию ИПС через электронные каналы связи с использованием электронной цифровой подписи;

- расширение круга подписчиков страниц Фонда в социальных сетях;

1.3. Формирование команды профессионалов-сотрудников ЕНПФ

- развитие корпоративной культуры и командного духа среди работников;

- разработка программ мотивации работников с учетом оценки качества оказания пенсионных услуг потребителям;

- постоянное повышение квалификации работников, развитие их профессиональных компетенций, навыков и умений:

- формирование и поддержание единой базы знаний;

- создание корпоративного университета;

- подбор профессионального кадрового состава:

- соблюдение требований к должности при заполнении вакансий;

- привлечение на стажировку талантливых студентов и выпускников ВУЗов;

1.4. Оптимизация инфраструктуры информационных технологий

- развитие сетевой инфраструктуры автоматизированной информационной системы (АИС) Фонда;

- развитие серверной инфраструктуры АИС Фонда;

- обеспечение информационной безопасности;
- развитие основного функционала АИС Фонда;
- оптимизация программной инфраструктуры АИС Фонда;
- развитие электронных каналов реализации пенсионных услуг населению;
- обучение персонала IT-подразделений для самостоятельной поддержки и развития программно-аппаратного комплекса.

3. Сохранение и преумножение пенсионных накоплений участников ЕНПФ

3.1. Прозрачность управления пенсионными счетами участников ЕНПФ

В 2014 году в целях обеспечения доступности услуг ЕНПФ через портал электронного правительства e-Gov и ЦОН-ы Фондом был согласован в государственных органах и вынесен на утверждение в Правительство РК вопрос включения услуги по информированию о состоянии пенсионных накоплений (с учетом инвестиционного дохода) вкладчика / получателя АО «ЕНПФ» в Реестр государственных услуг. Услуга ЕНПФ по информированию будет доступна на портале e-Gov и в ЦОН-ах. В мае 2014 г. был подготовлен пакет документов для начала процесса аттестации информационных систем ЕНПФ уполномоченной организацией на соответствие требованиям информационной безопасности и принятым на территории Республики Казахстан стандартам ИСО/МЭК 27001:2005 (СТ РК ИСО/МЭК 27001:2008), дающей право на подключение информационной системы Фонда к portalу электронного Правительства Республики Казахстан (e-Gov). По результатам проверки Агентством Республики Казахстан по связи и информатизации Фонду был выдан Аттестат №105.2014.066 о соответствии информационных систем АО «ЕНПФ» требованиям информационной безопасности и принятым на территории Республики Казахстан стандартам. Это подтвердило, что информационная система Фонда соответствует международным требованиям, предъявляемым к информационным системам в области информационной безопасности. ЕНПФ технически готов к подключению к portalу e-Gov, как только на это будет получено согласие Агентства Республики Казахстан по связи и информатизации.

Проведено создание прототипа шлюза, который будет интегрирован с порталом e-Gov, и будет отвечать за прием и обработку запросов со стороны portalа e-Gov, а также за передачу данных (выписки с ИПС) на портал e-Gov.

Таким образом, для обеспечения предоставления вкладчикам и получателям Фонда своевременной и полной информации о состоянии их ИПС, а также их личных данных необходимо:

- завершение процесса подключения к portalу **e-Gov**;
- оказание услуги Фонда по информированию о состоянии пенсионных накоплений (с учетом инвестиционного дохода) вкладчика / получателя АО «ЕНПФ» через портал электронного правительства **e-Gov** и ЦОН-ы;

- отражение в выписке о состоянии ИПС сведений о работодателе, перечислившем пенсионные взносы.

3.2. Эффективность управления пенсионными активами и счетами участников ЕНПФ

- контроль качества активов путем осуществления анализа инвестиционного портфеля, сформированного за счет пенсионных активов ЕНПФ;
- разработка и направление в НБРК предложений по инвестированию пенсионных активов;
- работа с эмитентами финансовых инструментов, в которые инвестированы пенсионные накопления ЕНПФ, допустившими дефолт, либо по которым существует вероятность наступления дефолта.

3.3. Внедрение с 2018 года условно-накопительного компонента ИПС

- разработка методологической базы;
- подготовка инфраструктуры Фонда для ведения учета ИПС и соответствующих пенсионных активов и обязательств;
- информационное сопровождение, разъяснения населению.

3.4. Построение интегрированной системы управления рисками ЕНПФ

- комплексное и эффективное управление всеми существенными рисками, влияющими на деятельность Фонда, с учетом взаимозависимости рисков между собой, включающее построение в рамках Фонда корпоративной культуры риск-менеджмента, а также интеграцию риск-менеджмента в стратегическое планирование, оптимизация бизнес-процессов на этой основе.

Таким образом, реализация поставленных целей будет способствовать развитию доверия всех заинтересованных сторон к ЕНПФ, развитию ЕНПФ как социально ответственной организации, формированию финансовой свободы вкладчиков ЕНПФ на пенсии, что будет содействовать поддержанию и развитию финансовой и социальной стабильности в Казахстане.

Республика Казахстан — первая из стран Содружества Независимых Государств, осуществившая реформу пенсионного обеспечения населения. Главным в пенсионной реформе стал постепенный переход от распределительной системы социального обеспечения, основанной на солидарности поколений, к накопительной пенсионной системе, предусматривающей сбережения на индивидуальных пенсионных счетах в накопительных пенсионных фондах.

На этапе становления новой накопительной пенсионной системы особая стратегическая роль, заключающаяся в стимулировании ее развития, была отведена специально созданному в сентябре 1997 года постановлением Правительства РК институту — Государственному накопительному пенсионному фонду. Государственный накопительный пенсионный фонд стал своеобразной стартовой площадкой пенсионной реформы в стране: он стал первым накопительным фондом страны, принял первый пенсионный

взнос и первым среди пенсионных фондов получил право на самостоятельное управление пенсионными активами.

В период с 1998 по 2002 год ГНПФ обладал особым статусом «фонда по умолчанию», который позволял включать в число его вкладчиков всех тех граждан, которые по какой-либо причине не принимали самостоятельного решения по выбору пенсионного фонда. Таким образом реализовывалась задача по максимальному вовлечению населения в накопительную пенсионную систему и формированию базы вкладчиков накопительной пенсионной системы. Но этот статус вплоть до 2003 года не позволял ГНПФ быть полноценным и конкурентным участником пенсионного рынка, какими были другие негосударственные накопительные пенсионные фонды.

В 2005 году Фонд сменил свое официальное название с АО «Государственный накопительный пенсионный фонд» на АО «Накопительный пенсионный фонд «ГНПФ», где за аббревиатурой прежнее содержание не сохранилось. ГНПФ выполнил возложенную на него историческую миссию по формированию доверия к новой пенсионной системе со стороны населения, созданию основ пенсионного рынка и конкурентной среды и стал одним из крупнейших пенсионных фондов страны, занимающим лидирующие позиции по многим ключевым показателям.

В январе 2013 года Президент Республики Казахстан дал поручение внести изменения в пенсионное законодательство страны. Одним из основных этапов реформирования системы стало создание **Единого накопительного пенсионного фонда** и передача ему пенсионных активов и обязательств по договорам о пенсионном обеспечении частных накопительных пенсионных фондов. Руководством страны было принято решение создать Единый накопительный пенсионный фонд на базе ГНПФ.

21 июня 2013 года был принят Закон Республики Казахстан «О пенсионном обеспечении Республики Казахстан» в новой редакции (далее – Закон). В соответствии с пенсионным законодательством, единственным акционером Фонда является Правительство Республики Казахстан. Хранение и учет пенсионных активов ЕНПФ осуществляется Национальным Банком Республики Казахстан. Инвестиционное управление пенсионными активами ЕНПФ также возложено на Национальный Банк Республики Казахстан.

Кроме того, Законом оговаривается создание Совета по управлению пенсионными активами ЕНПФ. Персональный состав Совета утверждается Президентом Республики Казахстан.

22 августа 2013 г, после перерегистрации в органах юстиции к работе приступило АО «ЕНПФ».

История в датах:

12 мая 1997 года была разработана и принята Концепция реформирования системы пенсионного обеспечения в Республике Казахстан, утвержденная Постановлением Правительства Республики Казахстан, в которой было предусмотрено создание ЗАО «Государственный накопительный пенсионный фонд»

20 июня 1997 года вступил в силу Закон Республики Казахстан «О пенсионном обеспечении в Республике Казахстан»

24 сентября 1997 года вышло постановление Правительства РК «О создании закрытого акционерного общества «Государственный накопительный пенсионный фонд»

В 1998 году стала активно формироваться и развиваться сеть представительств Фонда в регионах Казахстана

19 января 1998 года поступил первый в истории накопительной пенсионной системы Казахстана пенсионный взнос

11 августа 1999 года – ГНПФ первый в истории накопительной пенсионной системы получил лицензию на самостоятельное управление пенсионными активами

В 1998 — 2002 годы ГНПФ осуществлял деятельность в режиме «Фонд по умолчанию»: обязательные пенсионные взносы перечислялись работодателем в ГНПФ, если работник не определился с выбором и не заключил договор с другим пенсионным фондом

В 2003 году ГНПФ приобрел равные права с негосударственными накопительными пенсионными фондами. Были сняты ограничения по инвестиционным возможностям, отменен статус «Фонд по умолчанию»

В октябре 2004 года Национальный Банк Республики Казахстан стал акционером ГНПФ наряду с Правительством Республики Казахстан

В 2005 году казахстанская ассоциация IT — компаний, Ассоциация финансистов Казахстана при поддержке Комитета по правам интеллектуальной собственности Министерства юстиции РК присвоила ГНПФ сертификат «Территория, свободная от нелегального программного обеспечения»

С 1 февраля 2005 года АО «Государственный накопительный пенсионный фонд» изменил свое наименование на АО «Накопительный пенсионный фонд «ГНПФ»

В ноябре 2005 года в Брюсселе (Бельгия) ГНПФ была вручена премия «EuroMarket Award» за вклад в развитие пенсионного сектора (управление капиталом) Республики Казахстан

25 ноября 2005 года подписан Меморандум о намерениях Европейского Банка Реконструкции и Развития войти в акционерный капитал ГНПФ

С января 2006 года, руководствуясь интересами вкладчиков, ГНПФ первый и единственный среди всех пенсионных фондов снизил сумму взимаемых комиссионных вознаграждений по пенсионным активам до 0,0475 %

31 мая 2007 года Европейский Банк Реконструкции и Развития вошел в состав акционеров ГНПФ

В июле 2007 года фонд успешно прошел аудит на ре-сертификацию системы менеджмента качества на соответствие требованиям стандарта ISO 9001: 2000

В августе 2007 года Казахстанская фондовая биржа KASE признала ГНПФ лидером биржевого рынка ценных бумаг среди небанковских брокерских и/или дилерских организаций по итогам 2006 года

В декабре 2008 года Система менеджмента качества (СМК) Акционерного общества «Накопительный пенсионный фонд «ГНПФ» успешно прошла аудит наблюдения на соответствие требованиям международного стандарта ИСО 9001:2000.

На 1 марта 2010 года сумма пенсионных активов ГНПФ превысила 300 млрд. тенге

За 8 месяцев 2010 года «чистый» инвестиционный доход ГНПФ составил 14 845 668 тыс. тенге, что в абсолютном значении явилось самым высоким показателем среди всех НПФ Республики Казахстан

В 2012 г. АО «Накопительный пенсионный фонд «ГНПФ» получил престижную международную премию - **Global Pension Fund Awards**.

В феврале 2012 года объем пенсионных накоплений вкладчиков пенсионного фонда «ГНПФ» **превысил 500 млрд. тг.**

С 12 марта 2012 года вступило в силу решение акционера АО «НПФ «ГНПФ» об изменении величины комиссионного вознаграждения в следующих размерах: от инвестиционного дохода – с 15% до 12%; от пенсионных активов – с 0,0475% до 0,0375% в месяц.

По состоянию на 1 июня 2012 года пенсионный фонд «ГНПФ» стал лидером по уровню инвестиционного дохода за 12 месяцев (К2 умеренного портфеля) равный 4,86%

24 сентября 2012 года пенсионному фонду «ГНПФ» исполнилось **15 лет.**

2 июля 2013 года вступил в действие Закон Республики Казахстан «О пенсионном обеспечении в Республике Казахстан» в новой редакции.

31 июля 2013 года Постановлением Правительства Республики Казахстан № 747 создано АО «Единый накопительный пенсионный фонд».

22 августа 2013 года произведена перерегистрация ГНПФ в органах юстиции в связи с изменением его наименования в АО «ЕНПФ». АО «ЕНПФ» приступило к работе.

26 августа 2013 года заключен договор с Национальным Банком Республики Казахстан о государственной закупке услуг по доверительному управлению пенсионными активами АО «ЕНПФ»

27 августа 2013 года заключен договор кастодиального обслуживания, заключенный между Национальным Банком Республики Казахстан и АО «ЕНПФ» по хранению и учету финансовых инструментов и денег.

24 сентября 2013 года Национальный Банк Республики Казахстан утвердил график приема-передачи накопительными пенсионными фондами пенсионных активов и обязательств по договорам о пенсионном обеспечении в единый накопительный пенсионный фонд.

С 1 января 2014 года ЕНПФ стал полноправным членом FIAP.

Пенсионная система

Пенсионное обеспечение Казахстана в настоящее время представляет собой систему из **трех уровней**, сочетающих одновременно механизмы солидарной и накопительной систем.



Первый уровень – это солидарная пенсионная система, унаследованная Казахстаном от СССР после его распада и основанная на «солидарности поколений», в которой источником пенсионных выплат становится государственный бюджет за счет налоговых отчислений работающей части населения и других поступлений. Размер пенсионных выплат определяется трудовым стажем. В настоящее время в рамках этого уровня формируются пенсионные выплаты для тех, чей трудовой стаж на момент выхода на пенсию по состоянию на 1 января 1998 года составляет не менее шести месяцев.

Второй уровень – это обязательная накопительная пенсионная система с фиксированным 10-процентным размером обязательных пенсионных взносов от ежемесячного дохода для граждан Казахстана, иностранцев и лиц без гражданства, постоянно проживающих в Казахстане и 5-процентным размером обязательных профессиональных пенсионных взносов за счет работодателя от ежемесячного дохода работников и в пользу работников, профессии которых предусмотрены перечнем производств, работ и профессий, определенным Правительством Республики Казахстан

Третий уровень – накопительная система, основанная на добровольных пенсионных взносах (ДПВ). Размер ДПВ, порядок их уплаты и последующей выплаты определяется по соглашению сторон в договоре о пенсионном обеспечении за счет ДПВ.

Таким образом, населению Республики Казахстан, задействованному в пенсионной системе, необходимо нести ответственность за уровень своего дохода после выхода на пенсию, так как источником пенсионных выплат станут накопления, сформированные ими на индивидуальных пенсионных счетах.

Каждому гражданину предлагается возможность за счет добровольных пенсионных взносов увеличить свои накопления и тем самым обеспечить себе более высокий доход после завершения трудовой деятельности.

Текущие показатели на 1 марта 2015 года

Показатели Фонда	
Показатели	на 01.03.2015
Количество вкладчиков по обязательным пенсионным взносам	9 576 654
Количество вкладчиков по добровольным пенсионным взносам	40 844
Количество вкладчиков по обязательным профессиональным пенсионным взносам	357 841
Пенсионные накопления (тыс. тенге)	4 636 366 570
Пенсионные взносы с нач. года (тыс. тенге)	112 278 787
в том числе:	
по ОПВ	106 159 763
по ДПВ	24 608
по ОППВ	6 094 416
Поступившие пенсионные накопления из др. НПФ с нач. года (тыс. тенге)	0
Начисленный инвестиционный доход с нач. года (тыс. тенге)	44 827 984
«Чистый» инвестиционный доход с нач. года (тыс. тенге)	37 646 140
Пенсионные выплаты (включая также переводы в страховые компании) с нач. года (тыс. тенге)	31 544 599
Комиссионные вознаграждения (тыс. тенге)	7 181 844
в том числе:	
от пенсионных активов	2 159 523
от инвестиционного дохода/убытка по размещенным ПА	5 022 321

Активы (тыс. тенге)	35 465 623
Обязательства (тыс.тенге)	1 549 476
Собственный капитал (тыс.тенге)	33 916 147

*Алдабергенов Е.Н., Бигалимов М.,
студенты 2 курса Евразийского национального
университета им. Л.Н.Гумилева
Науч. руководитель: Рыспекова М.О.,
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики Евразийского
национального университета им. Л.Н.Гумилева,
г. Астана, Казахстан*

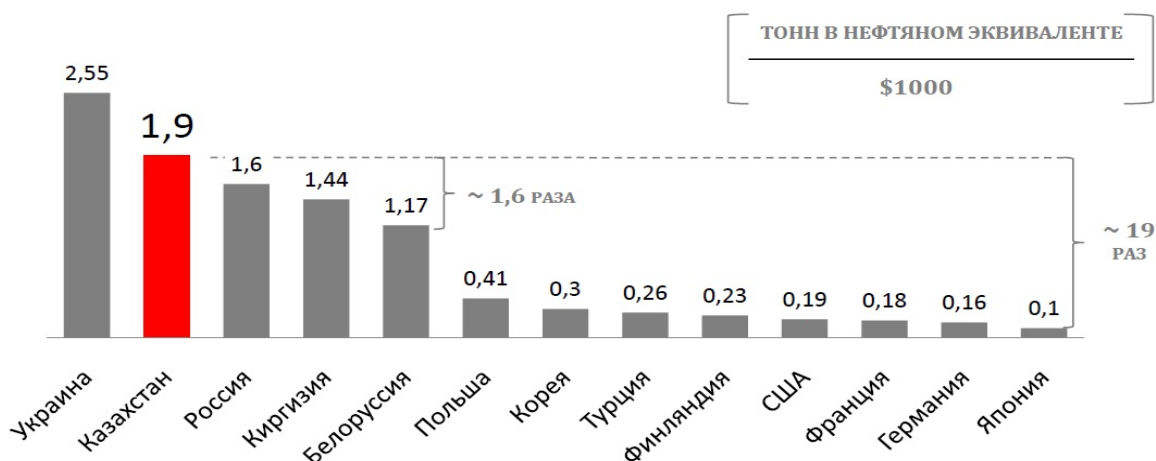
Космическая энергетика - энергетика будущего Казахстана

Энергетика – является одним из ключевых элементов развития экономика страны. Рациональное использование энергии по отраслям промышленности Республики Казахстан является весьма значимым, т.к. от ее состояния зависит жизнедеятельность всех отраслей экономики.

Энергетика играет важную роль в развитии государства в целом. Ее отсутствие вызовет застой в экономике и жизнедеятельности страны. Обеспечение энергией является весьма актуальной проблемой, волнующей весь мир. Одним из альтернативных традиционных источников электроэнергии является энергия космоса. Под космической энергетикой понимается использование солнечного излучения в космосе как источника энергии. Пока этот вид энергетики является скорее идеей будущего, проекты в этой сфере только планируются. Тем не менее, вопрос энергетической безопасности стоит у человечества довольно остро. Мировые нефтяные, газовые, угольные запасы истощаются, сокращаются даже запасы урана с торием. Туманно и будущее термоядерной энергетике. Однако есть замечательный и совершенно бесплатный реактор термоядерного синтеза, который рассеивает энергию налево и направо – это наше Солнце, т.е. энергия Космоса. Рациональное его использование и его реализация сейчас поможет миру избежать одной из грядущих проблем — проблема электроэнергии. Преимущества космической энергетике заключается в том, что эта энергия является полностью независимой и надежной. В военных действиях или в стихийных бедствиях космическая энергетика может быть использована в качестве резервного питания для подачи электроэнергии таких важных отраслей, как медицинского, военного, телекоммуникационного и правительственного назначения, объект республиканского значения и т.д. Данное научное исследование направлено на развитие сферы «космической» энергетике в Республике Казахстан, анализ, преимущества и недостатки, проблемы инвестирования, тенденции будущего развития и перспективные возможности страны. Республика

Казахстан направлена на то, чтобы дальше развиваться и попасть в 30-ку развивающихся стран и развитие энергетики является одной из важных проблем. На сегодняшний день, Казахстан является крупной сырьевой базой для других стран, т.е. в недрах нашей страны сосредоточены богатые запасы полезных ископаемых и ее обработка требует определенных затрат электроэнергии.

ЭНЕРГОЕМКОСТЬ ВВП СТРАН В СРАВНЕНИИ



ОБЩИЙ ОБЪЕМ ЗАТРАЧЕННЫХ ПЕРВИЧНЫХ ЭНЕРГОРЕСУРСОВ (УГОЛЬ, НЕФТЬ, ГАЗ И ДР.) НА ЕДИНИЦУ ВВП (1000 ДОЛЛ. США)

Рисунок 1. Энергоемкость ВВП стран в сравнении

Согласно диаграмме, Казахстан довольно в больших количествах использует энергоресурсы для получения электроэнергии. Не сложно предположить, что такими темпами энергоресурсы республики будут истощаться довольно быстрыми темпами. Если начать реализовывать проект по созданию альтернативного источника электроэнергии, то в дальнейшем мы сможем избежать проблемы потребления электроэнергии. Сейчас всего лишь 2015 год, а в Республике Казахстан уже прогнозируется дефицита электроэнергии. Этот диагноз уже опасен для Республики Казахстан, и если предположить что будет через 10... 20... лет, то в Республике Казахстан либо, начнется уже дефицит ресурсов, либо наша страна начнет интенсивную атомно-энергетическую политику. Сам дефицит заключается в том, что казахстанская экономика развивается бурными темпами, делается уклон в различные отрасли страны.

Согласно рисунку 2, самая энергоемкая отрасль в Казахстане – промышленность. По сравнению с другими отраслями, она занимает лидирующее место.

СРЕДНЕСТАТИСТИЧЕСКОЕ ЭЛЕКТРОПОТРЕБЛЕНИЕ В КАЗАХСТАНЕ

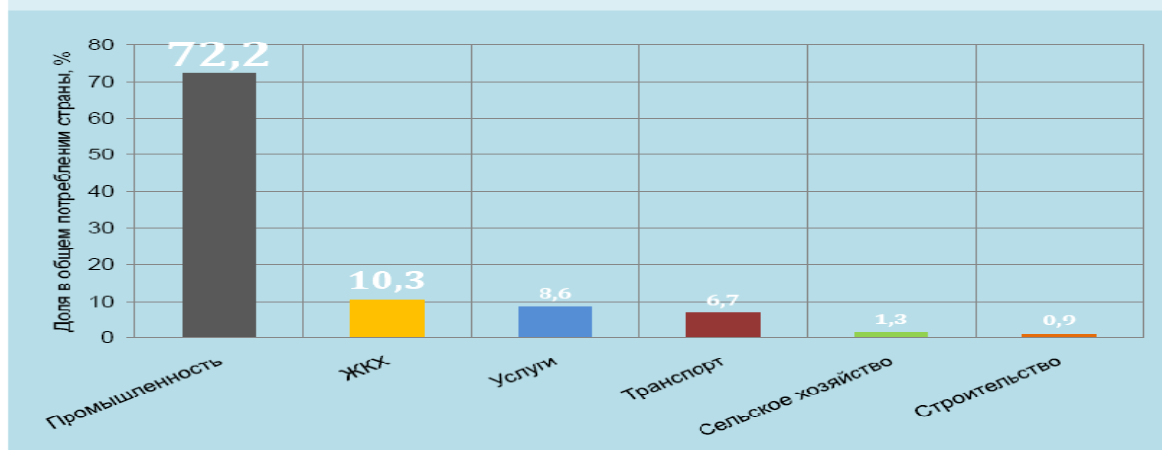


Рисунок 2. Среднестатистическое электропотребление в Казахстане

Несложно предположить, что экономика страны не будет стоять на одном уровне. Если следовать словам главы государства, то одна из приоритетных целей — попасть в 30-ку развитых стран, а значит, развитие различных отраслей пойдет усиленными и интенсивными путями для достижения этой цели. Можно продолжить цепочку и прийти к выводу, что потребление электроэнергии увеличится в разы. Вот в настоящее время, в Казахстане для решения этой проблемы было предложено построить АЭС в Балхаше. Реализация постройки идет в данный момент, и было потрачено немало денежных ресурсов. Бесспорно, Казахстан на несколько лет может забыть о проблеме дефицита электроэнергии, но в дальнейшем, эти проблемы будут носить более масштабный характер.

Для решения будущей проблемы энергетической проблемы Казахстана, нами было предложено построить Космическую электростанцию, которую посредством нашего космодрома Байконур, отправить в Космос. Стоит задуматься о будущем и использовать те средства, которые мы имеем сейчас. Космодром сейчас освобождается и полностью переходит в юрисдикцию Казахстана. Бесспорно, для реализации этого проекта требуется действительно немало средств, но основа его заключается в наличии космодрома. Как отмечают специалисты Solaren, для постройки и запуска космических солнечных орбитальных электростанций не потребуются создавать какие-то невероятные новые технологии или новые ракеты-носители. Можно обойтись уже имеющимися. Учитывая нынешнее положение на Байконуре, бывший арендатор этой территории больше не имеет возможности арендовать его дальше, то его владение переходит полностью в юрисдикцию Казахстана. Иными словами, Казахстан имеет возможность начать реализацию проекта – космическая солнечная энергия. Реализация космической энергетики в РК возможна и дает множество преимуществ. Одна из самых главных заключается в том, что посредством этого страна может использовать энергоемкие ресурсы в другое русло, тем

самым поддержав свою экономику. И немаловажное преимущество заключается в том, что космическая энергетика дает Казахстану возможность избежать в дальнейшем энергетического кризиса. Реализация данного проекта заключается в том, что Казахстан, посредством космодрома Байконур начнет запуск станций в космос, т.е. Байконур станет первой ступенью к реализации данного проекта. Чтобы обеспечить транспортнику энергии из космической станции на поверхность Земли, будут созданы специальные энергоприемники в виде антенн (ректенна), которые будут играть роль электростанций, и в дальнейшем, будут распределять электроэнергию по территории. По опыту Японии и США стало возможно примерно оценить стоимость реализации проекта «Космическая энергия». Согласно предположительным исследованием ученых и расчетов, за 10 лет будет использовано примерно 16 станций. Каждая станция предназначена для определенного региона. Один наземный приемник на каждый будет соответствовать каждой станции. Количество вырабатываемой энергии примерно 3,5-4 ГВт. Срок службы каждой станции примерно равен 40 годам. Предполагается замена 10% деталей каждые десять лет. Стоимость запуска на орбиту согласно международным стандартам равняется примерно 75000 тенге за килограмм. Экономисты зарубежных стран примерно оценили окупаемость полной стоимости проекта, учитывая примерную массу в 150 т. Примерные сроки окупаемости составляют 15 лет. Предполагаемые общие затраты, согласно анализам американских ученых, составляют 50-60 млрд. долларов и предполагаемая прибыль 250-270 млрд. долларов.

Среднеотпускной тариф на реализацию электрической энергии (2015г.) в размере 13,86 тенге за 1 кВт*ч (без учета НДС), в том числе:

- для населения -11,31 тенге/кВт*ч (без учета НДС)
- для прочих потребителей -15,24 тенге/кВт*ч (без учета НДС)

Рекомендуемая цена для населения на электроэнергию космоса – 18,58 тенге/кВт*ч (без учета НДС).

Рекомендуемая цена для прочих потребителей на электроэнергию космоса – 23,31 тенге/кВт*ч (без учета НДС).

Цена является завышенной т.к. данный источник энергии является экологически безопасным и затраты на реализацию уходят в очень крупных размерах. Согласно проведенному опросу клиентов организацией Bundesverband der Energie- und Wasserwirtschaft (BDEW) в 2010 году, среднее потребление электроэнергии в зависимости от числа человек в семье, представлено следующими цифрами:

- один человек - 1800 Киловатт-часов в год
- семья из 2х человек - 2500 Киловатт-часов в год
- семья из 3х человек - 3500 Киловатт-часов в год
- семья из 4х человек - 4000 Киловатт-часов в год
- семья из 5-ти человек – 4700 Киловатт-часов в год

Примерный расчет

Количество семей в одном регионе (примерное количество)	150000, в среднем по 3 человека
---	---------------------------------

Согласно статистике среднее потребление электроэнергии	3500 Киловатт-часов в год
Цена для населения на электроэнергию космоса	18,58 тенге/кВт*ч (без учета НДС);
Прибыль в виде окупаемости составляет	9 754 500 000 тенге

В связи с тем, что стоимость данного проекта носит масштабный денежный характер, то его реализация одним государством будет весьма тяжелым делом. И поэтому целесообразно реализовывать этот проект посредством сотрудничества государства и частных лиц, а именно, в виде государственно-частного партнёрства. Будет разыгрываться тендер и лучшая компания, предложившая достойные условия, начнет совместно с государством реализацию данного проекта. Государство берет на себя практически основную часть затрат, а именно в виде 70-75% от всей реализации, а остальную часть берет на себя частное лицо (компания). Все это проводится к тому, чтобы в развитии страны участвовало не только государство, но и его граждане. С экономической стороны, все выглядит немного устрашающе, но вполне реализуемым. Наряду с экономической оценкой, была проработана экологическая оценка, а именно:

- 1) Вред экосистеме возможен лишь при запуске станций на орбиту;
- 2) Транспортировка энергии со станции на поверхность земли, а именно ректенну, осуществляется посредством микроволнового излучения (сверхвысокочастотное излучение) может повлиять незначительно на электронику посредством радиоволн;
- 3) Ректенна будет расположена на энергетической станции и, в отличие от ГЭС и ТЭС, не будет выбрасывать в атмосферу отходы и будет осуществлять транспортировку энергии на земле уже экологическим путем;
- 4) Занимает меньшую площадь в сравнении с другими источниками энергии.

На основании изученного теоретического материала определены понятие, основные характеристики, преимущества космической энергии.

Использование нетрадиционного источника энергии ведет к экономии энергоемких ресурсов и в дальнейшем позволит избежать энергетического кризиса. К положительным характеристикам космической энергетики можно отнести, то, что это надежный и неисчерпаемый источник электроэнергии; не требует использования энергоемких невозобновляемых ресурсов; не способствует возникновению экологической проблемы; не представляют угрозы для окружающей среды. А вот к отрицательным характеристикам космической энергетики относятся то, что требуется денежные затраты в особо крупном размере и реализация данного проекта требует очень много времени.

На основе проделанной работы, был сделан вывод, что Космическая солнечная энергия – энергия, которую получают за пределами атмосферы Земли. Космическая энергия позволит значительно сократить использование

ресурсов, давая шанс государством вовлечь их в производство вместо получения электроэнергии. Космическая энергия является одним из самых перспективных источников энергии будущего. Доказательством этого является то, что ведущие страны мира тоже заняты реализацией проектов по данной тематике. Изучая мировой опыт, можно прийти к заключению, что Казахстану тоже следует начать разрабатывать свои проекты по данной отрасли энергетики. Изучив и проанализировав концепцию космической энергетики, можно заметить, что космическая энергетика является одним из ключей для решения будущего энергетического кризиса, несмотря на затраты на реализацию проекта. Анализ энергетических затрат показал, что Казахстану для последующего развития требуется огромное количество энергии. Благодаря космодрому Байконур, Казахстан может наряду с крупными мировыми державами продвигать свои идеи решения энергетических проблем при помощи космической энергетики. Самое главное космическая энергия значительно повлияет на экосистему Земли, что в дальнейшем, положительно повлияет на все живое в мире.

Литература

1. Статистический сборник «Промышленность Казахстана и его регионов». – Астана, 2013. – С. 53.
2. Маркетинговый обзор отрасли альтернативной энергетики. Национальный центр научно-технической информации.
3. Научный журнал - "ЖУРНАЛ РАДИОЭЛЕКТРОНИКИ" N 12, 2007 <http://jre.cplire.ru/jre/dec07/1/text.html>
4. Министерство индустрии и новых технологий «Программа по развитию электроэнергии РК на 2010-2014 годы», Астана, 2009 год.
5. Статистический сборник «Производство важнейших видов промышленной продукции в Республике Казахстан» Агентства Республики Казахстан по статистике. – Астана, 2013.
6. Электронный ресурс АEnergy.ru. Всемирная добыча солнечной энергии в 2012 году достигла уровня в 100 000 мегаватт. Режим доступа: <http://aenergy.ru/4128>

*Алдабергенов Е.Н.,
студент 2 курса экономического факультета Евразийского
национального университета им. Л.Н.Гумилева
Науч. руководитель: Рыскулова Ж.О.,
ст. преподаватель кафедры экономики Евразийского национального
университета имени Л.Н.Гумилева,
г. Астана, Казахстан*

Налоговая система Республики Казахстан

В наше время, независимо от того какое государство по значимости и статусу, оно не может существовать когда нет собственной финансовой базы, то есть, когда нет денег для содержания своего аппарата и покрытия расходов, возникающих в процессе реализации им своих функций.

Актуальность этой работы заключается в том, что здесь было подробно рассмотрена и проанализирована налоговая система Республики Казахстан. Были затронуты моменты зарождения налоговой системы РК и налоговая структура РК. Также, наряду с этим, было разобрано понятие налоговой системы и, что она из себя представляет. Цель этой работы – раскрыть понятие налоговая система и рассмотреть налоговую систему Республики Казахстан, и какие проблемы присуще ей сейчас. Всем известно, что государственное регулирование в любой стране основывается на таких инструментах воздействия, как государственные заказы, предпринимательстве, кредитно-денежное регулирование и бюджетно-налоговое воздействие на экономику. При этом, возводя налоговую политику в ранг национального регулирования, государство с ее помощью смягчает циклические колебания в экономическом развитии, ведет борьбу с инфляцией, развивает производственную и социальную структуру. Понятие «налоговая система» является одним из важнейших при определении практически всех аспектов налогообложения суверенного государства. Однако, несмотря на широкое применение этого термина в специальной литературе и на закрепление его в нормативных актах налогового законодательства некоторых стран, данное понятие до сих пор не приобрело единого значения. Было рассмотрено множество понятий, пришел к выводу, налоговая система есть комплекс налогов и сборов, взимаемых в установленном порядке на территории государства, согласно законодательству. Ничего сверхъестественного, кратко, четко, ясно. Разобрав понятие, перейдем непосредственно к самим налогам, какие виды налогов существуют в РК. Никому не секрет, что налоги являются основным источником существования государства и финансирования его деятельности. Для этого государство формирует свою налоговую систему, которая включает в себя совокупность налогов различного вида. При этом по каждому налогу определяются его плательщик, объект налогообложения, ставки, порядок уплаты и льготы. Формируется также налоговая структура – система специализированных налоговых органов, наделенных мощными властными полномочиями (особенно в части осуществления налогового контроля). Главной задачей налоговых органов является обеспечение полного и своевременного поступления налоговых отчислений в бюджет, а также выполнения других финансовых обязательств перед государством в размерах и сроки, установленные налоговым законодательством. Налоги являются основным источником существования государства и финансирования его деятельности. Для этого государство формирует свою налоговую систему, которая включает в себя совокупность налогов различного вида.

В Казахстане существует определенное количество налогов. Каждый из них имеет определенное значение в налоговой системе страны. Самые распространенные это подоходный налог, НДС, акцизы, налог на имущество, государственная пошлина, земельный налог и другие. Разбирать каждый вид налога может и имеет смысл, но не здесь, так как основная задача этой работы, непосредственно, сама налоговая система РК и ее проблемы.

Про реализацию Налоговой системы РК затронуто буквально несколько слов. Нельзя не подметить, что развитие и становление налоговой системы проходило очень быстро и довольно сложными темпами. Наблюдалось два этапа формирования. Первый был самым сложным и, наверное, самым главным, так как там происходило формирование основы, по которому была реализована ныне действующая налоговая система. Благодаря этому, был сформирован и разработан Налоговый кодекс РК, который подвергается изменениям и действует, по сей день. Но это не значит, что он работает на все 100%. Имеются куча проблем, которые необходимо решать и государство прикладывает все свои силы. Поэтому разработанная правительством Казахстана система налогообложения, к сожалению, недостаточно эффективна. Один из самых распространенных проблем — уклонение, в прямом смысле этого слова, от налогов. Практика последних лет рыночных реформ показала, что основной источник бюджетного финансирования, каковым является налоги, явно *оскудел*. Наверное, все сразу задаются вопросом, почему? Ответ вполне логичен и не от того, что налогов стало меньше или их совокупная сумма уменьшилась, просто стало больше случаев так называемого “уклонение” от налогов. Почему же все-таки появилось это? Да потому что нечеткость механизма налогообложения, некорректность деятельности многих работников приводит к той самой спекуляции (в самом негативном смысле этого слова), уклонение от налогов, коррупции и взяточничеству. В этой связи налоговая система требует комплексного совершенствования, причем следует в корне изменить подход к налогообложению, как к методу государственного регулирования, с тем, чтобы она выполняла все необходимые для рыночной экономики функции. Именно, исходя из сложившегося на сегодняшний день экономической, политической и социальной ситуации в Казахстане нужно сменить концепцию налогообложения. Но это лишь одна из самых распространенных проблем, наверное, не только в нашем государстве. Довольно интересный момент выразил один из казахстанских экономистов — Дюсенбаев Н. Он считает, что «налоги - лекарство, но не панацея», и связывать выполнение обязательств государства перед обществом только с налоговыми поступлениями не совсем правильно и даже несколько рискованно. Так, Дюсенбаева Н. возмущает тот факт, что в Казахстане в виде налоговых сборов изымается до 70% доходов налогоплательщиков, в то время как мировой опыт показывает, что общая сумма налогов, взимаемая государством, не может превышать 40%. Очень хороший момент был

подмечен с налогом на добавленную стоимость. Всем известно, что применение НДС в Казахстане идет облагаемый оборот и облагаемый импорт. Облагаемым оборотом является оборот по реализации товаров, выполненных работ или оказанных услуг, осуществленных в пределах республики. Облагаемый оборот определяется на основе стоимости реализованных товаров, работ или услуг исходя из применяемых цен и товаров. Тут недовольство автора заключается в том, что начисление этого вида налога идет в зависимости от характера товара, как во Франции – родине НДС, где к товарам первой необходимости применяются пониженные ставки, а к товарам второстепенной значимости – повышенные.

При современной сложившейся экономической конъюнктуре обеспечить осязаемое снижение налогового бремени невозможно экономически и не рационально политически.

Хорошее высказывание попало мне в ходе реализации моей работы. Несмотря на наличие многочисленных теорий, согласно которым налог есть продукт договора между нацией (населением, гражданами в их совокупности) и государством, т.е. согласованного волеизъявления двух сторон, совершенно очевидно, что в юридическом смысле государство, устанавливая налог, не согласовывает этот вопрос ни с каждым налогоплательщиком в отдельности, ни с отдельными их группами, ни с представителями народа. Имеются специальные оговорки о том, что по налоговым законам референдум не проводится.

Такой же порядок установлен и в Казахстане. Идею договорного характера налогов (хотя бы в смысле «общественного договора») не спасает, на наш взгляд, и конструкция, предложенная П.М. Годме, по мнению которого, согласие на установление налога дает парламент, являющийся представителем нации в целом.

Безусловно, парламент, в силу его формирования, является тем местом, где голос народа звучит громче всего. И неслучайно в большинстве демократических стран законы о введении налогов принимает именно он. Но парламент – это не общественное формирование граждан, это государственный орган, т.е. часть государства. При этом необходимо иметь в виду, что субъектом установления налога выступает государство в целом, а не какой-нибудь его орган (хотя, бесспорно, что правовой акт, устанавливающий налог, будет принят конкретным органом). Поэтому налог не является продуктом договора между, скажем, правительством и парламентом, хотя в реальной жизни именно правительство (с подачи финансового ведомства) может выступать с инициативой введения нового налога, а парламентарии, прислушиваясь к голосу своих избирателей, могут проголосовать против него.

Но в тоже время крайне необходимо упорядочить и логически систематизировать все виды налогов, система налогообложения должен носить довольно сбалансированный характер и его устойчивость должна быть такой, чтобы смогла выдержать различные экономические явления и при этом сохранить некий общественный баланс.

В заключение своей работы, хочу подметить, что реализация налоговой системы РК носило довольно тяжелый, но ускоренный характер. Некоторые зарубежные страны тратят приличное количество времени на формирование собственной налоговой системы, в отличие от РК. Наша страна сформировало его довольно быстро. Наверное, поэтому она и носила такой тяжелый характер и некоторые проблемы, которые появлялись в ходе реализации, не решались надобным образом. Их можно понять, в то время и средств, и времени так таковой и не было. Поэтому, мы, в наше время, столкнулись с этими проблемами, но, под четким руководством лидера нашей страны эти проблемы решаются и в будущем решаться. Это лишь вопрос времени.

*Алдабергенов Е.Н.,
студент 2 курса экономического факультета Евразийского
национального университета им. Л.Н.Гумилева
Науч. руководитель: Сембиева Л.М.,
доктор экономических наук, доцент Евразийского национального
университета им. Л.Н.Гумилева*

Проблемы реформирования налоговой системы Республики Казахстан

В наше время, независимо от того какое государство по значимости и статусу, оно не может существовать когда нет собственной финансовой базы, то есть, когда нет денег для содержания своего аппарата и покрытия расходов, возникающих в процессе реализации им своих функции.

Актуальность этой работы заключается в том, что нормальное функционирование государство напрямую зависит от того, насколько рационально используются денежные ресурсы, а именно, политика доходов и расходов государственного бюджета. В данной работе было подробно рассмотрена и проанализирована налоговая система Республики Казахстан. Были затронуты моменты зарождения налоговой системы РК и налоговая структура РК. Также, наряду с этим, было разобрано понятие налоговой системы и, что она из себя представляет. Был сделан анализ налоговой системы Республики Казахстан и других стран и с помощью него были выделены проблемы налоговой системы. Цель данной работы – раскрыть понятие налоговая система и рассмотреть налоговую систему Республики Казахстан, сравнить с другими странами и выявить проблемы, которые присуще ей сейчас.

Всем известно, что государственное регулирование в любой стране основывается на таких инструментах воздействия, как государственные заказы, предпринимательстве, кредитно-денежное регулирование и

бюджетно-налоговое воздействие на экономику. При этом, возводя налоговую политику в ранг национального регулирования, государство с ее помощью смягчает циклические колебания в экономическом развитии, ведет борьбу с инфляцией, развивает производственную и социальную структуру. Понятие «налоговая система» является одним из важнейших при определении практически всех аспектов налогообложения суверенного государства. Однако, несмотря на широкое применение этого термина в специальной литературе и на закрепление его в нормативных актах налогового законодательства некоторых стран, данное понятие до сих пор не приобрело единого значения. Налоги являются основным источником существования любого государства и финансирования его деятельности. В связи с этим государство формирует свою налоговую систему, которая включает в себя совокупность налогов различного вида. При этом по каждому налогу определяются его плательщик, объект налогообложения, ставки, порядок уплаты и льготы. Формируется также налоговая структура – система специализированных налоговых органов, наделенных мощными властными полномочиями (особенно в части осуществления налогового контроля). Главной задачей налоговых органов является обеспечение полного и своевременного поступления налоговых отчислений в бюджет, а также выполнения других финансовых обязательств перед государством в размерах и сроки, установленные налоговым законодательством.

Непосредственно говоря о Казахстане, следует упомянуть о том, что существуют определенное количество налогов. Каждый из них имеет определенное значение в налоговой системе страны. Для чего государство занимается налогообложением граждан? На что идут средства, поступающие в бюджет в нашей стране. Местные налоги, которые собираются посредством различных платежей, попадают в местный бюджет городов и областей или гг. Алматы и Астаны, которые потом тратятся на нужды этих областей. Есть такое понятие, как республиканский бюджет. Он формируется посредством сбора налогов со всей республики. Как правило, в РК, относят такие налоги, как налог на добавленную стоимость, корпоративный и подоходный налог, в основной массе который уже распределяется в рамках бюджета, который формируется ежегодно в соответствии с бюджетным законодательством и может пересматриваться в сторону увеличения и снижения, также по нему идут государственные расходы. В основной массе это социальные расходы, пенсии, зарплаты врачам, льготы плюс инфраструктурные проекты, ну и в целом поддержка государством малого и среднего бизнеса.

Система сама построена на каком-то комбинировании Европейской налоговой системы и южноамериканской с дополнительными элементами мировых систем, которая строится на простом принципе. Имеется оборот с добавленной стоимости налога - оборот на добавленную стоимость налога, корпоративный подоходный налог - налог, который собирается после уплаты, то есть с прибыли после издержек и затрат, если таковая прибыль есть. Также есть индивидуальный подоходный налог, который взимается с физического лица за получение им благ, то есть того, что он заработал, он

должен, даже обязан, поделиться с государством за то, что государство предоставило ему дополнительные условия. Те же здания, сооружения, инфраструктуру, автомобили, безопасность государственную, также охрану его труда и т.д., это такая комплексная система.

Про реализацию Налоговой системы РК не уделить ей пару предложений будет глупо. Нельзя не подметить, что становление и развитие любой налоговой системы проходит очень медленными темпами. Это объясняется тем, что благодаря длительному времени формирования, государство имеет возможность наблюдать различные проблемы и соответственно, находить пути решения. Примером может послужить налоговая система США или Франции, которые в данный момент имеют более-менее сформировавшуюся и наиболее стабильную налоговую систему. Опять же говоря о Казахстане, имеется возможность наблюдать два этапа формирования налоговой системы. Первый был самым сложным и, наверное, самым главным, так как там происходило формирование основы, по которому была реализована ныне действующая налоговая система. Нельзя не подчеркнуть, то, что постсоветское пространство значительно повлияло на формирование налоговой системы нашей республики и других республик, которые получили независимость. Хороший тому пример, налоговая система РФ.

Основным фундаментом для развития налоговой системы стран, отделившихся от постсоветского пространства, является налоговая система СССР. Этот фундамент положительно повлиял на нашу страну - налоговая система РК сформировалась довольно быстро, но по ходу формирования, было выявлено очень много проблем. Проблемы решались по мере их появления и в кратчайшие сроки, и благодаря этому нелегкому пути посредством метода проб и ошибок был сформирован и разработан Налоговый кодекс РК, который подвергается, опять же, изменениям и действует, по сегодняшний день. Разрабатывая анализ и оценку налоговой системы РК, разумнее будет разобрать налоговые системы других стран и посредством этого сделать сравнительный анализ.

Налоговая система США считается одной из наиболее развитых систем налогообложения. США - страна, ориентирующаяся на либеральную модель экономики и являющаяся федеративным государством. Здесь используется трехуровневая налоговая система: федеральные налоги, налоги штатов, местные налоги. Для современной налоговой системы США характерна такая черта, как параллельное использование основных видов налогов федеральным правительством, правительствами штатов, а также местными органами власти. В результате чего население государства уплачивает два вида поимущественного налога, три вида подоходного налога и два вида универсального акциза. Наиболее весомыми в современной налоговой системе на федеральном уровне являются личные подоходные налоги, на уровне штатов - универсальный и специальный акцизы, а на местных уровнях - поимущественный налог.

Национальная налоговая система Франции характеризуется некоторыми особенностями. Во-первых, для Франции свойственны высокие социальные налоги — платежи и взносы в фонды социального назначения (более 40 % общей суммы обязательных платежей и налогов по сравнению около 30 % в среднем по странам Европейского Союза). Во-вторых, структура французской налоговой системы исторически сложилась таким образом, что фискальное значение косвенного налогообложения (налогов на потребление) в общей сумме государственных доходов превышает долю прямых. Не случайно именно Франция — родина налога на добавленную стоимость. В-третьих, в основе бюджетного процесса находится принцип приоритета ресурсов. В отличие от многих других стран, это означает утверждение парламентом сначала доходной части бюджета, а затем расходной. В-четвёртых, вопреки давней традиции централизованного управления с начала 80-х годов правительство проводит политику децентрализации, которая заключается в расширении прав местных органов самоуправления и сопровождается соответствующим перераспределением налоговых поступлений. В-пятых, согласно требованиям унификации налоговых систем в рамках Европейского Союза в последнее десятилетие наблюдается снижение ставок налогообложения с одновременным расширением налоговой базы за счёт отмены льгот. Налоги и сборы во Франции составляют около 90 % доходной части бюджета. При достаточно централизованной системе законодательства в сфере налогообложения местным органам самоуправления отводится относительная автономия. Они имеют возможность самостоятельно устанавливать местные налоги, их ставки и порядок взыскания. При этом следует отметить, что во Франции действует достаточно чёткая система распределения налогов в центральный и местные бюджеты.

Система налогообложения в Японии характеризуется тем, что более 64% всех налоговых поступлений образуется за счет государственных налогов, остальные — за счет местных налогов. Доходная часть бюджета государства строится не только на налогах, но и на неналоговых поступлениях. Налоги в государственном бюджете составляют 85%, неналоговые средства — 15%. Их источником являются: арендная плата, продажа облигаций, земельных участков и другой муниципальной недвижимости, пени, штрафы, доходы от лотерей, займы. Налоговая система Японии характеризуется множественностью налогов, но все налоги страны зафиксированы в законодательных актах и регулируются законами. Закон о местных налогах определяет их виды и предельные ставки, остальное устанавливается местным парламентом. Самый высокий доход государству приносит подоходный налог с юридических и физических лиц. Он превышает 56% всех налоговых поступлений. Следует иметь в виду, что, несмотря на высокие подоходные налоги, установлен весьма значительный необлагаемый минимум, который учитывает и семейное положение налогоплательщика. От уплаты освобождаются средства, затраченные на лечение. Дополнительные налоговые льготы имеют многосемейные. У

человека среднего достатка может освобождаться от подоходного налога более 30% его доходов.

На основе налоговых систем иностранных стран, можно сделать сравнительный анализ нашей налоговой системы и систем других стран.

Казахстан	США	Франция	Япония
Подоходный налог			
<p>Подоходный налог в РК делится на: корпоративный и индивидуальный. Корпоративный налог варьируется от 5% - 20%, тут играет роль является ли человек резидентом или нет, а в какой сфере он занят. Индивидуальный подоходный налог от 5% - 10%</p>	<p>Федеральный подоходный налог варьируется от 10 % до 35 %</p>	<p>Во Франции шкала налоговых ставок подоходного налога (IR) прогрессивная. Чем выше доход, тем выше ставка налога и начинается от 0—45% (Особенность: налог взимается с «семьи», а не с физического лица. Если человек не женат, то он также считается семьей, но из одного человека)</p>	<p>Подоходный налог Японии варьируется от 5 до 40 % в зависимости от того, является ли человек резидентом страны или нет. Для не резидентов фиксированный – 20%, а вот для резидентов – от уровня заработной платы.</p>
Социальный налог			
<p>Социальный налог, исчисляемый юридическими лицами 11%. Для тех занят в сфере сельхоз – 6.5%, для инвалидов – 4.5%</p>	<p>Работодателям необходимо выплачивать социальный налог по фиксированной ставке 11% от дохода за вычетом обязательных пенсионных взносов в накопительный пенсионный фонд</p>	<p>Платежи и взносы в фонды социального назначения, более 40 % общей суммы обязательных платежей и налогов по сравнению со странами Европейского Союз, там он составляет 30 % в среднем</p>	<p>Социальные взносы выделяются из государственного бюджета страны каждый год при фиксированной процентной ставке</p>
Уровни налоговой системы			
<p>В Республике Казахстан действуют</p>	<p>США - страна, ориентирующаяся на</p>	<p>Налоговая система характеризуется совокупностью</p>	<p>В Японии функционируют</p>

<p>общегосударственные налоги, которые являются регулирующими источниками государственного бюджета Республики Казахстан и местные налоги и сборы, являющиеся доходными источниками местных бюджетов</p>	<p>либеральную модель экономики и являющаяся федеративным государством. Здесь используется трехуровневая налоговая система: федеральные налоги, налоги штатов, местные налоги</p>	<p>общегосударственных и местных налогов и сборов</p>	<p>государственные налоги и местные</p>
<p>Какой процент бюджета составляют налоговые платежи</p>			
<p>Налоговые платежи в РК составляют около 40% всего государственного бюджета</p>	<p>Налоговые сборы всех уровней (федеральный, штатные и местные) составляют приблизительно 27%</p>	<p>Налоги и сборы во Франции составляют около 90 % доходной части бюджета</p>	<p>Налоги в государственном бюджете составляют 85%, неналоговые средства – 15%</p>

Согласно данной сравнительной таблице, можно наблюдать, что налоговые поступления в странах Франции и Японии занимают приблизительно 80-90% всей доходной части бюджета. Это объясняется тем, что, даже если брать во внимание подоходный налог, в этих странах он довольно высокий и соответственно другие налоги тоже придерживаются данной планки. Говоря о США: во-первых, США – федеративное государство, оно имеет штаты и в каждом штате своя налоговая база. Во-вторых, процент налогов зависит напрямую от значимости штата и его населения. В-третьих, может и подоходный налог чуть ниже процентом, чем в странах Франции и Японии, но в отличие от них, налоги в США регулируются рационально, что в принципе подтверждается тем, что в США, для гражданина создаются все условия для того чтобы нормально жить. Говоря о Казахстане, налоговые платежи в среднем составляют 40-45% всей доходной части бюджета. Налоги имеют рациональную планку. Процентная ставка любого налога не поднимается выше 20%, но, даже имея такие низкие проценты налогов, в Казахстане наблюдается ряд проблем.

В данный момент, в налоговой системе РК имеется достаточное количество проблем, которые необходимо решать, и государство

прикладывает все свои силы. Поэтому разработанная правительством Казахстана система налогообложения, к сожалению, имеет недостатки. Одна из самых распространенных проблем – уклонение, в прямом смысле этого слова, от налогов. Практика последних лет рыночных реформ показала, что основной источник бюджетного финансирования, каковым являются налоги, явно оскудел. Наверное, все сразу задаются вопросом, почему? Ответ вполне логичен и не от того, что налогов стало меньше или их совокупная сумма уменьшилась, просто стало больше случаев так называемого «уклонения» от налогов. И возникает сразу вопрос, «почему?». Ответ, в принципе, очевиден, в том плане, что нечеткость механизма налогообложения, некорректность деятельности многих работников приводит к той самой спекуляции (в самом негативном смысле этого слова), уклонению от налогов, коррупции и взяточничеству. В этой связи налоговая система требует комплексного совершенствования, но при этом нет необходимости менять всю систему. Требуется лишь усилить контроль и предпринять меры по устранению этих проблем. К большому сожалению, эту проблему не решить априори, т.к. пока есть деньги, существует и коррупция. Государство лишь может уменьшить проявления этой проблемы, и возможно, в дальнейшем, это положительно повлияет на налоговую систему в целом.

Проблема уклонения от уплаты налогов - одна из самых распространенных проблем, наверное, не только в нашем государстве, и продолжая мысль об этом, нельзя не согласиться с мнением бывшего председателя Мажилиса Парламента РК М. Оспанова, который писал: «Отсутствие серьезных научно-теоретических разработок в области налоговых отношений и управлении налогами, слепое копирование западного быта без глубокого анализа его использования в конкретных условиях современного Казахстана привели сегодня к тому, что вновь принятый Налоговый кодекс (речь идет об указе Президента РК от 24.04.1995 года «О налогах и других обязательных платежах в бюджет»- авт.) насквозь пропитан отрицательным отношением к налогоплательщику как к заведомому злоумышленнику - потенциальному нарушителю налогового законодательства, и поэтому ориентирует не на сотрудничество с ним, а на превентивное выявление и беспощадное пресечение якобы задуманных им правонарушений».

Довольно интересную мысль выразил один из казахстанских экономистов Дюсенбаев Н. Он считает, что «налоги - лекарство, но не панацея», и связывать выполнение обязательств государства перед обществом только с налоговыми поступлениями не совсем правильно и даже несколько рискованно. Так, Дюсенбаева Н. возмущает тот факт, что в Казахстане в виде налоговых сборов изымается до 70% доходов налогоплательщиков, в то время как мировой опыт показывает, что общая сумма налогов, взимаемая государством, не может превышать 40%.

Ряд проблем, выделенных Дюсенбаевым, продолжают иметь место, а именно:

- непродуманность системы дифференцированного подхода к налогообложению;
- применение НДС (Дюсенбаев придерживается меня за начисление этого вида налога в зависимости от характера товара, как во Франции – родине НДС, где к товарам первой необходимости применяются пониженные ставки, а к товарам второстепенной значимости - повышенные);
- недостаточность льгот для малого бизнеса, в том числе, для крестьянских (фермерских) хозяйств.

По мнению Дюсенбаева Н., налоговая система РК нуждается в следующих нововведениях:

- во-первых, должна быть выработана теоретическая концепция (программа) развития налоговой системы РК, основным направлением которой явится политика снижения налогового бремени отдельных категории налогоплательщиков;
- во-вторых, введение дифференцированного подхода к налогоплательщику, учитывающее сферу его деятельности;
- в-третьих, должна быть установлена предельная сумма расходов бюджета и усиление контроля над расходованием бюджетных средств, как на республиканском, так и на местном уровне.

Несмотря на наличие многочисленных теорий, согласно которым налог есть продукт договора между нацией (населением, гражданами в их совокупности) и государством, т.е. согласованного волеизъявления двух сторон, совершенно очевидно, что в юридическом смысле государство, устанавливая налог, не согласовывает этот вопрос ни с каждым налогоплательщиком в отдельности, ни с отдельными их группами, ни с представителями народа. Имеются специальные оговорки о том, что по налоговым законам референдум не проводится. Такой же порядок установлен и в Казахстане.

Идею договорного характера налогов (хотя бы в смысле «общественного договора») не спасает, на наш взгляд, и конструкция, предложенная П.М. Годме, по мнению которого, согласие на установление налога дает парламент, являющийся представителем нации в целом. Безусловно, парламент, в силу его формирования, является тем местом, где голос народа звучит громче всего. И неслучайно в большинстве демократических стран законы о введении налогов принимает именно он. Но парламент – это не общественное формирование граждан, это государственный орган, т.е. часть государства. При этом необходимо иметь ввиду, что субъектом установления налога выступает государство в целом, а не какой-нибудь его орган (хотя, бесспорно, что правовой акт, устанавливающий налог, будет принят конкретным органом). Поэтому налог не является продуктом договора между, скажем, правительством и парламентом, хотя в реальной жизни именно правительство (с подачи финансового ведомства) может выступить с инициативой введения нового

налога, а парламентарии, прислушиваясь к голосу своих избирателей, могут проголосовать против него. Но в тоже время крайне необходимо упорядочить и логически систематизировать все виды налогов, система налогообложения должен носить довольно сбалансированный характер и его устойчивость должна быть такой, чтобы смогла выдержать различные экономические явления и при этом сохранить некий общественный баланс.

В заключение работы, был разработан механизм решения проблем, связанных с налоговыми отчислениями. В первую очередь, налоговая система должна стать как можно более понятной и доступной для всех граждан. Во-вторых, должны усилить контроль над поступлением платежей, выделить из бюджета средства, которые будут направлены на то, чтобы обеспечить стабильное поступление платежей. В противном случае, применять жесткие административные меры по решению данной проблемы. В-третьих, необходимо задуматься о будущем, а именно, создавать условия для граждан других стран. Казахстан является членом ЕАЭС, ТС и вскоре станет полноправным членом ВТО. Ныне действующие налоговые ставки, в основном были переняты от СССР и усовершенствованы посредством опыта из Европы. Возможно, поэтому в ТС казахстанские налоговые ставки более-менее приемлемы, т.к. они немного схожи со странами СНГ, в частности с Россией и Белоруссией. Основа стран ЕАЭС – страны постсоветского пространства, а значит, есть схожие черты в налоговой системе. Если говорить о ВТО, то Казахстану нужно всерьез задуматься о налоговой политике страны: уменьшить тенденцию уклонения от налогов и сделать налоговую систему более упрощенной.

В целом решение этих основных проблем приведет к тому, что функционирование налоговой системы будет играть положительную роль для экономики страны. Проблема заключается в том, что формирование налоговой системы РК носило ускоренный характер. Когда в 1991 г. Казахстан стал независимым государством, за основу налоговой системы взяли налоговую систему СССР, но основные доработки были взяты из европейских государств. Даже Конституция РК имеет определенные элементы французской Конституции, соответственно, исходя из элементов главного закона страны, обычно создаются другие законодательные акты, принимаются политические решения и т.д. Затем в процессе становления проводились различные исследования, практически по всему миру работали сотрудники посольств РК. В итоге налоговая система РК формировалась довольно тяжело, и некоторые проблемы, которые появлялись в ходе реализации, не решались надлежащим образом. Поэтому, в нынешнее время, граждане столкнулись с проблемами, но, под чутким руководством лидера страны эти проблемы решаются и в будущем должны быть решены.

Казахстан долгое время находился в составе социалистического государства, где в условиях государственной собственности налоговая система была не развита, что, в свою очередь, приводило к неразвитости налоговых отношений между государством и обществом, в лице налогоплательщиков. Формирование сознания – достаточно сложный и

длительный процесс. Чтобы гражданин добросовестно выполнял свои обязательства перед государством, необходимо с самого раннего возраста привить ему мысль о том, что «налоги - цена цивилизованного общества». Частично эту задачу можно решить введением курса «Налоги и налогообложение» в программе общеобразовательной школы и на всех ступенях средне-специального и высшего образования. Так, если в школе будет разъяснена сущность налога, то при получении средне-специального и высшего образования гражданам можно разъяснять их права и обязанности, особенности уплаты отдельных видов налогов, то есть формировать правовую и налоговую культуру граждан.

Вместе с тем, не нужно забывать, что теория всегда должна находить подтверждение на практике, особенно когда речь идет об обучении. Мало просто объяснить, что «налоги - цена цивилизованного общества», нужно доказать, что те условия, которые создает государство - «цивилизованное общество», действительно стоят требуемой за них «цены» в виде отдельных налогов. Так вполне объяснима сознательность граждан США, Франции, Швеции и других стран по уплате налогов: они видят реальные результаты своих действий и готовы добровольно отдать за них часть своих доходов, в то же время, идеальными налоговые системы этих стран не назовешь, и там есть проблемы требующие разрешения.

Литература

1. Закон Республики Казахстан от 24.04.1998г. «О налогах и других обязательных платежах в бюджет».
2. Налоговый кодекс Республики Казахстан «О налогах и других обязательных платежах в бюджет».
3. Байдуйсенов А.Д. Налоговая система Казахстана // Финансы Казахстана Каржы-Каражат Алматы, 2001.
4. <http://btimes.ru/business/nalogovaya-sistema-yaponii>
5. http://studopedia.ru/3_19881_nalogovaya-sistema-yaponii.html
6. Основы экономической теории. Курс лекций. Под редакцией Баскина А.С., Боткина О.И., Ишмановой М.С. Ижевск: Издательский дом "Удмуртский университет", 2000.
7. Тютюрюков Н. Н. Налоговые системы зарубежных стран: Европа и США. — М., 2002. — С. 70.
8. Налоги и налогообложение/ Под ред. М. В. Романовского, О. В. Врублевской. — СПб., 2001. — С. 437.
9. Худяков А.И., Г.Н. Бродский. Теория налогообложения. Алматы, 2002. - 135 с.
10. Дюсенбаева Н. Налоги – лекарство, а не панацея// Финансы Казахстана, 2001, № 1.
11. Оспанов М.Т. Проблемы совершенствования системы управления налогами в РК. Алматы, 1996. - 40 с.
12. Сайдахметова Ф.С. Налоги в Казахстане. Алматы, 2002. - 7 с.

*Бабурин Д.Е.,
студент 4 курса юридического факультета
Ярославского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Макаров И.И.,
канд. экон. наук, зав. кафедрой гражданско-правовых дисциплин
Ярославского филиала МФЮА*

Дестимулирование банками потребления домашних хозяйств

Проблемы российской банковской системы начали формироваться еще до введения санкций и падения цен на нефть. Дефицит привлеченных средств формировался за счет сокращения как притока частных вкладов, так и иностранного финансирования. В результате резко возростала зависимость банковской системы от рефинансирования со стороны Банка России; объем задолженности банков перед ЦБ РФ превысил 10% ВВП, тогда как в 2009 г. он достигал лишь 8% [1].

Растущий уровень задолженности банков перед денежными регуляторами отражает снижающуюся степень доверия отечественным банкам со стороны иностранных кредиторов и населения.

Рентабельность банковского сектора последовательно снижается уже несколько лет. В последние месяцы этот процесс ускорился под воздействием двух факторов: ухудшения качества кредитного портфеля, требующего увеличения отчислений в резервы, а также роста ключевой ставки ЦБ, ведущей к увеличению стоимости обслуживания средств Банка России и Минфина.

В октябре - ноябре 2014 г. рентабельность активов упала ниже 1%, а рентабельность собственных средств - ниже 9% в годовом выражении [1].

Снижение рентабельности лишает банки основного источника пополнения капитала.

Задолженность населения России перед банковским сектором выросла настолько, что наметился новый тренд: банки теперь дестимулируют потребление домашних хозяйств. Заемщикам придется выплатить банкам в этом году на 3 трлн руб. больше, чем они взяли в кредит. При этом, в отличие от прошлых лет, наблюдается падение реальных денежных доходов населения.

Острейшая проблема банковского сектора - рост долговой нагрузки домашних хозяйств. Данные о структуре банковского кредитования населения за 2014 год позволяют констатировать переход кредитного рынка от режима предоставления домашним хозяйствам финансовых ресурсов в режим изъятия этих ресурсов.

По мнению эксперта Института Гайдара Михаила Хромова, кредитный рынок является для домашних хозяйств источником финансовых ресурсов до тех пор, пока совокупная задолженность населения перед банками обгоняет

объемы уплачиваемых по кредитам процентов[2].

Разницу между задолженностью по кредитам и величиной выплачиваемых процентных платежей можно считать как чистый вклад банковского кредитования в располагаемые финансовые ресурсы домашних хозяйств.

В 2014 году население выплатило банкам 1,8 трлн руб. в качестве процентов по кредитам. А задолженность розничных клиентов перед банками по процентам выросла за год до 1,2 трлн руб. (с поправкой на переоценку кредитов в иностранной валюте)[1].

Таким образом, в 2014 году по потребительскому кредитованию население выплатило банкам процентов на 600 млрд руб. больше, чем взяло в кредит.

Всего, по данным ЦБ РФ, физлицам-резидентам в прошлом году было выдано 8,6 трлн руб. При этом 600 млрд руб. - это 3% от всех потребительских расходов домашних хозяйств[1].

Расходы домашних хозяйств растут не только на обслуживание банковских долгов, но и на питание, на оплату коммунальных услуг, на приобретения лекарств, и транспортные расходы, которые также увеличились в этом году.

Отвлечение средств на обслуживание банковских кредитов сдерживает рост потребления. Банковский сектор сегодня не стимулирует, а дестимулирует потребление домашних хозяйств.

Кроме того, расходы на обслуживание банковских кредитов сократят платежеспособный спрос населения наряду с ожидаемым сокращением реальных располагаемых доходов. Доходы будут падать.

Январь 2015 года стал вторым подряд убыточным месяцем для банковского сектора. Уходить в минус прибыль начала еще в декабре 2014 года. Финансовый результат за январь - минус 23,6 млрд руб[1].

Как и в декабре, основной отрицательный вклад был обеспечен формированием резервов на возможные потери. Этот показатель вырос за месяц на 284 млрд руб[1].

Рост задолженности по кредитам и падение доходов населения (на 8,5%) на фоне экономического спада (минус 7%) и нарастающей инфляции (17,1%) могут рекордно сократить доходы банковского сектора в этом году.

Агентство Moody's прогнозирует банковскому сектору рост чистых убытков по итогам 2015 года до 1,5–2 трлн руб. против прибыли 600 млрд руб. годом ранее[3].

Кроме того, Moody's считает, что замедление российской экономики (прогноз агентства - 5,5%) и высокие процентные ставки могут ухудшить качество кредитного портфеля российских банков и привести к росту доли проблемных ссуд до 15% в 2015 году с 9,5% по итогам 2014 года и 7% в 2013 году[3].

Чтобы в условиях неопределенности заставить население вложить сбережения в депозиты, банкам нужно постоянно повышать процентные ставки по вкладам. Что на фоне высокой стоимости фондирования означает

неизбежное падение рентабельности банковской деятельности.

С одной стороны, уменьшаются доходы банков: замедляется рост портфелей, ЦБ РФ ограничивает максимальную ставку по кредитам, стоимость фондирования растет. С другой - у банков серьезно увеличиваются расходы на создание резервов и поддержание инфраструктуры и персонала.

Таким образом, в 2015 году с рынка уйдет немалое количество коммерческих банков, не получивших государственную поддержку.

Государству необходимо ужесточить санкции за нарушения действующего законодательства регулирующего кредитные отношения, например, предусмотреть административную ответственность кредитора за не пересчет полной стоимости кредита и не возврат переплаченных процентов по кредиту при аннуитетном способе платежа по кредиту при частично-досрочном или досрочном погашении кредита.

ЦБ РФ необходимо снижать размер ключевой ставки и размеры отчислений в резервы на возможные потери по ссудам.

Кредитным организациям необходимо совершенствовать систему контроля и проверки добросовестности клиентов, которым выдаются потребительские кредиты, для того, чтобы уменьшить процентную ставку по кредитам. Учитывая, что вернуть средства по решению суда не всегда удается в полном объеме, а в кризис проблема усугубилась, банки должны активно предлагать корпоративным и розничным добросовестным клиентам реструктуризацию кредитов.

Литература

1. Банк России. Справочник по кредитным организациям// URL: <http://www.cbr.ru/credit/forms.asp>.
2. Институт Гайдара и РАНГИС. Оперативный мониторинг экономической ситуации в России. Январь 2015 г.// URL: <http://www.ranepa.ru/news/item/6538-monitoring-jan.html>.
3. Moody's прогнозирует рост до 15% числа проблемных кредитов в банках РФ// URL:http://www.dp.ru/a/2015/03/05/Moodys_prognoziruet_rost.

*Базекенова С.Б.,
студентка Евразийского национального
университета им. Л.Н. Гумилева
Науч. руководитель: Сембиева Л.М.,
доктор экон. наук, профессор кафедры финансов
Евразийского национального
университета им. Л.Н. Гумилева,
г. Астана, Казахстан*

Вступление Республики Казахстан в ВТО: проблемы и перспективы

На сегодняшний день актуальным и одним из важнейших вопросов является присоединение Казахстана к ВТО. Актуальность выбранной темы - это поставленный курс на создание открытой экономики, провозглашенный в Казахстане с началом перестройки, предусматривал, прежде всего, развитие торгово-экономических отношений, откуда предполагалось получить необходимые для модернизации экономики технологии, кредиты, инвестиции в обмен на экспортные товары - не только традиционные топливно-сырьевые ресурсы, но и продукцию перерабатывающей промышленности, в том числе наукоемкую. Эта задача была главной и в процессе формирования стратегии внешнеэкономической деятельности Казахстана, ее децентрализации и либерализации, политического и институционального обеспечения. Именно поэтому тема данной статьи является актуальной.

Всемирная торговая организация (ВТО World Trade Organization, WTO) представляет собой организационно-правовую основу системы международной торговли. Ее документы определяют те ключевые договорные обязательства, которыми должны руководствоваться правительства при создании и практическом применении национальных законодательных и нормативных актов в сфере торговли. Кроме того, она является тем форумом, где формируются торговые отношения между странами в процессе коллективных обсуждений, переговоров и примирения разногласий.

Казахстан заинтересован в активном продвижении своих товаров и услуг на внешние рынки, что предполагает интенсивное развитие многосторонней внешней торговли, углубление интеграции своей экономики в мировую экономическую систему. Экономический рост Казахстана в решающей мере зависит от внешнеэкономических связей и внешней торговли. Общий объем внешней торговли составляет около 60% ВВП, 40 % ВВП образуется за счет экспорта и до 60% внутреннего спроса удовлетворяется импортом. Однако эти цифры не должны создавать иллюзию его интеграции в мировую экономику, ибо в экспорте доминирует сырье, а в импорте - готовые товары. Это создает невыгодную ценовую пропорцию.

В современном мире членство в ВТО является показателем вовлеченности страны в цивилизованный мировой рынок товаров и услуг. Поэтому молодые и независимые страны стремятся вступить в эту организацию и торговать на равных с другими странами. Правительство Казахстана придерживается позиции о необходимости присоединения к ВТО, но в то же время это присоединение должно строиться на балансе интересов: с одной стороны, должны быть удовлетворены интересы членов ВТО, но одновременно должны быть учтены и интересы Казахстана. С самого начала я хотела бы рассмотреть положительные стороны вступления в ВТО. И самым главным и альтернативным преимуществом вступления, будет активная диверсификация экономики, а также облегчение доступа к новейшим технологиям и иностранным инвестициям, что способствует

быстрейшему прогрессу страны и выходу ее на траекторию устойчивого развития.

Примером тому будет – Китай. Характерной особенностью экономики Китая после вступления в ВТО является интенсивный приток зарубежных инвестиций, сопровождающий выход ведущих китайских компаний («Ping An Insurance», «Great Wall Auto», «China Resources Power», «China Life Insurance») на иностранные фондовые рынки. Китай имеет более 70 таких соглашений, в частности с Великобританией, Германией, Францией, Японией, Австралией, Южной Кореей. Иностранные инвесторы более охотно будут вкладывать свои деньги в экономику страны после вступления в ВТО, поскольку одним из основных принципов этой организации является принцип «транспарентности». Принцип транспарентности – это принцип полной открытости страны, прозрачности законодательной базы. И инвесторы, уверенные в защищенности своих инвестиций, будут лишь только их увеличивать.

Казахстан будет также иметь дополнительные и выгодные пути транзита для своих товаров. Это особенно важно для развития внешней торговли Казахстана отечественными товарами обрабатывающей промышленности.

В кратко- и среднесрочной перспективе вступление Казахстана в ВТО важно, с точки зрения, привлечения инвестиций и, прежде всего, в обрабатывающую промышленность и в развитие высокотехнологичных производств.

Большое значение для Казахстана может представлять режим ВТО в отношении торговых споров, применяемых в отношении экспортных товаров Казахстана, и позволит решать торгово-политические споры в рамках, предусмотренных в ВТО процедур, на более справедливой основе.

Вступая в ВТО, Казахстан может реально рассчитывать на получение права участия в разработке норм, регулирующих мировую торговлю, руководствуясь национальными интересами.

Создание условий повышения качества и конкурентоспособности национальной продукции в результате расширения присутствия передовых технологий, товаров, услуг и инвестиций на внутреннем рынке, внедрения международных стандартов качества.

Вступление в ВТО обеспечит нам режим наибольшего благоприятствования с 155 странами-участницами и даст ряд преимуществ в области лицензирования экспорта, стандартов, применения антидемпинговых и компенсационных пошлин и в целом будет способствовать росту внешнеэкономической активности государства. Присоединение к ВТО является неотъемлемым шагом на пути интеграции в мировое сообщество в качестве полноправного участника многосторонней торговой системы и вывода законодательства республики на современный международный уровень.

Какие же существуют отрицательные моменты вступления в ВТО? Ясно, что мы имеем конкурентоспособный сектор только в области

выработки первичных продуктов переработки и добычи природных ресурсов. Другие отрасли нашей экономики неконкурентоспособны, в особенности это касается сельского хозяйства и легкой промышленности. По словам министра экономики Жаксыбека Кулекеева, это приведет к некоторым болезненным явлениям в экономике страны. Придется открыть внутренние рынки для иностранцев и государство лишится таких важных рычагов защиты внутреннего рынка как лицензирование.

Представители малого и среднего бизнеса обанкротятся, не выдержав конкуренции с иностранным производителем, который без высоких таможенных пошлин, выйдет на казахстанский рынок. Кроме того, вступление в ВТО откроет рынки дешевым импортным сельскохозяйственным продуктам, с которыми местные производители конкурировать смогут нескоро. Скорее - сельское хозяйство в стране перестанет существовать, что приведет к снижению уровня жизни сельчан и зависимости страны от импортного продовольствия. Аналитики полагают, что ставить крест на малом и среднем бизнесе, а также сельском хозяйстве более чем опасно для экономики любой страны

По правилам ВТО мы должны будем поднять цены на энергоносители внутри страны до уровня развитых стран, что сделает нашу продукцию неконкурентной даже на внутреннем рынке.

Делая вывод после прочтенной информации в интернете, газетах, в послании Президента и даже в блогах (отзывах населения). Я поняла одно – правила игры на мировом рынке устанавливаются без нас, а нередко - и против нас. Казахстан, к сожалению, не готов полностью открыть свой рынок для более сильных конкурентов. Прежде всего, нужно продумать специальные программы по перераспределению потенциально высвобождающейся рабочей силы, и подойти к процессу переговоров взвешенно, чтобы установить достаточно высокие тарифы на продукты, нуждающиеся в защите от экспансии зарубежного производителя.

Что же касается негативных сторон, то можно предположить, что краткосрочные потери, которые несут вновь вступающие страны при сокращении тарифов, будут с лихвой компенсированы долгосрочными доходами от вхождения в мировой рынок. ВТО дает нам только правила торговли и благоприятную среду, то есть даются возможности, а как отдельная страна будет развивать свой экспорт, зависит от нее самой. Если правительство будет вести грамотную политику, и будут эффективно использоваться ресурсы, то будет и повышение экспорта.

Литература

1. Сахариев С.С., Сахариева А.С. «Современный курс экономической теории» - Алматы, 2002г.
2. «Финансы»/Под ред. Ковалевой А.М. Учебное пособие. – М.: Финансы и статистика, 1996г.

*Благова А.А.,
студентка 4 курса Вятского государственного*

Введение налога на роскошь

С целью борьбы с распределением неравенства получения доходов при реформировании налоговой системы государства вводят ряд мер, направленных на достижение оптимального уровня налоговой нагрузки для всех налогоплательщиков. Одной из таких мер может являться введение налога на роскошь. Согласно толковому словарю С.И.Ожегова и Н.Ю. Шведовой, понятие «роскошь» представляет собой излишества в комфорте, в удовольствиях. Это социально-экономический феномен, связанный с потреблением благ. Предметы роскоши означают товары, спрос на которые растет с получением дополнительного дохода. По цене они доступны только состоятельным людям. Без этих предметов можно обойтись в жизни, но, потребляя их, индивид переходит в новый особый сегмент - класс богачей[5].

Депутаты Государственной Думы Российской Федерации от партии «Справедливая Россия» в очередной раз выступили с предложением ввести прогрессивную шкалу налогообложения физических лиц по примеру многих европейских стран и Соединённых Штатов Америки.

В то время, как обычные граждане со средним достатком продолжают платить государству по 13% от своей зарплаты в качестве подоходного налога, богачей предлагается обложить подоходным налогом в 18%, 23% и даже в 28%. Многим западным миллионерам и миллиардерам даже эти цифры могут показаться смешными, ведь в некоторых странах налоги с доходов могут достигать и до 52%. Несмотря на активное обсуждение до сих пор окончательного ответа на вопрос «Нужен ли налог на роскошь?» нет.

Депутаты "Справедливой России" внесли в Госдуму проект Закона "О налоге на роскошь". Они предлагают ввести налог в размере 0,3% на недвижимость стоимостью от 30 млн. до 50 млн. руб., 0,6% - от 50 млн. до 100 млн. руб., 1% - на жилье, стоимость которого 100 - 150 млн. руб. и 5% - на все, что дороже. По их мнению, новый налог можно применять, если в квартире на человека приходится больше 150 кв. м, а в загородном доме - более 500 кв. м.

В указанном проекте дорогие автомобили, яхты и самолеты также рассматриваются в качестве объектов налогообложения: 1% от их стоимости государство будет взимать, если цена этих предметов роскоши достигнет 3 - 5 млн. руб.; 3% - если их стоимость составит 5 - 20 млн. руб.; 5% - с объектов, которые оцениваются в 20 - 60 млн. руб. и 7% - со всего, что свыше 60 млн. руб.

Российский союз промышленников и предпринимателей посчитал, что роскошью следует считать загородный дом стоимостью от 50 млн. руб., земельный участок - от 10 млн. руб., городские квартиры - от 30 млн. руб.,

машины - от 3 млн. руб. и с мощностью двигателя от 400 л.с. По мнению РСПП, также можно увеличить налог на имущество, стоимость которого превышает 100 млн. руб., включая острова, яхты, драгоценности, антиквариат и прочее.

Изначально предполагалось, что объектом обложения «налогом на роскошь» будут элитная недвижимость и дорогие автомобили[2].

С 2014 года в России начал применяться налог на роскошь в виде обложения транспортных средств стоимостью свыше 3 млн. рублей. Согласно подписанному президентом закону, коэффициент 1,5 вводится для автомобилей стоимостью от трех до пяти миллионов рублей, с момента выпуска которых прошло не более года. На 1,3 сумма транспортного налога будет умножаться в отношении машин аналогичной стоимости возрастом от одного до двух лет, а на 1,1 – возрастом от двух до трех лет. Удвоенный сбор будут взимать с владельцев автомобилей стоимостью от пяти до десяти миллионов рублей, с момента выпуска которых прошло не более пяти лет. В три раза транспортный налог увеличится для хозяев машин стоимостью от 10 до 15 миллионов рублей и свыше 15 миллионов рублей в случае, если с момента выпуска этих транспортных средств прошло не более 10 и 20 лет соответственно.

Минпромторг России уже опубликовал список автомобилей, которые попадают под действия данного налога. Однако уже сейчас видны определенные недоработки принятого закона: налоговой базой признается стоимость транспортного средства, определяемая официальными дилерами, без учета различных пошлин и сборов, которые уже входят в данную стоимость (НДС, таможенные пошлины, утилизационный сбор, валютный курс и так далее); размер налога на роскошь дифференцирован в зависимости от региона постановки на учет транспортного средства, логичнее было бы сделать дифференциацию именно критерия роскоши по регионам и обложить налогом на роскошь машины, стоимость которых превышает 3 млн. рублей за вычетом всех пошлин и акцизов, уплаченных с момента ввоза авто на территорию России. Таким образом, уже есть определенные предложения по доработке налога на роскошь[3].

Рассмотрим мировой опыт налогообложения предметов роскоши, сверхвысоких доходов и дорогой недвижимости.

Налог на роскошь во Франции

Наиболее успешным, относительно налога на роскошь, считается солидарный налог на богатство, принятый во Франции еще в 1982 году. Он взимается с налоговых резидентов. Налогообложению подлежат все активы гражданина, включая имущество, банковские счета, ценные бумаги. При этом состояние налогоплательщика должно превышать определенный порог (1,3 миллиона евро на 2013 г). Таким образом, при стоимости имущества гражданина от 1,3 миллиона евро до 3 миллионов евро ставка налога составит 0,25%. Свыше 3 миллионов евро – 0,5%. Налогоплательщику позволяется самостоятельно рассчитать стоимость своего имущества, но ошибиться при декларировании можно не более чем на 30%. Таким образом,

например, в 2012 году, в бюджет Франции было получено более трех миллиардов евро.

В рамках новой предложенной схемы, которая и вступила в силу 29 декабря 2013 года, 75-процентный налог теперь платят все предприятия, выплачивающие своим сотрудникам оклады, превышающие 1 миллион евро. Под действие налога попали физические лица, чей ежегодный доход превышает указанную сумму. Кроме того, налог распространяется на профессиональные футбольные клубы, которые ранее активно высказывались против введения налога и даже устраивали забастовку. По мнению представителей клубов, Франция рискует потерять множество высококлассных игроков, чьи зарплаты превышают миллион евро в год [6]. 75-процентный налог - мера временная. Он вводится на два года. По расчетам Министерства экономики, налог должен принести в государственную казну в 2014 году 260 миллионов евро, а в 2015-ом - еще 160 миллионов евро [7].

Налог на роскошь в Великобритании

Великобритания это первая в мире страна, правительство которой ввело налог на сверхприбыль (1915 году), который впоследствии стал основой для применения налога на роскошь в отношении физических лиц.

В Великобритании аналогом налога на роскошь является Гербовый сбор на дорогую недвижимость, который уплачивается при ее покупке. Ставка налога зависит от стоимости приобретаемого объекта, прогрессивная ставка: 1 процент - для недвижимости стоимостью 125 - 250 тысяч фунтов стерлингов, 3 процента - если оно стоит 250 - 500 тысяч фунтов стерлингов, 4 процента - для объектов дороже 500 тысяч фунтов стерлингов.

Собственники недвижимости стоимостью более миллиона фунтов ежегодно отдают государству 5%. В будущем планируется повышение ставки до 7 %. Кроме того, власти намерены серьезно ужесточить надзор за уклонением от уплаты гербового сбора [3].

Таким образом, налогом на роскошь в чистом виде такое обложение предметом роскоши назвать нельзя, однако очевидно, что в Великобритании действует специальная система налогообложения для особого сегмента - богачей.

В России существуют попытки введения налога на роскошь и кроме того осуществлена реализация в части налогообложения конкретного предмета роскоши исходя из его стоимости, однако данную реализацию нельзя считать безусловно успешной.

Анализируя эффективность применения налога на роскошь в зарубежных странах, можно отметить, что наибольшее число поступлений в бюджет происходит от обложения дорогой недвижимости. Там эта система работает давно и хорошо настроена. В нашей стране существуют определенные трудности: нет четкого определения понятия «роскоши», не ясен перечень предметов, попадающих под данное понятие; не совсем проработан механизм обложения предметов роскоши, не понятен расчет налоговой базы.

Говоря о положительных моментах рассматриваемого новшества, можно предположить, что введение налога на роскошь:

- станет эффективным средством корректирования общей системы налогов;
- будет способствовать внесению большей равномерности в распределение налогов;
- может значительно пополнить федеральный бюджет;
- станет серьезной мерой в борьбе с социальным неравенством.

Однако возможны и отрицательные последствия введения данного налога:

- возникнут схемы ухода от его уплаты, произойдет расширение теневого рынка;
- власти затратят огромные средства на администрирование нового налога;
- попытка обложить налогом недвижимость и автомобили может привести к перемещению капитала в страны, где данный налог отсутствует;
- учитывая стоимость недвижимости в Москве, под налог на роскошь может попасть достаточно большое количество людей, часть которых, возможно, не являясь зажиточной прослойкой общества, получила недвижимость по наследству, и для нее она может представлять не столько материальную, сколько моральную ценность;
- новый закон может ударить по кошельку среднего класса [2].

Таким образом, налог на роскошь помог бы решить ряд задач в сфере социальной политики, улучшить уровень жизни бедного населения за счет средств богатых людей, но вместе с тем стоит отметить о наличии многих нерешенных проблем, которые требуют особого внимания, в том числе и на законодательном уровне.

Литература

6. Закон от 23 июля 2013 г. N 214-ФЗ "О внесении изменений в статью 362 части второй Налогового кодекса Российской Федерации" (вступил в силу с 1 января 2014 г.) [Электронный ресурс]: [публикационная статья]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана.
7. Тютюнник И.Г. Роскошь как объект налогового законодательства [Электронный ресурс]: [публикационная статья]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана. 2014
8. Николаева Е.В. Сравнительный анализ налога на роскошь в зарубежных странах. Оценка перспектив для России [Электронный ресурс]: [публикационная статья]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана. 2014
9. Левченко В.А. Нужен ли налог на роскошь [Электронный ресурс]: [публикационная статья]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана. 2014
10. С.И. Ожегов, Н.Ю. Шведова. Толковый словарь русского языка [Электронный ресурс]: [публикационная статья]. - Режим доступа: [Консультант плюс]. – Загл. с экрана. 2009
11. Интернет-портал. «Великая эпоха» [Электронный ресурс]: - Режим доступа: [<http://www.epochtimes.ru/content/view/82584/2/>]. – Загл. с экрана.

12. Интернет-портал. «Российская газета» [Электронный ресурс]: - Режим доступа: [<http://www.rg.ru/2013/12/30/nalog-site.html>]. – Загл. с экрана.

*Валуевич М.В., Удалова В.М.,
студентки 4 курса Калужского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Казаников А.М.,
канд. физ.-мат. наук, зав. кафедрой финансов и кредита
Калужского филиала МФЮА,
г. Малоярославец*

Специфика управления банковскими рисками в условиях высокой изменчивости валютного курса

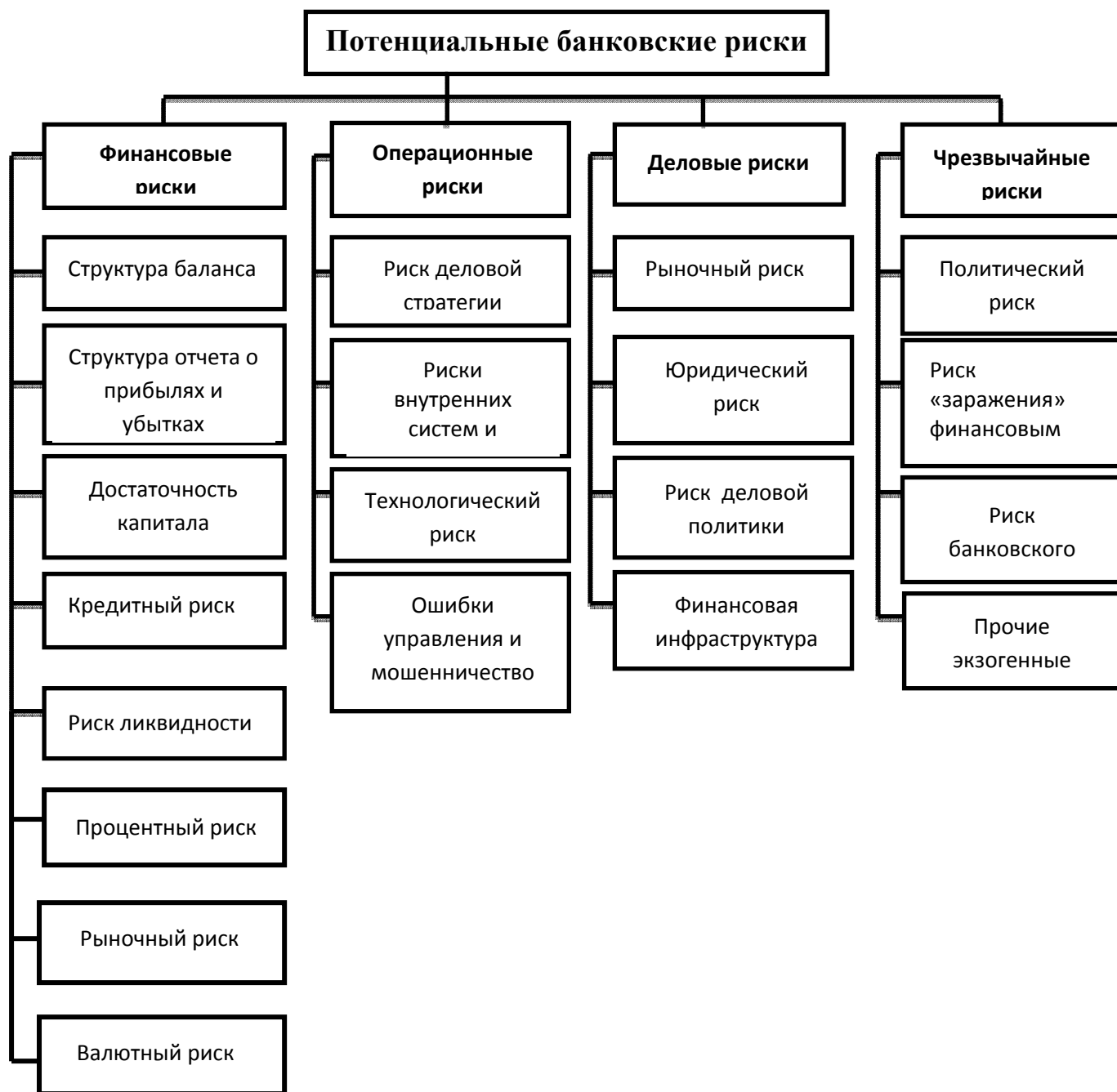
В последние 20 лет высокие темпы внедрения инноваций на финансовых рынках значительно изменили облик банковского дела. Эти изменения способствовали как появлению новых возможностей для банков, так и к возрастанию конкуренции между ними, и соответственно к росту волатильности новых показателей банковской деятельности. Прибыльность традиционных видов банковского бизнеса начала снижаться. В связи с этим банки стали проникать в другие сферы деятельности и изменять свои приоритеты в существующих областях.

Традиционная практика банковского дела, основанная на привлечении средств в депозиты и предоставление кредитов, в настоящее время является лишь частью деятельности коммерческого банка и зачастую является наименее прибыльной частью.

В последние годы новые виды деятельности, такие как интернет-банкинг, торговые операции на финансовых рынках, совершаемые как для получения собственного дохода, так и для получения комиссионного вознаграждения за операции по поручению своих клиентов, служат основным источником прибыльности банков. Многие новые финансовые инструменты, используемые в таких операциях (например, деривативы), обеспечивают высокие прибыли и как следствие приводят к увеличению банковских рисков, а в ряде случаев и к глобальным финансовым кризисам.

В своей деятельности банки сталкиваются с различными рисками. В соответствии с предложениями сотрудников МБРР, банковские риски классифицируют на четыре группы: финансовые, операционные, деловые, чрезвычайные риски. В свою очередь каждая из групп подразделяется на несколько разновидностей как показано на рис. 1.

Рисунок 1. Классификация банковских рисков



Традиционно основное внимание при формировании политики банка обращается на управление финансовыми рисками. Как правило, это кредитный, валютный и риск ликвидности. В этом направлении банки ведут постоянный мониторинг, более того Центральный банк РФ устанавливает определенные нормативы по этим рискам для коммерческих банков и постоянно отслеживает их исполнение.

Наблюдающаяся в последние десятилетия повышенная неустойчивость банковской сферы приводит к осознанию необходимости учета и разработки методов управления другими, отличными от классических, рисками. Ситуация осложняется тем, что в современной банковской глобальной сфере все чаще начинает применяться практика, не основанная на рыночных принципах экономики. Например, широко

применяемая некоторыми государствами практика экономических санкций, налагающих жесткие ограничения на экономическую деятельность других государств. Для обоснования таких мер, как правило, применяются подконтрольные средства массовой информации, развертывающие пропагандистские компании по дискредитации репутации экономических субъектов, в том числе крупных банков пострадавшей страны. Поскольку для противодействия таким нерыночным действиям бессмысленно применять классические методы управления финансовыми рисками, то приобретает актуальность тема разработки новых методов оценки и управления рисками, обусловленными такими действиями. В России в этом направлении в последнее десятилетие активно работает Банк России.

Рассмотрим некоторые аспекты этого направления. Объектом анализа выберем репутационный риск, поскольку в настоящее время, используя этот риск, наши оппоненты формируют панические настроения у населения, выбрасывая ложную информацию о неудовлетворительном финансовом состоянии определенных банков или крахе всей экономики. При этом начальным камушком в этой лавине является действительно имевшие место мелкие нарушения в конкретных банках, не контролирующих свою деловую репутацию. Затем процесс начинает развиваться лавинообразно в масштабах всей страны в форме резкого, не обоснованного экономическими причинами падения курса рубля или массовой скупки продуктов питания и т.д.

Определим основные понятия:

- 1) **Деловая репутация Банка** – качественная оценка участниками гражданского оборота деятельности Банка, а также ее реальных владельцев, аффилированных лиц, дочерних и зависимых организаций.
- 2) **Репутационный риск** – это вероятность возникновения у банка убытков вследствие ухудшения его деловой репутации.

Целью управления репутационным риском является:

- 1) выявление, измерение и определение приемлемого уровня репутационного риска;
- 2) наблюдение за репутационным риском на постоянной основе;
- 3) принятие мер по поддержанию на не угрожающем финансовой устойчивости Банка и интересам его кредиторов и вкладчиков уровне репутационного риска;
- 4) исключение вовлечения Банка и участия его служащих в осуществлении противоправной деятельности, в том числе легализации (отмывания) доходов, полученных преступным путем, и финансирования терроризма.

Основные задачи управления репутационным риском:

- 1) получение оперативных и объективных сведений о состоянии и размере репутационного риска;
- 2) выявление и анализ репутационного риска, возникающего у Банка в процессе деятельности;
- 3) качественная и количественная оценка (измерение) репутационного риска;
- 4) установление взаимосвязей между отдельными видами рисков с целью оценки воздействия мероприятий, планируемых для ограничения одного

вида риска, на рост или уменьшение уровня других рисков;

5) создание системы управления репутационным риском на стадии возникновения негативной тенденции, а также системы быстрого и адекватного реагирования.

При управлении рассматриваемыми рисками применяются следующие принципы:

- 1) внесение оперативных изменений в деятельность Банка внешних и внутренних факторов;
- 2) организация возможности количественной оценки параметров репутационного риска на основе аналитической базы данных по Банку (создание аналитической базы данных до 01.01.2013г.);
- 3) непрерывность проведения мониторинга размеров определенных параметров;
- 4) осуществление оценки риска и подготовка принятия надлежащих управленческих решений;
- 5) наличие самостоятельных информационных потоков по рискам;
- 6) принцип «Знай своего служащего»;
- 7) принцип «Знай своего клиента».

Возникновение репутационного риска может быть обусловлено как внутренними, так и внешними причинами.

К внутренним причинам возникновения репутационного риска относятся:

- а) несоблюдение Банком законодательства Российской Федерации, учредительных и внутренних документов Банка, обычаев делового оборота, принципов профессиональной этики;
- б) неисполнение Банком договорных обязательств перед кредиторами, вкладчиками и иными клиентами и контрагентами;
- в) отсутствие во внутренних документах Банка механизмов, позволяющих эффективно регулировать конфликт интересов клиентов и контрагентов, участников, органов управления и (или) служащих;
- г) неспособность Банка эффективно противодействовать легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма, а также иной противоправной деятельности, осуществляемой недобросовестными клиентами и контрагентами и (или) служащими банка;
- д) недостатки в управлении банковскими рисками, приводящие к возможности нанесения ущерба деловой репутации;
- е) осуществление Банком рискованной кредитной, инвестиционной и рыночной политики, недостатки в организации системы внутреннего контроля, в том числе в целях противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма;
- ж) недостатки кадровой политики Банка при подборе и расстановке кадров, несоблюдение принципа «Знай своего служащего»;
- з) возникновение у Банка конфликта интересов с учредителями (акционерами), клиентами и контрагентами, а также другими заинтересованными лицами.

К внешним причинам возникновения репутационного риска относятся:

- 1) несоблюдение аффилированными лицами Банка законодательства Российской Федерации, учредительных и внутренних документов Банка, обычаев делового оборота, принципов профессиональной этики;
- 2) неспособность аффилированных лиц Банка, а также собственников Банка эффективно противодействовать легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма;
- 3) опубликование негативной информации, в том числе фальсифицированной, о Банке или его служащих, членах органов управления, аффилированных лицах, собственниках в средствах массовой информации.

Рассмотрим примерную схему управления репутационным риском в коммерческом банке. Управление репутационным риском состоит из следующих этапов:

- выявление репутационного риска;
- оценка репутационного риска;
- мониторинг репутационного риска;
- контроль и минимизация репутационного риска.

Цели и задачи управления репутационным риском достигаются следующими методами и созданием следующих систем:

- система лимитов;
- система полномочий и принятия решений;
- информационная система;
- система мониторинга репутационного риска;
- система минимизации и контроля.

Для целей выявления и оценки признаков возникновения репутационного риска Банк вводит набор параметров. Основной целью системы параметров управления репутационным риском является обеспечение принятия надлежащего управленческого решения по снижению влияния репутационного риска на Банк в целом.

Для оценки уровня репутационного риска Банк использует следующие параметры:

- 1) изменение финансового состояния Банка, а именно, изменение структуры собственных средств (капитала) Банка;
- 2) возрастание (сокращение) количества жалоб и претензий к Банку, в том числе относительно качества обслуживания клиентов и контрагентов, соблюдения обычаев делового оборота;
- 3) негативные и позитивные отзывы и сообщения о Банке, его аффилированных лицах, собственниках Банка в средствах массовой информации;
- 4) своевременность расчетов по поручению клиентов и контрагентов;
- 5) выявление в рамках системы внутреннего контроля случаев несоблюдения требований Федерального закона «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» ФЗ от 07 августа 2001г. № 115-ФЗ, а также признаков

возможного вовлечения Банка или его служащих, аффилированных лиц, в легализацию (отмывание) доходов, полученных преступным путем, и финансирование терроризма;

б) изменение деловой репутации аффилированных лиц, постоянных клиентов и контрагентов Банка;

7) выявление факторов хищения, подлогов, мошенничества в Банке, использования служащими в личных целях полученной от клиентов и контрагентов конфиденциальной информации;

8) закрытие расчетных счетов крупными клиентами Банка («уход» клиентов»).

Выявление и оценка уровня репутационного риска осуществляется на постоянной основе. Служащие Банка передают сведения (информацию), свидетельствующие об изменении соответствующего параметра, используемого для выявления и оценки репутационного риска риск - менеджеру. Риск - менеджер проводит оценку уровня репутационного риска.

По каждому набору показателей, используемых Банком для оценки уровня репутационного риска, определяется система пограничных значений (устанавливается лимит), превышение которых означает увеличение влияния репутационного риска на Банк в целом и приближение критического его состояния.

Если в течение календарного квартала любой из показателей, используемых Банком для оценки уровня репутационного риска, превышает установленный для него лимит (нештатная ситуация), риск – менеджер незамедлительно информирует об этом Председателя Правления Банка путем направления сообщения.

Мониторинг репутационного риска

В целях мониторинга и поддержания репутационного риска на приемлемом для Банка уровне применяется сочетание таких методов управления риском как:

- система полномочий и принятия решений;
- информационная система;
- принцип «Знай своего клиента»;
- система мониторинга деловой репутации Банка, его акционеров и аффилированных лиц.

Полномочия начальника Юридического отдела:

- 1) обеспечение соответствия документации, которой оформляются банковские операции и иные сделки, законодательству Российской Федерации, нормативными актами Банка России;
- 2) организация мониторинга изменений законодательства Российской Федерации и нормативных актов Банка России;
- 3) организация защиты интересов банка в судебных инстанциях, рассмотрение жалоб и претензий к Банку и подготовка по ним ответов.

Полномочия руководителя Службы информационной безопасности:

- 1) осуществление мониторинга информации о негативных и позитивных отзывах и сообщениях о Банке (Интернет, а также по возможности

периодические печатные издания, радио, телевидение, иные формы периодического распространения массовой информации).

Полномочия риск – менеджера:

- 1) мониторинг признаков возникновения риска потери деловой репутации и его влияния на уровень соответствующего риска в деятельности и финансовое состояние Банка;
- 2) оценка уровня банковских рисков (в том числе риска потери деловой репутации);
- 3) доведение информации о выявленных рисках до органов управления Банка;
- 4) разработка мер по минимизации банковских рисков;
- 5) доведение информации о превышении пограничных значений показателей (лимитов), используемых для оценки уровня риска потери деловой репутации до органов управления Банка;
- 6) регулярное составление и представление отчетов органам управления Банка об уровне и состоянии банковскими рисками.

Основными задачами информационной системы являются: обеспечение органов управления Банка и руководителей структурных подразделений объемом информации, достаточным для принятия соответствующих управленческих решений; формирование достоверной отчетности.

Одним из основных элементов управления банковскими рисками, в том числе репутационным риском, является принцип «Знай своего клиента».

Реализация принципа «Знай своего клиента» в Банке (в том числе в целях минимизации банковских рисков, в первую очередь правового риска и риска потери деловой репутации) предусматривает: тщательную проверку достоверности сведений, предоставляемых клиентами и контрагентами, акционерами; анализ документов, определяющих правовой статус клиента и контрагента, а также полномочий лиц, заключающих договоры; определение сферы деятельности клиентов и контрагентов, анализ информации об их деловой репутации, анализ изменения показателей отчетности, изменение сферы деятельности постоянных клиентов и контрагентов.

Предлагаемая схема управления репутационным риском носит достаточно общий характер и нуждается в уточнении с учетом специфики каждого банка. Тем не менее, в сложных условиях постоянного расширения экономических санкций актуальность управления этим риском значительно возрастает, и предложенная схема может быть принята за основу.

Литература

1. Грюнинг Х., Брайович Братанович С. Анализ банковских рисков. Система управления финансовым риском.- М., 2004.
2. Положение Банка России «Об организации внутреннего контроля в кредитных организациях и банковских группах» от 16 декабря 2003г. №242П.
3. Рекомендации Банка России по организации управления риском потери деловой репутации в кредитных организациях от 30.06.2005 г. № 92-Т.

4. Челноков В.А. Банки и банковские операции. - М., 2008г.

5. Минат В.Н. Финансовая среда предпринимательства и предпринимательские риски. - М., 2006г.

*Вохмянин Д.В.,
студент 5 курса экономического факультета
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Каранина Е.В.,
доктор экон. наук, профессор, зав. кафедрой экономики и управления
Кировского филиала МФЮА*

Влияние процессов международной интеграции на финансовую систему России

В результате все возрастающей конкуренции с западными производителями, повышения требований потребителей продукции к ее качеству, создания наукоемких технологий и современного производственного потенциала путем замены машин и оборудования, а также организационно-технологических процессов в российской экономике возникла острая необходимость скорейшего развития промышленности. Однако формирование и реализация подобных программ осуществляются на фоне ограниченных финансовых и других ресурсов. И только привлечение иностранного финансирования может помочь решить эту проблему.

Очевидно, что такая интеграция повлечет за собой трансформацию всей финансовой системы России. И одним из катализаторов этой трансформации выступает деятельность Всемирной торговой организации (ВТО).

Несмотря на основные цели деятельности ВТО, она также является определенным регулятором, а соответственно, и фактором влияния на объемы и направление мировых финансовых потоков, что, соответственно, отражается на финансовой устойчивости и стабильности того или иного государства. Невозможно не отметить, что рост объемов товарооборота приводит к росту объемов перемещения капиталов, проходящих через национальные финансовые системы, способствуя развитию их основных звеньев.

Одновременно международные эксперты, известные экономисты и представители научного сообщества отмечают, что основная цель ВТО, а именно распространение и популяризация принципов и правил свободной торговли и, за счет этого, стимуляция экономического роста стран, на практике не достигается. Кроме того, специалисты считают, что свободная торговля не способствует повышению уровня жизни населения государств с переходной экономикой – она является стимулятором для ускорения обогащения развитых стран и богатых граждан. Деятельность ВТО критикуют также за чрезмерные требования к странам-членам в части

либерализации их экономических режимов по отношению к транснациональным корпорациям и развитым странам, то есть за применение элементов экономической дискриминации в отношении других участников мирового товарооборота.

В данном контексте не подвергается сомнению тот факт, что вступление России в эту самую представительную экономическую организацию отразится на финансовой системе государства, приведет к ее трансформации, перестройке и изменению.

Приступая к изучению вопросов трансформации финансовой системы России по итогам вступления в ВТО, следует отметить, что дать однозначную оценку и исследовать имеющиеся на сегодняшний день итоги достаточно затруднительно. Во-первых, по причине короткого срока пребывания России в рамках Всемирной торговой организации, во-вторых, изменениям препятствует жесткое государственное регулирование не только секторов и звеньев финансового сектора, но и всей экономической системы в целом, которое зачастую не способствует необходимому росту экономики и ее диверсификации, затрудняет достижение долгосрочных конкурентных позиций страны в мире. Поэтому приведенные результаты следует учитывать с поправкой на указанные факторы, которые характеризуются субъективным характером.

Финансовая система (банковские услуги, страхование, рынок ценных бумаг, негосударственные пенсионные фонды, управляющие компании и т.д.) является наиболее чувствительным сегментом национальной экономики России, поэтому она вызывает особый коммерческий интерес у ведущих стран – членов ВТО.

Наибольшее внимание к финансовой составляющей проявляют такие государства как США, ЕС, Канада, Япония, Швейцария. В целях защиты отечественных участников финансового сектора Россия предусмотрела только частичное открытие финансового рынка. Условно говоря, за российскими участниками зарезервирована примерно половина сегмента, а на второй половине они будут конкурировать с иностранными представителями.

Необходимо отметить, что в условиях членства России в ВТО наиболее комфортно и спокойно чувствует себя банковский сектор, т.к. иностранные банки так и не могут открывать в России свои филиалы – им, как и прежде, приходится работать через дочерние структуры, доля иностранного участия в которых не должна превышать 50% капитала. Положительные тенденции в происходящих переменах с финансовой системой России также можно отметить и в части перехода российских банков на обязательное опубликование отчетности в соответствии с требованиями международных стандартов.

Не столь положительно, но довольно сдержанно годовые результаты и преобразования вследствие вступления в ВТО характеризуют и страховщики. Особого наплыва и конкуренции со стороны иностранных компаний не наблюдалось, т.к. те игроки, активные мировые бренды, которые желали

присутствовать на российском рынке, уже и так работают на нем. Из топ-10 страховщиков, по величине подписанной страховой премии-нетто, в России работают 5 компаний, из топ-25 – 9 компаний. Наиболее сильно сейчас на финансовом рынке представлены европейские страховщики. С либерализацией отечественного страхового рынка свои филиалы в России откроют несколько американских и японских компаний. Условия открытия новых филиалов – достаточно жесткие (значительный опыт работы, активы не менее \$ 5 млрд). Такие требования потенциально смогут выполнить не более 150-ти страховых компаний в мире, в основном это страховщики жизни, поэтому говорить о серьезных структурных изменениях или необратимых трансформациях на рынке страховых услуг в настоящее время также не приходится.

Учитывая, что состояние российской экономики стабилизировалось и имеет положительную динамику, можно с уверенностью говорить о притоке инвестиций в финансовую систему РФ в ближайшем будущем.

Однако инвесторы будут отдавать предпочтение не вложениям в капитал российских предприятий, а банковскому сектору и фондовому рынку вследствие меньшего риска. Осуществляя инвестиции в российскую экономику, вопреки ожиданиям, иностранные инвесторы будут вкладывать средства в западные финансовые институты, функционирующие на территории РФ, как в более надежные. Это утверждение не вызывает сомнений, так как по своей капитализации все российские банки уступают одному - «Ситибанк».

Следует также обратить внимание и на негативные черты трансформации финансовой системы России.

Так, ужесточилась денежная политика, растут ставки кредита, хотя инфляция снижается, продолжается масштабный вывоз российского капитала. Одновременно с защитой банковского сектора предполагалось, что положительно на трансформации финансовой системы государства скажется приход в Россию иностранных банков, которые должны были дать дополнительный приток инвестиций, обеспечить особое доверие инвесторов и предоставить низкие процентные ставки по кредитам. Не секрет, что российская банковская система не способна снабжать экономику дешевыми и долгосрочными кредитами и является сегодня основным тормозом развития. Но одновременно возник большой риск, связанный с возможной полной потерей отечественных финансовых институтов, потому что большинство из них имеет заведомо неконкурентные условия работы по сравнению с зарубежными коллегами.

Для участия в ВТО необходимо было привести внутренний финансовый рынок и условия работы на нем в соответствие с международными стандартами, однако этого сделано не было, поэтому ожидания относительно радужных перемен в отечественном финансовом секторе не оправдались. Но при этом угроза губительных изменений финансовой системы России приобрела вполне осязаемые черты.

Подведем итоги проведенного исследования.

Не подвергается сомнению тот факт, что со вступлением во Всемирную торговую организацию в распоряжении России оказался современный механизм, позволяющий обеспечивать национальные торгово-экономические интересы на международных рынках. Однако эффективность использования данного механизма и его инструментов находится пока еще на крайне низком уровне. Очевидно, чтобы полностью приспособиться к новым условиям, необходимо продолжительное время, трудоемкая и кропотливая работа, которая должна стать предметом целостного и глубокого анализа на государственном уровне.

Таким образом, выводы по результатам проведенного исследования можно сделать следующие.

Перечень проблем, присущих финансовой системе России на современном этапе, достаточно широк, разнообразен и объемен, начиная от несовершенства нормативно-законодательной базы и заканчивая нарастающим конфликтом между интересами различных участников финансового рынка. Пренебрежение данными угрозами может привести к торможению процессов посткризисного обновления большинства отраслей промышленности, научно-техническому отставанию России от развитых стран мира, снижению международной конкурентоспособности страны и ухудшению перспектив ее участия в международном разделении труда. Соблюдение оптимального соотношения национальных и иностранных инвестиций, поддержка политики активной государственной защиты позиций национального капитала и стимулирования не только количественного роста прямых иностранных инвестиций, но и их качественных аспектов обеспечит в дальнейшем поддержку и развитие финансовой системы РФ. При этом главной целью реформирования финансового сектора в стране должно быть проведение реформ в сфере институционального развития всех составляющих финансовой системы с целью повышения ее стабильности и способности восстанавливаться после возможных потрясений, расширения перечня и улучшения качества финансовых услуг.

Литература

1. Агапова Д. Правовые последствия вступления России в ВТО в области страхования// Страхование право. 2013. № 1-2. С. 58-59.
2. Железин А. В. Первые итоги вступления России во всемирную торговую организацию (ВТО)// Альманах современной науки и образования. Тамбов: Грамота, 2014. № 1 (80). С. 38-40.
16 Издательство «Грамота» www.gramota.net
3. Кузьмичева М. Б. Основные принципы присоединения государств к ВТО// Мясная индустрия. 2012. № 1. С. 4-6.
4. Последствия вступления в ВТО для российского страхового рынка: СТРАТЕГИЯ 2021 [Электронный ресурс].
URL: http://www.raexpert.ru/researches/insurance/entry_into_wto/(дата обращения: 08.02.2014).

5. Семёнова Е. И. Вступление в ВТО: возможности и опасности// Известия Самарской государственной сельскохозяйственной академии. 2012. № 2. С. 42-47.
6. Тюкавкин Н. М. Россия во ВТО: итоги года работы// Аудит и финансовый анализ. 2013. № 6. С. 411-414.
7. Черкасов М. Н. Проблемы инновационного развития экономики России// Альманах современной науки и образования. Тамбов: Грамота, 2012. № 11 (66). С. 209-211.
8. Чхутиашвили Л. В. Российские коммерческие банки в современных условиях: основные направления качественного совершенствования и перспективы развития// ВВ: Финансовое право и управление. 2013. № 2. С. 51-76.

*Гавриленко М.А.,
студентка 2 курса Новосибирского государственного университета
экономики и управления
Науч. руководитель: Вайнер А.С.,
ст. преподаватель кафедры сервиса и ОКД Новосибирского
государственного университета экономики и управления,
г. Новосибирск*

Особенности формирования и развития лизинга в России

Рынок лизинга в России представляет собой один из наиболее быстрорастущих сегментов рынка. Есть твердые основания полагать, что высокие темпы роста данного рынка сохранятся и в ближайшей перспективе.

Лизинг (от англ. to lease - сдавать в аренду) - вид финансовых услуг, форма кредитования при приобретении основных фондов предприятиями или очень дорогих товаров физическими лицами. Выражаясь проще, лизинг - это долгосрочная аренда имущества с последующим правом выкупа.

Предметом лизинга являются любые непотребляемые вещи, в том числе предприятия, здания, сооружения, оборудование, транспортные средства и другое движимое и недвижимое имущество[1].

Предметом лизинга не могут быть земельные участки и другие природные объекты, а также имущество, которое федеральными законами запрещено для свободного обращения или для которого установлен особый порядок обращения [1].

В настоящее время к основным, наиболее востребованным видам лизинга относят: финансовый лизинг и оперативный лизинг. При использовании финансового лизинга срок договора сопоставляется со сроком полезного использования объекта лизинга. По окончании договора лизинга остаточная стоимость объекта лизинга близка к нулю, и объект лизинга может перейти в собственность лизингополучателя без какой-либо дополнительной оплаты. Что касается оперативного лизинга, то срок

договора лизинга меньше срока полезного использования объекта лизинга. В основном, предметом лизинга являются уже имеющиеся в распоряжении лизингодателя активы. По окончании договора объект лизинга либо возвращается лизингодателю и может быть передан в лизинг повторно, либо выкупается лизингополучателем по остаточной стоимости. Лизинговая ставка при таком виде лизинга, как правило, выше, чем при финансовом.

В договорах лизинга может быть предусмотрено техническое обслуживание поставляемой техники, обучения кадров и т. д. В договоре возможны положения о праве (или обязанности) лизингополучателя купить товар по истечении срока аренды [3].

При осуществлении деятельности многие российские предприятия столкнулись с рядом проблем, таких как расширение производства, приобретение нового оборудования, внедрение и использование современных технологий. Решение подобных проблем видится в привлечении долгосрочных инвестиций. Формирование лизингового рынка в качестве возможного решения перечисленных проблем становится особо актуальным на сегодняшний день и связано это, прежде всего с неблагоприятным состоянием парка оборудования. С одной стороны оно морально устаревшее, а с другой - эффективность его использования довольно низка. Лизинговая сделка уравнивает позиции между организациями, у которых нет средств на оборудование, и тем банком, который не может кредитовать это предприятие, так как не имеет гарантий возврата денежных средств. Лизинг выгоден всем участникам операции: предприятие получает кредит, который выплачивает поэтапно, а так же необходимое оборудование; банк - гарантию возврата кредита, потому что объект лизинга является собственностью банка, который финансировал лизинговую сделку, до поступления последнего платежа [7].

Что касается развития российского рынка лизинговых услуг, то ряд авторов выделяют несколько этапов. Первоначальному этапу развития присуще использование традиций промышленной аренды в Российской империи. Аренда являлась одним из условий новой экономической политики, арендаторы получили «права арендовать государственные промышленные предприятия в целях их эксплуатации». Аренда обеспечивала восстановление основных фондов, нарастание производственных мощностей и объемов выпускаемой продукции без особых затрат. Однако, запрет на аренду, введенный в 30-е гг. приостановил развитие данной формы экономических отношений.

Следующий этап развития ознаменовался введением с 1 января 1991 г. «Единых форм амортизационных отчислений на полное восстановление основных фондов народного хозяйства СССР». Это было сделано с целью создания экономических условий для активного обновления основных фондов и внедрения достижений НТП в отрасли народного хозяйства, а также для сокращения затрат на капитальный ремонт физически изношенных машин, оборудования и транспортных средств.

После 1994 г. рынок лизинговых услуг стал активизироваться в условиях перехода от централизованного распределения средств производства к их купле-продаже на рынке. Большое влияние на развитие лизинга оказала также кредитно-финансовая система, призванная беспрепятственно удовлетворить потребность производства в кредитных ресурсах.

Современный рыночный этап характеризуется стремительным развитием предпринимательства во всех сферах рыночной деятельности. Рост предприятий различных масштабов и организационно-правовых форм, использующих технические средства, так же способствует повышению спроса на лизинговые услуги. Становится явным тот факт, что оборудование, взятое во временное пользование и владение, используется более эффективно, чем приобретенное в собственность. Лизинг позволяет повысить степень обеспеченности научно-исследовательских работ средствами на 40-50 %, сокращая время на поиск и приобретение необходимого оборудования на 25-40 %. Постепенное насыщение рынка машин и оборудования вынудило ряд изготовителей решить проблему реализации своей продукции, с использованием лизинга[7].

Предполагается, что дальнейшее развитие лизинга будет предусматривать как увеличение общего объема лизинговых операций, так и освоение новых сфер лизинговой деятельности. Конкуренция на этом рынке требует от лизинговых компаний лучших предложений для клиентов, в первую очередь по стоимости и сроку лизинга.

Однако, необходимо отметить, что в средствах массовой информации еще недавно много говорили о том, что российским компаниям трудно будет работать, когда в нашу страну придут иностранные конкуренты [2]. Текущий уровень развития доказывает обратное: несколько лет назад российский рынок лизинга был очень нестабильным, а сейчас отрасль сложилась, и крупнейшие игроки определились. Иностранные компании присутствуют на российском рынке, но не в таком количестве и качестве, как могли бы. Сейчас отечественные лизингодатели прочно держат основную долю на рынке лизинговых услуг, а вот экспансия зарубежных компаний возрастает главным образом за счет западных банков, доля которых на рынке капитала в России увеличивается очень быстро.

Если посмотреть на рынок с точки зрения структуры, то железнодорожная техника и автотранспорт - вот два основных сектора, которые определяют облик рынка лизинга. При этом, данные секторы достаточно сильно отличаются по своим свойствам. Сектору железнодорожной техники присущи более крупные сделки и меньшее количество игроков. Можно сказать, что это несколько более закрытый рынок для вхождения на него.

Доминирование российских лизингодателей на отечественном рынке лизинга подтверждается и исследованиями западных экономистов [4]. По прогнозам Банка международных расчетов, российский рынок лизинга продолжит расти, однако рост немного замедлится по сравнению с

прошлыми годами и составит 25-30%. Российские компании будут по-прежнему удерживать 60% отечественного рынка [6].

Автотранспорт, строительная техника считается самым конкурентным сектором. Предполагается, что в будущем он будет расти достаточно активно.

Литература

1. Федеральный закон от 29 октября 1998 года № 164-ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)».
2. Ватрушкин. А. П. Лизинговая ситуация в стране. Чего нам ждать?// Газета «Коммерсантъ». Выпуск 9, 2014. С. 7-8.
3. Громов С. А. Определение финансового результата лизинговой операции при досрочном расторжении договора лизинга// Вестник ВАС РФ. 2011. № 3. С. 6-27.
4. Газман В. Д. Лизинг и факторинг: Учебное пособие. М.: ГУ ВШЭ, 2008. С. 24-29.
5. Егоров А. В. Лизинг: аренда или финансирование?// Вестник ВАС РФ. 2012. № 3. С. 36-60.
6. Иванов А. А. Договор финансовой аренды (лизинга): Учебно-практ. пособие. М.: Проспект, 2001. С. 48-92.
7. Иванова Н.В. Этапы возникновения и развития лизинга// Проблемы современной экономики. №1 (29), 2009.

*Дуйсенбекова А.А.,
студентка 2 курса Восточно-Казахстанского
государственного технического университета им. Д. Серикбаева
Науч. руководитель: Пестунова Г.Б.,
канд. экон. наук, доцент кафедры «Экономическая теория и рынок»
Восточно-Казахстанского государственного
технического университета им. Д. Серикбаева,
Казахстан*

Понятие инвестиционной стратегии и ее роль в развитии предприятия

Инвестиционная стратегия – система долгосрочных целей инвестиционной деятельности предприятия, определяемых общими задачами его развития и инвестиционной идеологией, а также выбор наиболее эффективных путей их достижения.

Инвестиционная стратегия является эффективным инструментом перспективного управления инвестиционной деятельностью предприятия, представляет собой концепцию ее развития и в качестве генерального плана осуществления инвестиционной деятельности предприятия определяет:

- приоритеты направлений инвестиционной деятельности;
- формы инвестиционной деятельности;

- характер формирования инвестиционных ресурсов предприятия;
- последовательность этапов реализации долгосрочных инвестиционных целей предприятия;
- границы возможной инвестиционной активности предприятия по направлениям и формам его инвестиционной деятельности;
- систему формализованных критериев, по которым предприятие моделирует, реализует и оценивает свою инвестиционную деятельность.

Процесс разработки инвестиционной стратегии является важнейшей составной частью общей системы стратегического выбора предприятия и включает:

- постановку целей инвестиционной стратегии;
- оптимизацию структуры формируемых инвестиционных ресурсов и их распределения;
- выработку инвестиционной политики по наиболее важным аспектам инвестиционной деятельности;
- поддержание взаимоотношений с внешней инвестиционной средой.

Необходимость разработки инвестиционной стратегии предприятия определяется изменениями условий внешней и внутренней среды. Эффективно управлять инвестициями возможно только при наличии инвестиционной стратегии, адаптированной к возможным изменениям факторов внешней инвестиционной среды, иначе инвестиционные решения отдельных подразделений предприятия могут противоречить друг другу, что будет снижать эффективность инвестиционной деятельности.[1, с.23]

Изменение факторов внутренней среды предприятия может быть связано с кардинальными изменениями целей его операционной деятельности или с предстоящими изменениями в стадии жизненного цикла. Открывающиеся новые коммерческие возможности меняют цели операционной деятельности предприятия. В этом случае разработанная инвестиционная стратегия обеспечивает прогнозируемый характер возрастания инвестиционной активности предприятия и диверсификации его инвестиционной деятельности.

Поскольку каждой стадии жизненного цикла предприятия присущи характерные ей уровень инвестиционной активности, направления и формы инвестиционной деятельности, особенности формирования инвестиционных ресурсов, инвестиционная стратегия позволяет адаптировать инвестиционную деятельность предприятия к изменениям его экономического развития. [2, с.54]

Процесс разработки инвестиционной стратегии требует выделения объектов стратегического управления предприятия. К таким объектам относится инвестиционная деятельность:

- предприятия в целом;
- стратегической зоны хозяйствования;
- стратегического центра.

Стратегическая зона хозяйствования представляет собой самостоятельный хозяйственный сегмент в рамках предприятия, осуществляющий свою деятельность в ряде смежных отраслей, объединенных общим спросом или общностью используемого сырья, технологий.

Стратегический инвестиционный центр — самостоятельная структурная единица предприятия, специализирующаяся на выполнении отдельных функций или направлений инвестиционной деятельности и обеспечивающая эффективную хозяйственную деятельность отдельных стратегических зон хозяйствования.[3, с.15]

В современных условиях хозяйствования инвестиционная стратегия становится одним из определяющих факторов успешного и эффективного развития предприятия. Разработанная инвестиционная стратегия:

- обеспечивает механизм реализации долгосрочных общих и инвестиционных целей предстоящего экономического и социального развития предприятия;
- позволяет реально оценить инвестиционные возможности предприятия;
- позволяет максимально использовать инвестиционный потенциал и активно маневрировать инвестиционными ресурсами;
- обеспечивает возможность быстрой реализации новых перспективных инвестиционных возможностей, которые неизбежно возникают в процессе изменений факторов внешней рыночной инвестиционной среды;
- позволяет прогнозировать возможные варианты развития внешней инвестиционной среды и уменьшить влияние негативных факторов на деятельность предприятия;
- обеспечивает четкую взаимосвязь стратегического, тактического (текущего) и оперативного управления инвестиционной деятельностью предприятия;
- отражает преимущества предприятия в конкурентном окружении;
- определяет соответствующую политику инвестиционной деятельности в рамках реализации наиболее важных стратегических инвестиционных решений.

Внутри инвестиционной стратегии формируется значение основных критериальных оценок выбора реальных инвестиционных проектов и финансовых инструментов инвестирования. Разработанная инвестиционная стратегия является одной из базисных предпосылок стратегических изменений общей организационной структуры управления предприятием и его организационной культуры.

Литература

- 1 Экономика предприятия. Учебное пособие./ Под ред. Волкова О.Н. – М.: Экономика, 2003 – 23 с.

2 Управление инновациями: Учебное пособие/Шленов Ю.В.. – Москва: «Инфа-М», 2005 – 54 с.

3 Зайцев Н.Л. Экономика промышленного предприятия: Учебник – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ИФРА-М, 2002 – 15с.

*Енаки В.В.,
студентка 2 курса Ярославского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Лазурина О.М.,
канд. экон. наук, доцент Ярославского филиала МФЮА,
г. Ярославль*

Государственная поддержка малого предпринимательства в Ярославской области

Малые и средние предприятия Ярославской области вносят значительный вклад в развитие экономики региона, способствуют созданию дополнительных рабочих мест, дают немалые поступления в доходы областного и местного бюджетов. В 2013 г. в Ярославской области насчитывалось 2547 малых (без учета микропредприятий) и 179 средних предприятий. Доля работников, занятых на предприятиях малого и среднего бизнеса Ярославской области, в 2013 г. составила 19,2% от среднесписочной численности занятых на предприятиях и организациях региона.

За 2013 г. оборот малых и средних предприятий достиг 179654,6 млн. руб., что составляет 23,6% от общего объема оборота всех предприятий и организаций области. В 2013 г. Ярославская область была среди лидеров по темпам роста объема оборота малых предприятий с учетом индекса потребительских цен (на 42,8%). Это означает, что данные предприятия динамично развиваются [1]. Успешному развитию малого предпринимательства региона в значительной мере способствует поддержка, которую оказывают органы власти региона и муниципальных образований.

С 1 января 2013 г. действует «Областная целевая программы развития субъектов малого и среднего предпринимательства Ярославской области на 2013-2015 гг.». Главной целью данной программы является формирование благоприятных условий для развития субъектов малого и среднего предпринимательства, способствующих увеличению вклада в экономику Ярославской области. В ней выделено такое понятие как инфраструктура поддержки малого и среднего предпринимательства Ярославской области, что представляет собой систему коммерческих и некоммерческих организаций, учрежденных Ярославской областью в целях оказания отдельных форм поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства [2].

Для оказания помощи развитию малого и среднего бизнеса в регионе созданы и функционируют следующие структуры:

1) Государственное казённое учреждение Ярославской области «Бизнес-инкубатор» (создано в 2009 г.) - предоставляет начинающим предпринимателям на ранней стадии их развития в аренду на льготных условиях: нежилые помещения, средства связи, оргтехнику, необходимое офисное оборудование, а также целый спектр услуг, включающих в себя: консультационные, бухгалтерские, юридические и другие виды бизнес-услуг. По состоянию на 13.01.2014 г. в бизнес-инкубаторе: фактически размещено 35 резидентов, предоставлено 238 рабочих мест, процент заселения составляет – 92,4% [3].

2) Фонд поддержки малого и среднего предпринимательства Ярославской области (создан в 2009 г.) - предоставление субъектам малого и среднего бизнеса микрозаймов по льготной процентной ставке на сумму до 1 млн. руб. сроком до 1 года, а также поручительств по кредитным договорам в размере до 10 млн. руб. на срок до 5 лет. В 2013 г. было профинансировано 132 малых и средних предприятий и вложено в них 105,68 тыс. руб.

3) Евро Инфо Консультационный (корреспондентский) Центр (ЕИКЦ) (создан в 2013 г. и действует на базе вышеуказанного фонда) – это организация, которая оказывает помощь малым и средним предпринимательствам в быстром поиске партнеров в различных регионах России и за рубежом. На сегодняшний день в базе ЕИКЦ зарегистрировано более 60 малых и средних компаний Ярославской области, совершенно различных по сфере деятельности: от автопрома и IT-технологий до предоставления юридических и бухгалтерских услуг по аутсорсингу.

4) Межмуниципальный фонд поддержки малого и среднего предпринимательства Ярославской области (создан в 2009 г.) - это структура поддержки малого и среднего бизнеса, реализующая программу предоставления микрозаймов на льготных условиях предпринимателям моногородов Ростова, Тутаева и Гаврилов-Яма. К настоящему времени общая сумма выданных займов составляет 57,85 тыс. руб.

Финансовая поддержка субъектам малого и среднего предпринимательства также осуществляется путем предоставления субсидий и субвенций за счет средств бюджетов субъектов РФ и местных бюджетов

В 2014 г. по программе поддержки предпринимательства из средств областного бюджета муниципальным образованиям было выделено 4 млн. руб., монопрофильным образованиям – 3 млн. руб. Всего на реализацию мероприятий по поддержке малого предпринимательства в 2014 г. направлено более 23 млн. руб.

В законе Ярославской области «Об областном бюджете на 2015 год и на плановый период 2016 и 2017 гг.» для Областной целевой программы «Развитие субъектов малого и среднего предпринимательства Ярославской области» предусматривается выделение из областного бюджета значительных средств для поддержки малого и среднего бизнеса [4]:

- 2015 год в объеме 65958069 руб.;
- 2016 год в объеме 38854509 руб.;
- 2017 год в объеме 38136169 руб.

В октябре 2014 г. принята муниципальная программа «Содействие развитию малого и среднего предпринимательства в г. Ярославле на 2015-2017 гг.», в соответствии с которой из городского бюджета за три года намечено выделить 2700 тыс. руб. [5]. Главная цель этой муниципальной программы состоит в том, чтобы увеличить число малых и средних предприятий, которые создают рабочие места и приносят немалый доход местному бюджету.

Несмотря на предпринятые меры по поддержке малого бизнеса в регионе наиболее существенными препятствиями на пути его развития остаются:

- отсутствие стартового капитала;
- недостаток квалифицированных кадров;
- нехватка помещений с приемлемой арендной платой.

Литература

1. Государственная программа Ярославской области «Экономическое развитие и инновационная экономика в Ярославской области на 2014–2020 гг.». Утверждена постановлением Правительства области от 27.03.2014 № 257-п [Электронный ресурс].- http://smb.gov.ru/measuresupport/programs/program_id.
2. Постановление Правительства Ярославской области от 07.12.2012 № 1387-п «Областная целевая программа развития субъектов малого и среднего предпринимательства Ярославской области на 2013-2015 годы» [Электронный ресурс].- <http://base.garant.ru/24583846/>.
3. Отчет о деятельности ГКУ ЯО «Бизнес-инкубатор», 2013 год. [Электронный ресурс].- <http://yarincubator.ru/about/>.
4. Закон Ярославской области от 25.12.2014 № 85-з «Об областном бюджете на 2015 год и на плановый период 2016 и 2017 гг.» [Электронный ресурс].- <http://duma.yar.ru/>.
5. Постановление мэрии г. Ярославля от 14.10.2014 № 2463 «Об утверждении муниципальной программы «Содействие развитию малого и среднего предпринимательства в городе Ярославле» на 2015 - 2017 гг.» [Электронный ресурс].- <http://base.garant.ru/>.

*Ерпенова М.К.,
студентка 2 курса экономического факультета
Евразийского национального университета им. Л.Н. Гумилева
Науч. руководитель: Сембиева Л.М.,
доктор экон. наук, профессор кафедры финансов
Евразийского национального
университета им. Л.Н. Гумилева,
г. Астана, Казахстан*

В рыночной экономике получили распространение своеобразные методы развития административно-территориальных единиц посредством более широкой либерализации экономической и социальной деятельности на их территориях. Степень свободы экономической деятельности может быть разной, поэтому в названиях могут быть варианты: зона свободной торговли, свободная таможенная зона, субзона и т.д.; крайним вариантом экономической либерализации является оффшорная зона или территория.

Специальные экономические зоны в Казахстане создаются в целях ускоренного развития регионов для активизации вхождения экономики республики в систему мировых хозяйственных связей, развития одной или нескольких отраслей новых технологий, создания высокоэффективных ориентированных на экспорт производств, освоения выпуска новых видов продукции, привлечения инвестиций, отработки правовых норм рыночных отношений, внедрения современных методов управления и хозяйствования, а также решения социальных проблем.[1].

Актуальность темы связана в первую очередь с тем, что выбран курс устойчивого роста экономики Казахстана, обозначенный в очередном ежегодном Послании Президента Республики Казахстан от 11 ноября 2014 года «Нұрлыжол – путь в будущее», с форсированной индустриализацией и развитием инфраструктуры и поэтому вопросы экономической эффективности предпринимательской деятельности, наличие положительных финансовых результатов, прибыльность предприятий и организаций выступают на первый план. Вопрос эффективности специальных экономических зон (СЭЗ) в Казахстане также обретает все большую актуальность. Неоправданные ожидания от работы СЭЗ выливаются в повсеместную критику. Темпы развития индустриальных зон не устраивают и главу государства. Поэтому очень важно провести анализ факторов, сдерживающих развитие казахстанских СЭЗ, и определить потенциал таких зон.

В настоящее время в республике Указом Президента РК создано десять СЭЗ. Краткая информация представлена в Таблице 1.

Таблица 1 Характеристика СЭЗ РК.

№	Название СЭЗ	Год образования	Место расположения	Сфера деятельности
1	«Астана – новый город»	29 июня 2001 г.	г. Астана	легкая промышленность, автомобилестроение, авиационная, химическая
2	«Морпорт Актау»	26 апреля 2002 г.	Мангистауская область	легкая промышленность, химическая, металлургическая промышленность
3	«Парк информационных технологий»	18 августа 2003 г.	г. Алматы	приборостроение
4	«Онтүстік»	6 июля 2005 г.	Южно-Казахстан-	легкая и текстильная промышленность

			ская область	
5	«Национальный индустриальный нефтехимический технопарк»	19 декабря 2007 г.	Атырауская область	нефтехимическая промышленность
6	«Бурабай»	15 января 2008 г.	Акмолинская область	туризм
7	«Павлодар»	29 ноября 2011 г.	г. Павлодар	химическая и нефтехимическая промышленность
8	«Сарыарқа»	24 ноября 2011 г.	Карагандинская область	металлургия и машиностроение
9	«Хоргос – Восточные ворота»	29 ноября 2011 г.	Алматинская область	логистика
10	«Химический парк Тараз»	13 ноября 2012 г.	г. Тараз	химическая промышленность

Необходимо отметить, что, несмотря на затраченные усилия, далеко не все СЭЗ работают в должном режиме. Необходимы меры по повышению результативности работы свободных экономических зон.

В 2011 году постановлением Правительства №862 от 26 июля 2011 года была принята Программа развития регионов, целью которой является выявление системных проблем и выработка эффективного механизма действий местных исполнительных органов для их решения. В конце 2013 года на расширенном совещании Правительства Главой государства была отмечена неэффективная деятельность созданных СЭЗ, слабая работа по отбору проектов на местах и малая доля прямых инвестиций. Например, в Атырауской области на базе СЭЗ реализовано всего 3 из более чем 30 проектов, в Алматинской и Павлодарской СЭЗ – ни одного. СЭЗ "Хоргос" создали в 2011 году, до сих пор еще нет утвержденного ТЭО. Об открытии СЭЗ "Оңтүстік" было объявлено в 2005 году, но строительство инфраструктуры к ней было завершено только в 2012 году. [2].

Развитие СЭЗ в Казахстане имеет нестабильный характер. Динамику объема экспорта и количества инвесторов можно проследить в Таблице 2.

Таблица 2. Привлечение инвестиций и развитие специальных экономических зон

Годы	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Количество привлеченных целевых инвесторов из списка компаний, включенных в Global-2000, единиц	1	1	2	6	9	4	3
Экспорт товаров с территорий СЭЗ, тыс. долл. США	92645,5	36548,0	99062,2	15233,1	52855,6	46241,8	46968,5

Примечание – составлено на основе источника [3, с. 70].

Экспорт товаров с территорий СЭЗ наглядно представлен ниже на рисунке 1, наблюдается резкий спад данного показателя в 2011 году, а также снижение за последние три года как экспорта товаров с территорий СЭЗ, так и количества привлеченных целевых инвесторов.

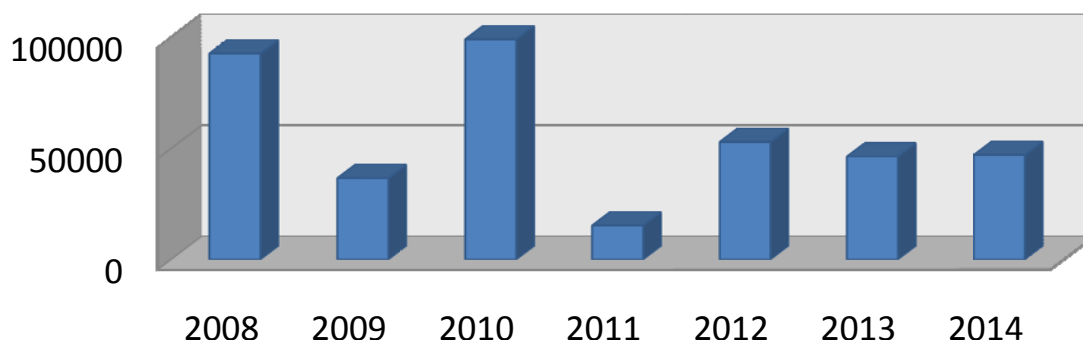


Рис.1. Экспорт товаров с территорий СЭЗ, тыс. долл. США.

Такая динамика объясняется тем, что каждая специальная экономическая зона развивается по-разному. И сейчас пока нельзя ожидать от них больших результатов, так как еще не прошло достаточно времени для их развития: средний возраст СЭЗ в Казахстане – 6-7 лет. Конечно, некоторые из них достаточно развиты. Например, СЭЗ «Астана – Новый город». Это связано и со столичным статусом, и с местом проведения «ЭКСПО-2017». Логистика, строительство и производство – это привлекает казахстанских и иностранных инвесторов в данную СЭЗ. Другие специальные экономические зоны в Атырау и Актау также достаточно успешно развиваются – в этих регионах добываются нефть и газ. Инфраструктура СЭЗ «Сарыарка» практически завершена. Свою роль в ее развитии играет наличие большого количества учебных заведений в Караганде, а следовательно – квалифицированной рабочей силы. Это способствует развитию технологий и инноваций.

Счетный комитет, оценивая эффективность реализации Программы по развитию СЭЗ и стимулированию экспорта в РК на 2010-2014 годы, отметил отсутствие четких механизмов ее реализации, формальное осуществление мониторинга Министерством индустрии и новых технологий, низкую исполнительскую дисциплину, общую недостаточную эффективность реализации. Это в свою очередь отражается на объеме прямых инвестиций. Отсутствие же установленных форм отчетности по выполнению индикаторов Программы, а также официальных статистических данных приводит к разночтениям в оценке хода реализации Программы. Кроме того, счетным комитетом установлено, что доля участников, осуществляющих фактическую деятельность на территориях СЭЗ, по отношению к числу зарегистрированных в регионе составляет в большинстве случаев всего лишь около 10 процентов.

Мировой опыт свидетельствует о том, что создание СЭЗ является фактором ускоренного экономического роста за счет активизации

международного товарооборота, мобилизации инвестиций, углубления интеграционных экономических процессов. Примером этому могут послужить зоны, созданные в Китае, Турции, США и европейских странах. Почти все СЭЗ служат инструментами социально-экономического преобразования территорий, как правило, в прошлом депрессивных. Например, в 1980 году в провинции Шэнчжэнь в Китае началось создание СЭЗ. За первые 10 лет она стала иллюстрацией настоящего китайского чуда: Шэнчжэнь из небольшой рыбацкой деревушки превратился в мегаполис с населением более 10 миллионов человек, на территории которого работают сотни тысяч успешных предприятий.

Созданные в Казахстане специальные экономические зоны, на сегодняшний день не дают подобных результатов. Причиной тому на сегодняшний день служит наличие проблем, не позволяющих СЭЗ Казахстана реализовать в полной мере свои преимущества. К ним можно отнести неэффективность регулирования и управления, привлечение инвесторов в инфраструктуру, отсутствие учета индивидуальных особенностей зон, бюрократизация, низкая эффективность бюджетных затрат.

Нерешенные инфраструктурные вопросы и нехватка проектов лишают СЭЗ перспектив развития. По оценкам международного эксперта – сингапурской компании JURONG Consultants были найдены решения данных проблем.

Во-первых, в республике необходимо улучшить бизнес-процессы, устранить барьеры для инвесторов. Они вкладывают много средств в свои проекты, но взамен им необходима гарантия, защита инвестиций и поддержка.

Во-вторых, несмотря на то, что в Казахстане совершенствуют законодательство, тем не менее, до сих пор остаются моменты, которые создают проблемы. В специальных экономических зонах Республики для компаний-участников действует льготный налоговый режим, но необходимо наладить действие льгот на деле. То есть формально они существуют, но надо сделать так, чтобы они работали в действительности. Тех льгот, которые должны предоставляться, согласно законодательству, вполне достаточно. Анализ выявил недочеты в системе, по которой они работали. К примеру, проблемным для инвесторов был вопрос уплаты и возврата налогов. Также в ходе работы было обнаружено, что инвесторам, входящим в специальную экономическую зону, приходится сотрудничать со многими государственными органами. Поэтому рекомендуется упростить данную систему работы. Было предложено создать единый орган, который будет координировать развитие всех специальных экономических зон в Казахстане, и скорее всего он будет создан.

В-третьих, несмотря на то, что действующая в Казахстане правовая система удовлетворяет базовые требования СЭЗ, для эффективности работы текущего законодательства необходимо наладить процессы, наделить функционалом управляющие компании, скорректировать некоторые

недочеты. Управляющая компания каждой СЭЗ должна стать самостоятельной структурой и надежным партнером участников СЭЗ.

Единая модель управления, разработанная компанией JURONG Consultants для РК, учитывает международный опыт по развитию СЭЗ. Предлагаемая модель будет эффективной, но результат зависит от того, как будет работать та или иная управляющая компания. То есть эта система может замечательно быть прописана на бумаге, но если не будет происходить ее эффективного внедрения либо не хватать кадров, которые будут работать над внедрением, то бесполезно о чем-то говорить. А значит, начиная с того момента, как инвестор становится участником СЭЗ, все должно быть абсолютно гладко.

В целом потенциал СЭЗ Казахстана огромен. Поэтому необходимо приложить все усилия, чтобы его раскрыть.

По данным Министерства национальной экономики, завершение строительства СЭЗ «Хоргос – Восточные ворота» позволит увеличить объем товарооборота через Хоргос в 8 раз, что в свою очередь увеличит перевозку грузов до 4 млн. тонн в год, будут привлечены 150 млрд. тенге частных инвестиций и создано более 20 тысяч рабочих мест. Таким образом, для завершения строительства данной СЭЗ в 2015 году из Нацфонда РК будет выделено 68,5 млрд. тенге.

Останавливаться на достигнутом власти страны не собираются. В планах – создание еще нескольких СЭЗ. Так, к примеру, к концу 2015 года планируется запуск СЭЗ «Химический парк «Тараз». Указ о создании десятой по счету СЭЗ в Казахстане «Химический парк «Тараз» сроком до 2037 года был подписан Президентом РК в 2012 году в связи с высоким потенциалом развития в регионе химической отрасли. Предполагается, что занимающая на территории Шуского района площадь в 505 га СЭЗ будет ориентирована на применение высокоэффективных инноваций, позволяющих производить высококонкурентную химическую продукцию, соответствующую мировым стандартам.

Литература

1. Мельников В.Д. Основы финансов. Учебник – Алматы: ТОО «Издательство LEM», 2009 г
2. Интернет-ресурс www.nomad.su
3. Статистический бюллетень «Показатели Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010-2014гг.»
4. Закон РК «О специальных экономических зонах в Республике Казахстан» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 29.12.2014 г.)

*Каирбаева А.М.,
студентка 4 курса Евразийского национального
университета имени Л.Н.Гумилева,
Науч. руководитель: Сабатаева Б.М.,*

Экономические аспекты развития делового туризма в условиях глобализации

Туризм – динамично развивающаяся отрасль мирового хозяйства. Деловые путешествия составляют 1/5 часть из всех видов туризма. Благодаря деловым мероприятиям увеличивается спрос на элитные услуги размещения, питания и транспорта. Расходы бизнес туристов, как правило, в несколько раз превышают затраты отдыхающих. А отсутствие сезонности позволяет принимать туристов круглый год. Все больше стран понимают значимость делового туризма и считают его одним из главных факторов успешного развития страны. Кроме того социальный эффект от туризма выражается в то, что свободное время населения тратится рационально, расширяются духовные и физические способности местного населения и туристов, также организация досуга граждан и населения, предупреждение конфликтов в обществе и сглаживание межличностных столкновений, образование и повышение культурного просвещения населения, распространение и развитие культурных ценностей. Именно поэтому деловой туризм несет в себе социально- экономическое значение.

В современных условиях развития мировой экономики туризм становится одной из ведущих и динамично развивающихся отраслей. По данным ЮНВТО туризм занимает четвертое место в мировом экспорте товаров и услуг (7.4%), уступая только экспорту автомобилей, продуктов химии и топлива. По доходности данная отрасль занимает третье место в мире после нефтедобывающей промышленности и автомобилестроения.

Всемирная Туристская Организация (UNWTO) дает следующее определение термину туризм:

Туризм – временный выезд людей с постоянного места жительства в целях оздоровительных, познавательных или профессионально-деловых без занятий оплачиваемой деятельностью в месте временного пребывания [1].

Туризм в настоящее время признан в качестве крупнейшей и наиболее устойчивой отраслью в мире. В настоящее время, туризм играет важную роль в мировой экономике. В туризме создание одного рабочего места обходится в 10 раз дешевле, чем в промышленности. В 2013 году число международных туристских прибытий выросло на 5 %, достигнув рекордной отметки в 1 млрд. 087 млн. на 52 млн. больше, чем в 2012 году. Кроме того в 2020 году, ЮНВТО прогнозирует до 1,6 млрд. международных туристских прибытий. Туризм является одной из наиболее динамично развивающихся отраслей, также основным источником новых рабочих мест и привлечения иностранной валюты. На протяжении многих лет, туризм оказался наиболее устойчивым к экономическим спадам и терроризму, чем другие отрасли, и характеризовался быстрым восстановлением.

Туризм приобретает все большее значение для регионального развития. Создание туристских предприятий в удаленных, малонаселенных и индустриально слабо развитых регионах способствует выравниванию экономического развития отдельных районов страны, сокращению оттока местного населения в крупные города, созданию дополнительных рабочих мест, возрождению местных культурных ценностей, охране и восстановлению памятников истории и культуры, повышению спроса на товары местного производства.

В наше время каждый четвертый из десятков миллионов человек, ежедневно покидающих свой дом, чтобы отправиться в поездки - ближние и дальние, краткосрочные и длительные, - делает это по служебной надобности. И весь огромный сектор поездок, совершаемых с самыми разнообразными деловыми целями, именуется деловым туризмом [2].

Понятия «деловой туризм» за рубежом не существует. Повсеместно используется понятие «business travel» – путешествие с деловой и профессиональной целями в рабочее время без получения дохода по месту пребывания. То есть, под «business travel» понимается совокупность организационно-экономических отношений, возникающих в ходе поездки и функционировании людей в определённой дестинации в рабочее время с целью осуществления профессиональной деятельности или решения служебных задач без получения дохода по месту пребывания.

Деловой туризм сопровождал человечество на протяжении всей его истории. Купцы, торговля, Великий шелковый путь и географические открытия все часть делового туризма. В 60-х гг. XX в. появился сектор делового туризма, который стал важным в индустрии сферы услуг.

Социальный, политический и экономический прогресс за последние два десятка лет сделал туризм доступным для широкого слоя населения. Увеличение количества туристов дало толчок на развитие инфраструктуры туризма.

В 90-х гг. появилась аббревиатура MICE, которая наиболее полно охарактеризовала деловой туризм.

MICE – Meetings-Incentive-Conferences-Events.

М – встречи, переговоры, презентации – мероприятия, на котором основной целью участников является участие в заседании, дискуссии, общении.

I – инсентив, поощрительные поездки - награда сотрудникам в виде путешествия, выдаваемая компанией, тем самым стимулируя производительность. Часть мотивационной программы.

C – конференция, форумы - представляют собой совокупность лиц, цель которых достижение общей цели часто проводятся ежегодно.

E – выставки – мероприятия, проводимые в течение короткого времени, при котором большое количество организаций демонстрируют свои товары и услуги, с целью их реализации на рынке. другие возможности предоставляемые выставкой поиск зарубежных агентов и создание совместных предприятий [3].

Сегмент рынка делового туризма имеет очень весомое значение. Шестидесят процентов мирового туроборота приходится на деловой туризм. От 55% до 60% мест в отелях по всему миру заполняется как раз за счет деловых поездок. Этот динамичный рынок обеспечивает ежегодно 720 млн. деловых поездок и почти \$819 млрд. финансового оборота. В структуре мирового бизнес-туризма преобладают индивидуальные деловые поездки (70,8%). Примерно в равных долях - поездки на конференции и семинары (12,6%) и посещение выставок (10,9%). Конгрессные туры и инсентив-туризм занимают приблизительно по 3% (рис. 1). В мировом туристическом потоке доля бизнес-туристов составляет примерно 20-25% [4].

К важнейшему фактору, определяющему развитие туристской отрасли экономики, следует отнести экономическую эффективность реализации продукции (работ и услуг) в сфере туризма.

Экономическая эффективность - это процесс хозяйствования, результат которого выражается определенной выгодой, достигнутой при определенных затратах денежных, материальных, информационных ресурсов и рабочей силы.

Экономическая эффективность туризма означает получение выигрыша (экономического эффекта) от:

- организации туризма в масштабах государства;
- туристского обслуживания населения региона;
- производственно-обслуживающего процесса туристской фирмы.

Также деловой туризм характеризуется большим количеством людей разной национальности и культуры. Деловой туризм имеет свою социальную сущность, в нее входят:

- организация досуга граждан и населения;
- предупреждение конфликтов в обществе и сглаживание межличностных столкновений;
- образование и повышение культурного просвещения населения;
- распространение и развитие культурных ценностей.

Социальный эффект также выражается в том, что свободное время населения тратится рационально, расширяются духовные и физические способности местного населения и туристов.

Социальная значимость туризма обусловлена возможностью удовлетворения одной из важнейших потребностей человека — восстановления и пополнения его физических, духовных, эмоциональных сил

Интенсивный обмен информацией и взаимодействие между участниками процесса потребления услуг способствует саморазвитию и самоидентификации членов общества. В этом состоит социальное значение делового туризма.

Рынок делового туризма требует высокого уровня квалификации и знаний, что способствует появлению образовательных программ обучения молодежи. Формирование новых видов деятельности, стимулирование процесса продвижения новейших достижений и разработок науки и техники в практику обуславливают инновационное значение делового туризма.

Инвесторы и предприниматели видят в деловом туризме высокодоходный вид бизнеса. Туристская индустрия имеет быстрый период окупаемости, не требует больших первоначальных затрат, во многих странах государство поддерживает бизнес путем упрощенной документации, отсутствия налогообложения в первоначальный срок

Таким образом, деловой туризм по праву можно расценивать в качестве комплексного фактора развития территорий, как на глобальном, так и локальном уровнях.

Особенности характера труда и структуры занятости в деловом туризме заключаются в следующем:

- неполная занятость;
- сезонные колебания объема занятости и трудовой нагрузки.

Сезонность и неполная занятость являются в ряде случаев положительными факторами, позволяющими включить в сферу труда и обеспечить дополнительными источниками дохода отдельные категории населения (например, студентов).

Наряду с позитивными последствиями развития туризма в отдаленных и слабых в структурном отношении регионах необходимо учитывать и отрицательные аспекты:

- поляризацию и коммерциализацию интересов различных групп населения;
- возрастание роли неквалифицированного труда;
- рост числа отклонений от принятых в обществе норм поведения (хулиганство, алкоголизм, проституция);
- коммерциализацию культуры;
- потерю самобытности того или иного региона;
- конфликты между местным населением и туристами.

Характер взаимоотношений между местным населением и туристами в значительной степени определяется тем, что и те, и другие, как правило, являются носителями разных культур, а контакт между ними происходит в момент, когда туристы отдыхают, а местные жители работают. Недовольство последних может быть вызвано также разницей в материальном положении, ощущением социального неравенства и так называемой социальной дискриминацией.

Анализ рынка делового туризма показывает, что отдельные его сегменты в меньшей степени ощущают на себе влияние мирового экономического кризиса, чем сегменты традиционных видов туризма. В первую очередь это относится к проведению выставок и семинаров.

Участие в выставках – эффективный способ поиска покупателя производимого товара или оказываемой услуги, нахождения партнеров по бизнесу, осуществления полезных знакомств, проведения результативных мероприятий по продвижению компаний и производимых ими товаров. Выставки привлекают огромное число участников, приносят доходы как организаторам, так и субъектам инфраструктуры, способствуют созданию новых и обеспечению функционирования имеющихся рабочих мест.

Наконец, международные выставки и семинары – это способ организации международного сотрудничества и совместного поиска путей решения насущных проблем. Всё это делает участие в выставках отличным антикризисным средством [5].

Таким образом, туризм развивает местную инфраструктуру, создает новые рабочие места, инициирует приток валюты в страну, обеспечивает поступления в государственный и местный бюджеты, оказывает стимулирующее воздействие на обслуживающие отрасли, осуществляющие вспомогательные и сопутствующие по отношению к туризму виды деятельности.

Литература

1. www2.unwto.org/ru – Официальный сайт Всемирной Туристской Организации
2. Александрова А.Ю. Международный туризм. - М.: Кнорус, 2010.
3. Смирнова О. А. «Особенности развития делового туризма в Европейском регионе: Туризм и культурное наследие» / Межвузовский сборник научных трудов. – Саратов, 2006.
4. Чудновский А.Д. Туризм как форма привлечения инвестиций. - М.: Экономика, 2009
5. Сарапкин Ю. Пришло время MICE // Сайт: www.conference.ru

*Кендерова Д.Б., Миханова Ж.А., Мырзагалиева А.А.,
студентки Евразийского национального
университета им. Гумилева
Науч. руководитель: Жансагимова А.Е.,
доктор филос. наук, и.о. доцента кафедры экономических
и технических дисциплин Университета «Астана»,
г. Астана, Казахстан*

Перспективы развития агротуризма в Республике Казахстан

В современных условиях развития мировой экономики туризм становится одной из ведущих и динамично развивающихся отраслей. По данным ЮНВТО туризм занимает четвертое место в мировом экспорте товаров и услуг (7,4%), уступая только экспорту автомобилей, продуктов химии и топлива. По доходности данная отрасль занимает третье место в мире после нефтедобывающей промышленности и автомобилестроения.

Анализируя изменение основных экономических показателей развития туризма, можно сделать вывод, что потенциал казахстанского туризма не реализуется полностью, поскольку развитие туристской отрасли напрямую зависит от создания современного конкурентоспособного туристского комплекса, включающего необходимую инфраструктуру транспортно-логистической системы, в том числе с учетом реконструкции пунктов

пропуска через Государственную границу Республики Казахстан (автомобильных, авиационных, железнодорожных), обеспечивающего широкие возможности для удовлетворения потребностей казахстанских и иностранных граждан в туристских услугах. Создание туркомплекса внесет также значительный вклад в развитие экономики страны за счет налоговых поступлений в бюджет, притока иностранной валюты, увеличения числа рабочих мест, а также обеспечит контроль за сохранением и рациональным использованием культурного и природного наследия.

В стратегии Президента Казахстана Н.А. Назарбаева «Казахстан-2030» и в Государственной программе индустриально-инновационного развития Республики Казахстан в качестве концепции развития экономики страны рассматривается туризм и инфраструктура туризма как приоритетное направление развития туристской отрасли. Без эффективного использования туристско-рекреационного и иных потенциалов различных регионов Казахстана, невозможно превратить туризм в доходную отрасль экономики. Для реализации проектов по туризму особое внимание необходимо уделять наличию природных туристских ресурсов [1]. Государственная поддержка туризма является необходимым условием устойчивого развития отрасли. Международный опыт показывает, что активная политика государства, направленная на создание условий для развития туристской инфраструктуры, привлечение частных инвесторов, формирование нормативной правовой базы, обеспечивающей благоприятные экономические условия для деятельности субъектов туристской индустрии, позволяют туристской отрасли занять важное место в социально-экономическом развитии страны. Также, мировой опыт свидетельствует о том, что страны, активно развивающие туризм, направляют значительные бюджетные средства на реализацию национальных проектов и программ, обеспечивая своих граждан качественными туристскими услугами.

Международный опыт показывает, что активная роль исполнительной власти в инфраструктурном обеспечении развития туризма является одним из значительных факторов успеха. Формы государственной поддержки развития туризма достаточно многообразны, однако можно выделить некоторые примеры, которые соответствуют текущему состоянию Казахстана по ряду признаков:

- активная роль государства в модернизации страны путем прямого участия в экономике;
- отсутствие естественного развития курортных зон, как правило, из-за удаленности, отсутствия инфраструктуры и неразвитости внутреннего рынка по данному виду туризма. В примерах с такими условиями государство активно создавало новое предложение в туризме путем централизованного развития курорта «с нуля», строительства инфраструктуры и туристских объектов. Коммерческие объекты в этих курортах строились либо за счет государственных средств, либо с привлечением частных инвестиций. Как правило, государство создавало для этих целей национального оператора, деятельность которого носила квази-коммерческий характер.

Неспроста политика поддержки аграрного туризма в Евросоюзе (ЕС) направлена на экономические отсталые районы. Кроме политической поддержки государства и ЕС успех агротуризма определило и то, что была найдена очень удачная форма туристского продукта. Главным образом, агротуристский продукт отвечал новым условиям постиндустриального общества, новым запросам основного потребителя турпродукции - среднего класса, учитывал особенности его образа жизни, психологические и культурные потребности, новую ценностную ориентацию [2].

Основными долгосрочными тенденциями туризма в целом являются:

- стабильное развитие международного туризма с последующим увеличением количества международных прибытий и доходов от международного туризма, что обеспечивает в целом положительную рыночную основу для развития индустрии туризма в Казахстане;
- растущий туристский спрос на развивающихся внешних рынках, таких как Китайская Народная Республика, Республика Индия, Ближний Восток и Российская Федерация. Географическое положение этих стран предоставляет возможность разрабатывать туристские продукты для данных рынков и относительно легко их реализовывать благодаря их территориальной близости к Казахстану;
- относительно высокий и стабильный спрос на развитых внешних рынках, таких как Европа, что предоставляет Казахстану возможность реализовывать на этих рынках свои привлекательные и уникальные туристские продукты;
- растущее туристское предложение от развивающихся дестинаций, таких как Азербайджанская Республика, Китайская Народная Республика, Грузия, Кыргызская Республика, Монголия, Российская Федерация, Туркменистан и Республика Узбекистан, представляющее собой в перспективе вероятность конкуренции туристскому предложению Казахстана;
- высокая, растущая и активная конкуренция, как среди развитых, так и среди развивающихся туристских дестинаций, что требует от казахстанских аналогов адекватного позиционирования на данном рынке, также как и способности адаптироваться к его непрерывно меняющимся условиям.

Существует пять основных экономических и социальных интересов для того, чтобы рассматривать туризм в качестве одного из национальных приоритетов развития в Республике Казахстан:

- возможность обеспечить в сфере туризма свыше 230 тысяч рабочих мест, в том числе население сельских и отдаленных районов и молодежь без отрыва от традиционного сельского образа жизни;
- содействие развитию культуры предпринимательской деятельности среди широких слоев населения, создавая бизнес-возможности для семей, малых и средних предприятий;
- вклад в развитие регионов и сельских районов Республики Казахстан, в том числе развитие инженерно-транспортной инфраструктуры в отдаленных районах, инфраструктуры пунктов пропуска через Государственную границу Республики Казахстан;

- содействие сотрудничеству и создание возможностей в других секторах экономики, включая сельское хозяйство, машиностроение, легкую и пищевую промышленность, непродовольственный сектор;
- содействие созданию положительных и продуктивных межкультурных отношений, способствующих продвижению национального и межгосударственного взаимопонимания.

Основными задачами развития индустрии туризма в Республике Казахстан до 2020 года являются:

- увеличение вклада туристской отрасли в экономику государства;
- стимулирование экономического роста и инвестиций, учитывая значительный потенциал роста индустрии туризма в Республике Казахстан;
- создание рабочих мест в индустрии туризма и сопутствующих отраслях экономики;
- развитие предпринимательства, в том числе МСБ в смежных отраслях экономики, и человеческого потенциала, в целом по стране и регионах, включая сельские районы [3, с.77-76].

Поскольку перспективы развития сельского туризма велики во всех регионах Казахстана местным исполнительным органам по туризму необходимо обеспечить модернизацию существующей, а при необходимости, создание новой туристской инфраструктуры, определить механизмы государственной поддержки для становления и развития МСБ региона, занятых в туризме, обеспечить разработку методических пособий, оказание консультативной помощи предпринимателям, открывающим гостевые дома, определить действенный инструмент для информационной поддержки и продвижения гостевых домов на местном и региональном уровнях.

В Казахстане с 2003 г. реализуется государственная программа развития сельских территорий. Её цель - ускоренное социальное развитие села и оказание содействия в переселении и трудоустройстве населения из экологически и экономически неперспективных поселков и аулов. Эта программа создает благоприятное условие для наращивания темпов роста сельскохозяйственного производства и повышения ее эффективности [4, с.8].

Решение проблемы формирования рынка агротуризма на начальном этапе предполагает:

- в области организационного обеспечения – создание объединений субъектов агротуристического бизнеса (функции: консультирование желающих заниматься агротуризмом по всем вопросам; регистрация; организация каналов микрокредитования агротуристических объектов; организация первичного информационного обеспечения – картографическое и т. д.; организация рекламной и маркетинговой деятельности по сектору агротуризма; перевод турпродукта в информационную форму; в перспективе сертификация)
- в области информационного обеспечения – формирование на базе этих объединений масштабных интерактивных баз данных, собственно и создающих широкий рынок предложения местных турпродуктов в информационной форме;

- в области правового обеспечения – дополнение нормативно-правовой базы необходимыми актами и положениями (с учетом региональной специфики);
- в области финансового обеспечения – организация системы льготного кредитования агротуристических объектов (микрокредитования агротуристических хозяйств), финансирование программ необходимой профподготовки (переподготовки), как стратегическая задача - финансирование инфраструктуры сельской местности (прежде всего, дороги, электро- и водоснабжение, телефонизация);

Решение всех вышеперечисленных проблем требует политической поддержки власти – минимум на уровне региона, уже этого, как показывает опыт Запада, будет достаточно для запуска рыночного механизма в секторе агротуризма. Однако все эти проблемы безусловно, грамотнее, легче и скорее решаются при наличии политической поддержки центра - соответствующей государственной программы (подпрограммы развития агротуризма как «точки роста» казахстанской провинции), предполагающей соответствующее правовое и финансовое обеспечение. В таком случае эта деятельность должна рассматриваться как стратегический социально-экономический и социально-политический проект поддержки казахстанского села, требующий политического решения на уровне правительства и межведомственной координации.

Необходимы следующие условия для превращения агротуризма в сектор туристической индустрии: предложение качественного, современного, комплексного и специализированного турпродукта; перевод турпродукта в информационную форму и создание отвечающих за это структур; каналы информационного обеспечения клиента (информационно-поисковые сети, интернет-порталы, картографическое обеспечение, реклама туристического региона); государственная концепция развития агротуризма и программа (минимум региональная) поддержки агротуризма; государственная система льготного кредитования или даже дотирования агротуристических хозяйств на стартовом этапе; государственные программы совершенствования макроинфраструктуры туризма - дорожного строительства т.п.

Для гарантирования высокого качества предоставляемых услуг необходимо решить вопрос по разработке единой классификации сельских домов отдыха, определить критерии этой классификации и выделить единые стандарты для сельских гостевых домов.

Таким образом, социально-экономическая значимость агротуризма в Казахстане заключается в следующем: релаксация жителей городов в сельской местности, пополнение знаний о традиционной народной культуре; движение финансовых средств из городов в сельскую местность; создание альтернативных источников занятости для сельского населения; повышение уровня экономической доходности сельского населения; снижение процесса миграции сельских жителей в города; формирование рынка сбыта сельхозпродукции и предметов народных промыслов; развития инфраструктуры сельских территорий: сохранение природных и культурных

ресурсов территории; снижение социальной напряженности в сельской местности.

Литература

1. Назарбаев Н.А. Казахстан на пути ускоренной экономической, социальной и политической модернизации: Послание Президента РК народу Казахстана от 14 декабря 2013г.- 33 с./ Назарбаев Н.А. // 2013 <http://www.akorda.kz>
2. Сазонов С. Организационно-экономические проблемы развития фермерского движения в России. / Сазонов С. // Международный с-х журнал № 5. 1995 – с. 25.
3. Молчан, С.А. Агротуризм в Республике Беларусь: проблемы и перспективы /С.А. Молчан. // 2004 – с. 76-77.
4. Концепция развития туристской отрасли Республики Казахстан до 2020 – с. 29-32.

*Лелётко Е.А.,
студентка 4 курса Витебского государственного
технологического университета
Науч. руководитель: Яшева Г.А.,
доктор экон. наук, доцент, зав. кафедрой
экономической теории и маркетинга
Витебского государственного
технологического университета,
Республика Беларусь*

Совершенствование маркетинговой деятельности ОАО «Знамя индустриализации»

Современная внешняя среда характеризуется динамичностью и усилением конкуренции. Особенно эти тенденции просматриваются в швейной отрасли. На конкурентном рынке за выгодное положение конкурируют уже не столько непосредственно товар, сколько бренды и маркетинговые методы. Это предопределило актуальность темы исследования.

Цель исследования – разработать направления совершенствования маркетинговой деятельности швейного предприятия ОАО «Знамя индустриализации».

Задачи:

- обосновать актуальность этой темы для швейного предприятия
- провести анализ маркетинговой деятельности
- изучить потребности потребителей и выявить изменения в тенденциях спроса, потребностях и др.

- Предприятие ОАО «Знамя индустриализации» работает на рынке уже около 50 лет. Оно выпускает следующий ассортимент:
- пальто, полупальто;
- куртки мужские и женские из различных тканей;
- плащи мужские и женские;
- пиджаки, жакеты;
- брюки мужские и женские;
- юбки женские.

Анализ маркетинговой деятельности проводился по следующим направлениям:

- 1) Ассортиментная политика
- 2) Ценовая политика
- 3) Сбытовая политика
- 4) Коммуникационная политика

ОАО «Знамя индустриализации» является одним из крупнейших производителей мужской и женской верхней одежды. Продукция, производимая предприятием, пользуется постоянным спросом, как в Беларуси, так и за ее пределами.

Изделия, выпускаемые под маркой «Знамя индустриализации», отличаются высокое качество, приемлемый уровень цен, доступный для массового потребителя, разнообразный ассортимент продукции ориентированный на достаточно разнообразные сегменты рынка.

На предприятии ОАО «Знамя индустриализации» ценообразование осуществляется по методу «издержки плюс прибыль».

В целом, уровень цен на существующий ассортимент выпускаемой продукции ОАО «Знамя индустриализации» не превышает уровня цен предприятий конкурентов. Это указывает на то, что предприятие проводит гибкую ценовую политику, с сохранением существующего уровня качества.

Для ОАО «Знамя индустриализации» характерна одноуровневая система распределения. Продукция со склада предприятия поступает розничной торговле, а затем конечному потребителю.

В рамках разработанной маркетинговой стратегии ОАО «Знамя индустриализации» проводит выезды на всевозможные выставки-ярмарки как в Республике Беларусь, так и за её пределами (Россия). Предприятие также участвует в таких мероприятиях, как фестиваль «Дожинки»

Именно участие в выставках-ярмарках составляет наибольший удельный вес 46,4% в затратах предприятия на рекламу, в то время как реклама в каталогах и буклетах составляет 21,9%, содержание сайта предприятия – 10,6%, реклама на телевидении – 2,8%, реклама на радио – 1,6%, наименьший удельный вес составила реклама в прессе – 1,2%. С помощью такого вида коммуникаций, как выставки-ярмарки, предприятие реализует себя в поисках потенциальных клиентов.

Продукция, выпускаемая на ОАО «Знамя индустриализации» реализуется не только на внутреннем рынке, но и за рубежом: в Российской

Федерации, странах СНГ и дальнем зарубежье. Наибольшее количество заключённых договоров приходится на белорусские предприятия.

Анализ этих данных показывает, что с торговыми предприятиями Беларуси хоть и заключается большее количество договоров, но объемы реализации так существенно не увеличиваются и основная доля реализованной продукции относится на страны СНГ и РФ.

В 2014 году наибольшие объемы реализации также пришлось на Витебскую область и г. Минск - 47 и 26% от общего объема реализации.

Анализ потребителей выявил, что наименьший объем продаж приходится на Брестскую и Гродненскую область. Это связано с большим числом мелких конкурирующих фирм в Брестской области и географической удаленностью.

ОАО «Знамя индустриализации» на рынке одежды г. Витебска занимает стабильное положение, но не лидирующее.

Особенно большое преимущество принадлежит позиции ОАО «Знамя индустриализации» по таким характеристикам как «преимущество по ценам». Данное предприятие предлагает хорошее качество товара по доступной цене.

Выводы из анализа маркетинговой деятельности:

Проведя анализ маркетинговой деятельности швейного предприятия ОАО «Знамя индустриализации» можно сказать, что в целом данное предприятие успешно развивает свою деятельность с помощью различных методов и инструментов маркетинга. Четко определены задачи и цели предприятия в отношении каналов сбыта продукции, политики ценообразования. Так же хорошо продуманы стратегии предприятия в области разработки новой продукции, ее рентабельности, контроля над выполнением обязательств в установленные сроки, по объему реализуемой продукции, комплектности, номенклатуре.

Достаточно хорошо развито участие в выставках, ярмарках, выставках-продажах и других мероприятиях по рекламе продукции, изучение спроса на выпускаемую продукцию, выбор каналов товародвижения, участие в совершенствовании сбытовой сети и форм доставки продукции потребителям и другое.

Для улучшения работы маркетинговой службы предлагается **разработать план маркетинга**, в котором будут запланированы мероприятия по совершенствованию маркетинговых методов. План маркетинга - документ, охватывающий все стороны деятельности компании или её структурных подразделений в области маркетинга на определённый период времени, в котором определены основные цели компании в области сбыта и её задачи в области исследования рынка, повышения конкурентоспособности и организации продвижения продуктов на рынок. Должны быть предусмотрены мероприятия по достижению намеченных целей, определены ответственные исполнители на уровне структурных подразделений и фирмы в целом, сроки исполнения, а также расходы по отдельным мероприятиям.

Для увеличения роста объема продаж на внутреннем рынке в 2015 году главными задачами деятельности ОАО «Знамя индустриализации» является обеспечение узнаваемости, повышения имиджа товарных марок «Dominion» и «VivaLady», обеспечение лояльности покупателей, сохранение существующих позиций на рынке и расширение каналов сбыта продукции, посредством поэтапного привлечения дополнительных ритейлеров.

Также предлагается провести следующие мероприятия для достижения намеченных целей:

- с целью стимулирования продаж и популяризации, торговых марок предприятия предлагается в крупных торговых предприятиях республики ввести должность консультанта, который должен осуществлять личные продажи, заниматься мерчандайзингом, сбором первичной маркетинговой информации, консультировать покупателей;
- проводить тренинги среди ведущих специалистов и обслуживающего персонала торговых предприятий, с целью информирования о преимуществах продукции, используемом сырье, технологии производства и т. д.;
- ежеквартально проводить централизованные показы сезонных коллекций, с целью дополнительного мониторинга спроса, уточнения согласованных объемом поставки и устранения ошибок, допущенных при разработке коллекций;
- организовывать посещения ведущими специалистами ОАО «Знамя индустриализации» крупных торговых предприятий Республики и швейных предприятий, входящих в состав концерна «Беллегпром», для применения на практике принципов бенчмаркинга;
- участие предприятия в выставках-ярмарках, согласно графику, проводимых в республике, с целью поиска новых каналов сбыта продукции и улучшения имиджа торговых марок среди ритейлеров и покупателей;
- осуществлять непрерывное сотрудничество со специалистами текстильных предприятий концерна, с целью совершенствования белорусской сырьевой базы;
- разработать программу «лояльности» (дисконты, акции, подарки, купоны) с целью стимулирования постоянных покупателей и привлечения новых;
- с целью своевременной реакции на изменения рынка, ежеквартально проводить текущие маркетинговые исследования методами: глубинного интервью, анкетирования, ритейл-аудита и организации «фокус-групп».

На рынке Российской Федерации предпочтительнее использовать стратегию развития рынка (существующий товар – новый рынок). Данная стратегия означает адаптацию и выведение существующих товаров на новые рынки. Для успешной реализации стратегии необходимо подтвердить наличие потенциальных потребителей деловой одежды, определить каналы сбыта продукции и разработать комплекс маркетинговых мероприятий по ее продвижению.

**Мероприятия по совершенствованию маркетинговой деятельности
на 2015 год**

№ п/п	Наименование мероприятия	План	Исполнитель	Срок исполнения и ориентировочная сумма затрат руб.		Источники финансирования	Ожидаемые результаты
				1пол-е	2пол-е		
1	2	3	4	5	6	7	8
1	Производить сравнительный анализ работы своей организации и производимой продукции с конкурентами	-	о/маркетинга	ежемесячно	ежемесячно	Собственные средства	Повышение эффективности хозяйственной деятельности и конкурентоспособности продукции, анализ конкурентной среды
2	Проведение анкетирования в сети базовых магазинов для отслеживания ситуации по качественным и потребительским характеристикам	-	о/маркетинга	2013 год		Собственные средства	Изучение и анализ состояния качественных и потребительских свойств товаров в соответствии с требованиями потребителей
3	Применение активных норм торговли и стимулирования сбыта	-	о/маркетинга	Ежемесячно	Ежемесячно	Собственные средства	Расширение и совершенствование работы фирменной торговли, продвижение и позиционирование на внутреннем рынке
4	Применение новых методов и форм торгового обслуживания	-					
5	Использование на практике принципов мерчандайзинга	-					
6	Применение на практике принципов бенчмаркинга	-					

7	Проведение ритейл-аудита и глубинного интервью		о/маркетинга	1,2 квартал	3,4 квартал	Собственные средства	Своевременная реакция на изменение рынка
8	Проведение анализа состояния товарных запасов продукции	-	о/маркетинга	Еженедельно	еженедельно	Собственные средства	Определение складских запасов и выборка мер по их снижению
9	Размещение рекламы на радио	-	о/маркетинга	Ежекварт.	Ежекварт.	Собственные средства	Активизация и расширение рекламной деятельности. Повышение значимости имиджа
10	Размещение рекламы на телевидении	-		6,7 млн.руб.			
11	Размещение рекламы на транспорте			1,2 квартал	3,4 квартал		
			о/маркетинга	-	3,4 квартал		
				13 млн. руб.			
12	Печатная рекламная продукция, билборды	-	Сторонние организации	2 квартал	3 квартал	Собственные средства	Активизация и расширение рекламной деятельности. Повышение значимости имиджа предприятия
				110 млн. руб.			
13	Обновление, содержание и раскрутка сайта предприятия в сети Интернет	-	Студия Fortima г. Минск, о/маркетинга	Ежемесячно	Ежемесячно	Собственные средства	Расширение рынков сбыта
				30 млн. руб.			
14	Реклама в объектах обслуживания и торговли	-	о/маркетинга, фирменные магазины	1,2 квартал	3,4 квартал	Собственные средства	Активизация и расширение рекламной деятельности. Повышение значимости имиджа
15	Участие в выставках-ярмарках БелТЕКСлегпром	2	о/маркетинга, гл. конструктор, эксперимент. цех	2 квартал	4 квартал	Собственные средства	Активизация и расширение рекламной деятельности. Повышение значимости имиджа
				55 млн. руб.			

16	Расширение ритейлерской сети на рынке РБ	10	о/маркетинга	4	6	Собственные средства	Расширение рынков сбыта Уменьшение складских остатков.
----	--	----	--------------	---	---	----------------------	---

*Составлено автором

Таким образом, проведя все выше перечисленные мероприятия по совершенствованию маркетинговой деятельности, можно добиться очень хороших результатов в оздоровлении финансового положения предприятия и продвижения продукции на внутреннем и внешнем рынках, так же позволит выявить конкурентное преимущество предприятия и тем самым повысить рейтинг товаров, как на белорусском рынке, так и на зарубежном.

*Мусургалиева А.Д.,
студентка 2 курса Евразийского национального
университета им. Л.Н. Гумилева
Науч. руководитель: Сембиева Л.М.,
доктор экон. наук, доцент Евразийского национального
университета им. Л.Н.Гумилева,
г. Астана, Казахстан*

Проблемы управления государственным долгом Республики Казахстан

В настоящее время проблема обслуживания государственного долга - один из самых ключевых факторов финансовой стабильности в стране. От характера решения этой проблемы будет зависеть бюджетная дееспособность Казахстана, состояние ее валютных резервов, а, следовательно, стабильность национальной валюты, уровень процентных ставок, инвестиционный климат, характер поведения всех сегментов отечественного финансового рынка. В большинстве аналитических работ в данной связи отмечают три ключевых фактора: высокая доля государственных расходов в структуре ВВП; неточный финансовый счет бюджетного дефицита, приводящий к его двукратному занижению; высокая доходность государственных ценных бумаг. Чрезмерный рост государственного долга несет в себе угрозу для экономической безопасности страны и стабильности бюджетной системы.

Актуальностью данной работы являются перечисленные причины указанной проблемы для всех участников казахстанского финансового рынка. Кроме того, для урегулирования задолженности на общегосударственном уровне необходим серьезный анализ структуры долга, возможностей по его погашению, срочности и целесообразности ведения переговоров по его реструктуризации.

Государственный долг не может быть рассмотрен как исключительно положительный или отрицательный фактор. Как раз в этом и состоит

сложность его оценки. Государственный долг является показателем результативности всех совершенных государственных кредитных операций. Его абсолютная величина, динамика и темпы изменения показывают состояние экономики и финансов страны, эффективность функционирования государственных структур.

На состояние государственного долга существенно влияют ежедневные операции в сфере государственного кредита, а именно: а) получение новых займов и условия их предоставления; б) размеры погашений и выплачиваемых процентов.

За время мирового финансового кризиса 2008-2009 гг. в Казахстане начало остро наблюдаться увеличение показателей государственного долга. Государственные антикризисные меры повысили бюджетные риски, а в частности, повысился уровень бюджетного дефицита. Исходя из Закона Республики Казахстан «О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Казахстан «О республиканском бюджете на 2012-2014 годы» в 2012г. пороговое значение дефицита бюджета был повышен до 20,8% от доходной части бюджета, что составило примерно 6,6 млрд. долларов США.[1]

По данным Национального банка Республики Казахстан приведены следующие относительные данные по внешнему долгу страны за 2012-2014 гг. (таблица 1).

Таблица 1 – Относительные показатели валового внешнего долга Республики Казахстан в 2012-2014гг.

Показатели	2012г.	2013г.	2014г.
1. Валовый внешний долг на душу населения (долл. США, исключая межфирменную задолженность)	4098,8	4428,8	4470,3
2. Отношение валового внешнего долга к ВВП (%), вкл. межфирменную задолженность)	67,4	64,8	74,2
3. Отношение валового внешнего долга к ВВП (%), искл. межфирменную задолженность)	34,1	32,8	36,8
4. Отношение резервных активов Национального Банка РК к краткосрочному внешнему долгу по сроку, оставшемуся до погашения (Правило Гвидотти), %	360,6	370,9	374,1
Источник – Национальный банк Республики Казахстан [2]			

В связи с дефицитом бюджета наблюдается устойчивая тенденция к росту внешнего долга страны. Согласно данным Национального банка РК валовой внешний долг (ВВД) Казахстана по промежуточным итогам 2014 года составил 157,2 млрд. долларов против 149,1 млрд. на конец 2013 года. В особенности, государственный и гарантированный государством внешний долг на конец 2014 года составляет 6326,9 млн. долларов США. По данным таблицы 1 в некоторых случаях межфирменная задолженность не

учитывается. Но, тем не менее, она все равно отрицательно влияет на ресурсы, на население Казахстана, поскольку рост задолженности влечет за собой рост обслуживания, для чего требуется повышение добычи сырья, являющегося не возобновляемым ресурсом.

В настоящее время внешний долг РК составляет около 74% к ВВП, в то время как за критическое значение принято считать минимум 25 % (таблица 2). Для сырьевой развивающейся экономики пороговое значение может быть повышено лишь до 50%

Таблица 2 – Параметры внешнего долга РК в 2012- 2014 гг.

Показатель	Пороговое значение	2012 г.	2013г.	2014г.
1.Отношение валового внешнего долга к ВВП (%)	не более 25-80	67,4	64,8	74,2
2.Отношение внешнего долга к экспорту товаров и услуг (%), вкл. межфирменную задолженность)	не более 10-300	149,2	165,3	183,9
3.Отношение платежей за обслуживание долга к экспорту товаров и услуг (%), искл. межфирменную задолженность)	до 15-30	20,6	21,3	21,1
4.Отношение долга, гарантированного государством к ВВП (%)	не более 50-70%	0,2	0,2	0,2
5.Отношение международных резервов к краткосрочному внешнему долгу (%)	-	311, 1	260,3	291,1
6.Внутренний долг к ВВП (%)	не более 30	10,2	10,3	11,5
Примечание – Пороговые значения указаны согласно различным источникам, включая МВФ [3]				
Источник – Национальный банк и Министерство финансов РК [4]				

Многие эксперты утверждают, что пороговое значение может достигать 80%. С учетом сырьевой направленности нашей экономики и ее зависимости от внешних факторов, такое пороговое значение достаточно опасно. Значительно вырос и ВВД на душу населения. Если валовой внешний долг на душу населения (исключая межфирменную задолженность) вырос с 1590,7 доллара в 2005 году до 3902,7 доллара в 2009 году, то к 2014 году этот показатель составил более 4513,2 долларов на человека и это при исключении межфирменной задолженности.

Согласно данным таблицы современное состояние внешнего долга страны находится на грани максимально возможных пороговых значений показателей. Такие параметры считаются приемлемыми в мировой практике для стран со средним уровнем дохода на душу населения, к которым в настоящее время относится Республика Казахстан. Однако с учетом

динамичного роста внешнего долга на душу населения и зависимостью национальной экономики от всевозможных эндогенных и экзогенных факторов, а также весомой роли финансовой системы, пороговые значения показателей финансовой безопасности страны должны быть не просто пересмотрены в сторону ужесточения, но и всесторонне изучены. Для этого необходимо более полное раскрытие информации по финансовой системе и государственному бюджету.

Рост государственного долга влечет за собой реальные негативные экономические последствия, но также государственный долг может оказывать положительное влияние на экономику. Это происходит лишь в том случае, если размеры займов незначительны. Чрезмерный рост государственного долга приводит к его неуправляемости. В такой ситуации усиливается дестабилизирующее воздействие государственного долга.

Во-первых, выплата процентов по государственному долгу увеличивает неравенство в доходах, поскольку значительная часть государственных обязательств сконцентрирована у наиболее состоятельной части населения. Погашение государственного внутреннего долга приводит к тому, что деньги из карманов менее обеспеченных слоев населения переходят более обеспеченным, то есть те, кто владеет облигациями, становятся еще богаче.

Во-вторых, повышение ставок налогов (как средство выплаты государственного внутреннего долга или его уменьшения) может подорвать действие экономических стимулов развития производства, снизить интерес к вложению средств в новые рискованные предприятия, в инновации, а также усилить социальную напряженность в обществе. Подобным косвенным образом существование большого государственного долга может подорвать экономический рост.

В-третьих, выплаты процентов или основной суммы долга иностранцам вызывают перевод определенной части реального продукта за рубеж.

В-четвертых, государство может перенести реальное экономическое бремя своего долга на плечи будущих поколений, то есть оставить будущим поколениям меньшие по размерам основные производственные фонды. Эта возможность связана с эффектом вытеснения, который определяется тем, что дефицитное финансирование увеличивает ставки процента и, следовательно, сокращает инвестиционные расходы. Если это будет происходить, последующие поколения унаследуют экономику с уменьшенным производственным потенциалом, и, следовательно, при прочих равных условиях, уровень жизни будет ниже, чем в других случаях. Кроме того, рост внешнего долга снижает международный авторитет страны и вызывает психологический эффект, усиливая неуверенность населения страны в завтрашнем дне.

Существуют два основных пути решения:

– усиление административного контроля за финансовыми потоками, дополненное ужесточением законодательства;

– осуществление системных институциональных изменений, создающих благоприятный инвестиционный климат.

Первый путь – это осуществление административных мер против стандартных схем нелегального вывоза капитала - занижения экспортных цен, невозврата валютной выручки, фиктивных импортных контрактов с авансовой оплатой и завышенными ценами, коррупции на таможне, расчетов через оффшоры.

Второй путь для Казахстана предпочтительнее. Меры по укреплению доверия к казахстанской экономике должны включать в себя: улучшение налоговой системы и налогового администрирования; сбалансированность бюджета; обеспечение надежной работы банковской системы; защиту прав кредиторов и инвесторов; прозрачность финансовой отчетности всех предприятий и организаций; борьба с преступностью и коррупцией, резкое улучшение работы прокуратуры и судебной системы; строгое соблюдение государственных законов на всей территории РК, прекращение произвола и избирательных привилегий со стороны областных и местных властей.

Долговые проблемы Казахстана многоплановы: страна одновременно является крупным должником и кредитором. В силу своего уникального положения Казахстан стремится к комплексному решению проблемы международной задолженности при соблюдении баланса интересов кредиторов и заемщиков. Нынешний долговой кризис стал следствием крайне неблагоприятного переплетения субъективных и объективных факторов, долговременных и краткосрочных тенденций: недостаточное внимание структуре и эффективности новых заимствований и способности своевременно возвращать долги; отсутствие промышленной политики, твердой линии на направление внешних ресурсов на производство; непрерывное сокращение ВВП, промышленного производства и инвестиций в реальный сектор экономики. Рыночные институты регулирования внешнего долга в трансформационный период без вмешательства государства оказались не способными противостоять стихийным процессам в стране.

Наличие государственного долга является нормальным для активно развивающегося государства. Государственный долг сам по себе не является положительным или отрицательным фактором для экономики страны, если ее экономика стабильна, законодательная база четко регламентирует эту сферу отношений государства и не влияет отрицательно на международный имидж страны. К примеру, США, являясь лидером по многим показателям экономики по сравнению с другими странами, тем не менее, занимает 1 место в мире по показателю внешнего долга.[5] В Республике Казахстан эта сфера государственных отношений достаточно четко регламентирована. Есть законы, правовые акты, позволяющие выстроить четкую систему управления государственным долгом. Развитие национальной экономики невозможно без иностранных кредитов, инвестиций в сырьевые отрасли, привлечения передовых технологий в экспортные и импортозамещающие отрасли, в аграрный сектор и производство потребительских товаров.

Но вместе с тем, государству никогда не следует забывать о том, что привлечение иностранного капитала и валютных ресурсов требует обоснованного подхода в части высокоэффективного их использования, должной отдачи заемных средств. Значительное увеличение внешнего долга может привести к долговременным отрицательным экономическим последствиям, связанным с изменением курса национальной валюты, соотношения экспорта и импорта, затруднениями в развитии отечественной экономики.

Литература

1. Закон Республики Казахстан от 20.11.2012 N № 51-V "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Казахстан "О республиканском бюджете на 2012–2014 годы""
2. Интернет ресурс: www.nationalbank.kz
3. Интернет ресурс: www.imf.org
4. Интернет ресурс: www.minfin.kz
5. Государственный долг США
ru.wikipedia.org/wiki/%D0%93%D0%BE%D1%81%D1%83%D0%B4%D0%B0%D1%80%D1%81%D1%82%D0%B2%D0%B5%D0%BD%D0%BD%D1%8B%D0%B9_%D0%B4%D0%BE%D0%BB%D0%B3_%D0%A1%D0%A8%D0%90

*Наурызбекова Д.А.,
студентка 2 курса Евразийского национального
университет им. Л.Н. Гумилева
Науч. руководитель: Азылканова С.А.,
канд. экон. наук, и.о. доцента кафедры экономики
Евразийского национального
университет им. Л.Н. Гумилева,
г. Астана, Казахстан*

Источники финансовых ресурсов и меры стимулирования внутренних сбережений

В настоящее время глубокая интеграция финансовых рынков Республики Казахстан и Российской Федерации обуславливает совместное движение в политике урегулирования и корректировке факторов стабильности экономики стран, так как новый этап развития глобального кризиса ставит перед странами проблему обеспечения реального сектора экономики и всего населения финансовыми ресурсами, а так же необходимость поиска оптимальных мер стимулирования внутренних сбережений, поскольку национальные резервы государств оказывают влияние не только на положение экономики и благосостояние народа, но и на степень независимости стран от иностранных инвесторов, устойчивости национальных валют и состояние финансовых секторов в целом.

Сегодня необходимо обратить внимание именно на состояние ликвидности финансового сектора и долю вкладов хозяйствующих субъектов и домохозяйств, так как именно разновидности срочных и бессрочных вкладов оказывают огромное влияние на формирование банками второго уровня (БВУ) финансовых ресурсов, задействованных для оборота ссудного портфеля, который выступает основным инструментом кредитования населения, инвестирования экономики и пополнения средств Правительств стран посредством размещения данных ресурсов в государственные ценные бумаги. При этом следует рассмотреть состояние обязательных резервов коммерческих банков, также воздействующих на состояние уровня кредитования производственного сектора экономики и народа.

В перспективе поиска наиболее эффективных мер стимулирования внутренних сбережений государствам требуется постоянно вести корректировку состояния основных аспектов, играющих главную роль в концентрации финансовых ресурсов, а именно:

- уровень требований Национального Банка Республики Казахстан (НБ РК) и Центрального Банка Российской Федерации (ЦБ РФ) к банкам второго уровня;
- наличность в национальной валюте во всех звеньях банковской системы;
- динамику вкладов по депозитам в БВУ и депозитов банков второго звена в НБ РК и ЦБ РФ;
- состав участников по правовому признаку, кредитруемых коммерческими банками, небанковскими кредитными учреждениями и банками первого звена;
- производные факторы, решающие скорость и интенсивность изменения аккумуляции сбережений.

На основании контроля данных пунктов центральным банкам будет легче совершенствовать систему регулирования уровня финансовых ресурсов и надзора в экономике, обеспечивающую быстрый темп оборота сбережений, которые в свою очередь снижают риск повышения инфляции и увеличивают процент воспроизводства накоплений на всех уровнях банковской системы.

Основными проблемами на пути к разрешению данной ситуации являются:

- низкое доверие к национальным валютам стран, преобладание депозитов в иностранной валюте, что является прямым влиянием на состояние финансового сектора обоих государств, поскольку, повышая спрос на деньги, выраженных в иностранных единицах, на валютном рынке появляются спекулянты, задерживающие движение условных единиц на период роста стоимости востребованной валюты, что обесценивает тенге и рубль;
- девальвация национальных валют становится стресс – фактором отсутствия фиксированности долговых обязательств, что резко сокращает поток финансовых ресурсов и приводит к постепенной стагнации экономики;
- бездействие по отношению к проблемным кредитам, отражающихся на ликвидности банковских и небанковских кредитно – сберегательных учреждений, приводит к тому, что, во – первых, создается угроза отсутствия

денег на момент досрочных истребований и востребований согласно срокам истечения договоров по депозитам, во – вторых, нехватка собственных ресурсов влечет необходимость получения межбанковских займов под высокие процентные ставки, вызывая цепную реакцию по уменьшению ставок вознаграждений по депозитам, гарантированной суммы возврата в случае ликвидации банка, в – третьих, такие условия лишают банковскую систему возможности своевременного погашения собственных долговых обязательств, поскольку падает рейтинг выпущенных акций и ценных бумаг, система остается без последних источников финансовых ресурсов и все это в совокупности становится еще одной причиной нарушения циркуляции и стимулирования внутренних сбережений.

При ликвидации данных проблем круг источников финансовых ресурсов будет расширяться, что положительно отразится на приросте мультипликативных доходов стран. При этом главное является определение скорости денежного обращения, установление высокоэффективных ставок по кредитам и депозитам, не способствующим росту инфляции, а также необходимо сфокусировать внимание не на доходах от разниц, а на качестве взаимовлияющих процессов «сбережения – финансовые ресурсы – кредитование и инвестирование – рост экономики». Чем быстрее пойдет цепная реакция, тем скорее можно увидеть, что прибыль, как финансового сектора, так и сегмента домохозяйств, будет оставаться на том же необходимом уровне и со временем даст больший прирост располагаемых реальных ресурсов.

На данный период динамика сбережений за последние три года показывает сохранение тенденции роста депозитных вкладов, как в Казахстане, так и в России, однако прирост сбережений в Казахстане по итогам 2014 года составил 13,15 % или 11 133 711 млн. тенге, что демонстрирует спад на 3,09 % по отношению к показателям 2013 года, когда произошел рост с 8 464 040 млн. тенге, накопленных в 2012 году, на 16,24 % , в России за период 2014 вклады по депозитам возросли на 11,23 %, достигнув общей суммы в размере 18 087 076 млн. рублей, так же показав уменьшение валовой суммы вкладов по сравнению с 2013 годом на 9,8 %, хотя объем депозитов 2013 года вырос с 13 434 237 млн рублей, суммы, привлеченной, в 2012 году, на 2 823 512 млн. рублей. Рассмотрение данных показателей в национальных валютах говорят об укреплении доверия к банковской системе, но, сравнивая показатели в условных единицах США, не трудно заметить повышение обесценения сбережений: в Казахстане за прошедшие три месяца суммы сбережений упали на 18,91 % из – за изменения максимального курса со 155,54 до 184,45 тенге за доллар США, то есть вклады текущего года снизились до 58 191 млн долл. США вместо 71 581 млн долл США, аккумулированных в 2014 году; у России ситуация более обостренная, потому как накопления 2013 года, представив хороший прирост в 13,66%, что в абсолютном выражении составляет 59 276 млн долл. США, относительно накоплений 2012 года, резко обесценились за период 2014 года, номинальные суммы депозитов сократились в 1,84 разили на 45,9 % с

493 198 млн долл. США до 266 849 млн долл. США, причиной стало резкое падение рубля к доллару США: вместо максимального курса 2013 года 32,97 рублей за доллар США котировка валют 2014 года быстро сменила позицию на 67,78 рублей за доллар США.

Еще один источник финансовых ресурсов, сбережения которого активно изменяют размер ссудного портфеля является уровень требований НБ РК и ЦБ РФ к БВУ, как известно всем: снижение планки обязательных резервов расширяет объем наличности в руках второго звена, поэтому необходимо оценить сложившуюся ситуацию за несколько лет.

Совокупные резервы БВУ Казахстана сохраняют тенденции прироста в коридоре 37,50 % - 38,02 %, что объясняется ростом наличности в национальной валюте и увеличением сумм вкладов по депозитам, которые было необходимо изъять для снижения инфляции. За 2014 год рост резервов составил 58,78% от суммы требований 2013 года (1 093 250 млн. тенге), обогнав в 3,4 раза показатель прироста 2013 года, когда объем резервов вырос всего лишь на 161 004 млн. тенге, объективность предпринятых мер объясняется тем, что объем наличности БВУ 2014 года вырос на 3,67 %, прибавив 9 218 млн. тенге к сумме предшествовавшего года и принимая во внимание то, что показатель 2013 года вырос на 20,17 % или на 42 077 млн. тенге в сравнении с 2012 годом, хотя соотношение роста резервов и наличности за 2013 год противоречат друг другу, данный аспект можно обосновать тем, что значительный рост инфляции пришелся только на 2014 год.

Говоря о показателях России, важно отметить, что тенденция роста резервов была обратна казахстанской тенденции в связи тем, что увеличение наличности в федеральной валюте 2013 года произошло на 9,47 %, иначе на 650 786 млн. рублей, что отразилось на повышении валовой суммы резервов на 21,59 % (90 591 млн. рублей), в 2014 году показатель прироста требований снизился до 10,1 %, в наличность БВУ ушло 51 487 млн. рублей в связи с девальвацией рубля к доллару в целях смягчения кризиса.

Тем не менее, за первый квартал 2015 года наблюдаются сильные изменения: резервы БВУ Казахстана снизились на 10,4 %, составив 1 555 563 млн. тенге, так как наличность в тенге у коммерческих банков сократилась на 15,09 % по отношению к сумме, сконцентрированной за 2014 год, когда объем наличности составлял 259 864 млн. тенге, такие изменения были связаны с необходимостью снижения проблемных кредитов в ссудном портфеле и поддержания ликвидности БВУ; Состояние резервов второго звена российской банковской системы показало приращение на 34 678 млн. рублей, то есть 7,56 % в сравнении с итоговым показателем 2014 года (458 632 млн. рублей).

Обесценение резервов и наличности БВУ РК в 2015 году, учитывая максимальное соотношение котировок валют, произошло на 24,44 %, вместо 11 160 млн. долл. США, теперь резервы составляют 8 433 млн. долл. США, наличность обесценилась на 28,39 %, напротив 1 670 млн. долл. США по итогам 2014 года составляет 1 196 млн. долл. США. Ситуация в России

относительно стабилизируется: в сравнении с падением резервов 2014 года на 56,27 %, напротив 14,18% в 2013 году, первые три месяца 2015 года показали рост на 12,44 % (842 млн. долл. США), наличность в федеральной валюте в активах БВУ так же продемонстрировала рост на 1,81 % по сравнению с 2014 годом, в котором произошло падение в два раза (48,78 %).

Общее состояние данных факторов повлияло на рост кредитования реального сектора экономики. Всего по Республике Казахстан было выдано 12 080 763 млн. тенге, из них небанковским юридическим лицам 8 096 621 млн тенге, физическим лицам 3 984 142 млн тенге по сравнению с 2013 годом объем выделенных денег в ссудный портфель вырос на 7,37 %, основной объем денежных средств пришлось на промышленность, сельское хозяйство, строительство, транспорт, связь и торговлю. На кредитование сырьевого, обрабатывающего секторов, сельское и лесное хозяйство, торговлю и прочие отрасли было выделено 29 556 276 млн. рублей, превышающий объем 2013 года на 5,51 %, что было вызвано потребностью простимулировать воспроизводство, положение которого ухудшилось в виду санкций 2014 года.

Таким образом, общая оценка ситуации выявила следующие проблемы:

- резкие скачки обесценения резервов и сбережений в национальной валюте;
- несвоевременное урегулирование объемов наличности, находящейся в руках БВУ, которое приводит к нерациональному использованию ссудного портфеля;
- обесценение денег приводит к росту проблемных кредитов, вследствие чего происходит осознанное расширение ссудного портфеля БВУ Национальным и Центральным Банками в виду того, чтобы поддержать оставшийся процент активных субъектов экономики.

С учетом выявленных проблем необходимо урегулировать массу денег в обращении, а так же поменять тактику формирования ссудного портфеля, то есть во избежание роста инфляции в дальнейшем следует кредитовать в большей степени реальный сектор экономики в целях обеспечения не только предложения на внутреннем и внешнем рынке, но и спроса посредством увеличения заработных плат домохозяйствам.

Эти меры позволят стабилизировать уровень цен и укрепить позицию национальных валют, увеличить реальные доходы населения, а главное и долю сбережений.

Придерживаясь такой политики, страны заблаговременно добьются непрерывного стимулирования внутренних сбережений, как наиболее объективного инструмента выхода из финансового кризиса.

Литература

1. <http://www.nationalbank.kz>. Данные раздела денежно – кредитной статистики: абсолютные показатели монетарного обзора Национального Банка Республики Казахстан и банков второго уровня.
2. <http://cbr.ru/statistics>. Данные раздела статистики банковского сектора.
3. <http://kazfin.info/archive>. Архив курсов валют по Республике Казахстан.

4. <http://afga.ru>. Архив курсов валют по Российской Федерации.

*Оспанова А.С., Аканбаева З.С.,
студентки 3 курса Евразийского национального
университет им. Л.Н. Гумилева
Науч. руководитель: Ниязбекова Ш.У.,
канд. экон. наук, ст. преподаватель кафедры финансов
Евразийского национального
университет им. Л.Н. Гумилева,
г. Астана, Казахстан*

Тенденции развития кредитных взаимоотношений банковского и реального секторов Казахстана

Во всех странах банки выступают центральным звеном рыночной экономики, от грамотной деятельности которых зависит в решающей мере состояние экономики. В Республике Казахстан одним из важнейших направлений развития коммерческого банка выступает качественное выполнение кредитных операций, которые занимают в их деятельности одно из главных мест, так как это вытекает из их функции посредничества в кредите. Кредитная деятельность банка приносит реальную помощь заинтересованным сторонам в дополнительных денежных средствах.

Банковский сектор Казахстана за годы независимости достиг высоких показателей развития за счет разработки и внедрения новых эффективных нормативно-правовых актов и совершенствования действующих.

Однако, являясь сильно интегрированной в глобальную экономическую систему, экономика Казахстана подвержена влиянию внешних рисков и финансовой нестабильности в мире. Банковский сектор Казахстана одним из первых ощутил на себе негативное влияние мирового финансово-экономического кризиса 2007-2009 гг. Это проявилось в снижении возможностей отечественных банков привлекать внешние финансовые ресурсы, в результате чего стало происходить сокращение объемов кредитования внутренней экономики.

Следует отметить, что в 2010-2012 годы положение в банках Казахстана оставалось напряженным. Банки погашали свои долги, которые образовались в результате интенсивного кредитования за счет дешевых внешних заимствований. Надо признать многие недостатки банков в области кредитования, и в области управления рисками, которые стали предметом широкого обсуждения в обществе. Так, была поставлена цель и в Концепции развития финансового сектора Казахстана в посткризисный период.

На современном этапе в целом в казахстанской экономике наблюдаются положительные тенденции развития, свидетельствующие о преодолении финансового кризиса, однако, в кредитных взаимоотношениях

банковского и реального секторов сохраняется ряд нерешенных вопросов. Это связано, как с внутренними, так и с внешними причинами.

Для определения дальнейших направлений развития казахстанского банковского сектора необходим анализ современных тенденций развития мировой экономики. Особенностью современного этапа развития многих стран мира является поиск путей обеспечения устойчивого экономического роста. По прогнозам Международного валютного фонда (далее - МВФ), ожидается, что мировые темпы роста повысятся с 3 процентов в 2013 году до 3,4 % в 2014 году и 4,0 % в 2015 году. Вместе с тем, темпы мирового роста, по мнению аналитиков, могут оставаться на низком уровне [1].

Мировые тенденции, так или иначе, отражаются и на экономике Казахстана в целом, и на банковской системе, в частности. Наиболее наглядно это демонстрирует такой показатель, как ВВП. В таблице 1 представлены объемы и темпы роста ВВП Казахстана и отдельных стран СНГ, по данным Всемирного Банка (далее - ВБ).

За 2009-2013 гг. у исследуемой группы стран произошло увеличение объемов ВВП в абсолютном выражении. Однако при анализе ежегодных темпов роста ВВП можно отметить устойчивую тенденцию увеличения данного показателя только у Таджикистана с 3,5 % в 2009 году до 7,5 % по итогам 2012 года, незначительное снижение до 7,4 % в 2013 году. Положительные значения данного показателя в период 2009-2013 гг. наблюдались у Республики Казахстан, Азербайджана, Республики Беларусь, Туркменистана и Республики Узбекистан. Отрицательные значения данного показателя наблюдались в 2009 году у Армении, Российской Федерации и Украины, в 2010 и 2012 годах – у Кыргызской Республики. В 2013 году у исследуемой группы стран наблюдались положительные значения темпов роста ВВП. Наиболее высокие темпы роста ВВП (более 8 %) наблюдались: в 2009 году – у Азербайджана и Узбекистана; в 2010-2012 годах – у Туркменистана и Республики Узбекистан; в 2013 году – у Кыргызской Республики и Туркменистана.

Из данных таблицы 1 видно, что в Казахстане в 2013 году была достигнута определенная макроэкономическая стабильность, созданы необходимые условия для устойчивого экономического роста Казахстана. Валовой внутренний продукт страны вырос на 6,0 %. Инфляция составила 4,8%, что на 1,2 % ниже уровня 2012 года [3].

Таблица 1- Объем и темпы роста ВВП Казахстана и других стран СНГ за 2009-2013 гг.

на конец периода

Страна	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.
--------	---------	---------	---------	---------	---------

	млрд. долл. США	темпы роста, %	млрд. долл. США	темпы роста, %	млрд. долл. США	темпы роста, %	млрд. долл. США	темпы роста, %	млрд. долл. США	темпы роста, %
Республика Казахстан	115,3	1,2	148,0	7,3	188,0	7,5	203,5	5,0	224,4	6,0
Армения	8,6	-14,1	9,3	2,2	10,1	4,7	9,9	7,2	10,4	3,5
Азербайджан	44,3	9,4	52,9	4,9	65,9	0,1	68,7	2,2	73,6	5,8
Республика Беларусь	40,3	0,2	55,2	7,7	59,7	5,5	63,6	1,7	71,7	0,9
Кыргызская Республика	4,7	2,9	4,8	-0,5	6,2	6,0	6,6	-0,1	7,2	10, 5
Российская Федерация	1222, 6	-7,8	1524, 9	4,5	1904, 8	4,3	2017, 4	3,4	2096,8	1,3
Таджикистан	4,9	3,5	5,6	6,5	6,5	7,4	7,6	7,5	8,5	7,4
Туркмениста н	20,2	6,1	22,1	9,2	29,2	14,7	35,2	11,1	41,9	10, 2
Украина	117,2	-14,8	136,4	4,2	163,4	5,2	176,6	0,2	177,4	1,9
Республика Узбекистан	32,8	8,1	39,3	8,5	45,3	8,3	51,2	8,2	56,8	8,0
Примечание: составлено по данным ВБ [2]										

Проведенный анализ макроэкономических показателей развития банковского сектора Казахстана показал, что с 2012 года казахстанские банки стали развиваться темпами, соответствующими росту национальной экономики. После трех лет снижения кредитования экономики банками второго уровня (далее - БВУ) Казахстана в 2008-2010 гг., начиная с 2011 года, наблюдается позитивная динамика роста объемов кредитования экономики БВУ. Если в 2010 г. фиксировалось падение темпов выдачи кредитов, то в 2011 г. кредитная активность была почти полностью восстановлена и общая сумма кредитования достигла 8,8 трлн. тенге, увеличившись по сравнению с 2010 годом на 1,2 трлн. тенге. А в 2013 году объем банковских кредитов экономике увеличился до 11,3 трлн. тенге, то есть в 1,3 раза по сравнению с 2011 годом [4, с.134].

Согласно Концепции развития финансового сектора Республики Казахстан до 2030 года одним из вопросов дальнейшего развития банковского сектора является решение существующих проблем высокого уровня неработающих займов и дефицита долгосрочных источников фондирования, которые оказывают дестимулирующее воздействие на кредитную активность банков [5]. По состоянию на 1 января 2014 года доля неработающих займов составила 31,2 % от совокупного кредитного портфеля банков. Для решения проблемы низкого качества активов в 2012 году были введены в действие несколько механизмов «очистки» баланса банков: продажа проблемных активов АО «Фонд проблемных кредитов» и дочерним организациям банка, условия прощения безнадежной задолженности до конца 2015 года без возникновения дополнительных налоговых обязательств

для банков, лимиты для доли неработающих займов в ссудном портфеле банков и др.

Анализируя современные тенденции развития кредитных взаимоотношений банковского и реального секторов Казахстана, следует отметить различные ситуации с выдачей займов. По данным банковской статистики, в структуре кредитования банковского сектора РК за период с 2011 по 2013 годы значительных изменений не происходило. По-прежнему, основную долю ссудного портфеля занимают займы, выданные юридическим лицам. Ссудный портфель банковского сектора РК на отчетную дату составил 13348,2 млрд тенге, увеличившись по сравнению с 2012 годом на 1690,3 млрд тенге, по сравнению с 2011 годом - на 2875,5 млрд тенге или на 27,4% [6].

В 2013 году объем кредитов экономике резко возрос до уровня 11291,5 млрд. тенге или на 4188,8 млрд. тенге по сравнению с предыдущим годом [7].

В структуре ссудного портфеля банков второго уровня наибольшую долю занимают займы юридическим лицам – 56%, при этом, займы физическим лицам составляют – 24,7%, займы субъектам малого и среднего предпринимательства -17,5%, операции «Обратное РЕПО» - 0,9%.

Ниже в таблице 2 представлена систематизированная структура состояния ссудного портфеля казахстанского банковского сектора, в которой видна наметившаяся устойчивая тенденция ухудшения качества активов банковской системы. Изменения в структуре активов в условиях высокого уровня кредитной активности банковского сектора и сохраняющихся системных рисках кредитования реального сектора, хотя можно считать позитивным явлением, ухудшение качества кредитов для банков второго уровня уже представляло серьезную угрозу и стало в целом создавать главную проблему для большинства банков.

Как уже было отмечено, первые проблемы начались уже с признаками глобального финансового кризиса в начале 2009 года, когда у банков возникли трудности по выполнению обязательств перед внешними кредиторами, тревога за банковский сектор усилилась. Однако ситуация в 2011-2013 годах относительно стабилизировалась. Вместе с тем, нельзя не сказать, что роль банковской системы в экономике Казахстана остается как бы определяющей.

Таблица 2. Структура ссудного портфеля банков Казахстана за 2011-2013 гг.

в % и млрд тенге

Наименование/дата показателя	31.12.2011 г.		31.12.2012 г.		31.12.2013 г.		Темп роста в %
	сумма, млрд тг	в % к итогу	сумма, млрд тг	в % к итогу	сумма, млрд тг	в % к итогу	
Ссудный портфель (основной долг), в т.ч.:	10472,8	100%	11657,9	100%	13348,2	100%	127,4
Займы банкам и организациям, осуществляющим отдельные виды банковских операций	162,9	1,60%	148,2	1,30%	121,1	0,90%	74,3
Займы юридическим лицам	6705,2	64%	7050,9	60,5%	7472,9	56%	111,4
Займы физическим лицам, в т.ч.:	2018,5	19,3%	2530,4	21,7%	3297,1	24,7%	163,3
На строительство и покупку жилья, в т.ч.	873,5	8,30%	934,7	8,00%	988,6	7,40%	113,1
Ипотечные жилищные займы	757,7	7,20%	832,6	7,10%	891,8	6,70%	117,6
Потребительские займы	1012,1	9,70%	1446,3	12,4%	2241,1	16,8%	221,4
Прочие займы	132,9	1,30%	149,4	1,30%	67,4	0,50%	50,7
Займы субъектам малого и среднего предпринимательства (резиденты РК)	1554,6	14,8%	1807,7	16%	2342,2	17,5%	150,6
Операции "Обратное РЕПО"	31,6	0,30%	57,7	0,50%	114,8	0,90%	363,2
Примечание – Составлено по данным источников [6]							

Следует согласиться с позициями отечественных экономистов, что к основным причинам, препятствующим усилению кредитного взаимодействия банковского и реального секторов экономики, можно отнести [4, с.140]:

- неспособность банков аккумулировать долгосрочный и достаточный объем ресурсов для самостоятельного кредитования крупных промышленных объектов;
- высокий объем неработающих займов в кредитном портфеле банков второго уровня;
- диспропорции в структуре кредитных вложений, резкое снижение доли банковских кредитов в промышленность, в сельское хозяйство, ухудшающее их состояние;
- высокий уровень ставки вознаграждения по кредитам для предприятий реального сектора экономики в связи с необходимостью компенсации банками в цене кредита своих расходов и рисков надбавки;
- отсутствие или неликвидность залогового обеспечения у хозяйствующих субъектов;
- недопонимание между предприятиями и банками;

- неэффективное использование предоставленных кредитов субъектами реального сектора экономики, использование кредитов преимущественно с целью рефинансирования существующих, а не с целью развития производства;
- высокие кредитные риски и неустойчивое финансовое положение предприятий. Таким образом, для решения существующих проблем банковского кредитования реального сектора экономики необходимо обеспечение доступности кредитных ресурсов на основе изыскания наиболее эффективных, для современных условий, схем кредитования, способов размещения и привлечения кредитных ресурсов, а также формирования действенной системы управления эффективностью кредитных ресурсов как со стороны банков, так и самих предприятий реального сектора.

Литература

1. Бюллетень основных прогнозов ПРМЭ. МВФ. 24 июля 2014 г. (интернет-ресурс:
<http://www.imf.org/external/Russian/pubs/ft/survey/so/2014/NEW072414AR.htm>)
2. The World Bank. Indicator. (интернет-ресурс:
<http://data.worldbank.org/data-catalog/world-development-indicators>)
3. Заявление Правительства Республики Казахстан и Национального Банка Республики Казахстан об основных направлениях экономической политики на 2014 год
4. Механизмы модернизации финансового сектора в условиях экономической интеграции: Казахстан. Монография под рук. и редакцией д.э.н., профессора Искаковой З.Д. - Астана: АО "Финансовая академия", 2014. - 324 с.
5. Концепция развития финансового сектора Республики Казахстан до 2030 года, утвержденная постановлением Правительства Республики Казахстан от 29 августа 2014 года № 954
6. Текущее состояние банковского сектора РК на 01.01.2014 г.
7. Статистические бюллетени Национального Банка Республики Казахстан за 2000-2014 гг. - (интернет-ресурс: <http://www.nationalbank.kz/cont/>).

*Пахтусова А.А.,
студентка 5 курса экономического факультета
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Арасланова Н.И.,
ст. преподаватель кафедры бухгалтерского учета и аудита
Кировского филиала МФЮА*

**Актуальные вопросы взаимодействия ФТС России и ФНС России
(на примере ИФНС по г. Кирову)**

Цель исследования определение мероприятий по устранению налоговых рисков, возникающих при взаимодействии ФТС России и ФНС России.

Взаимодействие налоговых и таможенных органов обеспечивает полноту поступлений в бюджет налогов, сборов и таможенных платежей, взыскание и наложение штрафных санкций.

При взаимодействии налоговых и таможенных органов возникают проблемы, которые свидетельствуют о неоперативном направлении сведений о таможенных декларациях, сведений о дате вывоза товаров, и другие вопросы. Поэтому тема: Актуальные вопросы взаимодействия ФТС России и ФНС России (на примере ИФНС по городу Кирову) является актуальной.

ФТС и ее территориальные органы наделены полномочиями налоговых органов при осуществлении контроля за соблюдением налогового и таможенного законодательства при перемещении товаров через таможенную границу РФ, в том числе за правильным исчислением и уплатой налогов (сборов) в связи с указанным перемещением товаров[5].

Федеральная таможенная служба и Федеральная налоговая служба находятся в ведении различных структур, а именно ФНС России подчиняется Минфину России, а ФТС России подчиняется Правительству Российской Федерации, они обязаны обеспечивать тесное взаимодействие. Сотрудничество осуществляется в соответствии с законодательством РФ, правовыми актами ФНС и ФТС России и Соглашения от 21 января 2010 года о сотрудничестве федеральной налоговой службы и федеральной таможенной службы основывается на взаимном предоставлении баз данных и оперативной информации. Совместно разрабатывают мероприятия по совершенствованию налогового, валютного и таможенного законодательства.

Основой взаимодействия налоговой и таможенной служб является информационный обмен.

Обмен информацией в электронном виде осуществляется сторонами на федеральном уровне через Межрегиональную инспекцию ФНС России по централизованной обработке данных и Главный научно-информационный вычислительный центр ФТС России. Стороны обеспечивают доведение плановой информации до региональных органов по ведомственной принадлежности. Обмен информацией осуществляется по каналам связи с применением средств защиты информации или на магнитных носителях, а также путем предоставления взаимного доступа к информации из баз данных Сторон. Оперативный (инициативный и по запросам) обмен информацией осуществляется Сторонами на федеральном, региональном и территориальном уровнях взаимодействия[1].

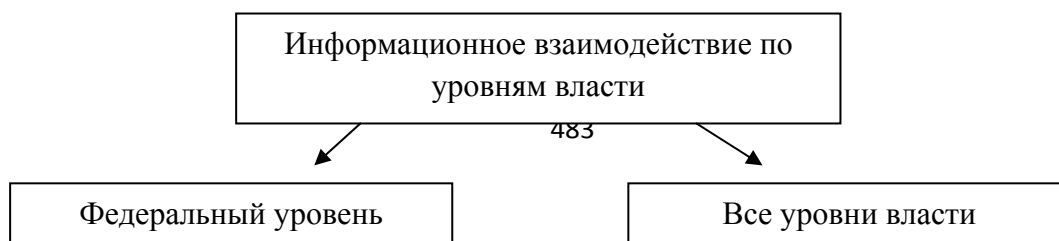


Рисунок 1 - Информационное взаимодействие ФНС России и ФТС России по уровню власти

Составным элементом компетенции налоговых органов являются их обязанности, установленные в ст. 32 НК РФ. Основопологающей обязанностью налоговых органов, обусловленной целями создания и задачами деятельности, является осуществление контроля за соблюдением законодательства о налогах и сборах, а также принятых в соответствии с ним нормативных правовых актов.

Обязанности таможенных органов в области налогообложения соответствуют обязанностям налоговых органов в соответствии со ст.32 НК РФ.

Исходя из вышеизложенного, взаимодействие ФНС и ФТС выглядит очень перспективно, но на практике сложилась иная ситуация. При взаимодействии налоговых и таможенных органов возникают проблемы:

1. Неоперативное направление сведений о таможенных декларациях на товары, сведений о дате вывоза товаров с таможенной территории, оплате экспортных товаров.

2. Недостоверность получаемой информации об отозванных ДТ. Нередко отзыв таможенных деклараций на товары производится после того, как она отражена в базе данных ЭОД. Следовательно, это ведет к недостоверности информации.
3. Отсутствие в получаемой информации по ДТ сведений о корректировках кода ТН ВЭД.
4. «Задвоение» таможенных деклараций. При формировании и поступление в базу налоговых органов новых (корректируемых) таможенных деклараций при изменении (корректировке) таможенной стоимости ввозимых товаров. Происходит «задвоение» таможенных деклараций.
5. Соглашение о сотрудничестве ФТС и ФНС России от 21.01.2010 г. №01-69/1/ММ-27-2/1, предметом которого является информационный обмен, предусматривает, что порядок и сроки обмена информацией на плановой основе устанавливаются Протоколом информационного взаимодействия, который является неотъемлемой частью Соглашения. Однако такой протокол отсутствует.
6. Отсутствие поступления сведений из ФТС России в налоговые органы, предусмотренные Соглашением (ст.6) и необходимых сведений для налогового и валютного контроля, как сведения о дате ввоза и количестве фактически ввезенных товаров на таможенную территорию Таможенного союза.
7. Отсутствие поступления из ФТС России в налоговые органы сведений о возбуждениях таможенными органами дел об административных правонарушениях по выявленным нарушениям валютного законодательства[3].

Таким образом, для решения проблем при взаимодействии таможенных и налоговых органов необходимо устранить, для этого необходимо:

1. Ускорить процессы сбора и обработки сведений, в том числе, получаемых ГНИФЦ ФТС России из уполномоченных банков.
2. В новом файле корректирующей таможенной декларации отразить «старый» вариант таможенной декларации с соответствующей пометкой о том, что это предыдущая версия.
3. Внести следующие дополнения в Соглашение (протокол информационного взаимодействия сторон):

Плановое направление информации из базы данных электронных копий деклараций на товары и изменений в них должны быть на основании Соглашения направлены в ФНС России не позднее 3-х рабочих дней со дня, следующего за датой выпуска таможенными органами товаров или внесения изменений в ДТ.

Конкретно оговорить следует так же сроки обработки (разархивирования) указанных сведений и направления их из МИ ФНС России по ЦОД в управления ФНС России по субъектам РФ и в налоговые органы на местах.

4. Дополнить Соглашение об информационном взаимодействии соответствующим положением о возможности направлять такие запросы в

случае отсутствия сведений в ЭОД о дате вывоза товаров и непредставления (несвоевременности представления) подтверждений налогоплательщиком[3].

При проведении камеральной налоговой проверки возникают следующие риски:

1. Риск незаконного возмещения НДС из бюджета в связи с длительным порядком сбора и обработки информации получаемый из ГНИФЦ ФТС России.
2. Риск незаконного возмещения НДС по «фирмам однодневкам», по которым ФТС России при таможенном оформлении не были выявлены признаки характерные для «фирм однодневок».

Риск незаконного возмещения НДС из бюджета в связи с длительным порядком сбора и обработки информации получаемый из ГНИФЦ ФТС России рассмотрен по следующей ситуации.

ИФНС России по городу Кирову в связи с проводимой камеральной проверкой на основании запроса в таможенные органы запрашивает информацию о Дате фактического вывоза товаров на основании перечисленных в запросе ДТ в соответствии с таможенной процедурой экспорта товаров за пределы таможенной территории Российской Федерации через границу Российской Федерации с государством-участником Таможенного союза, на который таможенный контроль отменен, влияет на налоговый период, в котором проверяемым налогоплательщиком может быть заявлена налоговая ставка 0 процентов по налогу на добавленную стоимость, а так же заявлены к возмещению из бюджета Российской Федерации суммы «входного» НДС при реализации товаров (работ, услуг) по налоговой ставке 0 процентов по налогу на добавленную стоимость.

В связи с ограниченным сроком камеральной налоговой проверки ответ просим направить в кратчайшие сроки по факсу[2].

При непредставлении таможенным органом подтверждающей информации по запросу налоговых органов возникает риск возмещения из бюджета НДС в большем объеме, чем положено, следовательно, сумма НДС будет возмещена неправомерно. Кроме этого возникает риск осложнения проведения камеральной налоговой проверки. Увеличивается время проведения камеральной налоговой проверки по данному налогоплательщику.

Регламент действий налоговых органов направлен на предотвращение возникновения рисков по осложнению камеральных налоговых проверок; на устранение неправомерности возмещения суммы НДС из бюджета. Для реализации этих мероприятий необходимо обеспечить доступ налоговых органов в базу таможенных органов, без осуществления процедуры запроса дополнительных документов у таможенных органов. Реализация этого мероприятия приведет к достоверности получаемых документов налоговыми органами, следовательно, правомерность возмещения НДС из бюджета будет производиться на законных основаниях. Доступ налоговых органов в базу таможенных органов обеспечит сокращение времени камеральных налоговых проверок, исключит ошибки камерального контроля. Доступ в

базу таможенных органов может быть реализован через специальный отдел налоговых органов. Камеральные налоговые инспекторы могут оформлять заявки на получение сведений из базы таможенных органов в этот отдел и получать информацию в течение одного рабочего дня.

Риск незаконного возмещения НДС по «фирмам однодневкам», по которым ФТС России при таможенном оформлении не были выявлены признаки характерные для «фирм однодневок» рассмотрен по следующей ситуации.

Инспекция ФНС России по городу Кирову сообщает, что при проведении камеральной проверки налоговой декларации по НДС за 3 квартал 2014 года, представленной ООО «Контакт» 20.10.2014 с суммой к возмещению из бюджета в размере 2 960 860 руб., установлено следующее:

Согласно представленным декларациям на товары производителями отгруженного на экспорт фанерного кряжа являются следующие поставщики, ООО «Вентако» и ООО «Орион». В ходе проведения контрольных мероприятий установлено, что ООО «Вентако» и ООО «Орион» производителями фанерного кряжа не являются.

Согласно представленным документам ООО «Вентако» и ООО «Орион» являются перепродавцами фанерного кряжа, производство лесоматериалов данные организации не осуществляют. Кроме того, ООО «Вентако» и ООО «Орион» имеют следующие признаки «фирм-однодневок»:

- отсутствие по юридическому адресу;
- отсутствие наемных работников, в штате 1 человек – руководитель;
- транзитный характер операций по расчетному счету;
- отсутствие расходов на осуществление финансово-хозяйственной деятельности (арендная плата, услуги связи);
- обналичивание денежных средств [5].

Фирмы однодневки не осуществляют «настоящую», производственную, либо иную другую деятельность. Такие фирмы существуют только на бумаге.

Основная цель создания «фирмы однодневки» – возмещение НДС, уход от налогов, отмыwanie крупных сумм денег, хищение денежных средств из бюджета. Следовательно, возмещение НДС из бюджета неправомерно. Кроме этого возникает риск осложнения проведения камеральной налоговой проверки.

Регламент действий налоговых органов направлен на предотвращение возникновения рисков: по осложнению проведения камеральных налоговых проверок; по неправомерности возмещения суммы НДС из бюджета. Для реализации мероприятия необходимо запрашивать дополнительные сведения у налогоплательщиков, такие как: документы подтверждающие виды деятельности производителя (контрагента), указанного в таможенной декларации. Данные документы необходимы для того чтобы сопоставить способность контрагента производить данный товар.

Таким образом, у организации, которые имеют признаки «фирм однодневок», завышена сумма НДС к возмещению из бюджета, который характерен только для производителей данной продукции, следовательно, указанные организации таковыми не являются.

Разработанные мероприятия по предотвращению рисков, связанных с незаконным возмещением НДС из бюджета позволяет дополнительно привлечь его поступления в консолидированный бюджет РФ.

Литература

1. О сотрудничестве Федеральной налоговой службы и Федеральной таможенной службы: Соглашение от 21 января 2010г. №01-69/1/ММ-27-2/1.
2. О предоставлении информации: Письмо ИФНС по городу Кирову от 04.02.2013г. №16-45/003265.
3. О проблемных вопросах взаимодействия ФТС и ФНС: Служебное письмо ИФНС по городу Кирову от 22.10.2013 №11-30/11633.
4. О предоставлении информации по запросу: Служебное письмо ИФНС по г. Кирову от 05.10.2014г.
5. Налоговый процесс <http://isfic/info/proces/kosov11/htm>

*Пашко А.В.,
студент 1 курса Витебского государственного
технологического университета
Науч. руководитель: Дубенецкий Н.А.,
канд. экон.наук, доцент Витебского государственного
технологического университета,
Республика Беларусь*

ВТО и ЕАЭС: разные векторы интеграции

Для современной мировой экономики характерны две тенденции: глобальная интеграция (глобализация) и региональная интеграция. Одним из влиятельных институтов, генерирующим процесс глобальной экономической интеграции является ВТО. Региональная интеграция осуществляется в рамках блоковых объединений стран (НАФТА, ЕС, ЕАЭС и др.).

Целью исследование является анализ логической совместимости интеграционных проектов ВТО и ЕАЭС.

Исходными материалами работы послужили данные официальной белорусской статистики и специальная литература по рассматриваемой проблеме. В исследовании использовались статистический, абстрактно-логический и исторический методы.

Главной целью создания ЕАЭС является сохранение и модернизация постсоветской обрабатывающей промышленности на территориях, в первую очередь, России и Беларуси. Западная промышленная продукция (станки,

транспортные средства, с/х техника), даже бывшая в употреблении 5-6 лет, по многим качественным характеристикам превосходит аналогичную продукцию, производимую на предприятиях стран ЕАЭС. Кроме того, подержанная продукция западных фирм имеет настолько низкие цены, что соотношение качество/цена складывается в ее пользу.

В этой связи логически непоследовательным выглядит вступление России в ВТО и стремление Казахстана и Республики Беларусь вступить в эту организацию. ВТО всемерно поощряет свободную торговлю и стремится к отмене импортных пошлин, в том числе и на все виды техники. Если принципы ВТО рано или поздно станут доминирующими в ЕАЭС, то протекционистская функция данной международной организации будет сведена к нулю.

В течение года - после вступления России в ВТО в августе 2012 г. - импорт продовольствия в страны Таможенного союза вырос на 10,9%, при этом поставки молока увеличились в 2 раза, сливочного масла - в 1,5 раза, риса - на 20%. Импорт чулочно-носочных изделий возрос в 2-3 раза, костюмов - на 30%. Из-за падения ставки ввозной пошлины до 5% импорт комбайнов увеличился на 70%, при этом был зафиксирован 120-процентный рост ввоза комбайнов в Россию. [1, с. 13].

Анализ структуры рынка показывает тенденцию увеличения рыночной доли импортных готовых тракторов иностранных марок, которая за первое полугодие 2014 г. выросла с 24 до 31%. Их продажи (выросли на 30,2%, с 6.505 до 8.467 штук.

Продажи подержанных тракторов на пространстве Таможенного союза в первом полугодии 2014 г. возросли на 20,8%, до 2.235 шт. Их рыночная доля увеличилась на 1,4 процентного пункта, достигнув 8,2% на рынке тракторов в целом [2, с. 17].

В целом же рост импорта в странах Таможенного союза за последний год составил около 8% при одновременном снижении внутренней торговли в "тройке". Примечательно, что быстрее всего импорт рос в Беларуси (16,5%). Также в Беларуси зафиксирован рост на 22% импорта животноводческой и растениеводческой продукции [2, с. 17].

Вхождение в ВТО выгодно топливно-энергетическому комплексу России и Казахстана, но никак не обрабатывающей промышленности России и Беларуси. Цены на топливно-энергетические ресурсы и сырье относительно выше в системе стран, входящих в ВТО, чем в странах ЕАЭС. Переход на единые мировые цены в рамках ВТО означал бы, что внутренние цены на природные ископаемые повысятся в России и Казахстане, а цены на продукцию обрабатывающей промышленности - с учетом воздействия вторичного рынка зарубежной техники - снизятся. В результате сохранение обрабатывающей промышленности стран ЕАЭС становится проблематичным. Интеграционные проекты ЕАЭС и ВТО логически несовместимы.

Литература

1. Маненок Т. Очередная доза эффекта ВТО / Т. Маненок // Белорусы и рынок. - №28 – 21 -27 июля 2014 г. – С. 13.
2. Алесин А. Производство сокращается, а тракторы не заканчиваются /А. Алесин // Белорусы и рынок. - №33 – 25-31 августа 2014 г. – С. 17.

*Пимина В.В.,
студентка 5 курса экономического факультета
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Каранина Е.В.,
доктор экон. наук, профессор, зав. кафедрой экономики и управления
Кировского филиала МФЮА*

Современные подходы к оптимизации затрат на предприятии

Издержки – неотъемлемая часть любого бизнеса, избавиться от которых невозможно, но сократить реально. Особенно сейчас, когда в стране кризис, предприятия активно ищут эффективные методы снижения затрат. Так как именно в снижении расходов руководство компаний видит один из главных рецептов выживания в период кризиса.

ТОП-10 расходов, оптимизируемых в кризис

Какие затраты чаще всего пересматриваются в кризис:

- 1) расходы на обучение;
- 2) расходы на маркетинг;
- 3) затраты на поиск и подбор персонала;
- 4) «экономия на спичках»: уменьшение затрат на транспортные, командировочные, канцелярские и другие подобные расходы, позволяющее добиться пусть и незначительного, но быстрого эффекта;
- 5) бонусы (невыплата бонусов законна, обоснована и соответствует политике премирования (если она есть в компании), в которой указаны условия, когда премии либо не выплачиваются, либо выплачиваются с задержкой);
- 6) затраты на персонал: в кризис работодатели оптимизируют численность персонала, что выражается в прекращении срочных договоров, отказе от услуг консультантов, аутсерсеров и нередко в сокращении штатных сотрудников;
- 7) затраты на производственную (сервисную) часть;
- 8) затраты на сервис и обслуживание (сокращение, оптимизация колл-центров и других направлений);
- 9) затраты на поставщиков, материалы и ресурсы (происходит движение в сторону оптимизации качества за счет альтернативных поставщиков и более дешевых материалов и ресурсов);
- 10) расходы на корпоративные мероприятия.

Каждый руководитель сам выбирается методы снижения затрат, отталкиваясь от конкретно сложившейся ситуации на предприятии и специфике самого бизнеса. Управление в области затрат должно охватывать

совокупность методов, так как это будет наиболее эффективно и поможет методично отсеять все лишнее и перераспределить финансовые потоки, чем резко сокращать крупные статьи расходов. Рассмотрим несколько методов снижения издержек, применяемых современными компаниями.

Товар/услуга «без изысков».

Наиболее очевидный способ снижения себестоимости товара или услуги - отказ от любых «изысков», ненужных украшений и дополнений. Товар без «изысков», обладает характеристиками и изготавливается из материалов и комплектующих, которые отвечают необходимым требованиям, но могут быть лишены эстетической привлекательности, присутствующей у конкурентов. Некоторые линии мебели, для производства которых используется прессованное дерево, создают значительное устойчивое преимущество по издержкам. Японские компании вошли в некоторые устоявшиеся отрасли, включая производство копировальных аппаратов, благодаря разработке надежных, простых товаров, в которых применяется меньшее количество легкодоступных деталей.

Наивысший риск такого подхода, особенно в сфере услуг, состоит в том, что конкуренты могут лишь немного дополнить свое предложение и противопоставить себя фирме «без изысков». Результатом же может оказаться «война удобств».

Эффект масштаба.

Экономия, обусловленная масштабами производства, отражает естественный рост эффективности с увеличением объема выпуска, когда постоянные издержки (расходы на рекламу, содержание штата работников отдела продаж, исследования и разработки, административная деятельность и обслуживание помещений) распределяется на большее количество единиц продукции. Далее, крупное предприятие может позволить себе развитие таких специализированных активов и компетенций, как исследование рынка, собственная юридическая служба, проектирование производственных операций.

Для целенаправленного использования эффекта масштаба необходимо определить оптимальный объем производства. Если фактический размер меньше оптимального, фирма имеет серьезный конкурентный недостаток. Решением может стать сокращение или объединение бизнес-единиц.

Кривая опыта.

В соответствии с концепцией кривой опыта, которую подтверждают сотни эмпирических исследований, по мере того, как фирма приобретает дополнительные знания и навыки производства товара ее издержки в реальном выражении (с учетом инфляции) снижаются предсказуемым образом. При исследовании кривой опыта рано вышедшая на рынок компания, которая завоевывает наибольшую ее долю, будет обладать длительным преимуществом по издержкам. Эффект кривой опыта объясняется тем фактом, что со временем люди учатся выполнять свои задания быстрее и эффективнее, происходит совершенствование

технологических процессов и доработка товаров, которая упрощает их производство.

Рассматривая концепцию кривой опыта, нельзя не затронуть несколько связанных с ней проблем. Во-первых, при наличии нескольких товаров ситуация осложняется. Например, если несколько продуктов имеют общий компонент (двигатель или услуги по установке и обслуживанию), последний будет выпускаться в большем объеме, а значит, "вырвется вперед" на кривой опыта. Во-вторых, эффект кривой опыта не возникает сам по себе. Он требует менеджмента, основывающегося на способствующих совершенствованию целям кружка качества, проектных задачах и модернизации оборудования. Далее, поздно вышедший на рынок конкурент начинает с уже имеющихся разработок, а потому преимущество более опытных фирм элиминируется. В-третьих, из-за изменений технологий или рынка возможно моральное устаревание кривой опыта. В-четвертых, модель кривой опыта предполагает, что уменьшение издержек, в связи с чем бы оно не происходило, должно находить отражение в снижении цен и увеличении доли рынка. Только тогда компания имеет возможность продолжить свое движение по кривой. Снижение цен, однако, может вызвать ценовую войну, что ведет к сокращению маржи прибыли и в некоторых случаях к резкому уменьшению привлекательности рынка. При разработке стратегии необходимо определить момент "вступления" бизнеса на кривую опыта. Когда отрасль достигает стадии зрелости, кривая становится горизонтальной, а поскольку удвоение кумулятивного опыта происходит отнюдь не быстро, какая-либо польза от движения по кривой практически отсутствует. То же самое можно сказать об изделиях с невысокой добавленной стоимостью. С наибольшим успехом кривая опыта применяется в непрерывном производстве, а также в капиталоемкой тяжелой промышленности.

Воспринимаемая ценность.

В основе создания заслуживающей доверия истории ценности - ощущения, что предложение содержит истинную ценность - должна лежать реальность. Главное в данном случае - воспринимаемый ценовой ориентир, который должен добавлять ценность. Здесь крайне важно то, как покупатели обрабатывают информацию о ценах. Продовольственные магазины давно уже поняли, что покупатели хорошо осведомлены только о некоторых категориях и торговых марках. По этой же причине крупные сети, торгующие книгами, уделяют особое внимание бестселлерам, потому, что они чаще всего подвержены сравнению цен. Производителей автомобиля, больше всего заботят базисные цены и в меньшей степени цены на аксессуары и опционы, потому что цены на них сравнивать труднее.

Управление ценой требует мастерства, потому что часто она является знаком качества, а, и покупатели могут воспринять низкую цену как свидетельство худшего качества товара.

Снижение издержек как культура.

Эффективная стратегия снижения затрат, как правило, оказывается многогранной: атака на издержки ведется сразу по нескольким фронтам и

подкрепляется ориентированной на экономию культурой. Идея снижения издержек должна находить свое отражение в таких аспектах деятельности организации, как оценка эффективности, принципы оплаты труда и вознаграждения, системы, структура, ценности высшего руководства и культура. Организация должна быть целиком и полностью сфокусирована на снижении затрат. Успешная деятельность в сфере умеренных цен почти всегда требует создания новой организации с иной культурой, процессами и людьми.

В долгий ящик.

Следующий, более интеллектуальный метод сокращения бюджетных статей, который выполняется второй очередью после указанного выше, выглядит так: проходим по каждой расходной статье и задаем вопросы «Насколько это необходимо сделать именно сейчас?» и «А можно ли это сделать позже?» Если ответ «да», то либо режем (сокращаем), либо переносим на более поздний период. В результате получаем еще более урезанный бюджет с соответствующим горизонтом планирования.

Краткосрочная стратегия.

После долгосрочного анализа бюджета переходим к анализу краткосрочных расходов и графика ближайших платежей. Возможно, это не столь эффективная мера в годовом масштабе, но в квартальном-месячном горизонте такой метод хорошо работает.

На этом этапе принимается решение об увеличении кредиторской задолженности компании, то есть происходит выбор тех контрагентов и тех сумм, которые в ближайшее время не будут оплачены. Красиво? Нет. Но каждый выживает, как может. Выиграть несколько недель или пару месяцев по существенной части платежей (пусть даже и с последующей выплатой штрафов) вполне реально, особенно если вы умеете правильно провести переговоры.

Организационные приемы.

Конечный результат экономии в кризис зависит от ряда важных организационных моментов, которые существенно повышают эффективность экономии.

1. Усиление учета и ответственности

В рамках этих активностей предпринимателям следует явным образом вплоть до каждого ответственного лица осуществить пересмотр существующих процессов и провести разъяснительную работу, то есть объяснить тем, кто вовлечен в процессы расходов, как по-новому следует действовать в условиях «затягивания поясов».

Данный набор действий — прекрасная возможность для внедрения систем контроля (если таковых не было), например, введения механизмов персональной ответственности за решения о расходах, а также внедрения системы учета рабочего времени, особенно если раньше с этим вопросом были сложности. В текущих условиях сотрудникам будет более понятна ценность такого неприятного процесса, а эффект от того, что менеджмент

наконец-то понимает, чем занимаются сотрудники и куда уходят трудозатраты, может быть грандиозным.

2. Введение KPI (количественных показателей эффективности, напрямую связанных либо с экономией, либо с целевым, эффективным расходованием средств).

Здесь все просто: каждый, кто принимает решения о расходах, несет персональную ответственность и даже получает соизмеримый бонус за то, что целевые индикаторы по снижению расходов достигнуты.

Интеллектуальная экономия

Начните с расстановки приоритетов

Конечно, резать бюджет по принципу «самое большое самым первым» видится логичным, но с точки зрения долгосрочной перспективы есть высокая вероятность того, что вы не пожертвуете действительно чем-то важным.

Не закрывайте, а замораживайте проекты

Закрывать проще (особенно, если потом снова начинать), заморозить сложнее. Потратьте немного времени и денег, но сделайте так, чтобы после заморозки проектов или других видов деятельности было проще и быстрее вернуться и продолжить.

В пору сокращения затрат тратьте еще

Выберите ряд проектов, проинвестировав которые вы получите еще большую, существенную экономию. Подумайте, есть ли что-то, что за счет относительно небольших затрат позволит вам в ближайшее время получить значительный эффект как в экономии, так и в доходах. Проведите ряд совещаний и отберите несколько проектов, которые помогут в этом. Иногда дополнительные затраты на фоне сокращения расходов могут обернуться для вас ценным результатом. Не упускайте этот шанс, даже если кажется, что сокращение расходов – приоритет номер один.

Сегментация клиентов

Используйте принцип Парето в отношении тех, кто платит вам деньги, и на кого вы тратите. В данном случае речь идет не столько о подходе, что, возможно, 20% клиентов приносят 80% дохода, а о еще более продвинутом видении. Принцип 70-20-10 позволит вам выявить часть клиентов, которых следует «уволить», ведь во многих компаниях есть такие заказчики, эффективность работы с которыми ниже нулевой отметки. Найдите их и хотя бы на время кризиса приостановите контракты с ними. Зачем вам работать с ними? Возможно, раньше это имело смысл для имиджа, престижа и репутации, но сейчас не до этого, правда? Эффект для вашего бизнеса может оказаться ошеломляющим.

Маркетинг

Часто эта область деятельности в кризис сразу попадает под урезание и сокращение. Причина тому проста: либо вы не видите эффекта от соответствующих мероприятий, либо этот эффект действительно нулевой. Пересмотрите маркетинговый план. С экономической точки зрения правильный выбор маркетинговых действий, приемов, проектов, акций —

серьезный ресурс для получения значительного возврата на инвестиции. Маркетинг в таком случае — это не только и не столько расходы, это ваш вклад в будущие сделки, доходы и рост прибыли.

Литература

- 1) <http://professional.ru/Soobschestva/marketing/kak-po-umnomu-snizhat-zatraty-6-sposobov/>
- 2) <http://www.makemanagement.ru/mages-338-1.html>

*Раушанкосова Д.Т.,
студентка 3 курса экономического факультета Евразийского
национального университета им.Л.Н.Гумилёва
Науч. руководитель: Учкампинова А.Б.,
доктор Евразийского национального университета им.Л.Н.Гумилёва,
г. Астана, Казахстан*

Роль роста добычи нефти в решении экономических проблем Республики Казахстан

Казахстан является одной из нефтедобывающих стран мира. Нефть в Казахстане начали добывать ещё в конце XIX века, намного раньше, чем в Иране, Кувейте, Мексике, Норвегии, Саудовской Аравии. **Нефть для Казахстана** - это не только продукт экспорта. Это важнейший фундамент стабильности, с которым связаны экономические перспективы развития государства и общества в целом. Нефтедобывающая отрасль в настоящее время занимает ведущее положение в системе национальной экономики Казахстана.

Нефтегазовый комплекс страны имеет собственную внутреннюю структуру, в составе которой можно выделить следующие составляющие элементы: добыча, транспортировка, переработка нефти и газа.

Рассмотрим, какова роль роста добычи нефти в решении экономических проблем РК, каково влияние нефтедобывающей отрасли на сферу обеспечения экономической независимости государства и экономической стабильности внутри страны.

На сегодняшний день казахстанская нефть в основном вывозится за пределы республики в непереработанном виде, а в Казахстан завозится большое количество нефтепродуктов. Но большие запасы и благоприятные технико-экономические показатели добычи нефти в Республике позволяют увеличить объем ее добычи, при этом выгоднее перерабатывать сырую нефть на месте добычи (в Мангышлаке), чем вывозить сырую нефть и ввозить нефтепродукты. Существуют два способа воздействия на экономику, которые используются в ресурсодобывающих странах. Первый предполагает экспортную ориентированность нефтяной промышленности - когда из страны вывозится большое количество нефти. В этом случае влияние на ВВП

ограничивается долей экспортных поступлений и определяет структуру занятости и налоговых поступлений в бюджет. Но наиболее эффективным является второй способ, который применяется в США и Канаде - когда страны производят глубокую переработку значительной доли сырой нефти. В настоящее время Казахстан начинает использовать второй способ, который дает возможность сбалансировать добычу и переработку нефти.

Переработка сырой нефти в республике осуществляется тремя нефтеперерабатывающими заводами: Павлодарским, Шымкентским и Атырауским. Необходимо отметить, что при суммарной мощности нефтеперерабатывающих предприятий страны порядка 17 млн. тонн, их загрузка в последние годы осуществляется только на 30-40%. Это обусловлено в значительной степени недостатком углеводородного сырья, которое в основном идет на экспорт.

Сейчас Казахстан добывает около 50 млн. тонн нефти в год и в перспективе без труда может довести добычу нефти до 150 млн. тонн. Внутреннее потребление нефти составляет 20-25 млн. тонн. Однако добычу нефти сдерживает недостаточность трубопроводов. По этой причине на Тенгизском месторождении законсервировано более сотни скважин.

Сегодня Казахстан играет важнейшую роль на мировом рынке нефти. В ближайшие 15 лет в развитие добычи казахстанской нефти инвесторы планируют вложить более 80 млрд. долл. США, что значительно улучшит работу предприятий этой сферы. Согласно данным НК «КазМунайГаз», ожидается, что общая сумма инвестиций для добычи нефти на шельфе Каспия возрастет до 16,8 млрд. долларов США на 2011-2015 гг.

По прогнозам Бодровой, что если цены на нефть останутся выше 60 долларов за баррель, курс доллара будет находиться в коридоре 184,70-185,55 тенге, курс евро - 209,60-210,50 тенге, а рубль будет торговаться в пределах 2,65-3,55 тенге. Глава Нацбанка РК Кайрат Келимбетов заявил, что в Казахстане не допустят одномоментной шоковой девальвации. По его словам, регулятор в 2015 году намерен не допустить резких колебаний обменного курса тенге, так как для этого есть соответствующий запас прочности. Кроме того, Келимбетов добавил, что курс тенге может плавно измениться только при дальнейшем снижении цен на нефть ниже 50 долларов.

В заключение следует отметить, что необходимо поставить увеличение объемов добычи нефти на службу долгосрочному перспективному развитию экономики для успешного решения экономических проблем. Это и есть Концепция устойчивого развития. Особое внимание в этом контексте необходимо уделить при интенсификации добычи нефти переработке собственных природных ресурсов, развитию перерабатывающего сектора, внедрению новых технологий в производство, обеспечению населения рабочими местами, решению социальных и политических задач, что в конечном итоге послужит процветанию и росту благосостояния казахстанцев.

Литература

1. Зелепухин С. Нефть в Казахстане всему голова. - zakon.kz
2. Нефтегазовый сектор в структуре национальной экономики РК // Электронное правительство РК. - <http://e.gov.kz>
3. Захарова Т.В. Служат ли минеральные ресурсы фактором экономического роста? / Т.В. Захарова // ЭКО. - 2002.- № 7. С.112 - 121.
4. Современное состояние экономики и основные тенденции ее развития. - [//ekg-group.ru](http://ekg-group.ru)
5. Оспанов С. Игрок запаса. // МК в Казахстане. - 29 июня - 6 июля 2011.

*Рыжков А.И.,
студент 5 курса экономического факультета
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Каранина Е.В.,
доктор экон. наук, профессор, зав. Кафедрой
экономики и управления Кировского филиала МФЮА*

Анализ финансовой базы муниципального образования «Город Кирово-Чепецк» и пути её укрепления

В значительной мере нехватку средств в местных бюджетах в настоящее время можно объяснить общим состоянием бюджетной системы страны, вызванным недостатком налоговых и других поступлений, возросшими потребностями в расходах в условиях экономического кризиса. Поэтому в настоящее время актуальными становятся вопросы, связанные с выработкой органами местного самоуправления подходов, способствующих укреплению финансовой базы муниципального образования, улучшению формирования и исполнения средств местных бюджетов, что помогло бы улучшению бюджетной системы в целом, так как местные бюджеты являются важной составляющей государственного бюджета.

Процесс исполнения местного бюджета рассмотрен на примере бюджета муниципального образования «Город Кирово-Чепецк» за 2012-2014 гг. Проанализировав исполнение доходной части бюджета можно сделать вывод, что доходы муниципального образования за весь анализируемый период имеют тенденцию к росту (диаграмма 1).

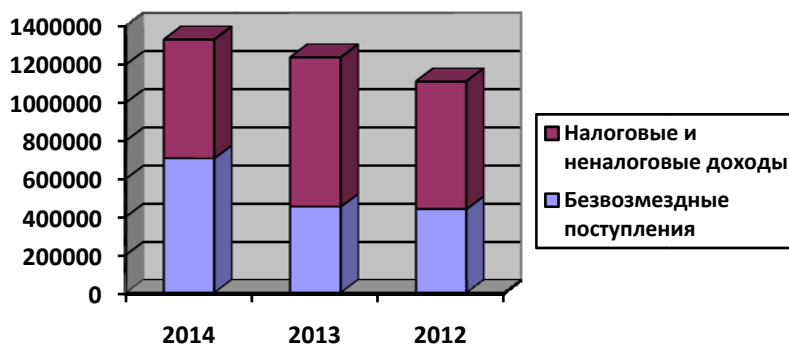


Диаграмма 1 – Уровень доходов бюджета муниципального образования «Город Кирово-Чепецк» за 2012-2014 гг.

Следует отметить, что в 2013 году произошло увеличение фактических поступлений по сравнению с 2012 годом на 125811,6 тыс. руб. или на 11,3%, в том числе по налоговым доходам на 68640,8 тыс. руб. или на 13,2%, изменение которого произошло в основном за счет увеличения поступлений НДФЛ, в связи с улучшением экономической ситуации в городе, ростом заработной платы на предприятиях города, своевременным перечислением налога в бюджет, с проводимой работой по снижению задолженности по перечислению налога в бюджет, проводимой работой по легализации заработной платы (диаграмма 2).

Собственные доходы 2012-2014 гг

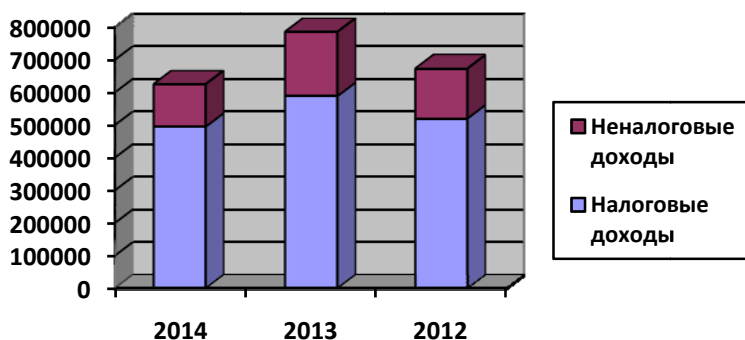


Диаграмма 2 – Динамика собственных доходов за период 2012-2014 гг.

А так же по неналоговым доходам на 44081,2 тыс. руб. или 28,8% в основном в результате дополнительной реализации в 2013 году помещений, находящихся в муниципальной собственности; увеличения доходов от оказания платаных услуг в связи с ростом стоимости содержания детей в детских дошкольных учреждениях; и увеличения доходов от сдачи в аренду благодаря увеличению ставок арендной платы за муниципальное имущество на 6,5%. Так же незначительно увеличились безвозмездные поступления в 2013 на 13089,6 тыс. руб. или 3% и составили 36,5% в общей структуре доходов.

Согласно диаграмме 1 в 2014 году доходов поступило больше, чем за аналогичный период 2013 года на 93856 тыс. руб. или 7,6%. Однако, по собственным доходам бюджета произошло снижение поступлений на 160400,8 тыс. руб. или на 20,4% (диаграмма 2), в том числе налоговые доходы снизились на 93778,1 тыс. руб. или 15,9% в основном из-за снижения поступлений НДФЛ. Снижение поступлений обусловлено тем, что в соответствии с Федеральным законом от 23.07.2013 № 252-ФЗ, внесшим изменения в Бюджетный кодекс РФ, и законом Кировской области от 28.09.2007 №163-ЗО «О межбюджетных отношениях в Кировской области», норматив отчислений в бюджет муниципального образования от налога на доходы физических лиц снизился с 40 до 30% в 2014 году. Неналоговые

доходы также снизились на 66622,7 тыс. руб. или 33,8% главным образом за счет снижения доходов от оказания платных услуг на 50104,3 тыс. руб. или 86,6% в связи с тем, что с 2014 года произошло изменение типа дошкольных образовательных учреждений с казенных на бюджетные и, соответственно, отсутствием в бюджете на 2014 год доходов от оказания платных услуг данных учреждений, также на снижение неналоговых доходов повлияло уменьшение доходов от реализации имущества на 10386,5 тыс. руб. или 29,9% в связи со снижением количества реализации имущества. Таким образом, снижение собственных доходов в 2014 году на 20,4% повлекло за собой увеличение безвозмездных поступлений на 254256,8 тыс. руб. или на 56,3%, которые составили 53% от общего объема поступлений в бюджет.

Отсюда следует, что постоянные изменения финансового климата, налогового и бюджетного законодательства и других параметров внешней среды приводят к неизбежному изменению собственной финансовой базы муниципального образования «Город Кирово-Чепецк», что еще раз доказывает необходимость разработки мероприятий для укрепления финансовой базы.

Проанализировав расходную часть бюджета муниципального образования за 2012-2014 гг. можно сказать, что уровень расходов в 2012 и 2014 году остался практически на одном уровне, однако в 2013 году прослеживается их снижение (диаграмма 3).

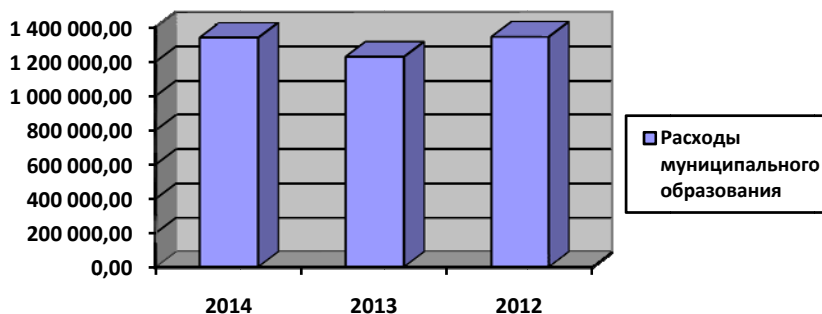


Диаграмма 3 – Уровень расходов муниципального образования «Город Кирово-Чепецк» за период 2012-2014 гг.

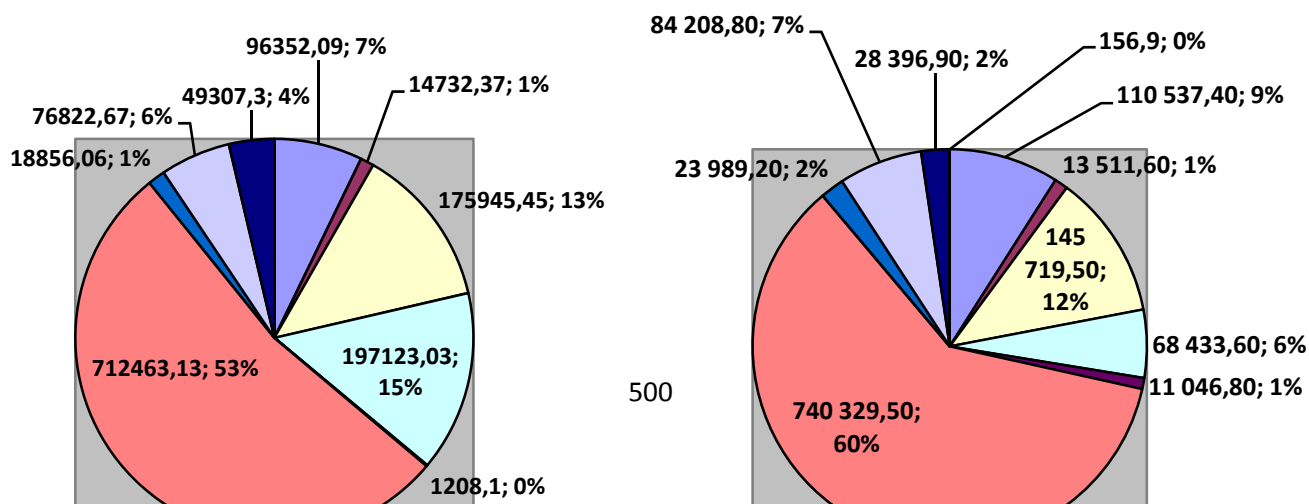
Наибольшая доля расходов приходится на раздел «образование» 53%, 60% и 55% соответственно. Финансирование по данному разделу имеет тенденцию к росту, расходы которого направлены на проведение мероприятий и содержание учреждений, реализацию собственных программ, финансирование национальных программ. По структуре финансирования раздела «национальная экономика» имеется тенденция к снижению к 2014 году. Снижение расходов по данному разделу главным образом связано с уменьшением финансирования по подразделу «Дорожное хозяйство (дорожные фонды)» в связи с предоставлением в 2012 и 2013 году из областного бюджета субсидий на ремонт автомобильных дорог общего пользования местного значения, а также завершением в 2012 году работ по

строительству понтонного моста. Финансирование раздела «ЖКХ», также имеет тенденцию к снижению с 197123,03 тыс. руб. в 2012 году до 59568,8 тыс. руб. в 2014. Снижение обусловлено тем, что в бюджете на 2013 год не учтены расходы за счет средств, поступающих от государственной корпорации Фонд содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства и субсидий из областного бюджета, а также снижением расходов в 2014 году за счет того, что из областного бюджета не предусмотрено предоставление субсидий на капитальный ремонт и ремонт дворовых территорий многоквартирных домов, проездов к дворовым территориям. По разделу «общегосударственные вопросы» имеется тенденция к росту, расходы которого направлены на обеспечение функционирования органов местного самоуправления. В 2014 году было сильно увеличено финансирование по разделу «физическая культура и спорт» до 157127,3 тыс. руб., которое связано с расходами на реконструкцию первой очереди стрельбища для биатлона под лыжно-биатлонный комплекс «Перекоп».

Таким образом, каждое звено решает определенные задачи по социально-экономическому развитию муниципального образования. Отсюда, при формировании расходов местного бюджета учитывается финансирование затрат по капитальным вложениям и иной деятельности, а также осуществление городских проектов и муниципальных программ.

В целях укрепления финансовой базы в муниципальном образовании «Город Кирово-Чепецк» были разработаны мероприятия, направленные на увеличение поступлений доходов в бюджет, а также повышению эффективности бюджетных расходов. Так, для увеличения поступления налоговых и неналоговых доходов, предлагаются следующие мероприятия:

С учетом проведенной оценки эффективности использования и управления муниципальным имуществом муниципального образования «Город Кирово-Чепецк» определить необходимость изъятия основных фондов, земельных участков, неиспользуемых в хозяйственной деятельности муниципальных унитарных предприятий и муниципальных учреждений, в казну муниципального образования «Город Кирово-Чепецк» с последующей передачей в аренду или продажу. Это мероприятия приведет к увеличению поступлений доходов на сумму реализации изъятых основных фондов и земельных участков на аукционах.



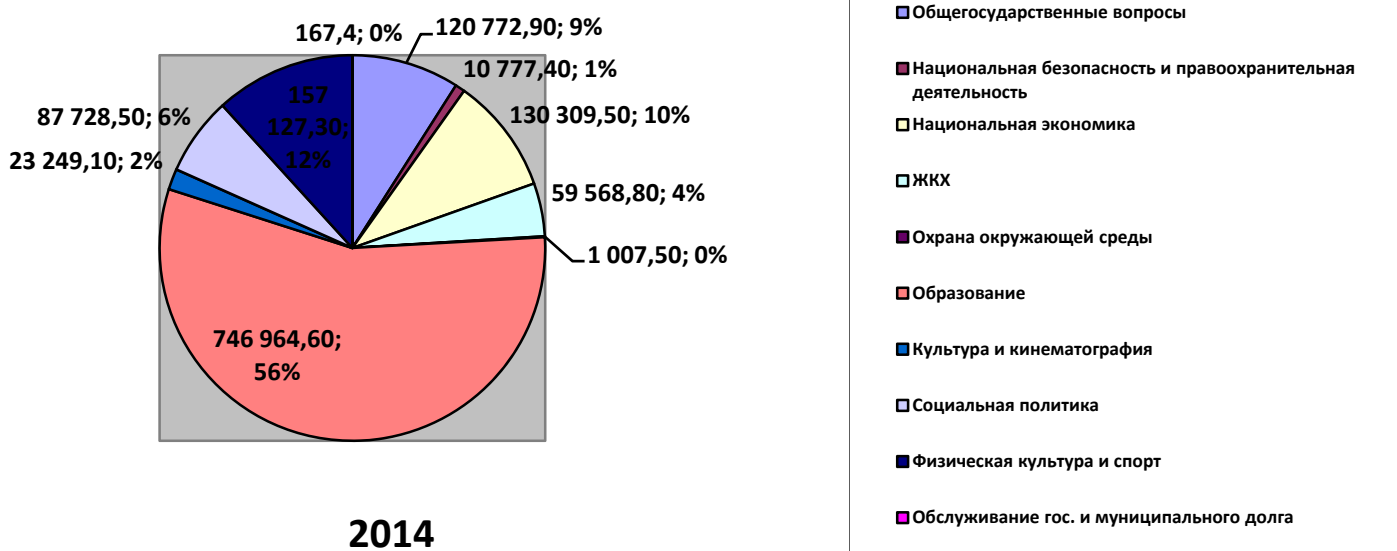


Рисунок 1 – Финансирование разделов в общей структуре расходов.

Мероприятие по организации работы по оценке эффективности перехода хозяйствующих субъектов муниципального образования «Город Кирово-Чепецк», применяющих систему налогообложения в виде единого налога на вмененный доход, на патентную систему налогообложения. На основании результатов анализа предлагается исключить из перечня видов предпринимательской деятельности бытовые услуги, в отношении которых применяется система в виде ЕНВД. В результате предложенных изменений, связанных с отменой бытовых услуг, дополнительные поступления в 2016 году составят примерно 1300 тыс. руб.

Также в качестве дополнительного повышения эффективности бюджетных расходов в муниципальном образовании «Город Кирово-Чепецк», предлагается механизм оптимизации сети муниципальных бюджетных учреждений. Цель оптимизации – повышение эффективности и рациональности использования бюджетных средств при сохранении качества и объемов муниципальных услуг. Способы оптимизации:

Сокращение количества юридических лиц, а также сокращение административных расходов возможно путем проведения реорганизации либо ликвидации муниципальных бюджетных учреждений.

1) Одним из рекомендуемых способов реорганизации муниципальных учреждений является слияние либо присоединение к более крупным муниципальным учреждениям. Одним из значимых результатов реализации

этого способа является снижение административных издержек на оказание социальных услуг при сохранении их доступности и качества.

2) Вторым из способов оптимизации сети муниципальных учреждений, позволяющих сократить количество юридических лиц и соответственно административные расходы, является ликвидация муниципальных бюджетных учреждений. Данный механизм считается наименее привлекательным в условиях необходимости сохранения рабочих мест и снятия социальной напряженности. Однако он имеет смысл в случае невыполнения муниципальным учреждением работ и неоказания услуг, а также низкой эффективности их функционирования.

Следующим из способов оптимизации сети муниципальных учреждений предлагается создание автономного учреждения путем изменения типа существующего муниципального учреждения. Результатом реализации такого способа является повышение эффективности расходования бюджетных средств и формирование возможностей для осуществления приносящей доход деятельности на оказание общественно значимых социальных услуг.

Также из способов оптимизации сети муниципальных учреждений предлагается создание филиалов на базе одного наиболее значимого муниципального учреждения образования, культуры и здравоохранения, указанное в ведомственной структуре расходов бюджета, имеющее статус юридического лица (т.е. остается одно наиболее значимое муниципальное бюджетное учреждение в соответствующей сфере, а остальные закрепляются за данным учреждением в качестве его филиалов).

Еще одним из способов оптимизации предлагается передача несвойственных функций муниципальных учреждений на аутсорсинг (организация питания школьников, уборка помещений), вывод медицинских работников детских садов и школ в систему здравоохранения.

Таким образом, наряду с вышеперечисленными способами реализация данного способа также будет способствовать повышению эффективности расходования бюджетных средств и сокращению административных расходов.

Отсюда следует, что реализация разработанных, мероприятий направленных на увеличение поступлений доходов и повышению эффективности бюджетных расходов, в значительной мере позволит укрепить финансовую базу муниципального образования «Город Кирово-Чепецк» - нашей основной цели.

Литература

1. Финансовая отчетность Департамента финансов администрации муниципального образования «Город Кирово-Чепецк».
2. Динес, И.Ю. К вопросу о формировании доходной базы местного самоуправления / И.Ю. Динес // Финансы. – 2013.
3. Захарченко, А.А. Укрепление финансовых основ местного самоуправления / А.А. Захарченко // Финансы. – 2011. – №12.

4. Игудин, А.Г. Проблемы укрепления доходной базы местных бюджетов/ А.Г Игудин// Финансы. – 2012. - №12.
5. Кирилова, С.С. Возможности укрепления доходной базы местных бюджетов/ С.С. Кирилова// Финансы. – 2014. – №11.
6. Выдержки из дипломной работы на тему: «Анализ исполнения бюджета городского округа на примере муниципального образования «Город Кирово-Чепецк»/ Рыжков А.И.

*Сараева Е.Е.,
студентка 2 курса Новосибирского государственного
университета экономики и управления
Науч. руководитель: Вайнер А.С.,
ст. преподаватель кафедры сервиса и ОКД Новосибирского
государственного университета экономики и управления,
г. Новосибирск*

Мерчандайзинг как основа успешного функционирования торгового предприятия

Нарастающая конкуренция в сфере товарного обращения указывает на необходимость использования различных инструментов маркетинга, а также применения определенной системы продвижения продукции на рынок, что в свою очередь, обеспечит предприятию бесспорные конкурентные преимущества.

Считается, что инструментарий мерчандайзинга предназначен для максимального удобства потребителей в местах продаж. Однако, для крупных торговых предприятий мерчандайзинг значит гораздо больше. Применяя мерчандайзинг, можно наиболее выгодно показать свой товар, существенно повлиять на выбор покупателя и побудить его приобрести товаров больше, чем им изначально планировалось.

Мерчандайзинг позволяет стать товару более доступным для потребителя в местах продажи. Правильная выкладка товара, рекламные материалы и дополнительная информация напоминают покупателю о товарах компании и влияют на решение о покупке. На сегодняшний день существует достаточно большое количество работ, в которых приводятся разнообразные определения данному понятию, но все они, в общем и целом указывают на то, что применение мерчандайзинга позволяет значительно увеличить продажи магазина.

Мерчандайзинг – одно из направлений маркетинга, способствующее стимулированию розничных продаж через привлечение внимания конечных покупателей к определенным маркам или группам товаров в местах продаж без активного участия специального персонала [2].

Мерчандайзинг - это комплекс мероприятий, направленный на увеличение объемов продаж в розничной торговле [3, с.12].

Мерчандайзинг – это также один из элементов стратегии развития торговой сети и надежный способ получения дополнительных доходов ритейлером.

Мерчандайзинг может быть рассмотрен и как эффективная технология управления выкладкой и размещением товара, позволяющая значительно увеличить продажи продукта в розничных торговых точках.

Мерчандайзинг вступает своего рода «языком общения» между магазином и покупателем.

Несмотря на то что мерчандайзинг стал активно применяться относительно недавно, некие его проявления существовали и много сотен лет назад. Уже при меновой торговле умение красиво и правильно разложить свой товар, организовать свое торгово-меновое место давало хорошие результаты первым торговцам. В древности им было гораздо труднее, чем нашим современникам, еще и потому что торговцы зачастую говорили на разных языках со своими покупателями. С тех пор одним из правил мерчандайзинга стало следующее высказывание: все должно быть понятно покупателю с минимальными пояснениями продавца [5].

С развитием торговли совершенствовались и возможности выкладки товара, создания индивидуальности магазина. В зарубежных странах применять мерчандайзинг первыми начали сети супермаркетов. Стало очевидным, что облегчив поиск и выбор товара, превратив процесс выбора и покупки в увлекательное занятие и, таким образом, увеличив время пребывания покупателя в торговом зале, можно получить дополнительный эффект. Зарубежными авторами отмечено, что покупатели оставляют на 13% больше денег в тех магазинах, где мерчандайзинг продукции безупречен. На сегодняшний день необходимость использования мерчандайзинга уже не вызывает сомнения. Его используют как розничные продавцы, так и производители товаров.

Задача мерчандайзинга в настоящее время - размещать, поддерживать, контролировать и обновлять продукцию, ее выкладку, а также рекламу, ее сопровождающую. Таким образом, одной из задач розничного торгового предприятия становится разработка комплекса маркетинговых мероприятий, повышающих его конкурентоспособность.

Многие авторы предлагают рассматривать в качестве основных, следующие факторы, влияющие на конкурентоспособность предприятия: доля рынка предприятия; инновационные возможности; производственные мощности; организация сбыта; стратегия предприятия; управленческие способности высшего руководства; конкурентоспособность товаров предприятия [4, с.267]. Мерчандайзинг как раз является инструментом организации сбыта, а это значит, что правильное его применение не только способствует сбыту, но и повышению конкурентоспособности торгового предприятия.

К основным функциям мерчандайзинга можно отнести [6, с.12-13]:
- обеспечение торговой точки продукцией и ее доступности для потребителей;

- привлечение внимания к продукту среди аналогичных групп товаров и других производителей-конкурентов;
- грамотное использование площади торгового зала и полочного пространства;
- представление продукции наилучшим образом.

Перечисленные функции могут иметь воплощение в таких инструментах, как:

- 1) размещение рекламных материалов;
- 2) правильное оформление ценников к каждому товару;
- 3) выкладка товара по плануграмме, составленной специалистами с учетом всех нюансов продукции;
- 4) наличие какого-либо дополнительного торгового оборудования [6, с.13].

Кроме представленных инструментов, в мерчандайзинге активно используется понятие точки продаж (Point Of Sale) - места в торговом зале, где потребитель может увидеть товар и принять решение о его выборе и покупке.

Точками продаж могут являться и элементы торгового оборудования - конструкции, предназначенные для демонстрации и отбора товаров.

Приоритетные места в торговом зале определяются в зависимости от потока, т. е. от того пути, который проходит большинство покупателей. Товар самого высокого качества, самый широко рекламируемый и даже самый популярный товар не будет продаваться, если его позиция в магазине подобрана неудачно.

В этих местах, в отличие от так называемых холодных зон (внутренних проходов между стеллажами) и так называемых «тупиков» или «карманов», намного выше проходимость покупателей.

Для привлечения внимания покупателя к товару используются рекламные материалы в местах продажи (POS-материалы). Наиболее популярны:

- стикеры (наклейки) - самоклеящиеся рекламные листовки;
- шелфтокеры - картонная полоса, которая крепятся на торец полки. Используются для того, чтобы отделить товары одной торговой марки от других;
- диспенсеры (лотки для листовок) - используются в период проведения в магазине специальных рекламных акций, а также для распространения информации о товаре-новинке;
- вобблеры - небольшой рекламный указатель на пластиковой гибкой ножке, крепится к полке или стеллажу. Как правило, на вобблерах изображается логотип или рисунок с надписью. Применяется для выделения границ выкладки товара конкретного производителя, торговой марки, а также привлечения внимания к товару-новинке;
- баннеры - вертикальная или горизонтальная перетяжка большого размера, размещаемые над точкой продажи;

- мобайлы - подвесная конструкция, фигурный плакат на жесткой основе или объемное изображение товара, в основном, крепится к потолку. Служит для указания места выкладки товара;
- муляжи - увеличенная копия упаковки товара, крепится к потолку или устанавливается на верхней полке стеллажа;
- плакаты (постеры) формата А3 или А2 - используется для оформления задних стен отделов, делает акцент на определенной торговой марке или виде товара;
- специальные ценники - яркого цвета с указанием цены в период распродажи [1].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что инструментов мерчандайзинга существует достаточно большое количество, также как и множество способов эффективного представления товара покупателям. Выбирая, какой из них следует использовать в конкретной ситуации, специалисты по организации торговых комплексов и подкомплексов исходят из собственных соображений.

Очевидно, что выкладка и принципы оформления будут различаться в зависимости от типов розничных торговых точек, представленного ассортимента, специфики продукции. Также необходимо учитывать, что выкладка и оформление зависят от места расположения магазина, его оборота, возможностей торгового зала и сегмента покупателей. Когда учтены все эти особенности, можно формировать ассортимент и принимать решения по дополнительному торговому оборудованию для каждого типа магазина. Особое внимание следует обратить на определение основной, минимальной группы товаров, которая должна быть представлена в каждой точке, вне зависимости от ее типа. Это относится в первую очередь к ударным (самым популярным) маркам.

Литература

1. Андреева О.Д. Технология бизнеса: маркетинг. – М.: ИНФРА-М-НОРМА, 2010. – 882 с.
2. Колужновская Н.Я., Якобсона А.Я.. Маркетинг: общий курс: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению 521600 «Экономика». — М: Изд-во Омега-Л., 2006 - 476 с.
3. М. Котляренко. Мерчандайзинг - это искусство // Практический маркетинг, № 7, 2001.
4. Нюренбергер Л.Б., Вайнер А.С. Современные подходы к формированию факторов конкурентоспособности малых предприятий // В мире научных открытий, № 8.2 (44), 2013. С.265-282.
5. Роденко Д. Мерчандайзинг как программирование поведения покупателей. [Эл. рес] Режим доступа <http://www.marketing-ua.com> дата обращения 10.12.2014
6. Таборова Л.Г. Умный мерчандайзинг: практическое пособие. М.: Дашков и К, 2009. – 160 с.

7. Черепнин Т.В. Мерчандайзинг: основные функции и целесообразность //Маркетинг в России и за рубежом, 2009 - №5.

*Серик Б.Н.,
студентка 3курса экономического факультета Евразийского
национального университета им.Л.Н.Гумилёва
Науч. руководитель: Егизбаева Ж.Т.,
ст. преподаватель Евразийского национального
университета им.Л.Н.Гумилёва,
г. Астана, Казахстан*

Некоторые проблемы модернизации и пути их решения в экономике Казахстана

Социально-экономическая модернизация нацелена на повышение благосостояния граждан и обеспечение устойчивого развития экономики РК. Она состоит в разработке и реализации мер, направленных на повышение конкурентоспособности и эффективности экономики. Основными принципами модернизации являются развитие предпринимательства, внедрение в экономику инноваций и тем самым обеспечение роста производительности труда.

Экономическая модернизация направлена на индустриально-инновационное развитие страны, предполагает обновление старых технологий, машин, оборудования новыми, соответствующими современным разработкам. Они должны быть энерго- и ресурсосберегающими для повышения качества и снижения затрат в производственной деятельности, от которых, в основном, зависит уровень конкурентоспособности экономики.

Для решения проблем развития национальной экономики активно привлекаются инвестиции. Так, доля инвестиций в сырьевом секторе экономики составляет около 60%. Они направлены на развитие добывающих нефтегазовых отраслей, что объясняется быстрой отдачей и минимальным сроком окупаемости. При этом доля инвестиций в отрасли, занимающихся переработкой и производством готовой промышленной продукции, а также, инвестиции инвесторы не желают новых конкурентов в виде казахстанских производителей на мировом рынке.

При рассмотрении динамики структуры объема горно-металлургической промышленности (ГМП) за 2008-2013 года была выявлена высокая доля отечественного производства медных, хромовых, алюминиевых концентратов и руды в общем объеме добычи металлических руд. Основными проблемами в развитии производства ГМП являются: отсутствие на промышленных предприятиях полного цикла производства от добычи до выпуска продукции, проблемы загрязнения окружающей среды, вследствие использования устаревших технологий, машин и оборудования; а также, высокая энергоемкость и материалоемкость продукции. В горно-

металлургической промышленности необходимо решить задачи по внедрению высокотехнологического оборудования, способствующего повышению качества продукции, предотвращению загрязнения окружающей среды, увеличению производительности труда. Все это, в конечном счете, приведет к снижению затрат на ресурсы, расширению производства, разработке новых видов продукции и их продвижению на внутренний и мировой рынок.

Одним из направлений экономической модернизации является развитие нефтегазового сектора. Согласно данным Центра экономических исследований «РИА-Аналитика», на долю Казахстана приходится около 2% добываемого нефти в мире, а разведанный объем углеводородного запаса составляет около 3% мирового запаса. Нефтедобывающий сектор экономики обеспечивает четверть ВВП РК и около 2/3 государственного бюджета. Объем добычи нефти в натуральном выражении имеет тенденцию к росту. Добыча нефти в Казахстане выросла более чем в три раза и достигла уровня 80 миллионов тонн в год, добыча газа выросла более чем в пять раз – до 40 миллиардов кубических метров в год. Самыми крупными месторождениями Казахстана являются: Тенгизское, обладающее запасами свыше 7,9 млрд баррелей и месторождение Карачаганак с запасами газа 1,3 трлн куб.м и конденсата 5,1 млрд баррелей.

В условиях социально-экономической модернизации необходимо обеспечить внутренний рынок продуктами нефтегазовой промышленности, осуществить диверсификацию экспортной транспортировки нефтегазовой промышленности продукции путем расширения системы трубопроводов. С целью обнаружения новых нефтегазовых месторождений для обеспечения прироста запасов необходимо активно проводить геолого-разведывательные работы.

Для увеличения объемов переработки нефти осуществляется модернизация производственных мощностей отечественных нефтеперерабатывающих предприятий, что приведет к обеспечению внутреннего и международного рынка качественной нефтегазовой продукцией, соответствующей международным экологическим требованиям. В перспективе будут осуществляться строительство Карачаганакского газоперерабатывающего завода в Западно-Казахстанской области, строительство газопровода «Карталы-Тобол-Астана» для обеспечения газом северных регионов страны.

В экономике Казахстана существует проблема в развитии машиностроения. На сегодняшний день продукции машиностроения занимают большую долю импорта и составляют около 40%. Выпуск продукции машиностроения в общем объеме промышленного производства РУ составляет около 5%. Объем промышленного производства в машиностроительной отрасли в 2013 году составил 853,9 млрд тенге, а доля данной отрасли в ВВП страны -1,1%. Продукция машиностроения имеет низкий спрос на внутреннем рынке. Данные факты свидетельствуют о низком развитии отечественного производства продукции машиностроения.

Следует отметить, что необходимо разработать и реализовать комплекс мер, направленных на повышение качества продукции, производительности труда и эффективности использования производственных мощностей в производстве отечественной продукции. Данные меры должны способствовать увеличению привлекательности машиностроительной отрасли для потенциальных инвесторов и насыщению внутреннего рынка отечественной продукцией. Для этого необходима поддержка развития отрасли путем закупа продукции машиностроительных предприятий госорганами, недропользователями и национальными компаниями, что позволит повысить уровень конкурентоспособности их продукции.

Анализ строительной индустрии в РК показал, что доля строительных материалов на внутреннем рынке составляет около 72%. При этом доля строительства образует около 10% в ВВП обеспечивает внутренний спрос на отечественном рынке стройиндустрии. В данную отрасль увеличивается объем казахстанских и иностранных инвестиций. В то же время существует ряд нерешенных проблем, препятствующих инновационному развитию строительной индустрии. К ним, в частности, можно отнести проблему дефицита кадров. Нехватка высококвалифицированных работников с конкретной специализацией (архитекторы, сметчики и т.д.) приводит к привлечению работодателями дешевой рабочей силы. Существует и другая проблема строительной индустрии, которая проявляется в использовании устаревших СНиПов, что препятствует внедрению в строительную индустрию инновационных технологий. В этих условиях для повышения конкурентоспособности строительной отрасли необходимо осуществить переход к индустриально-инновационной модернизации, способствующим внедрению в производство новых технологий, развитию производства энерго- и ресурсосберегающих стройматериалов, привлечение высококвалифицированных специалистов.

Для создания наукоемкой экономики необходимо, в первую очередь, повышать уровень образовательного и научного потенциала. Следует отметить, что одним из ключевых факторов развития экономики является модернизация системы образования, осуществление которой требует активизации работ научно-исследовательских подразделений в ВУЗах.

Таким образом, благодаря модернизации будет сформирована конкурентоспособная, наукоемкая экономика, что будет сопровождаться ростом благосостояния населения страны.

Литература

1. Центр экономических исследований РИА-Аналитика, официальный сайт: <http://ria.ru> ; раздел «Инфографика, Казахстан».
2. www.cesec/kz
3. <http://www.cisstat.com/pagetop.htm>

Смирнов Д. О.,

*студент 2 курса Витебского государственного
университета им. П.М. Машерова
Науч. руководитель: Дубенецкий Н. А.,
канд. экон. наук, доцент Витебского государственного
педагогического университета,
г. Витебск, Республика Беларусь*

К вопросу о встроенных дестабилизаторах российской экономики

Очевидная уязвимость российской экономики под воздействием экономических санкций актуализирует исследование проблем макроэкономической стабильности российской экономики в контексте влияния на нее внешних шоков. В этой связи представляет определенный интерес анализ недавнего по времени финансово-экономического кризиса 2009 г. Поскольку структура российской экономики с того времени существенно не изменилась, постольку и факторы ее неустойчивости принципиально не изменились и дают о себе знать вследствие введения Западом антироссийских экономических санкций в 2014 г.

Целями исследования являются:

- дедуктивное выявление внутренних факторов нестабильности российской экономики под воздействием внешних шоков;
- историческая верификация на примере финансово-экономического кризиса в России в 2009 г.

На наш взгляд, к эндогенным факторам внутренней неустойчивости российской экономики, которые можно назвать встроенными дестабилизаторами, относятся: чрезмерный рост рыночной капитализации российского фондового рынка; широкий приток спекулятивного иностранного капитала на российский биржевой рынок ценных бумаг; зависимость российских промышленных корпораций и комбанков от внешних займов в долл. США и евро; вложение значительных внебюджетных средств российского правительства в долговые обязательства правительства США; значительное банковское кредитование оборотных средств реального сектора экономики.

Перечисленные факторы потенциальной экономической нестабильности реализовались в России в 2009 г. по «принципу домино». Финансовый кризис в США создал во всем мире невиданный спрос на ликвидность в американских долларах.

Иностранные инвесторы, имеющие пакеты российских бумаг начали от них избавляться и «обвалили» фондовый рынок России. Декапитализация фондового рынка России характеризуется снижением курсовой стоимости торгуемых ценных бумаг с сентября 2008 г. по март 2009 г. с 1000 млрд. долл. до 300 млрд. долл. [1, с. 22].

Банки и корпорации для погашения кредитов, предоставленных им западноевропейскими банками в долларах США и евро, увеличили давление

на внутренний валютный рынок, т. к. рефинансирование займов за счет иностранных банков оказалось затруднительным.

Для поддержания курса долговых обязательств американского правительства правительство России было вынуждено тратить валютные резервы на внешних фондовых рынках.

В итоге, к концу января 2009 г., менее чем за полгода открытой фазы кризиса, Россия потеряла треть резервов (200 млрд. долл. из 600 млрд. долл. на август 2008 г.). При этом механизмы защиты (меры Правительства РФ по поддержке предприятий) работали только в части перекачки ликвидности на ММВБ в валюту [1, с. 26]. Центральный банк России был вынужден начать плавную девальвацию российского рубля.

Ажиотажное увеличение спроса на иностранную валюту привело к значительному сокращению резервов коммерческих банков, номинированных в российских рублях: они были затрачены на приобретение американских долларов у центрального банка России. Началось сжатие денежной массы, а значит и совокупного спроса. Так, в 2008 г. совокупная денежная масса сократилась на 0,3%, в 2009 - на 11,1%, а падение производства составило в ряде отраслей 20-30% [2, с. 37]. Сокращение внутренней емкости российского рынка обусловило снижение белорусского экспорта на 32%.

Предложенный анализ причин финансового кризиса в России позволяет сделать следующий принципиальный вывод: критическая зависимость российской экономики от иностранного капитала является ее основным встроенным дестабилизатором.

Литература

1. Митяев Д. А. О динамике саморазрушения мировой финансовой системы. Сценарии и стратегии /Д. А. Митяев// Экономические стратегии. – 2009. - №1. - С. 18-27.
2. Перская В. В. Дорога, которую нам указывают – или мы выбираем вместе? /В. В. Перская// Экономические стратегии. - 2009. - №3. - С. 32-39.

*Танас М.Ю.,
студентка 4 курса Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Самоделкин С.И.,
ст. преподаватель кафедры таможенного дела
Кировского филиала МФЮА*

Торговые операции вятских купцов

Актуальность исследования заключается в том, что с давних времён Вятский край представлял торговый интерес сначала для иностранных купцов, а позднее и сами вятские купцы стали развивать

внешнеэкономические связи с зарубежными партнёрами. Данный вопрос интересовал не одно поколение исследователей, однако конкретных трудов было явно недостаточно, укажем лишь на работу вятского статистика и краеведа П.И. Наумова «Материалы для истории торговли Вятской губернии»²⁹. Поэтому актуальность моего исследования несомненна.

Цель исследования - обобщить сведения о развитии торговой деятельности вятских купцов на территории Вятского края, о вкладе в социально-экономическое развитие северо-восточной территории России.

Первые достоверные известия о купцах Вятской земли относятся к средневековью, к XIII-XV векам. Археологи отмечают, что в тот период у Вятки уже имелись многосторонние торговые связи - с землями Древней Руси, Прибалтикой, Причерноморьем, Поволжьем, а купечество после боярства являлось второй по значимости реальной силой Вятской земли.

С давних пор о Вятке были наслышаны русские купцы многих городов. Их взоры привлекали, прежде всего, природные богатства края. В XVI веке в Вятскую землю шли торговые люди из Устюга, где велась меновая торговля мехом. У местных жителей они покупали бобровый и беличий мех, а также лошадей, которые уже тогда приобрели большую известность. Путь на Вятку был сложен и небезопасен, но купцов это не останавливало.

В результате присоединения Казани к Москве открылся свободный торговый путь по рекам Вятке и Каме в Поволжье. У вятчан появилась возможность вести активную торговлю с Астраханью - крупным центром торговли с восточными странами. Развивались торговые связи с Уралом и Сибирью. В те богатые полезными ископаемыми земли путь пролегал через Вятку.

Первые поселения на территории современного города Кирова были образованы предположительно 2,5 тысячи лет назад. К VII веку здесь сформировались первые народности племён удмуртов, марийцев и коми. Основные поселения располагались по берегам рек Чепцы, Моломы и Вятки³⁰.

Основную массу русских поселенцев составляли крестьяне. Главными культурами были озимая рожь и яровые хлеба: овес, ячмень, пшеница, а также лен и конопля. В огородах выращивали овощи: лук, репу, свёклу, морковь. Большое значение в хозяйстве вятчан имело домашнее скотоводство. Подсобную роль играли охота, рыболовство, бортничество. Развивались ремёсла: обработка дерева, кости, металла, глины, кожи, пушнины, шерсти, волокна и других материалов.

Часть ремесленников, особенно тех отраслей, которые требовали специальных знаний и умений, в том числе кузнецы, литейщики, ювелиры, гончары, оружейники стали концентрироваться в наиболее крупных населённых пунктах, где они находили надёжный сбыт своих изделий. Этому способствовало и развитие товарообмена.

²⁹ Наумов П.И. Материалы для истории торговли Вятской губернии / Памятная книжка Вятской губернии и календарь на 1903 год. – Вятка, 1902. – 142 с., 288 с., 208 с.

³⁰ <http://www.herzenlib.ru/almanac>.

Вятчане устанавливали торговые связи с марийцами, удмуртами, коми племенами, хантами, волжскими болгарами и их потомками чувашами, а также с русскими землями и княжествами. Торговые люди также сосредоточивались в крупных селах, превращавшихся в торгово-ремесленные центры. Наиболее крупные из них в XII-XV веках преобразовались в средневековые города.

В XVII веке Хлынов был самым крупным городом на северо-востоке европейской России и немногим уступил центральному. В середине XVII века в нём проживало 4400 человек.

В XVII веке в условиях складывания всероссийского рынка торговая деятельность местных купцов заметно расширилась. Из Вятского края вывозились хлеб, сало, мёд, кожи, юфть, пушнина, лес, смола, лён и т.п. Сюда же купцы ввозили сукно, шёлк, бумагу, ружья, порох, топоры, иголки, фрукты, рыбу, икру, соль, различные пряности.

Известны имена некоторых вятских купцов раннего периода: хлыновские посадские Родион Котельников и Федор Рязанцев; Тренка Калинин, Елизарко Хохряков, являвшиеся владельцами лавок в Хлынове; Данила Пасынков и Шумилка Рялов в Орлове, Денис Агеев, Бажен, Богдан и Калина Балезины, Иван Бальхозин, Степан Давыдов, Сидор Слободин, Григорий Федотов, Иван Филимонов и другие.

В тот период на Вятке появились первые ярмарки - Семёновская в Хлынове (в 1607 г.), Алексеевская в Котельниче, действовавшие и в последующие столетия. На рубеже XVIII-XIX столетий крупными по товарообороту были также ярмарки в Кукарской слободе и в селе Великорецком.

Купечество на Семёновском торге выступало лишь в качестве покупателей, так как основу торгового оборота вятской ярмарки составляла продажа лошадей и крестьянских товаров. К примеру, за 1829 г. в торгах на ярмарке участвовало около тысячи человек. Все они были представителями крестьян из уездов Вятской и Пермской губерний. При этом если сумма привезённых товаров в 1817 г. составила 25 тыс. руб., то к середине XIX века она доходила до 40 тыс. руб.³¹

Тем не менее, если обратиться к географическому положению Вятской губернии, то становится очевидным, что для торговых связей с другими регионами более всего пригодны и удобны такие водные пути, как южный - Вяткой, Камой, Волгой в Казань, Нижний Новгород и Астрахань, и северный путь - по Двине и её притокам к Архангельску. Именно этот северный путь являлся весьма значимым для развития торговых отношений Вятской губернии, как с северными регионами России, так и с зарубежными купцами, прежде всего с английскими.

Случайно попав в устье Северной Двины, англичане Ричард Ченслер и Гут Вилуффи по суше были доставлены к царю Иоанну Грозному, который имел желание завязать прочные торговые отношения с Англией. Царь Иоанн

³¹ <http://www.zsko.ru/kirovreg/history>.

Грозный, обрадованный желанием англичан сотрудничать в торговых делах, приказал заложить город Архангельск и устроить при нём морскую пристань.

В продолжение почти 100 лет англичане, пользуясь большими льготами, дарованными им московскими правителями, держали торговлю через Белое море почти исключительно в своих руках.

Предметами вывоза служило преимущественно русское сырьё: хлеб, льняные товары, пенька, кожи, шерсть, сало, икра, рыбный клей, семга, мед, воск и многое другое.

Предметами привозной торговли являлись: золото и серебро в слитках и различных изделиях, драгоценные (ювелирные) украшения, бархат, обувь, сукна, атлас, вина и другие. Ежегодно с 20 августа в Архангельске проходила ярмарка.

Начало торговых отношений вятчан через Архангельский порт относится к первой половине XVII века. По поводу самостоятельности вятчан в вопросе торговли через Архангельск нет единого мнения.

Так неизвестный автор краткого исторического очерка торговли вятчан через Архангельский порт, помещённого в № 11-14 «Вятских губернских ведомостей» за 1842 г.³², писал, что вятчане не имели понятия об открытии Архангельского порта до начала XVII века, и даже в первой половине XVII столетия торговля ими проводилась через посредство Велико-устюжских купцов, которые, назначая совершенно произвольные цены на Вятские товары, пользовались огромными барышами и держали вятчан в полной зависимости.

Начало самостоятельных торговых отношений вятчан с Архангельском, а через него и с иностранцами неизвестный автор относит ко второй половине столетия.

Упомянутый в вышеуказанной статье некий Иосиф Диттель по этому поводу говорит как раз обратное: «...сверх упомянутых сословий (духовенство, дворян, военных) в Вятке важное место занимает купечество; еще в царствование Иоанна Васильевича (Грозного) учреждены (в Вятке) таможенные голова и гостиное ведение (сословие, ведомство) в стране сей.

Как только открыли путь к Архангельску, вятчане стали доставлять на беломорскую пристань хлеб, сало и щетину, пользуясь довольно удобным сообщением через Двину».

На существование самостоятельных торговых отношений вятчан с Архангельским портом и иноземцами указывают и два исторических документа, которые ставят их вне всяких сомнений. Это московские грамоты вятским таможенным головам Трапицину и Ёлкину³³. В первой из них

³² Вятские губернские ведомости. – 1845. - № 42.

³³ Таможенный голова - руководитель таможенной избы в XVI-XVII вв., отвечающей за сбор таможенных пошлин. В XVI-XVII веках в России продолжала существовать унаследованная ещё с древнейших времён система таможенного обложения, согласно которой пошлины уплачивались не только с грузов, пропускаемых через государственную границу, но и с товаров, находившихся в обращении внутри страны. В уездных центрах располагались таможенные избы, ведавшие сбором пошлин, как в самом городе, так и в прилегающей округе таможенной избе были подчинены таможи, расположенные в других населённых пунктах уезда, где функционировали местные рынки.

содержится нечто в роде наказа, инструкции, таможенному голове Трапицину о порядке взимания пошлин с товаров, отправляющихся в Архангельск и получавшихся из него. Содержанием второй грамоты таможенному голове, относящейся к 1663 г., является распоряжение о взимании двойной пошлины с товаров, продававшихся в Архангельске иностранными купцами. Оба эти документа имеют специальное назначение и были посланы только в те города, которые действительно имели торговые отношения с Архангельском.

На протяжении XIX века торговля с Архангельским портом осуществлялась через следующие города Вятской губернии: Котельнич, Орлов, Вятку и Слободской.

Преобладающие вывозными товарами являлись рожь, мука, овес, льняное семя и лен, т.к. все вятские уезды производили эти товары даже и в неурожайные годы в количестве не только достаточном для местного употребления, но и для продажи через Архангельский порт за границу. Кроме этого через эти города шли к Архангельскому порту товары из других уездов Вятской губернии, преимущественно хлебородного Яранского и частью Нолинского, а льняные товары из Глазовского, Сарапульского и их соседних уездов Пермской губернии.

Таким образом, значение Архангельского порта в развитии торговли в Вятской губернии было велико. Из него, а позднее и из Петербургского порта вятские товары шли за границу - в Англию, Голландию, Италию, немецкие города.

В результате преобразований Петра I, а затем Екатерины II оформилось гильдейское купечество и на Вятке. В 1796 г. здесь насчитывалось 322 купеческих семьи, из них к I-й гильдии относились 7 купеческих семей, ко II-й - 32, к III-й - 283. Купцы всех гильдий проживали в городах Вятке, Слободском, Орлове, Малмыже, II-й и III-й - в Глазове, Нолинске, Елабуге, Царевосанчурске, III-й - в Котельниче, Яранске, Уржуме, Сарапуле.

Таким образом, в конце XVIII в. преобладало третьегильдейское купечество, а наиболее крупные купеческие капиталы были сосредоточены в северной части региона, имевшей постоянные торговые связи с Архангельском.

Торговые связи вятских купцов расширялись и постепенно привели к появлению в вятских городах представительств иностранных компаний, таких как Siemens, General Electrics, занимавшихся сооружением Вятской электростанции.

Внешнеэкономические связи Вятского края продолжают и в настоящее время. На территории Кировской области внешнеэкономическую деятельность осуществляют более 400 участников, в том числе около 300 участников - юридические лица, порядка 100 - физические лица.

Внешнеторговыми партнёрами Кировской области являются более 100 зарубежных стран, причём с половиной из них сотрудничество осуществляется в двустороннем порядке.

Основные торговые партнёры - страны дальнего зарубежья, их доля во внешнеторговом обороте региона составляет более 90%, в том числе в экспорте - порядка 91%, в импорте - около 92%.

География внешнеэкономических связей региона разнообразна. Крупнейшими торговыми партнёрами области при экспорте являются Германия, Бельгия, Финляндия, Швеция, Мексика, Бразилия, Италия, Дания, Ирландия, Египет, Латвия, Украина, Казахстан, Белоруссия, Азербайджан; при импорте – Италия, Германия, Китай, Франция, Испания, Турция, Польша, Австрия, Нидерланды, Казахстан, Украина.

В товарной структуре экспорта преобладает продукция профилирующих производств области: нефтехимического (более 70%), лесоперерабатывающего (порядка 15%) комплексов региона³⁴.

Литература

1. Наумов П.И. Материалы для истории торговли Вятской губернии / Памятная книжка Вятской губернии и календарь на 1903 год. – Вятка, 1902. – 142 с., 288 с., 208 с.
2. <http://www.herzenlib.ru/almanac>.
3. <http://www.zsko.ru/kirovreg/history>.
4. Вятские губернские ведомости. – 1845. - № 42.
5. Официальный сайт Правительства Кировской области <http://www.kirovreg.ru/passport/4.php>.

*Черязданова А.К.,
студентка 2 курса Евразийского национального
университета имени Л.Н. Гумилёва,
Науч. руководитель: Сембиева Л.М.,
доктор экон. наук, профессор кафедры финансов Евразийского
национального университета имени Л.Н. Гумилёва,
г. Астана, Казахстан*

Перспективы совместного развития фондовых бирж в странах ЕврАзЭС

Фондовые биржи являются важным элементом любой современной рыночной экономики, вместе с банковскими системами они содействуют эффективному распределению ресурсов между заемщиками и кредиторами.

³⁴ Официальный сайт Правительства Кировской области <http://www.kirovreg.ru/passport/4.php>.

Поскольку страны ЕврАзЭС осуществили постепенный переход к рыночной экономике, то они должны заново создать фондовую биржу, функционирующую на единых началах.

До экономического кризиса 2008 года значительные различия в уровне развития фондовых бирж стран-участниц ЕврАзЭС были очевидны. Россия и Казахстан были в числе явных лидеров (в 2007 году капитализация фондовых рынков этих стран была соответственно 111,8% и 39,2% ВВП) [1].

Сравнивая уровни развития фондовых бирж и банковских систем России и Казахстана, можно заключить, что в последние годы Россия приняла англосаксонскую модель развития, которая ориентирована на фондовый рынок, в то время как Казахстан принял континентальную европейскую модель, которая ориентирована на банковскую систему.

Таблица 1. Капитализация фондового рынка стран ЕврАзЭС % к ВВП

	2010	2011	2012	2013	2014
Армения	0,30	0,99	1,6	1,6	2,1
Беларусь	6,8	2,9	0,7	3,4	2,9
Казахстан	18,9	16,5	11,7	23,8	34,7
Кыргызстан	1,71	0,3	1,9	2,0	2,8
Россия	44,6	43,0	40,4	71,9	51,1
<i>Источник: World Bank; World Development Indicators</i>					

Фондовые биржи других стран ЕврАзЭС значительно отстают по уровню развития в сравнении с Россией и Казахстаном. К слову, в Армении фондовый рынок можно отнести к типу формирующегося. В Узбекистане и Кыргызстане фондовые рынки очень слабы, хотя некоторые позитивные изменения намечаются. Беларусь имеет прочный и достаточно хорошо развитый рынок государственных ценных бумаг, но до настоящего момента не было никакого существенного прогресса в развитии рынка негосударственных ценных бумаг [2].

Таблица 2. Темпы прироста объемов торгов на фондовых биржах стран ЕврАзЭС (в % к соответствующему периоду предыдущего года)

	Акции	Государственные облигации	Корпоративные облигации
Россия (ММВБ и РТС)	245,1	12,2	110
Казахстан (KASE)	287	38,5	75,7
Беларусь (БВФБ)	212,4	-24,5	59,5
Кыргызстан (КФБ)	-58,9	-	-
Армения (NASDAQ OMX Armenia)	102	-	48,3

Ввиду описанных событий можно определить следующие четыре потенциальных сценария развития взаимодействия фондовых бирж в ЕврАзЭС:

1) Поддержание статуса-кво, который означает, что эти страны будут сосредоточены на развитии национальных фондовых бирж, а, следовательно, конкуренция внутри региона будет расти (особенно между Казахстаном и Россией в Центральной Азии). В посткризисный период отток крупных эмитентов будет продолжаться на мировые финансовые площадки, в то время как средние и малые эмитенты будут в состоянии работать на национальной или региональной фондовой бирже. Если не сохранять статус-кво, то глобальные или зарубежные игроки поглотят национальную финансовую инфраструктуру страны;

2) Создание интегрированной финансовой инфраструктуры – выстраивание условий, которые позволят торговать ценными бумагами из одной страны ЕврАзЭС на фондовой бирже другой страны. Однако, это потребует гармонизации правил и норм, согласованность действий. Поскольку инициатором этого процесса, скорее всего, будет Россия, то она должна разработать меры по развитию национальных фондовых рынков на ранней стадии, взамен привлечения эмитентов путем выпуска российских депозитарных расписок. При этом может оказаться, что Россия имеет конкурентное преимущество: знание местных условий и готовность инвестировать средства в проекты, которые не окупятся в ближайшем будущем. Некоторые успехи в этом направлении произошли во время кризиса, в частности, запуск Таможенного союза в 2010 г. и в 2008г. на базе информационно-технологической платформы, ММВБ разработка и внедрение новой торговой системы Украинской фондовой биржи ПФТС [3]. Соответственно, эта модель сотрудничества в потенциале может быть предложена для обсуждения и другим странам-участницам ЕврАзЭС;

3) Приобретение фондовых бирж других стран и игра по местным правилам. Скорее всего, ММВБ и KASE будет действовать в качестве консолидирующего игрока. Этот сценарий в значительной степени основывается на подходе с позиции «издержки-выгоды». Наиболее вероятным событием в данном случае станет слияние двух бирж Московской и Казахстанской. Тем не менее, эта модель сотрудничества может рассматриваться национальными регулирующими органами как угроза национальной безопасности и национальному суверенитету.

4) Постепенное движение в сторону сотрудничества между фондовыми рынками: от обмена информацией к кросс-листингу. Это «мягкая» версия сценария, описанного выше, который принимает во внимание все интересы всех игроков. Однако данный сценарий основан на чисто практических соображениях, это не гарантирует, что это сотрудничество будет благоприятствовать эффективному взаимодействию стран ЕврАзЭС [4].

Каждый из этих вариантов имеет свои преимущества и недостатки, и от того, какой из них будет выбран, зависит будущее финансовой интеграции стран ЕврАзЭС. Более тесное сотрудничество между инфраструктурными организациями может стать одним из первых успешных интеграционных проектов в ЕврАзЭС, побуждая страны взять на себя более активную роль в региональной экономической интеграции.

Между тем, сотрудничество между фондовыми биржами могут стать основой для региональной экономической интеграции в целом, а также для развития приграничного финансовой инфраструктуры. Расширение рынков позволяет эмитентам минимизировать свои расходы по займам, а инвесторам - уменьшить риск за счет диверсификации своих финансовых портфелей. Наконец, ресурсы интегрированных фондовых бирж могут быть использованы для финансирования проектов развития приграничной инфраструктуры в различных секторах.

Литература

1. Обзор фондового рынка 2012–2013 гг., исследование, подготовленное аналитическим центром АО «АСЫЛ–ИНВЕСТ»
http://asyl.kz/download/files/rynok_2012-13.pdf
2. Журнал «Инвестиционный климат: как понравиться инвесторам?» №6 (242) июнь/2014, с.13.
http://edu.kase.kz/files/necessary_to_know/2014/rcbk_6_2014.pdf
3. Справочный обзор «Рынки капитала в Евразии: два десятилетия реформ», Алматы, Казахстан, 27 сентября 2011 г.
<http://www.oecd.org/daf/ca/corporategovernanceprinciples/49017435.pdf>
KASE. Рынок: Взгляд на неделю <http://oilnews.kz/2/tovarnye-rynki/110750.html>

*Шубина Е.В.,
студентка 3 курса экономического факультета
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Загарских Т.А.,
ст. преподаватель кафедры бухгалтерского учета и аудита
Кировского филиала МФЮА*

Политика деофшоризации экономики России: история и содержание вопроса

Одной из основных тенденций в регулировании экономики России является противодействие деятельности офшорных компаний. Министерством финансов РФ, ФНС России, Министерством экономического развития РФ, Федеральной службой по финансовому мониторингу РФ

ведется активная работа по развитию законодательства и разработке мер по деофшоризации экономики.

Россия участвует в ряде международных проектов, проводимых ОЭСР, имеющих отношение к проблемам международного налогообложения и налогового администрирования. Целью настоящего исследования является определение сущности политики деофшоризации экономики России.

Схемы уклонения от уплаты налогов и пошлин не являются современным явлением, их используют ещё со времён древних Афин, когда был введён двухпроцентный импортный и экспортный налог. Во избежание уплаты налогов греческие и финикийские купцы начали объезжать территорию Афин в двадцать миль. Вскоре в качестве налоговых убежищ стали выступать близлежащие мелкие острова, куда завозились без уплаты пошлин и налогов контрабандные товары.

Из истории термина офшор известно, что впервые он появился в одной из газет на восточном побережье США в конце 50-х годов XX века. Речь шла о финансовой организации, избежавшей правительственного контроля путём географической избирательности. Другими словами, компания переместила деятельность, которую правительство США желало контролировать и регулировать, на территорию с благоприятным налоговым климатом. Таким образом, термин «офшор» включает в себя не только юридическое понятие, но и экономико-географическое. [1]

Швейцария стала прототипом современной юрисдикции офшорных зон. На фоне привлечения финансового бизнеса в экономику Швейцарии были созданы центры обмена денег, разработаны институты финансовой секретности, что и стало убежищем для иностранного капитала (был принят закон, который требовал от банкиров вести учёт счетов своих клиентов, но запрещал им раскрывать этот учёт кому бы то ни было).

Позднее другие страны ввели в силу законы, похожие на швейцарские, и начали конкурировать за привлечение международных капиталов, проводя политику привлечения иностранного бизнеса. Для многих островных государств, не имеющих природных ресурсов для развития, но создавших благоприятные условия хозяйствования, офшорный бизнес стал единственным средством для получения доходов.

В настоящее время целый ряд независимых государств основывают свое экономическое развитие на привлечении иностранного капитала. Среди них: Андорра, Багамские острова, Барбадос, Белиз, Бермуды, Британские Виргинские острова, Гибралтар, Гонконг, Гренада, Доминикана, Дубай, Каймановы острова, Кипр, Коста-Рика, Либерия, Лихтенштейн, Люксембург, Монако, Невис, Новая Зеландия, остров Мэн, Панама, Сент-Винсент, Сейшелы, Сингапур, Швейцария.

Применяемые в деловом обороте термины офшорная зона и офшорная юрисдикция различаются своим содержанием.

Офшорная зона является разновидностью свободных экономических зон и представляет собой определенный набор правил и требований к организации деятельности компаний. Налоговая политика в офшорных зонах

зависит от их местоположения: среднеразвитые и относительно бедные островные государства представляют безналоговые юрисдикции, а территории высокоразвитых европейских государств – к низко налоговым (т.н. частичные офшоры).

Офшорной юрисдикцией признается государство (или его часть), предоставляющее льготный режим налогообложения нерезидентным компаниям.

Современную офшорную юрисдикцию отличает не только низкое налогообложение, но и развитая финансовая инфраструктура, высокое качество оказания банковских, юридических услуг, гостиничного, туристического, делового сервиса.

Офшорной компанией признается международная компания - нерезидент, зарегистрированная в соответствии с законодательством иностранного государства-офшора и не осуществляющая производственной деятельности на ее территории. Деятельность офшорной компании, как правило, связана с внешней торговлей товарами, оказанием посреднических услуг, инвестированием капитала (в недвижимость, в ценные бумаги, в деятельность других компаний). Характерные черты (привилегии и обязанности) компаний, регистрируемых в офшорных юрисдикциях, представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Характерные черты (привилегии и обязанности) компаний, регистрируемых в офшорных зонах

Компании, зарегистрированные в офшорных юрисдикциях	
привилегии	обязанности
1	2
освобождение от уплаты подоходных налогов (безналоговые юрисдикции) при условии отсутствия деловой активности на территории страны регистрации	оплата услуг местного регистратора; отсутствие задолженности по ежегодному внесению определенной суммы для пролонгации компании, которая обычно составляет несколько сотен долларов в год
конфиденциальность информации о собственниках компании (бенефициарах): – номинальный сервис (директор, акционеры компании); – выпуск акций на предъявителя; – банковская тайна; – финансовая тайна (защита информации от расследования)	уплата налогов по минимальной ставке и представление упрощенной бухгалтерской отчетности (низко налоговые юрисдикции)
защита активов (по принципу ограниченной ответственности – в пределах невыплаченного	

акционерного капитала)	
отсутствие валютного контроля за операциями, совершаемыми за пределами офшорной юрисдикции	
отсутствие законодательно регламентированных требований о гражданстве или резидентстве директора и (или) акционера в стране регистрации офшорной компании	

Угрозы экономикам государств от офшоров связаны с выводом капитала из страны и недопоступлением налоговых доходов в финансово-бюджетную систему.

Вывод капитала (трансграничное движение капитала) представляет собой перемещение денежных средств и активов с территории одного государства на территорию другого государства, исключение его из процесса создания ВВП, добавленной стоимости. [6]

Под денежными средствами следует понимать наличную валюту, средства на банковских счетах и вкладах; под активами - ценные бумаги и имущественные права (например, доли в уставном капитале). По сути, вывод капитала означает передачу прав собственности на ценные бумаги, движимое и недвижимое имущество компаниям, зарегистрированным в офшорных юрисдикциях.

Данные об объемах вывода капитала в офшоры в различных странах мира в 1970-2010 гг., млрд. долл. (Россия – 1990-2010 гг., Китай -1980-2010 гг.) представлены на рисунке 1. Источником данных являются исследования аудиторско - консалтинговой группы (АКГ) «Градиент Альфа» (Gradient Alpha Investments Group, Россия) со ссылкой на данные международной исследовательской компании в области международных финансов и налогов - Tax Justice Network. В выборку исследования попали 139 стран. [3]

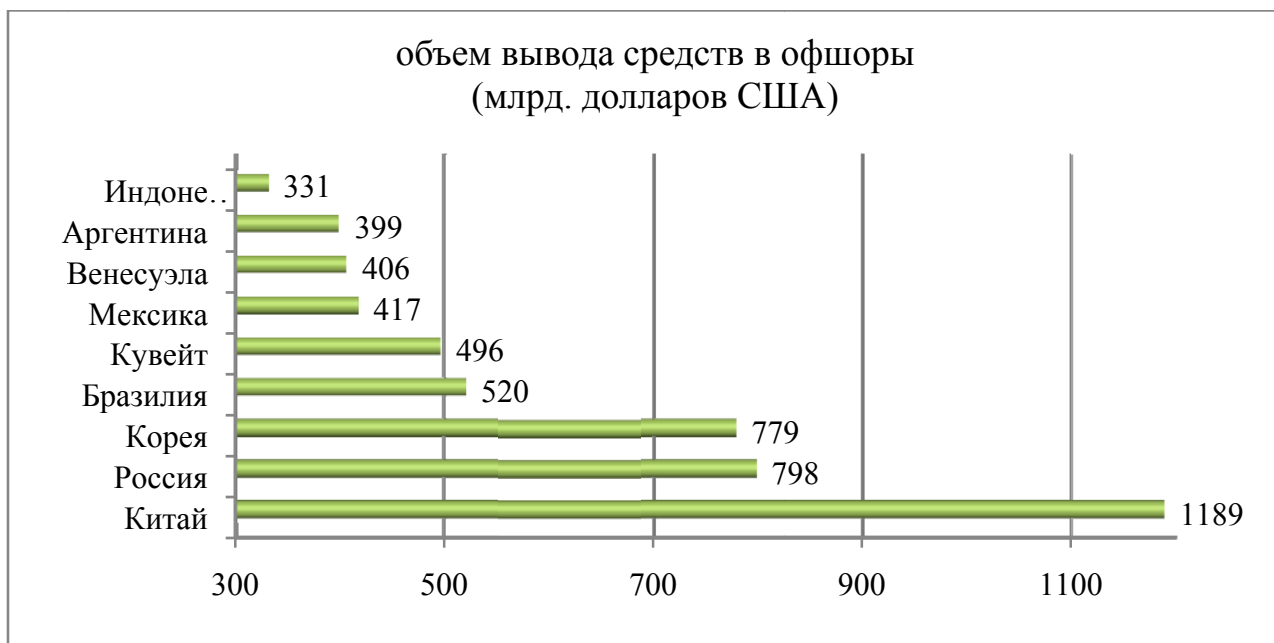


Рисунок 1 – Объем вывода средств в офшоры в различных странах мира

Авторы отмечают, что Россия занимает одну из лидирующих позиций в мире по объему вывода капитала за рубеж, порядка 800 млрд. долларов США (по состоянию на 2010 г.). Отмечены авторами также и особенности вывода капитала российскими компаниями по сравнению с западными: западные компании выводят в офшоры прибыль, регистрируя в офшорах дочерние компании, в отличие от них российские организации регистрируют в офшорах материнские компании и выводят не только прибыль, но и активы.

Активно используются офшорные компании в качестве посредников при совершении внешнеторговых операций, получающих прибыль от изменения стоимости экспортируемых (импортируемых) товаров. Значительная доля металлов, нефтепродуктов, удобрений и леса экспортируется из России с их использованием. В целом, в структуре внешнеторгового оборота России торговые операции, проходившие через компании, которые зарегистрированы в офшорных юрисдикциях, составляют 42% - а это порядка 10 трлн. рублей, только на Кипре на сегодняшний день зарегистрировано более 170 тыс. российских компаний.[2] В 2013, 2014 гг. лидером по выводу капитала из России являются Британские Виргинские острова (BVI).

Часть капитала, который выведен за рубеж, в виде иностранных инвестиций возвращается в Россию. По официальным данным, в 2012 году из офшоров в Россию пришло 60,4 млрд. долларов инвестиций, из них 14% - составляют прямые инвестиции. [4] Осуществляя прямые инвестиции, инвестор приобретает контроль над предприятием или значительную степень влияния на процесс управления им. По оценкам экспертов, контрольные пакеты акций значительной части стратегических предприятий России принадлежат собственникам офшорных компаний.

Недопоступление налоговых доходов в бюджетную систему государства связано с невозможностью привлечения к налогообложению прибыли (доходов) владельцев офшорных компаний на территории страны-резидента в связи с отсутствием доступа к данным о них и о финансовых результатах деятельности принадлежащих им компаний.

АКГ «Градиент Альфа» в рамках международной практической конференции East+West=Invest, Москва, май 2013 г. был проведен опрос 140 собственников и руководителей компаний реального сектора экономики России о причинах использования офшоров. [3] Результаты опроса представлены рисунку 2.

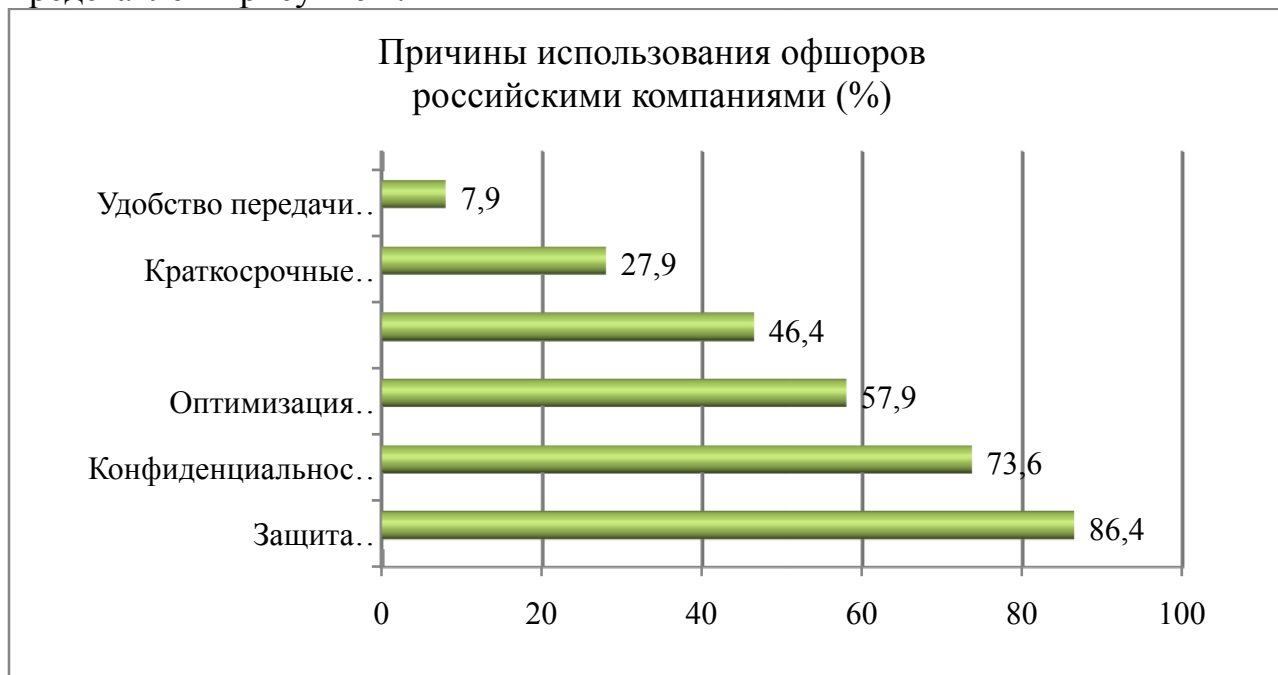
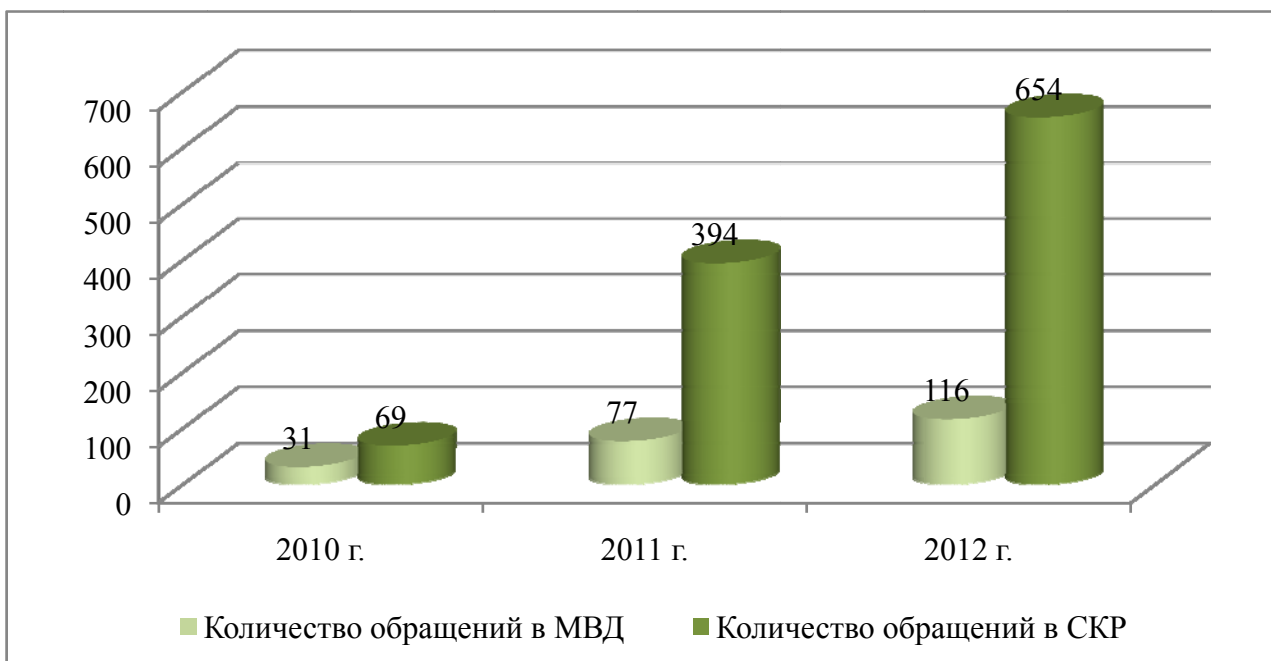


Рисунок 2- Причины использования офшоров российскими компаниями, %

По данным социологического опроса основными причинами использования офшоров в России являются желание защитить собственность, сохранить конфиденциальность и оптимизировать налоговые платежи.

Необходимость защиты собственности в России связана с недружественными захватами (поглощением) предприятий, владеющих дорогостоящими активами (объектами недвижимости, ценными бумагами, товарами, нематериальными активами и т.д.). Статистика обращений в правоохранительные органы по факту экономических преступлений, связанных с рейдерством в 2010-2012 гг., представлена на рисунке 3.[4]



Эксперты отмечают, что «рейд-пригодными активами» становятся не только крупные предприятия, но и субъекты малого, среднего предпринимательства. К способам недружественного поглощения относятся: преднамеренное доведение до банкротства; оспаривание прав собственности на важные активы; понижение стоимости предприятия и скупка его активов; скупка мелких пакетов акций и т.д.

В качестве причин развития этого явления экспертами отмечаются недостатки действующего законодательства и ошибки собственников, связанные с управлением бизнесом. [9]

Политика антиофшорного регулирования в мире сводится к противодействию процессам вывода капитала за пределы государств и уклонения от уплаты подоходных налогов с прибыли (доходов), полученных от деятельности офшорных компаний.

Противостояние национальных экономик офшорам является общемировой тенденцией на фоне мирового экономического кризиса и связанного с ним дефицита бюджетов государств. Политика антиофшорного регулирования развивается в последние годы под влиянием решений, принятых странами-членами «Группы 20» (G20) и предусматривает сотрудничество правительств государств друг с другом, а также с международными организациями ОЭСР и ФАТФ (FATF, межправительственная организация по выработке общемировых стандартов в сфере борьбы с отмыванием преступных доходов и финансированию терроризма). Рекомендации ФАТФ формируют правила для банков и финансовых организаций по движению денежных потоков, всего – 40 рекомендаций для правительств государств по противодействию отмыванию преступных доходов. [10]

Значительная часть мер, предусмотренных антиофшорной политикой на международном уровне, сводится к совершенствованию налогового регулирования и контроля.

Международными организациями ООН, ОЭСР разработаны рекомендации по развитию налогообложения, которые легли в основу налоговых мер глобальной антиофшорной политики. К ним относятся:

- рекомендации по совершенствованию национального законодательства государств;
- рекомендации по совершенствованию международных договоров об избежании двойного налогообложения;
- рекомендации по организации международного сотрудничества.

Международная правовая база антиофшорной политики стран ОЭСР и G20 в налоговой сфере представлена в таблице 2.

Таблица 2 – Международная правовая база антиофшорной политики стран ОЭСР и G20 в налоговой сфере

Рекомендации по совершенствованию национального законодательства государств	Рекомендации по совершенствованию международных договоров об избежании двойного налогообложения	Рекомендации по организации международного сотрудничества
Руководство ОЭСР по трансфертному ценообразованию для многонациональных корпораций и налоговых служб (1995 г.)	Модельная конвенция ОЭСР по налогам на капитал (ред. 2010 г.)	Совместная Конвенция ОЭСР и Совета Европы «О взаимной административной помощи в налоговой области»
Законодательство о «контролируемых иностранных компаниях» (CFC)	Типовая конвенция ООН об избежании двойного налогообложения в отношениях между развитыми и развивающимися странами (2011 г.)	Рекомендации Глобального форума ОЭСР по транспарентности и обмену информацией (с 2011 г.) ³⁵ Модель соглашения об обмене налоговой информацией (G20)
План BEPS (СПБД) – план по борьбе с размыванием налоговой базы (2013 г.)		Единый глобальный стандарт автоматического обмена информацией о

³⁵ Договоры об обмене налоговой информацией.

http://www.oecd.org/document/7/0,3746,en_2649_37427_38312839_1_1_1_37427,00.html,
<http://offshorewealth.info/agreements/c2-agreements/difference-dta-and-tiea/>

		финансовых (ОЭСР) ³⁶ счетах
--	--	---

В качестве мер противодействия угрозам, связанным с использованием офшорных юрисдикций, наиболее широкое применение в мире находит законодательство о «контролируемых иностранных компаниях» (controlled foreign corporation – CFC). В США подобное законодательство было принято в 60 – х годах. Контролируемой иностранной компанией по национальному налоговому законодательству признается зарубежная компания, в которой более 50% акций (по голосам или по стоимости) владеют американские акционеры в любой день налогового года. Американскому акционеру вменена обязанность подачи отчетности по данной компании Службе внутренних доходов США (IRS), если он владеет 10% и более голосующих акций. Законодательство о CFC существует также в развитых странах, таких как Австралия, Аргентина, Великобритания, Венгрия, Германия, Дания, Израиль, Индонезия, Испания, Италия, Канада, Китай, Мексика, Новая Зеландия, Норвегия, Турция, Финляндия, Франция, Швеция, ЮАР, Южная Корея, Япония.

На современном этапе совершенствование национального налогового законодательства государств связано с реализацией рекомендаций проекта BEPS (2014-2015 г.) или СПБД - план противодействия снижению базы и перенесению доходов. Под размыванием налоговой базы понимается перенос налогооблагаемой базы в юрисдикции, отличные от тех, где ведется производственная деятельность. Целью проекта является обеспечение прозрачности международных структур и доступность информации о собственниках (конечных бенефициарах). Проект предусматривает совершенствование законодательства о CFC в условиях развития цифровой экономики (электронного бизнеса).

Ключевым элементом плана BEPS является организация автоматического обмена информацией между налоговыми администрациями государств.

Глобальный форум ОЭСР по прозрачности и обмену информацией (порядка 70 стран-членов: все страны ОЭСР, G20 и другие) имеет мандат на разработку нормативных правил перехода стран на применение глобального стандарта обмена информацией в налоговых целях. Рекомендации Глобального Форума предусматривают несколько этапов (фаз) подготовки стран к участию в обмене.

Первый этап – оценка и пересмотр юридических аспектов по доступности; доступу; обмену информацией с использованием системы критериев.

³⁶ <http://www.oecd.org/ctp/exchange-of-tax-information/automatic-exchange-of-financial-account-information.htm>

Второй этап – оценка внедрения международных правил в национальное законодательство.

Система критериев оценки стран-членов Форума в рамках первого этапа перехода представлена в таблице 3.

Таблица 3 - Система критериев оценки стран-членов Форума в рамках первого этапа

Техническое задание для оценки юрисдикций	
1. Доступность информации	
A1	владение информацией
A2	бухгалтерский учет
A3	банк
2. Доступ к информации	
B1	возможность доступа
B2	права и меры предосторожности
3. Обмен информацией	
C1	инструменты
C2	сеть соглашений
C3	конфиденциальность
C4	права и меры предосторожности
C5	актуальный обмен информацией
Оценка юрисдикций (общий рейтинг)	
1	юрисдикции, готовые к обмену информацией на основе международных стандартов
2	юрисдикции, в которых юридические аспекты обмена требуют доработок
3	юрисдикции, не готовые к обмену

К Глобальному форуму присоединились и офшорные юрисдикции: Бермуды, Каймановы острова, Сингапур, Гонконг, Новая Зеландия, Джерси и другие.

Одновременно ОЭСР совместно со странами G20 разработала и представила стандарт обмена информацией о зарубежных доходах резидентов в автоматическом режиме (саммит G20, февраль 2014 г., Сидней, Австралия). Стандарт предусматривает предоставление информации о счетах, имеющих свыше 250 тыс. долларов США и устанавливает обязанность финансовых организаций выявлять владельцев активов.

В настоящее время обмен информацией между налоговыми администрациями государств осуществляется по запросу. Но эффективность этого обмена низкая. По данным ФНС России в 2009-2013 гг. направлено 4 173 запроса в зарубежные страны. Получено ответов на них, в том числе и формальных – 2 916, остались без ответа – 1 257 (30 процентов). [2]

Деофшоризация экономики России представляет собой перевод зарегистрированных в офшорах компаний под российское налогообложение. Идея деофшоризации озвучена в послании президента Путина В.В. к Федеральному собранию в 2012 г. Политика РФ по деофшоризации экономики согласуется с глобальным антиофшорным регулированием и предусматривает комплекс мер, направленных на:

- 1) укрепление института собственности;
- 2) ужесточение административной и уголовной ответственности за преступления, совершенные в сфере законодательства о налогах и сборах, хозяйственной деятельности, валютного регулирования;
- 3) совершенствование налогового регулирования и администрирования.

Таблица 4 - Реализация комплекса мер в рамках политики деофшоризации экономики (апрель 2015 г.) в сфере налогообложения

Мероприятие	НПА	Примечание
1	2	3
Ратификация Конвенции «О взаимной административной помощи в налоговой области»	федеральный закон от 04.11.2014 г. № 325-ФЗ «О ратификации Конвенции о взаимной административной помощи по налоговым делам»	Россия взяла на себя обязательства по оказанию административной помощи по налоговым делам странами – участницами Конвенции (обмен информацией и совместное проведение налоговых проверок)
Принятие закона «О контролируемых иностранных компаниях» «антиофшорный закон»	федеральный закон от 24.12.2014 г. № 376-ФЗ	внесены изменения в НК РФ, предусматривающие механизм налогообложения в России прибыли КИК путем включения нераспределенной прибыли данных компаний в налогооблагаемую базу контролирующих их лиц — резидентов РФ

Изменения в УПК РФ	федеральный закон от 22.10.2014 г. № 308-ФЗ	возбуждение уголовных дел по налоговым преступлениям производится в общем порядке, на основе: ОРД подразделений по налоговым преступлениям, материалам налоговых проверок, по заявлениям граждан о готовящемся преступлении
Разработка и подписание договоров (соглашений) об обмене налоговой информацией (ТІЕА)	постановление Правительства РФ от 14.08.2014 г. № 805 «О заключении соглашений об обмене информацией по налоговым делам», Основные направления налоговой политики на 2014-2016 гг.	разработано типовое Соглашение между российским и иностранным правительствами об обмене информацией по налоговым делам. Мероприятие направлено на совершенствование администрирования российских резидентов на офшорных территориях
Участие в работе международных организаций по вопросам антиофшорного регулирования	заседание рабочей группы Глобального форума ОЭСР по транспарентности и обмену информацией, октябрь 2014 г., Берлин саммит G20, февраль 2014 г. Сидней	на заседании представлен отчет о проведении второй фазы оценки России как члена Глобального форума. Эксперты присвоили рейтинговые оценки России по 10 существенным элементам технического задания, а также - итоговый рейтинг. Россией поставлена первоочередная задача получения налоговых данных от юрисдикций: Британские Виргинские острова (BVI), Каймановы и Сейшельские острова, Лихтенштейн, Белиз
федеральный закон «О порядке возврата	проект № 642129-6	возврат активов в упрощенном порядке

активов»		(перечисление денежных средств на расчетные счета в РФ, декларирование имущества, находящегося за пределами РФ)
----------	--	---

Итак, подводя итоги исследования, необходимо выделить особенности политики российской деофшоризации и мероприятий направленных на снижение угроз:

- значительная часть российских компаний используют оффшорные юрисдикции с целью защиты собственности, а так же с целью сохранения конфиденциальности владения бизнесом. Российские компании выводят в офшоры не только прибыль, но и активы. По мнению экспертов, в офшорных юрисдикциях регистрируются материнские компании, а в России осуществляют деятельность их дочерние организации. Западные компании напротив, регистрируют в офшорах свои дочерние структуры и выводят прибыль;
- офшоры несут угрозу экономике России, но при этом являются одним из основных источников иностранных инвестиций в страну;
- запретить использование офшоров при ведении предпринимательской деятельности нельзя, это будет препятствовать свободному движению капитала в глобальной экономике;
- для устранения угроз, связанных с выводом капитала и недопоступлением налоговых доходов реализуется комплекс мероприятий, направленных на укрепление института собственности и улучшение инвестиционного климата;
- для повышения инвестиционной привлекательности необходимо совершенствование законодательства с целью воспрепятствования незаконному переходу прав собственности на активы от одного собственника к другому;
- для обеспечения роста налоговых доходов в бюджет России с прибыли, получаемой иностранными организациями, контролируемые из России, необходимо активное участие России в международных проектах по обмену информацией в налоговых целях, и повышение качества налогового регулирования и администрирования.

Литература

1. История термина и создания оффшорных юрисдикций.-URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/%CE%F4%F8%EE%F0> (дата обращения 02.03.2015 г.);
2. О вопросах деофшоризации российской экономики, противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма. Аналитический вестник № 4 (522).- URL: <http://mobile.council.gov.ru/media/files/41d4caf995a28317b47a.pdf> (дата обращения 08.04.2015 г.)

3. П.А. Гагарин. 300+ инвестиционных советов / Павел Гагарин .-М.: АКГ «Градиент Альфа», 2013.-154 с;
4. П.А. Гагарин. Оффшоры: новые правила игры в России и в мире. Аналитическое исследование, 20.06.2013 г. URL: <http://www.gradient-alpha.ru/assets/materials> (дата обращения 12.03.2015);
5. Волотовская О.С., Захарова М.В. Оффшорные схемы как угроза экономической безопасности Российской Федерации // Современные проблемы науки и образования. Научный журнал.-№ 6, 2014.-URL: <http://www.science-education.ru/120-16619> (дата обращения 12.03.2015);
6. Отток капитала из России: проблемы и решения // Труды Центра проблемного анализа и государственно-управленческого проектирования. вып. № 26.М.: научный эксперт, 2013.-112с.-URL:
7. Отчет ОЭСР О размывании налогооблагаемой базы и выводе прибыли из под налогообложения.-URL:http://www.pwc.ru/en_RU/ru/tax-consulting-services/legislation/assets/tax_flash_report_issue_special_issue_%28rus%29.pdf (дата обращения 16.03.2015 г.)
8. ОЭСР представила новый стандарт раскрытия налоговой информации // Бюджет. Электронный журнал.-URL: <http://bujet.ru/article/243000.php> (дата обращения 20.03.2015 г.)
9. П.А. Гагарин. Противодействие рейдерским захватам. .-URL: <http://www.gradient-alpha.ru/press-center/articles/2008/04/18/statya-371/>;
10. ФАТФ-рекомендации. Официальный сайт компании Finance Business Service.URL: <http://www.fbs-offshore.com/company/> (дата обращения 10.04.2015 г.).

Раздел VI.

СЕКЦИЯ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА

*Бахтина Е.А.,
студентка 3 курса Ярославского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Юрченко А.В.,
канд. воен. наук, доцент, зав. кафедрой экономических дисциплин
Ярославского филиала МФЮА,
г. Ярославль*

Таможенная статистика и её роль во внешнеэкономической деятельности

В современном мире огромное значение имеют внешнеэкономические связи, развитие экономики страны на мировом уровне, эффективность внешнеэкономической деятельности. Практически все страны втянуты в процесс глобализации, ежеминутно по всему миру

закключаются торговые договоры, идут процессы поставки товаров, перевода валюты, огромными темпами растёт и ужесточается конкуренция на международном рынке.

В таких условия каждая страна, желающая остаться в мировых лидерах и диктовать условия остальному миру, должна вести строжайший учет результатов ВЭД, анализировать данные и сводить их в систему показателей, которые создают четкую картину положения страны в мировой экономике. Рядом с анализом стоит прогноз дельнейшего развития с учетом мельчайших деталей и на базе этих прогнозов разрабатывать стратегии дальнейшего развития.

В целях анализа состояния, динамики и тенденций развития внешней торговли товарами таможенные органы ведут сбор и обработку сведений о перемещении товаров через таможенную границу для формирования данных таможенной статистики внешней торговли товарами [2, ст. 47, п. 1].

Таможенная статистика предусматривает контроль за поступлением в бюджет таможенных платежей валютного контроля, сбор, обработку и анализ данных о перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу, а также производит оценку состояния правопорядка в таможенной сфере.

Таможенная статистика отражает динамику показателей внешнеторгового оборота, объемов экспорта и импорта в натуральном и стоимостном выражении, изменения в географической направленности этих операций, дает экономическую оценку условий и результатов таможенной деятельности.

Таможенная статистика включает в себя два основных раздела [1, с. 12]:

1. Таможенная статистика внешней торговли. В целях анализа состояния, динамики и тенденций развития внешней торговли товарами таможенные органы ведут сбор и обработку сведений о перемещении товаров через таможенную границу для формирования данных таможенной статистики внешней торговли товарами.

Таможенные органы ведут таможенную статистику внешней торговли товарами в соответствии с методологией, утверждаемой решением Европейской экономической комиссии, а также таможенные органы представляют данные таможенной статистики внешней торговли товарами правительству, государственным органам и иным организациям государства - члена Таможенного союза и международным организациям в соответствии с международными договорами [2, ст. 47].

Здесь ведётся статистика экспорта, импорта, их географическое направление, внешнеторговый оборот и торговый баланс страны.

2. Специальная таможенная статистика (статистика декларирования, таможенных платежей, контроля таможенной стоимости, валютного контроля и др.).

Роль таможенной статистики для государства представляется в следующем:

- создает четкую картину положения страны в мировой экономике;
- выделяет более развитые и отсталые отрасли экономики страны;
- выявляет страны партнеры;
- представляет показатели товарооборота страны;
- дает возможность сравнить прошлые показатели с нынешними;
- позволяет составить прогноз дальнейшего развития экономики страны.

По данным таможенной статистики в январе-декабре 2014 года внешнеторговый оборот России составил 782,9 млрд. долларов США и по сравнению с январем-декабром 2013 года снизился на 7,0%. Со странами дальнего зарубежья внешнеторговый оборот составил 687,3 млрд. долларов США, со странами СНГ – 95,6 млрд. долларов США.

Экспорт России в январе-декабре 2014 года составил 496,9 млрд. долларов США и по сравнению с январем-декабром 2013 года снизился на 5,8%. В общем объеме экспорта на долю стран дальнего зарубежья в январе-декабре 2014 года приходилось 87,2%, на долю стран СНГ – 12,8%.

Основой российского экспорта в январе-декабре 2014 года в страны дальнего зарубежья составили топливно-энергетические товары, удельный вес которых в товарной структуре экспорта в эти страны составил 73,3% (в январе-декабре 2013 года – 74,4%).

Импорт России в январе-декабре 2014 года составил 286,0 млрд. долларов США и по сравнению с январем-декабром 2013 года снизился на 9,2%. В общем объеме импорта на долю стран дальнего зарубежья в январе-декабре 2014 года приходилось 88,8%, на долю стран СНГ – 11,2%.

В товарной структуре импорта из стран дальнего зарубежья на долю машин и оборудования в январе-декабре 2014 года приходилось 50,5% (в январе-декабре 2013 года – 50,8%). Стоимостный объем импорта этой продукции по сравнению с январем-декабром 2013 года снизился на 8,7%.

В страновой структуре внешней торговли России особое место занимает Европейский Союз, как крупнейший экономический партнер страны. На долю Европейского Союза в январе-декабре 2014 года приходилось 48,2% российского товарооборота (в январе-декабре 2013 года – 49,6%). На страны СНГ в январе-декабре 2014 года приходилось 12,2% российского товарооборота (в январе-декабре 2013 года – 13,4%), на страны Таможенного союза – 6,7% (6,9%), на страны ЕврАзЭС – 7,1% (7,2%), на страны АТЭС – 27,0% (24,8%) [3].

Таможенная статистика является незаменимым инструментом для участников внешней торговли. При оценке статистики экспорта можно сразу получить ответы на многие вопросы:

- готова ли компания выйти на мировой рынок;
- какие отрасли экономики более востребованы в экспорте, а какие в импорте;

- кто является лидером спроса;
- как меняется динамика продаж;
- с кем придется конкурировать;
- на какого потребителя сделать ставку;
- какой товар сегодня является товаром № 1 на экспортном рынке.

Таможенная статистика является одним из инструментов, помогающим сделать шаги по принятию стратегических решений, связанных с корректировкой деятельности и с достижением на рынке лидирующих позиций. Ведь процесс обработки огромного массива статистической информации достаточно трудоёмок и занимает много времени, поэтому таможенной статистики должны заниматься специалисты, чаще всего маркетологи.

Таким образом, можно отметить, что таможенная статистика является важнейшим информационным ресурсом для граждан, маркетологов, компаний, осуществляющих ВЭД и, конечно, для государства. Позволяет оценить нынешнюю ситуацию мирового рынка и создает перспективы развития государства и предприятий.

Литература

1. Афонин П.Н. Таможенная статистика: учебное пособие. – СПб: ИЦ «Интермедия», 2013. – 160 с.
2. Таможенный кодекс Таможенного союза (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17) (ред. от 10.10.2014). СПС «КонсультантПлюс».
3. Таможенная служба Российской Федерации в 2014 году. [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.customs.ru>.

*Беляева И.В.,
студентка 3 курса Ярославского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Юрченко А.В.,
канд. воен. наук, доцент, зав. кафедрой экономических дисциплин
Ярославского филиала МФЮА,
г. Ярославль*

Правоохранительная деятельность таможенных органов: зарубежный опыт

Таможенные органы разных стран имеют многовековую историю. И за это время накоплен немалый опыт их деятельности, в том числе и в сфере противодействия нарушениям таможенного законодательства. В этой связи становится интересным ознакомление с имеющейся таможенной практикой и особенностями ее правового регулирования.

Правоохранительная деятельность таможенных органов - это такая их деятельность, которую они, являясь частью единой системы правоохранительных органов страны, на основе закона и в соответствующих формах осуществляют с целью охраны общественных отношений в сфере таможенного дела.

Швеция входит в состав Европейского союза, а шведская Таможенная служба является членом Европейского таможенного союза. Это означает, что страны – участницы этих организаций имеют единое таможенное законодательство и единые ставки таможенного тарифа. Одной из двух важнейших сфер Таможенной службы Швеции является правоохранительная деятельность [2].

Правоохранительные таможенные центры Швеции располагаются на главных транспортных потоках и делятся на грузовые, пассажирские и аэропорты. Основной задачей правоохранительных подразделений таможни является уменьшение возможностей доступа в страну контрабандных товаров. Приоритетным направлением деятельности правоохранительных таможенных центров является борьба с контрабандой наркотических средств и незаконным ввозом алкогольной и табачной продукции, который наносит значительный ущерб экономике страны.

В целях упрощения таможенных процедур Таможенной службой Швеции была разработана программа, получившая название «Лестница». Программа установила упрощенную процедуру пересечения таможенной границы для экспортных и импортных товаров и упрощенный порядок сбора таможенных платежей. «Сотрудничество в борьбе с таможенными преступлениями» (далее - аббревиатура SMT) является частью программы «Лестница», в соответствии с которой Таможенная служба Швеции и деловые круги договорились о совместных мерах по противодействию трансграничной организованной преступности. В рамках SMT в настоящее время подписано более 230 соглашений. Для таможни эти соглашения открывают доступ к огромным массивам информации, а для участников ВЭД - это возможность уменьшить риск стать жертвой преступной деятельности.

Грузопотоки, за которыми необходимо осуществлять таможенный контроль с целью выявления незаконного проникновения в страну контрабандных товаров, имеют крайне высокую интенсивность. В целях осуществления эффективного таможенного контроля проводится предварительный сбор информации, основанный на анализе оперативной информации, сведений по предварительным заказам билетов, путевой информации, транспортных документов и данных, предоставляемых участниками ВЭД в рамках программ «Лестница» и «Совместное противодействие таможенным преступлениям». Эти сведения обрабатываются наряду с информацией о предыдущих задержаниях. Результаты анализа профилей риска являются базой для превентивной правоохранительной деятельности таможенных органов.

В правоохранительной деятельности Таможенная служба Швеции применяет также программу «Тигр», которая обеспечивает техническую

поддержку. С её помощью информатизируется весь процесс расследования преступлений: от получения и анализа оперативной информации, оперативных мероприятий и выявления подозреваемого до окончания оперативной информации, оперативных мероприятий и выявления подозреваемого до окончания предварительного следствия. Цель предупреждающей правоохранительной деятельности таможенных органов заключается в снижении количества совершаемых преступлений. Информация, получаемая посредством использования программы, носит оперативный характер, что выдвигает особые требования к ее автоматизированной обработке и применению для обеспечения безопасности.

Еще одной функцией программы «Тигр» является обеспечение взаимодействия с другими правоохранительными органами и службами, такими как: полиция, прокуратура, Национальный шведский совет по предотвращению преступлений и Национальная судебная система.

Правоохранительные подразделения таможенных органов работают на тех участках деятельности, где риск совершения правонарушений наиболее высок.

Что касается Таможенной службы США, то ее деятельность можно разделить по следующим основным направлениям: исполнение таможенных законов; исполнение законов о наркотических средствах; исполнение законов о контроле над экспортом и исполнение законодательства по борьбе с «отмыванием» денег [1].

В силу того что границы Соединенных Штатов Америки являются очень протяженными и их нельзя охватить полным контролем со стороны Таможенной службы, таможенные инспекторы находятся только в основных пунктах таможенной обработки, которыми являются крупные аэропорты, порты и автомагистрали.

Главным элементом работы Таможенной службы США является проверка документации, сопровождающей товары и лиц, въезжающих в страну либо покидающих ее.

Основным способом выявления нарушений таможенного законодательства являются многочисленные проверки документов и грузов, проводимые с использованием компьютера или консультациями специалиста по импорту. Наряду с этим способом существует и ряд других. Обычно ими являются сообщения служащих или конкурентов, сведения от платных информаторов, которые знакомы с незаконной деятельностью в зоне таможни, или же тайные операции, проводимые Таможенной службой в отношении какой-то конкретной отрасли.

При расследовании нарушений таможенного законодательства сотрудники Таможенной службы США используют различные методы, применяемые правоохранительными органами. Среди них: сообщения отдельных граждан; использование сведений, полученных от информаторов, тайных операций, контролируемых поставок, наблюдения; получение ордеров на обыск, использование устройств для распознавания почерка или

устройств, используемых для задержания с последующим наблюдением; перехват телефонных сообщений, использование собак-ищек, а также проведение случайных или специальных досмотров и опросов.

Оперативные сотрудники таможенных органов могут проводить негласные операции по наблюдению за объектами, подозреваемыми в нарушении законов, правомочны вызывать лиц для дачи показаний. Кроме того, они имеют право при наличии соответствующих судебных санкций проводить прослушивание и электронное наблюдение, а также осуществлять другие оперативные мероприятия.

Наиболее распространенным в деятельности таможни США является способ получения информации от граждан. Масштаб использования сообщений граждан расширяется, если имеется анонимный номер "горячей линии", по которому можно позвонить для того, чтобы проинформировать о подозрительных действиях, и если такой номер сообщается компаниям, занятым деятельностью, имеющей отношение к Таможенной службе. Такой подход оказывается полезным, если Таможенная служба реагирует на подобные сообщения и в то же время защищает анонимность звонивших. Как правило, активность информаторов в большинстве случаев зависит от возможности получить вознаграждение, размер которого часто связан со стоимостью захваченной контрабанды.

Иногда агенты Таможенной службы выступают в роли либо покупателей, либо продавцов контрабандного товара.

Наиболее важной процедурой в США, которая помогает в расследовании и уголовном преследовании применительно к нарушениям таможенного законодательства, является использование различных подробных административных документов, сопровождающих пассажиров и ввозимые или вывозимые ими товары. Не менее полезной процедурой считается широкое использование заметных, разборчивых и понятных объявлений, в которых неосмотрительные путешественники, импортеры или экспортеры предупреждаются о незаконности определенных видов деятельности. Польза подобных объявлений заключается в том, что они способствуют доказыванию осведомленности лица о соблюдении необходимых правил и о его преступных намерениях. В конечном итоге наличие таких документов свидетельствует о том, что подсудимый умышленно пытался обойти таможенное законодательство.

Таким образом, правоохранительная деятельность таможенных органов в разных странах достаточно схожа, хотя и обладает своей спецификой. Для более тщательного изучения особенностей, а также возможного их последующего применения в своем государстве, таможенные органы взаимодействуют друг с другом. Одним из примеров такой совместной работы является недавняя поездка в марте 2015 года представителей Дальневосточного таможенного управления к своим коллегам в Японию [3]. В ходе встречи российские и японские таможенники обсудили вопросы правоохранительной деятельности и возможность взаимодействия в пресечении незаконного перемещения алкогольной продукции,

наркотических средств и психотропных веществ. При этом таможенники обеих стран выразили взаимную готовность развивать сотрудничество.

Литература

1. Берзинь О.А. Таможенная служба США и особенности ее правоохранительной деятельности. Публично-правовые исследования (электронный журнал), 2013, № 3. [Электронный ресурс]. - URL: <http://xxxwww.center-bereg.ru>.
2. Основные задачи таможенной службы Швеции. - [Электронный ресурс]. - URL: http://studopedia.net/13_30830_sferi-deyatelnosti.html.
3. Шумейко Е.Н. Дальневосточные таможенники посетили коллег из Японии. - [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.custom-house.ru/news.html>.

*Лепилина А.К.,
студентка 3 курса Ярославского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Юрченко А.В.,
канд. воен. наук, доцент Ярославского филиала МФЮА,
г. Ярославль*

Правоохранительная деятельность таможенных органов: результаты и направления повышения эффективности

Ежедневно через государственную таможенную границу перемещаются тысячи товаров и людей. Некоторые пересекают границу с целью туристических поездок, другие – в командировки. Так же существует огромное количество транспортных компаний, которые перевозят грузы. Но, к сожалению, не все делают это с благими целями. Одни пытаются провезти через границу контрабандные товары, другие уклоняются от уплаты таможенных пошлин, третьи пересекают границу с целью скрыться от правосудия в другом государстве. Кому, как не таможенным органам следить за соблюдением всех правил и законов, касающихся пересечения границы.

Наряду с профильными обязанностями сотрудники таможни выявляют, предупреждают, пресекают преступления и административные правонарушения. Осуществляя правоохранительную деятельность, таможенные органы защищают как политические, так и экономические интересы нашей страны.

Характерной особенностью правоохранительной деятельности таможенных органов следует отметить то, что она осуществляется строго в порядке, предусмотренном законодательными актами, с четким соблюдением установленных процедур [8].

Правоохранительная деятельность таможенных органов регламентирована ст. 7 Таможенного кодекса Таможенного союза, согласно которой таможенные органы являются органами дознания по делам о

контрабанде, об уклонении от уплаты таможенных платежей и иных преступлениях, производство по которым в соответствии с законодательством государств - членов Таможенного союза отнесено к ведению таможенных органов [5].

Таможенные органы осуществляют оперативно-розыскную деятельность в целях выявления лиц, подготавливающих, совершающих или совершивших противоправное деяние, признаваемое законодательством этих государств преступлением, производство по которому отнесено к ведению таможенных органов, исполнению запросов международных таможенных организаций, таможенных и иных компетентных органов иностранных государств в соответствии с международными договорами [6].

Оперативно-розыскная деятельность осуществляется таможенными РФ органами на основании Федерального закона «Об оперативно-розыскной деятельности» [7].

Анализ показателей деятельности ФТС РФ показал, в 2014 году таможенными органами Российской Федерации возбуждено 1890 уголовных дел. Это на 1,5% меньше, чем в 2013 году [1].

Предметами преступлений преимущественно являлись наркотические средства, психотропные и сильнодействующие вещества, автотранспортные средства, валюта. Общая стоимость предметов преступления составила: незаконно перемещенных через таможенную границу товаров – свыше 1,7 млрд. руб., неуплаченных таможенных платежей – 3 млрд. руб., невозвращенных валютных средств – свыше 40 млрд. руб.

Из незаконного оборота изъято свыше 465 кг наркотических средств и психотропных веществ, их прекурсоров или аналогов.

По статьям 226.1 УК РФ (контрабанда опасных веществ и стратегических товаров) и 229.1 УК РФ (контрабанда наркотических веществ) возбуждено 1107 уголовных дел. Доля контрабанды от общего количества возбужденных уголовных дел составила 62%.

По статье 200.1 УК РФ (контрабанда наличных денежных средств и (или) денежных инструментов) возбуждено 76 уголовных дел. По статье 194 УК РФ (уклонение от уплаты таможенных платежей) возбуждено 506 уголовных дел. Удельный вес уголовных дел данной категории от общего количества возбужденных таможенными органами дел составил 27%.

Также возбуждено 132 уголовных дел по статье 193 УК РФ (невозвращение валютных средств), 9 уголовных дел – по статье 189 УК РФ (незаконный экспорт), 20 уголовных дел – по статье 173.1 УК РФ (незаконное образование юридического лица) [3].

Данные показатели свидетельствуют о важности правоохранительной деятельности таможенных органов и необходимости повышения ее эффективности.

Особое внимание уделялось противодействию коррупции среди должностных лиц таможенных органов. Так, в 2014 году по преступлениям коррупционной направленности возбуждено 155 уголовных дел: 103 – в

отношении 74 должностных лиц таможенных органов; 52 – в отношении 57 взяточдателей.

Совершенствование правоохранительной деятельности, усиление борьбы с преступлениями и административными правонарушениями в сфере таможенного дела направлены на повышение уровня экономической безопасности государства. Согласно Стратегии развития таможенной службы РФ до 2020 года, основными задачами в этой области являются [2]:

- организация эффективного противодействия международной преступности, в том числе терроризму, нарушению правил оборота наркотических средств и психотропных веществ, международной торговле контрафактной продукцией;
- эффективный обмен упреждающей информацией о признаках подготавливаемых преступлений, относящихся к компетенции таможенных органов, путем реализации межведомственного протокола обмена данными между Пограничной службой Федеральной службы безопасности РФ и Федеральной таможенной службой, доступа таможенных органов к сведениям о пересечении физическими лицами государственной границы, к базам данных Министерства внутренних дел РФ, Федеральной миграционной службы, Федеральной налоговой службы и других федеральных органов исполнительной власти;
- укрепление взаимодействия с другими правоохранительными органами и органами исполнительной власти субъектов РФ путем заключения соглашений о предоставлении доступа к ведомственным информационным базам данных для взаимного использования, а также посредством использования системы межведомственного электронного взаимодействия;
- внедрение электронных компонентов в систему оперативно-технического контроля товаров и транспортных средств в ходе их доставки от таможенного органа в месте прибытия на таможенную территорию до внутреннего таможенного органа, создание специализированных комплексов автоматической обработки биллинговой информации, а также аналитической обработки результатов оперативно-технических мероприятий;
- своевременное оснащение и переоснащение таможенных органов современными водными и воздушными судами, а также развитие инфраструктуры их базирования и ремонтной базы;
- создание условий для более эффективного использования кинологической службы в пунктах пропуска через государственную границу;
- совершенствование структуры комплекса инженерно-технических сооружений таможенных органов;
- совершенствование методической работы по применению уголовного, уголовно-процессуального и административного законодательства РФ;
- совершенствование внутриведомственного, межведомственного и международного взаимодействия по борьбе с правонарушениями, отнесенными к компетенции таможенных органов, с коррупцией и международным терроризмом, незаконным оборотом объектов

интеллектуальной собственности, наркотических средств и иных предметов, перемещаемых через таможенную границу РФ;

- повышение качества административного производства по делам об административных правонарушениях.

Актуальным направлением является дальнейшая информатизация таможенного дела и внедрение инновационных форм таможенного контроля, позволяющих обеспечить более эффективную работу таможенных служб.

Несомненно, полностью искоренить попытки совершения преступлений и правонарушений не удастся, но вполне вероятно, что сократится их количество. Все преступления и правонарушения наносят колоссальный вред экономике не только нашей страны, но и экономике других стран.

В связи с этим современному таможеннику необходимо обладать комплексным набором практически ориентированных компетенций, которые сводятся не только к прочному усвоению таможенно-тарифных и нетарифных методов регулирования внешнеэкономической деятельности, но и товароведческих основ, экономических знаний и правоприменительных норм. Только синтез этих знаний позволит специалисту в полной мере решить острейшие проблемы, стоящие перед таможенной службой государства.

Литература

1. Официальный сайт ФТС РФ. Режим доступа: www.customs.ru.
2. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 28 декабря 2012 г. № 2575-р «Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года».
3. Сборник «Таможенная служба Российской Федерации в 2014 году». - М.: ФТС РФ, 2013. – 78 с.
4. Справочно-поисковая система «Консультант Плюс». Режим доступа - www.consultant.ru.
5. Таможенный кодекс таможенного союза. – М.: Проспект, 2011. – 192 с.
6. Толкушкин А.В. Таможенное дело: учебник – М.: Издательство «Юрайт», 2012. – 551 с.
7. Федеральный закон от 12.08.1995 № 144-ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности» (ред. от 02.11.2013).
8. Чермянинов Д.В. Таможенное право: учебник – М.: Издательство «Юрайт», 2013. – 411 с.

*Макушенко М.В.,
студентка 5 курса экономического факультета
Кировского филиала МФЮА
Науч. руководитель: Арасланова Н.И.,
ст. преподаватель кафедры бухгалтерского учета и аудита
Кировского филиала МФЮА*

Анализ рисков, связанных с исчислением и уплатой таможенных платежей при различных таможенных процедурах

Анализ рисков, связанных с исчислением и уплатой таможенных платежей, является актуальным, так как неверное исчисление таможенных платежей при различных таможенных процедурах со стороны декларанта приводит, как правило, к занижению таможенной стоимости, что ведет к начислению таможенных платежей не в полном объеме, и к уменьшению поступлений в федеральный бюджет РФ, с другой стороны.

Целью статьи является определение мероприятий по устранению рисков, связанных с исчислением и уплатой таможенных платежей.

Двумя основными таможенными процедурами, пополняющими федеральный бюджет, являются «выпуск для внутреннего потребления» и «экспорт». При помещении товаров под таможенную процедуру «выпуск для внутреннего потребления» уплачиваются такие таможенные платежи как ввозная (импортная) таможенная пошлина; налог на добавленную стоимость и акциз, уплачиваемые при ввозе товаров на таможенную территорию таможенного союза и таможенный сбор за таможенные операции. При помещении товаров под таможенную процедуру «экспорт» уплачиваются следующие таможенные платежи: вывозная таможенная пошлина и таможенный сбор за таможенные операции. Таким образом, наибольшее количество таможенных платежей уплачивается при таможенной процедуре «выпуск для внутреннего потребления».

Таблица 1 – Анализ факторов, связанных с исчислением и уплатой таможенных платежей при различных таможенных процедурах

Наименование показателя	Влияние показателя на таможенные платежи
код товара по ТН ВЭД	увеличение или снижение ставки таможенной пошлины и НДС
нетарифные меры	ограничение объемов ввозимой продукции; применение дополнительных пошлин
таможенная стоимость товаров	увеличение или снижение сумм таможенных платежей
базисные условия поставки	увеличение или снижение таможенной стоимости товаров
страна происхождения товара	увеличение или снижение ставки таможенной пошлины

На исчисление таможенных платежей влияют такие факторы как код товара по ТН ВЭД, нетарифные меры государственного регулирования, таможенная стоимость товаров, базисные условия поставки согласно ИНКОТЕРМС-2010 и страна происхождения товара [1].

Таблица 2 – Анализ рисков, связанных с исчислением и уплатой таможенных платежей при различных таможенных процедурах

Наименование показателя	Влияние показателя на таможенные платежи
-------------------------	--

Неверное определение кода товара по ТН ВЭД	Применение несоответствующей ставки таможенной пошлины, НДС и акциза, уплачиваемых при ввозе товаров на таможенную территорию таможенного союза
Ошибочное применение нетарифных мер регулирования	Неправильный расчет объемов ввозимой продукции; ошибочное применение или неприменение дополнительных пошлин
Неверное определение таможенной стоимости товаров	Неверный расчет таможенных платежей
Неправильный выбор базисных условий поставки	Неправильное определение таможенной стоимости
Неверное определение страны происхождения товара	Применение несоответствующей ставки таможенной пошлины

Неверное определение кода товара по ТН ВЭД влечет за собой применение несоответствующей ставки таможенной пошлины, НДС и акциза, уплачиваемых при ввозе товаров на таможенную территорию таможенного союза. При ошибочном применении нетарифных мер государственного регулирования происходит неправильный расчет объемов ввозимой продукции, а также ошибочное применение или неприменение дополнительных пошлин. При неверном определении таможенной стоимости товаров таможенные платежи будут рассчитаны не в полном объеме. Неправильный выбор базисных условий поставки влечет неправильное определение таможенной стоимости товаров. При неверном определении страны происхождения товара происходит применение несоответствующей ставки таможенной пошлины.

Одним из основных рисков при исчислении и уплате таможенных платежей является неверное определение кода товара по ТН ВЭД. Для наиболее точного и однозначного определения кода товара по ТН ВЭД Федеральная таможенная служба составила Сборник решений и разъяснений по классификации по единой товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности таможенного союза отдельных товаров [2].

Для упрощения процедуры определения кода товара, попадающего под применение мер по запрету или ограничению ввоза или вывоза данного товара государствами-членами таможенного союза в торговле с третьими странами, Коллегия Евразийской экономической комиссии составила список таких товаров, в котором определила их коды по ТН ВЭД [3].

Анализ рассмотренной арбитражной практики показал, что в большинстве случаев спорные вопросы по определению кода товара по ТН ВЭД разрешаются в пользу таможенных органов. Рассмотренная арбитражная практика по вопросам применения нетарифных мер государственного регулирования показала, что по вопросам, касающимся качественных характеристик товара, суд принимает решение в пользу декларанта, а по спорным вопросам, связанным с ограничением ввоза – в пользу таможенного органа. Анализ рассмотренной арбитражной практики по вопросам корректировки таможенной стоимости показал, что в большинстве случаев суд принимает решение в пользу декларанта по выбору

метода определения таможенной стоимости, и отказывает таможенному органу в удовлетворении требований. Также анализ рассмотренной арбитражной практики по вопросам установления страны происхождения товаров показал, что в большинстве случаев суд принимает решение в пользу таможенного органа в случае, когда идут не прямые поставки со страны происхождения товара, и отказывает в удовлетворении требований, выставленных декларантом.

В 2014 году ФТС России продолжала работу по развитию системы управления рисками (СУР) в соответствии с международными стандартами риск-менеджмента, повышению автоматизации процесса управления рисками, обеспечению выявления рисков по всем направлениям таможенного контроля при совершении различных таможенных операций.

Одним из наиболее важных направлений деятельности таможенных органов являлось выявление и пресечение случаев занижения таможенной стоимости перемещаемых товаров и необоснованного предоставления тарифных преференций. К концу 2014г. поступления в федеральный бюджет от корректировок таможенной стоимости товаров, помещенных под процедуру «выпуск для внутреннего потребления» уменьшились на 22%; сумма возвращенных таможенных пошлин, налогов из бюджета уменьшилась на 18% и сумма тарифных льгот и преференций в отношении товаров, происходящих из развивающихся и наименее развитых стран, а также стран, с которыми у Российской Федерации подписаны соглашения о свободной торговле снизилась на 33%.

В 2014 году таможенными органами было проведено 4 230 таможенных проверок. Доля результативных таможенных проверок в 2014 году составила 83%. Анализ основных направлений таможенных проверок показал, что наибольшее значение при проведении таможенных проверок уделялось контролю за достоверностью заявленной таможенной стоимости – более 21%, а также контролю за достоверностью заявленного кода ТН ВЭД – более 19% от общего количества проведенных проверок.

Анализ работы по применению Единой товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности показал, что за 2014г. количество решений, принятых по контролю правильности классификации товаров по ТН ВЭД увеличилось на 35%; сумма доначисления таможенных платежей увеличилась на 59%, довыскано таможенных платежей на 27% больше по сравнению с 2013 годом. Также количество дел об административных правонарушениях в 2014 году увеличилось на 22% по сравнению в 2013 годом, количество профилей рисков по направлению классификации товаров увеличилось почти в 5 раз.

Таким образом, риски, связанные с исчислением и уплатой таможенных платежей, существуют, и ФТС России принимает необходимые меры по их устранению. Совместные действия ФТС России и Правительства РФ по устранению рисков, направленные на совершенствование таможенного законодательства уменьшат судебную практику, а также увеличат поступления в федеральный бюджет.

Литература

1. Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза: Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16 июля 2012г. № 54;
2. О классификации по ТН ВЭД ТС отдельных товаров (вместе со «Сборником решений и разъяснений по классификации по единой товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности таможенного союза (ТН ВЭД ТС) отдельных товаров»): Распоряжение ФТС России от 15.08.2014 N 233-р [Зарегистрировано в Минюсте России 07.11.2014 N 34606];
3. О нормативных правовых актах в области нетарифного регулирования: Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 16.08.2012 № 134.

*Миколаенко В.И.,
Студентка 3 курса Кировского филиала МФЮА
Научный руководитель: Юрченко А.В.,
канд. воен. наук, доцент, зав. кафедрой экономических дисциплин
Ярославского филиала МФЮА,
г. Ярославль*

Из истории развития таможенного мундира

История таможенного мундира представляет собой одну из интереснейших страниц истории культуры и раскрывает еще одну грань в изучении истории таможенной службы и Российского государства в целом. Данная тема будет интересна не только тем, кто в силу своих служебных обязанностей обращается к историческим материалам, но всем людям, интересующимся историей мундира от его истоков до наших дней.

В Кодексе этики и служебного поведения должностных лиц таможенных органов Российской Федерации написано: «Таможенник - это представитель государства. По его поведению, манерам и привычкам, внешнему виду и интеллекту люди судят не только о таможенной службе, но и в целом о самой России. Таможенник призван дорожить духовными и нравственными ценностями, завещанными нашими предками; хранить и приумножать лучшие традиции многовековой истории российской таможни; уважительно относиться к атрибутам государственной и таможенной символики» [8].

Официально российский таможенный мундир был высочайше утвержден 23 августа 1827 года в Положении о мундирах для таможенных чиновников [5].

Очень бурно таможенная униформа стала изменяться после революционных событий 1917 года. Таможенная служба осталась одной из

немногих организаций, которая при смене государственного строя и полном изменении государственной символики смогла сохранить за собой традиционный символ – перекрещенные жезлы Меркурия (кадуцеи).

В 1924 году появилась первая советская официально утвержденная таможенная форма.

С 1934 года впервые была введена форменная одежда для сотрудников-женщин. С этого времени таможенная форма стала темно-синего цвета.

С 1943 года в связи с общей реформой обмундирования форма одежды сотрудников таможенных органов вновь была изменена. Новая форма ориентировалась на образцы эпохи Императора Александра III.

Серьезное изменение в таможенной форме последовало в 1946 году. Тогда был существенно расширен список предметов обмундирования таможенников. Впервые форма одежды таможенников была разделена на повседневную и парадную. Кокарда на головные уборы уже не имела на себе перекрещенных кадуцеев, а только Герб СССР.

Очередная масштабная реформа таможенного обмундирования была проведена в 1951 году. Основными цветами формы, предназначенной для ношения сотрудниками таможенных учреждений СССР, были черный и серый. Форма стала более представительной и разнообразной и соответствовала эстетике гражданской форменной одежды 1950-х годов. Знаки Меркурия также были возвращены на кокарды для шапок и фуражек.

Парадная форма одежды для сотрудников таможни была упразднена уже в 1954 году, а повседневная форма была оставлена исключительно для сотрудников, осуществляющих свою деятельность непосредственно на государственной границе.

Количество предметов, входящих в набор форменной одежды было существенно сокращено в 1964 году. При этом цвет одежды был определен как темно-серый.

Очередное изменение произошло в 1972 году. Были отменены петлицы генеральных советников таможенной службы и младших контролеров. Форма советских таможенников стала темно-серого цвета вместо черного.

Последним нововведением советской таможни стали продольные погоны, введенные в 1991 году еще советским законодательством, но использовавшиеся уже в российской таможне.

10 ноября 1992 года утверждены новые правила ношения форменной одежды. Для должностных лиц таможенных органов российской Федерации предусматривалось четыре вида форменной одежды: представительская, повседневная, оперативно-служебная и специальная.

В 1998 году для сотрудников таможни были введены погоны, соответствующие специальным званиям. Структура погон была заимствована от советского образца 1991 года.

Ныне существующая форма российских таможенников разработана, в том числе, и на основании введенного в 2004 году закона о государственной гражданской службе Российской Федерации.

Таким образом, проанализировав этапы истории развития таможенного мундира, можно сделать следующие выводы:

- 1) современная форма обладает рядом несомненных преимуществ перед формой таможенных служащих предшествующих периодов,
- 2) она много заимствовала от одежды таможенников дореволюционного периода. Возврат темно-зеленого цвета формы, введение ведомственной символики дореволюционного периода, таможенного флага образца 1827 года во многом способствовали возрождению традиций российской таможенной службы.
- 3) таможенная форма менялась с каждым этапом в лучшую сторону.

Меняется она и по сей день: сохраняя все лучшие исторические традиции и используя современные технологии.

Литература

1. Федеральный закон от 21.07.1997 № 114-ФЗ «О службе в таможенных органах Российской Федерации» (ред. от 22.12.2014). СПС «Консультант-Плюс».
2. Приказ ФТС России от 5.12.2011 № 2426 "Об утверждении норм снабжения должностных лиц таможенных органов Российской Федерации санитарно-хозяйственным имуществом, спортивным инвентарем, защитным снаряжением и спортивной формой, перечня должностей должностных лиц таможенных органов Российской Федерации, для которых предусмотрено ношение специальной одежды, и перечня таможенных органов Российской Федерации и их структурных подразделений, непосредственно не осуществляющих таможенное оформление и таможенный контроль". СПС «Консультант-Плюс».
3. Приказ ФТС России от 19.03.2010 № 525 «Об утверждении правил ношения форменной, специальной одежды и обуви должностными лицами таможенных органов Российской Федерации» (в ред. Приказа ФТС России от 02.04.2012 № 616). СПС «Консультант-Плюс».
4. Алексеев А., Котяев А., Соколов Б. Рождение державы//Таможня, 2007. - № 5. – С. 30-31.
5. Алексеев А., Боярский Г., Дуров А., Котяев А. Символы таможенной службы России. Краткий исторический очерк о таможенной службе и ее символике. - М.: Русь, 2003. – 271 с.
6. Очерки по истории таможенной службы / Марков Л.Н. - Иркутск: Изд-во Иркут. ун-та, 1987. - 160 с.
7. Кисловский Ю.Г. История таможни государства Российского. 907 -1995. - М.: Автор, 1995. – 288 с.
8. Кодекс этики и служебного поведения должностных лиц таможенных органов Российской Федерации, утвержденный Приказом ФТС России от 14.08. 2007 № 977.

Раздел VII.

СЕКЦИЯ ПСИХОЛОГИИ И ПЕДАГОГИКИ

*Захарова А.В.,
студентка 5 курса факультета психологии
Московского университета государственного управления,
Брентвуд, Англия*

Особенности национальной игрушки и ее роль в развитии эмоций у детей дошкольного возраста

Эмоции, являясь «первичными формами психической жизни», выполняют защитную функцию, помогая переходу из внешних влияний в индивидуальный смысл каждого человека. Проблема эмоционального развития личности является в психологии одной из самых сложных и малоизученных. В настоящее время не существует целостной концепции развития эмоциональной сферы личности. В психологии и педагогике имеются двойственные взгляды на данную проблему. Так в зарубежной психологии К. Изард, Х. Остер, П. Экман указывают на то, что эмоциональная система является врожденной и самой зрелой. [8] Это связано с их функциями, которые воздействуют на жизненно важные сферы. К. Изард рассматривает эмоциональное переживание как целое и предполагает связь между эмоциональным состоянием и экспрессией. В результате своего развития ребенок научается различным реакциям при переживании эмоций.

В противовес теории К. Изарда представлены взгляды С.Л. Рубинштейна. Рассматривая эмоциональную сферу человека, как и все психические процессы, он выделяет три уровня эмоциональной жизни человека. Первый уровень – элементарные физические чувствования, связанные с органическими потребностями: удовольствием, неудовольствием и т. п. Эти эмоциональные реакции носят беспредметный характер.[15]

Следующий, более высокий, уровень, составляют предметные чувства, «соответствующие предметному восприятию и предметному действию». Этот уровень характеризуется более высокой степенью осознанности. Интеллектуальные компоненты входят в него как составная часть эмоций.[15]

Третий уровень – это мировоззренческие чувства: нравственные, интеллектуальные, эстетические, религиозные. Очевидно, что второй и третий уровни эмоциональной сферы – продукты воспитания, а не врожденные.[15]

П.М. Якобсон указывает на поиск путей эмоционального развития личности, что позволяет заниматься «воспитанием чувств».[23] Предпосылкой развития чувств, по утверждению П.М. Якобсона, является их общественная природа.

Радикальные изменения, происходящие в России и в мире, приводят к эмоциональным проявлениям, ставят особые задачи перед системой образования. Проблема развития личности, способной к проявлению эмпатии, рассматривается как условие успешной ее адаптации в современном социокультурном пространстве. Осознание собственных эмоциональных состояний, умение дифференцировать эмоции окружающих, переводить эмоции в словесный план должны стать одним из направлений организации специальной работы психологов с детьми дошкольного возраста. Способность говорить об эмоциях не формируется автоматически, а развивается во взаимодействии с взрослыми.

Однако ориентация современного общества на интеллектуально развитую личность приводит к тому, что эмоции, характерные для ребенка, порой проявляются сдержанно и шаблонно. Воспитатели и родители делают акцент чаще на интеллектуальное развитие детей, чем на эмоциональное. Часто детей начинают обучать сдерживать свои чувства и не подавать вида еще до того, как они начинают понимать и различать чужие и собственные эмоции. Итогом этого является то, что ребенок вообще не овладевает способами узнавания и распознавания различных эмоциональных проявлений. Это обусловлено еще и тем, что современные игрушки не вызывают тех искренних эмоций, которые проявлялись несколько десятилетий назад. Поэтому мы поставили цель: провести сравнительный анализ национальной игрушки России, Англии и Италии, который позволит выявить ее роль в развитии эмоциональной сферы детей старшего дошкольного возраста.

Чтобы сравнить особенности традиционных игрушек исследуемых стран, прежде всего, стоит точно выделить национальные игрушки данных государств. Для этого мы посетили музеи игрушек и детства в Англии – г. Лондон «Victoria & Albert Museum of Childhood», г. Торки «Bygones Museum»; в Италии – г. Милан «Museo del Giocattolo e del Bambino», в России – г. Санкт-Петербург «Эрмитаж». Также был проведен анализ литературы по данной теме. Сравним национальные игрушки изучаемых стран в экспозициях крупнейших музеев детства. В таблице представлены особенности традиционных игрушек изучаемых стран.

Страны Игрушки	Англия	Италия	Россия
Мишка	золотистого цвета с прямой шерстью, иногда с бантиком или шарфом на шее; стройный с длинными лапами; отсутствие улыбки на мордочке, сделан из мягких материалов	разнообразные размеры и цвета, наличие различных костюмов; отсутствие своего особого характера; сделан из мягких материалов	темно-коричневого или черного цвета, полненький с короткими лапами, косолапый; улыбчивый; изготавливают из разных материалов
Кукла	изготавливают из дерева, фарфора; имеют пухлые щеки, наличие румян и	наиболее распространены представители	изготавливают из подручных материалов (нитки,

	четких коричневых бровей, волосы чаще короткие; отсутствие каких-либо эмоций или строгость выражения лица; одежда из тех же материалов, что и для взрослых, много кружев и наличие головных уборов в виде шляп и чепчиков	кукольного театра: Пиноккио, куклы криппа, Пульчинелла; изготавливают из дерева с использованием фарфора; характеризуются как подвижные, ловкие, веселые куклы	ткани, дерево, солома) своими руками; являлись оберегами и частью народных обрядов; платье или сарафан длинный, голова покрыта платком; куклы направлены на сенсорное развитие
Кукольный домик	полная копия дома со всей домашней утварью, с богатым убранством, больших размеров; использовались не только для игры, но и для преподавания домоводства	меньше и проще в отделке и мебели; больше приближены к игровому домику, где использовались более дешевые материалы	готовых домиков не было; дети могли делать их из подручных материалов; отдельно есть предметы интерьера или чайные сервизы
Развивающие игрушки	лошадка-качалка (больших размеров, из дорогих материалов); волчки (деревянные, маленькие, дети носили с собой); конструкторы; пазлы	лошадка-качалка (деревянная, просто сделанная), мячи, театральные игрушки на веревочках	сенсорные куклы (яркие, безликие); юла; бирюльки; трещотки, погремушки

Если проводить аналогию между игрушками и нравами разных народов, то можно отметить некоторые схожие качества. К примеру, постоянство и консерватизм англичан виден в неизменности плюшевых мишек. Как были игрушки светлыми, стройными с длинными лапами, так они и остались на прилавках магазинов практически в том же виде. Также спокойное выражение лица кукол и отсутствие эмоций на мордочке мишки Тедди говорят о некоторой замкнутости англичан и «холодном» отношении к окружающим. Они следуют четким правилам этикета. Кукольные дома с детства приучают английских детишек к заботе о своем жилище и все, что к нему прилагается. Часто это небольшие цветочные садики и газоны вокруг дома. Англичане очень ценят их личное пространство, что проявляется при взаимодействии с игрушкой (данные наблюдения будут описаны в следующей главе).

Что касается итальянцев, то яркий театральный грим Пульчинеллы и красный костюм Пиноккио, в котором чаще всего его можно встретить, с детства формируют страстность и яркость эмоций личности. Но зачастую за этими эмоциями мы не сможем разглядеть истинность чувств итальянцев, это под силу только близким людям. Как и красочные куклы, этот народ отличается некоторой театральностью поведения.

Российский доброжелательный мишка и сенсорные куклы формируют ту самую открытость души русского народа, о которой говорят далеко за ее пределами. Русскому народу не свойственно скрывать свои эмоции. Даже

попытаюсь подавить или скрыть печаль, грусть, переживания и т. д, россияне чаще всего это поймут и прочувствуют. Ведь не зря в народе есть выражение: «У тебя все на лице написано».

Таким образом, мы можем наблюдать неразрывную связь между проявлениями эмоций людей разных национальностей и традиционных игрушек каждой из стран.

Для того чтобы определить психологические особенности эмоционального состояния детей Англии, Италии и России, необходимо было применить соответствующие методики. Прежде всего, мы решили поставить небольшой эксперимент. В каждой из стран группе детей предлагался одинаковый набор игрушек. Куда входили национальные игрушки каждого государства: мишки, куклы, волчки, конструкторы, театральные игрушки на веревочках, мячи и д. р. Детям было выделено время на игру с любой понравившейся игрушкой. В это время нашей задачей было наблюдать за выбором детей, взаимодействием с игрушкой и проявлением эмоций при игре. Далее мы рассмотрим подробнее каждую группу детей.

Дети Англии к выбору игрушки подошли не торопясь. В большинстве случаев выбор пал на мишек Тедди, английских кукол, мячики. При взаимодействии с куклами, девочки пытались обустроить им дом. Игра каждого ребенка была скорее индивидуальной, чем групповой. Только пара мальчиков объединилась для игры в футбол. А девочки изредка могли ходить друг к другу в гости, они в большей степени были увлечены своими куклами. При игре, сохранялось спокойствие детей, также в группе было тихо. Дети общались друг с другом не часто. Пара детей выбрала по игрушке и ушла раскрашивать картинки с ними.

Что касается итальянских детей, тут игра была интереснее и подвижнее. Они организовали театр и зрителей. Куклы на веревочках и Пинокио стали основными действующими лицами. При выборе игрушек, медведи остались в стороне (лишь одна девочка выбрала мишку).

После наблюдений в Англии и Италии, дети России показались нам более подвижными и шумными. Дети играли вместе. Мальчики выбрали мяч, и ушли играть в футбол. Девочки же организовали большую семью и выбрали себе по 2-3 игрушки (придав каждой определенный статус в семье). При взаимодействии с игрушкой, девочки больше внимания обращали на заботу о ней (кормлении, соблюдении режима дня, купании, выбора нарядов), нежели о создании окружающих благ (таких как организация дома для семьи). Игра получилась коллективной.

После выбора игрушки и игры с ней, в каждой из групп был проведен рисуночный тест «Рисунок семьи». Именно рисуночные тесты помогают нам лучшим образом увидеть эмоциональное состояние и развитие ребенка.

В нашем исследовании в полной мере раскрывается роль игрушки в эмоциональном развитии дошкольников. Национальная игрушка в дошкольном образовании выступает в роли детской забавы, праздничного подарка и средства воспитания. Из поколения в поколение передаются традиции, народные представления о красоте, жизни и труде. Национальные

игрушки содержат символические знания предшествующих поколений, помогают в духовном и эмоциональном развитии. Любимая игрушка на протяжении всего детства остаётся для детей партнёром и другом в общении. В диалоге служит «заменой» реального контакта с человеком, кому дети периодически могут выразить свои мысли и чувства.

Дети проецируют свой жизненный опыт во взаимодействии с игрушкой. В процессе игры происходит проговаривание и проигрывание проблемных ситуаций, в результате находится осмысленное их решение, выражение своих эмоций. Игрушка становится внешним выражением внутреннего мира личности.

Литература

1. Изард К.Э Психология эмоций / К.Э Изард - Издательство: Питер, 2012г., Серия: Мастера психологии 464с.
2. Рубинштейн С.Л. Собрание сочинений / С.Л. Рубинштейн. – В 6 т.- М.: Уч педгиз,1946.-Т.2.—С. 297.
3. Рубинштейн, С.Л. Проблемы общей психологии / С.Л. Рубинштейн. – М.: Педагогика, 1973. – 424 с.
4. Якобсон П.М. Психология чувств / П.М. Якобсон – М.: Институт практической психологии - МОДЭК. 1998г. 304 с.

*Лунеева Е.В.,
студентка 5 курса Московского университета
государственного управления
Науч. руководитель: Сосновская О.Н.,
ст. преподаватель кафедры психологии
Московского университета
государственного управления*

Выявление симптомов неудовлетворенности жизнью с помощью тренинга «Цветочная терапия» Эдварда Баха

Самая большая проблема человека сегодня – это несчастье. Под несчастьем подразумевается неудовлетворенность жизнью.

Неудовлетворенность либо удовлетворенность обуславливает многочисленные поступки субъекта различные типы его поведения и деятельности: политического, экономического, бытового. Эти переживания являются важным фактором групповых настроений, отношений в обществе, ожиданий. Прямое воздействие удовлетворенность жизнью оказывает на психическое состояние и психологическую устойчивость личности.

Удовлетворенность жизнью является важнейшим внутренним фактором человека, который определяет его взаимоотношения с людьми и его общественную активность, и оценку самого себя как личности. Удовлетворенность жизнью владеет целым рядом факторов, где

первостепенными являются ценностные установки и установки в отношении себя, смысложизненные ориентации. [1]

Исходя из вышеперечисленного в такое понятие как удовлетворенность жизнью включено множество факторов, которые неизменно влияют на нашу повседневную жизнь и от которых зависит как психологическое состояние человека, так и его психическое здоровье.

Удовлетворенность (англ. satisfaction) – субъективная оценка качества тех или иных объектов, условий жизни и деятельности, жизни в целом, отношений с людьми, самих людей, в том числе и самого себя (самооценка). [2]

Неудовлетворенность жизнью – это состояние, при котором жизнь такая, как она есть, существование само по себе ощущается как страдание, как незавершенность, недостаточность, неполнота. [3]

Далее мы рассмотрим факторы, которые способствуют удовлетворенности жизнью.

Факторы удовлетворенности жизнью.

12 факторов удовлетворенности жизнью:

1. Личная и семейная безопасность (отсутствие разгула преступности, криминализации жизни и произвола властей, минимизация техногенных катастроф с риском для жизни и здоровья);
2. Материальное благополучие (наличие нормального жилья, одежды, питания, возможность обеспечить себе и своей семье образование и медицинское обслуживание);
3. Семейное благополучие (гармоничные отношения с членами семьи, взаимная любовь и уважение);
4. Достижение поставленных целей (наличие общественной и политической свободы, наличие реальных возможностей для реализации потенциала социальной мобильности);
5. Творческая самореализация (возможность самовыражения на работе и вне работы, в том числе в общественной жизни);
6. Наличие хорошего, плодотворного досуга (наличие свободного времени и способов его эффективного использования, включая отдых во время отпуска и путешествия, доступ к культурным ценностям и т.д.);
7. Хороший климат и хорошая погода (отсутствие стихийных бедствий, затяжных дождей, резких перепадов температуры и давления, соответствие погоды текущему времени года, достаточное количество солнечных дней и т.п.);
8. Достойный социальный статус (уважаемая профессия, солидная должность, наличие квалификационных степеней, званий, чинов, наград и т.п.);
9. Наличие эффективных неформальных социальных контактов (дружба, общение, взаимопонимание, секс и т.п.);
10. Социальная стабильность, уверенность в будущем (отсутствие социальных и политических потрясений, отсутствие плохо продуманных и

неподготовленных экономических реформ, умеренная инфляция, безработица и т.п.);

11. Комфортная среда обитания (хорошая экология, развитая социальная инфраструктура и т.п.);

12. Хорошее здоровье (отсутствие хронических болезней, серьезных и фатальных травм) [4].

Безусловно, кроме упомянутых условий есть ещё какие-то неучтенные стороны общественной жизни.

Неудовлетворенность – это чувство полнейшей бессмысленности существования, ведущее к непременным проблемам со здоровьем, и это однозначно говорит о том, что в жизни что-то идет не так.

Неудовлетворённый жизнью человек убеждён, что в мире гораздо больше плохого, чем хорошего, его судьба, по сути, зависит от случая, и повлиять на ход событий невозможно. О себе и окружающих он невысокого мнения, считает, что люди по своей природе недружелюбны, злы, равнодушны и т.п., а значит цинизм, враждебность и агрессия оправданы по отношению к ним. Его рассуждения и интерпретации часто иррациональны, есть тенденция преувеличивать негативные последствия происходящих с ним событий, он склонен к генерализованным, обобщённым оценкам себя и других, считает, что мир и другие люди должны соответствовать его представлениям и взглядам, к себе он также предъявляет повышенные требования [5].

Таким образом, значимым становится вопрос о том, какими способами распознать состояние неудовлетворенности жизнью.

Неудовлетворенность существованием, безусловно, сказывается на характере и поведении человека. Данные особенности были описаны Янковым А.Н.

Неудовлетворённость может проявляться в следующих чертах характера:

Неуравновешенность, беспокойство характера, что заключается в постоянном недовольстве окружающим, поисках чего-то иного, подверженности страстям, в то же время с быстрым пресыщением ими.

Ярко выраженный эгоизм, происходящий, видимо, оттого, что человек постоянно озабочен неутрачиваемым внутренним страданием, тоской и потому мало обращает внимания на окружающий мир и других людей. Интересы его замкнуты вокруг собственного «я».

Следствием эгоизма являются честолюбие и тщеславие, болезненная обидчивость и соперничество, в том случае, если неудовлетворённость связана с экстравертированностью характера. Желание привлечь к себе внимание, действия, рассчитанные «на публику», некоторый нарциссизм являются частыми спутниками исследуемых характеров.

В случае, если неудовлетворённость совмещается с некоторой природной интровертированностью характера, то поведение человека мало связано с внешним миром, взгляд его направлен больше внутрь, в себя, как бы на некую болевую точку внутри, отчего такие натуры могут производить

загадочно-привлекательное впечатление, за что получили даже наименование «нарциссических». Они отвечают на внешние раздражители только в случае их сильного действия, в обычном же случае предпочитают не вступать в контакты без надобности, как бы говоря: «оставьте меня, дайте мне спокойно смотреть внутрь».

Высокая интеллектуальность, творческие способности. Состояние неудовлетворённости, если оно совмещается с некоторой интеллигентностью от воспитания, ища себе исцеления, чаще всего обращается к своему разуму за помощью, отчего такие люди обычно высоко развиты и имеют широкий спектр гуманитарных интересов. Если всё обыденное не приносит им радости, скучно, то безобъектное желание непременно заставит их искать сложностей и изошрённостей, как в интеллектуальных, так и в физических удовольствиях. Творчество часто является для них отдушиной в жизненных скорбях, в которой они забывают о своей неудовлетворённости. Но происходит это только в процессе самого творчества, по окончании которого тоска снова возвращается к ним.

Лень, апатия. Так как ничто в этом мире не может принести удовлетворения, то через некоторое время человек будет поражён скукой и ленью, как состояниями, в которых нет больше интереса к известным развлечениям. Усилия человеку свойственно прилагать в зависимости от того, насколько велико то удовольствие, которое должно получиться в результате.

Проблемы в половой сфере. Разрушение способности к удовлетворению, приводит и к половым проблемам, вызывая отклонения от нормального сексуального поведения в ту или иную сторону, связанные с поиском недостижимой удовлетворённости. Это может выражаться как в половой распущенности, извращённости, так и, наоборот, в аскетизме и подавлении сексуальности. [6]

Удовлетворенность жизнью субъекта отражается не только на их психическом здоровье, но и на эффективности выполнения какой-либо деятельности, особенно когда эта деятельность предполагает интенсивное межличностное общение и необходимость принимать управленческие решения [7].

Одним из способов выявления проблемы на ранней стадии является психологический тренинг.

Психологический тренинг – это особая форма групповой работы со своими возможностями, ограничениями, правилами и проблемами. Он обучает новым навыкам, помогает освоить иные психологические возможности. Его особенность в том, что обучающийся занимает активную позицию, а усвоение навыков происходит в процессе проживания, личного опыта поведения, чувствования, деяния. [8]

А конкретно, мы поговорим о тренинге «Цветочная терапия» Эдварда Баха.

Цветочная терапия Баха была разработана в 1933 г. английским врачом Эдвардом Бахом и на сегодняшний день приобрела широкую известность. [9]

Задача данного тренинга: выявить какое состояние испытывает человек в данной ситуации.

Участникам раздаются карточки с рисунками растений, деревьев и цветов, а именно: сосна, устели-поле, падуб, ломонос, дикая яблоня, ива, виноградная лоза, грецкий орех, горчица, лиственница, дуб, мимоза, василек, жимолость, вяз, дикая роза, дикий овес, бальзамин, вереск, репейник, фиалка, каштан, белый каштан, сладкий каштан, вербена, звезда Вифлеема, дивала, олива, горная вода, утесник, осина, цикорий, красный каштан, горечавка, алыча, бук, скальная роза, граб. Предлагается каждому участнику тренинга из данных картинок создать свой «сад».

Далее каждый участник рассказывает о своем «саде». Идет обсуждение и интерпретация каждого «сада» участника.

Интерпретация цветов Баха:

Я чувствую себя виноватой.

Меня терзают угрызания совести – Сосна

Я чувствую себя неуверенно. Я сомневаюсь, вправе ли я судить, и ориентируюсь на чужое мнение – Устели-поле

Я чувствую себя задетой, гневной, подозрительной, ревнивой, мстительной – Падуб

Я чувствую себя не особенно тронутой ситуацией, так как постоянно витаю мыслями где-то в другом месте – Ломонос

Я чувствую себя раздраженной отсутствием порядка, грязной, мне противно, мне необходима чистота – Дикая яблоня

Я чувствую себя брошенной на произвол судьбы, несправедливо обиженной ею – Ива

Я чувствую себя вынужденной навязать свою волю – Виноградная лоза

Я чувствую себя недостаточно стойкой. Я боюсь изменить самой себе. Я хочу приняться за дело – Грецкий орех

Я чувствую себя меланхоличной, грустной, в депрессии, не зная, почему – Горчица

Я чувствую себя неполноценной, слабой, не такой способной, как другие люди – Лиственница

Я чувствую себя изможденным бойцом на посту, которому нельзя сдаваться – Дуб

Я чувствую себя напуганной. Я боюсь (укажите конкретного человека или конкретное событие) – Мимоза

Я чувствую себя слишком мягкой, слишком добросердечной. Я не могу сказать «нет» – Василек

Я чувствую себя унылой. Я не могу избавиться от прошлого (события или отношения) – Жимолость

Я чувствую себя перегруженной своей ответственностью. Я просто не смогу все это сделать! – Вяз

Я чувствую себя не принимающей участие. Я отстранилась от всего этого –
Дикая роза

Я чувствую себя нерешительной, раздробленной, сомневающейся.
Действительно ли это то, чего я хочу? – Дикий овес

Я чувствую себя нетерпеливой. Все кажется мне слишком медленно
происходящим – Бальзамин. [10]

Таким образом, мы можем определить исходное состояние человека. Цветочная терапия Баха предназначена так же для того, чтобы научиться конструктивно бороться с «отрицательными состояниями человеческой природы» – к примеру, нетерпеливостью, мелочностью, неуверенностью, ревностью – и восстанавливать контакт с собственными душевными силами самоисцеления.

Целью цветочной терапии Баха является духовная гармонизация, а вместе с тем и максимально возможное раскрытие и стабилизация личности. Косвенно это способствует развитию лучшей сопротивляемости душевным расстройствам и обусловленным ими заболеваниями организма.[10]

Литература

1. http://otherreferats.allbest.ru/psychology/00072510_0.html
2. Мещеряков Б., Зинченко В. Большой психологический словарь. – М.: Изд-во Прайм-Еврознак, 2007. – 672 с.
3. Ярков А.Н. Анализ оснований мировоззренческого выбора и введение в экзистенциальные основания религии - Н.Новгород.: Изд-во «Вектор-ТиС», 2004. - 334с.
4. Ивлева Г.Ю. Трансформация экономической системы: обзор концепций и контуры общей теории// «Общество и экономика», №10, 2003.
5. Т.В.Углова Субъективные предпосылки удовлетворённости жизнью в период взрослости (Вестник новгородского государственного университета №74 т.2 2013) 91-92с.
6. Ярков А.Н «Человек в поисках единства», гл.2
- 7.Ширинская Н.Е. Структура психологического благополучия студентов/ Н.Е. Ширинская // Личность, семья и общество: вопросы педагогики и психологии / Сб.ст. по материалам ХLI междунар. науч.-практ. конф. № 12 (35). Часть II. Новосибирск: Изд. «СибАК», 2014. – С. 171–177.
8. <http://biofile.ru/psy/11563.html>
9. <http://www.cosmo-expo.ru/26/0.php?art=452>
10. Мехтхильд Шеффер Ш. Практика оригинальной цветочной терапии Баха/Мехтхильд Шеффер; худож.-оформ. А. Киричѐк. – Ростов н/Д: «Феникс», 2005. – 208 с. – (Артлайн).

*Николаев А.Э. ,
студент 3 курса Витебского государственного
университета имени П.М. Машерова
Науч. руководитель: Воробьева С.А.,
магистр пед. наук, ст. преподаватель кафедры
социально-педагогической работы Витебского государственного
университета имени П.М. Машерова
г. Витебск, Республика Беларусь*

Синдром эмоционального выгорания педагогических работников г. Витебска и г. Смоленска: сравнительный анализ

Умение выработать конструктивное отношение к состояниям эмоционального стресса и сведение к минимуму негативного влияния последствий должно составлять одно из профессионально важных качеств преподавателя. Педагогу приходится противостоять влиянию эмоциональных факторов современной профессиональной среды. То есть ему необходимо выполнить все требования, предъявляемые профессией, при этом оптимально реализовать себя в ней и получить удовлетворение от своего труда [1].

Последнее десятилетие ознаменовалось повышением интереса к проблеме выгорания со стороны ученых из стран СНГ (В.В. Бойко, Н.Е. Водопьянова, М.А. Воробьева, Н.В. Гришина, Е.В. Орел, А.А. Рукавишников, М.М. Скугаревская, Т.В. Форманюк и др.).

В современной белорусской науке аспекты эмоционального выгорания в целом и среди специалистов социальной сферы в частности, изучаются такими авторами, как Т. Форманюк (описала варианты симптомокомплекса профессионального выгорания), Г.С. Абрамова (изучала медицинский аспект синдрома эмоционального выгорания), Н.С. Пашук (изучал возникновение и развития феномена «психического выгорания» у преподавателей вузов), К. Чернис, Ю. Юдчиц, Л.И. Касьянова, Е. В. Яношук, И. Соколова, А. Р. Фонарёв, А. С. Шафранова, Н. П. Водопьянова, Т.И. Ронгинская.

Целью статьи является определение синдрома эмоционального выгорания у педагогов по трем фазам: напряжение, резистенция, истощение. В работе использованы теоретико-методологические подходы к исследованию синдрома эмоционального выгорания педагогических работников. Методами исследования выступают анализ литературы по изучаемой проблеме, а также Методика диагностики уровня эмоционального выгорания В.В. Бойко. В опросе приняли участие 38 педагогических работников (преподаватели ВГУ имени П.М. Машерова, студенты заочной формы обучения факультета социальной педагогики и психологии ВГУ имени П.М. Машерова, имеющие среднее специальное педагогическое образование и работающие в учреждениях образования, преподаватели Федерального государственного образовательного учреждения среднего профессионального образования «Смоленский автотранспортный колледж имени Е.Г. Трубицына»).

По мнению автора использованной методики, эмоциональное выгорание – это выработанный личностью механизм психологической защиты в форме полного или частичного исключения эмоций в ответ на избранные психотравмирующие воздействия. «Выгорание» отчасти функциональный стереотип, поскольку позволяет человеку дозировать и экономно расходовать энергетические ресурсы. В то же время, могут возникать его дисфункциональные следствия, когда «выгорание» отрицательно сказывается на исполнении профессиональной деятельности и отношениях с партнерами.

Методика позволяет выделить следующие 3 фазы развития стресса: «напряжение», «резистенция», «истощение». Напряжение представляет собой совокупность неспецифических адаптационных (нормальных) реакций организма на воздействие различных неблагоприятных факторов–стрессоров (физических или психологических); резистенция предполагает способность организма сопротивляться или не сопротивляться всем внешним вредным для него влияниям; истощение – это состояние специалиста в профессиональной деятельности, является результатом того, что педагог не выходит на новую ступень профессионализма.

В результате проведенного исследования нами получены следующие результаты (рис.1)

	напряжение					резистенция					истощение					общий по фазам
	1	2	3	4	СР	1	2	3	4	СР	1	2	3	4	СР	
СИМП																
СТАЖ																
0.5	17	8	8	5	38	15	10	5	15	45	12	12	17	7	48	131
0.9	24	13	11	16	64	20	22	18	12	72	5	16	15	18	54	190
1	17	11	1	5	34	21	7	8	10	46	8	12	5	3	28	108
1	9	10	6	16	41	23	15	13	23	74	23	13	8	5	49	164
2	10	13	6	5	34	17	12	7	13	49	21	20	8	0	49	132
2.5	17	8	0	5	30	24	12	5	17	58	8	8	5	8	29	117
2.5	2	0	0	8	10	18	5	5	7	35	0	5	0	3	8	53
5	27	11	13	13	64	12	10	15	15	52	0	0	13	13	26	142
6.5	17	3	6	8	34	2	8	12	7	29	0	13	3	10	26	89
7	14	5	1	10	30	23	27	8	10	68	7	8	3	8	26	124

7.5	20	3	5	18	46	20	7	6	23	56	14	5	8	8	35	137
10	15	8	11	13	47	15	5	22	17	59	13	13	10	13	49	155
14	7	0	5	5	17	10	14	8	22	54	13	5	0	10	28	99
15	8	13	6	12	39	5	5	13	10	33	13	13	0	9	35	107
20	13	8	6	5	32	20	8	8	22	58	7	13	0	5	25	115
20	2	3	10	10	25	25	12	0	22	59	18	15	10	6	49	133
20	17	10	2	5	34	27	7	22	4	60	20	3	13	23	58	152
23	22	8	11	13	54	13	13	23	18	67	14	3	13	15	60	181
40	25	15	2	7	49	17	7	5	19	72	5	3	3	12	23	144

Рисунок 1 – Распределение ответов респондентов г. Витебска по фазам и симптомам

Изначально мы предполагали, что существует прямая зависимость между проявлением синдрома эмоционального выгорания и педагогическим стажем. Однако, исходя из данных таблицы, можно увидеть, что наше предположение не подтвердилось. Доминирующими симптомами у большинства респондентов являются: 1) переживание психотравмирующих обстоятельств; 2) неадекватное избирательное эмоциональное реагирование. У опрашиваемых наблюдается высокий уровень резистенции, вне зависимости от стажа работы, тем не менее, как показало исследование, это не препятствует развитию у них эмоционального выгорания. Исходя из среднего уровня фазы истощения, было выявлено, что уровень профессионального истощения в зависимости от стажа работы изменяется следующим образом: в начале профессиональной деятельности уровень истощения высокий, однако, после 2,5 лет работы уровень снижается, но в ходе длительной профессиональной деятельности (после 10 лет) снова повышается.

На втором этапе нашего исследования нами были опрошены педагогические работники г. Смоленска. Ответы отражены в таблице (рис.2)

	напряжение					резистенция					истощение					общий по фазам
СИМП	1	2	3	4	СР	1	2	3	4	СР	1	2	3	4	СР	
СТАЖ																

4	2	1	1	13	58	1	5	25	18	63	12	13	23	27	75	196
4,5	1	8	0	8	28	1	2	5	17	38	10	6	0	5	21	87
5	2	1	1	0	48	2	7	12	25	64	11	12	10	5	38	150
5	1	5	5	15	43	1	4	14	15	50	10	6	3	8	27	120
8	2	7	1	14	53	1	10	18	7	50	12	6	19	10	47	150
11	1	5	1	22	62	7	15	20	10	52	8	8	3	11	30	144
15	1	5	5	13	41	1	13	16	2	44	14	3	5	10	32	117
16	1	3	1	8	22	1	10	18	20	60	0	20	0	0	20	102
16,5	2	2	3	15	97	2	18	30	30	98	30	27	30	20	107	302
22	5	1	5	13	34	2	9	5	12	49	5	3	3	8	19	102
22	1	1	1	2	34	1	20	22	26	80	8	13	5	0	26	140
23	5	0	0	0	5	1	7	15	7	46	0	8	3	10	21	72
24	1	3	1	16	34	7	5	3	14	29	5	11	0	7	23	86
30	1	1	1	8	38	2	11	12	7	50	0	13	3	6	22	110
30	1	2	2	6	21	2	5	6	5	18	3	10	5	8	26	65
30	1	8	1	18	52	1	14	8	7	46	18	3	3	8	32	130
33	0	3	5	0	8	2	0	4	0	6	0	3	3	8	14	28
35	1	1	5	0	29	1	11	16	7	51	0	3	0	6	9	89
40	5	3	0	0	8	2	7	0	5	32	0	10	0	0	10	50

Рисунок 2 – Распределение ответов респондентов г. Смоленска по фазам и симптомам

По результатам двух таблиц можно сделать вывод, что синдрому эмоционального выгорания подвержены педагоги на протяжении всей профессиональной деятельности.

Далее, на основании средних показателей, мы сравнили степень выраженности синдрома эмоционального выгорания педагогов Витебского и Смоленского регионов. Результаты отражены на диаграмме (рис.3).

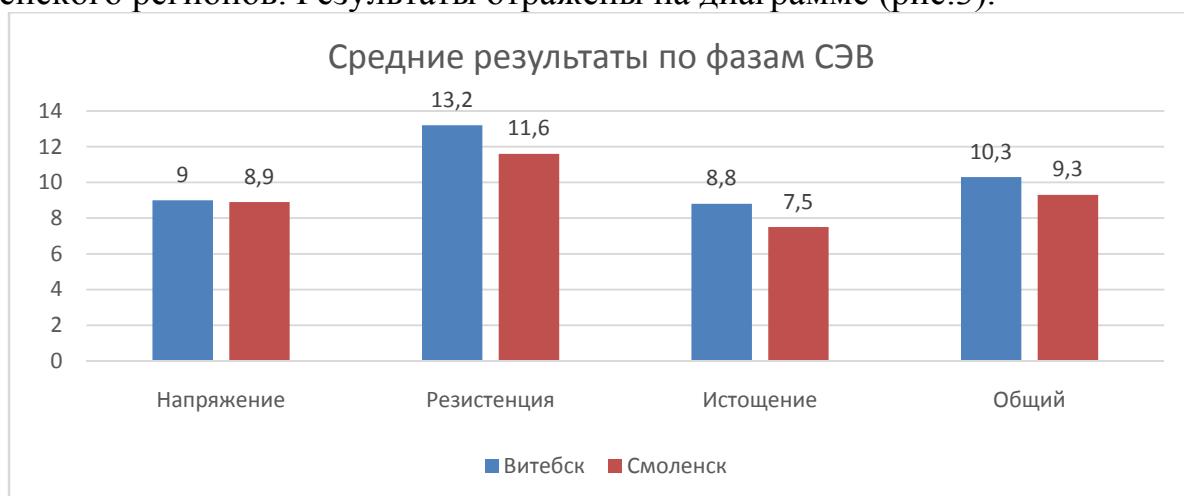


Рисунок 3. – Сравнительный анализ степени выраженности синдрома эмоционального выгорания педагогов г. Витебска и г. Смоленска

Исходя из полученных результатов проведенного исследования можно констатировать об имеющихся расхождениях по всем трем фазам развития синдрома эмоционального выгорания педагогических работников г. Витебска и г. Смоленска, а также по общему результату. На диаграмме видно, что степень выраженности исследуемого синдрома выше у работников г. Витебска по всем средним показателям. Тем не менее, разница в средних баллах по двум городам низкая, что говорит о наличии эмоционального выгорания педагогов, независимо от города, в котором проживает и работает преподаватель.

Эмоциональное выгорание – это неминуемое последствие неадекватного разрешения стресса на рабочем месте и профессионального кризиса. Непрерывное воздействие на преподавателя стрессовых ситуаций приводит к интеллектуальному, душевному и физическому переутомлению. Предупреждение эмоционального выгорания педагога требует разработки ряда мер, прежде всего, по оптимизации рабочей среды учреждения, а именно мер организационно-управленческого характера: профессиональный отбор педагогического персонала, создание системы супервизорства для передачи молодым специалистам опыта педагогической деятельности; установление оптимального графика работы, создание позитивного психологического климата в коллективе, разработка плана карьерного роста.

Литература:

1. Бладыко, А. В. Особенности эмоционального выгорания у учителей и преподавателей [Текст]/ А.В. Бладыко// Психология: традиции и инновации: материалы междунар. науч. конф. (г. Уфа, октябрь 2012 г.). – Уфа: Лето, 2012. – С. 34-39.

*Швецова А.В.,
студентка 5 курса Московского университета
государственного управления
Науч. руководитель: Сосновская О.Н.,
ст. преподаватель кафедры психологии
Московского университета
государственного управления*

Проблема проявления активности у безработной молодежи

В настоящее время сотрудники Службы занятости часто сталкиваются с отсутствием проявления активности при поиске работы у безработных граждан. Активность — это вид деятельности или особая деятельность, отличающаяся ростом своих основных характеристик (целенаправленности, мотивации, осознанности, владения способами и приёмами действий, эмоциональности), а также наличием таких свойств как инициативность и ситуативность. [1]

Больше всего отсутствие проявления активности выражена у молодежи, особенно у той ее части, которая только завершила обучение в учебном заведении и получила специальность и профессию. Помочь человеку трудоустроиться, если тот не хочет работать, очень трудно. Поэтому рассмотрение проблемы проявления активности у безработной молодежи и нахождение способов коррекции изменения такой ситуации является актуальным на данный момент и может оказать существенную помощь работникам Службы занятости.

За последние годы на рынке труда появляется все больше новых специальностей, повышаются требования к квалификациям, деловым качествам работников. Вариантов работы, которую могут получить выпускники учебного заведения, огромное количество, но при этом шансы устроиться на работу снижаются, из-за отсутствия стажа и опыта работы.

В наше время у молодых людей нет навыков поведения на рынке труда, направленных на самостоятельный поиск работы.

Так же на активность, у безработной молодежи в поиске работы, влияет заработная плата. У современной молодежи очень высокие требования заработной платы, но в реальности молодому начинающему специалисту предлагают маленькую зарплату. Их позиция в данном случае — зачем быть активным, зачем работать, если можно встать на учет в службу занятости и получать пособие по безработице, приходя только на отметку и нечего не делая. Статус безработного влияет очень негативно на личную и профессиональную жизнь молодых людей: пропадают полученные в учебном заведении знания и навыки, возникает ощущение ненужности, депрессия.

Безработная молодежь растеряна в связи с отсутствием для нее работы и пассивно ждет помощи от службы занятости. Попытки найти работу самостоятельно, практически отсутствуют, так как молодое поколение просто не знает, как и что нужно делать в этой ситуации.

Глобальная бедность населения снизила экономический статус молодежи. Снижение материального благосостояния побуждает молодых людей недоучиваться и бросать учебу. Абитуриенты не могут найти работу, потому что у них нет опыта и высокой квалификации. Это в большей степени вызвано малой подготовленностью учебных заведений к изменениям в экономико-отраслевой и социальной ситуации предприятий. У молодых людей формируются неустойчивые жизненные установки, отсутствует профессиональный стаж и опыт работы. Когда молодежь не может найти себе работу, она входит в состав «групп риска».

Группа социального риска – группа, объединяющая людей, которые подвержены опасным отрицательным воздействиям и представляют угрозу жизни общества (алкоголики, проститутки, наркоманы). [2]

Вместе с тем, разница от других социально уязвимых групп (инвалидов, женщин), в том, что молодые люди являются особенно высокоперспективной рабочей силой. До конца не развившись, как тип трудовой деятельности, она очень чувствительна к различным переменам, имеет способность к постоянной смене труда, большие шансы профессионального роста.

На положение молодого поколения в обществе указывают следующие моменты: уровень материального достатка, шанс реализовать себя в профессиональной среде, получить образование, сделать карьеру, обеспечить свои гражданские права и социальные гарантии. [3]

Положение молодежи на российском рынке труда складывается из нескольких факторов:

1. Сохранение стереотипов.

Большинство работодателей отрицательно относятся к тому, что у молодых работников нет опыта работы, и они не умеют выстраивать взаимоотношения в рабочем коллективе. Также им не нравится чрезмерная эмоциональность и неустойчивость поведения молодых работников, то есть все то, что показывает социальную незрелость человека.

2. Необоснованное представление молодежи о путях адаптации в сфере труда и занятости.

Это выражается в выборе дальнейшей профессии, а в будущем - в своем трудоустройстве. Выпускник выбирает зачастую специальность, основываясь на свое идеальное представление о будущей работе. Хотя нужно оценивать истинную ситуацию на рынке труда, и отталкиваясь от этого, получать необходимую специальность.

3. Падение престижа производительного труда для большей части молодых людей.

Большинство безработной молодежи являются выпускниками высших учебных заведений. И значительное преимущество для них, это не плодотворный труд на производстве, а работа, которая приносит значительную материальную выгоду. Все эти факторы, безусловно, не могут способствовать подъему экономики страны. [4]

Для рынка труда молодежи характерны высокая подвижность, низкий уровень квалификации, и высокий уровень безработицы.

Если общий срок пребывания в безработном состоянии превышает один год, у человека происходят личностные изменения, и прекращается активность, связанная с поиском работы. Такие изменения появляются при следующих условиях:

- если в течении года человек не имел никаких приработков;
- если его основная профессия не зависит от сезона;
- если человек видит самого себя как безработного и оценивает данный период своей жизни как безработный. [5]

Молодым безработным свойственны пассивность и иждивенческая позиция. В современном мире молодые люди, у которых нет опыта работы, хотят иметь большую заработную плату, в связи с этим появляется проблема с поиском подходящей работы. Они воспринимают свою ситуацию, как временное явление, которое скоро пройдет без лишних стараний с их стороны, при помощи знакомых, родителей, центров занятости.[6]Люди, которые остались на долгое время без работы, ощущают стресс, чувство неполноценности, депрессию, им становятся все безразлично. Неуверенность в себе, моральное и духовное унижение, ощущение неполноценной жизни, нежелание бороться за свои права и интересы – все это характеристика людей, которые находятся долгое время без работы.

Проблемы занятости молодежи связаны с объективными процессами - сокращением рождаемости, ухудшением физического и психического состояния здоровья, снижением уровня жизни населения и влиянием социально-экономических факторов на образ жизни молодого человека. Трудовая социализация молодежи происходит в условиях противоречивых и неоднозначных структурных изменений в политической, экономической, социальной и духовной сферах. [7] Так как состав молодежи очень разнообразен по возрасту, образовательному и профессиональному уровню, каждому требуется свой подход к решению проблемы занятости.

Многочисленная безработица среди молодежи является сложной проблемой. Это связано с еще несформировавшейся психикой, юношеской экстремальностью, преувеличенным самомнением новых специалистов. Молодежная безработица имеет очень много негативных последствий. [8] Безработица среди молодого населения ведет к бедности и обнищанию молодых семей. В результате увеличиваются разводы, аборт, число беспризорных и брошенных детей, детей-сирот, детей-инвалидов, снижается рождаемость.

Уменьшение социальной безопасности и недостаточно оцененный молодежный труд приводит к тому, что молодые специалисты уезжают за рубеж, подрывается интерес к образованию, появляется заинтересованность к поиску другого заработка, в виде незаконного, теневого бизнеса.

Существует несколько причин молодежной безработицы:

- недостаток информации о потребностях современного рынка труда, о востребованных профессиях, о требованиях, предъявляемых к профессиональным и личностным качествам работников различных специальностей;
- отсутствие у безработной молодежи среднего общего и базового профессионального образования;
- профессия, полученная выпускником, часто в новых меняющихся условиях оказывается не востребованной на рынке труда;
- недостаточно скоординированное взаимодействие между органами образования, работодателями, органами службы занятости и другими структурами, действующими на рынке труда;
- работодатели зачастую не в состоянии оценить такие достоинства молодежи как современное образование, мобильность, гибкость, обучаемость, с другой стороны многие выпускники не владеют навыками грамотного поиска работы, ведения переговоров с работодателями, не всегда активны при решении вопросов своего трудоустройства;
- завышенные амбиции молодежи в отношении оплаты труда и престижности профессий не соотносятся с предложением работодателей. [9]

Кроме того сегодня молодежный рынок труда имеет свои особенности:

- 1) Неустойчивость спроса и предложения, которая вызвана непостоянством интересов молодежи, ее социально-профессиональной неопределенностью. Ситуация обостряется в связи с ростом социальных проблем молодежи, которые связаны с полной переменой социально - культурных и политических условий развития личности. Это приводит к сложности самоопределения молодых людей, включая выбор профессии.
- 2) Низкая конкурентоспособность по сравнению с другими возрастными группами. Наибольшую вероятность потерять работу или не трудоустроиться имеет молодежь. Так же уменьшаются шансы молодых людей, если они трудоустраиваются впервые. Уменьшение спроса на рынке труда снижает возможности трудоустройства выпускников учебных заведений.
- 3) Молодежная занятость носит явные и скрытые размеры. Становится все больше молодежи, которая нигде не работает и не учится.
- 4) Большая вариантность на молодежном рынке связана с тем, что на нем стало очень много выпускников учебных заведений, обучающих специалистов по всем возможным профессиям. Дефицит спроса на многие из них, приводит к тому, что большая часть ищущих работу молодых людей, трудоустраивается по специальностям, далеким от базового образования. Для многих, лишь переподготовка, это единственная возможность получить работу.
- 5) На молодежном рынке труда сложная ситуация с женской занятостью: обычно выпускниками учебных заведений являются женщины, в то время как работодатели предпочитают брать на работу мужчин. [10]

Самой нужной организацией, где люди надеются получить квалифицированную помощь по трудоустройству на работу, является центр занятости населения. Так как не все молодые люди обращаются в службы

занятости в поисках работы и существуют скрытые формы безработицы, которые не учитываются службами занятости, можно предположить, что официальные показатели молодежной безработицы сильно занижены. Причин этому много. Некоторые не хотят обращаться в службы занятости из-за маленького пособия, другие - из-за незнания своих прав и возможностей служб занятости. Иногда безработные живут в глухой деревне, очень далеко от районного центра. Для некоторых, оскорбителен статус безработного. В итоге молодые люди трудоустраиваются самостоятельно, обходя регистрацию.

Ситуация, которая формируется на российском молодежном рынке труда в последние годы, довольно напряженная и ухудшается каждый день. Все больше объем регистрируемой и скрытой безработицы среди молодежи, увеличивается ее длительность. Борьба за выживание российских предприятий вызывает ужесточение условий принятия молодых людей на работу. В то же время возможности молодежи и так ущемлены, потому что у них более низкая конкурентоспособность, в сравнении с остальными категориями населения.

Безработный, активно не ищущий себе работу, а рассчитывающий только на пособие по безработице, деградирует как человек. Чем дольше человек по времени будет безработным, тем тяжелее ему будет восстановить себя, как развивающуюся личность.

Литература

1. Коверзнева И. А. Психология активности и поведения. Мн., 2010 – 316 с.
2. Добросмылова С.Н. Учебно - методический комплекс по дисциплине психосоциальная поддержка молодежи и граждан группы риска для студентов 5 курса очной формы обучения, 2012.- 59с.
3. Политология. / Под ред. В.А.Ачкасова, В.А.Гуторова. – М., СПб.: Питер, 2005. - 560 с.
4. Социальная работа с молодежью: Учебное пособие / Под ред. д.п.н., проф. Н. Ф. Басова. — 2-е изд. — М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2009. — 328 с.
5. Панченко А. В. Анализ поведенческой активности безработных, Изд-во Карту, 2001. - 172 с.
6. Демин А. Н. Способы адаптации безработных в трудной жизненной ситуации / А. Н. Демин, И. П. Попова // Социологические исследования. – 2000. – № 5. – С. 35–36.
7. Бабушкина, Т. Молодежь на рынках труда и образовательных услуг [Текст] : Т. Бабушкина, М. Гарсия-Исер // Человек и труд. - 2004.-42с.
8. Социальная работа с молодежью: учебное пособие / под ред. д.п.н. Н.Ф. Басова.- М.: «Дашков и Ко», 2007. -328 с.
9. Селиванова О. Занятость молодежи - стратегическая проблема [Текст]:// Человек и труд. -2003. - 290с.
10. Руденко, Г.Г., Савелов, А.Р. Специфика положения молодежи на рынке труда [Текст]: //Социс. - 2002. - 124с.

Раздел VIII.

СЕКЦИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ

Артемихина Е.А.

студентка 1 курса Волго-Вятского института (филиала)

Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)

Науч. руководитель: Локтина О.В.,

ст. преподаватель Кировского филиала МФЮА

Право и информация

Информация занимает в жизни человека особое место, играет важнейшую роль, окружая его везде и всюду, являясь источником познания. В толковом словаре русского языка С.И.Ожегова информация определяется как «сведения об окружающем мире и протекающих в нем процессах, воспринимаемые человеком или специальным устройством», а также как «сообщения, осведомляющие о положении дел, о состоянии чего-нибудь» [1].

Являясь неотъемлемой частью жизни общества во всех сферах, информация оказывает существенное влияние на общество. Общество, в свою очередь, влияет на информацию. Таким образом, очевидна крепкая взаимосвязь между информацией и обществом.

Каким образом общество воздействует на информацию? Оно оказывает влияние на использование информации и на её распространение. В настоящее время этот вопрос особенно актуален, так как вследствие научно-технического прогресса, появления новейших технологий усиливается степень уже указанного выше взаимодействия.

Регулятором и неотъемлемой частью общественной жизни является право. Представляя собой совокупность общеобязательных норм, установленных или санкционированных государством, оно контролирует все сферы общественной жизни. Конечно же, действие права распространяется и на информацию.

Особенность правового регулирования вопросов, касающихся информации, заключается в том, что информация представляет собой нематериальное благо. Следует отметить такое свойство информации, на которое обращает внимание О.А.Городов: «благо, представленное информацией, особого рода: оно материально в том смысле, что материя способна переносить, отражать или содержать информацию, и нематериально, поскольку не является особым видом материи» [2].

Следовательно, как нематериальное благо информация не может быть передана и эффективно использована без материального носителя, который способен обеспечить нахождение информации в руках конкретного лица и

передачу ее другим лицам. Именно поэтому правовое воздействие распространяется главным образом на документальную информацию.

Проблема информации и права будет рассмотрена в данной статье, так как её актуальность очевидна из сказанного выше. Целью работы является изучение вопроса права и информации в двух его главных аспектах: проблема информатизации правотворчества и проблема правового регулирования информации, правового обеспечения процессов информатизации.

При разработке статьи поставлены следующие задачи: изучение научных статей и нормативных актов по данной проблеме, а также соотношение понятий права и информации и выявление данного соотношения за рамками теории, в практическом применении.

Как уже было отмечено при постановке цели работы, проблему права и информации можно рассмотреть с двух сторон. Начнем с первой.

Информация, представляя собой универсальную субстанцию, пронизывающую все сферы человеческой деятельности, оказывает, помимо всего прочего, воздействие на право. Это воздействие проявляется в процессах информатизации правотворческой и правореализационной деятельности.

Информатизация правотворчества предусматривает своевременное, полное и качественное обеспечение субъектов, наделенных нормотворческой компетенцией, необходимой информацией о нормативных правовых актах, об актах зарубежного законодательства, а также политической, экономической, социальной и иной актуальной информацией; своевременную отмену или изменение устаревших норм права, вступающих в противоречие с принятыми позже нормами, что порождает коллизии в праве; а также совершенствование самого процесса правотворчества посредством внедрения в него перспективных информационных технологий.

Информатизация правореализационной деятельности осуществляется в двух направлениях: по отношению к правоохранительной и правоприменительной деятельности.

Информатизация правоприменительной деятельности направлена на обеспечение правовой информацией всех субъектов правоотношений, которые исполняют, соблюдают и используют нормы права.

«Информатизация правоохранительной деятельности имеет целью автоматизацию информационных процессов в правоохранительных органах – прокуратуре, органах внутренних дел, юстиции, судебных органах и др.» [3].

Вторая сторона проблемы – правовое регулирование информации или правовое обеспечение процессов информатизации, т.е совокупность нормативных актов, которые регулируют комплекс общественных отношений, связанных с созданием информации и информационных технологий и их использованием, и принимаются на различных уровнях власти и управления.

В РФ основным источником такого регулирования выступает ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», который «регулирует отношения, возникающие при:

- 1) осуществлении права на поиск, получение, передачу, производство и распространение информации;
- 2) применении информационных технологий;
- 3) обеспечении защиты информации» [4].

В данном нормативном акте раскрываются вопросы и понятия информации, информационных технологий, информационной системы, информационно-телекоммуникационной сети, обладателя информации, доступа к информации, конфиденциальности информации, предоставления и распространения информации, электронного сообщения, документированной информации, электронного документа, оператора информационной и системы и т.д. Таким образом, мы видим, что данный правовой акт имеет большое значение в правовом регулировании информации и обеспечении процессов информатизации РФ.

В заключение в рамках темы моего исследования хотелось бы добавить о юридической природе информации. Информация является объектом гражданского права и подпадает под действие самостоятельного субъективного права. Такое право, по мнению В.П.Мозолина и Ю.В.Петровичевой, должно быть названо субъективным правом на информацию.

«Субъективное право на информацию возникает с момента появления сведений о знаниях (лицах, предметах, событиях, явлениях и процессах) в какой-либо объективной форме на материальном носителе вовне субъекта при возможности последующей их передачи другим лицам. Знания служат основанием возникновения права на информацию, но не содержанием данного права. Они являются объектом субъективного права на информацию» [5].

Главным атрибутом субъективного права на информацию первичного обладателя выступает его обязанность обеспечить сохранность имеющейся у него информации и доступность ее заинтересованным членам общества с помощью надлежащих материальных носителей.

Соответственно, в структуре права на информацию большое значение приобретают правомочия конечного пользователя – заинтересованного члена общества, который выступает субъектом права. Данный субъект права на информацию обладает тремя правомочиями: правом на доступ к общедоступной информации, правом пользоваться ею и правом распространять ее любым законным способом.

«Что касается субъективного права на сами знания (но не на сведения о них), то они определяются и регулируются правовыми нормами, содержащимися в законодательстве об интеллектуальной собственности и нематериальных благах. Законодательство об информации может применяться к знаниям лишь субсидиарно при возникновении вопросов о способах передачи сведений о них» [5].

В завершение работы следует отметить, что право и информация тесно взаимосвязаны и вопрос этой связи особенно актуален в наше время – в эпоху информационного общества со всеми ее научными достижениями. Правовое регулирование информации необходимо, и в то же время, невозможно оформление и действие правовых норм без информатизации.

Литература

1. Ожегов С.И. Словарь русского языка, 1949 г.
2. Городов О.А. Информация как объект гражданских прав// Правоведение. 2000. № 5.
3. Информационные технологии в юридической деятельности: учебник/ под ред. В.Д.Элькина. – Москва: Проспект, 2012. – 35 с.
4. Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ (ред. от 21.07.2014) «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» (27 июля 2006 г.), ст.1 «Сфера действия настоящего ФЗ».
5. В.П. Мозолин, Ю.В. Петровичева. - Архивные документы: Комментарии к законам > Информация и Право.

*Тебеньков А.С., Чернядьев А.П.,
студенты 1 курса Волго-Вятского института (филиала)
Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Науч. руководитель: Локтина О.В.,
ст. преподаватель Кировского филиала МФЮА*

Защита авторских прав в Российской Федерации

Сегодня, когда некоторые государства Запада перешагнули рубеж постиндустриального общества, информация стала занимать одно из важнейших мест в нашей жизни. Многие вещи, казавшиеся нашим предшественникам фантастикой, обретают смысл. Еще 50 лет назад никто и представить не мог о таком явлении как Интернет. Правовые системы многих стран мира не сразу смогли подстроиться под него, поскольку он вошел в нашу с вами жизнь весьма стремительно. Поэтому Интернет стал площадкой для преступной деятельности.

В особо огромных масштабах в нем незаконно распространились творческие труды писателей, режиссеров, поэтов, музыкантов, программистов. Все это нарушало их авторские права, но поскольку эта сфера была не урегулирована государством, оно мало что могло сделать. В частности, Россия вошла в пятерку стран по уровню просмотров и смачиваний пиратских фильмов. С декабря 2013 года по июнь 2014 года 16 самых кассовых фильмов того периода были скачены 150 186 156 раз³⁷. При

³⁷ Больше всего «пиратов» живет в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.newsprom.ru>, свободный (Дата обращения: 06.04.2015)

средней цене билета в кинотеатры в 230 рублей за полгода был нанесен ущерб свыше 34,5 миллиардов рублей. Но несмотря на такие большие потери от нарушения авторских прав, Россия уже сделала несколько правильных шагов.

Так, первоначально борьбой с нарушением авторских прав занимался Уголовный кодекс России, в частности статья 146 (нарушение авторских прав). Но этого оказалось недостаточно, поскольку эта статья была крайне неэффективной. Во-первых, низкая эффективность данного закона была связана с весьма абстрактной формулировкой статьи, во-вторых, она не предусматривала активного вмешательства государства в эту сферу, в-третьих, штраф за использование нелегальных программ был гораздо меньше стоимости самих лицензионных программ. Все это привело к тому, что данная сфера совершенно не поддавалась государственному регулированию.

Значительным прогрессом стал Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации». В частности в нем выделяются понятия, обязанности распространителей информации, основные принципы правового регулирования отношений, возникающих в сфере информации. В частности благодаря этому закону уровень нелегальных программ снизился на 24 пункта и составил к 2011 году 63%. Кроме того, 22% пользователей отдали свои предпочтения исключительно легальным программам³⁸. Отчасти этот прогресс связан с началом проведения масштабных проверок в государственных и иных учреждениях. Но одного закона недостаточно для борьбы с развернувшимся в сети пиратством, поэтому государство пошло на серьезные меры.

Наиболее сильным ударом по пиратству стал федеральный закон «О внесении изменений в законодательные акты Российской Федерации по вопросам защиты интеллектуальных прав в информационно-телекоммуникационных сетях». Этот закон многие СМИ назвали «Антипиратским законом», поскольку он позволял блокировать те сайты, которые содержали нелегальные материалы. В результате такой узкоспециализированный закон, в отличие от Гражданского кодекса, во много раз упрощал процедуру удаления пиратских материалов. Все это привело к тому, что пиратские фильмы в ускоренном порядке удалялись с различных сайтов, под угрозой закрытия самих сайтов. Все это привело к уменьшению числа, как самих пиратских фильмов, так и сайтов, их содержащих.

Но, несмотря на предпринимаемые меры, Россия так и осталась в десятке стран с самым высоким уровнем пиратских загрузок³⁹. Помимо высокой доли пиратских фильмов, за Россией сохраняется большая доля и

³⁸ Статистика и вред пиратства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.microsoft.com> свободный (Дата обращения: 07.04.2015)

³⁹ Украина вошла в топ-10 стран по пиратским загрузкам. Лидируют – Россия и США [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.Ain.ua> свободный (Дата обращения: 06.04.2015)

пиратского программного обеспечения. Так доля нелегальных программ на предприятиях составляет около 30%⁴⁰.

Все эти факты говорят о том, что информационная сфера в России до сих пор нуждается в более строгом регулировании со стороны государства. Кроме того, следует более серьезно готовить специалистов, которые бы отслеживали и пресекали преступления, совершаемые в сети Интернет. А до тех пор, пока этого не произошло, следует повышать уровень своей правовой культуры, отказавшись от нелегальных программ и пиратских фильмов.

Литература

1. Больше всего «пиратов» живет в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.newsprom.ru>, свободный (Дата обращения: 06.04.2015)
2. Пиратское ПО в России (Нелегальное ПО) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tadviser.ru> свободный (Дата обращения: 07.04.2015)
3. Статистика и вред пиратства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.microsoft.com> свободный (Дата обращения: 07.04.2015)
4. Украина вошла в топ-10 стран по пиратским загрузкам. Лидируют – Россия и США [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.Ain.ua> свободный (Дата обращения: 06.04.2015)

⁴⁰ Пиратское ПО в России (Нелегальное ПО) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tadviser.ru> свободный (Дата обращения: 07.04.2015)

Научное электронное издание

«Актуальные вопросы современной науки и образования»

Материалы международной научно-практической конференции

Технический редактор

И.Н. Ширяева

Подписано в печать 10.06.2015.

Тираж 100 экз.

Кировский филиал МФЮА
610002, г. Киров, ул. Ленина, д. 104
Тел./факс: (8332) 37-15-58 E-mail: kirov@mfua.ru